

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО
СПЕЦИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

КУВАСАЙСКИЙ УЧЕБНЫЙ НАУЧНО-
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

С.ГУЛЯМОВА Ю.Т.ДОЛГОБЕВ Н.Н.ХАЛИЛОВ

ПРОМЫСЛОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И МЕЖДУНАРОДНЫЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

(Учебник)

Ташкент – 2003 год

00
П-94

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

КУВАСАЙСКИЙ УЧЕБНЫЙ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ
ЦЕНТР ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

С.С. ГУЛЯМОВ. Ю.Т. ДОДОБОВ. Н.Н. ХАЛИЛОВ

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

(Учебник)

Ташкент – 2002 год

БИБЛИОТЕКА
Б.х. ТИП и ЛП
№ 73268

С.С. ГУЛЯМОВ. Ю.Т. ДОДОБОВ. Н.Н. ХАЛИЛОВ

**Мировое хозяйство и международные экономические
отношения. Учебник – 2002 год**

Учебник написан на основании на основании Закона Республики Узбекистан «Об образовании» и «Национальной программы подготовки кадров», а также программой утвержденной Институтом проблем высшей и средней специальной школы Министерства высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан по подготовке бакалавров.

Рекомендовано Ученым советом Кувасайского учебного научно производственного Центра предпринимательства в качестве учебника для бакалавров по направлению «Экономика», «Международные экономические отношения» и «Мировая экономика».

Рецензенты:

Гофуров Г. – доктор экономических наук, профессор

Хасанджанов К. – доктор экономических наук, профессор

ВВЕДЕНИЕ

Мировое хозяйство, мировая экономика – сложная, подвижная система, находящаяся в постоянном изменении. Особенно крупные изменения произошли за последнюю четверть века. Сегодня Современное мировое хозяйство представляет собой систему рыночного мирового хозяйства, которая складывается из национальных рынков товаров и услуг, капиталов различных стран, интернационализации производства и интернациональных объединений отдельных групп стран, международных финансовых центров. Особенностью современного мирового рынка является его полицентрический характер, который проявляется в отсутствии единого центра и наличии сплетения различных регионов и стран. Развитие мирового хозяйства и международных экономических отношений происходило скачкообразно от деления единого мирового хозяйственного организма, его торговой, трудовой, кредитно-финансовой, валютной сфер с конца XIX века до середины 50 годов XX века под воздействием дележа экономических ресурсов моно политическими группировками промышленно развитых стран к объединению выше указанных сфер в результате государственного регулирования, стремления к общей стабилизации экономики, преодоления циклических и структурных кризисов.

Современное мировое хозяйство и международные экономические отношения характеризуются движением потоков товаров, сырья, топлива, продовольствия, золота, денег, капиталов и различных услуг. В результате сложился рынок социалистических стран и рынок капиталистических стран, что определило распад структуры мирового хозяйства на элементы, которые однако были связаны между собой товарами, услугами, кредитами, валютой. Но связи эти носили стратегический характер, определяемый политикой отдельных государств. В результате отхода стран Восточной Европы и распада СССР на независимые государства и перехода от социализма к рыночной экономике произошла их объективная интеграция в капиталистическое мировое хозяйство, через торговлю, приватизацию, услуги, кредиты и инвестиции.

Другая особенность мирового хозяйства заключается в том, что на его развитие, структуру и эволюцию большое влияние оказал рост производственных сил и научно-технической революции.

С помощью интеграционных процессов от компаний до государств в рамках всемирного хозяйства промышленно развитым странам удалось преодолеть взаимные противоречия, повысить общую эффективность национальных экономик, осуществить упрочнение материально-технической базы рыночного хозяйства, добиться сглаживания социальных конфликтов, продвижения национальных товаров и услуг на рынке других стран, обновления основного капитала и развёртывания новых технологических процессов, увеличить эффективность миграционных потоков рабочей силы, преодолеть валютно-финансовые трения.

Усиление макроэкономических и микроэкономических интеграционных процессов в рамках всемирного хозяйства позволило подтянуть и стабилизировать экономику ряда малых стран Западной Европы (например, Греция, Португалия, Испания, Ирландия), а также сделать более устойчивыми политико-экономическое положение стран Азии и Латинской Америки.

Распад бывшего СССР на независимые государства и переход этих государств к рыночной экономике, сопровождающийся глобальными изменениями в социально-экономической жизни Узбекистана, позволил сделать крупные шаги в направлении преодоления отечественной экономической науки, приобщения её к достижениям мировой экономической мысли.

В свою очередь, это позволило приступить к коренным изменениям в преодолении экономической теории вместо былой крайне политизированной экономики. Международные экономические отношения Узбекистана на современном этапе развития приобретают особую актуальность и вызывают повышенный интерес широких слоёв мировой общественности. Это объясняется, во-первых, тем, что первые шаги суверенного Узбекистана были сделаны именно в направлении повышения степеней открытости её экономики. Во-вторых, Узбекистан вынужден перестраивать прежние региональные отношения, с бывшими союзными республиками, как отношения межгосударственные. В связи с этим роль внешнеэкономического фактора в развитии национальной экономики существенно возросла. Одновременно радикально изменился сам характер внешнеэкономической деятельности, как частных экономических агентов, так и государства. Экономика Узбекистана рассматривается в книге как неотъемлемая часть мировой экономики. При этом переходной характер экономики Республики Узбекистан накладывает оп-

ределённый отпечаток на процесс интеграции Узбекистана с мировым сообществом.

Анализ нынешнего экономического положения Узбекистана, его места и роли в мировом хозяйстве осложнён отсутствием надлежащей статистики. Автор вынужден был пользоваться информацией по этим вопросам, опираясь на официальные публикации центральных органов печати Узбекистана

Данный учебник предназначен для студентов ВУЗов по направлениям «Экономика», «Международные экономические отношения» и «Мировая экономика»

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ.

1.1 МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО, ПРЕДМЕТ И МЕТОД КУРСА. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ.

Вторая половина 20-го века характеризуется дальнейшим увеличением масштабов хозяйственной деятельности, расширением связей между различными странами. Нет государств, которые не взаимодействовали бы между собой экономически, не были бы включены в систему производственных отношений и взаимозависимостей. В настоящее время весь мир – арена взаимосвязанной хозяйственной деятельности людей. Всемирное хозяйство – сложная политико-экономическая категория. В его основе лежит развитие производительных отношений, общественного разделения труда.

Мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определённые масштабы и уровень производства. Оно представляет собой сложную экономическую систему. Его субъектами выступают транснациональные компании, национальные хозяйства, международные интеграционные объединения. В социальном плане мировое хозяйство неоднородно. Ведущее место в нём занимают промышленно развитые Западные страны или по определению специалистов Первый мир. Особое место занимают развивающиеся страны - Третий мир, у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных государств. Мировое хозяйство представляет собой сложную, самоорганизующуюся систему, которая находится в постоянном не равновесии. В ней отсутствуют жёсткие связи, и господствует постоянная изменчивость, но она стремится к равновесию.

Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения выходящие за пределы национальных границ, повышение уровня открытости стран, сближение и взаимодополняемость их экономик, растущая интернационализация хозяй-

ственной жизни мирового сообщества привели к появлению самостоятельной научной дисциплины - Международная экономика. Объектом изучения Международной экономики являются закономерности взаимодействия национальных экономических организаций в сфере внешней торговли, межстранового перемещения факторов производства, финансирования и формирования международной экономической политики и отношений.

1.2 ЭТАПЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.

Развитие производственных сил и национальных систем во второй половине XIX века привело к коренным изменениям в их взаимосвязях. Создание мирового рынка способствовало повышению уровня производственных сил и их обобществлению. Мощное развитие производственных сил на Западе не могло произойти без интернационализации производства, в основе которого был выпуск продукции в отдельных странах и развитие экономических обменов с различными странами и территориями, включая распространение колониального и полуколониального господства небольшого числа стран на новые территории и насильственное подключение их к всеохватывающему воспроизводственному процессу. Колониализм явился одним из условий содействующих насильственному экономическому объединению мира.

Для первого периода колонизации было характерно почти полное отсутствие какой – либо созидательной деятельности. Колониальная система консервировала отставание колониальных владений и зависимых стран, обрекала их на отставание. В 16-18 веках до промышленного переворота колониальная политика сводилась в основном к расхищению местных богатств рабочей силы, торговля с колониями носила исключительно примитивный потребительский характер.

По мере развития машинного производства метрополии превращали колониальные владения в рынки сбыта своих товаров. Дешёвые промышленные товары западных стран разоряли местное ремесленное производство. Так, в Индии, бывшая экспортёром хлопчатобумажных тканей, изделий из стекла и металла, превратилась в их импортёра, поглощая значительную часть британского экспорта. Превратив, колонии в рынок сбыта товаров метрополий, колонизаторы нарушили органическую связь между ремеслом и

земледелием в общине. Разрушение ремесленного производства в городе и деревне не сопровождалось соответствующим увеличением мануфактурной промышленности, а приводило к росту аграрного перенаселения и консервации и укреплению общинных отношений.

Промышленный переворот и быстрое развитие индустрии Северном полушарии меняли хозяйственное положение колоний. Быстрое развитие мощного производства в Западных странах, прежде всего в ресурсоёмких отраслях, требовало постоянно увеличивающегося использования сырьевых материалов. Господство над определённой территорией позволяло компаниям метрополии производить и окупать сырьё по монополюно низким ценам.

Вывод капитала. С середины XIX века из европейских стран в широких масштабах начался вывод капитала. Чуть больше половины всех вывозимых средств шло в страны Севера, причём в Северную Америку – 24%, около половины средств – в страны Азии, Латинской Америки, Океании, Африки. Большую часть составляли облигационные займы, идущие на развитие инфраструктуры, прежде всего железных дорог. Одной из примечательных черт рынка капитала в этот период было преобладание правительственных займов.

Усилению перемещения капитала содействовал золотой стандарт, утвердившийся в этот период. Его ключевым элементом было свободное перемещение золота и обратимость национальных валют в золото. В этих условиях валютная политика не могла использоваться для ограждения национальных экономик от внутренних и внешних неурядиц.

Капитал, размещённый в колониальных странах, имел свои особенности. В ряде случаев основная сумма капиталовложений обеспечивалась за счет не вывоза капитала из метрополий, а средств мобилизованных в колониях в форме государственного долга. Он возникал в связи с расходами колониальной администрации. Такой экспорт капитала препятствовал экономическому развитию.

Лишь позже в составе долга появилась производительная часть, связанная с дорожным строительством.

В вывозе предпринимательского капитала преобладали портфельные инвестиции; на прямые капиталовложения приходилась 1/3 общего объёма зарубежных инвестиций. Их совокупность

в 1913 году превысил 9% ВМП. Процесс движения прямых капиталовложений приобрёл ассистематический характер после 1975 года. Примерно 55% прямых капиталовложений направлялось в ныне развивающиеся страны, среди которых крупнейшим объектом была Латинская Америка. В индустриальной подсистеме примерно равные потоки шли в Европу и Северную Америку.

Таблица.2.1

Направление потока иностранных прямых капиталовложений.

	1914 год		1938 год		1960 год	
	Млрд. долл	%	Млрд. долл	%	Млрд. долл	%
Промышленные страны	5.2	37.2	8.3	34.3	36.7	67.3
США	1.5	10.3	1.8	7.4	7.6	13.9
Развивающиеся страны	8.9	62.8	16.0	65.7	17.6	32.2
Латинская Америка	4.6	32.7	7.5	30.8	8.5	15.6
Африка	0.9	6.4	1.8	7.4	3.0	5.5
Китай	1.1	7.8	1.4	5.8	-	-
Индия	0.5	3.2	1.4	5.6	1.1	2.0
Цейлон	-	-	-	-	-	-
Всего	14.1	100	24.3	100	54.5	100

Источник: International Investment Ed by Pj.Buckley Werment 1990 г, р7.

Большая часть прямых капиталовложений (55 %) была направлена в сырьевые отрасли, 20% - в железные дороги, 10% - в торговлю и распределительную сеть. Обрабатывающая промышленность занимала скромное место – 15%. Инвестиции в обрабатывающую промышленность концентрировались в Европе и Северной Америке. Особое значение имели капиталовложения в горнодобывающую промышленность, в сельское хозяйство, где был «медовый» период плантационного хозяйства.

Экспорт предпринимательского капитала привёл к возникновению международного производства. Международные отношения обмена дополнились сферой производства, что означало вступление интернационализации в качественно новую стадию развития. В результате начала происходит дальнейшая ломка экономических обособленности стран, усиливается международное разделение труда на отраслевом уровне.

Колониальная система, экспорт ссудного и предпринимательского капитала объединили разнородные страны и территории в единое хозяйственное целое. В этой системе колонии и полукolonии были превращены в экономические придатки метрополий, чему способствовала создание в них специфической экономической культуры. Привнесённый в экономику колоний капиталистический уклад был связан с внутренним рынком лишь в той мере, в какой занятые в нём местные рабочие предъявляли спрос на продукты, производимые традиционными секторами. В значительной степени он составлял инородное тело в экономике порабощенных стран. В целом процесс воспроизводства колоний стал продолжением аналогичного процесса в метрополиях, из которых поступили средства производства, и куда сбывалась продукция.

Расширение международного движения предпринимательского капитала сопровождалось усилением торгового обмена. Объем морского экспорта с 1840 по 1870 г.г и 1870 по 1913 г.г увеличивался в четыре раза за каждый период. Его доля в ВВП западных стран поднялся до 12,9% в 1913 году (Западная Европа – 18%, США – 6,4%). Наибольшими темпами торговый оборот увеличивался у стран, в которых позже происходила примышленная революция.

Основными экспортными рынками в конце XIX – в начале XX веков были индустриальные страны. Доминирующее положение занимала Европа – 66,7% в 1970 году. В 1913 году её доля снизилась до 62% мирового экспорта. Доля развивающихся стран составляла около 20%. Торговля колониями не занимала большого места в экономике западных стран и составляла около 15% всего экспорта. В экспорте продукции обрабатывающей промышленности роль нынешних развивающихся стран была значительно выше. Эти показатели значительно различались по странам.

Последняя треть прошлого века характеризовалась резким усилением экономического развития. Бурный подъём науки и тех-

Последняя треть прошлого века характеризовалась резким усилением экономического развития. Бурный подъём науки и техники вызвал существенные изменения в производительных силах западных стран. Прежде всего изменилась энергетическая база производства, где пар был вытеснен электричеством.

Темпы прироста ВМП на душу населения увеличилась с 0,1% в 1830-1870г.г до 1,4% в 1890-1913г.г движением экономического роста было промышленное производство, его подъём возрос в четыре раза 1870-1913 г.г. к началу XX века, тяжелая промышленность стала обгонять по темпам роста лёгкую. Если в 1850 году отношение лёгкой промышленности к тяжелой составляло в западных странах 4,7:1, то в 1900 году оно уже сократилось до 1,7:1. Промышленность в силу сырьевой направленности внешней торговли в незначительной мере участвовала во внутриотраслевом разделении труда. В этот период экономический рост в основном вызывал расширение торговли.

Хозяйственное развитие мира проходило разнопланово. В странах Юга в 1830-1870 г.г. производство на душу населения сокращалось. Происходила резкая поляризация промышленной активности, Юг индустриализировался. За 1860-1913 г.г. доля развивающихся стран упала с 1/3 до менее 10 % (7-8%) мирового промышленного производства в 1913 году объём производства развивающихся стран, а на душу населения в 3,5 раза.

Таблица 2.2

Темпы экономического роста (ВВП) на душу населения, средние трёхлетние показатели, %.

	Мир	Развитые страны	Развивающиеся страны
1830-1870	0,1	0,6	-0,2
1870-1890	0,7	1,0	0,1
1890-1913	1,4	1,7	0,6
1913-1920	0,8	-1,3	0,2
1920-1929	2,4	3,1	0,1
1929-1950	0,8	1,3	0,4
1950-1970	3,0	4,0	1,7

Источник: Bairoch P, Rozul Wright R. Globalisation. Myths

Косвенное подтверждение этому дают данные о росте городского населения. На рубеже Средневековья и Нового времени в Индии, Иране, Египте около 20% всего населения проживало в городах. К началу XX века, доля городского населения снизилась в Индии до 10,8% почти вдвое, в Египте – до 15%, в Иране осталось на прежнем уровне – 21%.

Главной причиной процесса дезурбанизации на Востоке послужили разрушения и упадок торгово-промышленной деятельности под влиянием импорта товаров. Неизбежным спутником этих изменений была аграризация населения, переход части мелких производителей к возделыванию экспортных культур

Втягиваясь в международное разделение труда, зависимые страны лишились высших форм и отраслей традиционной структуры (мануфактурно-ремесленная деятельность) и приобщались к низким аграрно-сырьевым сферам деятельности. Решающей причиной явилась их зависимость в экономике от развитых государств, которая лишала их возможностей принять регулирующие меры для защиты своего рынка и развития отечественной промышленности. Это можно увидеть на примере экономического развития Индии

Таблица 2.3

Товарная структура экспорта Индии в 1814-1857 гг.

Год	Сырой иткг	Сырой хлопок	Опиум	Сахар	Индиго	Хлопчатобумажные ткани
1814	13,3	8,0	-	3,0	20,0	14,3
1857	2,9	15,6	32,7	4,3	6,0	2,9

Источник: The World Economy; History and Prospects L. 1978, p. 515/

С конца XVII века в Индии первостепенное значение приобрел экспорт опиума и хлопка. Гражданская война в США перекрыл поток американского хлопка на британские острова. В конце 1860 годов Индия давала 42% всего английского импорта хлопка. Если

изменение структуры внешней торговли и производства в 1860-1885 гг. обеспечивали прирост ВВП 0,55% в среднем в год, то в 1880-1900 гг. динамика экономического роста стала уже отрицательной к этому времени сформировавшееся колониальное разделение труда стало инерционным. Последняя треть XIX века завершила длительный исторический процесс формирования мирового хозяйства. В этот период закончился территориальный раздел мира между державами крупного капитала. Международный обмен, экспорт предпринимательского капитала принял всемирный характер, сформировалось мировое хозяйство.

Сложившаяся мировая хозяйственная система состояла из промышленно развитых капиталистических стран с огромной массой аграрно-сырьевых колониальных и зависимых стран. Закономерности развития западных стран стали определять основные направления всей совокупности мирохозяйственных отношений, импульсы экономического развития исходили от них. Они заняли практически монопольное положение. Мировое хозяйство представляло собой систему дифференциации и интернационализации.

В развитии мирового хозяйства и вовлеченности в него национальных хозяйств выделяются несколько периодов:

1. Это 20-30-е годы которые характеризовались кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Они проявлялись в общей неустойчивости экономических связей, дезинтеграции хозяйства западных стран. Начало этому периоду было положено Первой мировой войной и революцией в России. Перевод национальных экономик на военное ориентирование, физическое уничтожение производственных и людских ресурсов в ходе войны, экономическое разграбление захваченных территорий разрушили хозяйственные прежние связи. Революция 1917 года создала альтернативу капитализму и внесла в мировой порядок принцип биполярности. Экономический кризис (Великая депрессия) конца 20-х – начала 30-х годов сопровождался резким снижением (на 18%) производства в промышленно развитых странах. За 1929-1932 гг. валовой продукт США сократился на 28%, промышленное производство – на 44,7%, во Франции – соответственно на 11% и 25,6%, Германии – на 15,8% и 40,8%,

Англии- 5,1% и 11,4%. Как видно из приведенных данных, наименьшее сокращение производства отличалось у крупных колониальных стран. В 20-30-е годы темпы роста подушевого мирового продукта оставались на уровне 1900-1013 г.г. – порядка 1,5-1,6% в год. В развивающихся странах они составляли примерно 0,2% в год. Разрыв в уровне развития стран Первого и Третьего мира превысили 4,2 раза (таблица – 2.4).

Таблица 2.4

Уровень ВВП Третьего и Первого мира
(долл. и цены 1960г.)

	ВВП, млрд. долл		ВВП на душу населения	
	Третий мир	Первый мир	Третий мир	Первый мир
1950	112	35	118	182
1800	137	47	188	198
1830	150	67	183	237
1860	159	118	174	324
1900	184	297	175	540
1913	217	430	192	662
1928	252	568	194	782
1938	293	678	202	856
1950	338	889	214	1180
1970	810	2450	340	2540
1990	1730	4350	430	3490

Источник: EConomics and World History;

В межвоенное десятилетие отмечалось хроническое превышение предложения сельскохозяйственного и минерального сырья, вызванного состоянием спроса у их производителей произошло относительное сокращение доходов, сократились их возможности приобретать промышленную продукцию и делать капиталовложения.

Темпы мирового экспорта в рассматриваемый период резко снизились. В ряде стран отмечалась отрицательная тенденция.

Экономический кризис вызвал сильное снижение экспорта товаров в мировом хозяйстве, усилил значение национальных сфер производства и сбыта. Экспортная квота ведущих стран в их ВВП в 30-е годы была в 1,5 раза ниже по сравнению с 20-ми годами.

В 1938 году доля экспорта в ВВП промышленно развитых стран понизилась до 3,8%. В этот период Англия и страны (стерлинговой зоны) США отказались от золотого стандарта, другие (Франция, Италия, Бельгия, Швейцария – золотой блок) – сохранили его, третьи – использовали валютный контроль и заключили двухсторонние расчетные соглашения. В результате внешняя торговля стала сокращаться быстрее производства.

2. После Второй мировой войны произошла новая ломка социальной структуры хозяйства в связи с образованием мирового социалистического хозяйства, развивавшегося на иной социально-экономической основе с огосударствлением промышленности, сферы услуг, коллективизацией сельского хозяйства, с централизованной системой управления в рамках национальных хозяйств. Координация внешнеэкономических отношений, основанная на классовом подходе, сузила сферу прежде единого всемирного хозяйства, но не разрушила всемирный рынок.

При всей обособленности мирового социалистического хозяйства экономические потребности социалистических и капиталистических стран обеспечивали поддержание внешнеэкономических отношений, которые имели сугубо материально-техническое содержание. Характер взаимоотношений был сложен и противоречив. Хозяйственные связи между государствами с различными общественными системами сочетались с противоборством и соревнованием, причем соревнование преобладало. Второй период развития мирового хозяйства протекал в условиях интенсивного роста вывоза предпринимательского капитала в мировой капиталистической экономике. За это время рост зарубежного производства оказал основное влияние на организационно-экономические параметры мирового хозяйства. Главной силой в производственных связях стал (Транснациональный капитал) ТНК являющийся носителем единичного разделения труда. Они образовали интернациональные производственные комплексы, включающие создание продукта, его реализацию, расчёты, кредитование.

В условиях дальнейшего сужения хозяйственной территории, противостояния двух общественных систем произошло усиление взаимосвязей между несоциалистическими странами.

Резко усилившиеся по своей экономической мощи в годы Второй мировой войны США оказали помощь в экономическом возрождении Западной Европы. Не последнюю роль в этом процессе сыграли геополитические соображения. После распада колониальных империй программы помощи были переориентированы на развивающиеся страны с целью сохранения их в системе взаимоотношений западных стран (по плану Маршала [1951 год]).

Ликвидация колониальной системы в середине 60-х годов вызвала на авансцену международной жизни большую группу развивающихся стран, которые до сих пор занимают особое место в мировом хозяйстве.

На смену отношениям колониального типа, существовавшим между колониями и метрополиями, пришли связи другого характера. Острейшие внутриэкономические проблемы развивающихся стран, их экономическая отсталость, угроза разрыва сложившихся хозяйственных связей между бывшими колониями и метрополиями оказались решающими факторами поддержания и развития отношений «Север-Юг».

Это осуществлялось через вывоз в освободившиеся страны предпринимательского капитала, осуществление программ помощи на двухсторонней и многосторонней основе. В 50-80-е годы произошло сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран. В 1955 году совокупный ВВП ведущих стран (после США) составлял 74% ВВП США, а уже в 1970 году – 114%. Однако каждая отдельная страна не могла достаточно близко подойти к уровню развития американской экономики. Вместе с тем общемировое экономическое доминирование США стало перерождаться в многополосную систему.

3. Последнее десятилетие XX века можно считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Возросла степень освоения географического пространства формирования международных, а в ряде случаев – производительных планетарных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость.

Возрастание хозяйственной целостности мира обеспечивается новыми параметрами социально-экономического развития. В

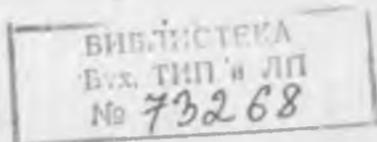
восточноевропейских странах происходят процессы формирования и складывания, близких западным государствам экономических и политических структур. Произошло изменение социальной структуры восточноевропейских стран и бывшего Советского Союза, приспособление её к уже существующей в Западных странах, развал мировой социалистической системы и Советского Союза. Вступление мирового хозяйства в новую фазу развития может означать активизацию сотрудничества между странами, вызвать усиление единства их экономических и политических структур.

1.3 ХАРАКТЕРИСТИКА И СТРУКТУРА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.

Структура современных международных экономических отношений представляет собой систему рыночного мирового хозяйства, которая складывается из национальных рынков товаров, услуг, капиталов различных стран, интернационализации производства и интернациональных объединений отдельных групп стран, международных финансовых центров. Особенностью современного мирового рынка является его полицентрический характер, который проявляется в отсутствии единого центра и наличии сплетения рынков различных регионов и стран. Развитие мирового хозяйства происходило скачкообразно от деления единого мирохозяйственного организма, его торговой, трудовой, кредитно-финансовой, валютной сфер с конца 16-го века и до середины 50-х годов 20-го века под воздействием дележа экономических ресурсов монополистическими группировками промышленно развитых стран к объединению выше указанных сфер в результате государственного регулирования, стремления к общей стабилизации экономики, преодоления циклических кризисов во второй половине 20-го века.

В настоящее время формы международных экономических отношений существенно расширились. При этом основное их расширение произошло в основном в период с конца 60-х годов до середины 80-х годов. Прежде всего, это касается внешней торговли, вывоза капитала, валютных отношений.

В результате отхода стран Восточной и Центральной Европы, а также Средней Азии от социализма и перехода к рыночной экономике произошла их объективная интеграция в капиталисти-



ческого мирового хозяйства через торговлю, приватизацию, услуги, кредиты и инвестиции. Другая особенность мирового хозяйства заключается в том, что на его развитие, структуру и эволюцию большое влияние оказал рост производительных сил и научно-технической революции.

В условиях фундаментальных научных открытий и бурного научно-технического прогресса существование промышленных национальных анклавов стало не рентабельным, относительная замкнутая национальная валютная, инвестиционная, кредитная политика оказалась не эффективной и расточительной, а внешняя торговля становилась всё более дефицитной для ряда западных стран. В рамках всемирного хозяйства всё это обусловило развитие интеграционных процессов отдельных стран (особенно Западной Европы, АТР), развитие транснациональных корпораций, создавших интеграционные производства, выпуск конкурентоспособных товаров, инвестиций, рост транснациональных кредитно-финансовых институтов, обеспечивших финансирование мировой экономики за счёт кредитов и вложения евробумаги. С помощью интеграционных процессов от компаний до государств в рамках всемирного хозяйства промышленно развитым странам удалось преодолеть взаимные противоречия, повысить общую эффективность национальных экономик, осуществить упрочнение материально-технической базы рыночного хозяйства, добиться сглаживания социальных конфликтов, продвижение национальных товаров и услуг на рынки других стран, обновление основного капитала и развёртывания новых технологических процессов, увеличить эффективность миграционных потоков рабочей силы, преодолеть валютно-финансовые трения.

Усиление макроэкономических и микроэкономических интеграционных процессов в рамках всемирного хозяйства позволило участие государств в международном разделении труда, которое оценивается уровнем развития внешней торговли с учётом удельного веса внешнеторгового оборота в валовом внутреннем продукте (ВВП) страны и степенью внешнеэкономической деятельности.

Решающим условием расширения участия Узбекистана в системе международных экономических отношений является уровень и динамика движения национальной экономики, степень её открытости, а также развитость и структура внешнеэкономических капиталов, способность соответствовать постоянно меняющимся

условиям хозяйственной международной жизни. За годы независимости значительные изменения претерпели структура и объёмы внешней торговли, изменились географическое распределение и товарная структура экспорта и импорта. В результате к 1997 году внешнеторговый оборот Узбекистана составил 9 млрд долл. США. Экспорт продукции и услуг республики осуществлялся в 78 странах мира. Произошли изменения и в структуре экспорта. Всё более стал возрастать в ней удельный вес товаров с высокой добавленной стоимостью (пряжа, бензин, автомобили и др.).

1.4 УЗБЕКИСТАН: ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С МИРОВЫМ ХОЗЯЙСТВОМ.

В условиях всё усиливающей интеграции национальных экономик и углубления международного разделения труда, каждая страна стремится занять достойное место в системе мирового хозяйства. С принятием 31 августа 1991 года Верховным Советом Узбекистана заявления « О государственной независимости Республики Узбекистан » и Закона « Об основах государственной независимости Республики Узбекистан », с приобретением республикой статуса полноправного субъекта международного права начался процесс её интеграции на основе формирования открытой внешнеэкономической политики в мирохозяйственные связи.

Как показывает мировой опыт, открытость экономики и включение в мирохозяйственные связи характеризуется степенью при уменьшении доли экспорта сырьевых ресурсов. Увеличение экспорта нефти, нефтепродуктов и природного газа составило 4 раза, автомобилей – 7,4 раза, химических штапельных волокон – 6,8 раза, одежды и принадлежностей к ней – 64%. Положительное сальдо внешнеторгового оборота в первом полугодии 1998 года составило 2000 млн.долл. США.

Избегая слепого копирования всевозможных «моделей», плачевный результат которого сводится к «эксперименту» над живыми людьми и кризису всех жизненно-важных структур. В создании экономического базиса «принималось во внимание и бралось самое рациональное и новое, изучался опыт экономически развитых стран. Растёт и укрепляется международный авторитет Узбекистана, его роль и участие в мировом сообществе. 2 марта 1992 года Узбекистан был принят в члены ООН – самой универсальной

международной организации современности. Приоритетное значение Узбекистан придаёт внешнеэкономическим отношениям. Мы сотрудничали с более чем 15 ведущими международными и финансовыми объединениями, такими как, Международный банк реконструкции и развития, Организация экономического сотрудничества государств Центральной Азии, Экономическая ассоциация стран Чёрного моря и др. в июне 1996 года было подписано Соглашение о партнёрстве и сотрудничестве между Республикой Узбекистан и Европейским Союзом.

ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧА ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.

2.1 МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ.

Современная экономическая теория включает в себя следующие три составные части:

- Микроэкономика (microeconomics);
- Макроэкономика (macroeconomics);
- Международная экономика (international economics);

Каждая из перечисленных составных частей излагается на трёх уровнях: начальный курс, промежуточный и продвинутый уровень.

В начальном курсе в доступной и популярной форме излагаются основы экономических знаний в соответствующей области. Для промежуточного, а особенно продвинутого курсов характерны большая глубина изложения, расширение области изучения предмета, применение более сложного математического аппарата.

Последовательность, в которой были перечислены составные части современной экономической теории, не случайны. Исторически сложилось так, что именно в такой очередности формировались относительно самостоятельные части экономической теории.

Микроэкономика Это наиболее первая и старая часть теории. Её возникновение относится к последней трети XIX века и связано с трудами таких выдающихся экономистов, как швейцарец Л. Вальрис (1834-1910), австриец К. Менгер (1840-1921), англичанин А. Маршал (1842-1924). Они заложили основы современной макроэкономики как науки о закономерностях поведения экономических агентов (потребителей, домашних хозяйств и фирм), определяемых ограниченностью ресурсов и неограниченностью потребностей, удовлетворение которых в форме платежеспособного спроса является целью хозяйственной деятельности людей.

Их идеи были развиты в работах видных экономистов Западной Европы и США, таких как англичанин Ф. Эджуорт и У. Дже-

вонс, итальянцы В. Парсто и С. Баронз; американцы Д. Киорк и И. Фишер. В результате на смену политической экономики как науке о государственном хозяйстве впервые пришла сжатая экономическая теория как теория выбора, осуществляемого хозяйствующими субъектам из различных вариантов.

Современная микроэкономика развивается преимущественно в ширь путём включения в сферу микроэкономического анализа новых областей исследования.

Задача экономической теории или анализа заключается в том, чтобы привести в систему, истолковать и обобщить факты. Принципы и теории – конечный результат экономического анализа – вносят порядок и смысл в набор фактов, связывая их воедино, устанавливая надлежащие взаимосвязи между ними. «Теория без фактов может быть пустой, но факты без теории бессмысленны». Экономическая теория – это модель, упрощенная картина или схема какого либо фактора экономики.

Микроэкономический курс - имеет дело с конкретными экономическими единицами, с детальным изучением поведения индивидуальных единиц. Когда экономисты обращаются к такому уровню анализа они фигурально выражаясь, помещают экономическую единицу в микроскоп и детально изучают аспекты её функционирования. Здесь мы работаем с терминами: отдельная отрасль, фирма или домохозяйство – сосредотачиваем внимание на таких величинах, как производство или цена конкретного продукта, численность рабочих, выручке или доход отдельных промышленных комплексов. В микроэкономике мы изучаем не лес, а деревья, растущие в этом лесу. Микроэкономический курс необходим для того, чтобы увидеть с самого близкого расстояния некоторые очень специфические компоненты нашей экономической системы. Вторая составная часть современной экономической теории – Макроэкономика - возникла позднее чем микроэкономика и связана с именем экономиста Дж. М. Кейнса. Практическое воплощение идей которого помогло преодолеть Великую депрессию 1929-1933 г.г. В отличие от микроэкономики курс макроэкономики не имеет общепринятой, единой и чётко выраженной структуры. Он относится либо к экономике как целому, либо таким составным подразделениям или агрегированным показателям (агрегатам), как правительственный сектор, домохозяйства и частный сектор.

Агрегат – это совокупность специфических экономических единиц, которые рассматриваются так, как если бы они составляли одну единицу. Они охватывают такие величины как, общий объем продукции, общий уровень занятости, общий объем дохода, общий объем расходов, общий уровень цен. Она даёт нам обзор экономики с птичьего полёта.

Международная экономика – является самой молодой и динамично развивающейся частью современной экономической теории. Первоначально международная экономика существовала на правах особых разделов микро- и макроэкономики, в которых давался анализ международных экономических отношений, таких как внешняя торговля, межстрановая миграция факторов производства, колебания валютных курсов, модели открытой экономики и т.д. Её выделение в самостоятельную научную дисциплину связано с вступлением мирового хозяйства во второй половине XX века на качественно новую ступень своего развития. Переход к новой ступени развития мирового хозяйства произошел под воздействием таких событий, как завершение краха колониальной системы и обращения национальной независимости десятками новых суверенных государств, распад системы реального социализма и переход бывших социалистических стран к рыночным отношениям.

Отличительными чертами наступления нового этапа в развитии мирового хозяйства являются:

- Открытость экономики как ведущей принятие взаимоотношений любой страны с мировым сообществом независимо от политического устройства и уровня развития;
- Создание системы международных, надгосударственных организаций, деятельность которых призвана обеспечить стабильное и сбалансированное экономическое развитие. Организация Объединённых Наций, Всемирный банк, Международный валютный фонд, Европейское сообщество, Всемирная торговая организация, Парижские и лондонские клубы;
- Возникновение и широкое распространение многонациональных корпораций, во все большей степени определяющих международную промышленную, инвестиционную и торговую политику;

- Наличие развитой сферы международной торговли, межд- странового перемещения рабочей силы, капитала и технологий;
- Функционирование самостоятельной международной финансовой сферы, не связанной с внешней торговлей и международным перемещением факторов производства. Опыт многих стран показывает, что чем более закрыта экономика той или иной страны от мирового сообщества тем ниже темпы производительности труда, ниже эффективность национального производства, хуже качество товаров. Обобщение статистических данных по 117 странам мира, в которых проживает 90% населения земного шара, за двадцатилетний период, показало наличие существенных расхождений в темпах экономического развития отдельных стран, придерживающихся разной политики в отношении к мировым сообществом. В странах с закрытой экономикой ежегодный темп роста ВВП в расчёте на душу населения 0,7%. В то же время в странах придерживающихся политику открытости экономический рост достигал 3,2%.

Экономическая теория в целом как органическое единство всех трёх составных частей является весьма динамичной сферой научного знания, в ней отражаются поиски, находки и заблуждения отдельных научных школ последних десятилетий. Признание же получают те достижения мировой экономической мысли в форме новых гипотез, теорий, моделей и рекомендаций, которые вне зависимости от их происхождения позволяют наиболее правильно и полно ответить на практические вопросы, возникающие в процессе развития стран рыночной экономики.

Несмотря на относительную самостоятельность трёх составных частей экономической теории все они взаимосвязаны между собой и дополняют друг друга, создавая целостную картину экономик рыночного типа.

2.2 ПРЕДМЕТ И МЕТОДОЛОГИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ.

Международная экономика, как уже отмечалось, изучает экономические закономерности взаимодействия национальных экономик, она рассматривает движение потоков товаров, услуг, платежей внутри мирового сообщества, экономическую политику, определяющую и регламентирующую эти потоки и их воздействия на общественное благосостояние.

Предмет изучения международной экономики относительно самостоятелен и отличается от объектов исследования других составных частей экономической теории – микро- и макроэкономики. Относительная самостоятельность международной экономики связана с тем, что предметом её изучения являются сделки, заключенные резидентами различных государств. Между тем одни и те же экономические явления и процессы зачастую приобретают иное содержание в зависимости от того, где они происходят – внутри национальных хозяйств или за его пределами. Специфика международных экономических отношений в сравнении с внутринациональными отношениями объясняется тем, что страны обычно устанавливают известные ограничения на своих границах для потоков товаров, услуг и производственных факторов, которые отличаются от аналогичных внутренних ограничений. К тому же международным потокам в известной мере препятствуют имеющиеся различия в языке, законах, таможенных пошлинах.

Укажем на следующие различия между «внутренней» и «внешней» экономикой. Во-первых, в традиционной микроэкономике товаром признаётся любая полезная вещь или услуга произведённая и реализованная на внутреннем рынке. Текущее производство таких продуктов труда включается в состав валового внутреннего продукта и национального дохода. Однако сам факт производства и продажи какого-либо товара или иной национальной экономике вовсе не означает, что эта полезная вещь автоматически приобретает статус товара в международной торговле.

В сфере международной торговли принято деление товара на торгуемые и не торгуемые. К последним относятся товары, которые реализуются и потребляются там же, где они произведены, то есть товары для внутреннего пользования. К числу не торгуемых товаров принадлежит значительная часть строительной про-

дукции а также многие виды услуг: образование, здравоохранение, коммунальные услуги. Например, цена мужской стрижки в Узбекистане намного ниже, чем в США, однако даже самому богатому американцу не придёт в голову мысль слетать в Узбекистан, чтобы подстригаться там и сэкономить на этой операции. Хотя граница, разделяющая торгуемые и не торгуемые товары в ряде случаев весьма условна, само это деление очень важно, как и для отдельных стран, так и для мирового сообщества в целом. Дело в том, что в процессе экономического роста той или иной страны обычно прослеживается тенденция к увеличению производства не торгуемых товаров, сокращению выпуска торгуемых товаров и росту объёма импорта.

Далее, как правило, не весь ассортимент торгуемых товаров может быть реализован на внешнем рынке по причине их низкой конкурентоспособности и опасности, которую они создают для потребителя в процессе эксплуатации.

Практика свидетельствует, что в мире нет ни одной страны, которая смогла бы достичь и постоянно сохранять конкурентные преимущества по всем видам производимой продукции.

Однако, не конкурентоспособность товара, в отличие от его неторгуемости, можно преодолеть, если в процессе производства осуществить комплекс мер, направленных на снижение издержек и повышение качества продукции.

Во-вторых, внутри каждой национальной экономики происходит сравнительно свободное перемещение труда и капитала, что приводит к возникновению и функционированию соответствующих рынков. При этом, хотя ставки заработной платы в отдельных регионах несколько различаются между собой, свободная миграция рабочей силы сглаживает эти различия.

Ещё более совершенным процессом в этом отношении является миграция капитала, поскольку издержки перемещения капитала намного меньше, чем у фактора труда.

Базируясь на абсолютной мобильности факторов производства внутри страны, традиционная микроэкономика исходит из предположения, что конкурентные фирмы на рынке имеют дело не с равными, то примерно с одинаковыми затратами на труд и капитал. Такие фирмы устанавливают примерно одни и те же ставки заработной платы в отрасли и используют заёмный капитал по одной и той же процентной ставке.

Принципиально иная ситуация складывается в международной экономике. Иммиграционные законы, высокие издержки переезда работников из страны в страну и другие барьеры исключают выравнивание ставок заработной платы между странами. На пути международных потоков капитала обычно меньше барьеров, чем при миграции рабочей силы. Однако и здесь валютный контроль, добавочный риск, издержки получения необходимой информации и некоторые другие факторы вполне достаточны для сохранения значительных различных различий в уровнях процентных ставок отдельных стран. Поэтому если традиционная микроэкономика изучает конкурентные фирмы, имеющие примерно одинаковые издержки, то теория международной торговли рассматривается как конкуренция на рынках, где фирмы несут различные затраты на приобретение факторов производства. Эти различия, в свою очередь, оказывают важное воздействие на движение товарных потоков и эффективность операций во внутренней торговле.

В-третьих, традиционная микроэкономика имеет дело с фирмами, которые осуществляют свободную торговлю внутри страны и, как правило, не пользуются поддержкой со стороны государства. В отличие от этого во внешней торговле широко практикуется использование тарифов, квот, субсидий и других ограничений, устанавливаемых государством. Поэтому в теории международной торговли большое внимание уделяется сравнительному изучению действия ограничений такого рода, их влиянию на торговые потоки и другие экономические перемены.

В-четвертых, традиционная макроэкономика изучает деловой цикл, действие которого распространяется на все регионы данной страны. Ответная реакция правительства на экономические колебания принимает форму фискальной или кредитно-денежной политики, воздействие которой ограничено национальными границами. Макроэкономика же открытой для внешней деятельности страны имеет дело с совершенно иной ситуацией. В той или иной период времени отдельные страны находятся на разных фазах делового цикла; одни переживают кризис, другие фазу стабилизации, а третьи находятся на вершине бума. Развитие же в макроэкономической ситуации отдельных стран и приводимой ими экономической политики влекут за собой серьёзные последствия для товарных потоков и иных международных сделок.

В-пятых, обычно страна имеет единственную валюту, положение которой контролируется Центральным банком. Наличие собственной валюты обычно рассматривается как важнейший атрибут национального суверенитета. Лишь несколько небольших государств (например, Либерия, Панама) используют валюту других стран. Традиционная макроэкономика и занимается изучением и воздействием на реальные переменные. В международной экономике функционирует столько национальных валют, сколько стран вовлечено в мирохозяйственные связи. Поэтому объектами исследования становятся валютные рынки, обменные курсы и их изменения, происходящие в этой сфере в результате государственного вмешательства.

