

**МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

ЗАКИРОВА САЁРА АЛИМОВНА

ЭКОНОМИКА РЕГИОНОВ МИРА

УЧЕБНИК

ТАШКЕНТ – 2019

Закирова С.А. Экономика регионов мира. Учебник для студентов магистратуры по специальности «Международная экономика и менеджмент (по регионам и видам деятельности)». – Т.: УМЭД, 2019. – 702 с.

Аннотация. Цель данного учебника – формирование у студентов системы знаний о характерных и общих чертах экономического развития ведущих стран мира, что позволяет использовать зарубежный опыт для решения национальных проблем.

Учебник подготовлен на основе типовой программы утверждённого Министерством Высшего и Среднего специального образования Республики Узбекистан, а также обобщения учебников и монографий, опубликованных в республике и зарубежных странах. В каждой главе выделяется, наряду с теоретической частью, основные понятия, вопросы для закрепления, тесты, кейс-стади, практические задания, вопросы для обсуждения, а в конце учебника дан список рекомендуемой литературы и глоссарий.

Данный учебник предназначен для студентов Университета мировой экономики и дипломатии, а также для тех, кто интересуется развитием экономик регионов мира.

Составитель: кандидат экономических наук, доцент кафедры «Мировая экономика и международные отношения» УМЭД Закирова С.А.

Рецензенты: доктор экономических наук, профессор кафедры «Исламская экономика, финансы и туризм» Международной исламской академии Исаджанов А.А.,

кандидат экономических наук, доцент кафедры «Мировая экономика и международные экономические отношения» УМЭД
Файзибаева Н.Т.

Учебник рекомендован к изданию решением учебно-методического совета Университета мировой экономики и дипломатии
(протокол №__от _____2019 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	28
Тема 1. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АЗИИ.....	30
1.1. Экономический потенциал стран Азии	30
1.2. Региональная и межрегиональная интеграция как способ преодоления проблем в экономическом развитии.....	39
1.3. Основные интеграционные группировки стран Азии: цели, задачи и результаты.....	45
1.4. Особенности развития стран Южной Азии.....	54
1.5. Роль ведущих стран в развитии региона.....	61
1.6. Китай как лидер развития среди стран Юго-Восточной Азии.....	67
1.7. Роль Японии в углублении регионального разделения труда.....	77
1.8. Глобальные проблемы в экономическом развитии стран Юго- Восточной Азии.....	84
Тема 2. ЭКОНОМИКА СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ И ВОСТОЧНОЙ АЗИИ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ.....	98
2.1. Экономический потенциал стран Юго-Восточной и Восточной Азии.....	105
2.2. Новые индустриальные страны и их роль в экономике региона.....	119

2.3. Роль ТНК в региональной интеграции. Новые региональные производственные сети (на примере электронной и электротехнической промышленности).....	99

ТЕМА 3. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СТРАНАХ ЮЖНОЙ АМЕРИКИ.....136

3.1. Современное состояние экономики стран региона. Характеристика условий и факторов развития производительных сил.....	136

3.2. Характеристика природно-экономического потенциала региона. Особенности территориального размещения отраслей хозяйственной деятельности.....	144

3.3. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК. Эффективность хозяйственной деятельности.....	151

3.4. Основные интеграционные группировки: МЕРКОСУР, CARICOM, Андский Пакт, ЛАИА и др. Цели, задачи и результаты деятельности.....	158

3.5. Роль ведущих стран региона (Бразилия, Аргентина, Чили, Перу и Венесуэла) в развитии Южной Америки.....	166

3.6. Характеристика инфраструктуры в странах Латинской Америки: элементы специализированной инфраструктуры промышленности и сельского хозяйства.....	178

3.7. Топливо-энергетический комплекс в странах региона.....	191

ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ОТРАСЛЕЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ.....216

4.1. Количественные и качественные характеристики стран Северной Америки как региональной социально-экономической подсистемы мирового хозяйства.....	216
4.2. Экономический потенциал стран Северной Америки и её подсистем. Характерные особенности размещения производства.....	219
4.3. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности в США.....	230
4.4. Системообразующая роль экономики США в региональной интеграции.....	233
4.5. Особенности участия Мексики в региональном разделении труда. Региональная интеграция как способ преодоления проблем развития в Мексике.....	237
4.6. Тенденции в развитии хозяйственных межрегиональных связей между Северной и Южной Америкой.....	251
4.7. Цели и задачи НАФТА. Политические инструменты и мероприятия по реализации задач НАФТА.....	256
4.8. Взаимодействие партнёров по НАФТА в сфере сельского хозяйства, текстильной промышленности и высокотехнологичных производств.....	263

ТЕМА 5. ЭКОНОМИКА СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И СЕВЕРНОЙ АФРИКИ.....283

5.1. Современное состояние экономики стран Ближнего Востока и Северной Африки. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона.....	283
5.2. Особенности экономической модели стран региона. Экономический потенциал региона и его субрегионов. Структура хозяйства региона и размещение отраслей производства.....	293
5.3. Проблемы и вызовы для регионального развития.....	299

5.4. Региональная и межрегиональная интеграция как способ преодоления проблем развития в регионе.....307