Одни страны устанавливают фиксированный валютный курс в результате чего валютный рынок находится в неравновесном состоянии. Разбалансированность же валютного рынка проявляется в дефиците или излишке платёжного баланса что в свою очередь создаёт ряд проблем в осуществлении внутренней экономической политики.

В других странах поддерживается плавающий валютный курс, в следствии чего ситуация на валютном рынке постоянно меняется. Свободный флотинг создаёт иные проблемы для правительства страны.

Для страны, которая широко вовлечена в международную торговлю, валютный курс может быть наиболее важной разновидностью цен в экономике. Серьёзные колебания обменного курса могут иметь разрушительные последствия для национальной политики и экономики такой страны. По этой причине анализ зависимости доходной и расходной частей государственного бюджета от валютного курса представляется весьма актуальным. Здесь «Выделяются те составляющие доходной и расходной частей государственного бюджета, которые зависят от валютного курса, и оценивается влияние повышения обменного курса доллара на 1% на процентные изменения доходов и расходов государственного бюджета исходя из его реальной структуры. Повышение обменного курса доллара США можно считать выгодным для государственного бюджета, если в результате этого прирост объёма его доходной части превышает прирост расходной части».

Приведённые выше доводы, на наш взгляд, убедительно свидетельствуют, что международная экономика является самостоятельной частью экономической теории наряду с микро- и макроэкономикой и имеет свой специфический предмет исследования.

2.3 ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.

В современных условиях основными формами международных экономических отношений являются следующие:

1. Внешняя и мировая торговля;
2. Кредитные отношения;
3. Валютные и платёжно-расчётные отношения;
4. Миграция и вывоз капитала;
5. Международная миграция рабочей силы;
6. Международные интеграционные процессы;
7. Создание и развитие транснациональных корпораций и кредитно-финансовых институтов;
8. Межгосударственное регулирование международных экономических отношений (регулирование валютно-финансовых, торговых отношений);
9. Деятельность международных кредитно-финансовых институтов (МВФ, МБРР) в сфере международных экономических отношений;
10. научно-техническое и производственное сотрудничество.

Внешняя и мировая торговля. Внешняя торговля занимает видное место в системе международных экономических отношений. Для многих стран Запада в последнее время она стала основным фактором развития экономики. Это касается прежде всего промышленно развитых стран, которые значительную часть продукции экспортируют в другие страны. Широкий обмен товаров в результате роста внешней торговли создаёт условия для развития мирового рынка и мировой торговли. *Современный мировой рынок – это сфера обмена, которая охватывает совокупное товарное обращение различных стран, являющихся его составными организационными элементами.*

Необходимость роста мировой торговли обусловлена рядом причин.

Во-первых, развитием национальных товарных производств и обмена, в том числе и внешней торговли.

Во-вторых, продолжающейся неравномерностью развития отдельных отраслей общественного производства, присущей рыночному хозяйству.

В-третьих, это свойственная странам с рыночной экономикой тенденция постоянного расширения производства в целях получения прибыли и сравнительно узкие рамки национальных рынков для реализации продукции заставляют корпорации, компании и предприятия выходить за пределы своего рынка, что в итоге ведёт к поискам внешних рынков.

Кредитные отношения. В сфере международных экономических отношений кредитные отношения возникают в трёх случаях: во-первых, в связи с кредитованием внешней торговли; во-вторых, в результате движения ссудного капитала в рамках мирового рынка; в-третьих, в связи с проведением международных расчётов.

Кредитование внешней торговли включает кредитование экспорта и кредитование импорта. **Кредитование экспорта** осуществляется в форме покупательских взносов, которые выдаются экспортёрами той или иной страны иностранным производителям в виде банковского кредитования в качестве кредитов по товарам в стране экспортёра; в виде ссуд под товары находящиеся внутри страны; кредитов под товары и товарные документы в стране экспорта, бланковые кредиты без обеспечения. Значение первых трёх кредитов заключается в ускорении кругооборота капитала экспортёра, т.е. трансформации его частей из товарной в денежную.

Кредитование импорта. Кредитование импорта также производится посредством коммерческого и банковского кредитов. **Коммерческий кредит** (или фирменный) включает кредит по открытому счёту (экспортёр записывает на счёт импортёра в качестве его долга стоимость проданных и отгруженных товаров, а импортёр должен погасить кредит в установленный срок); **вексельный кредит** (экспортёр заключает сделку о продаже товара в кредит и выставляет тратту с импортёра); частное страхование (страховая компания берет на себя риск по экспортным кредитам и оплачивает неплатежеспособность импортёра своим экспортом); **государственные гарантии** (риск неоплаты берёт на себя государство)

В США, Японии государственные гарантии выдают экспортно-импортные банки, в Англии – Департамент гарантии экспортных кредитов, в ФРГ – Межминистерский комитет по экспортным кредитам, во Франции – Страховая компания для внешней торговли. Банковский кредит по импорту включает: кредит выдаваемый при акцепте или согласии банка импортёра на оплату тратты экспортёра; **акцептно-вексельный кредит** (при условии получения гарантии по нему со стороны иностранного банка, обслуживающего импортёра); **прямое банковское кредитование иностранных покупателей**; **кредитные линии** (для своих иностранных заёмщиков на оплату внешнеторговых сделок, разновидностью кредитной линии является возобновление, которое широко используется на рынке Евровалют); **факторинг** (экспортёр, продавший товар на условиях кредита, получает от факторинговой компании ряд услуг в виде взыскания задолженности, учёта экспортных отраслей, осуществление контроля); **лизинг** (передача юридического права собственности потребителю товаров); **компенсационные сделки** (долгосрочный кредит на базе взаимных поставок товаров на равную стоимость); **страхование мульти-национальных контрактов** (включает огромные суммы, которые совместно страхуются коммерческими банками и национальными страховыми компаниями экспортного кредитования).

Одной из разновидностей кредитных отношений является международный кредит, который подразделяется на частный, государственный и частно-государственный. **Международный частный кредит** представляет собой один из элементов международных кредитных отношений, когда промышленно развитые страны начали осуществлять полную конвертируемость своих валют.

Западные страны и раньше предоставляли кредиты, однако, тогда они носили в основном редкий характер. Довольно быстрому наращиванию частных кредитов способствовало восстановление экономики Западной Европы и Японии в 40-50 гг. после второй мировой войны. Основными кредиторами были банки и другие кредитно-финансовые институты США.

Страны заёмщики, как правило, получали кредиты в США с условием покупки американских товаров, а затем большая часть долларов стала оседать на счетах банков Западной Европы и ряда других стран.

В результате 50-60гг. возникает рынок евродоллара, что позволяет уже непосредственно представлять кредиты в долларах банками и другими учреждениями с этого рынка.

В итоге рынок евродоллара преобразуется в рынок евролюта в связи с укреплением и стабилизацией европейской валюты.

Основными источниками для международных частных кредитов стали депозитивы и вклады вначале под евро-долларовые, затем под евро-валютные депозитные сертификаты. При этом большая часть этих накоплений носит краткосрочный характер.

Долгосрочный кредит стал осуществляться в 60-е гг. как не посредственный банковский, в виде евроноты и облигационных займов, в виде еврооблигаций и евроакций. Основными поставщиками долгосрочного кредита стали: коммерческие и инвестиционные банки (как гаранты и организаторы), страховые и инвестиционные компании, частные пенсионные фонды. В качестве заемщиков частного международного краткосрочного и долгосрочного кредита выступают, как правило, промышленные, торговые, транспортные корпорации и компании.

Наряду с частным международным кредитом существуют также межправительственные займы, получившие большое развитие в годы Первой мировой войны (1914-1918 гг) экономического кризиса 1929-1933 г.г. Второй мировой войны, а также в первые годы после её окончания. Эти периоды характеризуются тем, что главным кредитором выступили США, и заемщиками – Западные Европа. В конце 50-х годов к ним присоединилась Япония и ряд других стран Азии, Латинской Америки. Межгосударственные кредиты предоставляют обычно за счёт средств государственного бюджета либо средств специализированных государственных, либо полугосударственных банков типа экспортно-импортных банков.

В результате предоставления международного кредита образовалась большая сумма задолженности промышленно развитым странам, которая составила на конец 1998 года около 1 трлн.долл. Из-за неспособности многих стран вернуть долги в силу ряда экономических причин, возникли клубы задолженности: Парижский клуб (по государственным внешним долгам) и Лондонский клуб (по долгам западным коммерческим банкам). Причиной этих клубов, а также международных кредитных институтов (МВФ, мирового банка и др.) возникла система реструктуризации

международных долгов, которая сводится либо к списанию, либо к отсрочке долга.

Валютные и платёжно-расчётные отношения. Эти отношения также представляют собой форму международных экономических отношений. Сюда входят валютные операции между различными странами; валютные операции между различными участками валютного рынка, представляющими официальные центры купли-продажи валют на основании спроса и предложения; валютный арбитраж, позволяющий использовать разницу в котировках валют на международных и национальных валютных рынках; развитие и регулирование национального валютного рынка, а также участие в операциях международного валютного рынка.

Формы международных расчётов имеют следующие исторически сложившиеся особенности:

- импортеры и экспортеры, а также и банки вступают в определённые отношения, связанные с товарораспределительными и платёжными документами;
- международные расчёты регулируются нормативными законодательными актами, а также банковскими правилами;
- международные расчёты унифицированы и универсализированы на основе международных Векселей (1930г.) и Чековой (1931 г.) Конвенций (Швейцария, Женева). международная торговая палата (Франция, Париж) и Комиссия по праву международной торговли ООН (Юнистрал) продолжают работу по унификации расчётных документов;
- международные расчёты имеют документарный характер, так как выставляются против финансовых и коммерческих документов.

К финансовым документам относятся векселя (простые и переводные), чеки, платёжные расписки. Коммерческие документы включают в себя: счета-фактуры, отгрузочные документы (квитанции), страховые полисы и документы страховых компаний. Платежи при расчётах по внешнеторговым контрактам осуществляются путём открытого счёта, инкассо (против документов) и аккредитования. По другим сделкам платёж осуществляется через вексель. При этом существует большая разновидность чеков, кредитных карточек (с 60-х годов «Виза Интернэшнл», «Мастер

Кард»), системы СФИФТ – информация по международным банковским расчётам «CEDEL» - межбанковские расчёты по торговым ценными бумагами Рейтер монитор сервис – расчёты по валютным операциям.

Миграция и вывоз капитала. Вывоз капитала представляет собой помещение капитала систематического получения дополнительной прибыли за счёт использования местных производственных, материальных и трудовых ресурсов. Если при продаже товаров вследствие неэквивалентного обмена присваивается часть прибыли, созданной в другой стране, и идёт однократная реализация прибыли, то при вывозе капитала прибыль присваивается непрерывно до тех пор, пока помещённый капитал находится в собственности иностранных компаний. Современное мировое хозяйство и международные экономические отношения характеризуются усилением вывоза и миграции капитала.

Основными чертами вывоза капитала на современном этапе является его миграция как в развивающиеся, так и в развитые страны. При этом с 70-х годов усилилась тенденция к вывозу капитала в развитые страны (США, Западную Европу, Японию). Другими чертами вывоза капитала продолжают оставаться военно-политические аспекты, широкая государственная поддержка, усиление господства транснациональных корпораций, наличие эквивалентного обмена, периодические валютно-финансовые потрясения, приводящие к быстрой миграции капитала в ту или иную страну. Последнюю весьма ярко подтверждает азиатский финансовый кризис в конце 1997 года, а также его продолжение в 1998-1999 гг. основной формой вывоза капитала остаются вывоз функционирующего ссудного капитала, осуществляемый в виде вложений в промышленность, торговлю, транспорт. При этом существуют прямые вложения (инвестиции), которые дают право контроля, портфельные, обеспечивающие только участие, а не контроль. Формой дохода может быть прибыль или прибыль в виде дивидендов.

Вторая форма – вывоз ссудного капитала, который различается по срокам, назначению, характеру обеспечения и субъекту. Вывоз ссудного капитала осуществляется в виде международных займов на различные сроки, предоставляемые как частным секторам, так и государственным и в форме вложений в ценные бумаги (акции и облигации). Причём облигационные займы и международные

ные кредиты носят как производительный, так и непроизводительный характер. В свою очередь международный краткосрочный кредит выступает в виде коммерческого, банковского кредита, а также текущих счетов в иностранных банках (привлечение свободных денежных средств других стран). Как и раньше, основными экспортёрами капитала является промышленно развитые страны, прежде всего Большой семёрки, а основными импортёрами – развивающиеся страны, государства с переходной экономикой, включая республику Узбекистан.

Международная миграция рабочей силы является одной из важных форм международных экономических отношений в современных условиях. Внутренние рынки рабочей силы одних стран являются внешними источниками пополнения армии наёмного труда других государств. В сферу мирового рынка рабочей силы попадает лишь та часть наёмных рабочих, которая вынуждена продавать свою рабочую силу за границей. Наличие мирового рынка рабочей силы обусловлено международной миграцией трудящихся, то есть взаимопересекающимся потокам миграции (отъезды из страны) и иммиграции (въезд в страну).

Международная миграция рабочей силы – передвижение лиц наёмного труда через государственные границы в поисках работы. При выезде из своей страны трудящийся является эмигрантом, а при въезде в другую страну – иммигрантом.

Главная причина перемещений наёмной рабочей силы заключается в колебании в спросе на неё со стороны различных сфер рыночной экономики в лице частного и государственного секторов. Неравномерность накопления капитала в различных странах вызывает необходимость международного обмена рабочей силой. Этот обмен происходит стихийно, волнообразно, отражает реакцию на изменение потребностей капитала. В целом стихийная переброска избыточной рабочей силы из одного звена мирового хозяйства в другое олицетворяет неравномерность развития рыночной экономики.

Современная миграция характеризуется следующей особенностью: приток рабочей силы направляется преимущественно в капиталозэкспортирующие страны (США, Западная Европа, Япония), то есть в направлении, обратном вывозу капитала.

Основными формами миграции рабочей силы является следующее:

1. Текущее переселение (создание промышленных комплексов и интеграционные процессы);
2. Миграция в пределах пограничных зон (живёт в одной стране, работает в другой) – Франция, Бельгия, ФРГ, Швейцария, Испания, Голландия;
3. Аграрная миграция (миграция сельскохозяйственных рабочих) – поставщиками такой рабочей силы являются Италия, Португалия, Греция, Мексика, страны Африки и Юго-Восточной Азии, а потребители. США, Канада, ФРГ, Франция, Швеция, Англия, Австралия, Аргентина,
4. Сезонная миграция, связанная в основном с изменяющимся циклом сельскохозяйственных и строительных работ.

Международные интеграционные процессы. Одной из форм международных экономических отношений выступают интеграционные процессы, происходящие в рамках мировой экономики. Интеграция представляет собой межгосударственное регулирование национальных экономик: формирование хозяйственного регионального комплекса со структурой и пропорциями, направленными на потребности некоторых экономик; устранение национальных барьеров в отношении движения товаров, капиталов, услуг и рабочей силы; создание единого регионального рынка; обеспечение общего роста производительности труда и уровня жизни в странах объединённой группировки. Наилучшим примером такой интеграции стало Европейское Экономическое Сообщество (ЕЭС), образованное на базе Римского договора 1958 года шестью странами Западной Европы и 1 ноября 1993 года (ЕЭС) было преобразовано в Европейский Союз. Этот союз осуществлялся поэтапно с таможенного союза к совместной аграрной, бюджетной и валютной политике, выравниванию налогообложения, унификации в области социального обеспечения и созданию единого внутреннего рынка, предусматривающего с 1993 года свободу передвижения рабочей силы, услуг, капиталов и товара. Затем было подписано Шенгенское соглашение о безвизовом передвижении населения стран Европейского союза. В 80-х годах возникла интеграционная группировка в Азии, АСЕАН (Ассоциация свободной торговли Юго-Восточной Азии, куда вошли страны Азии, а также США, Канада, Австралии, Новой Зеландии). Лидерами этой группировки стали Япония, США, Гонконг, Тайвань, Малайзия, Таиланд, Сингапур.

КНР. Основным направлением Ассоциации является либерализация торговли, таможенных пошлин, инвестиций, кредитная взаимопомощь.

В 1992 году была создана новая интеграционная группировка Зона свободной торговли Северной Америки, куда вошли США, Канада, Мексика. Целью всех интеграционных процессов, является повышение эффективности национальных экономик, рынков капитала, внешней торговли.

Развитие транснациональных корпораций и кредитно-финансовых институтов. Важной формой современных международных экономических отношений является деятельность транснациональных корпораций и кредитно-финансовых институтов. Эти институты, начиная с 60-х годов, занимаются предоставлением банковских кредитов, размещением и покупкой крупных облигационных займов (евроблигации) и евроакций на рынке евровалют, что позволяет удовлетворять потребности в осудном капитале транснациональных корпораций и обеспечивать их финансирование. За счёт такой связи осуществляется глобализация современных международных экономических отношений.

Межгосударственное регулирование международных экономических отношений. Это регулирование, представляет собой форму международных экономических отношений, которые позволяют поддерживать их длительное время на уровне относительной стабильности.

Межгосударственное регулирование, как правило, сводится к выработке общей политики между группой стран в области различных сфер международных экономических отношений, торговли, миграции капиталов, рабочей силы, валютной политики, таможенных тарифов, инвестиций. Данное регулирование осуществляется посредством проведения совещаний министров финансов, торговли и так далее.

Регулирование международных экономических отношений осуществляется на уровне стран Большой семёрки – США, Японии, ФРГ, Франции, Англии, Канады и Италии.

Деятельность международных финансово-кредитных институтов. Основные направления деятельности этих институтов сводятся к предоставлению валютно-финансовой помощи различным странам в виде кредитов на стабилизацию экономики, выравнивание платёжных балансов, реализации крупных целевых проек-

тов. Роль таких институтов как МВФ, МБРР, ЕБРР резко возросла в системе международных экономических отношений с точки зрения предоставления займов на развитие национальных экономик, они определяют основные параметры в отношении развития экономики (объём денежной массы, размер дефицита бюджета, уровень инфляции, процентные ставки и др.)

Научно-техническое и производственное сотрудничество. Научно-техническое и производственное сотрудничество осуществляется либо путём соглашений о научно-техническом сотрудничестве между государствами, либо путём лицензионных и патентных отношений. Важное место в реализации научно-технического сотрудничества занимают интеграционные группировки типа Европейского союза или АСЕАН. Кроме того одной из форм НТС является подготовка кадров и специалистов, обмен учёными, научными и другими учреждениями высшего образования. Научно-техническое сотрудничество отражается, как правило, через торговый и платёжный баланс стран участниками и соответственно обслуживается через внешнюю торговлю и международную платёжно-расчётную систему, действующую в рамках международных экономических отношений.

2.4. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН.

Распад биполярного мира бывшего СССР, в результате которого на политической карте мира появились новые независимые государства полностью изменили геополитическую ситуацию в Центральной Азии. Добившись политической независимости, за последние 10 лет эти страны стали полноправными субъектами международных экономических отношений и среди них Республика Узбекистан.

Республика Узбекистан играет особую геоэкономическую роль. Этому способствуют с одной стороны, выгодное географическое положение, достаточно развитая и во многом самообеспечивающая экономика, проведение экономических реформ, а с другой стороны – реализуемая экономическая стратегия, в которой главный акцент делается на наращивание экономического потенциала а также на формирование экономической интеграции со странами Азии, Европы, Америки, Японии. Для вхождения в мировое эконо-

мическое сообщество в качестве равноправного партнёра было необходимо творческое осмысление опыта развития передовых стран. Избегая слепого копирования всевозможных «моделей», плачевный результат которого сводится к «эксперименту» над живыми людьми и кризису всех жизненно важных структур. С приобретением суверенитета Узбекистан активно стал развивать международные механизмы экономического сотрудничества. Проект 1994 года возрождения Великого шёлкового пути связывавшего в средние века Европу и Азию. Известно, что реализация данного проекта предусматривает создание сквозной магистрали через два континента, что должно способствовать интеграции Узбекистана в мировое сообщество. В процессе укрепления связей Узбекистана 10 странами Восточной и Юго-Восточной Азии выделяется Республика Корея, с ней подписан пакет документов по экономическим вопросам, среди которых – пять меморандумов о сотрудничестве в сфере туризма, образования, телекоммуникаций и радиовещания, сельского хозяйства, науке и технике. Подписан меморандум о сотрудничестве между Национальным банком внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан и корейским банком «Экчейндж бэнк», объёмы по торговле с Южной Кореей в 1997 году составили 973 млн, а в 1998 году – 250 млн. долларов США. К концу 1999 года объём южнокорейских инвестиций превысил отметку 1 млрд. долларов США. Большую заинтересованность проявляет Узбекистан к сотрудничеству с мировым сообществом и вхождения в него равноправным партнёром. Поэтому интерес проявляемый Узбекистаном к сотрудничеству с Германией неоспорим, но не меньшую заинтересованность в экономическом взаимодействии с Узбекистаном проявляет и немецкая сторона, и, в первую очередь её банки и корпорации, что весьма ярко подтверждается всей историей современных узбекско-германских экономических отношений:

- историческая схожесть: как в Германии, так и в Узбекистане в течении многих веков происходили исторические процессы и события, оказавшие влияние на развитие мировой цивилизации, культур, династий и народов;
- духовное и культурное наследие наших народов уходят корнями в глубь веков;

- геополитическое положение Узбекистана в Центральной Азии и соответственно Германии в Европе придаёт сотрудничеству особый динамизм;
- диапазон сфер внешнеэкономического сотрудничества очень широк.

Сегодня в Узбекистане функционирует 132 предприятия, созданных с участием германских фирм и компаний, работающих в основном в сфере малого и среднего бизнеса. По объёму финансового сотрудничества с Узбекистаном Германия занимает первое место среди стран-участниц Европейского Сообщества. Это – долгосрочное финансирование проектов, инвестиций в организацию производства, создание СП. Всего реализовано и намечено к реализации 53 приоритетных инвестиционных проектов на сумму 1335,34 млн. долларов. По итогам 2000 года товарооборот Республики Узбекистан с Германией составил 291,9 млн. долларов США. За этими цифрами стоит красноречивое подтверждение укрепляющихся и развивающихся связей.

Взаимовыгодное сотрудничество развивается между Узбекистаном и США по реализации программ экономической и финансовой либерализации внутреннего рынка, увеличение объёма внешней торговли, структуризации экспорта и импорта Узбекистана.

В течении последних лет Узбекистан наряду со многими странами осуществлял и внедрял разработку и реализацию мер по либерализации внешнеэкономической деятельности в первую очередь в сфере привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ).

Привлечение иностранных инвестиций в экономику республики является одной из важнейших задач внешнеэкономической деятельности.

ГЛАВА 3

ЧТО ТАКОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО.

3.1 МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО – ЦЕЛОСТНАЯ СИСТЕМА.

В мировой литературе нет единого понимания терминов «мировая экономика», «мировое хозяйство». Поскольку эти термины имеют широкую область применения, исследователи подчёркивают важные, с точки зрения, аспекты. В отечественной литературе можно выделить несколько подходов.

1. Наиболее распространено понимание мирового хозяйства как совокупности национальных хозяйств, взаимосвязанных системой международного разделения труда, экономических и политических отношений. в этом определении доминантами выступают национально обособленные страны. При таком подходе затушевываются причины, которые определяют взаимосвязи, состояние и перспективы развития мирового хозяйства.
2. Согласно другой точке зрения, мировая экономика трактуется как система международных экономических взаимоотношений, как универсальная связь между национальными хозяйствами. Подобной концепции придерживаются многие западные исследователи, в частности, считая, что международная экономическая система включает и торговлю, и финансовые отношения, а также неравное распределение капитальных ресурсов и рабочей силы. В данном случае из поля зрения исследователей выпадает производство, которое во многом определяет международные экономические взаимосвязи.
3. Более полное толкование мирового хозяйства определяет его как экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих её элементов, иерархичность, многоуровневостью, структурностью. Экономическая мощь распределяется в мире очень неравномерно.

Три государства – США, Япония и Германия, с 90% населения планеты, оккупируют половину мирового дохода и обладают более чем 1/3 покупательской способности всех стран мира.

Основу системы составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление.

Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе так и в рамках отдельных государств в зависимости от их места и роли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы. Последняя фаза имеет и присущие ей как целому определенные направления своего развития, но она не развивается вне национальных хозяйств.

Система понимается неоднозначно. При одном подходе она должна иметь общую цель, которая выступает как движущая сила её развития. Внутри такой системы могут существовать обособленные секторы – подсистемы, обладающие специфическими характеристиками, но тем не менее подчинённые организующие цели системы в целом. Другое понимание системы исходит из того, что она состоит из ряда обособленных подсистем с разными и даже противоположенными целями. Но входящие в неё подсистемы должны быть связаны между собой и взаимно воздействовать друг на друга. Такая структура систем может иметь временный, переходной характер, поскольку отношений и определённых аспекта надстроечных отношений в той мере, в какой входящие в него национальные хозяйства обладают определённой совместимостью на каждом из трёх названных уровней. В нём находят отражение основные составные части хозяйства, включая материальную базу, реализацию различных форм собственности и определённый порядок функционирования воспроизводственных процессов.

Как видно, все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определённую систему. *Основой возникновения и существования системы выступает её целостность, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Только в этом случае возможна регулярная циркуляция воспроизводимого продукта в глобальном масштабе и обеспечиваются постоянная деятельность, жизнеспособность системы её саморегуляции и р-*

вития. Такое единство мирового хозяйства, циркуляция воспроизводимого продукта обеспечивается национальными и международными рынками с присущими им товарно-денежными отношениями и множественностью цен.

В широком понимании рынок представляет собой совокупность экономических, социальных и политических отношений, складывающихся в процессе обмена товаров и услуг. Рынок выступает отдельной категорией, развивающейся под влиянием собственных закономерностей и оказывающей воздействие на весь ход воспроизводства. Следовательно, он является неотъемлемой стадией воспроизводства, развивающейся в тесном взаимодействии с его остальными элементами – производством, распределением и потреблением.

Наиболее жизнестойкие подсистемы преобразуют или подчиняют своим целям другие. В противном случае система распадается.

Мировая экономика как система имеет *общую цель*. В конечном счёте её функционирование направлено на удовлетворение человеческих потребностей (спроса), но в разных подсистемах эта цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий. Создание новых предприятий не может быть самоцелью. Оно может быть оправданно, если способствует улучшению условий жизни населения.

Мировая экономика как система не может развиваться без определённого порядка, основанного на нормах международного публичного и частного права, которые регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Соблюдение установленных конвенционных и обычных норм обеспечивается самими государствами и коллективными формами контроля за соблюдением международного права, которым занимаются различного рода международные организации. Эти правила уточняются и пересматриваются в соответствии с потребностями развития мировых производительных сил и отдельных подсистем и элементов.

Мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определённые масштабы и уровень производства, интеграции хозяйственной жизни.

Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют уровни. Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют транснациональный уровень – сфера деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. В эту сферу включается также сеть потоков неформальной деятельности: торговля наркотиками, оружием, подпольная миграция. Множество элементов, из которых состоит мировая хозяйственная система, действует там одновременно. Между центрами силы действуют столкновения, договоренности, объединения. Возникают черты олигополии, которые распространяют свою стратегию либо на весь мир, либо на отдельные районы.

В социально-экономическом плане мировое хозяйство неоднородно. Ведущее место в нём занимают промышленно развитые страны или, по определению А. Сами, Первый мир. Особое место занимают развивающиеся страны – Третий мир, у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных стран. Большую специфику в своём развитии имеют восточные европейские страны с переходной экономикой и целый ряд других государств. В целом мировое хозяйство представляет собой сложное социально-экономическое образование.

3.2 ПОНЯТИЕ И ИНСТРУМЕНТЫ МЕХАНИЗМА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.

Механизм и его функции. В самом общем виде хозяйственный механизм мирового хозяйства можно определить как общественную систему организации производственных сил, совокупности форм и методов регулирования экономических процессов в планетарном масштабе, а также организационно-правовых основ, которые обуславливают производство, распределение, обмен и потребление производственных ресурсов, динамику и качественные параметры экономического развития. Хозяйственный механизм обеспечивает взаимодействие организованных в соответствующих формах собственности производительных сил в процессе их реализации. Как любой социально-экономический объект механизм

мирового хозяйства выполняет определённые общественные функции:

- В число основных функций механизма и мирового, и национального хозяйства входит экономическая реализация собственности, которая, проявляется в производстве и присвоении прибавочной стоимости. Собственность реализуется в конкретных формах движения капитала, внутриотраслевой и межотраслевой конкуренции, которые порождают соответствующие приращенные формы прибавочной стоимости. Сама по себе собственность, не дополненная элементами хозяйственного механизма, остаётся в потенции, нереализованной.
- Важная функция хозяйственного механизма – регулирование пропорций мирового производства. Особенности их регулирования заключается в том, что они устанавливаются путём постоянных отклонений. Существующие пропорции воплощаются в наборе определённых величин, которые могут изменяться в противоположных направлениях.
- Разрешение противоречий между уровнем развития производительных сил и производственных отношений в их конкретных формах – также функция хозяйственного механизма.

Производственные отношения оказывают серьёзное влияние на уровень производительных сил. Производительные силы вообще перестали бы развиваться, если бы конкретные формы производственных отношений не изменялись. По мере развития производственных отношений происходят определённые изменения в отношениях хозяйствования. Они происходят стихийно, через глубокие противоречия. Тем самым производственные отношения приспосабливаются к возросшему уровню производительных сил, однако, противоречия не устраняются, что служит дальнейшим стимулом развития производительных сил.

Основной организующей силой мирового хозяйства выступает постоянно растущий мировой рынок, представляющий собой совокупность внутренних, иностранных и международных рынков.

На внутреннем рынке совершаются операции местными резидентами, источником ресурсов служит внутреннее производство национальной экономики, а сделки участников рынка подвергаются

административной регламентации и различного рода экономического регулированию со стороны уполномоченных органов государственной власти.

Иностранные рынки представляют ту часть национальных рынков, в рамках которой местные и смешанные по капиталу институты заключают сделки с иностранной клиентурой на условиях идентичных или мало отличающихся по сделкам с резидентами.

К международным рынкам по самому широкому определению относятся рынки, пересекающие национальные границы. На международных рынках хозяйствующие субъекты из одной страны могут искать контрагентов из других стран и совершать сделки с товарами, услугами, валютой, не обязательно совпадающими с партнёрами. При этом взаимоотношения контрагентов отличаются от существующих на внутреннем рынке. Рынок характеризуется масштабы разделения труда и служит индикатором общественных потребностей. Осуществляемая на нём реализация товаров и услуг определяет насколько выпускаемый ассортимент продукции отвечает потребностям общества. Спрос даёт информацию о том в какой мере структура хозяйства опирается на внутренние потребности и в какой она базируется на мировом рынке. Анализ связей между производством и потреблением, которые образуют исходный и конечный компоненты воспроизводственного процесса показывает уровень развития товарных форм хозяйств, влияние внутреннего и международного разделения труда на распределение доходов, на сферу личного и производственного потребления и на характер изменения общих хозяйственных пропорций.

Центральным звеном рынка является конкуренция, которая способствует выявлению, распространению и эффективному использованию новых, до сих пор бывших недоступными, данных предпочтениях, ресурсах, технологиях. Она сопряжена с большим ущербом для одних и выигрышем для других.

Функционирование рынка в конечном счёте определяется сочетанием и взаимодействием таких сил, как конкуренция и монополия. Тенденция к чисто монополистической организации отрасли, выразившаяся в форме трестов, картелей и индикатов начала века, сменилась тенденцией к новой организации, в основе которой лежит взаимодействие конкурентных и монопольных сил — механизм олигополии. Важнейшая черта олигополистического механизма — определённое сочетание регулирующих сил: монополии

конкуренции. В зависимости от характера того или иного рынка это соотношение бывает различно. Олигополия возникает на основе такой структуры в отрасли, которая характеризуется господством ограниченного числа крупных компаний.

Инструменты и механизмы. Ими выступают конкретные формы движения капитала в мировом хозяйстве. К ним относятся такие экономические категории, как международная цена, ставка ссудного процента, валютный курс. Решающей частью рыночного механизма выступает система ценообразования. Именно цены и их динамическое колебание обуславливают мотивы и стимулы агентов производства и через них изменения производства в ответ на изменение общественного спроса. Механизм ценообразования позволяет решать основные задачи, связанные с эффективностью производства

- Оценка соответствия производства того или иного товара международным потребностям;
- Стимулирование изменений производства соответствия критериями потребностей.

Таким образом, ценообразование выступает не только регулятором производства и обмена, но и организатором общественного производства в мировом масштабе, что способствует сбалансированности глобальной системы.

Формирование цен на мировых рынках происходит под влиянием многих факторов экономического, социального и политического порядков. Господство на мировом рынке ТНК приводит к появлению монопольных цен: монопольно высокие цены на продаваемые товары и монопольно низкие цены на покупаемые ими товары. Фактический верхний предел цены определяется не спросом и производственными возможностями, а риском новой конкуренции. На практике ТНК стремятся установить цены на таком уровне, который обеспечил бы получение сверхприбыли и в то же время не создавал сильных стимулов для проникновения на рынок новых опасных конкурентов, если не существует достаточно высоких барьеров технологического и организационного характера. Величина интернациональной стоимости изменяется обратно пропорционально производительности труда экспортных предприятий в той или иной стране. Это обычно приводит к тому, что она оказывается выше национальной стоимости этого товара в развитых странах и ниже его национальной стоимости в менее развитых

странах. Следовательно, мировые цены отражают не средние международные затраты, а более низкие затраты, уровень, который ближе к затратам основных производителей. Реализация товаров по мировым ценам позволяет более развитым поставщикам странам получать прибыль, а экономически менее развитые страны вынуждены отдавать товар по ценам ниже уровня их национальной цены производства. В результате через внешнеторговую обмены часть стоимости, созданной в экономически менее развитых странах, перекачивается в промышленно более развитые страны. Осуществляется это в основном за счёт отклонений в механизме ценообразования. В частности, монокультурные развивающиеся страны нередко вынуждены экспортировать свои товары на любых условиях, чтобы получить валютные средства для закупки необходимых товаров.

Мировой воспроизводственный процесс структурно неоднороден, он различается по отраслям и подразделениям, по видам предпринимательской деятельности, по типу капиталов, характеру товаров и услуг. Это приводит к дискретности в движении капитала. Ограничения, возникшие в связи с недостатком капитала у действующих субъектов в нужный момент, преодолеваются с помощью кредита. От спроса и предложения на рынке ссудных капиталов, хозяйственной политики кредитных объединений во многом зависит ход воспроизводства. Это влияние проявляется через ссудный процент или учётные ставки.

В рамках национального хозяйства снижение ссудного процента стимулирует спрос на кредит, расширяет спрос на инвестиционные и потребительские товары. Наоборот, удорожание кредита сокращает спрос на него, а значит, спрос на средства производства и предметы потребления. В мировом хозяйстве действие учётных ставок обратное. Изменение их служит причиной движения краткосрочных вкладов, то есть так называемых горячих денег, достигающих многомиллиардных сумм.

Международные экономические операции в большинстве случаев связаны с обменом одной национальной валюты на другую. Соотношения обмена между валютами образуют валютный курс, то есть цену денежной единицы одной страны, выраженную в денежных единицах других стран. Колебания валютных курсов оказывают существенное воздействие на изменение физических объёмов экспорта и импорта, эволюцию платёжных балансов

текущим операциям, объём и направление иностранных инвестиций. Обесценивание валюты представляет возможность экспортёрам данной страны понизить цены на свою продукцию в иностранной валюте, получая при её обмене ту же или большую сумму в национальных денежных единицах, что повышает сбыт их товаров и создаёт возможности для увеличения экспорта.

Импорт при этом затрудняется, так как для получения той же суммы в своей валюте иностранные экспортёры вынуждены повысить цены. Как показали экономические расчёты по 14 ведущим западным странам, изменение валютного курса на 10% сокращает или увеличивает объём экспорта от 7% для США, Японии, Франции, Швеции до 3-4% - для остальных стран. Изменение объёма импорта при тех же условиях составляет от 1 до 6%. Подобные сдвиги в торговле происходят за период не менее 2-3 лет. Для регулирования валютных курсов другие страны прибегают к методу «коллективной интервенции», то есть скупке или продаже на валютных рынках той или иной денежной единицы, курс которой неблагоприятно изменяется для этих стран.

Значительное влияние оказывает динамика валютных курсов на движение предпринимательского капитала. Повышение курса валюты усиливает стимулы к иностранному инвестированию, увеличивает инвестиции в экономике других стран, что в основном вызывается меньшими издержками на приобретение ценных иностранных бумаг.

Понижение курса валют, наоборот, делает более привлекательным национальное производство и снижает стимулы к иностранному инвестированию.

Конкретные хозяйственные формы, входящие в механизм регулирования мировой экономики, выступают в качестве сил, побуждающих хозяйствующие субъекты к определённым действиям через экономические интересы. Давление рынка с помощью спроса и предложения, цен ссудного процента достигается сознанием участников мирового воспроизводственного процесса и способствует определённой организации экономической жизни. При этом изменения в конкретных хозяйственных формах выступают как реакции на сбой в функционировании отдельных подсистем и сфер мирового хозяйства.

Каждое социально-экономическое явление имеет свою институциональную структуру, которую определяют образующие её ин-

ституты и подсистемы. В структуру механизма мирового хозяйства входят агенты на двустороннем и многостороннем, региональном, мировом, частном и международно-монополистическом уровнях. Это ТНК и ТНБ, международные картели, государства и интеграционные объединения, межгосударственные организации.

В мировом хозяйстве основными хозяйствующими субъектами выступают хозяйственные объединения. Они претерпели существенную трансформацию, перейдя от простых объединений — синдикатов, трестов, характерных для конца прошлого — начала этого века, к концернам. Современные концерны представляют собой единые капиталы, диверсифицированные по различным отраслям. Хозяйственным объединениям свойственна полная или почти полная самостоятельность в решениях и действиях. Целью каждого из них — максимизация прибыли, а следовательно, и расширение масштабов хозяйственной деятельности, что ведёт к борьбе с другими хозяйственными субъектами за лучшие условия и рост производства. По отношению друг к другу хозяйственные субъекты выступают конкурентами. Хозяйственным объединениям свойственна планомерная организация производства. Планировать производство товаров и услуг можно лишь с учётом внутренних и внешних факторов, влияющих на хозяйственную деятельность компаний.

В число основных факторов входят:

- общие тенденции мирового экономического развития;
- развитие отдельных отраслевых и региональных рынков;
- социально-культурные условия на отдельных рынках или в отдельных группах стран;
- политико-правовые условия;
- природная среда.

Подобный учёт осуществляется с помощью методов международного маркетинга.

Маркетинг представляет собой современную форму регулирования рынка производства на уровне фирмы, хозяйственного объединения. Помимо выявления существующего и потенциального спроса на товары и услуги путём комплексного изучения рынка и перспектив его развития он включает организационно-исследовательскую деятельность объединения по созданию новых образцов и моделей продукции, совершенствование системы сбыта и прочее. Цель состоит в обеспечении определённой

прибыли в западных границах времени. Отсюда ориентация маркетинговой деятельности на долгосрочное прогнозирование. В современных условиях крупнейшие ТНК планируют свою деятельность не в региональном, а в мировом масштабе. Основанный на таком подходе глобальный маркетинг ведёт к возрастающему международному переплетению экономических, социальных и политических структур. Эти процессы значительно изменяют условия международной деятельности компаний.

Руководствуясь все больше глобальными интересами расширения производства, укрепления позиций на мировом рынке и увеличения массы прибыли ТНК в зависимости от изменения хозяйственной обстановки, социально-политического климата в тех или иных странах или регионах постоянно маневрируют производственными и финансовыми ресурсами в масштабах всего мирового хозяйства, перебрасывают огромные массы капитала из одной страны в другую. Свыше 30% мировой торговли представляют собой внутрифирменные поставки ТНК, осуществляемые не по международным, а по внутрифирменным трансфертным ценам.

По оценкам преобладающая часть международных сделок совершается внутри «иерархических структур», особенностей структур ТНК, а не в рамках соглашений, по которым одна сторона имеет право на влияние и контроль за экономическим поведением другой стороны.

Исторически ведущая роль в реализации капитала отводилась государству, которое занимает особое положение в обществе и выполняет специфические функции на национальном и внешнем уровнях. Оно является носителем власти, располагает большой финансовой мощью, выступает общественным контролёром.

Государство способно облегчить или затруднить функционирование как национальных, так и мировых рынков. Оно использует широкий спектр воздействия на внутренние и внешние секторы хозяйства. Сюда входят бюджетная, кредитная, денежная, валютная политика. На позицию государства сказываются такие явления в мировой экономике и международных экономических отношениях, как обострение конкурентной борьбы на мировых рынках, дестабилизация валютных курсов, возросшее не равновесие платёжных балансов, огромная внешняя задолженность и так далее. Каждое государство стремится создать благоприятные внешние условия для расширенного воспроизводства внутри страны. Данное направле-

ние встречает сопротивления «своих» и «чужих» ТНК. Действие указанных факторов порождает постоянное взаимодействие тенденций; либерализации и протекционизма. Данные тенденции отражают не только интересы участников внутреннего рынка, но реакцию государства на события в международном разделении труда. Лозунги «свободной торговли» и её защиты используются часто не в интересах достижения общей выгоды, а для укрепления своих позиций, увеличения своего могущества.

Государственное регулирование внешней сферы осуществляется с помощью широкого круга мер. Это:

- таможенные тарифы, которые по характеру своего действия относятся к регуляторам внешней торговли;
- нетарифные меры регулирования, куда входят многие меры торговой и экономической политики.

Особое место по масштабам и многообразию деятельности в системе хозяйственного механизма занимает организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в которую входят практически все промышленно развитые страны Запада. Она возникла в 1961 году в результате преобразования организации экономического сотрудничества в 1948 году для осуществления «плана Маршала».

Главным в работе ОЭСР является разработка внутренней экономической политики промышленно развитых стран и их координации. При этом особый упор делается на разработку концепций валютной и бюджетной политики, поскольку с их помощью регулируется спрос и можно воздействовать на долгосрочные тенденции развития. Через соответствующие каналы она усиливает способность стран-членов своевременно приспосабливаться к тенденциям развития мировой экономики. В этих целях ОЭСР выделяет признаки упадка тех или иных отраслей, стимулирует выработку инструментов регулирования рынка капиталов.

Какие же факторы вызывают усиление тенденции к международной экономической интеграции? Прежде всего это далеко идущий процесс интернационализации производства и капитализма, который открывает национальным экономикам. Он обуславливает рост международной связанности национальных экономик, отраслей и отдельных корпораций и собственно создаёт объективную потребность в интернационализации управления производственными силами.

Потребность в этом предопределяет также всеобщность и острота глобальных проблем, которые усугубляют неустойчивый, конфликтный характер развития мирового хозяйства. Совместных решений требует задача продолжения разрыва в уровне экономического развития промышленно развитых и развивающихся стран, преодоление структурных кризисов, борьбы с инфляцией и безработицей, которые приняты мировой масштаб. Необходимость координации экономической политики вызывается усилившейся тенденцией к синхронизации мирового производственного процесса. Из этого следует необходимость увязки антикризисной и антициклической политики государств, внесение соответствующих корректив в их программы экономического развития, предупреждения, по возможности, таких действий, которые оказывают отрицательное влияние на экономику других стран и на мировое хозяйство.

3.3 МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОРЯДОК

Мировой порядок (режим) представляет собой достаточно четко выраженные многосторонне принятые условия, основанные на взаимоприемлемых нормах, определяющие государственные и негосударственные рамки поведения в какой-либо сфере международной деятельности. Мировой экономический порядок включает в себя международно-регулирующие структуры:

- Международную валютную систему;
- Общемировую торговую систему;
- Международные принципы налогообложения.

Главными звеньями механизмов указанных выше сфер выступают МВФ и ВТО.

Интересы расширения международной торговли и капиталовложений связываются с нейтральностью экспорта капитала.

Нейтральность экспорта капитала (свобода выбора объектов капиталовложений) опирается на идею «справедливого» распределения поступлений от налогов и предотвращение двойного налогообложения доходов. Это правило сводится по своей сути к освобождению от налогов доходов зарубежного происхождения, что достигается заключением соглашений о двойном налогообложении.

В последнее десятилетие под влиянием борьбы с попытками ТНК уйти от уплаты налогов, используя механизм внутри корпора-

тивных сделок, принцип нейтральности экспорта капитала стал подрываться.

Создание международных порядков накладывает обязательные обязательства и приводит к издержкам для его участников. Оптимальный порядок обеспечивает выгоды для всей системы. В другом случае развиваются процессы в соответствии с концепцией несовершенной конкуренции.

На состояние мирового экономического порядка значительное, если не определяющее, влияние оказывает иерархичность мирового хозяйства, когда одни страны обладают большей мощью и, следовательно, влиянием, чем другие. Даже среди ведущих западных стран отсутствует и совершенная симметрия, так как на долю США приходится 45% ВВП «семёрки» – (это круг государств участвующих в процессе принятия решений в сфере регулирования мировой экономики – США Япония, ФРГ, Великобритания, Италия и Канада) и средние показатели, которые принимаются во внимание при принятии совместных решений, в значительной степени определяются уровнем и масштабом развития американской экономики. Таким образом, при существующем способе координации показатели и достижения США служат «точкой равновесия», вокруг которой регулируется политика других стран, как в рамках, так и в международных организациях.

Изменение мировых порядков. В наше время в мире произошли значительные изменения. В его начале мировой экономический порядок олицетворяли 6-7 метрополий с их колониальными империями.

Порядок, сложившийся после Второй мировой войны, был основан на производстве США при сохранении отношений метрополия – колония. Первые послевоенные годы были вершиной мощи США в мировой экономике. За 30-40 годы американская доля в мировом доходе увеличилась с 29 до 33%, а доля второй экономической мощи страны на Западе – Великобритании – снизилась примерно с 9 до 6%. В промышленном производстве на долю США приходилось свыше 37% мирового объема продукции, официальных мировых резервах монетарного золота – свыше 70% мирового объема продукции, в официальных мировых резервах монетарного золота – свыше 70%. Пользуясь разрывом в балансе сил среди других западных стран, США в послевоенные годы обеспечили себе такое положение, которым не обладала даже Великобритания.

В период своего наивысшего расцвета США целенаправленно использовало своё экономическое превосходство первых послевоенных лет для утверждения своего влияния в мире. Так, политика формирования послевоенной системы международных союзов включала в себя в качестве экономического компонента «план Маршалла» для Западной Европы, расширение капиталовложений в Латинской Америке, созданию системы влиятельных международных экономических организаций – МВФ, ГАТТ, МБРР, где США заняли ведущее положение.

Послевоенный мировой экономический порядок включал обособленные экономические режимы, существовавшие в рамках экономических взаимоотношений внутри колониальных империй, а также обособленную систему экономических отношений, сложившуюся в Восточной Европе, где в 1949 году был создан Совет Экономической Взаимопомощи (СЭВ).

Восстановление хозяйств участвовавших во Второй мировой войне стран и неравномерность развития привели к изменению положения в рамках сложившегося мирового экономического порядка. Усилились позиции стран Западной Европы и Японии, которые стали противостоять США по многим мировым экономическим вопросам. Образование ЕС привело к созданию отдельного экономического порядка в рамках общего рынка, что не могло не отразиться на мировом экономическом порядке. За годы своего существования ЕС переросло в мощный блок, бросивший вызов многосторонней системе торговли под эгидой ГАТТ. Дело в том, что таможенный союз, даже если он и не повышает средний уровень торговли третьих стран, неизбежно стимулирует дискриминацию в отношении третьих стран.

С распадом колониальных империй развивающиеся страны пытались кардинально изменить существовавшую международную экономическую систему. Они провели через Генеральную Ассамблею ООН в мае 1974 года резолюцию о Новом международном экономическом порядке (НМЭП) и резолюцию, которая одобрила Хартию экономических прав и обязанностей государств в сентябре 1974 года.

В основу НМЭП были положены принципы суверенного равенства государств в международных, политических и экономических отношениях, суверенитета и эффективного контроля государств над своими хозяйственными ресурсами. Одно из главных

мест в концепции НМЭП занимали требования справедливого соотношения цен на сырьевые и промышленные товары и смягчения резких колебаний спроса на сырьё

В качестве одного из путей изменения механизма ценообразования предлагалась система индексации - увязки цен на важнейшие виды сырья с ценами на готовую и обрабатывающую продукцию, предоставления преференции для экспорта этой продукции. Важным направлением НМЭП стали предложения по ликвидации долгов наименее развитых стран и облегчению условий погашения кредитов, предоставленных остальным развивающимся странам. число требований вошли предложения о ежегодной передаче каналам помощи средств в размере 1% ВВП промышленно развитых стран без условий. НМЭП признавал, что мировое хозяйство международные экономические отношения, в частности, не могут далее складываться стихийно, под влиянием международной конкуренции, что мирохозяйственные связи нуждаются в определённом межгосударственном регулировании.

Ставка была сделана на возрождение доминирующей роли США в мировой экономике. В начале 1991г. во время военных операций ведущих западных стран против Ирака США выдвинули предложение о «Новом мировом порядке», не раскрывая его содержания.

Концепция нового мирового порядка (НМП) имеет различные толкования. Согласно одному из них, она подразумевает многостороннюю коллективную безопасность, включающую действительное объединение государств по поддержанию порядка во всех подсистемах при направляющей роли США. Новый мировой порядок опирается на положение о том, что стабильность экономического режима можно поддержать только в специальной мировой структуре, где доминирует ярко выраженный лидер.

3.4. УЗБЕКИСТАН И МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО.

Современное состояние Республики Узбекистан как суверенного государства характеризуется тем, что оно стоит перед необходимостью решения многих задач. Одна из них это выход государства в рынок мирового хозяйства, что обязывает внести кардинальные изменения в механизм формирования и реализации научно-технического потенциала страны, формирования и развития

базовых отраслей промышленности на новой технической основе, повышения открытости экономики и уровня интеграции в мировое хозяйство. Богатейший ресурсный и интеллектуальный потенциал, духовное возрождение народа, в сочетании с дальновидной политикой первого Президента И. Каримова позволили стране за короткий срок занять достойное место в мировом сообществе.

Ныне Узбекистан - государство с развитой и постоянно реформирующейся экономикой, нацеленной на демократическое переустройство государственной системы и общества в целом. Узбекистан сейчас входит в число стран, где развито самолёто- и автомобилестроение, где широкий размах получают передовые технологии, обладая большим экономическим резервом и занимая стратегически важное геополитическое местоположение на Евро-Азиатском континенте.

Общеизвестно, что хлопок - главное богатство Республики. Если вся Центральная Азия производит около двух миллионов тонн хлопка-волокна, то 1.5 млн. тонн из них приходится на Узбекистан, который является четвёртым в мире производителем этой культуры. Наш хлопок заслужил добрую репутацию на рынках Европы, Содружества Независимых Государств, Стран Юго-Восточной Азии. Главные направления сотрудничества здесь - добиться глубокой переработки и выгодной поставки этого ценного сырья на мировой рынок. В рамках Организации экономического сотрудничества, в которую Узбекистан вступил вместе с государствами Центральной Азии, республика принимает активное участие в разработке и реализации проектов по совместному строительству межгосударственных, транспортных коммуникаций. Хорошее сотрудничество наладилось в сфере развитого автомобильного грузового сообщения с Германскими фирмами.

Узбекистан активно сотрудничает с рядом японских, германских, турецких фирм в создании сети современных форм связи.

В соответствии с межправительственным соглашением с США в рамках кредитной программы правительства США «PL-180» Узбекистану предоставляется льготный кредит в размере 20 миллионов долларов США на закупку бобов (10млн. долл.) и риса (10млн. долл.). Предоставление льготного кредита нашей республике свидетельствует о том, что Узбекистан рассматривается в качестве надёжного и стабильного партнёра.

ГЛАВА 4

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.

4.1 ИНТЕГРАЦИЯ КАК ФОРМА РАЗВИТИЯ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ.

Интеграция в переводе с латинского языка – (integrabo) означает соединение отдельных частей в общее, целое, единое.

Важнейшим признаком сегодняшней действительности является интенсивное развитие интеграционных процессов на микро- и макроуровнях. Процесс интернационализации хозяйственной жизни обусловлен развитием и углублением международного разделения труда. Он означает формирование устойчивых связей в производственной, научно-технической и других сферах. Экономическая взаимозависимость государств, интернационализация производственных сил способствует развитию интеграционных процессов в экономике. *Основными целями экономической интеграции* как качественно нового и более сложного этапа интернационализации хозяйственных связей являются более тесное сотрудничество и взаимопроникновение отдельных национальных хозяйств, обеспечение условий концентрации производства и переплетения капиталов, проведения согласованной межгосударственной политики. Экономическая интеграция определяется следующими важнейшими факторами:

- Интернационализация производства и создание международных монополий нового типа – к началу 90-х годов примерно 50% промышленного производства, а также более 90% прямых частных вложений за рубежом, около 80% патентов лицензий на новейшую технику, технологии, ноу-хау приходилось на ТНК, причем около 34% из них были американские;
- Глубокие сдвиги в структуре международного разделения труда, когда производственные связи образуют тесное взаимодействие между фирмами и внутри отдельных компаний, составляя «цеха одного завода» с широко развитой внутриотраслевой специализацией;

- научно-техническая революция, которая выводит интернационализацию рынка и производства на качественно новый уровень, обуславливая необходимость международного обмена результатами достижений науки и техники, формирования нового технологического базиса;
- открытость национальных экономик и свобода торговли, поскольку либерализация международного обмена облегчила адаптацию национальных хозяйств к внешним условиям и воздействиям, способствовала более активному их включению в международное разделение труда и кооперацию, в процессе широкого межгосударственного сотрудничества.

Характерной особенностью интеграционных объединений сегодня является их развитие на региональном уровне. Региональная интеграция проходит при этом ряд этапов, каждый из которых имеет свои специфические черты. Причём на каждом из этапов устраиваются определённые барьеры и создаются предпосылки для более эффективного производства и внешнеэкономических связей между странами. В результате идёт процесс создания целостных хозяйственных региональных комплексов с общими национальными и межгосударственными органами управления.

Условно можно выделить пять основных видов интеграционных объединений, отличающихся степенью интенсивности, масштабами и специфичностью, проявляющейся в отдельных регионах:

- зона свободной торговли – самая простая форма экономической интеграции, страны-участницы отменяют таможенные барьеры во взаимной торговле; такой вид интеграции применяется странами ЕАСТ, НАФТА и некоторыми другими;
- таможенный союз предполагает свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки, единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; такой вариант интеграции первоначально осуществлялся в рамках Европейского Союза западноевропейских стран;
- общий рынок – более сложный вид интеграционных объединений, когда ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и для перемещения

рабочей силы, услуг и капитала, обеспечивается согласование экономической политики;

- Экономический союз – наиболее сложная форма межгосударственной экономической интеграции, которая предпочитает проведение единой экономической и валютно-финансовой политики, создание системы регулирования социально-политических процессов, координацию национальных налоговых, антиинфляционных, валютных и прочих мер; для ускорения формирования экономического союза. Европейский союз в декабре 1991 года принял в городе Маастрихте решение ускорить выполнение вышеназванных целей и ввести единую валюту евро с образованием центрального единого эмиссионного банка.
- Политический союз – высшая ступень региональной интеграции – предполагает превращение единого пространства в целостное экономическое и политическое образование; в самых общих чертах речь может идти о возникновении нового многонационального субъекта мирохозяйственных и международных политических отношений, который выступает от имени всех участников этого союза.

4.2 ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ.

В настоящее время в мире насчитывается около 20 международных экономических объединений интеграционного типа в основных регионах и на континентах земного шара. Среди многочисленных интеграционных группировок можно выделить следующие: в Западной Европе – Европейский союз (ЕС) и Европейскую ассоциацию свободной торговли (ЕАСТ); в Северной Америке – Североамериканскую ассоциацию свободной торговли (НАФТА); в Азиатско-Тихоокеанском регионе – Ассоциацию Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС); в Азии – Ассоциацию государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН); в Латинской Америке – Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ) и «Меркосур», в Африке – Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС) и Таможенный экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК).

В поисках повышения эффективности национального производства шесть стран Западной Европы (ФРГ, Франция, Италия, Бельгия, Голландия, Люксембург) в январе 1957 года подписали Римский договор. Интеграционная политика, по замыслу участников договора, была направлена на создание благоприятных условий для экономического сотрудничества хозяйствующих субъектов, на постепенное снижение таможенных пошлин на ввоз товаров, развитие предпосылок для свободного перелива капитала, услуг и рабочей силы.

В декабре 1969 г. в Гааге было принято решение о расширении сообщества и углублении интеграции. С 1973 г. в него вступили Великобритания, Дания, Ирландия, в 1981 г. – Австрия, Швеция, Финляндия. В настоящее время Европейский союз представляет собой интеграционную группировку, включающую 15 государств.

На членство в ЕС претендуют государства Центральной и Восточной Европы, Мальта, Кипр. В 1995 г. Турция заключила таможенный союз с Европейским союзом. До 1 ноября 1999 г. ведущая интеграционная группировка западно-европейских стран называлась Европейским сообществом, которое возникло в результате слияния в 1967 г. трёх ранее самостоятельных региональных организаций, образовавших общие руководящие органы и единый бюджет.

Для реализации идей «общего рынка» Комиссия ЕС разработала примерно 300 программ по устранению преград в торговом-экономическом обмене между странами ЕС. Механизм функционирования ЕС основывается на политико-правовой системе управления, которая состоит как из общих национальных и межгосударственных органов, так и из элементов национально-государственного регулирования. К основным правовым структурам ЕС относятся ведущие институты:

Совет министров – главный законодательный орган ЕС, принимающий решения по реализации единой политики ЕС по вопросам сельского хозяйства, финансов, образованию, общим проблемам и иностранным делам. Решения носят обязательный характер и включаются в национальное законодательство. В совете министров действует система ротации, в соответствии с которой представитель каждого государства поочередно занимает пост председателя сроком на 6 месяцев.

Европейский совет – орган, в состав которого входят главы государств и правительств – стран – членов ЕС. Они встречаются не реже двух раз в год для определения принципиальных политических решений.

Комиссия Европейских сообществ (КЕС) – исполнительный орган, имеющий право представлять на утверждение Совету министров проекты законов. КЕС состоит из 20 членов (председатель и 19 вице-председателей) назначаемых сроком на 5 лет национальными правительствами, но независимо от них КЕС представляет ЕС в ряде международных организаций. Комиссия обладает широкими полномочиями, в частности, осуществляет контроль за соблюдением таможенного режима, налоговой политики, аграрного рынка. Одно из важнейших направлений деятельности КЕС – приведение принятых решений в соответствие с национальными законодательствами.

Европейский парламент (Европарламент) имеет полномочия – право принятия решений совместно с Советом министров по отдельным вопросам законодательства, регулирующего единый рынок, право поручать КЕС разработку предложений по некоторым направлениям политики; право утверждать бюджет и др.

Суд Европейских сообществ (Суд ЕС) – высший судебный орган, обеспечивает соблюдение законности, выполнения соглашений, реализацию принципов ЕС. Суд ЕС насчитывает 13 судей, имеющих мандат сроком на 6 лет. Помимо этих пяти основных органов ЕС, функционируют Контрольно-ревизионная палата, задача которой – контроль за финансовой деятельностью.

Экономический единый рынок ЕС не мог бы стать таким эффективным, если бы не введение единой валюты для интегрирующей Европы, и превращает ЕС в завершённый валютно – экономический союз.

Но последние данные о падении курса Евро говорят, о том, что Европа не желает провести структурные реформы, направленные на увеличение гибкости в экономической политике. Главный экономист Европейского Центрального банка (ЕЦБ) – Отмар Иссинг пишет, что «Германия, и прочие страны ЕС виновны в слабости евро, поскольку не сумели придать своим экономикам большей гибкости». Не все европейские лидеры приписывают слабость евро структурным факторам. Некоторые полагают, что укрепление американского доллара по отношению к евро отражает тот факт, что Европа и Америка находятся на разных стадиях цикла деловой активности.

Другим примером центрометрических интеграционных тенденций, развивающихся уже не в Европе а в Юго – Восточной Азии – АСЕАН, ассоциация государств Юго – Восточной Азии – региональная политико-экономическая организация, образованная в 1967г. в составе Индонезии, Малайзии, Сингапура, Таиланда, Филиппин. В 1984г. в АСЕАН вступил Бруней, а в 1995г. – Вьетнам.

Официальными целями АСЕАН провозглашены такие, как содействие экономическому росту, социальному прогрессу и культурному развитию стран-членов Система управления представлена высшим органом- Советом министров иностранных дел и постоянным Секретариатом АСЕАН с местом пребывания в Джакарте. Специфика деятельности АСЕАН определяется тем, что её участники фактически являются одновременно членами других региональных объединений, а также наличием двухсторонних договорных обязательств между АСЕАН и США. Следует отметить, что АСЕАН представляет собой в настоящее время самую эффективную структуру в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

За 30 лет существования она достаточно успешно способствовала формированию субрегиона свободной торговли, хотя доля взаимной торговли его стран в общем объёме их внешнеторгового оборота не превышает 20-22%. Следует отметить, что в последние годы Узбекистаном прилагаются значительные усилия по расширению внешнеэкономических связей с государствами Юго-Восточной Азии. Многие слышали о таком сравнении, как «азиатское чудо», когда речь идёт об уровне экономического развития Юго-Восточной Азии, устойчивости развития этих стран. Опыт развития Юго-Восточной Азии показывает, как рациональное использование ресурсов и индустриализация могут взаимодействовать, чтобы достичь устойчивого роста.

Экономическая интеграция СНГ. В условиях перехода к открытой экономике для Узбекистана жизненно важное значение приобретает проблема выбора стратегии и тактики своего эффективного участия в мирохозяйственных процессах. В стратегическом плане Узбекистан основывается на деполитизацию международных экономических отношений и их развитии, на принципах экономической целесообразности. Такого рода прагматический подход предполагает реальную оценку складывающейся ситуации и создание предпосылок для эффективной перестройки всей системы внешнеэкономических

связей Узбекистана, как со стороны дальнего, так и ближнего зарубежья, и прежде всего со стороны СНГ.

В январе 1993г. был принят Устав СНГ. Достигнут определённый прогресс в формировании и развитии организационной структуры СНГ.

Главное препятствие на пути экономического сближения в СНГ на данный момент - серьёзное различие в этапах реформ в отдельных странах, что диктует расхождение, а иногда и противоположность. Именно это обстоятельство заставляет сегодня сосредоточиться прежде на гармонизации развития государств СНГ, создании общей правовой среды для решения экономических проблем.

Для реализации этих задач участники московского саммита был представлен план интеграционного развития Содружества, который, в частности, предусматривал:

- принятие концепции экономического интеграционного развития СНГ;
- выработку проектов законов о транснациональных корпорациях, регулирование межгосударственного рынка ценных бумаг, об акционерных обществах и ипотеке;
- создание основ единой методологии ценообразования на продукцию и услуги естественных монополий;
- мероприятия по совершенствованию и расширению Таможенного союза.

На данном этапе развития СНГ можно сказать, что в плане сближения, развития интеграционных процессов, центроостремительные силы отнюдь не перевешивают центробежные.

Для будущего развития интеграционных процессов в СНГ необходимо в дальнейшем согласовать целый ряд важнейших проблем рыночной экономики и демократизации в новых независимых государствах посредством безвозмездного предоставления научно-научных и консультативных услуг, обучения специалистов, оказания технической поддержке, реализации проектов внешнеэкономического и внешнеполитического характера, чтобы отработать стратегию всестороннего взаимодействия.

4.3. ИНТЕГРАЦИЯ УЗБЕКИСТАНА В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

Интеграция представляет собой объективный процесс развития устойчивых экономических и финансовых связей и разделение труда национальных хозяйств, близких по уровню экономического развития. Нынешнее состояние мировой экономики развеяло многие мифы. Если дать короткий обзор существующего положения дел, то можно смело говорить о том, что многие правила мирового хозяйственного процесса не всегда корректны по отношению к субъектам стран с переходной экономикой и третьего мира. Один из мифов состоял в том, что новые или слабые государства не смогут стать равными партнёрами в мировом бизнесе. Процесс развития экономической интеграции сложен и противоречив. Он вызывается не только экономическими но и политическими причинами. В основе интеграционных процессов республики Узбекистан лежит стремление вхождение в мировое экономическое сообщество в качестве равноправного партнёра. Период независимости отмечен активным участием Узбекистана в крупнейших международных форумах и мероприятиях, которые проводились под эгидой ООН и ОБСЕ и других международных организаций.

Узбекистан рассматривает участие в этих мероприятиях как эффективное средство, привлечение внимания международных структур и их содействие преобразованиям в нашей политической и экономической жизни, как гарантию необходимых реформ, осуществляемых в республике.

Обладая значительным природно – ресурсным потенциалом, позволяющим успешно развиваться по пути экономических реформ. Зарубежные политики и бизнесмены видят Узбекистан, как крупнейшее государство в Средней Азии. Высокий динамизм и обоюдное стремление к активным связям характеризуется сегодня наше взаимоотношение с такими развитыми европейскими державами, как Германия, Франция, Великобритания, Австрия, Голландия.

Эти отношения уже в течение значительного времени имеют под собой прочную юридическую основу в виде ряда заключённых договоров и соглашений, которые реализуются на практике. Так немецкие предприниматели и политики видят в Узбекистане крупнейшее государство в Средней Азии, благодаря геополитическому рас-

положению которого, испокон веков здесь проходили основные транспортные коммуникации.

Пролегающий Великий шёлковый путь, развитие транспортной инфраструктуры и это тот потенциал, который еще предстоит использовать обеим сторонам.

Договорно-правовая база связей между нашими государствами является наиболее продвинутой. Она включает в себя 50 договоров и соглашений, 6 межведомственных документов. Успешно развивается и региональное сотрудничество;

Ташкент и Берлин являются городами-побратимыми, установлены прочные партнёрские отношения с такими федеральными землями Германии, как Саксония, Гессен, Рейнланд-Пфальц, Гамбург, Баден-Вюртемберг, Бавария, Бранденбург и Бремен. По объёму финансового сотрудничества с Узбекистаном Германия занимает первое место среди стран-участниц Европейского Сообщества. Это долгосрочное финансирование проектов, техническое финансирование социально значимых проектов, прямые инвестиции в организацию производства, создание СП, представление кредитных линий для поддержки развития малого и среднего бизнеса.

Всего реализовано и намечено к реализации 53 приоритетных инвестиционных проектов на сумму 1335,34 млн. долларов.

Диапазон сфер сотрудничества очень широк; модернизация оборудования и техническое перевооружение служб международного аэропорта «Ташкент», строительство пивоваренного завода в столице и мн. др.

В Узбекистане сегодня 132 предприятия созданы с участием германских фирм и компаний, работающих в основном в сфере малого и среднего бизнеса.

По итогам 2000 года товарооборот Республики Узбекистан с Германией составил 291,9 млн. долларов США. Особо можно отметить развитие отношений с Соединёнными Штатами Америки. В контексте двухсторонних отношений продолжает набирать конструктивное сотрудничество в важных сферах, экологии, экономики и образования.

Значительно возросли за последние годы взаимоотношения Узбекистана с рядом канадских компаний, среди которых можно отметить следующие; компания «Тек Корпорейшен» и «Хеброн Фиордан» – по проведению геолого-разведывательных работ, компания «Нэтел Нетуорк» по поставке телекоммуникационного оборудования.

сегодня национальным банком внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан установлено сотрудничество с финансовыми институтами Канады, зарегистрированы 34 предприятия созданные с привлечением инвесторов из Канады, из них 23 совместных предприятий и 11 предприятий со стопроцентным канадским капиталом. Формирование рыночных отношений в республике, формирование экономики, создание многоукладной социально-ориентированной системы регулирования государственных отношений во многом осуществляется через процесс интеграции в международный рынок капитала. Распоряжением Кабинета Министров Республики Узбекистан утверждён «Поэтапный план действий по интеграции фондового рынка Узбекистана в Международный рынок капитала.»

Узбекистан тесно сотрудничает с более чем 15 ведущими международными и финансовыми объединениями, такими как Международный банк реконструкции и развития, Европейский банк реконструкции и развития, с Организацией экономического сотрудничества государств Центральной Азии, с экономической ассоциацией стран Чёрного моря и др.

Республика Узбекистан заинтересована в развивающемся рынке Центральноазиатского региона и странами Юго-Восточной Азии в частности с Республикой Корея. Определённый импульс в развитии экономических отношений придали официальные визиты как главы Узбекистана в Корею, так и посещение Узбекистана, Президентом Ким Ен Самом. В настоящее время в Узбекистане действуют 77 узбекско-корейских предприятий, причём Южная Корея в основном вкладывает крупные средства в развитие автомобильной и электротехнической отрасли промышленности. Отметим, что во время визита Президента И.А.Каримова в Сеул в 1999 году была достигнута договорённость с правительством и «Эксимбанком» Республики Корея об установке на базе совместного предприятия «Уз.ДЭУ авто» линий для выпуска новых моделей автомобиля «Матиз».

В мае 2000 года южнокорейский «Экимбанк» и Национальный банк внешнеэкономической деятельности Узбекистана подписали соглашение о выделении 35,9 млн. долл. США для организации производства автомобилей нового поколения. На средства кредита будет поставлена производственная линия, мощность которого позволит ежегодно выпускать 60 тысяч машин, которые отвечают международным стандартам «ЕВРО». Важными областями сотрудничества между Республикой Корея и Узбекистаном являются также сферы электро-

ники и связи. В результате реализации совместных проектов за короткий срок в Узбекистане налажено производство ряда новых товаров, в числе которых – телевизоры, видеотехника и другая бытовая электронная аппаратура.

Ещё одной сферой взаимных интересов двух стран стала текстильная промышленность. Благодаря сотрудничеству с корейскими фирмами в республике заметно возрос объём текстильного производства, основная часть продукции которого направляется на экспорт.

В ходе визита Президента И.А Каримова в Сеул в 1999г. было подписано соглашение с компанией «Кабул Текстайлз» направленное на развитие текстильной промышленности Узбекистана. В рамках проекта начато строительство нескольких текстильных фабрик. 1 декабря 1999г. состоялось официальное открытие большого производственного комплекса совместного узбекско-южнокорейского предприятия «Кабул – Узбек», общая проектная стоимость которого равна 114 млн долл. США. (30% покрыты ассоциацией «Узбекистанса-ноат», 70%- компанией «Кабул-Текстайлз»). Реализация данного проекта можно назвать важным событием экономической жизни Узбекистана. Возможности у Узбекистана огромны, так как наша Республика располагает всем необходимым, чтобы в ближайшие годы стать одной из развивающихся стран региона.

ГЛАВА 5

СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ КАПИТАЛА.

5.1. МИРОВОЙ РЫНОК ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ.

Капитал, также как и труд, способен перемещаться между странами. Причём капиталу присуща гораздо более высокая степень международной мобильности по сравнению с рабочей силой. Объясняется это тем, что международное движение капитала представляет собой финансовую операцию, а не физическое перемещение людей из страны в страну, как это происходит в случае миграции трудовых ресурсов.

Движение финансовых потоков между кредиторами и заёмщиками в различных странах, между собственниками и их фирмами, которыми они владеют за рубежом, образуют международное движение капитала. Миграция капитала обычно не предполагает физическое перемещение из страны в страну производственных зданий и сооружений, машин, оборудования и других инвестиционных товаров. Когда бизнесмен приобретает за рубежом технику или любой другой товар, то подобная сделка, как правило, относится к внешней торговле, а не к международному перемещению капитала. Однако если машины и оборудование перевозятся в другую страну в качестве вклада в уставной капитал создаваемой или приобретаемой там фирмы, то в этом случае сделка будет рассматриваться как вывоз капитала.

Понятно, что на пути международного перемещения финансовых требований стоит меньше барьеров и ограничений, чем на пути миграционных потоков рабочей силы, да и устанавливаются они при современных средствах телекоммуникаций практически мгновенно, чего нельзя сказать о миграции трудовых ресурсов. Сказанное вовсе не означает наличие абсолютной свободы в межстрановом перемещении капитала. Потоки движения капитала связаны с немалыми рисками. Информация о кредитоспособности может быть недостаточно верной. Существуют риски политического характера, которые способны дискриминировать иностранного инвестора. Далее, если экспроприация иностранной собственности возможна в каких-то исключительных, экстремальных ситуациях, то дискриминационные национальные налоги представляют собой довольно распространённое яв-

ление. Наконец, зарубежный инвестор неизбежно сталкивается с проблемой колебаний валютных курсов. Всё это создаёт определённые ограничения при движении капитала из одной страны в другую. И всё же международная мобильность капитала намного выше, чем рабочей силы.

В современной экономической теории движения капитала, равно как и миграция рабочей силы, как уже отмечалось в предыдущей главе, рассматривается как субституты между международной торговли. Страна, в достаточной степени обеспеченная капиталом, может экспортировать либо капиталоемкие товары, либо сам капитал. Страна может поставлять на экспорт, например, автомобили либо осуществив инвестиционные вложения капитала, начать их производство за рубежом. При этом экономический рост достигаемый в результате международного перемещения факторов производства, будет больше чем тот, который страна могла бы получить в результате внешней торговли.

Когда торговля между странами вызывается различиями в обеспечённости стран факторами производства, международное перемещение труда, капитала, технологий замещает внешнюю торговлю. Предположим, что некая страна в избытке обеспечена капиталом одновременно ведёт торговлю, поставляя на мировой рынок капиталоемкие товары, и вывозит капитал в другие страны с более высокой процентной ставкой. Расширение капиталоемкого экспорта неизбежно повысит в этой стране потребность в дополнительном капитале, что при прочих равных обстоятельствах создаёт тенденцию к росту процентной ставки. По мере того как национальная процентная ставка будет приближаться к уровню мировой, ставки перемещение капитала будет сокращаться и, следовательно, торговля будет замещать движение капитала. Объясняется это тем, что движение капитала подчиняется общему закону, согласно которому товары и факторы производства перемещаются в направлении тех стран, где на них сложились более высокие цены; более высокие товарные цены, ставки заработной платы, процентная ставка и цена лицензии. В ходе такого перемещения международные различия в ценах сглаживаются, национальные цены выравниваются, подрывая тем самым стимулы к ведению торговли и миграции факторов производства.

Если же торговые партнёры в равной степени обеспечены факторами производства, а внешняя торговля между ними объясняется какими-то другими обстоятельствами (эффект от масштаба,

совершенная конкуренция, различия в предпочтениях потребителей и т.д.), то международное перемещение труда, капитала и технологий будет дополнять торговлю. Если вернуться к нашему примеру с экспортом капиталоемкой продукции, то вполне возможно следующее развитие событий. Увеличение потребности в капитале будет способствовать росту национальной процентной ставки, в результате данная страна из экспортёра капитала превратится в чистого импортёра. Следовательно, международная торговля в данном случае изменила уровень процентной ставки, способствуя импорту капитала.

Международные потоки капитала традиционно принято подразделять на ряд форм, в зависимости от признака, положенного в основу классификации. Основные формы международных потоков капитала приведены в табл. № 1.1.

Классификация международных потоков капитала.

Классификационный признак капитала	Форма движения капитала
Функциональное назначение	Ссудный капитал Предпринимательский капитал
Целевое назначение	Прямые инвестиции Портфельные инвестиции
Классификационный признак капитала	Форма движения капитала
Принадлежность	Частный капитал, государственный капитал, капитал международных организаций
Сроки	Краткосрочный капитал, Долгосрочный капитал

Прежде всего, различают миграцию *ссудного и предпринимательского капитала*. Движение ссудного капитала осуществляется в виде международного кредита, а предпринимательского – путём осуществления зарубежных инвестиций.

По целевому назначению различают прямые и портфельные инвестиции. *Прямые зарубежные инвестиции* имеют место в случае создания за рубежом филиала национальной фирмы или приобретения контрольного пакета акций иностранной компании. В отличие от портфельных инвестиций представляют собой сугубо финансовую операцию по приобретению зарубежных ценных бумаг на иностранную валюту.

Портфельные инвестиции приводят к диверсификации портфеля экономического агента, снижают риск инвестирования.

По принадлежности выделяют частный и государственный капитал. Частный капитал представлен активами частных фирм, коммерческих банков и прочих не государственных организаций, которые перемещаются между странами по решению руководящих органов этих организаций. Это могут быть инвестиции в создание зарубежного производства частной фирмы, представление межбанковского кредита, экспортного кредита и так далее.

Государственный капитал представляет собой средства государственного бюджета, перемещаемые за рубеж по решению правительства. Он совершает движение в виде займов, ссуд иностранной помощи.

Специфической разновидностью государственного капитала является капитал международных экономических организаций (МЭО). Всемирный банк, ООН и другие. Он формируется из взносов стран-агентов этих организаций, а используется на благо страны или иной страны, а по решению руководящих органов международных организаций.

И, наконец, по срокам вложения выделяют краткосрочный, долгосрочный капитал. Краткосрочный считается капитал, предоставляемый на срок до одного года. Обычно это бывают торговые кредиты, представляемые в целях стимулирования экспорта или импорта. Долгосрочный капитал, предоставляемый на срок более года, выступает обычно в виде прямых и портфельных инвестиций государственных займов. Конкретные формы движения капитала регулируются национальным законодательством отдельных стран и уставами международных организаций.

Международные рынки капиталов. Развитие производительных сил мирового хозяйства требует постоянного притока и рационального использования значительных денежных и финансовых средств. Они поступают из национальных и зарубежных источников. В общем объёме капиталовложений преобладают средства национальных источников, собственные и привлечённые средства компаний. Для предпринимательского сектора в целом характерен высокий уровень самофинансирования расширенного производства. Так, во второй половине 80-х годов накопления в странах ОЭСР на 60-70% служивались собственными ресурсами фирм. Это не исключает существенной дифференциации этого показателя по странам и отраслям

хозяйства. Наиболее высока степень самофинансирования в американской экономике. Нехватка внутренних фондов, необходимых для обеспечения непрерывности процесса воспроизводства, восполняется путём выхода компаний на зарубежные рынки капиталов. Ресурсы этих рынков представляют собой денежные средства, инвестируемые или передаваемые промышленниками, торговцами, государственными учреждениями, общественными организациями, индивидуальными сберегательными фондами, страховые и финансовые компании.

Международное движение капитала представляет одно из важных в конкурентной борьбе компаний. Рынки капитала играют исключительную роль в обслуживании структурной перестройки хозяйства. Одновременно они могут содействовать углублению диспропорций в мировом хозяйстве.

Интенсификация процессов производства углубление экономической и политической взаимозависимости государств изменяют и качественно преобразуют валютно-кредитные отношения между ними, приводят к переплетению и взаимодополнению национальных рынков ссудных капиталов и фондовых ценностей.

Интернационализация рынков капитала связана прежде всего с приграничным объединением рынков ценных бумаг и в меньшей степени – рынков прямых капиталовложений, банковских займов и депозитов. Она измеряется непосредственно объёмом операций на международных рынках и относительно соответствующих операций на внутренних рынках.

Объём и изменение операций в стоимостном отношении показывают доступ на международные рынки капиталов. Этот показатель растёт по всем секторам рынка капиталов. Так выпуск ценных бумаг всё больше осуществляется на международных рынках. Сумма международных облигаций поднялась с 574 млрд. долларов в 1985 году до 2 трлн долларов в июне 1994 года, а объём международных банковских займов за этот период утроился, достигнув 4 трлн долларов. Приведённые данные отражают не только рост эмиссии, кредитов, но и повышение курса ценных бумаг у частных ставок. Поэтому физическое увеличение сделок несколько меньше.

Оборот вторичного рынка ценных бумаг растёт ещё быстрее. Продажа валюты на мировом рынке увеличивается параллельно с объёмом сделок с ценными бумагами – свыше 1 трлн долларов в день, то есть рост в 25 раз с 1980 года, а с учётом внешнеторговых

сделок ещё выше. Соотношение возросло с 10:1 в 1980 году, до 69:1 в 1992 году.

Относительные показатели международных операций на рынках капиталов также быстро растут. Финансовые операции, пересекающие границы в большинстве промышленно развитых стран поднялись с 10% в 1980 году, до более 100% ВВП в 1992 году.

Ведущей силой активизации международных операций выступает процесс *институционализации сбережений*, сосредоточения их в руках небанковских кредитных учреждений. Общие активы 300 крупнейших американских институциональных инвесторов поднялись с 30% ВВП в 1975 году до более 110% ВВП в 1993 году. Подобный рост активов произошел и в других странах. Процесс институционализации сбережений способствует международной диверсификации портфельных вложений, интернационализации рынков капитала. Необходимо отметить следующее: хотя конечной целью всякого вывоза капитала является получение прибыли, непосредственные мотивы могут быть иные. Западные страны нередко предоставляли свои кредиты исходя из военно-политических соображений. Проникая в ту или иную страну или отрасль, компании иногда на первых порах вынуждены довольствоваться сравнительно небольшой прибылью или даже терпеть временный убыток с тем, чтобы в последствии добиться укрепления своих позиций и заложить основу для получения в будущем высоких прибылей. Часто вывоз капитала выступает как средство преодоления протекционистских таможенных барьеров в конкурирующих промышленно развитых странах. В этих случаях более низкая прибыль предприятий обрабатывающей промышленности (по сравнению, например, с прибылью, полученной от добычи нефти в экономически слаборазвитых странах) перекрывается значительным расширением сбыта за пределами собственной страны. Нельзя оценивать прибыльность вывоза капитала изолированно от некоторых дополнительных выгод, получение которых становится возможным благодаря вывозу капитала, но извлекаются они непосредственно в других областях. Особое значение имеет использование вывоза капитала в целях получения дополнительных выгод в области внешней торговли.

Вывоз капитала служит одной из причин обострения неравномерности экономического и политического развития различных стран.

Иностранные капиталовложения, если они не поставлены под строгий государственный контроль, как правило, препятствуют

устранению экономической отсталости слаборазвитых стран, которые превращаются в аграрно-сырьевые придатки метрополий. Монокультурная специализация хозяйства отдельного капитала.

Механизм извлечения прибавочной стоимости в международном масштабе получает своё конкретное выражение в различных формах вывоза капитала.

Вывоз капитала происходит либо в форме вывоза ссудного капитала, либо в форме вывоза функционирующего (промышленного) капитала. При вывозе ссудного капитала собственник получает доход в форме процента. Вывоз функционирующего капитала (вложение в промышленность, торговлю) приносит владельцу доход в форме дивиденда или прибыли.

Различия между вывозом ссудного и функционирующего капитала имеет существенное значение. Преобладание одной из этих форм во многом определяет характерные особенности той или иной страны.

Вывоз ссудного капитала различается по срокам, назначению, характеру обеспечения и субъекту.

По сроку он делится на долгосрочный, среднесрочный и краткосрочный международный кредит.

Выполнение международной перераспределительной функции и перемещение ссудного капитала в большей степени присуще странам, где созданы льготные режимы регулирования финансовой деятельности нерезидентов для привлечения капитала иностранных банков и компаний.

Кредитные учреждения, специализирующиеся на операциях с иностранными юридическими и физическими лицами, осуществляющей их на базе особых (внешних) счетов, отделенных от счетов резидентов внутреннего рынка и представляющих держателям налоговые скидки, освобождение от валютного контроля и другие льготы. Таким образом, внутренний рынок ссудных капиталов изолируется от внешнего, международного, а кредитные учреждения, находящиеся на территории страны и занимающиеся международными операциями, не являются составной частью её экономики. Пребывая на её территории, они проводят внешние по отношению к данной территории операции с нерезидентами, а в отдельных случаях и с резидентами, если это допускается правилами валютного контроля. Поэтому центры международного кредита иногда называют оффшорными, т.е. экстерриториальными.

Следует отметить, что раньше для возникновения международного финансового центра необходимы были развитая национальная банковская система, крупная биржа и стабильная валюта.

В настоящее время чаще всего достаточны гибкое финансовое законодательство, право открывать иностранные банковские отделения и филиалы, отсутствие налога на доходы или его льготы, характер, упрощение процедуры для проведения биржевых и банковских операций и так далее.

Теперь наряду с такими традиционными экстерриториальными финансовыми центрами как Лондон, Париж, Цюрих, важную роль на международном рынке ссудных капиталов стали играть Сингапур, Гонконг, Бахрейн, Кипр, Панама и другие.

Современный рынок ссудных капиталов сложился к началу 60-х годов. Функционально он делится на :

- Рынок краткосрочных капиталов, или денежный рынок
- Рынки среднесрочных и долгосрочных капиталов – рынок капиталов.

Мировой денежный рынок включает депозитно-ссудные операции со сроками от одного дня до одного года. Основные условия кредиты охватывают период до 5-7 лет. Различие между краткосрочными и среднесрочными кредитами постепенно утрачивает значение, так как на практике краткосрочные кредиты трансформируются в средне- и долгосрочные. Выделяется финансовый рынок, который отличается от других тем, что денежные ресурсы на нем привлекаются посредством выпуска ценных бумаг.

Еврорынок – основу функционирования международного рынка ссудных капиталов составляет еврорынок, на котором депозитно-ссудные операции осуществляются в евровалютах в экстерриториальных центрах. *Евровалюта* – это любая денежная единица, которая вложена в кредитные учреждения за пределами страны происхождения и, таким образом находится вне юрисдикции валютных органов этой страны. Она создается, когда либо переводит средства в национальных денежных единицах кредитные учреждения другого государства для оплаты товаров, услуг, осуществления валютных операций или размещения депозитов. Основная денежная единица, которую держат и используют таким образом – доллары, а также марки, фунты стерлингов, франки и другие. Поскольку на американские доллары приходится свыше 2/3 всего объема еврорынка, его часто называют

долларовым. Приставка «euro» не означает, что валюта на внешних счетах инвестированы обязательно в европейских банках, а вопреки своему названию располагаются в экстерриториальных финансовых центрах всех обитаемых континентов. Еврорынок располагает относительно самостоятельной и гибкой системой процентных ставок, что позволяет евроцентрам предлагать клиентам более высокие проценты по депозитам и низкие по кредитам по сравнению с порядком кредитования и привлечения средств на национальных рынках капиталов.