5.5. Роль Объединённых Арабских Эмиратов (ОАЭ), Саудовской Аравии, Египта, Израиля в развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности в регионе.....319

**ТЕМА 6. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ
ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АФРИКЕ.....375**

6.1. Современное состояние экономики стран Африки и её субрегионов. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности. Характерные черты экономической модели стран региона.....375

6.2. Экономический потенциал Африки. Особенности размещения отраслей производства.....385

6.3. Роль ЮАР как «полюса роста» в Южноафриканском субрегионе 394

6.4. Проблемы и вызовы регионального развития. Причины социально-экономической и экологической депрессии региона.....401

6.5. Основные цели интеграционных группировок стран Африки 406

6.6. Основные способы преодоления отсталости хозяйственной деятельности в странах Африки 417

6.7. Африка в международной стратегии развития ООН. Международная помощь Африке и её эффективность.....424

**ТЕМА 7. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ
ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АВСТРАЛИИ И
ОКЕАНИИ.....462**

7.1. Современное состояние экономики стран Австралии и Океании. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона.....	462
7.2. Экономический потенциал островных государств региона и её субрегионов. Характеристика, структура и особенности размещения хозяйственной деятельности в Океании.....	466
7.3. Специфика малых островных стран. Региональная и межрегиональная интеграция как способ экономического развития	469
7.4. Пути преодоления препятствий к развитию: азиатско-тихоокеанская экономическая интеграция.....	474
7.5 Роль Австралии в развитии региональной социально-экономической системы региона.....	477
ТЕМА 8. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЕВРОПЕ И НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ.....	494
8.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона	494
8.2. Экономический потенциал Евросоюза. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности.....	506
8.3. Условия и факторы размещения производительных сил ЕС. Структура социально-экономических систем ЕС.....	514
8.4. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК. Степень территориальной региональной концентрации и специализации производства. Эффективность субрегиональных социально-экономической систем	524

8.5. Проблемные регионы в Евросоюзе. Основные направления в территориальном развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности. Эффективность хозяйственной деятельности.....537

8.6 Проблемы и вызовы внутри- и межрегионального развития. Региональная интеграция как способ преодоления их решения.....515

8.7. Расширение ЕС и его воздействие на развитие и размещение отраслей хозяйственной деятельности в странах Центральной и Восточной Европы 540

8.8. Региональная политика Евросоюза.....557

8.9. Концепция общеевропейского пространства, возможности её реализации.....565

ТЕМА 9. СТРАНЫ СНГ: СТРУКТУРНЫЕ И ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ СДВИГИ В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....575

9.1. Общая характеристика развития стран СНГ.....575

9.2. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности 579

9.3. Реорганизация и переориентация хозяйственных связей в странах СНГ. Социальные и экономические издержки распада межреспубликанских связей.....592

9.4. Характеристика деятельности региональных организаций СНГ 601

ТЕМА 10. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ 631

10.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона.....631

10.2. Экономический потенциал стран Центральной Азии. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности.....	659
10.3. Условия и факторы размещения производительных сил Центральной Азии.....	665
10.4. Деятельность региональных организаций в Центральной Азии	667
ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ТЕМ.....	687
ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА.....	695

Zakirova S.A. Economy of the world regions. A textbook for graduate students in specialty "International Economics and Management (by region and types of activity)". - T.: UWED, 2019. - 702 p.

Abstract. The purpose of this textbook is to develop in students a system of knowledge about characteristic and general features of economic development of leading countries of the world, which enables it to use foreign experience to solve national problems.

Textbook is prepared on the basis of a model program approved by the Ministry of Higher and Secondary Special Education of the Republic of Uzbekistan, as well as a generalization of textbooks and monographs published in the republic and foreign countries. Along with the theoretical part, each chapter highlights the basic concepts, questions for posting, tests, case studies, practical tasks, questions for discussion, and at the end of the textbook there is given a list of recommended literature and glossary.

This textbook is intended for students of the University of World Economy and Diplomacy, as well as for those who are interested in the development of the economies of world regions.

Author: Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the World Economy and International Relations Department, UWED - S.A.Zakirova.

Reviewers: Doctor of Economics, Professor of Department of Islamic Economics, Finance and Tourism of International Islamic Academy - A.A. Isadjanov,

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Department of World Economy and International Economic Relations, UWED - Fayzibaeva N.T.

Textbook is recommended for publication by decision of educational-methodical council of the University of World Economy and Diplomacy (protocol No. __ of _____ 2019 y.

TABLE OF CONTENTS

INTRODUCTION	28
Topic 1. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF ECONOMIC ACTIVITIES IN ASIA	30
1.1. Economic potential of Asian countries	30
1.2. Regional and interregional integration as a way to overcome problems in economic development	39
1.3. A main integration groupings of Asian countries: goals, objectives and results	45
1.4. Features of development of the countries of South Asia.....	54
1.5. A role of leading countries in development of region.	61
1.6. China as a development leader among the countries of South-East Asia	67
1.7. A role of Japan in deepening the regional division of labor	77
1.8. Global problems in economic development of countries of South-East Asia	84
Topic 2. ECONOMICS OF THE COUNTRIES OF THE SOUTHEAST AND EASTERN ASIA: MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT..	98
2.1. An economic potential of the countries of South-East and East Asia	98
2.2. Newly industrialized countries and their role in regional economy.....	105
2.3. A role of TNC in regional integration. New regional production networks (for example, electronic and electrical industry)	119