С другой стороны, свобода от валютного контроля в сфере движения краткосрочного капитал в ряде крупных стран явилось предпосылкой увеличения предложения средств в евроцентрах, например в Лондоне. В том же направлении действовали и страны ОПЕК. Несмотря на относительную обособленность рынка евровалют от национальных рынков ссудных капиталов, они связаны между собой через переплетение денежных потоков. Наиболее тесные связи с евровалютными имеет рынок ссудных капиталов США. В структуре мирового кредитного рынка внутренний рынок капиталов США является крупнейшим. Это касается и суммы ежегодно поднимаемых на нем займов, и общего объема непогашенной задолженности по прежним долгам. Либеральная система валютного контроля в стране поощряет заёмную и инвестиционную деятельность нерезидентов. За небольшим исключением им доступны любые виды кредитов и капиталовложений. Правда, условия получения ресурсов иностранцами могут отличаться от режима аналогичных операций для американских резидентов. Тем, не менее американский рынок финансирует эмиссии заёмных обязательств резидентов и нерезидентов с большими, чем где бы то ни было, сроками, большими суммами и более дифференцированными видами кредитов.

Крупные национальные и иностранные рынки капиталов издавна сложились и действуют в ведущих индустриальных странах, а сравнительно с недавних пор сформировались и в ряде других стран, в том числе развивающихся. Однако по ёмкости второе место после рынка ссудных капиталов США прочно занимает еврорынок кредитов и облигационных займов. Этот вненациональный рынок, гигантский по объёму и географии распространения, преодолевает относительную узость и обособленность большинства внутренних и иностранных рынков капитала, служит своеобразным механизмом передачи суще-

ственных изменений в кредитно-финансовой сфере из одного, Центральной Европы, в другую, способствуя её глобализации.

Евровалютный рынок ослабил способность центральных банков контролировать денежную массу в связи с тем, что оффшорный характер их операций ослабляет действие денежных мультипликаторов. Последние показывают связь и влияние различных составляющих на общую денежную массу.

Основные институты рынка – Институционально международный рынок капиталов представляет собой совокупность частных государственных и межгосударственных кредитных учреждений, банковских фондов финансирование и ТНК, которые выступают важными посредниками кредитования внешней торговли, организаторами вывоза и перераспределения капиталов по странам в зависимости от спроса и предложения. Он высоко монополизирован. В ряде сегментов на 10 крупнейших объединений приходится свыше половины мобилизуемых средств.

Ведущее место занимают банковские компании. По мере развития экономики самофинансирование создало основу для банковского кредитования и затем для создания рынков ценных бумаг. Среди почти 100 тысяч частных банков примерно 500 выполняют роль главного звена в системе институтов международного кредита.

Процесс к международной кооперации банков, взаимному использованию сети отделений, созданию совместных банковских филиалов и бюро. Интернационализация кредитно-финансовой инфраструктуры привёл к созданию банковских синдикатов для разовых операций по сбыту и распределению облигаций промышленных компаний. По мере удлинения сроков предоставляемых фирмам кредитов группы крупных банков различных стран начали создавать устойчивые консорциумы для предоставления средне- и долгосрочных займов. Следующий шаг на пути к более тесной интеграции национальных кредитов банковских структур – образование международных ассоциаций крупнейших банков в целях совместного обеспечения своих клиентов всеми видами банковских услуг. От консорциумов отличает два обстоятельства: полный набор предоставляемых услуг и постоянный характер сотрудничества банков-членов.

Торговые кредиты, как правило, представляются на короткий срок с целью ускорить и облегчить оборот товаров и услуг между странами.

Допустим, страна получает торговый кредит у своего торгового партнера с тем, чтобы в счёт этого кредита рассчитаться за зарубежные поставки строго определённого товара. Реализовав импортные поставки товара, страна получает возможность вернуть полученный кредит вместе с суммой процента. Торговые кредиты получают и предоставляются правительствами отдельных стран, частными поставщиками и услугами, общественными организациями. Движение ссудного капитала, кроме того, происходит в виде депозитов и наличной валюты. В первом случае речь идёт о переводных депозитах в той или иной валюте, которые беспрепятственно превращаются в наличные деньги и используются для осуществления платежей.

Во втором случае имеется в виду валюта, находящаяся в распоряжении банков и министерства финансов которая предназначена для проведения расчётов. Иностранная валюта, например доллары, находящаяся у резидентов, является активом, тогда как национальная валюта в руках нерезидентов будет пассивом.

Важное место на мировом кредитном рынке занимает государство, которое выступает в виде центральных и местных органов власти, казначейства, эмиссионного, экспортно-импортного банка или других уполномоченных учреждений и может выполнять функции непосредственного кредитора, заёмщика или играть роль гаранта и поручителя по внешним обязательствам частных юридических лиц.

Примером прямого кредитования международных отношений государством может служить предоставление субсидий и экономической помощи, которое производится на двусторонней и многосторонней основе.

5.2 МЕЖДУНАРОДНЫЙ КРЕДИТ.

Кредит является старейшей и традиционной формой международных экономических отношений, приносящей доход в виде процентов по займам, торговым кредитам, депозитам.

В современных условиях международное кредитование осуществляется, прежде всего, по линии займов (loans). Займы представляют собой прямое заимствование средств у кредиторов под определённый процент на строго оговоренный срок. В качестве кредитора и заёмщика могут выступать правительство различных стран, банки, международные экономические организации, частные фирмы.

Широкое распространение в экономических отношениях стран мирового сообщества получили, далее торговые кредиты.

Движение ссудного капитала, в каком бы виде оно не происходило, в международной экономике рассматривается как специфический случай торговли. Специфика заключается в следующем. С одной стороны, заёмщик, получает кредит, имеет возможность увеличить текущее потребление за счёт сокращения потребления в будущем, когда ему придётся возвращать полученный кредит с процентами. С другой стороны, кредитор, представляя заём, лишается возможности немедленно потратить эти деньги на текущее потребление кредитор тем самым отдаёт предпочтение потреблению в будущем. Если страна предоставляет свои сбережения другим странам, она выступает в роли кредитора. Когда же она сама пользуется иностранными кредитами, то является заёмщиком. Страна-кредитор как бы торгует своим текущим потреблением, рассчитывая в обмен получить будущее потребление в обмен на текущее. В теории международной экономики описанное выше явление получило название межвременной торговли.

Графическое представление о международной торговле даёт рис.-1.2

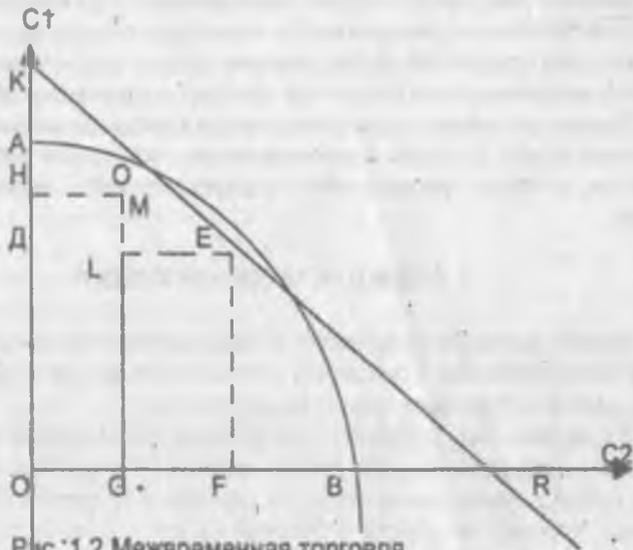


Рис. 1.2 Межвременная торговля

На этом графике по осям отложено текущее (C_2) и будущее (C_1) потребление некоей страны, которая потребляет один товар и существует в двух периодах – текущем и будущем. Это позволяет построить границу производственных возможностей АВ во времени. Конфигурация этой границы для отдельных стран неодинакова и определяется характером предпочтений её жителей. Если население отдаёт предпочтение настоящему потреблению, то линия АВ будет растянута по горизонтальной оси. Если предпочтение населения склоняется к будущему потреблению, то линия АВ будет иметь большую выпуклость по вертикальной оси.

Допустим, что жители рассматриваемой страны остановили свой выбор на точке Е. Это значит, что их текущее потребление составит OF , а будущее – OD . Если данная страна, будучи вовлечённой в систему международного кредитования, сохранит текущее потребление от OF до OG , то высвобожденный объём потребления в размере $GF=LE$ может быть представлен в кредит другим странам. В результате, после возврата кредита вместе с процентами, будущее потребление страны может возрасти от OD до OH . Понятно, что $HD=GD \times (1+i)$.

Как уже отмечалось, конфигурация линии АВ для отдельных стран неодинакова. Те страны, которые предпочитают текущее потребление, то есть потребляют больше чем производят, вынуждены занимать деньги за границей. И, наоборот, другие страны, предпочитающие ограничить текущее потребление для расширения потребления в будущем, получают возможность предоставлять кредиты. В результате создается основа для развертывания межвременной торговли или, что то же самое, для развития системы международного заимствования и кредитования.

Ещё сравнительно недавно основным кредитором являлись США. После нефтяных шоков 1970-х годов к ним присоединились страны – экспортёры нефти, которые стали получать большие текущие доходы. Развивающиеся страны выступали в роли заёмщика средств.

В 1980-е годы ситуация на мировом рынке кредитов изменилась. Роль основного кредитора перешла к Японии и Канаде, а также к некоторым европейским странам. У стран ОПЭК соотношение кредитов и займов примерно уравнилось. В качестве крупнейших заёмщиков стали выступать Австралия, Дания, Швеция, а из числа развивающихся стран – Мексика, Россия, Аргентина, Паки-

стан. Доминирующей формой международного кредитования стал частный кредит.

Нормально функционирующая система международных заимствований и кредитования позволяет её участникам увеличивать производство национального и мирового продукта. Однако на практике работа этой системы далека от совершенства. Об этом свидетельствуют периодически повторяющиеся кризисы мировой задолженности.

Такие кризисы начинаются с того, что какая-нибудь страна или группа стран объявляют о невозможности выплачивать свои внешние долги или об аннулировании своего долга. Если у должника нет желания погасить свою задолженность, то добиться от него выплат очень сложно, а часто и просто невозможно. Объясняется это тем, что в роли заёмщика выступает суверенный экономический агент, нередко правительство иностранного государства. Предъявить к такому санкции, которые применяются к обычному неплательщику той или иной страны, невозможно. В этом проявляется специфика международных экономических отношений.

Факты банкротства нарушают равновесие международного рынка кредита, осложняют процессы кредитования и заимствования.

Когда отдельные нарушения принимают массовый характер, начинается очередной кризис мировой задолженности.

Коротко остановимся на фундаментальных причинах, приводящих к кризису мировой задолженности. Внешние заимствования, как уже отмечалось, увеличивают ресурсы экономического развития, но за полученные кредиты рано или поздно нужно рассчитываться. Обслуживание внешнего долга имеет два аспекта:

1. Выплату основной суммы кредита;
2. Уплату процентов по кредиту.

Взятые вместе, эти выплаты представляют собой прямой вычет из дохода и сбережений страны – должника.

Если страна наращивает объём внешних заимствований и (или) повышаются процентные ставки по кредитам, то расходы по обслуживанию внешнего долга растут. В нормальных условиях внешний долг обслуживается за счёт валютных поступлений от экспорта товаров и услуг. Иногда для своевременного погашения внешней задолженности страна вынуждена не только наращивать экспорт своей продукции, но и сокращать расходы на импорт зару-

бежных товаров. В ряде случаев внешний долг обслуживается путём новых заимствований за рубежом. Любая страна с высоким уровнем задолженности рано или поздно сталкивается с обострением внешнего долга. Возникновение сильной мотивации к отказу от платежей по внешнему долгу связано с состоянием сальдо заёмных операций или базового трансферта.

Это сальдо отражает соотношение чистого притока (оттока) капитала равен валовому притоку капитала за вычетом амортизации (выплаты основной суммы кредита). Отсюда количественно сальдо заёмных операций или базовый трансферт можно исчислить разницей между чистым притоком капитала и суммой процента на весь внешний долг. Если обозначить чистый приток капитала (K_n) как темп роста общей суммы долга, аккумулированный долг как D и рост общей суммы долга в процентах как (d) , то

$$K_n = d \cdot D \quad (1.3)$$

При средней процентной ставке (i) сумма годовых процентных платежей составит $(i \cdot D)$. Отсюда сальдо заёмных операций (базовый трансферт):

$$BT = dD - iD = (d - i)D \quad (1.4)$$

Сальдо заёмных операций будет положительным при $d > i$, что означает чистый приток средств в страну. При $i > d$ происходит отток валютных ресурсов из страны.

Обострение проблемы обслуживания внешнего долга может произойти под влиянием многих обстоятельств. Среди них важнейшими являются:

- Аккумулированный долг страны становится чрезмерно большим;
- снижается приток долгосрочного капитала, привлекаемого на льготных условиях, и растёт привлечение краткосрочных кредитов на рыночных условиях, результатом чего является рост процентной ставки;
- трудности в регулировании платежного баланса из-за ухудшения условий торговли;

- общий спад производства (резкое изменение цен, процентных ставок или обменного курса);
- страна утрачивает доверие иностранных кредиторов, объём кредитов уменьшается;
- бегство капитала из страны в силу сложившейся экономической и политической ситуации.

Когда правительство приходит к выводу, что выполнение всех обязательств по обслуживанию внешнего долга не обеспечит в дальнейшем чистого притока капитала, то, для того чтобы избежать оттока ресурсов из страны, оно отказывается либо от части, либо от всех платежей по долгам. Причём своё решение правительство хорошо аргументирует сложностью экономической ситуации в стране, что встречает понимание у большинства населения. К тому же набирает долги, как правило, одно правительство, а отдавать приходится другому.

Наряду с фундаментальными причинами кризисов мировой задолженности существуют и специфические. Так, истоки долгового кризиса 1980-х годов связаны депрессивным состоянием экономики многих стран мира в этот период и нефтяными шоками.

В настоящее время страны с высоким уровнем задолженности имеют единственную возможность избежать банкротства — обратиться к стабилизационной программе МВФ. Длительная, часто унижительная для страны-должника, политика стабилизации предполагает:

- отмену или либерализацию валютного и импортного контроля;
- снижение обменного курса местной валюты;
- проведение жесткой внутренней антиинфляционной программы, включая контроль над кредитами банков, правительственный контроль над дефицитом государственного бюджета путём урезания расходов и увеличения налогов и цен, отказ от индексации ставок заработной платы, поощрение свободы рынка;
- открытие экономики мировому хозяйству и поощрение иностранных инвестиций.

5.3 УЗБЕКИСТАН В МЕЖДУНАРОДНОМ ДВИЖЕНИИ КАПИТАЛА.

Узбекистан, как впрочем и все постсоциалистические страны не играет сколько-нибудь заметной роли в международном перемещении капитала. На 96-97% международные потоки капитала обращаются среди развитых стран мира. На развивающиеся страны приходится всего лишь 3-4%. Поэтому при сугубо количественном подходе вопрос об участии Узбекистана в международном движении капитала не заслуживает обсуждения. Однако нельзя забывать, что на экономику принимающей страны даже небольшой ввезенный капитал может оказать существенное воздействие. А для страны, с переходной экономикой приток международного капитала может способствовать оживлению экономики и началу экономического роста.

Обладая большим экономическим резервом и занимая стратегически важное геополитическое местоположение на Евро-Азиатском континенте, республика выступает за взаимовыгодное сотрудничество, содействие нашему государству в динамическом развитии экономического потенциала в проведении реформ и структурной перестройки.

Сегодня в Узбекистане созданы все условия для инвестиций и перспективного вложения капиталов, что несомненно принимает весомую отдачу. В настоящее время в Узбекистане действуют несколько сот совместных предприятий, созданных с участием Германских, Южнокорейских фирм и компаний. По объему финансового сотрудничества с Узбекистаном Германия занимает первое место среди стран-участниц Европейского союза. Это долгосрочное финансирование проектов, техническое финансирование социально значимых проектов прямые инвестиции в организацию производств, создание СП, предоставление кредитных линий для поддержки и развития приоритетных инвестиционных проектов на сумму 1335,34 млн долларов. Доля прямых иностранных инвестиций и кредитов в общей сумме капитальных вложений за период с 1994 г. по 1999г.г. увеличились с 1% до 12,7%. Их общий объем в 1997 году составил 843,9 млн долларов.

В производственные отрасли экономики направлено 53,3% всех инвестиций, основная часть их была использована на развитие транспорта и связи (16%), топливно-энергетического комплекса

(11,6%), сельского хозяйства (5,5%), металлургической промышленности (3,5%).

Узбекистан привлекает иностранный бизнес тем, что временно осуществляет выплаты по кредитам и другим финансовым обязательствам. Он обладает огромным экономическим потенциалом, мудрым руководством, трудолюбивым народом, чтобы в ближайшие годы стать одной из развитых стран региона.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА.

6.1 ПОНЯТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА.

Общественное разделение труда на базе частной собственности и обмена охватывает всю структуру производственных и рыночных отношений внутри общества. Однако только в условиях капитализма международное разделение труда охватило народы и страны всех континентов, связав их между собой всемирным рынком.

Становление международного разделения труда прошло несколько исторических этапов, на протяжении которых характер и формы эволюционизировались и менялись, причём даже в самой капиталистической системе. С образованием социалистической системы и её расширением после второй Мировой войны произошло определённое конкретное распределение производственных функций между странами и народами, что привело к существенному изменению всемирного разделения труда.

Начало 60-х гг. ознаменовалось новым этапом разделения труда в связи с распадом колониальной системы капитализма и образованием новых независимых государств в Азии, Африке, Латинской Америке и наложило заметный отпечаток на международное разделение труда, выделив эти страны как производителей и поставщиков сырьевых и продовольственных товаров на всемирный рынок. Таким образом, к концу 60-х гг. сформировалась структура всемирного разделения труда, состоящая в основном из трёх звеньев: промышленно развитых западные страны (производители и поставщики товаров и высокотехнологической продукции), социалистические страны (производители поставщики товаров добывающей и обрабатывающей промышленности), развивающиеся страны (поставщики сырьевой и продовольственной продукции). Вместе с тем следует отметить, что международное разделение труда в 16-18 вв, в период географических открытий и становления колониальной системы западных стран, отличалось своей спецификой, и разделение труда между народами только начало зарождаться.

В основе разделения труда и развитие всемирного рынка лежит торговый обмен всех стран мира.

Но в последнее время к товарному обмену добавился обмен услуг и капиталов.

Всемирный рынок, отражающий интенсивное развитие международных экономических отношений, представляет собой довольно насыщенную сеть связей между различными типами разделения труда как отражение потребности всеобщего охвата мира достижениями научно-технической революции, массивного расширенного воспроизводства. Роль всемирного рынка все более проявляется как эталон экономического образца общения между народами и государствами, стремящихся к экономической и политической стабильности, разрушению международных отношений. В рамках современного всемирного разделения труда наиболее развитыми оказались так называемые старые капиталистические страны Западной Европы, США, Канада, Япония.

С начала 70-х годов к ним добавилась группа «азиатских тигров» (Малайзия, Таиланд, Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань), а также Бразилия и некоторые нефтедобывающие страны Ближнего Востока. При этом необходимо отметить, что несмотря на увеличение внешнеторгового оборота развивающихся стран на основе экономической зависимости от стран Запада, их доля во всемирной торговле на протяжении 70-90-х годов имела тенденцию к сокращению. Что касается социалистических стран, то до конца 80-х годов абсолютная величина товарооборота между ними почти утроилась, однако во всемирном обороте она практически оставалась неизменной.

Всемирное разделение труда, объединяющее несколько типов международного распределения обязанностей в единую систему, даёт возможность каждому партнёру извлекать выгоды из рационального размещения своих производительных сил независимо от природного фактора. Однако такому процессу обычно мешают торговые барьеры как проявление дискриминации одних стран по отношению к другим, несбалансированное ценообразование, образующее ножицы цен между промышленно развитыми странами и развивающимися странами в рамках мирового рынка. Динамичный рост производств отдельных стран («азиатских тигров», малых стран Западной Европы, Бразилии, Аргентины в последние 10-15 лет), повышение их научно-технического и экономического потенциала создаёт условия для взаимной заинтересованности в развитии рынка на базе дальнейшего разделения труда. В этих рамках всё эффективнее реализуется концепция развития отрасли производства для рынка. В резуль-

тате структура экспорта всё более насыщалась товарами обрабатывающей промышленности: машиностроения, приборостроения, электронике, текстильной, обувной. Практически международное разделение труда направлено на реализацию достижений научно-технической революции и представляет собой и универсальный способ развития производительных сил, и общественный фактор, выступающий как базис для природного фактора в размещении производства.

Если всемирная торговля свидетельствует о существовании всемирного рынка, а последний даёт возможность обнаружить всемирное разделение труда как источник движения международного обмена, то вся образующая цепочка представляет собой конкретное доказательство последнего.

Интенсивный ход интернационализации производительных сил на протяжении 60-90-х годов, самого производства, характерный для любой страны, но не везде одинаковый, независимо от общественной системы потребовал непосредственного выражения в системе всемирного разделения труда и их учёта при формировании национальных производств.

В настоящее время практически каждая страна ведёт учёт универсальных связей своей экономики с основными группами государств в хозяйственном всемирном обмене и собственного вклада в такое сотрудничество.

Вместе с тем большинство стран не отделяет своих экономических программ от интенсификации всестороннего сотрудничества в рамках всемирного рынка на основе существующего механизма международного разделения труда.

Развитие традиционных форм в разделении труда между народами и странами сейчас дополняется интеграционными процессами и деятельностью транснациональных корпораций. В этих процессах выражаются интенсивность обмена и растущая мобильность факторов производства относительно национальных территорий.

Таким образом, *международное разделение труда* — это сосредоточение производства определённых продуктов в экономике отдельных стран с целью выгодной последующей продажи на мировом рынке и удовлетворении тем самым потребностей других стран, создающих спрос на этот продукт.

Наличие особых климатических зон, природных ресурсов, квалифицированных специалистов, высокий уровень технического

оснащения хозяйства делает стране определённые преимущества при производстве некоторых товаров и услуг.

Страны, специализируясь на производстве товаров, могут создавать их значительно больше и лучшего качества, чтобы экспортировать их в другие страны.

В современных условиях отдельная страна практически не в состоянии производить всю необходимую ей поглощаемую внутренним рынком продукцию на высоком техническом уровне, требуемого качества.

Даже самым экономически высокоразвитым странам не удастся, да и нецелесообразно, самостоятельно обеспечить потребности страны в качественных товарах.

По этой причине меняется вся картина мирового производства. Если рассматривать производство на любом крупном современном предприятии, то неизбежно обнаружится, что оно является частью производственного процесса, протекающего не только на национальном уровне, но и на международном уровне.

Практически международное разделение труда направленно на реализацию достижений науки и техники и представляет собой универсальный способ развития производительных сил.

Развитие традиционных форм в разделении труда народами и странами сейчас дополняется интеграционными процессами и деятельностью транснациональных корпораций. В этих процессах выражается интенсивность обмена и растущая мобильность факторов производства относительно национальных территорий.

Новые формы хозяйственного общения не могли замыкаться рамками каждой страны или группировками стран, и поэтому они вышли на всемирные рубежи, открыв дополнительные возможности взаимовыгодному экономическому и научно-техническому сотрудничеству, причём независимо от их принадлежности к той или иной общественной системе. Такими формами в 70-80-х годах стали компенсационные соглашения и производственная кооперация в виде создания смешанных обществ или совместных предприятий. Экономический механизм компенсационных соглашений заключается в том, что один партнёр предоставляет другому в кредит необходимое оборудование, финансовые ресурсы на возведение горнодобывающих, энергетических или химических предприятий, а также заводов и фабрик в некоторых отраслях обрабатывающей промышленности. В ответ

должник компенсирует полученные средства поставками продукции построенного при помощи заграничных кредитов предприятия.

Производственная кооперация — предполагает создание совместных производств для выпуска тех или иных товаров, которые реализуются в определённой квоте в странах, создавших совместное предприятие. Этими формами широко пользовались бывшие социалистические и развивающиеся страны, получая некоторые новые технологии из капиталистических стран. В свою очередь, капиталистические страны в рамках всемирного разделения труда также широко создавали и создают совместные предприятия на уровне отдельных корпораций и компаний. Всё это стало возможным по мере накопления исторического опыта, благодаря искусству хозяйствования и умножения экономического потенциала отдельных стран.

6.2 МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И ЕЁ СУЩНОСТЬ.

Наряду с тенденцией к всемирному хозяйству, всемирному рынку на базе разделения труда, продолжает действовать международная специализация, сущность которой состоит в том, что отдельные страны специализируются на выпуске каких-либо конкретных товаров и услуг. Эта специализация объясняется традициями, спецификой производственного потенциала, экономическим потенциалом, наличием или отсутствием природных ресурсов.

Специализация позволяет отдельным странам не затрачивать огромные денежные ресурсы на создание некоторых производств для выпуска товаров, а получать путём внешней торговли. Это связано с тем, что та или иная страна обладает профессиональным длительным опытом в производстве тех, или иных высококачественных товаров, что позволяет экспортировать их в другие страны, которые импортируют такие товары, поскольку они их не производят в силу определённых внутренних национальных особенностей экономик.

Система международной специализации, хотя и существовала в начале XX века, наибольшее развитие получила во второй половине его этого века. Этому способствовало, прежде всего, экономическое и политическое развитие отдельных стран, научно-

техническая революция, дальнейшее развитие всемирного рынка политика государственного регулирования экономик.

В результате дальнейшего развития международной специализации произошло разделение стран как бы на три группы:

1. страны, производящие продукцию, обрабатывающей промышленности на мировой рынок;
2. страны, специализирующие на производстве и продаже продукции сельского хозяйства.
3. Страны, специализированные только на определенном виде продукции (например, Бразилия – кофе и т.д.)

В то же время существует и четвертая группа стран, которая одновременно производит продукцию обрабатывающей, добывающей промышленности и сельского хозяйства. Это ряд западных промышленно развитых стран (США, Канада, Англия, ФРГ, Франция).

К первой группе стран следует отнести в основном такие промышленно развитые западные страны, как Япония, Италия, Франция, Англия, Канада, которые поставляют автомобили, станки, химические товары, бытовую технику.

Вместе с тем внутри этой группы также существует специализация по некоторым видам продукции. Например, производителями и поставщиками авиационной техники являются в основном США, Англия, Франция, ФРГ, Италия; производителями и поставщиками высококачественных автомобилей – корпорации США, Англии, ФРГ, Франции, Японии, Италии, Швеции. В конкурентной борьбе в производстве бытовой техники приоритет в специализации имеют Япония, ФРГ, Голландия.

Ко второй группе относятся страны, обладающими мощными минеральными ресурсами продающими их на мировом рынке. Это прежде всего нефтедобывающие страны Ближнего Востока, Латинской Америки, Африки, осуществляющие продажу нефти и газа промышленно развитым странам. Кроме того, к этой группе следует отнести ряд стран Африки и Латинской Америки, а также такие промышленно развитые страны, как Швеция, Канада, которые добывают и продают в большом количестве различные минеральные ресурсы (уголь, руду черных и цветных металлов, золото, серебро и так далее).

К третьей группе относятся страны, специализация которых на всемирном рынке ограничивается исключительно сельскохозяй-

ственной продукцией, либо из-за слабого экономического развития в основном в следствии колониального господства ряда стран в XVII-XIX в.в., либо в результате данной специализации. В первую очередь это касается стран Азии, Африки и Латинской Америки.

Поставщиками сельскохозяйственной продукции на мировом рынке являются такое большинство промышленно развитых капиталистических стран (США, Канада, практически все страны Западной Европы, Австралия, Новая Зеландия).

Говоря о третьей группе стран – поставщиков сельскохозяйственной продукции, следует отметить наличие среди них специализации на определённый вид продукции. Так, Бразилия является признанным поставщиком кофе, Аргентина – мяса, Куба – Сахара, Индия и Шри-Ланка – чая, ряд стран Латинской Америки и Африки – бананов, арабские страны – фиников, цитрусовых и хлопка.

Международная специализация производства обеспечивает относительно полное и экономичное использование производительных сил каждого развитого в экономическом отношении государства. Развитие и углубление международной специализации на базе разделения труда избавляет многие страны от экономически непредвиденной и в ряде случаев непосильной задачи развития всех отраслей производства и позволяет сконцентрировать усилия и специализироваться на производстве определённых видов продукции. Вместе с тем, оно исключает возможность образования, монокультурной структуры экономики, поскольку предполагает создание в каждой стране рационального хозяйственного комплекса взаимосвязанных и взаимодополняющих отраслей народного хозяйства. Однако, данная концепция в целом трудновыполнима. Даже в ряде промышленно развитых стран существует некоторая диспропорция в развитии различных сфер экономики. Диспропорциональность, причём значительная, существовала и в социалистических странах, о чём свидетельствует низкая доля продукции обрабатывающей промышленности в их экспорте на мировой рынок. Система замкнутого хозяйственного комплекса или односторонняя, слишком узкая международная специализация экономики, наносит ущерб эффективности общественного производства и понижает темпы экономического развития, как отдельных стран, так и всего мирового хозяйства.

Формирование международной специализации производства определяется рядом факторов, в частности:

- во-первых, существующими и прогнозируемыми к вводу производственными мощностями, трудовыми ресурсами, возможностями роста численности и квалификации кадров в стране;
- во-вторых, уровнем национального дохода и потребления в экономике страны, возможностями его повышения, а также расширением ёмкости внутреннего рынка;
- в-третьих, природными богатствами и почвенно-климатическими условиями;
- в-четвёртых, географическим положением страны по отношению к другим странам, существующими международными и коммуникациями и перспективами их дальнейшего развития;
- в-пятых, сложившимися экономическими связями страны, возможностями их дальнейшего расширения и установления новых связей.

В идеальном отношении, точки зрения международной специализации, находятся те страны, которым присущи действия всех этих факторов, что позволяет им сбалансировано участвовать в разделении труда в мировом хозяйстве. Международная специализация не является застывшим процессом, она постоянно подвергается эволюционным изменениям. Начиная с 70-х годов, международная специализация претерпела отдельные изменения под воздействием развития транснациональных корпораций примышлено развитых капиталистических стран. Погоня за прибылью, низкие издержки производства, более дешёвая рабочая сила обусловили развитие производств и услуг транснациональных корпораций в различных странах от промышленно развитых до развивающихся стран. Создавая высоко технологические производства и производя высококачественную конкурентную продукцию, поставляемую на различные национальные рынки, они по существу являются основными носителями международной специализации в рамках всемирного хозяйства и мирового рынка товаров и услуг. Достаточно отметить, что основными поставщиками легковых и грузовых автомобилей на мировой рынок являются транснациональные корпорации промышленно развитых стран (в США – «Дженерал моторс», «Форд», «Крайсмер», в ФРГ – «Даймлер бенц», «Фольксваген», «Опель», «Аиди», во Франции – «Рено», «Пежо-Ситроен», в Англии – «Бритиш моторс», «Роллс-Ройс», в Японии –

«Мицубиси», «Ниссан», «Тайота», в Италии — «Фиат», в Южной Корее — «Дайво»). То же самое можно сказать и о другой высококачественной продукции обрабатывающей промышленности, производимой транснациональными корпорациями. Например, в области электронной продукции преобладают корпорации США, Японии, ФРГ, Франции, Голландии, Италии, а в сфере производства бытовой техники — ФРГ, Франция, Англия, Япония, Голландия. Таким образом, за последние 20-30 лет транснациональные компании взяли на себя функцию международного разделения труда и международную специализацию. В настоящее время внешне международное разделение труда и международную специализацию осуществляют страны и государства, а по сути её проводят транснациональные корпорации, которые, имея национальные штаб-квартиры и производство внутри своих стран, располагают огромным производственным, бытовым, финансовым, техническим потенциалом в других странах.

Говоря о международной специализации и разделении труда, давая характеристику современным международным экономическим отношениям, следует подчеркнуть, что специализацию и разделение труда в последние 20-30 лет нельзя ограничить только сферой производства товаров и услуг. Она значительно шире и охватывает сферу рынка капитала, рынок ценных бумаг, предоставление различных услуг. При этом главную роль в усилении специализации и разделении труда сыграли транснациональные корпорации, которые на мировом рынке предъявили спрос на ссудный капитал и различные услуги. Удовлетворять эти потребности стали транснациональные кредитно-финансовые институты (коммерческие и инвестиционные банки, страховые компании, частные пенсионные инвестиционные компании). Данные учреждения обеспечивают основной оборот кредитных ресурсов, ценных бумаг, страхования на мировом рынке.

6.3 МЕСТО РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА.

Важную роль, определяющую положение развивающихся стран в мировом хозяйстве, играют внешнеэкономические связи. Их развитие профилирует не только взаимосвязи с другими под-

системами, но и степень воздействия взаимосвязей на внутренних рынок.

Внешнеэкономические связи могут содействовать расширению и модернизации материально-вещественной части фонда, а также смягчению экономических и социальных диспропорций, возникающих в ходе ломки традиционных экономических структур. Внешний сектор предоставляет возможность получать наиболее эффективные средства производства и новую технологию, являющимся необходимым фактором экономического развития.

Внешнеэкономические связи, расширяя рамки внутренних рынков позволяют ускорить экономический рост. Их воздействие на процессы воспроизводства, темпы и пропорции экономического роста имеют в Третьем мире возможно большее значение, чем для многих промышленно развитых стран в 1995 году 27,5% совокупного ВВП развивающихся стран было реализовано за рубежом, а импорт товаров и услуг составил 28,4% совокупного продукта. Это больше, чем в промышленно развитых странах. Наличие дуалистической структуры экономики вынуждало развивающиеся страны при развитии современных производств гораздо быстрее выходить на внешние рынки, чем это происходило на соответствующей стадии промышленного развития западных стран. В воспроизводстве основного капитала в современных секторах и в потреблении высших по доходу слоёв общества высок импортный компонент. О высокой зависимости развивающихся стран от внешнеэкономических связей свидетельствует отношение экспорта, импорта, внешнеторгового оборота к ВВП, или коэффициент открытости экономики. Наиболее высокая открытость экономики характерна для стран Африки, Ближнего Востока и в последние два десятилетия – для восточно-азиатских стран.

Своеобразие социально-экономической структуры предопределяет степень воздействия внешнеэкономических связей на развивающиеся страны. Более отсталые экономические структуры болезненно переживают внешние воздействия в силу особенностей включения их национальных хозяйств, более успешно приспособляются к перепадам мировой хозяйственной системы.

Третий мир в мировой торговле. Центральное место в сегменте экономических отношений развивающихся стран принадлежит внешней торговле. Она развивалась неравномерно. В прошлом десятилетии до середины 80-х годов темпы прироста товар

ного экспорта уступали соответствующим показателям промышленно развитых стран. Со второй половины 80-х годов темпы вывоза товаров из развивающихся стран значительно выросли, что свидетельствовало об углублении процессов индустриализации в НИС и усилиях стран-должников увеличить валютные поступления для снижения долгового бремени. Более высокие темпы внешне-торгового оборота по сравнению другими подсистемами привели к изменению места развивающихся стран в мировом товарном экспорте и импорте. Их удельный вес в мировом экспорте поднялся с 18,9% до 29,0% в 1980 году, затем сократился до 23,6% в 1990 г. и повысился до 28,2% в 1995г (табл.1.4). основной прирост доли мировой периферии был обеспечен странами Восточной и Юго-Восточной Азии. Доля африканских и латиноамериканских стран сократилась.

Таблица-1.4. Доля развивающихся стран в мировом экспорте %

	1950	1960	1970	1980	1990	1995
Все страны	33,0	23,9	18,9	29,0	23,6	28,2
Африка	5,3	4,2	4,1	4,6	2,3	2,2
Азия	15,2	11,5	8,5	18,4	16,6	21,4
Западная Азия	3,3	3,3	3,1	10,4	3,7	2,8
Латинская Америка	12,1	7,7	5,5	5,4	4,2	4,6
Наименее развитые страны	2,8	2,5	1,7	0,7	0,4	-

Источник: Handbook of international Trade and Development Statistics/ UNCTAD 1994.

Сдвиги в производительной базе и структуре потребления предопределили изменения в ассортименте экспорта и импорта .

Позиция в мировом экспорте. Становление современной обрабатывающей промышленности создало возможность для появления и развития нового направления участия развивающихся стран на мировых рынках – экспорта готовых изделий, который приобрёл существенные масштабы лишь в 60-70-е годы. Возможности для этого были созданы увеличением промышленного по-

тенциала. Темпы вывоза обработанных изделий обгоняли весь товарный экспорт. С 1988 г. продукция обрабатывающей промышленности заняла основное место в структуре развивающихся стран.

В результате быстрых темпов роста экспорта продукции обрабатывающей промышленности существенно возросла доля развивающихся стран в мировой торговле этими изделиями – 22% в 1993г. (3,9% - 1960г, 5,0 – 1970г, 13,3% - 1984г). это позволило развивающимся странам расширить свои позиции на рынке обработанных изделий, которые на протяжении двух веков были монополизированы поставщиками из западных стран.

Расширение вывоза продукции обрабатывающей промышленности развивающихся стран в значительной мере продолжает зависеть от наделенности трудовыми и природными ресурсами. Капиталоёмкая продукция играет относительно небольшую роль в расширении экспорта и в основном она сконцентрирована в НИС. Если в их экспорте на долю так называемых не ресурсных отраслей приходится 2/3, то в других странах – лишь 1/5 объёма экспорта обрабатывающей промышленности. Следовательно, в 70-80-е годы произошло перемещение сравнительных преимуществ в развивающиеся страны в изготовлении продукции с устоявшейся технологией и в гораздо меньшей степени – высокотехнологичной продукции.

Увеличение промышленного потенциала упрочило позиции стран Третьего мира на рынках машиностроительной продукции – станков, автомобилей, судов, чёрных металлов, а также швейных изделий. Особенно значительно их продвижение в экспорте электронных изделий. В конце 80-х годов доля развивающихся стран в мировом экспорте по этой статье поднялась до 20%, в том числе по бытовой электронике – до 33%. Основное место в экспорте обработанных товаров заняли четыре дальневосточные страны. Их доля возросла с 43,3% в 1970г. до 56,7% в 1992г., а в экспорте машин и оборудования – с 49,6% до 65,1%.

Увеличили свою долю страны АСЕАН – Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины - с 2,5 до 11%. в таблице 1.5 показано, что развивающиеся страны играют ведущую роль на рынке текстиля. По подавляющему большинству групп обработанных товаров, условия на рынке определяют поставщики из промышленно развитых стран. Развивающиеся страны выступают крупными поставщи-

ками на мировых рынках в основном по сырьевым и продовольственным товарам - жидкое топливо - 56,6%, сырьё без нефти 31,6%, продовольствие - 29,9%.

До сих пор в ряде стран сырьевые товары преобладают в экспорте. В 29 из 45 африканских стран три ведущих сырьевых товара составляют более половины экспорта.

В Латинской Америке сырьевые товары доминируют в экспорте 29 из 47 стран.

В последние два десятилетия отмечалась тенденция повышения степени обработки сырья в общем объёме его производства и экспорта из развивающихся стран.

Гипертрофированная доля продукции добывающей промышленности и сельского хозяйства, отличающихся низкой капиталоемкостью, сдерживает норму и масштабы накопления. Кроме того, широкая эксплуатация минеральных ресурсов нередко сопровождается ущербом окружающей среде. В основе конкурентоспособности промышленных и сырьевых товаров из развивающихся стран лежат более низкие затраты переменного капитала на единицу продукции. Низкий уровень заработной платы позволяет поддерживать конкурентоспособность продукции на мировых рынках, но сам по себе он препятствует экономическому росту, сдерживая покупательскую способность на внутреннем рынке.

Таблица 1.5 Доля развивающихся стран в мировом экспорте, %

Товарные группы	1980	1985	1990	1997
Продовольствие	31,2	34,3	28,8	29,9
Сельскохозяйственное сырьё	30,0	26,5	27,3	31,6
Топливо	72,9	57,4	55,4	56,6
Минеральное сырьё	27,3	29,2	35,4	35,9
Текстиль	33,7	42,7	47,3	53,8
Химикаты	7,4	9,7	12,2	16,4
Машины и транспортные средства	6,0	9,4	12,5	22,0
Металлы	7,5	13,9	18,5	23,4
Другие	17,7	19,2	21,7	26,8

Источник: World Economic and Social Survey UN 1997

Структура экспортной торговли неодинаково влияет на экономическое развитие периферии мирового хозяйства. Страны, в экспорте которых продукция обрабатывающей промышленности превышает 50%, имели самые высокие темпы роста – 6,8% за 1980-1992г.г., страны с диверсифицированным экспортом – 3,6; страны, в которых преобладают услуги, – 2,5; страны, поставляющие в основном минеральное и сельскохозяйственное сырьё – 1,4, нефтеэкспортёры – 0,4% в год. Вместе с тем экспорт продукции обрабатывающей промышленности в большей степени чувствителен к колебаниям экономического роста промышленно развитых стран, чем экспорт сырьевых товаров. По оценкам экспертов мирового банка, увеличение ВВП промышленно развитых стран на 0,2%. Это общее воздействие от страны к стране в зависимости от структуры их торговли и структуры их внешнего долга.

Структурные изменения в хозяйстве развивающихся стран, связанные с возрастанием роли сферы услуг, способствовали изменению их позиций в экспорте третичной сферы, они увеличили свою долю в экспорте услуг с 11 до 15% мирового объёма за 1970-1992г.г. в структуре этого вида экспорта возросла доля финансовых и культурных услуг при сокращении доли транспорта и туризма.

Позиция в мировом импорте. Сдвиги в структуре производства и спроса под влиянием процесса индустриализации способствовало существенным изменениям в структуре импорта и роли развивающихся стран в мировых закупках. Возрастание самообеспеченности периферии мирового хозяйства привело к сокращению её доли в импорте многих готовых изделий. Этому также содействовало ухудшение условий воспроизводства во многих странах. Импорт в значительной степени ориентирован на обеспечение потребностей национального хозяйства, топлива и минерального сырья. Обращает на себя внимание довольно высокий удельный вес развивающихся стран в закупках сельскохозяйственного сырья. Отставание сельского хозяйства при высоких темпах роста населения, развитие трудоинтенсивных производств содействует тому, что развивающиеся страны остаются крупными импортёрами сырьевых и продовольственных товаров. Рост обрабатывающей промышленности, снижение уровня накопления не позволили им использовать материалосберегающую технологию.

Поэтому давление, оказываемое продовольственным и топливным импортом на платёжный баланс, представляет важный фактор развития национальных экономик.

Наиболее значительным изменением в мировом импорте явилось сокращение доли рассматриваемых стран в закупках машин и транспортных средств в 80-е г.г. в связи со снижением обновления основного капитала в ряде государств, особенно в Латинской Америке, а также увеличением производства машин и оборудования в Третьем мире. На развивающиеся страны приходится только 13-14% мирового импорта контрольно-измерительных приборов, промышленного оборудования и 15,6% общего электронного оборудования. Низкая доля в мировом потреблении наукоемкого оборудования свидетельствует о неразвитости автоматизации промышленного производства в этой подсистеме мирового хозяйства.

Хозяйства развивающихся стран не однородны в социальном и технологическом отношении. В связи с этим различные типы производства в неодинаковой степени участвуют в международном разделении труда. Наиболее тесно связан с мировым рынком иностранный сектор. Нередко от масштабов иностранного сектора в обрабатывающей промышленности зависит размер вовлеченности страны в М.Р.Т. крупные и средние частные компании общего уровня экономического развития, государственного воздействия расширяют вывоз товаров на мировой рынок. Длительное время этот сектор выступал преимущественно импортером товаров производственного назначения.

Государственные предприятия также выступали источником импорта, ввоза оборудования полуфабрикаты. Различное сочетание мелкотоварного, государственного крупного предпринимательства, направление изменений в них определяют степень и направленность участия развивающихся стран на мировом рынке. Социально-экономическая разнородность хозяйства приводит к тому, что масштабы внешнеэкономической деятельности государства в развивающихся странах больше по сравнению с подобной деятельностью в странах Запада.

Анализ позиций развивающихся стран на мировом рынке показывает, что экспортный потенциал их экономик несколько повысился. Увеличилась доля готовых изделий и, в частности, маши-

ностроения, которое остаётся основным носителем научно-технического прогресса, хотя у многих государств эта доля скромна.

Не удивительно, что для большинства развивающихся стран на их экономическое положение важное влияние оказывает изменение мировых цен. Они усугубляют дефициты торговых балансов. Дисбалансы экспорта по отношению к импорту возникли в результате резкого ухудшения условий торговли, это было вызвано сокращением спроса со стороны промышленно развитых стран. Кроме того в этих странах возросли торговые барьеры. В 20 из 24 стран ОЭСР торговые барьеры за 80-е годы возросли, а в развивающихся странах произошла значительная либерализация торгового режима. В 1993 году тарифные барьеры распространялись на 14% импорта индустриальных стран, серьёзные барьеры сохраняются в обмене сельскохозяйственной продукцией, салью, текстилем, одеждой, обувью, автомобилями, электроникой, самолетами. Протекционизм, по оценкам, обходится развивающимся странам ежегодно в 100 млрд. долл. в виде потери доходов от экспорта сельскохозяйственной продукции и 50 млрд. долл. — от экспорта текстиля. Для поддержания внешнего и внутреннего балансов развивающиеся страны вынуждены жертвовать текущими импортными потребностями и прибегать к отягощающему их экономическое развитие внешнему финансированию.

6.4 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ УЗБЕКИСТАНА В СФЕРЕ РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА И ВНЕШНЕ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА.

В международном разделении труда, особенно среди стран СНГ, Узбекистан выделяется как производитель хлопка, каракуля, шёлковой пряжи, кенафа, нефти, растительного масла, а также хлопкоуборочных и других машин, обслуживающих сельское хозяйство. Кроме того, Узбекистан выделяется тем, что имеет крупные месторождения газа, минеральных удобрений, цветных металлов. В Узбекистане развита химическая, угольная, электроэнергетическая и электротехническая промышленность. Велика роль Узбекистана в выпуске разнообразной продукции и пищевой промышленности. Республика — крупнейший район механизированного земледелия. Обладая большим экономическим резервом и занимая стратегически важное геополитическое местоположение

на Евро-Азиатском континенте, республика выступает за взаимовыгодные экономические отношения и сотрудничество в динамичном развитии экономического потенциала в проведении реформ и структурной перестройки.

Сегодня в Узбекистане созданы все условия для перспективного вложения капиталов, что несомненно принесёт весомую отдачу.

Экономической стратегией Узбекистана – является последовательный, поэтапный переход к рыночной экономике, решительный отход от не оправдавших себя административно-командных методов управления, от чрезмерно-централизованной системы распределения, уравнивательной психологии и иждивенства. На основе новой конституции в республике принят целый ряд новых Законов, призванных упрочить рыночные реформы и перестройку народного хозяйства.

На сегодняшний день наиболее важными задачами являются:

- Во-первых, разгосударствление и приватизация, создание смешанной многоукладной экономики. Наряду с этим – оказание всемерной поддержки нарождающимся негосударственным предприятиям, производящим продукцию или оказывающие услуги населению – частным акционерам и др.
- Во-вторых, постепенный отпуск цен, проведение жесткой антимонопольной политики, коммерциализацию деятельности государственных предприятий и создание на этой основе конкурентной среды.
- В-третьих, всемерное развитие прямых хозяйственных связей, осуществление мер по формированию рынков товаров, капиталов, труда, создание рыночной инфраструктуры, подготовка квалифицированных кадров, способных работать в новых условиях.

Стабилизация экономики – это закономерный и неизбежный этап на пути формирования рынка. Потому в республике создаются все условия для стабилизации экономики и нормального развития рыночных отношений. Для осуществления этого пути определены следующие задачи:

- Проведение жесткой финансовой экономики,

- Целесообразность выделения бюджетных средств под строгий контроль государства и только по мере поступления доходов.
- Совершенствование налоговой системы.
- Укрепление кредитно-банковской системы и денежного обращения, упрощение валютных отношений. кредиты банков должны предоставляться в первую очередь тем, кто способен обеспечить увеличение объёма производства товаров народного потребления, строительных материалов, сельскохозяйственной продукции. В то время банки должны одним из участников инвестиционных программ, быть гарантом тех вложений, которые будут напрямую вкладываться в каждую отрасль

По мнению большинства экономистов одним из важнейших факторов экономического роста является накопление капиталов. Во-первых потому, что повышение фондовооруженности труда за счет лучшего его обеспечения инвестиционными товарами (зданиями, сооружениями, машинами, оборудованием, социальной инфраструктуры и т. п.) обеспечивает резкий рост его производительности. Подсчитано, что рост капиталовложений на 10% обеспечивает прирост ВВП на 1%. Во-вторых, в сельском хозяйстве, при ограниченных возможностях расширения посевных площадей рост в сельском хозяйстве может быть достигнут только за счёт внедрения здесь новой технологии и техники. И в –третьих, если дополнительные капиталовложения приводят к росту выпуска продукции по сравнению с ростом населения, то появляется вероятность увеличения его сбережений. Это придаёт процессу накопления капиталов кумулятивный характер.

В принципе для любой страны имеются два основных пути накопления:

1. Мобилизация внутренних резервов за счёт достаточной финансово-кредитной политики.
2. Привлечение внешних займов и прямых иностранных инвестиций.

Значительно место в программе рыночных реформ республики Узбекистан отводится развитию и укреплению внешнеэкономической деятельности, определению основных направлений интеграции Республики в мировое хозяйство.

Эта работа осуществляется по следующим направлениям:

1. Обеспечение дальнейшего развития и укрепления экспортного потенциала республики, формирование экспортноориентировочной экономики. Сырьевая направленность экспорта должна быть экспортом готовой продукции сельхозпереработки, изделий промышленности и наукоемких отраслей.
2. Для расширения экспортного потенциала и прорыва на мировые рынки необходимо развивать совместные предприятия по производству готовой продукции из местного сырья, главным образом в сельской местности.
3. Проводить политику импортозамещения тех товаров, производство которых можно организовать самим.
4. Обеспечивать дальнейшую либерализацию внешнеэкономической деятельности, предоставление хозяйствующим субъектам большие свободы в установление прямых экономических отношений с иностранными партнерами, и реализации своей продукции за рубежом, введение более льготного порядка экспорта и импорта товаров.
5. Создание необходимых правовых, социально-экономических и других условий для широкого привлечения в экономику иностранных инвестиций преимущественно в виде капиталовложений, а также обеспечение защиты интересов инвесторов. Как видно, намеченная стратегия развития внешнеэкономических отношений в сфере разделения труда отмечается большой продуктивностью и обоснованностью.

ГЛАВА 7 МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРАНАХ С РАЗВИТОЙ ЭКОНОМИКОЙ.

7.1 ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫХ СТРАН.

Промышленно развитые капиталистические страны занимают господствующее положение в мировом хозяйстве. К ним относятся 24 государства, входящие в ОЭСР. Все они, за исключением Японии, являющейся европейскими империалистическими от Западной Европы. Их отличает единый в социально-экономическом плане воспроизводственный процесс в рамках национальных хозяйств, интенсивный тип развития экономики, высокий уровень развития производительных сил. В странах этой подсистемы проживает 15,6% населения мира, но она сосредотачивает подавляющую часть экономического и научно-технического потенциала мира. Хозяйственное развитие стран Запада, их внутриэкономическая и внешнеэкономическая политика предопределяет основные направления научно-технических сдвигов и структурной перестройки в мировом хозяйстве, состояние мирового рынка.

Промышленно развитые страны Запада имеют много в своём историческом развитии.

1. В общественно-экономическом плане развитие их хозяйства базируется на *капиталистическом подобию производства*, т.е. на определённом единстве и взаимодействии производительных сил и производительных отношений, определяемых собственностью на средства производства. В данном случае в основе выделения подсистемы лежит *концепция общественного строя*, который в конечном счёте определяется отношениями собственности и связанными с ними формами распределения произведённого продукта, его обмена и потребления. Она обращает наше внимание на базисные сходства рассматриваемых совокупностей обществ. При этом внутри данной формации уживаются различные образования, отличающиеся по структуре, временному фактору и характеру преобразований.

Развитие капиталистических отношений было типичное непосредственное, внеэкономическое принуждение к труду. Раб, кре-

постной были лишены личной свободы и принадлежали своему хозяину-рабовладельцу, феодалу.

Личное и экономическое подчинение работников, крестьян, ведущих самостоятельное хозяйство, но лишённых прав свободно владеть и распоряжаться результатами своего труда, своим наделом земли, сковывало развитие производительных сил. Под внешнеэкономическим принуждением они вынуждены были отдавать не только прибавочный, но и часть необходимого продукта в виде феодальной ренты отработочной, продуктовой, денежной.

Правда, в отличие от раба феодально-зависимый крестьянин, обладающий орудиями труда и домашним хозяйством, отчасти был заинтересован в интенсификации своего производства в рамках своего потребления.

Границы общего производства определялись потреблением феодала. Поэтому феодализм в основном характеризовался натуральным производством, которое жестко замыкало все экономические процессы в рамках локальных единиц. Оно соответствовало такому уровню развития производительных сил и производительных отношений, которые предопределяли ограниченную цель производства. Капиталистический способ производства отрицает внешнеэкономическое принуждение. На смену ему приходит равноправные товарно-денежные отношения. Не владеющая средствами производства рабочая сила продаёт свою способность к труду собственнику средств производства, обеспечивая ему в процессе её использования (труда) прибавочную стоимость. *Получение прибыли* (превращённой формы прибавочной стоимости) становится основной целью производства, что создаёт безграничные возможности для его расширения.

Наряду с формационным подходом существует *концепция Роста*, рассматривающая развитие промышленно развитых стран по *стадиям роста*. Общество по уровню экономического развития делится на несколько категорий: традиционное общество, период предпосылок или переходное общество, в котором закладываются основы приобретений, общество подъёма или сдвига, зрелое или индустриальное общество, общество, в котором закладываются основы преобразований.

В данном случае промышленно развитые капиталистические страны проходят стадию подъёма, зрелого или индустриального общества, стадию массового потребления.

Стадия подъема характеризуется окончательным преодолением старых традиционных устоев, препятствующих устойчивому росту. Силы экономического прогресса занимают доминирующие позиции в обществе; уровень сбережений и накоплений может подняться с 5 до 10% национального дохода. Новые отрасли развиваются быстро, большая часть прибыли инвестируется. В сельском хозяйстве распространяются рыночные капиталистические отношения.

Период подъема у ведущих промышленных стран длился от начала промышленной революции в Британии до 20-х годов текущего столетия. После подъема наступает длительный период устойчивого роста и циклического прогресса – *переход к зрелости*. Он насчитывает примерно 40 лет. В это время промышленность, которая во время подъема базировалась на нескольких отраслях, становится комплексной. *Зрелость* определяется как стадия, когда экономика способна перейти от традиционных отраслей и эффективного использования широкого спектра ресурсов. Зрелое общество обеспечивает постоянное превышение продукции над ростом населения. Последняя стадия характеризуется тем, что главную роль начинает играть производство предметов длительного пользования и услуг. Стадия зрелости наступила в Британии в середине 19-го века, во Франции – США, Германии – в начале 20-го века, Швеции – в 30-е годы, в Японии 30-40-е годы, в СССР в 40-50-е годы. Переход к выпуску продукции массового производства произошел раньше других в США, Канаде, Британии, Австралии – в 20-30-е годы.

Теория стадий роста индустриального общества сводит социальный прогресс к переходу от отсталого аграрного традиционного общества, в котором господствует натуральное хозяйство и сословная иерархия, к промышленно развитому обществу с массовым рыночным хозяйством. Главным критерием прогрессивности считается достигнутый уровень производства.

2. Промышленно развитые страны Запада выделяются среди всех подсистем мирового хозяйства *очень высоким уровнем их экономического развития*. По производству ВВП на душу населения они почти в пять раз превышают среднемировой уровень. За последние десятилетия разрыв в этих показателях увеличился (1962г. - 3,6 раза). Данные различия в уровнях экономического не являются выражением только особых условий второй половины

20-го века. Это результат длительного социально-экономического и исторического развития.

Определяющая роль производства - получение прибыли, побуждает повысить производительность труда, вводить новую технику. Машинное производство вело к удешевлению продукции. Так в 1788г. в Британии фунт бумажной пряжи стоит 35 шиллингов, в 1800г. - 9, и в 1833 - 3 шиллинга. За 45лет цена упала в 12 раз. В середине 19-го века один рабочий в крупной механизированной прядильне выработал столько же пряжи, сколько 180 прядильщиц 100лет назад. Резкое удешевление продукции расширило рынок сбыта, дешёвые товары легко вытесняли более дорогие изделия других стран. В конкурентной борьбе побеждали те, на чьих предприятиях производилось большее количество товаров с меньшей индивидуальной стоимостью, и это вело к расширению производства.

Помимо социально-экономических преимуществ, западные страны, как отмечалось, укрепляли своё экономическое положение в мире за счёт войн колониальных захватов, широкого использования работорговли, пиратства.

3. Буржуазные революции преобразовали все сферы жизни западных стран. Беспрецедентные изменения произошли в социальной структуре общества. Классовые отношения стали профилировать структуру общества, хотя непрерывно меняющееся экономическое и социальное положение многих групп и прослоек населения смазывают чёткую картину классового деления.

Класс в отличие от всех других социальных общностей представляет собой социально-экономическую общность людей, которая представляет определённый способ производства. Исходным моментом классового движения является отношения людей к собственности на средства производства, так как распределение средств производства предшествует всякому производству и образует предпосылку. Классы отличаются по роли в общественной организации труда и, следовательно, по способам получения и распределения той доли общественного богатства, которым они располагают. Доход выступает как один из признаков класса, когда накопление трудовых и нетрудовых доходов открывает доступ к контролю над средствами производства.

Исторические особенности, различное сочетание или набор факторов экономического роста определили тип развития запад-

ных стран. Это колониальный капитализм бывших метрополий, колониальных империй, рентный капитализм Австралии и Канады, эндогенный капитализм Северных стран.

В начале девятнадцатого века лидером в мировой экономике стала Британия, в которой произошли крупные технические сдвиги в хлопчатобумажной, угольной промышленности, в чёрной металлургии. Большую роль в прогрессе промышленного производства наряду с первоначальным накоплением сыграли расширяющиеся рынки сбыта, которые Британия захватила в результате упорных и длительных войн за мировое господство, с помощью флота и меркантилистской политики, Британия установила свою торговую монополию в Северной Америке, Вест-Индии, Индии, Бразилии. В стране сложилась развитая сфера услуг, особенно коммерческих, банковских, морских перевозок, что помогало сохранить открытость экономики и имперские позиции Британии. Однако по темпам прироста основного капитала Британия стала отставать от США, а затем и Франции. Медленное увеличение основного капитала не определялось недостатком сбережений, и было связано с оттоком капитала. Он превышал суммарный объём немецкого и французского вывоза капитала 3/4 общего экспорта капитала направлялось в Британскую колониальную империю и Латинскую Америку, около 20% - в США.

В 90-х годах 19-века Британия уступила свое первенство в производстве США, до начала 50-х годов 20-го века занимала ведущие позиции в Западной Европе.

Выдвижение США в качестве экономического лидера произошло главным образом в результате их усилий по увеличению капиталовложений, развитию внутреннего рынка, к тому же США обладали огромными земельными и минеральными ресурсами, которые широко использовались, чему способствовало расширение путей сообщения и быстрое увеличение внутреннего рынка.

Исследователи выделяют ряд факторов, предопределившие успех американского предпринимательства; специализация производства за счёт упрощения трудовых операций, разработка и внедрение управленческой информации.

Первый фактор позволил широко использовать неквалифицированную рабочую силу, специализация по операциям также позволила осуществлять прямой и эффективный контроль сверху.

Управленческие правила позволили наблюдать и контролировать упрощённый процесс производств через пирамидальную структуру управления.

В период американского лидерства традиционная структура потребления изменилась. Это вызвало развитие техники сбыта товаров, изучения рынка, рекламы, коммерческие кредиты, которые играли значительную роль в первой половине 19 и всего 20 веков.

Изменение политической и социальной обстановки в мире после Второй мировой войны, условий воспроизводства оказали глубокое воздействие на экономическую политику и стратегию промышленно развитых стран. Успехи послевоенного восстановления и реконструкции хозяйств подтвердили преимущества активной роли государства. Идея смешанной экономики объединили взгляды различных политических и социальных групп, что способствовало их утверждению. Как видно, в общехозяйственной стратегии и политики промышленно развитых стран в 80-90е-годы первостепенное значение уделялось стабилизации размещения ресурсов и распределения доходов и в целом общеэкономической активности. Осуществление этих целей было связано с применением инструментов денежной и фискальной политики (управление спросом) для уменьшения амплитуды циклических колебаний деловой активности (тонкая перестройка). В западноевропейских странах и Японии бюджеты играли решающую роль в экономическом планировании, обеспечивая большой поток государственных капиталовложений и субсидий, необходимых для осуществления экономических программ.

С усилением международного движения капитала денежная политика стала чаще применяться для регулирования внешнего равновесия, тогда как бюджетная политика была призвана обеспечивать контроль над внутренним спросом. Интернационализация банковского капитала ослабляло эффективность национальной денежной политики. Большинство стран одновременно использовали денежную и бюджетную политику для регулирования экономического развития. Возникновение таких целей экономической политики, как полная занятость, стабилизация цен, экономический рост, внешнеэкономическое равновесие, явилось следствием глубоких социальных и политических кризисов в системе западных стран, несших в себе массовую безработицу и инфляцию. В ходе их осуществления индустриальные страны добились больших успехов, ликвидировали массовую безрабо-

тицу, поддержав почти непрерывный рост ВВП и международной торговли.

7.2. ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫЕ СТАНЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Развитие стран Первого мира неразрывно связано с внешней средой; капитал может развиваться, только постоянно расширяя масштабы своего влияния. Раздвигая рамки внутренних рынков, внешнеэкономические связи, могут содействовать слиянию социально-экономических диспропорций или усугублять их за счет внешнеэкономических отношений обычно достигается снижением издержек производства и повышением его эффективности.

Почти 1/5 часть совокупного ВВП этой подсистемы мирового хозяйства реализуется за рубежом и примерно такая же часть ВВП обеспечивается за счет импорта. В середине прошлого века порядка 90% продукции и услуг производимых компаниями, обеспечивалось рабочей силой, сырьем и компонентами, приобретаемыми в радиусе 150 км и реализуемыми там же. Сегодня более половины компаний производят и реализуют свою продукцию за пределами страны происхождения, примерно половина сырья и промежуточных продуктов приобретаются по импорту или производятся за границей их дочерними компаниями.

Коэффициент открытости экономики, или отношение внешнеторгового оборота к ВВП, увеличился во второй половине текущего столетия. Наиболее высокая степень открытости характерна для малых стран, в которых развитие производительных сил вышло за рамки внутренних рынков. В них доля экспорта, импорта превышает половину их валового продукта. Следует отметить, что у ряда стран, прежде всего бывших метрополий колониальных империй, этот показатель в начале века был выше, чем в последние годы. В Британии он составлял порядка 45%, в Японии - 30%, во Франции - 35% ВВП, а сейчас 42, 14, 35% соответственно. Следовательно, только в середине 90-х годов открытость экономики ведущих западных стран превысила уровень начала текущего века, что было достигнуто экономическими методами.

Развитие современных международных экономических отношений, рост открытости экономик определяется воздействием противоречивых тенденций. С одной стороны, увеличивается ин-

тернационализация хозяйственной жизни, а с другой - стремление отдельных государств занять более выгодные мирохозяйственные позиции.

Центральное место в сегменте внешнеэкономических связей, принадлежит движению капитала, который определяет развитие других форм. Индустриальные страны выступают основными субъектами и объектами приложения предпринимательского и ссудного капитала - порядка 95-75%. Примерно 90% ссудного капитала международных рынков размещается внутри стран ОЭСР. В последние десятилетия позиции промышленно развитых стран изменилось мало. Одним из важнейших факторов усиления позиций той или иной страны или подсистемы на мировом рынке является использование научно-технических достижений. Они усиливают тех поставщиков, которые добились наибольших успехов всех освоенных.

Вместе с тем, это открывает гораздо большие возможности для тех стран, которые отстали. Международный обмен технологиями, которые воплощаются в машинах, знаниях, квалификационных навыках, осуществляется в виде лицензий, технических услуг вместе с движением прямых капиталовложений, торговлей оборудованием. Характерной чертой этой сферы является усиление технологических обменов между самими промышленными странами и увеличение их доли в этом сегменте мировых обменов. Основной объём торговли технологией происходит в рамках внутрифирменной торговли производственных комплексов ТНК.

Анализ позиций стран Первого мира на мировых рынках показывает, что интернационализация их хозяйств возросла. Их позиции на рынках современных товаров и услуг во многих секторах остаются доминирующими. Улучшились условия торговли; соотношения экспортных и импортных цен в основном складывается в пользу промышленно развитых стран. Условия торговли представляют собой соотношение между индексами экспорта и импортных цен рассчитанных к единому базисному году. Считается, что условия торговли улучшаются, если соотношения увеличиваются, т.е. экспортные цены относительно к импортным повышаются, даже если и те и другие снижаются.

Важной особенностью участия западных стран в международном разделении труда является развитие этого процесса прежде всего в рамках данной подсистемы. Между индустриальными

странами существует горизонтальная взаимозависимость, потоки капиталов и товаров, технологии идут внутри секторов экономики в двух направлениях. Эти процессы способствуют асимметричному развитию Мировой хозяйственной системы. Подсистем промышленно развитых стран воспроизводит прежде всего себя, используя другие две подсистемы развивающихся и переходных стран в своих интересах.

7.3. СФЕРА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЗБЕКИСТАНА.

Значительное место в программе рыночных реформ республики Узбекистан отводится развитию и укреплению внешнеэкономических связей и интеграции республики Узбекистан в мировое хозяйство. Эту работу предполагается осуществлять по следующим направлениям:

1. Обеспечение дальнейшего развития и укрепления экспортного потенциала республики, формировании инфраструктуры внешнеэкономической деятельности и внешнеторговых коллсантинговых и страховых фирм, систем транспорта, связи и коммуникаций.

- Организация подготовки квалифицированных кадров в области международного права и внешнеэкономической деятельности, банковской системы учета и отчетности.

Как видно политика развития внешнеэкономических связей отличается глубокой продуманностью и обоснованностью. С точки зрения экономической теории ее можно сравнить с политикой индустриализации через размещение импорта, в сочетании с политикой привлечения зарубежных инвестиций, благодаря которой многие развивающиеся страны, такие как Корея, Тайвань, Таиланд, Индонезия и ряд других стран сумели добиться высоких темпов экономического развития.

Вместе с тем при реализации той политики следует реально оценивать те трудности, которые могут стать на ее пути. Прежде всего то, что развивающийся мир переживает мировой кризис задолженности развитым странам, размеры которых приближаются к 2 триллионам долларов. Все это порождает известную осторожность иностранных инвесторов и вложению капиталов в страны с нестабильной экономикой и политической ситуацией. К тому же

недоработанность законодательства и хорошо известная необязательность наших партнеров (по некоторым данным в последние годы в государствах СНГ нарушается условием почти 90% внешне-торговых сделок). Что отрицательно сказывается на внешнеэкономической деятельности.

Перед Узбекистаном стоит проблема наиболее эффективной интеграции в мировое хозяйство, которая бы максимально способствовала устойчивому экономическому росту. Одной из важнейших задач является завоевание соответствующих ниш на мировом рынке и развитие сравнительных преимуществ страны, что позволит обеспечить стабильный рост экспорта, развития национальных технологий и человеческого капитала.

На наш взгляд Узбекистан имеет следующие сравнительные преимущества: богатые промышленные запасы конкурентоспособных на внешнем рынке отдельных видов минерального сырья; природно-климатические условия; благоприятные для возделывания многих сельскохозяйственных культур, а также позволяющие сберечь тепло- и электроэнергию.

На первоначальном этапе развития внешнеэкономических связей можно было бы сделать ставку на привлечение иностранного капитала в невещественной форме в виде патентов, лицензий, «ноу-хау», коллсантинговых и других услуг. Эта форма инвестиций достаточно широко распространена за рубежом и иностранные инвесторы охотно на нее идут, поскольку размеры вложений капиталов и риск их потерь здесь не велик. В то же время, используя передовые технологии и управленческие знания организовать выпуск конкурентоспособной продукции. Для этого потребуются средства и льготные условия кредитования.

Все более важным фактором улучшения инвестиционного климата в нашей стране становится система льгот и стимулов, предоставляемых предприятиям с иностранными инвестициями. Значение того фактора существенно повысилось за последние годы в связи с усилением конкурентной борьбы между различными странами за привлечение зарубежных капиталов. Правительством Узбекистана предоставлены значительные фискальные льготы ПЗИ. К ним можно отнести:

- Освобождение от таможенных пошлин имущества, ввозимого в Республику Узбекистан для собственных производственных

нужд и личных нужд иностранных работников предприятий с иностранными инвестициями.

- Освобождение до 7 лет от налога на прибыль производственных предприятий с иностранными инвестициями, осуществляющих капиталовложения в проекты, включенные в Республиканскую инвестиционную программу.
- Снижение действующих ставок налогов для производственных предприятий с иностранными инвестициями с долей в уставном фонде 50% и более, в зависимости от величины уставного фонда и др.

В улучшении инвестиционной среды важную роль играет совершенствование системы управления деятельностью предприятий с иностранным капиталом. За годы независимости в Узбекистане созданы необходимые для инвестиционного процесса институты. При этом большое внимание уделяется совершенствованию и упрощению бюрократических процедур. В частности, с 1 сентября 1997 года для производственных предприятий с иностранными инвестициями, экспортирующих продукцию собственного производства за свободно конвертируемую валюту, отмена регистрации в МВЭС экспортных контрактов на поставку такой продукции (кроме лицензируемых товаров). Предоставлено также, право экспортировать собственную продукцию без предоплаты и открытия аккредитива.

Еще одним важным фактором, определяющим инвестиционный климат в стране, является уровень развития рыночных отношений и макроэкономическая стабильность за 10 лет независимости Республики и проведения экономических реформ достигнуты следующие результаты:

- предотвращены спад экономики и достигнута ее стабилизация;
- значительно снижен дефицит государственного бюджета, что дало возможность взять под контроль инфляционные процессы;
- осуществляются структурные преобразования, направленные на реконструкцию и развитие базовых отраслей экономики;
- необратимый процесс приобрели в сфере разгосударствления и приватизации, неуклонно растет удельный вес негосударственного сектора экономики.

Итак, участие в международном сотрудничестве дает возможность каждой стране эффективно и с меньшими издержками удовлетворять свои потребности. А это означает, что государство заинтересовано в развитии взаимных связей и экономического сотрудничества на взаимовыгодной основе. Развитие внешнеэкономических связей закономерно ставит вопрос о мерах государственного регулирования экспорта и импорта для успешного развития национальной экономики.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В
СИСТЕМЕ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.8.1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И ОСНОВНЫЕ ПРИЗНАКИ
РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.

Подсистема развивающихся стран включает 4/5 всех стран мира в них проживает более 80% населения Земли. Экономическое состояние развивающихся стран, их проблемы непосредственно сказываются на подавляющей части человечества.

К этой подсистеме относятся все азиатские страны, кроме Японии, Южной Кореи и Израиля, все страны Африки, исключая ЮАР, а также страны Латинской Америки. Их характеризуют чрезвычайно пестрый облик, разные условия и уровни социального и экономического развития.

Вместе с тем существует ряд признаков, которые объединяют развивающиеся страны в особую группу государств. Общность этих признаков имеет социальные, экономические и исторические корни.

Основные признаки развивающихся стран. На современном облике многих развивающихся стран лежит глубокий отпечаток их исторического развития, связанного с их колониальным и полуколониальным прошлым. Большинство этих государств образовалось в результате национально-освободительной борьбы народов за независимость, распада колониальной системы империализма в 50-60-е годы, текущего столетия. В Латинской Америке формальная независимость стран была достигнута в первой половине 19 века.

В подсистеме развивающихся стран до сих пор существуют доиндустриальные и индустриальные типы производительных сил. Длительный исторический период производительных сил азиатские, африканские и латиноамериканских стран оставались практически без изменений, обеспечивая повторение процесса производства в прежних объемах. Прогресс в них осуществляется медленно. Сменяемости в полном объеме типов производительных сил не происходило, что неизбежно сказывалось на характере и развитии форм их общественной организации. В этих странах про-

исходило напластование одних социально-экономических структур на другие.

Разнородность производительных сил предопределимость многоукладность социально-экономической структуры стран Азии, Африки, Латинской Америки.

В колониальный период внедрение западного капитала привело к определенному подрыву традиционного воспроизводственного процесса.

В колониальных и полуколониальных странах стал набирать силу товарно-капиталистический уклад. Но насаждавшиеся и спонтанное капиталистическое развитие оказалось не в состоянии преобразовать существовавшие традиционные структуры. Поскольку непосредственной целью капитала является получение прибыли, он нередко обтекал их или создавал синтезированные объединения.

Таким образом, старые структуры либо подключались к механизму извлечения прибылей с помощью экономических и неэкономических методов. В последнем случае создавались образования, в которых капиталистические элементы постепенно вытесняли традиционные. Приспосабливая колониальные владения к потребностям метрополий, империи способствовали формированию в порабощенных странах дезинтегрированного экономического строя, в котором и традиционные формы были подчинены потребностям воспроизводительных процессов метрополии.

Сегментация экономических систем была представлена значительным набором форм производства от патриархально-общинной и мелкотоварной до монополистической и кооперативной, которые составляли общественно-экономические уклады.

Многоукладность предполагает различное социально-экономическое содержание производственных отношений в границах отдельных секторов, существовавших как взаимосвязанные системы относительно автономных структур со сложным механизмом их внутренних и внешних связей. Хозяйственные связи между укладами ограничены. Имея особый тип производства, производственных отношений, свой уровень развития, уклад обладает своей системой ценностей, характеризуется особым образом жизни населения.

Многоукладность проявлялась на разных уровнях социально-экономического механизма при формировании спроса и пред-

ложения, функционирования рынка, накопления капитала, формирования и использования рабочей силы.

Хозяйственный механизм имел качественную специфику, которая определяла участие секторов в совокупном общественном процессе. Распределение продукта происходило в двух основных формах – безвозмездной и возмездной.

Безвозмездная форма включает изъятие продукта докапиталистическим эксплуататором – феодалом и ростовщиком. Вторая форма предоставлена прямым продуктообменом и развитым товарно-денежными отношениями. Один из важнейших критериев выделения развивающихся стран в отдельную мировую подсистему – их слаборазвитость и отсталость. Слаборазвитость выражается в качественной неоднородности и системной неупорядоченности общества, состоящего из различных экономических и неэкономических институтов современного и традиционного типов, а также переходных промежуточных институтов.

Отсталость отражает состояние хозяйства этих стран, которое характеризуется низким уровнем развития производительных сил. Исторически отсталость выражается в виде отставания в развитии одного типа общества от другого в момент колонизации стран Азии, Африки и Латинской Америки. По некоторым оценкам соотношение ВВП на душу население между метрополиями и колониями в тот период было равно примерно 2 : 1 в пользу Запада.

Колониальная политика превратила отставание в хроническую отсталость развивающихся стран. В 1950г. в Третьем мире были районы, где уровень жизни был ниже, чем в 1800г., например, в Китае. По оценкам в целом в 1950г., уровень жизни в развивающихся странах был такой же, как в 1800г. или в лучшем случае только на 10-20% выше. Отсталость привела к расширению первоначального разрыва в уровнях экономического развития. В середине 90-х годов текущего столетия разрыв между двумя группами стран составил 20:1, а в 1985г. – 19,2:1.

Следовательно, отсталость развивающихся стран имеет два аспекта – общеисторический и современный, связанный с низким уровнем развития. Общеэкономическое отставание дополняется диспропорциональностью всего воспроизводственного процесса, проявляется в дезинтегрированности хозяйственных секторов, конкретных формах отставания

Отсталость развивающихся стран порождает специфику их социальных и экономических проблем. Решение каждой из них – обеспечение экономического роста, занятости, распределения и т.д. предполагает особые подходы, которые отличны от используемых в промышленно развитых странах. Отсталость развивающихся стран предопределяет их зависимость от промышленно развитых государств Запада.

Экономическое развитие колоний определялось не нуждами последних, а нуждами метрополии, вывозивших сырье из них. Положение мало изменилось в последнее десятилетие. В 1989г. в годовом обзоре ЮНИДО отмечалось «Имеются серьезные признаки того, что развивающиеся страны в течение определенного времени будут скорее в роли воспринимающих мировые структурные сдвиги, чем генератором собственных на базе внутренней динамики индустриализации».

Зависимое развитие проявляется во внешнеэкономических отношениях развивающихся стран. Отсталая структура экономики, низкий уровень производительных сил, их традиционно аграрно-сырьевая специализация, колониальное прошлое обусловили внешнеэкономическую ориентацию развивающихся стран на индустриальные государства Запада.

Их внешнеэкономические связи развиваются преимущественно по линии Юг-север.

Низкий уровень производительности труда приводит к несоответствию индивидуальных затрат развивающихся стран общественно необходимым международным. Это ведет к потере этим странами в процессе обмена части прибавочного продукта, что объективно отражается в пропорциях и динамике мировых цен. Развивающиеся страны отличаются от промышленно развитых социальной структурой общества. Деление на классы не всегда профилирует их социальную структуру. Социальный организм особенно афро-азиатских стран включает в себя различные образования – классовые, неклассовые (этнические, религиозные, кастовые и др. общности). Неклассовые и классовые элементы социальной структуры накладывают отпечаток на общественное развитие в целом.

Необходимость обеспечения экономического прогресса при огромных нищете и голоде приводит к периодическим резким обострениям социальной обстановки, что находит выражение в отме-

нах политической демократии, в репрессиях сверху и в различных вариантах действий снизу – в выступлениях низов вплоть до проявления экстремизма, погромов и террора.

Развивающиеся страны отличаются от стран Запада не только по социально-экономической структуре, уровню экономического развития. Общественные структуры этих стран развивались в рамках различных локальных цивилизаций и содержат в себе разное социокультурное наполнение. Таким образом, совокупность проблем отсталости, зависимости, многоукладности дает общую картину развивающихся стран.

Экономика развивающихся стран отличается от промышленно развитых капиталистических стран, как степенью развития, так и моделью производства и распределения материальных благ.

8.2. РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Социально-экономическая трансформация развивающихся стран создала необходимые условия для ускорения из развития. Этому способствовало сокращение внеэкономического принуждения, ограничения традиционных методов деятельности иностранного капитала, проведение социальных преобразований, которые подорвали докапиталистические отношения.

Внешнеэкономическая обстановка, особенно на первом этапе в 60-70-е годы, также благоприятствовала укреплению положения развивающихся стран в мире – это моральная и материальная поддержка мирового хозяйства. К середине 90-х годов доля стран Третьего мира поднялась до 20% ВМП, подсчитанного на базе текущих валютных курсов, и 43% ВМП, оцениваемого на основе покупательной способности валют. За прошедшие десятилетия, развивающиеся страны по ряду социальных показателей достигли таких сдвигов, которые были осуществлены в западном мире почти за век. Средняя ожидаемая продолжительность жизни увеличилась на 16 лет, грамотность – на 40%, уровень питания – на 20%. Несмотря на эти успехи, остаются огромные социальные и экономические проблемы. Примерно 30 млн. детей в возрасте до 5 лет умирают каждый год из-за причин, которые не являются роковыми в промышленно развитых странах. Около 100 млн. детей, 20% со-

ответствующей возрастной группы, не получают начального образования.

Положительные сдвиги в развитии Третьего мира связаны с достаточно высокими темпами роста. По темпам экономического роста периферия мирового хозяйства, включая КНР, превосходила промышленно развитые страны. С 1960 – по 1995гг. общий объем производства в этой подсистеме мирового хозяйства увеличился в четыре раза. Быстрее других развивались восточно-азиатские страны, темпы экономического роста многих из них за последние 30 лет превышали 8% в год. По оценкам исследователей мирового банка в развивающихся странах наибольший вклад в рост ВВП внесли труд и капитал, а также увеличение производительности труда. Только в Восточной Азии за счет роста производительности труда обеспечивалось свыше 25% производства.

Переход мирового хозяйства на новую технико-экономическую модель развития, связанную с широким использованием электронной техники и информатики, ставит новые проблемы как перед отдельными странами, так и перед Третьим миром в целом. Достижение современного уровня производства выдвигает перед развивающимися странами не только задачи перевода всего их хозяйства на машинное производство, но и одновременно развитие его на сомоподдержание индустриальной и научно-технической основы.

Как показали результаты обследований ЮНЕСКО в начале 70-х годов, 40% зарегистрированных патентов приходилось на развивающиеся страны, но лишь 1% общего количества патентов в мире принадлежал их национальным организациям. Отсталой частью владели компании, контролируемые ТНК главным образом пяти стран – США (40%), ФРГ, Швейцария, Великобритания и Франция. За последние десятилетия положение в области научно-технических исследований изменилось незначительно.

Доля стран Третьего мира в общемировых расходах на НИ-ОКР не превышает 5% 1990г.

Тяжелым бременем на экономику ложатся военные расходы, которые составляют, например, по 1990г. – 3,5% совокупного ВВП развивающихся стран - Третий мир в целом расходует на военные цели и содержание вооруженных сил больше, чем инвестирует в подготовку кадров и здравоохранение.

В развитых странах армия чаще всего используется против своего народа. Из 82 вооруженных конфликтов с 1989 по 1993гг. 70 были внутренними. Этнические конфликты, войны оказали негативное влияние на экономическое развитие. За 1950-1990гг. свыше 12 млн. человек погибли в военных столкновениях.

Военные конфликты выступают наиболее серьезной причиной голода в этой подсистеме мирового хозяйства.

Серьезное влияние на социально-экономические процессы в развивающихся странах оказало обострение долговой проблемы. Оно привело к резкому снижению притока заемных финансовых средств по коммерческим каналам, которое лишь в незначительной степени компенсировалось увеличением государственных кредитов, субсидий и займов международных финансовых институтов. Между тем выплаты по задолженности возросли. В результате с 1982г. происходил чистый отток средств, основная масса которого приходилось на 17 стран. Воздействие долгового бремени до сих пор остается серьезным фактором, сдерживающим экономический рост развивающихся стран. Хотя долговая проблема не в одинаковой степени

Хозяйства развивающихся стран не однородны в социальном и технологическом отношении. В связи с этим различные типы производства в неодинаковой степени участвуют в международном разделении труда. Наиболее тесно связан с мировым рынком иностранный сектор. Нередко от масштабов иностранного сектора в обрабатывающей промышленности зависит размер вовлеченности страны в МРТ. Крупные и средние частные компании по мере повышения общего уровня экономического развития, государственного воздействия расширяют вывоз товаров на мировой рынок.

Длительное время этот сектор выступал важным источником импорта ввоза оборудования и полуфабрикаты. С 70-х годов они стали все чаще выходить на внешние рынки в качестве экспортеров своей продукции. Различное сочетание мелкотоварного, государственного, среднего и крупного предпринимательства, направление изменений в них определяют степени направленность участия развивающихся стран на мировом рынке. Социально-экономическая разнородность хозяйства приводит к тому, что масштабы внешнеэкономической деятельности государства в раз-

вивающихся странах больше по сравнению в подобной деятельностью в странах Запада.

Анализ позиции развивающихся стран на мировом рынке показывает, что экспортный потенциал их экономик несколько повысился. Увеличилась доля готовых изделий и, в частности машиностроение, которое остается основным носителем научно-технического прогресса, хотя у многих государств эта доля скромна. Не удивительно, что для большинства развивающихся стран на их экономическое положение важное влияние оказывает изменение мировых цен. Они усугубляют дефициты торговых балансов. Дисбалансы экспорта по отношению к импорту возникла в результате резкого ухудшения условий торговли (1965-1973гг. - 0,1%, 1973-1980гг. - 3,5, 1980-1989гг. - 3,0, 1990-1995гг. - 1,1% в год).

За 1980-1990гг. товарные цены в реальном выражении упали более, чем вдвое. В 90-е годы ситуация не улучшилась. Это вызвало ежегодные потери развивающихся стран примерно в 100 млрд. долл. (1993г.) - почти в два раза больше объема иностранной помощи.

Ухудшение условий торговли было вызвано сокращением спроса со стороны промышленных развитых стран. Кроме того, в этих странах возросли торговые барьеры в 20 из 24 стран ОЭСР торговые барьеры за 80-е годы возросли, а в развивающихся странах произошла значительная либерализация торгового режима. В 1993г. нетарифные барьеры распространялись на 14% импорта индустриальных стран. Серьезные барьеры сохраняются в обмене сельскохозяйственной продукцией, сталью, текстилем и одеждой, обувью, автомобилями, электроникой, самолетами. Протекционизм, по оценкам обходится развивающимся странам ежегодно в 100 млрд. долл. в виде потери доходов от экспорта сельскохозяйственной продукции и 50 млрд. долларов от экспорта текстиля.