Topic 3. FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF TERRITORIAL AND ECONOMIC ACTIVITY IN THE COUNTRIES OF SOUTH AMERICA	136
3.1. The current state of economy of the region. Characteristics of conditions and factors of development of productive forces	136
3.2. Characteristics of natural and economic potential of the region. Features of the territorial distribution of branches of economic activity	144
3.3. Regional and sub-regional division of labor. Nodal regional centers. Main regional TPK. Efficiency of economic activity	151
3.4. Basis integration groups: MERCOSUR, CARICOM, Andean Pact, LAIA, etc. Goals, objectives and results of activities	158
3.5. A role of the leading countries of the region (Brazil, Argentina, Chile, Peru and Venezuela) in the development of South America	166
3.6. Characteristics of infrastructure in Latin America: elements of a specialized infrastructure of industry and agriculture	178
3.7. Fuel and energy complex in the countries of the region	191
Topic 4. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF INDUSTRIES OF ECONOMIC ACTIVITY IN NORTH AMERICA	216
4.1. Quantitative and qualitative characteristics of the countries of North America as a regional socio-economic subsystem of the world economy	216
4.2. Economic potential of the countries of North America and its subsystems. Characteristic features of the placement of production. Efficiency of economic activity	219
4.3. Principal directions in the territorial development and location of economic activity in the United States	230

4.4. A backbone of the US economy in regional integration	233
4.5. Features of the participation of Mexico in regional division of labor. Regional integration as a way to overcome development problems in Mexico	237
4.6. Trends in the development of economic interregional relations between North and South America	251
4.7. Goals and objectives of NAFTA. Political tools and activities for implementation of NAFTA objectives.....	256
4.8. Interaction of NAFTA partners in the field of agriculture, textile industry and high-tech industries	263
Topic 5. ECONOMICS OF THE MIDDLE EAST AND NORTH AFRICA COUNTRIES	283
5.1. The current state of the economy of countries of the Middle East and North Africa. Characteristics of conditions and factors of development of the productive forces of the region	283
5.2. Features of the economic model of the region. Economic potential of the region and its sub-regions. A structure of economy of the region and placement of industries.....	293
5.3. Problems and challenges for regional development	299
5.4. Regional and interregional integration as a way to overcome development problems in the region	307
5.5. A role of the United Arab Emirates (UAE), Saudi Arabia, Egypt, Israel in the development and location of economic sectors in region	319
Topic 6. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF ECONOMIC ACTIVITIES IN AFRICA	375
6.1. The current state of the economies of Africa and its sub-regions. Basic directions in the territorial development and location of economic activity.	

Characteristic features of economic model of countries of the region	375
6.2. An economic potential of Africa. Features of the location of industries	385
6.3. A role of South Africa as a “growth pole” in the South African sub-region	394
6.4. Problems and challenges of regional development. Causes of socio-economic and environmental depression of the region	401
6.5. Basic objectives of integration groupings of African countries	406
6.6. Principal ways to overcome the backwardness of economic activity in African countries	417
6.7. Africa in the United Nations International Development Strategy. International assistance to Africa and its effectiveness	424
Topic 7. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF ECONOMIC ACTIVITY IN AUSTRALIA AND OCEANIA	462
7.1. The current state of economy in Australia and Oceania. Characteristics of the conditions and factors of development of productive forces of the region	462
7.2. Economic potential of island states of region and its sub-regions. Characteristics, structure and features of placement of economic activities in Oceania.....	466
7.3. The specifics of small island countries. Regional and inter-regional integration as a way of economic development	469
7.4. Ways to overcome obstacles to development: Asia-Pacific economic integration.....	474

7.5. A role of Australia in the development of regional socio-economic system of the region	477

Topic 8. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF ECONOMIC ACTIVITY IN EUROPE AND IN POST-SOVIET SPACE

.....	494

8.1. The current state of economy of the region. A structure of regional economy	494

8.2. Economic potential of the European Union. Features of the placement of branches of economic activity	506

8.3. Conditions and factors of placement of the productive forces of the EU. A structure of the socio-economic systems of the EU	514

8.4. Regional and sub-regional division of labor. Nodal regional centers. Basic regional TPK. A degree of territorial regional concentration and specialization of production. Effectiveness of sub-regional socio-economic systems.....	524

8.5. Problem regions in the European Union. Main directions in the territorial development and location of branches of economic activity. Efficiency of economic activity	537

8.6 Problems and challenges of intra- and interregional development. Regional integration as a way to overcome their decisions	540

8.7. EU enlargement and its impact on the development and placement of economic sectors in the countries of Central and Eastern Europe	546