Для поддержания внешнего и внутреннего балансов развивающиеся страны вынуждены жертвовать текущими импортными потребностями и прибегать к отягощающему их экономическое развитие внешнему финансированию. Свыше 20% притока внешних финансовых средств и почти 80% в бедные страны обеспечивает экономическая помощь. В обстановке гигантской задолженности развивающихся стран, особенно обострение экономических проблем в менее развитых странах, помощь сохраняет значение одного из инструментов влияния промышленно развитых капита-

листических стран. Она выступает одной из важнейших форм разрешения противоречий, возникающего при экспорте чистых прямых капиталовложений, содействуя созданию условий для их эффективного приложения.

Важное место в движении внешних средств в развивающиеся страны принадлежит притоку прямых инвестиций западных стран. Роль прямых капиталовложений менялась. Их приток усилился со второй половины 80-х годов. В 1995г. прямые капиталовложения составили почти 1/3 часть внешних средств. Они направляются в несколько развивающихся стран среднего уровня развития. Десять стран, на которые приходится примерно половина ВВП развивающегося мира, аккумулировали почти 90% всего притока прямых инвестиций.

Анализ положения развивающихся сторон на мировых рынках товаров и капиталов в 80-90-е годы показывает неоднозначные тенденции. Приобретенные в процессе развития сравнительные преимущества, определяющие участие в международном разделении труда, постоянно меняются под влиянием научно-технического прогресса. Это приводит к изменению соотношения сил и форм взаимодействия развивающихся стран на мировой арене. Важную особенность внешнеэкономических связей развивающихся стран составляет их ориентация на промышленно развитые страны при низком уровне взаимной интеграции. В них доля взаимной торговли не превышает 35%, а в промышленно развитых капиталистических странах, она достигает 70%. Так, африканские страны 95% своей экспортной торговли осуществляют с неафриканскими странами. В Восточной Азии свыше 65% торговли приходится со странами вне региона. Среди более чем 12 торговых группировок развивающихся стран ни в одной из них внутри региональный торговый обмен не превышает 21% общего объема. Для ряда стран основным рынком сбыта товаров является США, на долю которых приходится 20% экспорта развивающихся стран. Другие промышленно развитые страны значительно уступают американскому рынку. Доля Японии в экспорте из периферийных стран в 1993г. составила 99%. США является главным рынком сбыта продукции общего машиностроения и потребительских товаров - 1/3 экспорта. На США приходится свыше половины закупок обработанных изделий западными странами, что ставит в зависимость сбыт готовых изделий из развивающихся государств от политики

США. Асимметричная зависимость развивающихся стран от Западной периферии выступает следствием структуры их производительных сил, что создает противоречивые тенденции в мировом производстве. Периферия не может оптимально участвовать в международном разделении труда, в силу чего сохраняются расхождения в развитии подсистем мирового хозяйства.

8.3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

После достижения политической независимости развивающиеся страны стремились утвердить свой национальный суверенитет и внести существенные коррективы в развитие производительных сил, чтобы изменить свое зависимое положение в мировом хозяйстве. С этой целью проводились глубокие социально-экономические реформы, направленные на устранение препятствий в развитии производительных сил, экономическое пространство освобождалось от феодальных пережитков, усиливалось использование природных ресурсов в интересах национального развития, выработывалось законодательство, регламентирующее деятельность иностранного капитала и подчиняющее его интересам национального развития. Принимались меры по аннулированию неравноправных договоров, ограничивающих национальный суверенитет.

В социальной области многие освободившиеся страны ставили цели более равномерного и справедливого распределения доходов, что предполагало на практике отказ от западных моделей «общества потребления», способность предотвратить концентрацию экономической власти в руках узкого круга местной элиты.

Стратегическим средством ликвидации экономической отсталости стран мировой периферии выступала индустриализация. В узком смысле слова она является особой стадией формирования промышленной системы производительных сил. Ее содержанием составляет развитие обрабатывающей промышленности, прежде всего отраслей группы А, обеспечивающей материально-технические условия расширенного воспроизводства на национальной основе. Индустриализация способствует углублению общественного разделения труда, создавая материальные предпосылки для специализации и кооперирования различных видов про-

изводства. Тем самым она обеспечивает постепенное складывание общего цикла воспроизводства и формирования единого внутреннего рынка. Конкурентный механизм выравнивания индивидуальных стоимостей товаров и рыночные. Экономическим ориентиром для производителей постепенно становятся общественные народнохозяйственные стоимости, а не индивидуальные и локальные.

Индустриализация в развивающихся странах ведет к быстрому повышению уровня экономического развития. Машинное производство отличается наиболее высокой производительностью труда. При низкой стоимости рабочей силы повышение производительности труда воплощается в большей норме и массе прибыли. В свою очередь это вызывает быстрое расширение национального дохода. Даже при неизменных пропорциях его распределения на фонды потребления и накопления индустриализация позволяет поднять уровень и потребления, и накопления. В конечном итоге оба эти фактора усиливают весь процесс общественного развития и создают потенциальную возможность для трансформации традиционной структуры экономики.

В течение 80-х годов международные организации вынуждали развивающиеся страны принять открытую стратегию развития, уделяя большое внимание рыночным сигналам, уменьшению импортных барьеров, изменению валютных курсов. Основным принципом – внутри страны экономить, во вне продавать. Движение в этом направлении было центральной целью программ представления займов. За 1980-1991 гг. 76 стран, одобрившие программы Мирового банка МВФ, получили на их осуществление займы. Отмеченные направления экономической политики стали рассматриваться как универсальное средство решения социальных и экономических проблем безотносительно к уровню, и типу и национальным особенностям развития стран.

Осуществление индустриализации сопровождалось изменениями социально-экономической структуры промышленного производства в зависимости от политической направленности государств. В одних государствах корректировалась логика воспроизводства традиционных монополий с целью разрешения противоречий между стремлением торгово-промышленных групп консервировать низшие формы предпринимательства в рамках своего контроля и узостью экономической базы. В ряде стран государство

создавало особые условия для формирования крупнейших объединений, которые смогли бы выстоять в конкурентной борьбе на внешних рынках. Нередко на первый план выходило развитие мелкого и среднего предпринимательства. Одновременно решались вопросы ослабления социальных проблем, возникающих в связи с развитием современных предприятий и сужением социальной базы модернизаций. Происходило не только пересмотр экономической стратегии государств, но и изменялась его роль в социально-экономическом развитии развивающихся стран.

По мере консолидации предпринимателей в «Класс для себя» росло обратное воздействие на государство, которое стимулировало развитие внутреннего рынка и предпринимательства. Относительная самостоятельность государств уменьшается, меняются формы и методы экономической политики.

Вместо прямого регулирования на передний план вышли косвенные меры, что повысило роль стихийно-рыночных импульсов в развитии национальных хозяйств. В экономическом плане дальнейшее расширение активности государства наталкивались на дефициты государственных бюджетов, инфляцию. Стимулирование развития при относительном сужении собственной финансовой базы государственного сектора вынуждало его прибегать в больших масштабах к внешним займам. Это в свою очередь ограничивало финансовую базу воспроизводства. Став гарантом обслуживания внешнего долга, государство вынуждено ограничивать свои экономические и социальные функции и все больше склоняться к обеспечению условий воспроизводства не в национальных, а в транснациональном плане. Долговое бремя заставляет отказываться от ряда стратегических направлений в изменении участия национальной экономики в международном разделении труда. Произошло сокращение предпринимательской активности государства. Государственные предприятия получили большую автономию при сокращении макроэкономических функций, часть предприятий была приватизирована. Однако процессы приватизации в развивающихся странах, за исключением Аргентины, Бразилии, Малайзии не получили широкого распространения в связи с нерешенностью в них многих базовых проблем хозяйственного развития.

Приоритетным направлением экономической политики становится движение капиталовложений, которое достигается как че-

раз осуществление целенаправленных инвестиционных программ, так и посредством стимулирования частных вложений рыночными методами. В последнем случае важную роль играет становление реалистичного уровня учетных ставок и валютного курса.

ГЛАВА 9

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

9.1. СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ И ЕЕ ОСОБЕННОСТИ

Международная торговля – это обмен товарами и услугами между разными странами, связанные со всеобщей интернационализацией хозяйственной жизни и интенсификацией международного разделения труда в условиях научно-технической революции.

Внешняя торговля возникла в глубокой древности. В формациях, основанных на натуральном хозяйстве, в международный обмен поступала небольшая часть продуктов, главным образом предметы роскоши, пряности, некоторые виды минерального сырья. Мощным стимулом развития международной торговли стал переход от натурального хозяйства к товарно-денежным отношениям, а также создание национальных государств, установление производственных связей как внутри стран, так и между ними. Создание крупной промышленности позволило сделать качественный скачок в развитии производительных сил в международной торговле. Это привело к увеличению масштабов производства и улучшению транспортировки товаров, то есть были созданы предпосылки для расширения хозяйственных и торговых связей между странами, а вместе с тем усилило необходимость расширения международной торговли. На современном этапе международная торговля является наиболее развитой формой международных экономических отношений. Необходимость ее обусловлена следующими факторами:

во-первых, образованием мирового рынка как одной из исторических предпосылок капиталистического способа производства;

во-вторых, неравномерностью развития отдельных отраслей в разных странах;

продукция наиболее динамично развивающихся отраслей, которую невозможно реализовать на внутреннем рынке, вывозится за границу;

в-третьих, тенденцией, возникающей на нынешнем этапе развития экономики к безграничному расширению размеров произ-

водства, тогда как емкость внутреннего рынка ограничена платежеспособным спросом населения. Поэтому производство неизбежно перерастет границы внутреннего спроса, и предприниматели каждой страны ведут упорную борьбу за внешние рынки.

Следовательно заинтересованность отдельных стран в расширении своих международных связей объясняется потребностями сбыта продукции на внешних рынках, необходимостью получения определенных товаров извне и, наконец стремлением извлечь более высокую прибыль в связи с использованием дешевой рабочей силы и сырья развивающихся стран. Особенность развития международной торговли после Второй мировой войны заключается в ее динамичном развитии.

Этому способствовало прежде всего научно-техническая революция, которая стимулировала обновление и распределение основного капитала, что было вызвано как созданием новых отраслей, так и коренной технической реконструкцией старых производств.

Важным фактором высоких темпов экономического развития в послевоенный период было государственное регулирование экономики с целью интенсификации процессов накопления капитала и предотвращения экономических кризисов. Кроме того, экономическому росту в значительной степени способствовало возросшая мощь промышленных предприятий, которые в рамках своих производственных комплексов составляющих подчас целые отрасли производства, вводили элементы планирования и прогнозирования.

Значительную роль в экономическом росте сыграли важные сдвиги в производстве в условиях научно-технической революции, которые потребовали специализации и кооперирования в международном масштабе. Данные процессы послужили главным фактором быстрого роста товарооборота между странами, причем этот рост происходил главным образом за счет продукции обрабатывающей промышленности.

На интенсивность товарообмена между государствами оказало влияние возвращает экспорт капитала и усиление транснациональных компаний за счет специализации и кооперирования своих предприятий, расположенных в разных странах.

Росту темпов международного товарообмена способствовала также интеграция, особенно в Западной Европе, поскольку были

отнесены ограничения в торговле между этими странами на которые приходится почти половина объема мировой торговли.

Важным фактором развития международной торговли в условиях высокоразвитой рыночной экономики является вывоз капитала, который стимулирует рост внешней торговли.

Вывоз капитала в предпринимательской форме влечет за собой вывоз товаров, так как он связан с поставщиками средств производства для предприятий, создаваемых за рубежом. Ранее инвестиции иностранного капитала направлялись преимущественно в экономические отсталые страны, главным образом в экспортные отрасли экономики. После второй мировой войны направление экспорта капитала изменилось – теперь он вывозится преимущественно из одних промышленно развитых стран в другие, что ведет к усилению интернационализации производства и капитала.

В результате возникли два вида международных компаний, имеющих предприятия в разных странах, а именно; транснациональных корпорации (ТНК) и международные корпорации (МНК). Первые представляют собой компании, национальные по капиталу, но интернациональные по сфере деятельности, а вторые – интернациональные и по капиталу и по сфере деятельности.

Международные компании, и прежде всего ТНК, оказывают огромное влияние на внешнюю торговлю; на долю их внутрикорпоративного оборота приходится почти 1/3 всего мирового экспорта.

Вместе с тем расширение внешнеэкономических связей продиктовано не только потребностью сбыта продукции на внешних рынках, но и необходимостью получения определенных товаров из-за границы. Особенно большую роль внешний рынок играет для развивающихся стран, так как многие из них имеют относительно ограниченные размеры внутреннего рынка. В настоящее время одним из важнейших факторов повышения эффективности производства является включение государства в процесс международного разделения труда; Участие в нем и развитие внешнеэкономических связей способствует росту эффективности производства в отдельных странах. При этом также появляется возможность приобретать за границей те виды сырья и продовольствия, стоимость которых на внешних рынках ниже, чем на внутренних. Однако даже при равенстве затрат на изготовление продукции в разных странах меж-

дународное разделение труда и обмен товарами необходимы для увеличения масштабов производства и оптимизации его размеров.

Международная специализация и кооперирование позволяют сосредоточить научные силы, квалифицированные кадры и материальные ресурсы в тех отраслях производства, в которых страна специализируется на мировом рынке. Это является условием повышения технического уровня производства, роста производительности труда и повышение качества продукции. Особо следует отметить закупки лицензий на новую технику и технологию за границей, к чему активно прибегают все промышленно развитые страны. Например, в Японии, ФРГ, Франции затраты на покупку таких лицензий в 2-3 раза превышают доходы от продажи.

Обмен товарами между странами занимает особое место в международном разделении труда, основным побудительным мотивом которого является стремление к получению экономических выгод. Движущая сила международного разделения труда в условиях товарного производства – это закон стоимости, проявляющийся в различиях национальной и интернациональной стоимости производства товаров.

Под влиянием научно-технического прогресса торговые связи между странами усложняются и обогащаются, все более перерастая в комплексную систему мирохозяйственных связей, в которой торговля, хотя и продолжает занимать ведущее место, постепенно теряет свое значение.

Прогнозы и расчеты свидетельствуют о том, что международное разделение труда будет неуклонно углубляться и дальше, и на его основе опережающими темпами будут расти международный обмен товарами и услугами. В перспективе производство экономически развитых стран все в большей степени будет ориентироваться на внешних производителей, а внутренний спрос – на импорт.

Качественные сдвиги, происходящие в международной торговле, заключаются в следующем:

- во-первых, изменились функции международной торговли – из чисто коммерческих краткосрочных сделок она превратилась в основное средство непосредственного обслуживания национальных производственных процессов, связывающих их в единое и не признающее границ.

- во-вторых, акцент в таком обслуживании смещается с начальных стадий (обработки сырья и материалов) на заключительные этапы производства (отделочные и сборочные операции).

9.2. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

Внешнеторговая политика представляет собой систему мероприятий, нацеленных на защиту внутреннего рынка или на стимулирование роста объема внешней торговли, изменение ее структуры и направлений товарных потоков.

Существуют две системы внешнеторговой политики – протекционизма и свободная торговля, или либерализация торговли.

Протекционизм характеризуется введением высоких таможенных пошлин на импортные товары. К этим пошлинам, ограничивающим ввоз иностранных товаров, нередко приплюсовывают экспортные премии, поощряющие вывоз товаров за границу.

Свободная торговля – это свободный, беспошлинный или облагаемый лишь незначительными пошлинами ввоз товаров. Различные стадии исторического развития общества характеризуются разными системами внешнеторговой политики.

В период первоначального накопления капитала типичной системой внешнеторговой политики был протекционизм. Высокими ввозными пошлинами на промышленные товары отечественная промышленность ограждалась от иностранной конкуренции, а предприниматели ускоренными темпами осуществляли накопление капитала. В тот период протекционизм играл прогрессивную роль, способствуя быстрому росту промышленности и развитию экономики в целом.

После промышленного переворота Англия стала «промышленной мастерской мира» и могла не опасаться иностранной конкуренции. Это побудило английских промышленников отказаться от протекционизма и перейти к свободной торговле. Вслед за Англией в 50-60-е гг. XIX в. поворот от протекционизма к свободной торговле стал совершаться и в других странах. В 20 веке внешнеторговая политика существенно изменилась: типичной ее формой снова стал протекционизм, имеющий, однако, уже не тот характер и назначение, которые были ему свойственны в эпоху первоначального накопления капитала (носит агрессивный характер). То-

вары облагаются высокими пошлинами не потому что их производство в данной стране слабо развито, а с целью воспрепятствовать доступу иностранных товаров на внутренний рынок и обеспечить поддержку своей промышленности и монопольно высокие цены.

Глубокое расстройство мирохозяйственных связей в результате «великого кризиса» и порожденных им торговых войн 30-х годов побудило ведущие промышленно развитые страны координировать свои усилия по предотвращению подобных нежелательных рецидивов.

В связи с этим во время Второй мировой войны на конференции по вопросам продовольствия и сельского хозяйства в Хат-Спринге (США) в мае 1943 года был выдвинут программный лозунг послевоенной либерализации внешней торговли – «снизить любые барьеры для международной торговли и устранить все формы дискриминационных ограничений».

После войны эволюция внешнеторговой политики происходила под воздействием растущей интернационализации хозяйственной жизни в условиях научно-технической революции, повышения роли внешнеэкономической сферы и международного обмена как важнейшего фактора развития производительных сил.

В современной политике регулирования внешнеторгового обмена проявляется объективная потребность в облегчении международного общения при повышении степени интернационализации производства и капитала. Эта тенденция в области международных экономических отношений выражается, в частности, в ослаблении ограничений внешнеторгового обмена, стремлении к устранению препятствий на его пути.

Такому курсу соответствует политика либерализации торговли, то есть применение всего комплекса мероприятий по регулированию внутренней экономики и внешних связей для содействия внешнеторговому обороту, а также снижение таможенных и иных барьеров.

Вместе с тем либерализация внешней торговли не является феноменом послевоенного времени, так как ее элементы существовали и до войны. Однако современная либерализация обладает рядом существенных отличий:

Во-первых, значительно расширен круг регулирующих мероприятий, они давно уже вышли за пределы тарифной политики и

охватывают практически все отрасли хозяйственной жизни. Сложная и разветвленная стала механизм политики.

Во-вторых, неизмеримо возросла роль согласованных международных действий, координированных усилий различных стран по многосторонней либерализации внешнеторгового оборота.

В-третьих, и это, пожалуй, главное, если в предвоенный период либерализация в международном плане не смогла продвигаться дальше кратковременных таможенных перемирий, то сейчас, несмотря на некоторые небольшие всплески торговых войн, удалось добиться долговременного весьма ощутимого снижения «уровня помех» развитию внешней торговли. Проблемы либерализации в настоящее время рассматриваются главным образом в связи с задачами облегчения взаимного обмена развитых и расширения их доступа на рынки товаров развивающихся стран. Именно так трактуется, понятие «либерализация» сегодня в результате торгово-политической практики различных стран и деятельности международных организаций.

По мере укрепления западноевропейского и японского «центров силы» и соответствующего ослабления внешнеэкономических позиций США заинтересованность в либерализации международного экономического обмена стала определяться общими потребностями в расширении международного разделения труда. В этих условиях, особенно в связи с борьбой развивающихся стран за полный суверенитет над своими природными ресурсами, задачи либерализации международной торговли во многом стали трактоваться по-новому, с учетом интересов всех участников внешнеэкономического обмена.

Необходимо подчеркнуть, что подобно тому, как интернационализация производства вызвала повышение значимости внешней сферы в качестве фактора экономического роста, так и активизации международного обмена обусловили объективную потребность в его либерализации. Причины либерализации — это не столько предпосылка, сколько средство в расширении товарооборота. Так, по утверждению экспертов ОЭСР, либерализация торговли явилась одной из основных причин необычайного экономического роста, отмеченного во всех странах после окончания Второй мировой войны.

Таким образом, тенденция к либерализации обусловлена расширением задач расширения мирохозяйственных связей в услови-

ях интернационализации производства. Она нужна для экономической кооперации в интересах взаимной выгоды благодаря более эффективному использованию мировой экономики.

Основных успехов политика либерализации достигла в области таможенных пошлин, общий уровень которых в послевоенный период существенно сократился.

Важным принципом внешнеторговой деятельности является активное вмешательство государства при проведении валютных операций. С помощью валютной, денежной, налоговой политики, изменения процентных ставок, субсидий и лицензированием внешнеторговых операций, таможенными тарифами государство осуществляет регулирование экспорта и импорта для успешного развития национальной экономики. С помощью указанных мер государство обеспечивает национальным производителям наиболее благоприятные условия на внутреннем и внешнем рынках.

Особенно эффективно эти меры действуют в промышленно развитых странах. Существенную роль в системе государственного вмешательства в экономику играют средства государственного стимулирования экспорта. Она включает систему финансовых льгот, предоставляемых национальным экспортерам для повышения конкурентоспособности их продукции на внешних и внутренних рынках.

Формой связи между производителями продукции разных стран выступает их внешнеторговая деятельность. Она предусматривает обмен товарами, услугами и капиталом между различными странами.

Таким образом, под внешней торговлей понимают межрегиональный обмен товарами, услугами и капиталом (получение кредитов).

Развитие внешней торговли обусловлено тем, что позволяя установить равновесие между излишками и дефицитом в хозяйстве отдельных стран. Ее роль в хозяйственном развитии стран, регионов, всего мирового сообщества постоянно возрастает. С одной стороны, внешняя торговля стала мощным фактором экономического роста, а с другой – произошло заметное повышение зависимости стран от международного товарообмена.

В настоящее время структура внешней торговли представлена следующими видами:

- экспорт;

- импорт;
- транзитная торговля, покупка за рубежом с одновременной продажей в третью страну;
- особые формы, например, реэкспорт или реимпорт товаров, прошедших облагораживание;
- производство по лицензиям;
- кооперация;
- компенсационные сделки и т.д.

9.3. ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ УЗБЕКИСТАНА И ЕЕ МЕСТО В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Характерной чертой внешнеторговой политики Узбекистана является ее использование в качестве инструмента решения наиболее насущных проблем, стоящих перед экономикой.

В частности после приобретения независимости были отменены все импортные пошлины, а экспортные поставки жестко контролировались при помощи лицензирования. Целями такой политики были насыщение рынка товарами и борьбой с инфляцией, так как существовали огромный неудовлетворенный спрос, недопоставки, которые являлись результатом развала бывшей системы распределения и связанного с этим спада местного производства.

После введения национальной валюты значительного снижения темпов инфляции и наполнения рынка потребительскими товарами приоритетными задачами экономической политики стали осуществление структурной перестройки экономики, расширение экспортного потенциала страны.

Внешнеторговая политика Узбекистана была переориентирована на решение этих задач. К слову сказать, в 2000 году достигнут рост одного из основных показателей развития экономики — экспорта. За годы реформ в экономику Узбекистана привлечено около 12 миллиардов долларов США иностранных инвестиций. При этом создано свыше 3800 предприятий с участием иностранного капитала. К достижениям во внешнеэкономической сфере можно отнести создание законодательной базы внешнеэкономической деятельности, соответствующей международным нормам и стандартам децентрализацию внешней торговли, переход от административных методов регулирования к экономически обоснованным методам тарифного регулирования. В частности, с ноября

1995 года с целью поддержки отечественных производителей и пополнения государственной казны были введены импортные пошлины, в которые впоследствии вносились коррективы с учетом меняющейся ситуации. Главной тенденцией в этой области является унификация импортных таможенных ставок с целью устранения ценовых искажений и повышения эффективности распределения и использования ресурсов. С учетом приоритетов экономической политики происходит и эволюция экспортной политики. Основными направлениями последней стали переход от нетрадиционных к тарифным мерам регулирования и постепенная их отмена, а также стимулирование экспорта при помощи фискальных льгот.

Намечены конкретные шаги по углублению экономических реформ составной частью которых являются дальнейшая либерализация внешнеэкономической деятельности в частности это означает либерализацию рынка иностранной валюты и подписание VIII статьи Устава МВФ меры по углублению экспорта. Это будет способствовать совершенствованию внешнеэкономической деятельности, ускорению интеграции экономики Узбекистана в мировое сообщество. Какое же положение в мировой экономике занимает Узбекистан. Объем внешнеторгового оборота составил около 6,2 миллиардов долларов США. Особо подчеркнем, что эти результаты достигнуты на фоне падения мировых цен на основные экспортные товары Узбекистана.

По итогам 2000 года достигнут прирост совокупного товарного экспорта и экспорта услуг на 8,8% по сравнению с 1999 годом. Мы можем позволить сказать, что Узбекистан, занимает промежуточные позиции в мировой иерархии между развивающимися странами.

Однако в нынешних условиях имеются реальные предпосылки вовлечения Узбекистана в процессы интернационализации хозяйственной жизни, в систему международного разделения труда. Решающими условиями расширения участия Узбекистан в системе международных экономических отношений являются уровень и динамика движения национальной экономики, степень ее открытости, а также развитость и структура внешнеэкономических контактов, способность соответствовать постоянно меняющимся условиям международной хозяйственной жизни. По мнению многих экспер-

та, основой создания жизнеспособной экономики переходного периода в Узбекистане следует считать ее открытость, имея в виду влияние конкуренции из-за рубежа. Именно в этих условиях мировой рынок прямо или косвенно влияет на формирование цен на государственную продукцию, а у узбекских производителей остается выход, как повышение качества и конкурентоспособности продукции, расширение ее производства при снижении всех видов затрат.

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ
МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ.

Международное перемещение факторов производства, труда, капитала и технологий. Международное перемещение факторов производства вместе с теорией международной торговли образуют микроэкономическую часть международной экономики. В экономическом плане международное движение факторов производства принципиально не отличается от перемещения потоков товаров и услуг, а при их изучении используется сходный микроэкономический инструментальный анализа. Более того, современная экономическая теория исходит из того, что торговля и движение факторов до известных пределов могут замещать друг друга и выступать как субституты. Действительно, вместо того, чтобы поставлять на экспорт товары с высокой трудоёмкостью, страна в избытке наделённая этим фактором производства, может переместить часть своих граждан в страны-импортёры её продукции для работы по изготовлению товаров по месту их потребления. В экономическом плане это приносит, как правило, большую выгоду, чем непосредственная торговля трудоёмкими товарами.

На пути движения факторов производства стоит больше барьеров, чем на путях движения товаров и услуг. Причем многие из них не искусственного, а естественного происхождения. Меньшая мобильность факторов производства по сравнению с перемещением товаров и услуг объясняет их относительно меньшее воздействие на общественное благосостояние. Поэтому в теории международной торговли исходят посылки абсолютной мобильности товаров и совершенной не мобильности факторов производства.

Серьезные различия в относительной обеспеченности отдельных стран производственными ресурсами порождают различия в ценах на эти ресурсы. Тем самым создаются различия в относительных ценах на товары, что, в свою очередь служит основой возникновения сравнительных преимуществ во внешней торговле.

Тот, факт, что различие в ценах на факторы производства существовало до начала торговли, предполагает международную не мобильность труда и капитала, а также международное перемещение рабочей силы.

Массовые перемещения рабочей силы на большие расстояния и на длительное время являются непреложным фактом прошлой и настоящей истории человечества.

Нынешнее негритянское население США, Канады и других стран американского континента в основе своей является потомком рабов, которых насильственно вывозили в своё время из Африки работорговцы. После отмены рабства новый поток переселенцев хлынул из старого света в новый. На протяжении десятилетий миллионы людей из Европы направлялись в обе Америки и Австралию. Население таких стран как, США, Канада, Австралия целиком сформировалась за счёт иммигрантов.

Наряду с такого рода глобальными перемещениями рабочей силы существовало и существует локальное движение населения. Так, революция в России в октябре 1917 породила первую волну массового выхода людей из страны. Вторая волна пришла на годы второй мировой войны, а третья наблюдается в настоящее время.

Понятно, что крупные перемещения рабочей силы, какими бы причинами они не вызывались, имеют серьёзные социально-экономические последствия и с этой точки зрения представляют интерес для экономической науки.

Различают внутреннюю миграцию, когда население перемещается между отдельными регионами внутри страны и внешнюю миграцию, связанную с переездом рабочей силы из одной страны в другую на длительный срок, обычно не менее года. Объектом нашего рассмотрения будет исключительно внешняя миграция.

Внешняя миграция имеет две стороны:

- 1) Эмиграция, т.е. выезд трудоспособного населения из стран пребывания для долговременного или постоянного проживания в другую страну;
- 2) Иммиграция, т.е. приезд рабочей силы в данную страну из-за границы.

Различают далее возвратную и безвозвратную миграцию. Возвратной миграция будет в том случае, если мигранты по истечении какого-то периода времени возвращаются в отечество, если

же они остаются в принимающей стране навсегда, то такая миграция для страны пребывания будет безвозвратной.

Наконец, выделяем переселенческую и трудовую миграцию. Переселенческую миграцию образуют люди разных поколений связанные родственными узами, которые вынуждены изменять по каким-то причинам место постоянного жительства. Переселенческая миграция часто бывает безвозвратной.

Трудовая миграция – представлена людьми трудоспособного возраста, которые покидают страну пребывания обычно в поисках более высокого заработка на определённый срок. Они не утрачивают связи с отечеством, посылают денежные переводы родственникам и друзьям и по истечении срока контракта возвращаются на родину, т.е. трудовая миграция, как правило является возвратной.

В функционировании современного мирового хозяйства всё более важную роль играет не переселенческая, а трудовая миграция.

Переселенческая же миграция, которая преобладала в недавнем прошлом, отходит на второй план. Тем не менее, число беженцев и репатриантов всё ещё достаточно велико; в 1995 г. оно составляло 27 млн. человек.

Если в области движения международных потоков товаров и услуг господствующей тенденцией является либерализация внешнеторговых связей, то применительно к перемещению рабочей силы действует система государственного и межгосударственного регулирования миграции, которая развивается в сторону ужесточения.

В этом состоит одно из отличий миграции рабочей силы от внешней торговли.

Времена когда миграция была свободной давно прошли. Сейчас все страны мира, обеспокоены растущими масштабами миграции, вводят всё более изощренные ограничения на иммиграцию.

В политическом плане свободная миграция невыгодна ни для страны откуда уезжают, ни для принимающей страны.

Для страны эмиграции подобная политика означает прямые экономические потери, не говоря уже об ущербе для национального престижа. В принимающей стране иммигранты ущемляют экономические интересы отдельных категорий населения, способствуют обострению политических национальных, религиозных и иных противоречий. Поэтому политические деятели стараются замалчивать эти проблемы, о чём свидетельствуют, например, опыт России, где с миграцией населения связан комплекс переменных острейших вопросов

Давя в том случае, когда миграция экономически выгодна, она влечёт за собой такие политические издержки, которые часто перевешивают экономическую выгоду. В связи с этим наряду с легальной миграцией расширяются масштабы нелегальной миграции. Хотя точные статистические данные как правило, отсутствуют, нелегальная миграция в современных условиях составляет серьёзную проблему не только для стран традиционного притяжения мигрантов, но и для стран, которые всегда считались центрами эмиграции (Италия, Испания, Греция, Индия, Гонконг).

Миграционные потоки развиваются волнообразно. Сначала в новой стране закрепляются эмигранты – пионеры. Затем к ним приезжают их родственники и друзья. Волна эмиграций набирает силу. Но через какой-то период времени спадает. По происшествии определённого времени процесс повторяется за первой волной эмигрантов следует вторая и т.д. При этом существует зависимость между миграционными волнами и колебаниями деловой активности. Во время кризиса, как правило, увеличивается поток эмигрантов, а в период бума при прочих равных обстоятельствах происходит активная эмиграция.

Такие миграционные волны хорошо изучены, хотя мотивы перемещения людей далеко не всегда ясны. Считается, что миграция, имевшая место в прошлом веке и начале нынешнего, вызывалось главным образом стремлением людей избежать политических, религиозных и иных репрессий на родине. Однако большая часть международной миграции рабочей силы в последние десятилетия, особенно в период после второй мировой войны, мотивируется желанием получить большую оплату за свой труд за рубежом.

Жизнь показывает, что направление международных миграционных потоков менялись и продолжают меняться. В первой трети XX века более половины всех эмигрантов устремлялись в США. Оставшаяся часть мигрантов примерно поровну длилось между британскими доминионами (Канада, Австралия, Новая Зеландия, Южно-Африканский Союз) и странами Латинской Америки (Аргентины, Бразилии и др.).

После второй мировой войны увеличение масштабов миграции сопровождалось существенным изменением и приоритетных направлений. Наряду с США и Канадой миграционные потоки стали направляться в Западную Европу, особенно в страны ЕЭС.

К 1990-м г. сложилось несколько центров, в наибольшей степени притягивающих мигрантов.

1. США, Канада, Австралия. Эти страны принимают преимущественно квалифицированных специалистов. Достаточно сказать, что около половины американских математиков – выходцы из бывшего СССР, а треть лауреатов нобелевской премии иммигранты.
2. Страны Западной Европы. Здесь на не престижных тяжёлых работах постоянно используется большое количество неквалифицированной рабочей силы.
3. Нефтедобывающие страны Ближнего Востока. Они охотно принимают на работу иностранных специалистов, а так же не квалифицированные рабочие силы из арабских стран.
4. Новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии. К концу XX века сформировался мировой рынок рабочей силы характеризующиеся высокой степенью мобильности трудовых ресурсов.

Если представить себе гипотетическую ситуацию, при которой все мигранты вернулись бы к себе на родину, а дальнейшее передвижение рабочей силы между странами стало невозможным, то нормальное функционирование мирового хозяйства было серьёзно подорвано; прекратят работу целые отрасли в массовом масштабе использующие иностранную рабочую силу. Многие страны, для которых переводы из-за границы составляют важный источник валютных поступлений начнут испытывать финансовые трудности.

По приблизительным оценкам численность иммигрантов в середине 1990х г. составила 125 млн. человек. Применительно к отдельным странам картина трудовой миграции выглядит довольно пёстро. В европейских странах удельный вес мигрантов в совокупной рабочей силе колеблется от нескольких процентов (Англия, Швеция, Австрия) до трети трудовых ресурсов (Люксембург, Швейцария). В то же время в ряде нефтедобывающих стран рабочие – иностранцы составляют и абсолютно преобладающую часть рабочей силы от 57% в Бахрейне до 92% в Канаде

Миграционные процессы последних лет характеризуются не только ростом масштабов, но и формированием новых явлений которых не было в недавнем прошлом. Последнее, в частности, проявляется в том, что ещё недавно можно было чётко разграничить принимающие страны от стран, поставляющих рабочую силу. В совершен-

ных условиях всё большее количество стран вовлекаются в процессе современной эмиграции и иммиграции населения.

Удельный вес иностранных рабочих в общей численности рабочей силы страны (по данным 1991г.).

Страна	Численность рабочей силы млн. чел.	Удельный вес иностранных рабочих %
Европейские страны		
Австрия	3,5	6,2
Англия	28,9	3,4
Бельгия	4,1	7,3
Франция	24,7	6,7
Германия	31,3	8,0
Люксембург	0,2	33,1
Голландия	7,0	3,7
Швеция	4,5	5,8
Швейцария	3,6	29,6
Нефтедобывающие страны		
Бахрейн	0,3	51,0
Кувейт	0,9	86,0
Катар	0,3	92,0
Саудовская Аравия	4,8	60,0
ОАЭ	0,9	89,0

Источник; Migrantts Refugees and International cooperation. A Joint Contribution to the International Conference on Population and Development 1994 г.

Новое явление в международной миграции рабочей силы – это крупные перемещения трудовых ресурсов внутри самих развивающихся стран. Перемещение со стороны неквалифицированной рабочей силы, желающих получить работу в развитых странах Северной Америки и Западной Европы, не ослабевает, а скорее усиливается. Однако параллельно с этим процессом увеличиваются масштабы перемещения рабочей силы между самими развивающимися странами,

люди перемещаются в те страны, которые быстрее продвигаются по пути реформ.

10.2 ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ И ЕЁ РЕГУЛИРОВАНИЕ.

Международная миграция рабочей силы связана с определёнными издержками в тоже время даёт известный выигрыш.

К числу экономических издержек относятся расходы, связанные с переездом из одной страны в другую, затраты на поиски работы на новом месте жительства.

Существуют и другие виды издержек;

Отрыв от родственников и друзей, необходимость изучать новые обычаи и порядки, а часто и язык. Решаясь на эмиграцию мигрант многим рискует; в новой стране его никто не ждёт, ему непросто найти подходящую работу, он может заболеть, стать жертвой мошенников и т.д.

Поэтому часть мигрантов, ничего не добившись, через какое-то время уезжает на родину. Однако большая часть из них добивается поставленной цели и в конечном счёте выигрывает. Этот выигрыш может выражаться в увеличенной зарплате сверх того, что можно получить в отечестве, в возможности дать детям лучшее образование перспективах их трудоустройства. Иногда это может быть не экономическая выгода, а политическая или физическая свобода.

Если считать, что миграция представляет собой инвестиции в человеческий капитал, то превышение выигрыша от миграции над её издержками можно оценивать точно так же как и другие виды инвестиций. С точки зрения экономического эффекта не имеет значение; какими причинами вызывается миграция населения;

стремлением к большому заработку, региональному конфликту и войнам, стихийным бедствиям, экономическим проблемам и распадам или объединению государств личным причинам. Поэтому в нашем анализе будем исходить из предпосылки существенной разницы в оплате труда как побудительного мотива миграции населения из бедной страны в богатую

Экономический эффект миграции рабочей силы не ограничивается только воздействием на объём производимого продукта, он распространяется на перераспределённые процессы, оказывая влияние

на объём государственных расходов и налогов как в отечестве так и за рубежом.

На государственные финансы миграция рабочей силы воздействует по следующим направлениям:

- 1) мигранты перестают платить налоги на родине, но вынуждены уплачивать новые налоги в принимающей стране;
- 2) эмигранты – освобождают государственный бюджет отечества от соответствующей части расходов на общественные блага и транспортные платежи (национальная оборона и охрана общественного порядка, образование здравоохранения, пособие по безработице);
- 3) иммигранты в принимающей стране подключаются к новому набору общественных благ и обретают новые права в части транспортных платежей;
- 4) эмигранты, как правило, переводят часть денежных средств родственникам и друзьям на родине, что часто образует серьёзный источник валютных поступлений для страны эмиграции.

Влияние на государственные доходы и расходы как страны эмиграции так принимающей страны зачастую бывают ощутимы. Связано это с тем, что основную часть мигрантов составляют люди из средних слоёв обществ в раннем трудоспособном возрасте имеющие определённое образование, квалификацию и специальность.

Бедняки, деклассированные элементы имеют минимальные шансы на вовлечение в международную миграцию они не располагают необходимыми для этого средствами и информацией.

Каков же общий приход разнонаправленных и противоречивых воздействий миграции рабочей силы на государственные финансы?

Принято считать, что в стране иммиграции потери от недопоступления налогов превышают экономию, возникающую в результате сокращения расходов на общественные блага и транспортные платежи в связи с отъездом мигрантов.

Дело в том, что расходы государства на чистые общественные блага, как известно, не зависят от численности населения, пользующимися этими благами (расходы на национальную оборону, радио и телевидение, освещение улиц и т. д.).

Между тем сумма налоговых поступлений строго коррелируется с числом налогоплательщиков, и определяет количество предоставляемых общественных благ. Для некоторых стран, однако, бывает выгоднее отпустить своих граждан для работы за рубежом. Причиной этого является поток. Причиной этого является поток переводов поступающий от мигрантов на родину для родственников и друзей. Такого рода переводы в отдельных странах образуют значительный источник дохода в конвертируемой валюте.

Что же касается принимающей страны, то расхожее общественное мнение обычно сводится к следующему: поток иммигрантов создаёт дополнительную нагрузку на государственный бюджет страны.

Это мнение обосновывается необходимостью выплаты мигрантам пособий по бедности и безработице увеличением расходов на поддержание общественного порядка, содержание дошкольных учреждений, общественных школ.

Конечно, подобная ситуация не исключена в отдельных странах. Однако нужно помнить, иммиграция увеличивает общий доход страны, поскольку растёт её обеспеченность, один из важнейших факторов производства.

Доход страны, как известно, находится в функциональной зависимости от располагаемых факторов производства:

$$y = s(N, R, L, T);$$

Где N – масса применяемого труда;

K – капитал;

L – технологии;

Однако для любой страны важно добиться не просто увеличения абсолютного объема производства, но и роста дохода в расчёте на единицу капитала и на одного работника;

$$y / K = f(K/N, K, L / N, T).$$

Если мигранты не обладают значительным финансовым или человеческим капиталом то это может снизить удельную ставку капитала и земли, а следовательно и объем потенциального ВВП в расчёте на единицу капитала. Когда же иммигранты приносят собой в принимающую страну значительный капитал (финансовый или человеческий), это ситуация кардинально меняется. Финансовые средства оборудования и квалификация иммигрантов превра-

щают их в важнейший источник экономического роста принимающей страны, а выигрыш от миграции превосходят потери.

Таким образом, баланс соотношения выигрыша и потерь на практике чаще всего складывается в пользу принимающей страны, а расхожее общественное мнение об убыточности приема иммигрантов оказывается ложным. Миграция рабочей силы помимо экономического эффекта сопровождается рядом последствий, находящееся за рамками традиционного экономического анализа. Она может принести выигрыш или вызвать издержки, которые не поддаются рыночной оценке.

Некоторые из них уже упоминались в предыдущем разделе данной главы.

Примером получения выигрыша от международного перемещения рабочей силы могут служить перенос знаний из страны в страну, их распространения по всему миру. Термин знаний здесь используется в расширенном смысле. Это могут быть талант выдающегося артиста или художника способности крупного ученого, знания современных технологий, маленькие секреты ремесла парикмахера или кулинара. От такой передачи знаний выигрывают все; и сами мигранты, и страны как эмиграции, так и иммиграции а также мировое сообщество в целом.

Однако миграция рабочей силы нередко порождает отрицательные внешние эффекты, принимающие формы издержек, которые трудно, а иногда и не возможно, оценить в деньгах. Например, неравномерная иммиграция может создать излишнюю плотность населения в отдельных городах и регионах страны, а также в свою очередь порождает трудности с наличием свободных рабочих мест для коренного населения, приводит к переполнению детских садов и общественных школ, способствует усилению криминогенной обстановки. Часто сама национальность иммигрантов вызывает неприязнь у представителей коренного населения принимающей страны. Известно, например негативное отношение к арабам во Франции, туркам в Германии, русским евреям в Израиле.

Особенно велики отрицательные внешние эффекты миграции в тех случаях, когда развитая страна граничит с развивающей например США и Мексика или менее развитые государства находятся неподалеку от страны притяжения мигрантов. Примером последнего могут служить Турция и Германия или страны Магриба и Франции.

Легальная миграция в таких случаях сопровождается масштабным потоком нелегальных иммигрантов.

Поэтому под давлением общественного мнения и профсоюзов принимающие страны вынуждены проводить государственную политику регулирования миграции

Периодические попытки отдельных стран ограничить выезд нежелательных лиц или воспрепятствовать отъезду отдельных категорий работников, равно как и заключение двухсторонних конвенции по регулированию миграции наблюдались в Европе с конца XVIII – века.