8.8. Regional policy of the European Union	557

8.9. A concept of a pan-European space, possibilities of its realization	565

Topic 9. CIS COUNTRIES: STRUCTURAL AND TERRITORIAL SHIFTS IN ECONOMIC ACTIVITY

9.1. General characteristics of the development of CIS countries	575
9.2. Features of the placement of branches of economic activity	579
9.3. Reorganization and reorientation of economic relations in the CIS countries. Social and economic costs of the breakup of inter-republican ties	592
9.4. Characteristics of the regional organizations of the CIS	601
Topic 10. FEATURES OF DEVELOPMENT AND PLACEMENT OF ECONOMIC ACTIVITY IN CENTRAL ASIA	631
10.1. Current state of the economy of the region. The structure of the regional economy	631
10.2. Economic potential of the countries of Central Asia. Features of the placement of branches of economic activity	659
10.3. Conditions and factors of location of the productive forces of Central Asia	663
10.4. Activities of regional organizations in Central Asia	667
BASIC TERMS FOR MASTERING THE TOPICS	687
ADDITIONAL LITERATURE	695

Zakirova S.A. Dunyo mintaqalari iqtisodiyoti. "Xalqaro iqtisodiyot va menejment (Mintaqa va faoliyat turlari bo'yicha)" mutaxassisligi bo'yicha magistrantlar uchun darslik. - T.: JIDU, 2019. - 702 b.

Annotatsiya. Ushbu darslikning maqsadi talabalarda dunyoning yetakchi davlatlari iqtisodiy rivojlanishining o'ziga xos va umumiy xususiyatlari haqida bilimlar tizimini shakllantirishdan iborat. Bu esa milliy muammolarni hal qilish uchun xorijiy tajribadan foydalanish imkonini beradi.

O'quv qo'llanma O'zbekiston Respublikasi Oliy va o'rta maxsus ta'lim vazirligi tomonidan tasdiqlangan namunaviy dastur asosida, shuningdek, respublika va xorijiy davlatlarda chop etilgan darsliklar va monografiyalarning umumlashtirilgan to'plami asosida ishlab chiqilgan. Har bir bobda, nazariy qism bilan bir qatorda, asosiy tushunchalar, mahkamlash uchun savollar, testlar, amaliy mashg'ulotlar (keys-stadi), muhokamalar uchun savollar va darslik oxirida tavsiya etilgan adabiyotlar ro'yxati va lug'at berilgan.

Ushbu darslik Jahon iqtisodiyoti va diplomatiya universiteti talabalariga, shuningdek, jahon mintaqalari iqtisodiyotini rivojlantirishga qiziqqan barcha uchun mo'ljallangan.

Tuzuvchi: iqtisod fanlari nomzodi, Jahon iqtisodiyoti va xalqaro aloqalar kafedrası dotsenti, - JIDU - S.A.Zakirova.

Tanqidchilar: iqtisod fanlari nomzodi, Xalqaro Islom Akademiyasining Islom iqtisodiyoti, moliya va turizm kafedrası professori A.A.Isadjanov,

Iqtisod fanlari nomzodi, dotsent, Jahon iqtisodiyoti va xalqaro iqtisodiy aloqalar kafedrası dotsenti, JIDU - Fayzibaeva N.T.

Ushbu darslik Jahon iqtisodiyoti va diplomatiya universiteti o'quv-uslubiy kengashining qaroriga binoan chop etishga tavsiya yetilgan (2019 yil, _____ №

MUNDARIJA

MUQADDIMA	28
Mavzu 1. OSIYODA RIVOJLANTIRISH VA HO'JALIK FAOLIYATINI JOYLASHTIRISH HUSUSIYATLARI	30
1.1. Osiyo mamlakatlari iqtisodiy salohiyati	30
1.2. Mintaqaviy va mintaqalararo integratsiya iqtisodiy rivojlanishdagi muammolarni bartaraf etish uchun vosita sifatida.....	39
1.3. Osiyo mamlakatlari asosiy integratsiya guruhlari: maqsadlar, vazifalar va natijalar	45
1.4. Janubiy Osiyo mamlakatlari rivojlanishining xususiyatlari	54
1.5. Mintaqani rivojlantirishda yetakchi davlatlarning roli	61
1.6. Xitoy Janubi-Sharqiy Osiyo mamlakatlari orasida taraqqiyot yetakchisi sifatida	67
1.7. Yaponiyaning mehnatning mintaqaviy taqsimotini chuqurlashtirishda o'rni	77
1.8. Janubi-Sharqiy Osiyoning iqtisodiy rivojlanishidagi global muammolar	84
MAVZU 2: JANUBI-SHARQIY OSIYO VA SHARQIY OSIYO MAMLAKATLARI IQTISODIYOTI: TARAQQIYOTNING ASOSIY YO'NALISHLARI.....	98
2.1. Janubi-Sharqiy va Sharqiy Osiyoning iqtisodiy salohiyati	98
2.2. Yangi sanoati rivojlangan mamlakatlar va ularning mintaqaviy iqtisodiyotdagi o'rni.....	105
2.3. Mintaqaviy integratsiyadagi TNK larning roli. Yangi hududiy ishlab chiqarish tarmoqlari (masalan, elektronika va elektrotexnika sanoati)	119

MAVZU 3. JANUBIY AMERIKA MAMLAKATLARIDA HUDUDIY-HO'JALIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISHNING HUSUSIYATLARI 136

3.1. Mintaqa iqtisodiyotining hozirgi holati. Ishlab chiqarish kuchlari rivojlanishining shart-sharoitlari va omillarining tavsifi 136

3.2. Mintaqaning tabiiy va iqtisodiy salohiyatining hususiyatlari. Ho'jalik faoliyat sohalari hududiy taqsimlanishining xususiyatlari 144