Конец же широкомасштабной свободной миграции населения был положен в 20-х годах нынешнего века ограничениями в иммиграционном законодательстве большинства стран, а также же международными соглашениями регулирующими перемещение населения. С тех пор правовые акты, регулирующие миграцию населения, прошли длительный эволюционный путь развития в направлении создания все более жестких изолированных ограничений для международного перемещения рабочей силы. При этом, хотя иммиграционное законодательство отдельных стран не унифицировано в нем можно обнаружить некоторые общие черты.

Важнейшей формой регулирования миграции со стороны государства является утверждение количественных квот на въезд иммигрантов в страну. Подобные квоты устанавливают число иммигрантов для страны в целом, отдельных отраслей и регионов и даже крупных фирм. Смысл количественных ограничений состоит в том, что с их помощью обеспечивается постепенность притока в страну мигрантов, исключается их бесконтрольность а следовательно придерживаются или сводятся к минимуму возможные отрицательные внешние эффекты.

Для многих развитых стран количественные квоты позволяют ослабить неквалифицированной рабочей силы из развивающихся стран. Так для США серьезные проблемы создавали мигранты из Латинской Америки и страны Карибского региона. Так как разница в оплате труда в этих странах доходит до соотношения 1:10. При этом многие развивающиеся государства, например, Мексика рассматривает легальную и нелегальную эмиграцию в США как своего рода клапан безопасности от избыточного давления населения внутри страны и противятся указаниям США установить жесткий иммиграционный контроль. Европейские страны используют аналогичный процесс со стороны народов

Азии и Африки, которые так же пытаются эмигрировать в поисках высокого заработка.

В рамках утвержденной квоты принимающие страны действуют избирательно, отбирая иммигрантов для допуска в страну. Приоритет отдается мигрантам, обладающим значительным человеческим и финансовым капиталом. Образование, квалификация и финансовый контроль превращают таких иммигрантов в потенциально важный источник экономического роста принимающей страны.

Поэтому артисты и художники с мировым именем, ученые и специалисты, крупные бизнесмены, преподаватели редких профессии работники новых перспективных отраслей обычно не испытывают трудностей с получением вида на жительство в принимающих странах США, например, всячески способствовали притока большего числа ученых и инженеров из Европы накануне и в годы второй мировой войны. В послевоенные годы к ним присоединились специалисты из других регионов мира. Так ученые и инженеры из Восточной и Южной Азии стали в США главной рабочей силой в ряде высокотехнических отраслей промышленности. Утечка умов играет и важную роль в экономическом развитии США и одновременно создает проблемы для развивающихся стран. Охотно принимают США крупных бизнесменов из Кубы и Латинской Америки. Что же касается неквалифицированных работников, то во многих развитых странах их без особых проблем за минимальную оплату нанимают для выполнения тяжелых, не престижных, вредных видов работ, от которых отказываются рабочие коренной национальности.

Существуют даже определенные ограничения для иммигрантов по здоровью. Так многие страны отказывают во въездной визе больным СПИДом, лицам с психическими заболеваниями, наркоманами и т.д. Затруднена или запрещена иммиграция для людей имеющих криминальное прошлое, членов экстремистских политических или религиозных организации. Квотирование иммиграции, как правило, сочетается со строгим контролем за сроками прибытия мигрантов в принимающей стране. Это и понятно, так как без надлежащего контроля за своевременным выездом иностранцев из страны установление квот иммиграции во многом теряет смысл. В странах Западной Европы все более широкое распространение получает наём иностранной рабочей силы на определенный срок с последующим возвращением мигрантов на родину, что обеспечивает непрерывную ротацию рабочих кадров.

Такие формы организации международной миграции рабочей силы весьма эффективна. Она позволяет направлять работников туда, где в них испытываются потребность. При этом минимизируются издержки на заработную плату, развитие социально-бытовой инфраструктуры, снижается возможность появления отрицательных внешних эффектов. По этому же пути идут страны ОПЭК где практикуется ввоз иностранных рабочих по контракту для выполнения определенного объема работ и установлены жесткий контроль за их вывозом на родину по завершении работ.

При этом иностранные специалисты и рабочие проживают в особых поселениях, что обеспечивает минимум контактов с местным населением. Принимающие страны в ряде случаев осуществляют специальные программы по стимулированию реэмиграции, которые предусматривают оказание экономической помощи. Странам массовой эмиграции, профессиональную подготовку иммигрантов, выплату им специальных пособий.

Реэмиграция выгодна странам, участвующим в этом процессе. Страна иммиграция идет на подобные расходы, так как это позволяет им избавиться от нежелательных элементов. Само существование которых накаляет социально-экономическую обстановку. Стимулируя реэмиграцию, правительство такой страны идет на встречу требованиям профсоюзов, успокаивают общественное мнение.

В свою очередь, в реэмиграции заинтересована и другая сторона. Возвращаясь на историческую родину, мигранты увеличивают её человеческий капитал. С профессией, знанием и оптом, приобретенными за рубежом, они имеют больше шансов хорошо устроиться в отечестве. Кроме того страна в результате реэмиграции получит крупные финансовые средства. Реэмигранты возвращаясь на родину, привозят с собой накопления, которые по своим размерам сопоставимы с суммами их денежных переводов за весь период эмиграции.

10.3. МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ УЗБЕКИСТАНА.

К моменту обретения Узбекистаном статуса суверенного государства проблема миграции фактически не существовало. эмиграция была под запретом для всех граждан за исключения, евреев, немцев, греков. До середины 1980 годов из страны ежегодно уезжало не больше 3 тысяч человек. Внутренних миграция осуществляется командными методами: по решению партии и правительств-

ва люди направлялись на освоение целинных земель, строительства гидроэлектростанция, крупных заводов и так далее.

В настоящее время проблема миграции населения Узбекистана не только приобрела новые качества, но приобрела возросшие масштабы. Дело в том, что к внешней миграции в страны дальнего зарубежья присоединились массовые потоки, переселенцев и беженцев из бывших союзных республик СССР, ставших самостоятельными государствами, таких как Таджикистан, Киргизия и др.

Своеобразие нынешней ситуации состоит в том, что во внешней Узбекской миграции можно четко выделить две составляющие, которые по причинам, характеру и последствиям перемещения людей существенно отличаются друг от друга. Первую образуют миграционные потоки со странами дальнего зарубежья. Вторую, более масштабную часть составляет русскоязычное население которое уезжает на историческую родину в Россию, Украину, Татарстан и др. Это происходит не оттого что в процессе реформирования в переходный период происходит объективный процесс расслоения населения и естественного различия по имущественному признаку. Незнание языка коренной национальности побуждает часть русскоязычного населения искать не сферу приложения собственных умений, знание для обеспечения собственного благополучия, а выступить с позиции национального менталитета и бросить работу, дома, уезжать в Россию и другие республики СНГ.

Хотя наша модель государственного строительства основывается на идее сохранения и укрепления исторически сложившейся на нашей территории многонациональной структуры общества и использования данного фактора для осуществления конечных целевых задач создания демократического правового государства, гражданского общества. В Конституции республики подчеркивается: "Народ Узбекистана составляет граждане Республики Узбекистан независимо от их национальности. Государственная концепция защиты прав этнических меньшинств, проживающих на территории Узбекистан ярко прослеживается в Конституции Республики, где говорится, что Республика Узбекистан обеспечивает уважительное отношение к языкам, обычаям и традициям нации и народностей проживающих на её территории. создание условий для их развития. На сегодня первоочередными задачами миграционной политики Узбекистана являются сокращение масштабов эмиграции в

страны как Дальнего так и Ближнего зарубежья, в привлечение безвозвратную эмиграции в возвратную, обеспечение достойных условий приема иммигрантов, устранение причин, толкающих людей к иммиграции. Практическое осуществление этой политики упирается в недофинансирование миграционных программ. Решение этих задач, помимо экономических предпосылок предполагает наличие соответствующей нормативно – правовой базы. В этом направлении предстоит сделать очень много. В Узбекистане нет законов о миграции населения, привлечении и использовании иностранной рабочей силы, не заключены межгосударственные договора и соглашения по вопросам трудовой миграции. Без надлежащей нормативно – правовой базы не приходится говорить о цивилизованном вхождении Узбекистана в международный рынок труда

ГЛАВА 11

СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ

Свободные экономические зоны (СЭЗ) - представляют собой одну из многообразных форм международных экономических отношений, прообразы которой использовались отдельными государствами в 15 - 16 вв. в виде «свободных городов и портов на пересечении торговых путей для привлечения торговых потоков. (Первая СЭЗ была создана в 1547г в итальянском городе Ливорно, который был объявлен городом свободной торговли)

С развитием мировой экономики и торговли в 19 веке и углублением интернационализации национальных экономик в 20 в СЭЗ как форма международных экономических отношений получила широкое распространение и существенно изменила свое экономическое содержание. Эволюция СЭЗ осуществлялась от простых организационно-функциональных форм, связанных в основном с торговлей товарами, к более сложным, ориентированным на производство массовой потребительской продукции, разработку и производство новых товаров, предоставление различного рода услуг и так далее.

Эволюция СЭЗ связана прежде всего с интенсификацией использования научно-технических достижений, крупными сдвигами в структуре экономики промышленных развитых стран, а также с распадом колониальных систем. В результате этого открылись новые сферы приложения для инвестиций как самых промышленно развитых странах, как и в странах проводящих политику индустриализации. Вместе с тем концентрация капитала промышленных монополий и централизация банковских ресурсов тоже содействовали поиску и созданию дополнительных стимулов для расширения инвестирования за рубежом по сравнению с теми, которые существовали ранее. В этих условиях свободные зоны с чисто торговой ориентацией зоны свободного предпринимательства, не требовавшие больших первоначальных капиталов, длительного подготовительного периода, сложных планов действий или обширных связей с предприятиями за рубежом, не соответствовали требованиям мирового инвестиционного рынка.

Требовались совершенно новые области инвестирования, создание высокотехнологических отраслей промышленности, улучшения

деленные выгоды, получавшей от таможенных пошлин, а также за счет экономики на накладных расходах, возможности подобных зон в развитии экспорта производства, вовлечении в него национальных и трудовых ресурсов весьма ограничены. Поэтому тип СЭЗ в чистом виде не получил широкого распространения в современной международной практике.

Оснований целью создания ЗСТ является стимулирование импорта товаров, развитию внутренней и транзитной торговли. Первое ЗСТ образсывались в крупных портовых городах и имели статус «порто-франко». Порто-франко - это портовый город с прилегающей обширной территорией, выделенной из общей таможенной границы государства. В пределах порто-франко товары не только выгружались, хранились, по и подвергались незначительной переработке, сортировке и упаковке без уплаты таможенных пошлин до тех пор пока они не попадут внутрь страны.

В современных условиях ЗСТ создаются вокруг международных транзитных узлов (аэропорты, морские и речные порты, железнодорожные станции).

Экспорт производственные зоны (ЭПЗ) можно отнести к СЭЗ второго поколения. В отличие от зон свободной торговли, которые прежде всего стимулируют развитие импорта товаров и внутренней торговли (ЭПЗ) предназначены для расширения экспортного потенциала, развития внешней торговли и, соответственно, для увеличения валютных поступлений. ЭПЗ создавались, с одной стороны, путем перепрофилированием, эволюции и трансформации зон свободной торговли, когда на отведенную под них территорию стали ввозить не только товары, но и капитал, заниматься не одной торговлей, но и производством. Это относится в основном к промышленно развитым странам. С другой стороны, ЭПЗ создавались путем целенаправленного образования СЭЗ. Это характерно для новых индустриальных и развивающихся стран. Создание ЭПЗ в развивающихся странах отражало общую тенденцию к смене импортозамещающей модели на экспортно-ориентированную путем развития отраслей, специализирующихся на производстве товаров для внешнего рынка. Новая стратегия органично вписалась в структурную перестройку промышленно развитых стран, когда происходило формирование крупнейших Транснациональных корпораций (ТНК) и активный перенос отдельных отраслей, что идеально в условиях ЭПЗ. Именно ТНК сыграли важ-

ключевую роль в создании ЭПЗ и формировании экспортного потенциала развивающихся стран.

Одной из разновидностей СЭЗ являются оффшорные центры, специализацией которых стало оказание иностранным инвесторам определенных видов услуг, связанных с предоставлением им национальной юрисдикции отличающейся льготным режимом осуществления финансовых, банковских и иных сервисных операций, а также льготным налогообложением:

-так называемые, «налоговые гавани».

Появление этих СЭЗ обусловлено бурным развитием мирового рынка финансовых услуг, стремлением иностранного капитала снизить политические и экономические риски, найти в «бурном» мире «укромные» уголки обеспечивающие наиболее полную конфиденциальность и безопасность владения капиталом. В качестве оффшорной юрисдикции наиболее часто выступают небольшие независимые государства им обособленные территории, обладающие особым государственным статусом. Власти этих юрисдикции стимулируют развитие сектора оффшорных услуг с целью привлечения иностранного капитала, увеличения занятости населения и повышения деловой активности.

Простейшей схемой оффшорных операций основывается на наиболее универсальном принципе налогового законодательства, в соответствии с которым обязательному налогообложению подлежат те доходы, источник которых находится на территории данного государства. В тех случаях, когда источник дохода находится за рубежом или локализован недостаточно определенно, он может исключаться из сферы налоговой ответственности в данной юрисдикции. Смысл оффшорного бизнеса заключается в том, что за рубежом появляется новый «самостоятельный» субъект хозяйственных отношений, который полностью находится под контролем иностранного инвестора. Таким образом, создана СЭЗ на территории страны и, в первую очередь международно, должно быть четко продуманным решением и отвечать национальным государственным интересам в соответствии с определенными критериями эффективности их функционирования.

Государств при создании СЭЗ прежде всего должно преследовать стратегические цели по решению таких важных макроэкономических задач, как ускорение темпов роста модернизаций экономики и промышленности, насыщение внутреннего рынка высококачественными товарами и так далее.

Содействовать решению этих задач СЭЗ призваны через мировой рынок: путем увеличения валютных поступлений за счет роста экспорта товаров и услуг. Среди конкретных задач, выполнение, которых обеспечивает эффективное функционирование создаваемой зоны, необходимо выделить следующие;

- привлечение иностранного капитала и предпринимателей;
- максимальное использование местных ресурсов и рабочей силы;

- увеличение валютных поступлений;
- стимулирование развития отсталых регионов, включая изменение специализации;

- модернизации производственных структур и технологий, привлечение новейшей технологии;

- повышения квалификации рабочей силы и специалистов внедрение новых методов хозяйствования, отработка и отбор наиболее эффективных форм деятельности в условиях свободного рынка.

При создании СЭЗ могут быть выделены два подхода.

Первый - территориальный, в соответствии с которым СЭЗ создается на специально выделенной территории страны и в её рамках устанавливается особый экономико правовой режим функционирования.

Второй - режимный, суть которого заключается в том, что иностранным компаниям предоставляются особые условия независимо от места их расположения на территории страны.

11.1. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЭЗ В РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН.

Рассмотрим перспективы развития СЭЗ в Узбекистане. На нынешнем этапе для Узбекистана наиболее оптимальной формой СЭЗ является их ориентация прежде всего на достижения стратегических целей экономической реформы: насыщение внутреннего рынка высококачественными товарами и услугами, привлечением современных технологий, ускоренное развитие региона и освоение прогрессивного опыта хозяйствования СЭЗ могут быть организованы только по решению высшего законодательного органа - Олий мажлиса. Серьезным шагом к созданию СЭЗ на территории Узбекистана явился принятый Олий Мажлисом Республики Узбекистан Закон "О свободных экономических зонах". деятельность зоны координируется Администра-

...ным советом, который формируется Кабинетом Министров из представителей органов государственной власти и самоуправления граждан, а также инвесторов. Это позволит эффективно очистить интересы всех заинтересованных сторон при выработке программ развития СЭЗ, которые предусматривают созданию производственной и рыночной инфраструктуры, обеспечении особого правового режима, меры экономического стимулирования.

Работа по созданию некоторых видов СЭЗ в республике началась ещё до законодательного оформления их статуса в 1995 году.

В Ташкенте на базе производственного объединения «Узэлектроаппарат» и прилегающих районов начался эксперимент по внедрению в практику свободного зонирования объединений «Завод плюс махалля». Подобные объединения позволяют стимулировать создание и развитие частных предприятий. Решение этой задачи позволило, чтобы превратить объединение завода и махали в свободную экономическую зону, необходимо максимально упростить процедуру государственной регистрации частных фирм и систему налогообложения, обеспечить доступ вновь созданных частных предприятий к местным источникам сырья.

Кроме зон предприятий в республике созданы два технопарка, представляющие собой особые инфраструктуры, сосредоточенные вокруг научного ядра например, университета, обеспечивающие процесс ускоренной передачи новых технологии в промышленность. Центром одного из них является Ташкентский университет им Беруний; другою - Самаркандский государственный университет. По данным Главного-управления внешнеэкономических связей сегодня готовятся и проводятся в жизнь два проекта СЭЗ- «Джизак» (производственная зона) и «Самарканд» (развитие индустрии туризма) Рабочая группа обеспечивающая нормативное обоснование для создания СЭЗ по международному туризму, начала разработку концепции. Серьезным шагом в этом направлении стал президентский Указ «О создании специальной экономической зоны туризма в городе Самарканде».

В 1994 году 14 стран приняли Самаркандскую декларация, а сейчас к этому подключалось более 20 стран. Формируется единый образ для турпродукта «Шелковый путь». Но Узбекистан имеет ряд преимуществ, в том числе такие древние города, как (Самарканд, Бухара, Хива и другие с сохранившимися архитектурными комплексами, живыми, ремеслами и фольклором, богатым историческим прошлым.

Это и есть «изюминка» внешнего вида (облика) «шелковый путь», который кстати привлекает много туроператоров мира.

Глобальным признается узбекско-японский проект промышленной зоны по типу индустриального парка (Ташкент, Бектемирский район), инициированный в декабре 1996 г. Агентством по иностранным инвестициям и японской компанией «Сумитомо Корпорейш». 18 августа 1997 г. был подписан протокол о намерении между «Сумитомо» и хокимиатом столицы совместно с АИИРУ, по которому первые два выступают основанными учредителями, а агентство продвигает проект. Его реализация предполагает строительство обособленной промышленной структуры, способной совместить 50-80 новых высокотехнической промышленности. Парк компактно разместился на площади 200га 70-80% его продукции планируется ориентировать на экспорт. Важна социальная значимость проекта, поскольку парк гарантирует порядка 20-25 тыс. прямых рабочих мест. Привлекаемые инвестиции в случае его успешной деятельности оцениваются в \$-15 млрд.

Реализация указанных проектов по созданию в республике СЭЗ обеспечит приток иностранного капитала, даст толчок импорту новых технологий позволит осуществить структурную перестройку народного хозяйства на современной технической базе. Это будет идти одним этапом осуществления реформ направленных на повышение экономического потенциала Узбекистана, рост благосостояния населения интеграцию в мировое хозяйство на равноправной и взаимовыгодной основе.

Мировой опыт показывает, что в свободных экономических зонах быстрее развивается производственная инфраструктура, адекватное современной мирохозяйственной сфере. Это особенно важно для Приаралья, поскольку в результате непродуманного, расточительного отношения к водным ресурсам разрушена водная экономика, идет глобальное высыхание моря, снижается качество почвы из-за растущей засоленности и интенсивного использования химикатов, загрязнены поверхностные и воды дальних рек наводняющих в Аральское море. Растет уровень заболеваемости и смертности населения, в первую очередь детей, снижается средняя продолжительность жизни в регионе. Существует много возможных подходов к решению проблемы возрождения Приаралья. Одним из способов и эффективным вариантом возрождения могло бы стать поэтапное создание в регионе особой свободной социально-экономической зоны. В настоящее время определенные результаты в этом направлении уже достигнуты.

Узбекистан, Туркменистан и Казахстан с учетом особенностей данной территории и использования зарубежного опыта (США, Китая, Японии) приняли сходные по своим принципам законы о свободных экономических зонах. Разработка и обоснование выделения Приаралья в особую свободную социально-экономическую зону с точным указанием границ, нормативной базы и так далее требуют серьезных научных исследований, которые вместе с тем должны быть проведены в сжатые сроки и обеспечены квалифицированными кадрами и источниками финансирования. Поэтапное создание такой зоны должно предусматривать оптимальное использование трудовых, природно-географических и других ресурсов, организацию мощной сети перерабатывающей промышленности, льгот для предпринимательской деятельности. Это особенно важно для Приаралья поскольку современные технологии мирового класса отличаются малой водоемкостью и высокой технологической жесткостью.

Таким образом, создание в регионе современных производств на конечную продукцию, позволит значительно ослабить напряженность, вызываемую избыточностью предложения труда в приаралье, а это, в свою очередь, может дать положительный эффект в целом ряде проблем социального и демографического характера.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОРПОРАЦИИ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ.

12.1 МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРОИЗВОДСТВО.

В настоящее время главным системообразующим фактором мировой экономики стало непосредственное международное производство хозяйственных объединений, базирующиеся на международном движении предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций. Прямые капиталовложения дают право контроля над заграничными предприятиями (10=20%) владения акционерным капиталом, контроль над формированием совета директоров. Среди исследователей нет единообразного понимания международных хозяйственных объединений. Их именуют международными, многонациональными, глобальными, сверхнациональными, транснациональными компаниями, корпорациями. Все эти названия отражают поиск соответствующего выражения различных функций компаний, действующих на различных национальных экономических пространствах.

Основа международного производства - ТНК. В западной литературе к многонациональным, транснациональным компаниям относят предприятия, действующие в двух или более странах и в операциях которых содержится определенный зарубежный капитал (обычно 25%). Они имеют такую систему принятия решений, компонент позволяет осуществлять согласованную политику и общую стратегию из одного или нескольких центров. В отечественной литературе не все компании, имеющие прямые капиталовложения за границей, относят к транснациональным. Последние должны обладать значительной экономической мощью, высоким уровнем конкурентоспособности, быть международными по кругу интересов. По национальному составу капитала их делят на две группы; транснациональные (ТНК) и собственно международные, многонациональные корпорации. Ведущее место занимает ТНК, которые являются национальными по капиталу и международными по месту его приложения. Международные по капиталу корпорации немногочисленны и стоят на втором плане. К ним, например, относятся англо-голландские «Ройял даф

«Алл», «Юниясвер», шведско-Швейцарская» ACEA) - Браун Бовери»
др Препятствием на пути развития международных по капиталу
компаний выступает национальная плановость группировок капитала.

Упомянутые выше типы компаний, имеющие прямые капиталовложения за границей; отнесены

к транснациональным корпорациям. Обычно эти компании представляют собой разросшиеся в международном масштабе производственные комплексы, анутренние связи между составными частями которых носят не рыночный, а производственный характер. Влияние их растет. В 1970г насчитывалось примерно 7 тысяч подобных объединений, а в 1995г их число превысило 39 тысяч. В сферу их деятельности входило свыше 270 тысяч дочерних компаний и филиалов за границей.

В целом они контролировали треть промышленных активов мира, но при этом следует отметить, что основная хозяйственная деятельность сосредоточена в странах базирования. На страны базирования приходится 2/3 активов.

Основное место среди ТНК занимают крупнейшие компании. Исходя из критерия абсолютного размера продаж в 2 млрд. долл, к ним относят около 400 компаний. Все они входят в число крупнейших корпораций мира. По объему своего оборота они нередко превосходят ВВП целого ряда развивающихся и некоторых малых промышленно развитых стран.

По организационной структуре ТНК, как правило, представляют собой многоотраслевые концерны. Головная компания выступает оперативным штабом корпорации. На базе широко масштабной специализации и кооперирования она осуществляет технико-экономическую политику и контроль за деятельностью заграничных компаний и филиалов. Они обычно располагают комбинатной структурой, собственными кредитно-финансовыми и исследовательскими учреждениями.

Формирование корпораций относится к 60-м годам 20 века, когда ведущие компании западных стран начали осуществлять массированный вывоз капитала. Их возникновению способствовал. Научно-технический прогресс (НТП). Углубление общественного разделения труда и внедрение новых технологий создавали возможности для пространственного разъединения отдельных технологических процессов, а появление новых средств транспорта и связи способствовало реализации этих возможностей. Ранее единый процесс производства в рамках локальных производственных единиц стал дробиться и

размещаться с учетом различий национальных факторов производства.

Внешнеэкономические операции крупнейших корпорации развиваются на основе широкой сети их заграничных предприятий у 100 крупнейших ТНК 38% их активов расположено за рубежом, а заграничные продажи составляют 48% их общего объема. Наиболее интернационализированной компанией среди крупнейших ТНК является швейцарская «Нестле», объем её зарубежных продаж составляет 98% их общего размера, у «Филепса» этот показатель составляет 88%, у «АСЕА- Браун Бовери» - 87% у «Эксон»-79, у Продажи филиалов и дочерних компании превышает объеме мирового экспорта.

В результате их международных операции треть мировой торговли осуществляется в рамках транснациональных комплексов.

Стратегия ТНК основана на глобальном подходе, предусматривающим оптимизацию результатов не для каждого отдельного звена, а для объединения в целом. Принимая решение увеличить выпуск товаров или полуфабрикатов на каком-либо зарубежном рынке, корпорация учитывает такие факторы, как важность данного рынка в отношении перспектив его роста, способность заграничных предприятий конкурировать с местными производителями аналогичной продукции, курса валюты, торговле ограничения, транспортные расходы. Глобальные стратегия также исходит из конфигурации отрасли и её координации. При решении проблемы географии, территориального размещения предприятий возможен выбор от предельной концентрации до дисперсного размещения по многим странам различных функциональных блоков; исследования и разработки, материальное снабжение, производственный процесс, маркетинг, послепродажное обслуживание.

В условиях обострения международной конкуренции важным направлением развития ТНК стало формирование смешанных компаний с участием местного капитала, что ускоряет концентрацию капитала. Привлечение местных акционеров к участию в капитале дочерних фирм рассматривается также как способ принуждения «эмоциональных» и политических осложнений в стране действия дочерней компании. Участие местных акционеров в создании возможность учета их интересов, хотя важнейшие решения принимаются штаб квартирой. Операции между подразделениями ТНК, расположенными в разных странах, представляют собой существенную часть внешнеторговых оборотов и расчетов даже крупных западных стран.

Глобализация деятельности корпорации позволяет им переводить из страны в страну в своих интересах огромные ресурсы. Конкретные проявления воздействия ТНК на экономику той или иной страны зависит от экономической мощи субъектов отношений, положения филиалов и дочерних компаний ТНК в стране пребывания.

Накопленный в мировом хозяйстве объем прямых иностранных капиталовложений в 1995 году составил 2,7 тринл. Долл США, увеличиваясь ежегодно примерно на 230 млрд. долл. Вывоз капитала резко возрос в последние десятилетия основными экспортёрами производственного капитала выступают ТНК промышленно развитых стран. На долго только пяти стран - США, Японии, Великобритании, Германии, Франции приходится свыше 70% кумулятивного объема прямых капиталовложений за рубежом. Экспорт капитала осуществляется не только ведущими в промышленном отношении западными странами. Он вывозится также из продвинувшихся в промышленном отношении стран Азия и Латинской Америки (Тайвань Южная Корея, Сингапур, Бразилия)

Интенсивное взаимопроникновение предпринимательского капитала позволяет этим странам расширять сферы своей деятельности использовать трудовые ресурсы или научно-технические достижения принимающих стран для извлечения более высоких прибылей. В все это привело к концентрации транснационального предпринимательства прежде всего в странах развитого капитализма.

В результате деятельности ТНК развивается международное разделение труда и создаются международные интегрированные системы производства, позволяющие размещать отдельные технологические цепочки изготовления изделий (в целях повышения их конкурентоспособности) в различных странах.

12.1. ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА УЗБЕКИСТАНА С ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫМИ КОРПОРАЦИЯМИ.

За 10 лет проведения экономических реформ Узбекистан добился неплохих результатов. В достижении поставленных целей значительна роль иностранных инвестиций. Развивающаяся экономика Узбекистана предоставляет иностранным инвестором большие возможности для капиталовложений. Законом «Об иностранных инвестициях» и «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов», утвержденными на XI сессии Олий мажлиса Республики Узбекистан

(1998 год) установлены правовые и организационно экономические основы осуществления иностранных инвестиций на территории республики.

Сни. определяют порядок осуществления иностранных инвестиций на территории республики, обеспечивает политические, экономические и финансовые гарантий эффективной деятельности иностранных инвесторов, устанавливают предоставляемые зарубежными инвесторам льготы и гарантии и направлены на привлечение и рациональное использование иностранных финансовых, материальных, интеллектуальных и других ресурсов, современной зарубежной технологии и управленческого опыта с целью содействия развитию экономики республики, включение в мирохозяйственные связи. В настоящее время наглядным примером взаимовыгодного и долговременного сотрудничества предприятий Узбекистана с ведущими транснациональными корпорациями, способствующими выходу нашей продукции на региональный и мировой рынки, служит деятельность группы ДЭУ в нашей стране. Группа ДЭУ входит в число 100 крупнейших ТНК мира с общим объемом зарубежных активов в 11,9 млрд. долларов США. На предприятиях фирмы за рубежом работают 28100 человек. Общая глобальная сеть группа ДЭУ на 1 января 2000 года в составляла 261 за рубежом дочернюю компанию и 123 за рубежом представительств

Итогом сотрудничества нашей страны с группой ДЭУ стало строительство и введение за короткий срок (всего 3 года) в строй автозавода «Уз ДЭУ авто» Узбекистан стал 28 страной мира, производящей автомобили. При этом идет целенаправленная и постоянная работа над локализацией производства продукции. В 2000 году в республике производилось около 80 % комплектующих деталей к выпускаемым на заводе автомобилям. А это целая сеть современных предприятий, дополнительные рабочие места, новые прогрессивные технологии. Уже сейчас на совместных предприятиях, образованных с группой ДЭУ, выпускается более 130 комплектующих деталей, предусматривается производство двигателей, задних осей домкратов, блоков педаль, жгутов и других комплектующих изделий на совместных предприятиях «Уз Саплины», «Уз Кванджны» и Уз ДеУ двигатель. Вместе с тем и другие наши крупные корпорации приобретают опыт сотрудничества с зарубежными компаниями. Например: «Узбек нефтегаз» в сотрудничестве с консорциумом «Келлог» (США) осуществили строительство Компрессорной станции для обратного

нагнетания газа в пласт на месторождении «Кокдумолок»; в месте с консорциумом «Тек Нин» (Франция) - «Марубени» - Джей Джи Си» (Япония) вилось строительство Бухарского нефтеперерабатывающего завода совместно с фирмой «Муцин» (Япония) ведется работа по реконструкции Ферганского нефтеперерабатывающего завода. Проект Шурталиского газо-химического комплекса по производству 125 тысяч тонн полиэтилена и 137 тысяч тонн сжиженного газа в год, стоимость только технологической части которого составляет более чем 500 млн. долларов США осуществляется с консорциумом «АВ В Луммус Глобал» (США) - «Муцин» (Япония)

Технологические Изменения на транспорте и в системе связи активизировали перемещение товаров, услуг, Капиталов, производств, специалистов и способствовали резкому снижению международных транспортных расходов и стоимости услуг связи. Удаленность Узбекистана от морских транспортных коммуникаций во многом сдерживает развитие внешнеэкономических связей, увеличивает издержки экспорта товаров, снижает конкурентоспособность продукции.

В этих условиях принимаются и маются меры по развитию транзитных транспортных коридоров, ведущих к морским портам в том числе в рамках проекта ТРАСЕКА при технической помощи Европейского Союза (Программа ТАСИС), осуществляется реконструкция и строительство горного участка автодороги Ташкент - Ош с прокладкой тоннелей «Кимжек» и Резак» строится железнодорожная линия Навои - Учкудук - Турткуль - Нукус.

Для инвестиционной программы Узбекистана приоритетное значение имеют проекты развитие современных систем коммуникацией. Этим проектам оказывается государственная поддержка (содействие в финансировании, предоставление налоговых и иных льгот, организации государственного мониторинга) Предусматривается временное освобождение от налогов, предоставление режима льготного налогообложения и ускоренной амортизации, таможенных преференций.

В реализации этих мер принимают участие и зарубежные страны. Так, в рамках «Официальная помощь развитию (ОДА) правительством Японии предоставлен льготный кредит для осуществления проекта развития сети телекоммуникаций в республике. Изменения в мирохозяйственной ситуации привдят к глобализации предпринимательства, более тесному сотрудничеству крупных и малых предприятий в рамках субподрядных отношений, способствуют самостоятельному выходу малых предприятий на внешние рынки. Как показывает

опыт промышленно развитых стран в рыночной экономике кооперация и контроль за производственными процессами осуществляются крупными корпоративными объединениями, которые обладают значительными производственными и банковскими активами, позволяющими им осуществлять межотраслевой перелив капитала. Основную роль при этом должны сыграть финансово - промышленные группы (ФПГ), способные обеспечить кооперирование взаимозависимых специализированных производств осуществляя жизненный цикл; «НИР - опытно- конструкторских разработок инвестиции -подготовка- производство-сбыт послепродажное обслуживание».

Важной формой внешнеэкономических связей этих структур должна стать научно-производственная кооперация производства, охватывающая все стадии жизненного цикла изделий. Такая кооперация в первую очередь с ведущими ТНК, особенно в наукоемких отраслях промышленности (машиностроение, автомобилестроение, самолетостроение, электротехническая промышленность), позволит создать новую конкурентоспособную на мировом рынке продукцию, в сравнительно короткие сроки повысить технический уровень производства и снизить его издержки, улучшить организацию и управление производством на основе внедрения достижений информатики, электроники, контроля за качеством продукции. Определенное место в инвестиционном сотрудничестве США с недавнего времени занял Узбекистан, хотя потенциал этих отношений отнюдь не исчерпан. На сегодня насчитывается 255 американских и совместных узбекско-американских компании; успешно работающих на нашем рынке. Инвестиции из США вкладываются как в добывающие, так и в перерабатывающие отрасли экономики Узбекистана, в развитии телекоммуникации. Среди них наиболее крупных и известных СП с американскими партнерами СП Заравшан - Ньюмунд. СП «Ангрен голд Компани», (золотодобывающая отрасль), Газкомпресор- Газмоторс, "Рубикон Вайлз" Коммюникейши (телекоммуникации). Кока-Кола и игимлиги Ташкент (пищевое) СП «Уз Кейс Маш» СП «Уз Кейс Трактор», «Уз Киминзмотор», СП «Уз Кейс Сервис», «Уз Кейс Сервис», «Узбекивест Интернешнл» (сирхование).

Национальным банком внешнеэкономической деятельности республики Узбекистан установлены и активно поддерживаются взаимоотношения с 16 банками крупнейших финансовых институтов и фондами США, среди которых Гейз. Манхетен Банк «Банк оф Америка» Дже Ли Морган, Банк оф Ною-Йорк; укрепляются связи с компа-

нией АИГ, Корпорацией частных инвестиций за рубежом (ОПИК) и многими другими корпорациями США. С 1995 года Узбекистан сотрудничает крупнейшим банком Швейцарии (КСФБ) который является уникальным кредит С ВИСС ФЕРСТ Бостон работает с финансовыми институтами и предприятиями Узбекистана по следующим направлениям: корреспондентские отношения международные платежи, торговое финансирование, казначейские операции, проектное финансирование КСФБ имеет 8 банков - корреспондентов в Узбекистане, концентрирует значительные кредитные ресурсы для финансирования экспорта хлопка, оказывает активную техническую помощь и обучение. Республика Узбекистан занимает центральное место в стратегии операции КСФБ в средней Азии. Политическая стабильность управляемость, рост и результативность экономических реформ позволяет КСФБ принимать перспективные планы своей деятельности в Узбекистане.

Сегодняшние интересы КСФБ - это возможное участие в рынках государственных и корпоративных ценных бумаг, структурированные долгосрочное финансирование проектов, экспорта республики, участие в выпуске евробондов, размещение акций предприятий Узбекистана, реструктуризация и финансирование долгов республики.

Главным партнером КСФБ в операциях в Узбекистане является Национальный банк ВЭДРУ

В августе 1998 года в Республике Узбекистан было открыто Представительство Дрезднер банка АГ, - Банк является членом германской ассоциации банков и АВЕСР известной Банковской группы, образованной в 1974 году рядом европейских банков с целью предоставления корпорациям и частным клиентам полного ассортимента банковских и финансовых услуг. Корпорация имеет 300 тысяч служащих в 11 тысячах филиалов в 120 странах. Главой банка является господин Норберт Майер. Со дня основания представительство активно изучает и внедряется в экономический рынок Узбекистана считая основными своими задачами в г. Ташкенте следующие;

- I предоставление наиболее полной информации о деятельности и услугах банка;
- II. установление контактов с деловыми партнерами Узбекистана.
- III. Проведением деловых переговоров и встреч с обсуждением возможных проектов;

IV. Привлечение к сотрудничеству министерств государственных институтов, предприятий, учреждений

Даже из поверхностного анализа деятельности Дрезднер банка АГ видно, что он является крупным универсальным банком, предоставляющим своим клиентам весь спектр банковских услуг с учётом требований современного делового мира, обладающий значительным объёмом капитала и высоким рейтингом. В связи с этим предоставляется целесообразное сотрудничество коммерческих банков Узбекистана с Дрезднер банком АГ в следующих сферах,

- расширения отношений в области одиансирования экспортно - импортных операций,
- развитие взаимоотношений в области предоставления финансовых консультаций, обучения и подготовки кадров, организации семинаров;
- расширение инвестиционных услуг клиентам по инвестиционным возможностям в Узбекистане

Инвестиционный климат в любой стране прежде всего зависит от политической стабильности. Наличие этого фактора даёт возможность привлечения иностранных инвестиций, направленных не на получение сиюминутной прибыли, а на реализацию долгосрочных инвестиционных проектов.

В центрально-азиатском регионе, как выше было оказано, велика роль транспорта. Он всегда был и будет большим, чем просто одним из видов отраслей народного хозяйства.

Современные транспортные артерии расположены на пересечении древних торговых путей, исторически служивших средствами коммуникаций между Европой и Азией.

Великий шелковый путь, некогда соединявший народы Европы и Азии, в свое время выполнял прогрессивную роль развития связей между государствами. В настоящее время железные и автомобильные дороги является связующей нитью, которая поддерживает жизнедеятельность экономики всех государств Центральной Азии. Поэтому в настоящее время в республике осуществляется комплекс крупных работ по строительству новых и реконструкции существующих железнодорожных путей. Определены основные инвестиционные проекты, некоторые из которых уже реализуются. Три проекта объявлены государственной целевой программой - это электрификация железнодорожных линий Самарканд - Бухара - Ходжадавлет и Самар-

анд -Карши - Бухара, а также строительство новых железнодорожных линий Навои - Учкудук - Султаниздаг - Нукус и Гузар - Кумкурган. Намеченный в сроки ввод новых маршрутов позволит помимо создания единой сети железных дорог Узбекистане дать импульс к развитию в малообжитых районах современной горнодобывающей и перерабатывающей промышленности, значительно сократит расстояние и сроки доставки грузов, даст новые рабочие места населению Узбекистане.

Строительство осуществляется с привлечением иностранных инвестиций. Это - Японский банк международного сотрудничества. (бывший фонд зарубежного экономического сотрудничества.)

-Азиатский банк развития,

-Европейский банк развития;

Совместно с фондом ОЕСФ, продолжается работа по Проекту. «Совершенствование пасса жирного железнодорожного транспорта,» кредитная линия которого составляет более 6 млрд. япон тен. В рамках проекта заканчивается строительство в Ташкенте современного вагоноремонтного завода с программой капитального ремонта пассажирских вагонов 450 ед. в год, предусмотрена покупка 25 новых пассажирских вагонов.

Стоимость Проекта реконструкции железных дорог составляет 126 млн. долларов США, в том числе 70 млн. долларов США 15, 6 % от общей стоимости проекта) Оставшаяся сумма в размере 56 млн. долларов США (44,4 %) покрывается за счет собственных средств ГАЖК «Узбекистон темир йўллари.»

Прогресс в области реформ железнодорожного сектора позволит обеспечить устойчивый экономический рост Республики Узбекистан.

НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ В СИСТЕМЕ МЕЖДУ-
НАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

13.1. ПОВЯВЛЕНИЕ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН

Характерной чертой развивающегося мира выступает нарастающая неравномерность социанльно-экономического развития. Процесс экономической дифференциации усилился в 80-90 годы. Он развивается по различным направлениям - уровням экономического развития, народно-хозяйственным структурам, положению в мировом хозяйстве. Неравномерность социально экономического развития частично унаследована от колониального периода.

Расширение промышленного производства в метрополиях при недостаточной обеспеченности некоторых из них минеральными, ресурсами стимулировало развитие соответствующих добывающих отраслей в колониях. Относительно невысокое содержание минералов особенно цветных, требовало организации их переработки на месте, чтобы избежать больших транспортных расходов. Так Япония до второй мировой войны создала в Корее крупные металлургические и химические производства, продукция которых вывозилась в метрополию. На кануне второй мировой войны Корея превосходила все азиатские страны, вместе взятые, по объему производимой продукции химии и черной металлургии. В 1938 году в колониях зависимых стран и территорий (Аргентина, Бразилия, Египет, Индия, Колумбия, Малайзия, Мексика, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Корея) приходилось 73,3 % продукции обрабатывающей промышленности всей зависимой периферии, в 1949 г — 70,1 % .

В 50-60 годы появились еще 10 стран (Венесуэла, Индонезия, Иран, Марокко, Нигерия, Пакистан, Перу, Пуэрто-Рико, Саудовская Аравия, Чили) удельный вес которых в промышленном производстве развивающихся стран начал быстро расти и достиг в 1973 году 17, 2 %. В Последующие годы в силу политических потрясений в ряде перечисленных выше стран темпы промышленного производства всей группы замедлились и их удельный вес не изменился.

В 70-е годы повысилась доля латиноамериканских стран. Этот рост происходил на фоне довольно резкой неравномерности их экономического развития, и определился несколькими странами, прежде

го, Бразилией и Мексикой. Среднегодовые темпы ВВП Бразилии в 70-е годы достигли 7,1 %, Мексики — 6,2 %. В начале 80-х годов на территории этих стран производилось свыше 3/5 ВВП региона, а в начале 50-х годов немногим более 2/5.

Подобные тенденции в этот период были характерны для стран Южного Востока доля которых увеличилась с 15 до 19 % ВВП стран третьего мира.

Такое ускоренное развитие объяснялось нефтяным бумом 70-х годов. В других регионах за исключением дальневосточных стран экономический рост оказался замедленным.

В ходе промышленного развития выделилась группа новых индустриальных стран (НИС). В 70-80-е годы для них были характерны более высокие темпы хозяйственного развития, превышающее аналогичные показатели других развивающихся и промышленно развитых стран. Ведущей отраслью экономического развития почти всех НИС стала обрабатывающая промышленность. Основной статьей экспорта практически всех НИС стали товары обрабатывающей промышленности. У 15 стран они превышают 50 % их экспорта.