3.3. Mintaqaviy va submintaqaviy mehnatni taqsimlash. Nodal mintaqaviy markazlari. Asosiy mintaqaviy TPK. Ho'jalik faoliyat samaradorligi 151

3.4. Asosiy integratsiya guruhleri: MERCOSUR, CARICOM, And Pakti, LAIA va boshqalar. Maqsadlar, vazifalar va faoliyat natijalari 158

3.5. Mintaqadagi yetakchi davlatlarning Janubiy Amerikaning rivojlanishida (Braziliya, Argentina, Chili, Peru va Venesuela) gi roli 166

3.6. Lotin Amerikasida infratuzilmaning hususiyatlari: sanoatning va qishloq xo'jaligining ixtisoslashgan infratuzilmasining elementlari 178

3.7. Mintaqadagi mamlakatlardagi yoqilg'i-energetika kompleksi 191

MAVZU 4. SHIMOLIY AMERIKADA HO'JALIK FAOLIYATI TURLARINI RIVOJLANTIRISH VA JOYLASHTIRISHNING HUSUSIYATLARI 216

4.1. Shimoliy Amerika mamlakatlarining son va sifat ko'rsatkichlari jahon iqtisodiyotining hududiy ijtimoiy-iqtisodiy kichik tizimi sifatida.....216

4.2. Shimoliy Amerika mamlakatlari va uning quyi tizimlarining iqtisodiy salohiyati. Ishlab chiqarishni joylashtirishning o'ziga xos xususiyatlari. Ho'jalik faoliyat samaradorligi	219
4.3. Qo'shma Shtatlarda iqtisodiy faoliyatning hududiy rivojlanish va joylashuvdagi asosiy yo'nalishlar	230
4.4. AQSh iqtisodining mintaqaviy integratsiyadagi asosiy omili	233
4.5. Meksikaning mehnatning hududiy taqsimotida ishtirok etish xususiyatlari. Mintaqaviy integratsiya Meksikada rivojlanish muammolarini bartaraf etishning bir usuli sifatida	237
4.6. Shimoliy va Janubiy Amerika o'rtasidagi iqtisodiy hududlararo aloqalarni rivojlantirish tendentsiyalari	251
4.7. NAFTA ning maqsad va vazifalari. NAFTA maqsadlarini amalga oshirish uchun siyosiy vositalar va faoliyatlar	256
4.8. NAFTA hamkorlarining qishloq xo'jaligi, to'qimachilik sanoati va yuqori texnologiyali ishlab chiqarish sohalaridagi hamkorligi	263
MAVZU - 5. YAQIN SHARQ VA SHIMOLIY AFRIKA MAMLAKATLARINING IQTISODIYOTI	283
5.1. Yaqin Sharq va Shimoliy Afrika mamlakatlari iqtisodiyotining hozirgi holati. Mintaqaning ishlab chiqarish kuchlari rivojlanishining shart-sharoitlari va rivojlanish omillarining xususiyatlari	283
5.2. Mintaqa davlatlari iqtisodiy modelining xususiyatlari. Mintaqaning va uning quyi hududlarining iqtisodiy salohiyati. Mintaqa ho'jaligi tuzilmasi va sanoatni joylashtirish	293
5.3. Mintaqaviy rivojlanishning muammolari va chaqiriqlari.....	299
5.4. Mintaqaviy va mintaqalararo integratsiya mintaqadagi rivojlanish muammolarini bartaraf etishning bir yo'li sifatida	307

5.5. Birlashgan Arab Amirliklari (BAA), Saudiya Arabistoni, Misr, Isroilning mintaqadagi ho'jalik tarmoqlarni rivojlantirish va joylashishdagi o'rni	319

MAVZU 6. AFRIKADA HO'JALIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISH VA JOYLASHTIRISH HUSUSIYATLARI.....375

6.1. Afrika va uning quyi hududlari iqtisodiyotining hozirgi holati. Hududiy rivojlanish va iqtisodiy faoliyat yuritishning asosiy yo'nalishlari. Mintaqa mamlakatlari iqtisodiy modelining o'ziga xos hususiyatlari	375
6.2. Afrikaning iqtisodiy salohiyati. Ishlab chiqarish sohalarini joylashish hususiyatlari	385
6.3. Janubiy Afrika Respublikasining Janubiy Afrika quyi hududida "o'sish qutbi" sifatidagi roli	394
6.4. Mintaqaviy rivojlanish muammolari va chaqiriqlari. Mintaqaning ijtimoiy-iqtisodiy va ekologik inqirozining sabablari	401
6.5. Afrika mamlakatlari integratsiyalashgan guruhlarining asosiy maqsadlari	406
6.6. Afrika mamlakatlarida ho'jalik faoliyatning orqada qolishiga yo'l qo'ymaslikning asosiy yondashuvlari	417
6.7. Birlashgan Millatlar Tashkilotining Xalqaro rivojlanish strategiyasida Afrikaga xalqaro yordam va uning samaradorligi	424

MAVZU 7. AVSTRALIYA VA UMMONDA/OKEANIYADA HO'JALIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISH VA JOYLASHTIRISH HUSUSIYATLARI 462

7.1. Avstraliya va Okeaniyada iqtisodiyotning hozirgi holati. Mintaqaning ishlab chiqarish kuchlari rivojlanishining shart-sharoitlari va omillarining tavsifi	462

7.2. Mintaqaning va uning quyi hududlarining orol davlatlarining iqtisodiy salohiyati. Okeaniyada iqtisodiy faoliyatni joylashtirishning hususiyatlari, tarkibi va hususiyatlari.....	466
7.3. Kichik orol davlatlarining hususiyatlari. Mintaqaviy va mintaqalararo integratsiya iqtisodiy taraqqiyot vositasi sifatida	469
7.4. Rivojlanishdagi to'siqlarni bartaraf yetish yo'llari: Osiyo-Tinch okeani iqtisodiy integratsiyasi.....	474
7.5 Mintaqaning hududiy ijtimoiy-iqtisodiy tizimini rivojlantirishda Avstraliya roli	477
MAVZU - 8. YEVROPA VA POSTSOVET HUDUDIDA HO'JALIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISH VA JOYLASHTIRISH HUSUSIYATLARI	494
8.1. Mintaqa davlatlari iqtisodiyotining hozirgi holati. Hududiy iqtisodiyot tuzilmasi	494
8.2. Evropa Ittifoqining iqtisodiy salohiyati. Iqtisodiy faoliyat shoxlarini joylashtirishning xususiyatlari	506
8.3. Evropa Ittifoqining ishlab chiqarish kuchlarini joylashtirish shartlari va omillari. Evropa Ittifoqining ijtimoiy-iqtisodiy tizimlarining tuzilishi	514
8.4. Mintaqaviy va submintaqaviy mehnatni taqsimlash. Nodal mintaqa markazlari. Asosiy mintaqaviy TPK. Ishlab chiqarishning hududiy mintaqaviy konsentratsiya darajasi va ixtisoslashuvi. Mintaqaviy ijtimoiy-iqtisodiy tizimlarning samaradorligi	524
8.5. Evropa Ittifoqidagi muammoli hududlar. Hududiy rivojlanish va iqtisodiy faoliyat sohalari joylashgan davlatlarning asosiy yo'nalishlari. Ho'jalik faoliyatning samaradorligi	537

8.6 Ichki va mintaqalararo rivojlanish muammolari va chaqiriqlari. Mintaqaviy integratsiya o'z qarorlarini yengib o'tishning bir usuli sifatida	540
8.7. Yevropa Ittifoqining kengayishi va Markaziy va Sharqiy Evropa mamlakatlarida iqtisodiy sektorni rivojlantirish va joylashtirishga ta'siri	546
8.8. Evropa Ittifoqining mintaqaviy siyosati	557
8.9. Umumiy Evropa maydonchasi kontseptsiyasi, uni amalga oshirish imkoniyatlari	565
MAVZU - 9. MDH MAMLAKATLARI: HO'JALIK FAOLIYATIDAI TUZILMAVIY VA HUDUDIIY SILJISHLAR.....	575
9.1. MDH mamlakatlari rivojlanishining umumiy hususiyatlari	575
9.2. Ho'jalik faoliyat sohaslarini joylashtirishning o'ziga xos hususiyatlari	579
9.3. MDH davlatlarida ho'jalik munosabatlarni qayta tashkil etish va qayta yo'naltirish. Respublika miqyosidagi aloqalarni uzaytirishning ijtimoiy va iqtisodiy xarajatlari	592
9.4. MDH hududiy tashkilotlari faoliyatining xarakteristikallari	601
MAVZU-10. MARKAZIIY OSIYODA HO'JALIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISH VA JOYLASHTIRISH HUSUSIYATLARI.....	631
10.1. Mintaqa iqtisodiyotining hozirgi holati. Mintaqa ho'jaligi tuzilmasi	631
10.2. Markaziy Osiyo mamlakatlari iqtisodiy salohiyati. Ho'jalik faoliyat sohalari joylashtirishning hususiyatlari	659
10.3. Markaziy Osiyoning ishlab chiqarish kuchlarining joylashuvi shartlari va omillari	663
10.4. Markaziy Osiyoda mintaqaviy tashkilotlarning faoliyati	667

MAVZULARNI O'ZLASHTIRISH UCHUN ASOSIY ATAMALAR	
.....	687
QO'SHIMCHA ADABIYOTLAR RO'YHATI.....	695

ВВЕДЕНИЕ

Современный мир переживает фундаментальные и динамичные перемены, глубоко затрагивающие интересы многих стран. Перед мировым сообществом стоит сложная задача добиться формирования многополярной системы международных отношений, реально отражающей многоликость современного мира с разнообразием его интересов.

Гарантия эффективности и надежности такого мироустройства - взаимный учет интересов. Мировопорядок XXI в. должен основываться на механизмах коллективного решения ключевых проблем, на приоритете права и широкой демократизации международных отношений.