В экономическом развитии для большинства из них характерны тенденции, присущие зрелой капиталистической экономике. Идет процесс концентрации производства и капитала, формируется финансовый капитал. В наиболее развитых странах образовались ТНК. Особенно отчетливо это проявилось в Южной Корее, Тайване, Сингапуре, Бразилии, Мексике, Аргентине. Латиноамериканские НИС обладают более мощным экономическим потенциалом по сравнению с восточно-азиатскими. Но в азиатских НИС сформировался более широкий круг источников финансирования развития. В этой подсистеме развивающегося мира создавались преимущественно трудоемкие предприятия по выпуску массовой потребительской продукции. В латиноамериканских НИС основной упор был сделан на развитие материалоёмких и капиталоемких отраслей в обрабатывающей промышленности. В силу ряда дефектов в 90-е годы латиноамериканские НИС оказались в кризисном состоянии; бремя долгов превысило возможности их погашения. В 80-е годы появилось второе и третье поколение новых индустриальных стран, в их числе Малайзия, Таиланд, Индонезия, Индия, Филиппины.

Изменения в темпах индустриализации вызвали разноплановую динамику экономического роста различных регионов развивающегося мира, что привело к изменению их положения в данной подсистеме и

в мировом хозяйстве в целом. В 80-е годы значительно усилили свои позиции Восточная и Южная Азия, главным образом в результате быстрого экономического подъема восточно-азиатских стран. Сократилась в мировом производстве доля Западной Азии. Однако, несмотря на понижение доли стран Западной Азии, азиатские государства в целом за годы независимости значительно упрочили свои позиции в мировом хозяйстве. Если в 1960 г на них приходилось 1% ВМП, то в 1997 г. — 13, % (23, ВМП по покупательной способности валют) позиции Латинской Америки ослабли.

Важные изменения произошли в положении отдельных стран. В 1996 году три из десяти крупнейших экономик мира относились к развивающимся странам — КНР, Индия, Бразилия. Объем их ВВП, подсчитанный на основе паритета покупательной способности валют, был выше, чем у Канады. По этим подсчетам КНР вышел на второе место в мире, уступая только США. Изменение экономического положения отдельных регионов и стран определяется многими факторами. Это различия в масштабах национального хозяйства, наделенности минеральными ресурсами, в подходах к осуществлению стратегий развития, в условиях международной торговли, в демографической ситуации, бремени внешней задолженности. НИС развивались разными путями, используя различные модели развития.

Высокие темпы роста достигались за счет высокой нормы накопления, использованных современных технологий, высокой производительности труда. Эти функции роста осуществлялись при сочетании рыночных инициатив, государственного регулирования и предпринимательства. Опыт восточно-азиатских стран показал, что правительственные бюрократы могут размещать ресурсы столь же эффективно, как и частные рынки.

Для ряда стран важную роль сыграли геополитические факторы. В частности, до недавнего времени Гонконг, Малайзия, Таиланд, Тайвань, южная Корея выступали опорными пунктами в борьбе против социализма. Практически во всех этих странах они оказались в сфере особых экономических интересов западных держав, прежде всего США и Японии. На долю финансовых ресурсов, направляющихся западными странами Третьему миру. Развивающиеся страны прилагают усилие, чтобы выбраться из положения бедных и беднейших государств. Доля стран Третьего мира в мировом производстве увеличилась, что заставляет эти государства искать поддержку со стороны международного сообщества.

13.2. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН

Одним из направлений экономической политики освободившихся стран являлось национализация иностранной собственности. Только с 1960 по 1974 гг в 62 развивающихся странах произошло 875 случаев национализации иностранных предприятий, главным образом горнодобывающих и плантационных. Основная волна национализации пришлось на 70 е годы. Национализация, ликвидация концессионной формы предпринимательства и экстерриториальности иностранных компаний, ограничение непосредственной эксплуатации природных и людских ресурсов означали крушение внешнеэкономических методов эксплуатации, относительный переход к экономической эксплуатации этой подсистемы. Следует при этом отметить, что государственление предприятий часто не означало полного разрыва с компаниями западных стран. Внешнеэкономическая политика подавляющего большинства государств была направлена на стимулирование национального производства и ограждение внутренних рынков от конкуренции. Огромный разрыв уровня экономического развития с экономически развитыми капиталистическими странами вызвал необходимость проведения гибкой протекционистской политики для ускорения модернизации отсталых хозяйственных структур. В частности, валютный курс нередко поддерживался на завышенном уровне, что позволяло национальным предприятиям приобрести необходимое оборудование за рубежом по заниженным ценам. Но подобная практика одновременно сдерживала развитие экспорта. Развитие хозяйств новых индустриальных стран, таких как Южная Корея, КНР, Индия, Таиланд, Малайзия, во многом определялось расширением ее внешней торговли. В 60-80 годы темпы внешней торговли в 1,5 – 4,0 раза превосходили темпы прироста ВВП. Так, в 60-годы среднегодовой прирост экспорта составлял 33,4 % в 70- 39,8, в 80 – 14,5 в 1990-1994гг – 10%. Быстрый рост внешней торговли явился результатом воздействия различных факторов и условий, в том числе внешне-торговой политики, на процесс формирования и расширения экспортного потенциала страны. Некоторые из выше указанных стран не относятся к странам свободного торгового режима (Южная Корея, КНР): Правительство, играя доминирующую роль в экономике, осуществля-

ет прямой и косвенный контроль внешнеэкономических связей. До Недавнего времени внешнеторговая политика по существу представляла собой систему протекционистских методов развития экспорта и лицензирования импорта. С начала 70- годов была введена система жесткой зависимости объемов импорта от размеров экспортной выручки. Согласно этому, компании получили право импортировать товары, стоимость которых не превышала величину экспортных поступлений этих компаний. В отличие от потребительских товаров, импортного оборудования и промежуточных товаров освобождался от каких-либо пошлин и пользовался льготным тарифом. Исключение составляли материалы, производство которых в какой-то степени получило развитие. Высокие темпы внутреннего оборота привели к росту значения таких стран, как Южная Корея на мировых рынках. Ее доля в мировом экспорте составляла в 1996 году – 2,4 %. Увеличилась вовлеченность стран в международное разделение труда, о чем свидетельствует коэффициент эластичности экспорта и импорта по отношению к ВВП и рост экспортной и импортной квот. Экспортная квота достигла 36 % ВВП (1960- 1,1 %; 1990 – 30,1 %) и несколько уступает соответствующему показателю Таиланда.

Существенные изменения произошли в структуре внешней торговли. В товарной структуре экспорта существенно увеличилась доля продукции материалоемких и наукоемких отраслей и сократилась доля трудоемкой продукции. Наиболее динамичной и перспективной статьей экспорта продукции обрабатывающей промышленности стали электронные и электротехнические изделия. В группе транспортных средств важное место занял вывоз автомобилей и запчастей к ним – выше 3 % всего экспорта.

В структуре импорта основное место занимает промышленное оборудование, сырье и продовольственные товары. Значительная часть промышленных материалов и топлива (41 %) и 25 % капитальных товаров реэкспортируются. Удельный вес сырья и топлива превышает половину импорта.

Успехи экономики новых индустриальных стран обусловлены эффективностью инвестиционной политики, заключающейся в установке на развитие экспорта. Более 3000 международных компаний более чем из 40 стран вкладывают средства в экономику таких стран как Малайзия, ставшей одной из ведущих мировых экономических зон, занимающихся оффшорным производством. Зарубежным инвесторам предоставляются в Малайзии очень большие возможности.

например допускается 100% - иностранное владение проектами, если экспортируется 80 % или более 80 % производственного продукта. Валютный контроль может быть охарактеризован как либеральный. Свободно производятся все платежи за границу, включая режестрификацию капитала и перевод прибыли. Весьма эффективен метод привлечения долгосрочных инвестиций в экономику Малайзии посредством создания свободных зон для промышленных компаний, производящих продукцию или занимающихся сборкой продукции для экспорта. Таким зонам устанавливается минимум таможенных формальностей, предоставляется возможность беспрошльного импорта сырья, комплектующих, машин и оборудования. В настоящее время в стране создано 12 таких зон. Благодаря эффективной государственной политике Малайзия, Южная Корея, Сингапур, Гонконг и Тайвань олицетворяют собой динамизм экономического роста.

Социально-экономический рост стран обусловлен такими основополагающими принципами ее развития, как мирное сосуществование различных этнических групп, обязательность улучшения качества жизни, расширение занятости в сфере производства, целенаправленная борьба с бедностью. Одним из наиболее важных факторов индустриального развития стран Юго-Восточной Азии является то, что при высокой активности государства в области экономики экономическая стратегия ориентирована на интенсивное развитие иностранного сектора.

Либеральная политика в сфере торговли и капиталовложений позволила муниципальным корпорациям участвовать в выгодных международных операциях, что послужило базой для развития внутренней промышленности, которая началась с умеренного протекционизма. Открытость экономики создает благоприятные условия не только для внутригосударственного экономического роста, но и для вхождения стран в мировой процесс глобализации экономики.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

14.1. СУЩНОСТЬ И ПОНЯТИЕ ГОЛБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Суть глобализации – в росте международных связей, взаимозащиты стран, распространении новых технологий, единых стандартов жизни. Этот процесс идет во всех сферах, сам по себе, без плана. Его двигателем является исконные человеческие качества, стремление к лидерству, к подражанию. Впервые вопрос о существовании глобальных проблем был поставлен в середине 80- годов рядом международных организаций (ООН, Римским клубом, ОБСЕ, ОЭСР), а также ежегодными совещаниями стран «Большой семерки», а также мировой общественностью. Универсальность и глобальность проблем связана с тем, что они касаются всех стран земного шара, независимо от их общественно-политического строя и не могут быть решены одной или группой государств.

Глобальные проблемы оказывают все большее воздействие на социально-экономическое развитие стран в негативном аспекте и могут быть решены лишь совместными усилиями всех государств мира. Глобальные проблемы, как правило, определяются ходом развития всего человечества; характером совершенствования производительных сил современного общества.

Многие глобальные проблемы являются важными элементом современных международных экономических отношений и все больше становятся их неотъемлемой частью.

Как и во всем, в глобализации есть свои плюсы и минусы. Сначала о плюсах;

1. **Мировая экономическая система.** На глобализацию экономики работают мощные банки и транснациональные корпорации (ТНК). Заключено множество международных соглашений: о свободной торговле, об открытых квотах и т.д. Страны с однотипной экономикой и идеологией стремятся к глубокой интеграции. Пример – Европейское Сообщество.
2. **Техника.** Спутниковая связь, сотовые телефоны, интернет охватывает всю планету и сделали информацию доступной

всем. Международный транспорт увеличил потоки пассажиров и грузов.

3. **Политика.** Всеобщее распространение получили стандарты демократии и защиты гражданских прав. Обедняющей силой является ООН. Она осуществляет и координирует оказание гуманитарной помощи. Совет Безопасности совместно с Европейским Сообществом и НАТО успешно останавливают локальные военные конфликты, ограничивая их расширение.
4. **Экология.** Забота об окружающей среде становится частью «морали человечества». Проводятся международные конференции, заключаются соглашения по защите природы. В целом – глобализация способствует распространению идей гуманизма: защита гражданских прав, равенства, борьбы с бедностью, просвещения. Но к сожалению не все так благополучно, как кажется на первый взгляд.

К числу глобальных проблем относятся следующие:

щие:

1. Сохранение мира и прекращение гонки вооружения ради экономического развития и построения процветания обществ;
2. Вынужденная миграция больших масс людей, обусловленная локальными войнами, конфликтами, появление особой категории населения – беженцев;
3. Глобализация не остановила и даже усилила расслоение стран: вперед выходят богатые, умные, энергичные. Те, кто не сумел включиться в мировую экономику, обречен на отставание, что ведет к обострению политической стабильности, как это случилось в 1996 году в Индонезии, где миллионы людей оказались в бедности.
4. Финансовые кризисы в одной стране могут охватывать полмира – как это случилось 1998 году.
5. Вынужденная миграция больших масс людей в поисках лучшей жизни и экономической свободы.
6. Продовольственная проблема и меры по ее решению, особенно в Африке, Азии и Латинской Америке.
7. Преодоление загрязнения окружающей среды, угрожающего самой жизни на земле, и решение экологической проблемы,

которая охватывает практически все географические районы мира.

Все выше названные проблемы взаимосвязаны и требуют достаточно быстрого комплексного решения. Правительства, международные организации, видные политики, ученые, бизнесмены – все сходятся в том, что только объединенными усилиями можно решить эти глобальные проблемы, так как повсеместно идет крушение транснациональных корпораций. Некоторые из них по богатству превосходят бюджет средней страны и становятся важной политической силой.

Часто международные торговые и финансовые связи используются для отмывания капиталов, торговли наркотиками и оружием и служат средством маскировки для политических террористов.

Распространение голливудской низкопробной продукции и поп-музыки вытесняют национальную культуру и даже угрожают самобытности некоторых народов.

Одновременно снижается уровень морали, что отчасти способствует росту преступности.

С решением глобальных проблем тесно связана проблема модернизации действующей системы международных экономических отношений. С одной стороны, это самостоятельная проблема, а с другой – она связана с каждой из указанных глобальных проблем, которые могут быть решены мировым сообществом путем конструктивного диалога.

Для решения глобальных проблем нужны определенные предпосылки, к числу которых можно отнести следующие:

Во-первых, необходимо создание конкретных условий, для развития и укрепления мировой экономики путем сокращения военных расходов, ежегодная сумма которых составляет около 1 трлн. долл. При этом 25 % всех НИОКР пока еще направлено на военные цели.

Во-вторых, целесообразно обеспечить экономическую стабильность и равенство экономических возможностей для всех. Для этого необходимо перестроить и повысить эффективность международных экономических отношений путем постоянного экономического роста, снижения инфляции и безработицы, обеспечение стабильности товарообмена и более открытого доступа на мировые рынки, установления справедливых мер для мировых цен, принятия эффективных мер для стран строящих рыночную экономику, осуществления шагов, направленных на снижение стран, внешней задолженности

сосредоточивающихся стран, увеличение помощи со стороны развитых стран Запад и международных организаций на нужды развития остальных стран Африки, Азии и Латинской Америки

В-третьих целесообразно осуществить энергичскую разработку и решение экологических проблем так, как производственная и бытовая деятельность человечества и бытовая деятельность человечества вступила в критическое противоречие с окружающей средой. В области защиты окружающей среды проведены определенные мероприятия, однако это лишь небольшая часть наиболее крупных мероприятий в области охраны окружающей среды будет осуществлена в XXI – веке, как определенная расплата стран и народов за эгоизм, проявленный в последние два-три века, приведший к ухудшению экологии земного шара.

В-четвертых, необходимо расширить и укрепить международное сотрудничество и сближение национальных хозяйств. Поскольку решение глобальных проблем требует больших денежных затрат, то необходимо в рамках мирового сообщества найти, наконец, такие формы и методы управления и регулирования, которые бы позволили поддерживать стабильность как национальных экономик так и сложившуюся систему современных международных экономических отношений в целом.

14.2. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ

К числу наиболее важных направлений международного экономического сотрудничества в настоящее время относятся экология, дальнейшее разоружение, область освоения космоса и мирового океана, продовольственная проблема, стабильность мировой финансовой системы,

Рассмотрим каждое из этих направлений.

Экология и предотвращение загрязнения окружающей среды. В настоящее время человечество осознало, что существует кризисная экологическая ситуация, которая выражается в загрязнении атмосферы, почвы рек, морей, океана, в уменьшении зеленой среды (леса на земле). В связи с этим с конца 60 – гг. экология становится широкой сферой международного сотрудничества. Началом ему положил Римский клуб, созданный в 1968 году и провозгласивший необхо-

димось активного сотрудничества в борьбе с загрязнением окружающей среды.

Окончательно оно оформилось на стокгольмской конференции 1972 года в виде «Стокгольмского плана действий». В результате в международную практику были введены нормы экологического права, а защита окружающей среды стала сферой пристального внимания правительства и международной общественности.

Развитию международного сотрудничества в области экологии способствовала система Международных организаций в системе ООН, в частности Европейское агентство по охране окружающей среды (ЮНЕП), а также ряд организаций на независимой основе, такие как «Зеленый шар», «Принципы», которые принимают активное участие в борьбе против сброса токсических радиоактивных отходов, строительства производств, опасных для природы, животного мира и человека. Охрана окружающей среды и экологическая политика в начале 90- годов становится неотъемлемой частью финансово-экономической политики большинства стран мира, а также частью современных международных экологических отношений. Активная экологизация международных экологических отношений, международное сотрудничество в области деловой активности - «зеленому бизнесу». Это специфический сектор экономики, который предусматривает ресурсособрание, технологию защиты окружающей среды, различные экологические услуги. В ряде экономически развитых стран образуются корпорации, которые выражаются в росте числа компаний, производящих различные очистительное оборудование и технологии, альтернативные источники энергии и др.

Годовой доход природоохранных технологий составляет более 700 млрд. долл.

Глобальное сотрудничество в области разоружения. Милитаризация экономики и военные расходы пока еще поглощают значительные производственные, финансовые и трудовые ресурсы. К началу 90- годов, во всем мире в сфере военной экономики и обороны было занято около 80 млн. человек. Непосредственно количество военных составляло около 29 млн. человек (11 млн - в развитых и 18 млн в развивающихся странах). Военные научно-исследовательские расходы составляют 25 % всех мировых ресурсов на эти цели. Военная промышленность и расходы оказывают негативное воздействие в целом на экономику, а также на всю систему международных экономических отношений, отвлекая валютные ресурсы стран, увеличивая

внешнюю задолженность, снижая конкурентность товаров и тем самым понижая эффективность внутренней торговли и повышая ее инфляционные издержки. Поэтому с начала 90-х годов ставится задача массового перевода экономики на гражданские нужды, т.е. проведение конверсии путем сокращения военного производства и военных расходов там, где это возможно. Полностью сократить производство оружия пока нет возможности. Это связано с тем, что пока отсутствует полное политическое доверие между странами, продолжаются локальные войны, существуют «горячие точки» (Ирак, Югославия, Афганистан, Ближний Восток, а также сохраняется концепция о том, что военно-промышленный комплекс (ВПК) является двигателем экономики, включая развитие внешней торговли и пополнение валютных резервов. Кроме того, как показала практика последних лет, ВПК во многих странах оказывает довольно сильное воздействие на исполнительную власть, преследуя свои конкретные цели.

В результате указанных причин сохраняется негативные социально-экономические последствия для мирового сообщества. Здесь необходимы объединенные усилия правительств различных стран в деле процесса разоружения в глобальном направлении, необходимо выравнивание военных доктрин на оборонительные, расширение международного сотрудничества в области экономики разоружения, углубление конверсии военной промышленности путем определения ее международного и национального уровней, оздоровление экономики за ее счет. Выполнение этих условий позволит мировому сообществу в целом и отдельными государствами, в частности, высвободить существенные материальные, трудовые, финансовые и валютные ресурсы на решение многочисленных социально-экономических программ. Продовольственная проблема. Одной из важнейших проблем современных экономических отношений продолжает оставаться продовольственная проблема. За последние годы, т.е. до конца 2-го тысячелетия мировому сообществу не удалось решить ее. Данная проблема перестала существовать для нескольких десятков стран Западной Европы, США, Японии, Австралии. В послевоенные годы производство продовольствия существенно возросло, однако оно распределяется не равномерно по континентам и отдельным странам. Эта проблема продолжает оставаться довольно острой для многих стран Африки, ряда стран Азии и Латинской Америки. В то же время увеличение производства продовольствия перекрывается ростом населения. С конца 60- до начала 90- годов сбор зерновых куль-

тур вырос почти вдвое, тогда как население земли за этот период увеличивалось в 1,8 раза. При этом эксперты прогнозируют дальнейшее отставание роста продовольствия от темпов роста населения из-за уменьшения плодородия земли.

Продовольственная проблема обусловлена определенными региональными аспектами. Во-первых, западная Европа, северная Америка (США, Канада, Япония, Австралия и Новая Зеландия, как правило, сталкиваются с избытком высококачественного продовольствия. Во-вторых, страны Южной Европы, Большая часть Мексиканской Америки, Северная Африка, АСЕАН, арабские нефтедобывающие страны обеспечены продовольствием на достаточном уровне согласно требованиям Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ, ООН). В-третьих, страны Восточной Европы, СНГ и Прибалтийские страны, а также Египет, Индия, Индонезия имеют продовольственное обеспечение, которое находится «на должном уровне отклонения» от стандартов развивающихся стран Азии, Африки, Океании, Карибского региона испытывают постоянный длительный продовольственный кризис, их уровень обеспечения продовольствием существенно отклоняется от требований ВОЗ/ООН. Особенно это касается зоны Сахель – стран южнее пустыни Сахары в Африке. Согласно оценке ФАО – (продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН), общая численность населения, которое страдало от острого голода в начале 70-х годов, достигло 400 млн. человек, в 80- годах 500 млн. и к началу 90- гг почти 700 млн. человек.

Критерием голода является крайняя степень, определяемая уровнем энергических потребностей организма, необходимого лишь для выживания. При применении менее жестокого подхода количество голодающих в развивающихся странах еще более возрастает. При этом необходимо отметить, в развивающихся странах – это постоянные, массовые проблемы. Голод там проявляется в основном в двух различных формах: скрытной (хронической) и явной – в виде всеобщего массового голода из-за низкой урожайности, стихийных бедствий, локальных военных, этнических и региональных конфликтов, коррупции чиновников. Хронический голод вызван в основном недостаточной или низкой покупательной способностью большей части населения. При этом от голода в развивающихся странах страдают именно производители сельскохозяйственной продукции – крестьяне, мелкие фермеры, арендаторы, сельскохозяйственные рабочие. Низкая производительность труда, отсталая техника, долги не позволяют

им не производить ни покупать продовольствия в достаточном количестве. Проблема обеспечения продовольствием тесно переплетена с социально-экономическими условиями. Дело в том, что значительная часть населения развивающихся стран продолжает быть занятой сельском хозяйстве при плохом обеспечении земель, т.е. в условиях малоземелья. Согласно оценке ФАО, в 60 – годах, площадь обрабатываемой земли в Азии – 0,35 га, в Африке – 0,9 в Латинской Америке – 1,14 га.

Вследствие отсутствия земли растет число проблем углубляется большим различиями между земельными владениями. В начале 1900- годов на мелкие хозяйства, составляющие 90 % всех ферм, приходилось от 7 до 17% всей обрабатываемой земли. И наоборот, на крупные хозяйства, составляющие около 7 % общего числа хозяйств, приходилось от 37 до 82,5 % всей земли для сельского хозяйства.

Причем в ряде стран Латинской Америки (Мексика, Аргентина, Бразилия) так называемые латифундисты (помещики) специально не используют землю для сельскохозяйственной обработки, усугубляя этим проблему избытка рабочей силы и аграрного перенаселения.

Все сказанное лишний раз подтверждает необходимость проведения демократических земельных реформ. Характерно, что в 54 развивающихся странах с населением 1,3 млрд человек в 80- 90- годах существовало, по существу, абсолютное снижение обеспеченности продовольственной безопасностью. По определению ФАО, так называемое «домашнее хозяйство», под которым понимается семья из одного или нескольких человек с соответствующей бытовой инфраструктурой, считается безопасным по обеспечению продовольствием, если оно располагает физическим и экологическими доступами к достойному количеству продуктов питания для всех его членов, а также отсутствует угроза такому доступу. В то же время продовольственная безопасность является необходимым, но не достаточным условием для полноценного питания людей. Она определяется такими факторами, как питательный рацион, отсутствие болезней и негативных для здоровья условий, а также достаточной способностью ведения домашнего хозяйства.

Продовольственная проблема в развивающихся странах определяется взаимодействием и взаимосвязью различных факторов, таких как колониальное прошлое, отсталость экономики и сельского хозяйства, сохранение архаичных аграрных отношений, а также демографическими, климатическими, культурными, этническими факторами.

ми. Все эти факторы, как правило переплетаются в конкретной ситуации отдельных стран и регионов и влияют на производство, распределение и потребление продовольствия. Поэтому перед мировым сообществом, международными организациями, индустриальными странами на протяжении уже многих лет остро стоит необходимость решения продовольственной проблемы.

Основными направлениями в данной сфере являются повышение урожайности на единицу обрабатываемой площади, увеличение надоев и привеса логоловья скота. Это основные рекомендации Всемирной продовольственной конференции ООН (1974 г), а также суть многочисленных решений ФАО, проводившихся в 80-90 годах. Для выполнения этих решений требуется тесное сотрудничество в области повышения эффективности сельскохозяйственного производства, ирригации, механизации, распространения высокоурожайных сортов растений и высокопродуктивных пород скота. Именно Конференция ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де - Жанейро в 1992 году отмечался, что совместное выживание мирового сообщества возможно лишь в условиях ликвидации существующего разрыва в уровне жизни развитых и развивающихся стран.

Стабильность мировой финансовой системы. В настоящее время становится все более очевидным, что на интеграцию рынков капиталов существенное влияние оказывают негативные процессы, происходящие на национальных рынках капиталов, а также валютно-финансовые противоречия, существующие между отдельными странами с рыночной экономикой. Азиатский валютно-биржевой кризис оказал существенное воздействие и весьма негативное влияние на рынок капиталов развитых стран.

Прежде всего, необходимо отметить, что в его основе лежат следующие причины.

Во-первых, речь идет о налоговой политике Японии, где правительством 1997 году были резко повышены налоги, что заставило японских производителей продавать товары в соседних странах Юго-Восточной Азии по низким ценам. Это разорило местных товаропроизводителей. В свою очередь повышение налогов в Японии было обусловлено необходимостью стимулировать увеличение темпов экономического роста, а также наличием огромного дефицита государственного бюджета. Однако при повышении налогов не были продуманы последствия для других стран Юго-Восточной Азии, для которых

японская экономика являлось длительное время локомотивом экономического развития

Во-вторых, азиатский финансовый кризис связан с наличием на рынках большого количества ценных бумаг, в частности на фондовых биржах, так называемых производных ценных бумаг (конвертируемых облигаций, варрантов, опционов, фьючерсов), которые носят исключительно спекулятивный характер. Эти бумаги, как правило постоянно покупаются и перепродаются с целью извлечения спекулятивной прибыли. Стоимость таких производных бумаг, носящих название дериваты, составляет около 100 трлн. долларов, что превышает объем ВВП всех стран, поэтому сбросы подобных бумаг на рынках ведут к падению курсов других ценных бумаг и способствуют развитию биржевых крахов.

Третьей причиной кризиса можно назвать определенную заинтересованность США в подрыве экономики так называемых «восточных тигров», т.е. ряда стран Юго-Восточной Азии, которые на протяжении последних лет были конкурентами США, поставляя на американский рынок такие дешевые товары, как бытовая техника, текстиль, игрушки и др. Одним из проявлений действий США против стран Юго-Восточной Азии явилось игра на понижение гонконгского доллара, а также спекулятивные операции, проводимые американскими спекулянтами, спросом против ряда валют этих стран, в частности Малайзии. В результате совместного действия этих факторов начался кризис на валютных и фондовых биржах стран Юго-Восточной Азии, выразившийся в падении курса валют и ценных бумаг, прежде всего акций, что повлекло за собой цепную реакцию банкротства ряда банков и других кредитно-финансовых институтов.

Но поскольку существует глобализация рынков капитала через переплетение рынков ценных бумаг и инвестиций, азиатский финансовый кризис затронул также и многие другие страны, включая ведущие западные. Он выразился прежде всего в падении курса акций на Нью-йоркской и других крупных фондовых биржах западных стран (Лондонской, Парижской, Франкфуртской).

В – четвертых, азиатский финансовый кризис – это неправильное использование кредитов и инвестиций в долларах и йенах в странах Юго-Восточной Азии, направляемых в недвижимость и финансовых активах.

В-пятых, процесс глобализации рынков капитала идет в условиях определенных противоречий, что подтверждается положением в Ев-

рог ейском союзе, связанным с введением единой денежной единицы евро с начала 1999 года. Вхождение в новую денежную систему разделило страны Европейского союза на две волны. Первая волна – 11 стран приняли евро с 1 января 1999 года, а вторая примет через несколько лет. Кроме того, обнаружилось серьезное расхождение между ФРГ и Францией о назначении президента Центрального банка Европейского союза, которые были решены путем компромиссного решения; первые годы возглавлять банк будет представитель Голландии, а в последующие – представитель Франции. Двигателями дальнейшей глобализации рынков капитала в Европе являются ФРГ и Франция, у которых есть определенные противоречия с другими странами, особенно с Англией. Именно в силу того Англия не вошла в первую волну создания единой денежной единицы.

Дальнейшая интеграция в рамках Европейского союза создала определенную эйфорию, которая сгладила некоторые серьезные межгосударственные противоречия, в области валютной и финансовой политики. Однако очевидно, что в дальнейшем забвение интересов мелких стран более крупными может привести к обратному процессу, т.е. дезинтеграции. Но это способно показать только ближайшее будущее. Кроме того, следует отметить, что азиатский финансовый кризис создает определенные условия для замедления процесса глобализации рынков, так как страны, которые он затронул должны навести у себя порядок, т.е. уменьшить или ликвидировать его последствия. Прежде всего это касается Японии, которая была длительное время движением экономического развития страны Юго-Восточной Азии. Последствия азиатского кризиса оказались для нее весьма серьезными. Кроме падения курса йены по отношению к доллару и снижения курсовой стоимости акции, возникла острая негативная ситуация в кредитной системе Японии. Это выразилось в банкротстве крупнейшей брокерской компании «Ямаити секьюритиз», разорилось несколько коммерческих банков и страховых компаний. Причем кризис развивался в условиях спада производства, что усугубляет положение Японии как донора мирового сообщества. Поэтому в настоящее время правительство Японии для исправления экономического и финансового положения намерено провести ряд реформ, включая пересмотр налогов в сторону снижения, помощь кредитной системе, более либеральные условия для притока иностранных инвестиций.

Последствия азиатского кризиса для США западной Европы оказались менее ощутимыми. Снижение курса акций на фондовых биржах этих стран было приостановлено как временным закрытием бирж, так и обратной покупкой ценных бумаг теми компаниями и корпорациями, у которых упали курсы бумаг в октябре 1997 года. Особенно интенсивно этот процесс проходил в США на Нью-Йоркской фондовой бирже. Росту биржевых индексов в США способствовало и повышение котировок акций компаний с высокими технологиями, а также экономический рост при низкой инфляции, увеличение производительности труда, сокращение госрасходов, положительное сальдо федерального бюджета и устойчивый приток капитала в экономику.

В Западной Европе биржевые индексы осенью 1997 года также подверглись колебаниям от падения к росту, одного в начале 1998 года наметилась тенденция к повышению.

Это было обусловлено стабильным экономическим и финансовым развитием. Хотя Европе характерен довольно высокий уровень безработицы.

В то же время США и Западная Европа продолжают ощущать последствия азиатского кризиса и выражают определенную озабоченность на будущее так как на страны Юго-Восточной Азии до недавнего времени приходилось 1/3 мирового ВВП и более 40% экспорта в США и Западную Европу.

Поэтому обесценение валют стран Юго-Восточной Азии представляет угрозу для ведущих западных стран, так как рост притока азиатских дешевых товаров может привести к дефициту торговых и платежных балансов, дестабилизации экономики, особенно безработицы, что весьма опасно для экономики Франции, Англии, ФРГ. Тревога за будущее своих экономик четко прозвучала на экономическом совещании в Давосе в конце 1997 года, где были начаты поиски путей выхода из кризиса. Одним из них стало оказание помощи странам Юго-Восточной Азии через МВФ, и частные банки.

Помощь МВФ этим странам составила 68 млрд долл. Важная реакция азиатского финансового кризиса еще более негативно воздействовала на страны Латинской Америки и Стран СНГ, где отсутствует экономическая и финансовая стабильность. Дело в том, что в ходе экономических реформ происходило, фигурально выражаясь, слишком быстрое «бегство от со-

циализма», а это обусловило весьма поспешные и плохо подготовленные шаги. В результате либерализации цен, быстрой но не эффективной приватизации, создание большого количества слабых банков и других кредитно-финансовых институтов, многим странам СНГ столкнулись с острыми проблемами. Они характеризовались длительным падением производства начиная с 1992 года, гиперинфляцией в России в 1992-1995 г.г., расстройством бюджетной системы, выражавшейся в нарастании дефицитов бюджета и государственного долга, низким уровнем инвестиций, включая иностранные, несобираемостью налогов, ростом взаимной задолженности предприятий, невыплатой заработной платы, социальными региональными конфликтами. Все это в итоге привело к обострению финансового кризиса, таким образом азиатский финансовый кризис террора в мировой финансовый кризис 1998 года, существенно подорвав стабильность национальных рынков капиталов, а также в целом мировой финансовый рынок.

Основными направлениями в ликвидации его последствий являются меры жесткой экономии и стабилизации денежно-кредитных систем, проводимых в странах, которые наиболее сильно пострадали от кризиса; оказание экономической финансовой помощи в виде кредитов со стороны МВФ МБРР и региональных кредитно-финансовых институтов; подготовка реформирования мирового финансового рынка, включая рынок капиталов, валютный и рынок ценных бумаг, в целом создания более стабильных условий его функционирования и тесного координирования с национальными рынками капиталов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

В горячих дебатах о глобализации преобладает полное смятение. Для некоторых глобализация – это дорога к процветанию для бедных стран. В самом деле, Сингапур, Тайвань, Корея, Чили и некоторые другие страны стали гораздо богаче за последние 25 лет с помощью экономической стратегии, основанной на росте экспорта и участии в глобальной экономике. Для других глобализация – это проклятье, при котором бедные страны обречены на все большее и большее отставание от остального мира. Мало кто сомневается в том, что за 20 лет осуществления программы МВФ и всемирного банка в африканских странах они все ещё пребывают в состоянии бедности и положительного результата от проектов практически не заметно. Так кто же прав в этой дискуссии, которая вылилась на улицы Сизтла, Вашингтона, а теперь Праги, во время международных экономических форумов 2000 года.

Ответ заключается в том, что жизнь гораздо сложнее, чем эти негативные позиции в отношении к глобализации как к панацее или проклятию. Разные страны сталкиваются с разными типами проблем. Для некоторых из них глобализация – это надежный и удобный путь к успеху; для других она сама по себе, не может оказать должного эффекта, поскольку самые важные экономические и социальные кризисы обрушивающиеся на эти страны, не могут быть решены только за счет свободного рынка или рыночных реформ.

Во-первых, некоторые страны слишком отделены от мировой торговли. Большинство из них застряло в бедности и экономической изоляции. Для них глобализация не решение проблем. Глобализация также не играет роли в уничтожении заболеваемости связанных с тропическим климатом.

В некоторых частях Нигерии комар разносчик малярии – может укусить человека около 300 раз в год. Африканцы страдают от примерно 500 млн. случаев малярии в год, приводящих в 2 млн. смертей. Малярия может уничтожить экономический рост и помещать иностранным инвестициям так же, как война или экономические просчеты в управлении.

Во-вторых, имеют большой вес стратегии национального развития. Страны которые сознательно избегает участия в миро-

вом рынке посредством тяжелого протекционизма, за последние 20 лет сильно отстали.

Страны выбравшие, социализм, стали банкротами. Практика показывает, что рост за счет экспорта является необходимым для экономического развития по той простой причине, что странам необходимо приобретать технологию на мировом рынке (в большей степени в виде оборудования высоких технологий), добиться этого они могут только при достаточных поступлениях экспорта. Но свободная торговля-это ещё не все. В совершенной «экономике передовых знаний» страны, которые достигли наибольших успехов, базировали свое развитие не только на росте экспорта, но и на крупных инвестициях в науку, и технологию и высшее образование. Стратегия полного развития, такими образом, требует комбинации глобализации с достаточными инвестициями в общественный сектор. Многие из протестовавших во время форумов МВФ, были плохо информированы о потенциальных выгодах от программ Всемирного банка (ВБ), но они были абсолютно правы в вопросах о политике глобализации. Многие страны явно не получают выгод от глобализации и все дальше и дальше отстают. Поэтому необходима новая стратегия глобализации, которая гарантировала бы прибыль от расширения глобального рынка для большей части мира. Богатые страны должны помочь бедным странам справиться с «бременем» их географического положения посредством финансирования большой коллекции против СПИДа, малярии, и других заболеваний. Они могут сделать гораздо больше, чтобы помочь бедным странам приобщиться к информационно-технической революции, а также должны поддержать ученых и университеты в бедных странах, которые способны найти технологические решения самых глубоких проблем борьбы с инфекционными заболеваниями, низкой сельскохозяйственной производительностью и деградацией окружающей среды. Всего лишь 10 долларов в год на человек могли бы привести к увеличению иностранной поддержки на 10 миллиардов долларов, став причиной не только коренных перемен в качестве жизни, но и выгод от глобализации для беднейших народов мира.

Мировая экономика последних десятилетий развивалась под влиянием многих проблем обще планетарного значения, наибольшее влияние на развитие глобальной экономической системы оказывают процесс интернационализации хозяйственной деятельно-

что усиливает в экономическом развитии роль внешнеэкономических факторов. Но эта тенденция развивается противоречиво.

В промышленно развитых странах Запада и Азии усиливается регионализация торговых потоков, а в развивающихся государствах большая часть торговли осуществляется со странами вне региона и подсистемы.

Среди более чем 30 торговых группировок этой подсистемы мирового хозяйства ни в одной из них внутренняя торговля не превышает 21% общего экспорта. В развивающемся мире преобладают отношения Юг-Север, а не Юг-Юг. Основные потоки товаров, капитала концентрируются внутри трех ведущих индустриальных регионов.

Развитие ведущих экономик показывает, что не существует единого хозяйственного механизма для укрепления позиций, и той ли иной страны в мировой экономике. Их опыт демонстрируется многовариантность методов приведения в действие различных факторов производства даже в единой подсистеме мирового хозяйства.

Современный экономический рост привел не только к увеличению богатства, но и к нарушению равновесия между природой и человеком, к истощению природных ресурсов. Особенно остро нарушение равновесия «Человек-природа» проявляется в Африке, Латинской Америке, что способствовало многолетним зашкам и сопровождающему их голоду. Происходит нарушение плодородия почв, выведение из сельскохозяйственного оборота огромных земельных пространств. Данные издержки роста не только угрожают нынешнее экономическое развитие но и ложатся бременем на будущее поколения. Одной из проблем, ухудшающих состояние мирового хозяйства, является занятость работоспособного населения как промышленно развитых, и так и развивающихся страны. Одним из важных факторов повышения уровня безработицы выступает рост производительности труда. Компании стремятся сократить издержки производства за счет рабочей силы и целью повышения конкурентоспособности своей продукции на международных рынках. В развивающихся странах этот фактор дополняется неразвитостью производительной силы, огромной скрытой безработицей в сельской местности.

Мировое хозяйство представляет собой многообразную и многоуровневую систему.

Постоянно происходят сдвиги в соотношениях сил, уровня экономического развития. Существующий механизм функционирования глобальной хозяйственной системы в основном определяется взаимодействием наиболее развитых стран и не носит универсального характера. Межгосударственные экономические отношения включают согласование основных направлений внутренней и внешней экономической политики западных стран, либерализацию международных экономических отношений прежде всего торговли, сохранение и укрепление роли международных валютно-финансовых институтов.

Как видно, она содержит рыночные и административные инструменты.

Позитивную роль в решении основных вопросов современного хозяйства могли бы сыграть демократическая перестройка институциональной основы мирового экономического механизма, присущие главным международным и межгосударственным институтам универсального характера, учитывающего интересы всех субъектов мирового хозяйства.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	3
ГЛАВА – 1. МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ.	
1.1 Мировое хозяйство, предмет и метод курса. Международные экономические отношения.....	6
1.2 Этапы и пути развития Мирового хозяйства.....	7
1.3 Характеристика и структура Международных экономических отношений.....	17
1.4 Узбекистан: взаимодействие с мировым хозяйством... ..	19
ГЛАВА – 2. ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧА ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ	
2.1 Международные экономические отношения как составная часть экономической теории.....	21
2.2 Предмет и методология международной экономики.....	25
2.3 Формы международных экономических отношений.....	29
2.4 Внешнеэкономическая деятельность республики Узбекистан.....	38
ГЛАВА – 3. ЧТО ТАКОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО.	
3.1 Мировое хозяйство – целостная система.....	41
3.2 Понятие и инструменты механизма мирового хозяйства.....	44
3.3. Мировой экономический порядок.....	53
3.4. Узбекистан и мировое хозяйство.....	56
ГЛАВА – 4. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.	
4.1 интеграция как форма развития интернационализации хозяйственных связей.....	58
4.2 Основные виды интеграционных объединений.....	60
4.3 Интеграция Узбекистана в мировое хозяйство.....	65

ГЛАВА – 5. СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ КАПИТАЛА.

5.1	Мировой рынок ссудных капиталовложений.....	69
5.2	Международный кредит.....	79
5.3	Узбекистан в международном движении капитала.....	85

ГЛАВА – 6. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА.

6.1	Понятие международного разделения труда.....	87
6.2	Международная специализация и её сущность.....	91
6.3.	Место развивающихся стран в международном разделении труда.....	95
6.4	Экономическая стратегия Узбекистана в сфере разделения труда и внешнеэкономической политики Узбекистана.....	102

ГЛАВА – 7. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРАНАХ С РАЗВИТОЙ ЭКОНОМИКОЙ.

7.1	Общая характеристика промышленно - развитых стран.....	106
7.2	Промышленно - развитые страны в международных экономических отношениях.....	112
7.3	Сфера внешнеэкономической деятельности Узбекистана с развитыми государствами.....	114

ГЛАВА – 8. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В СИСТЕМЕ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН.

8.1	Общая характеристика и основные признаки развивающихся стран.....	118
8.2	Развивающиеся страны в системе мирового хозяйства.....	122
8.3	Экономическая стратегия развивающихся стран.....	127

ГЛАВА – 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.

9.1 Сущность международной торговли и её особенности.....	133
9.2 Внешнеторговая политика.....	135
9.3 Внешняя торговля Узбекистана и её место в мировой экономике.....	139

ГЛАВА- 10. МЕЖДУНАРОДНАЯ ИММИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ.

10.1 Сущность и формы международной иммиграции рабочей силы.....	142
10.2 Экономический эффект миграции рабочей силы и её регулирование.....	148
10.3 Миграция рабочей силы Узбекистана.....	154

ГЛАВА – 11. СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ИХ ФОРМИРОВАНИЕ.

11.1 Перспективы развития СЭЗ в республике Узбекистан.....	162
--	-----

ГЛАВА – 12. МЕЖДУНАРОДНАЯ КОРПОРАЦИЯ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ.

12.1 Международное производство.....	169
--------------------------------------	-----

Отпечатано в Наманганской областной типографии им. Ибрата
Объем 60x84 1/16 12,75 п. л. г. Наманган, ул. М. Навои 36.
Зак. 4474. тир. 1000x102 - 2002 г.