Национальные экономики испытывают и другие тенденции:

- глобализация экономики. Наряду с дополнительными возможностями социально-экономического прогресса, расширения человеческих контактов такая тенденция порождает и новые опасности, особенно для экономически слабых государств, усиливается вероятность крупномасштабных финансово-экономических кризисов; растет риск зависимости их экономической системы и информационного пространства от воздействия извне;
- усиление роли международных институтов и механизмов в мировой экономике и политике («G7», МВФ, МБРР и другие), вызванное объективным ростом взаимозависимости государств, необходимостью повышения управляемости международной системы;
- развитие региональной и субрегиональной интеграции в Европе, Азиатско-тихоокеанском регионе, Африке и Латинской Америке. Интеграционные объединения приобретают все большее значение в

мировой экономике, становятся существенным фактором региональной и субрегиональной безопасности и миротворчества.

Изучение теории и практики развития экономик регионов мира с учётом указанных тенденций является актуальной и значимой проблемой. Данный учебник позволит найти ответы на некоторые вопросы становления и развития региональных социально-экономических систем так как в нём характеризуются важнейшие составляющие структуры хозяйства регионов мира; анализируется современная социально-экономическая ситуация в регионах мира и причины различий внутри и между региональными экономическими системами, что помогает овладеть методами сравнения экономик различных регионов.

Учебник составлен в соответствии с государственным стандартом и содержит помимо теоретического материала контрольные вопросы, основные термины, кейс-стади, вопросы для обсуждения, задания, контрольные тесты используемые при изучении данного материала.

Тема 1. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АЗИИ

- 1.1. Экономический потенциал стран Азии
- 1.2. Региональная и межрегиональная интеграция как способ преодоления проблем в экономическом развитии
- 1.3. Основные интеграционные группировки стран Азии: цели, задачи и результаты
- 1.4. Особенности развития стран Южной Азии
- 1.5. Роль ведущих стран в развитии региона
- 1.6. Китай как лидер развития среди стран Юго-Восточной Азии
- 1.7. Роль Японии в углублении регионального разделения труда
- 1.8. Глобальные проблемы в экономическом развитии стран Юго-Восточной Азии

1.1 Экономический потенциал стран Азии

Страны Азии представлены 54 государствами. Большинство стран Азии являются независимыми. Страны Азии такие как Абхазия, Турецкая Республика Северного Кипра, Южная Осетия, Китайская Республика на данный момент признаны не всеми странами. Нагорно-Карабахская Республика в данный момент является не признанной. Также некоторые азиатские страны представлены частично своими территориями, в той или иной степени. Так у Египта большая часть территории расположена в Африке и лишь небольшая часть территории в Азии на материке Евразия на Синайском полуострове. У России наоборот большая часть лежит в Азии и занимает всю северную часть материка начиная от Кольского полуострова и до Камчатки на востоке, а меньшая в Европе. К европейским странам также иногда относят такие страны как Азербайджан и Грузия (при проведении границы между Европой и Азией по Большому Кавказу они имеют небольшие территории в Европе), и Кипр, входящий в ЕС, но географически расположенный полностью в Азии и имеющий тесные политические и культурные связи с Европой. Также некоторые территории Азии являются зависимыми территориями той или иной страны.

Азиатские страны, не смотря на самую большую численность населения по уровню развития значительно уступают европейским странам практически во всех областях деятельности. Но в последнее время эта тенденция стала меняться. Страны Азии постепенно наращивают свою экономическую и политическую мощь и начинают догонять другие страны. Яркий тому пример Китай, Индия, Индонезия и другие страны региона. Так же азиатские страны отличаются

значительной нестабильностью и на их территориях постоянно происходят военные конфликты как из-за внешнего политического и экономического вмешательства та и из-за внутренних межэтнических и межнациональных разногласий.

Азия является самым большим континентом в современном мире, её территория около 45 млн км² и население более 4,5 млрд человек (2017 г.)¹. За год данный показатель увеличился на 0,95%. Плотность населения Азии составляет 87 человек на км². В начале XVI в. население Азии составляло всего 243 млн человек. За следующие 200 лет оно выросло почти в 2 раза. В начале XVIII столетия население Азии - уже 436 млн. Прошло еще 200 лет, и оно снова увеличилось вдвое. В начале XX столетия в Азии проживало 947 млн человек. За первую половину прошлого века население выросло в 1,5 раза. В 1950 г. в регионе насчитывалось 1,4 млрд человек. Однако наиболее динамичный рост наблюдался с 1950 по 1999 годы. За этот период население Азии увеличилось до 3,6 млрд. Традиционно данную часть света разделяют на пять субрегионов. Самым населенным из них является Южная Азия (7 государств, включая Индию). Здесь проживает около 1,9 млрд человек. На 2-м месте по данному показателю – Восточная Азия (Япония, КНДР, Республика Корея, Монголия и Китай). В ней находятся около 1,6 млрд человек. Таким образом, население стран Азии этих двух субрегионов – это почти 80% от общего показателя.

Меньше всего людей проживает в центральной части континента (5 государств из числа бывших советских республик). Численность их не превышает 69,2 млн человек. Это 5-е место среди всех субрегионов.

Население Юго-Восточной Азии (Вьетнам, Таиланд и ещё 9 стран) составляет 647,6 млн, Западной (20 государств) – 266,2.

На 1-ом месте по количеству жителей – Китай. Его население составляет 1,4 млрд человек. На 2-ом – Индия. В ней проживает 1,3 млрд человек. На 3-ем – Индонезия с населением в 263,5 млн человек. В десятку самых населенных стран входят также Пакистан, Бангладеш, Япония, Филиппины, Вьетнам, Иран и Турция. Самым динамичным ростом характеризуется Ирак. За последний год население данной страны увеличилось на 2,95%. Больше всего человек на квадратный километр проживает в Макао.

В Азии расположены как самые населённые города, так и обширные, практически пустые территории. Всего насчитывается 54

¹ Источник: United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2017). World Population Prospects: The 2017 Revision, DVD Edition. POP/DB/WPP/Rev.2017/POP/F01-1.

государства, 4 из которых признаны мировым сообществом частично, а также одно никем не признанное государство - Нагорный Карабах.

Около половины населения Азии являются городскими жителями. Миграционный приток – отрицательный. Средний возраст – 30,7 лет. На женщину в среднем приходится 2,2 ребенка.

В Азии широко представлены все виды географического положения стран: внутриконтинентальные (Афганистан, Монголия, Узбекистан, Таджикистан и др.), приморские (Иран, Китай, Пакистан и др.), полуостровные (Индия, Корея, Турция, Саудовская Аравия и др.), островные (Филиппины, Шри-Ланка), страны-архипелаги (Япония, Индонезия).

До недавнего времени Азия являлась одним из самых нестабильных мегарегионов в современном мире. За весь бурный XX век здесь было немало войн, произошли десятки революций, военных переворотов, восстаний, путчей.

В политическом отношении страны Азии составляют сложный комплекс демократических и авторитарных режимов.

В большинстве развивающихся государств Азии до недавнего времени господствовали авторитарные режимы, где власть опиралась на три основных политических института: государство, унаследованное от колонизаторов и осуществляющее жесткое централизованное управление обществом, однопартийная система (в большинстве случаев единственная партия создавалась сверху национальными лидерами для получения общественной поддержки) и армия, которая в результате частых военных переворотов устанавливала свою власть и отстраняла от руководства гражданских лидеров. В ряде государств начались гражданские выступления в целях утверждения принципов демократического устройства. Этому способствовали общемировые тенденции политического развития.

Анализ особенностей государственно-политического устройства позволяет выделить среди азиатских стран несколько групп.

Первая группа ориентируется на сохранение и поддержание традиционных, исторически сформировавшихся форм государственной и общественной жизни. К ним относятся арабские страны, где сохранилась абсолютная монархия (Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Катар) и конституционная монархия (Бахрейн, Иордания, Кувейт).

Во *вторую группу* вошли страны, где установлены авторитарные военно-диктаторские режимы (Ирак, Пакистан, Бирма). В них законодательная, исполнительная и судебная власть сосредоточена в руках военного диктатора или элиты, опирающейся на силовые

структуры. К ним примыкает и ряд режимов, где важную роль продолжает играть армия (Сирия, Афганистан).

Третью группу стран составляют государства с консервативным авторитарным режимом (Иран), в котором сочетаются традиционные исламские тенденции с президентской властью при господстве духовенства. В Конституции Ирана закреплена руководящая роль мусульманского духовенства в жизни общества. Верховную власть осуществляет политический и духовный лидер страны, обладающий самыми широкими полномочиями. В Иране введена система исламского судопроизводства, основывающаяся на требованиях Корана и шариата.

Четвертую группу стран составляют страны бывшей народной демократии (Вьетнам, Лаос, Монголия). Они, как и бывшие республики СССР, находятся в начальном пути демократических преобразований. Особое место в этой группе занимает Китай, для которого характерно сочетание авторитарного политического режима с рыночными преобразованиями в сфере экономики.

В *пятую группу* можно объединить страны со смешанным режимом, представляющим своеобразный симбиоз авторитаризма с либеральными многопартийными системами (Южная Корея, Малайзия, Тайвань, Таиланд, Гонконг, Сингапур), где господствующие политические силы, используя западную модель открытой рыночной экономики, в тесном экономическом взаимодействии с Японией, США и Западной Европой создали современную экономику, начали процесс преобразований политических режимов в сторону демократизации.

Шестую группу образуют страны, имеющие наиболее зрелые парламентские режимы с демократической тенденцией (Индия, Израиль).

Мегарегион крайне однороден в отношении тектонической структуры и рельефа: он характеризуется наибольшей на Земле амплитудой высот, здесь расположены древние докембрийские платформы и области молодой кайнозойской складчатости, грандиозные горные страны и обширные равнины. Азия очень богата минеральными ресурсами. В пределах Китайской, Индостанской платформ сосредоточены основные бассейны каменного угля, железной и марганцевой руд, нерудных ископаемых. В пределах альпийско-гималайского и тихоокеанского складчатых поясов преобладают руды. Но главное богатство региона, определяющее его роль и в мире, - это нефть. Запасы нефти и газа разведаны в большинстве стран Юго-Западной Азии, но основные месторождения находятся в Саудовской Аравии, Кувейте, Ираке, Иране.

Агроклиматические ресурсы Азии неоднородны. Обширные массивы горных стран, пустынь и полупустынь мало пригодны для хозяйственной деятельности, за исключением животноводства; обеспеченность пашней мала и продолжает сокращаться, так как растет население и увеличивается эрозия почв. Но на равнинах востока и юга имеются довольно благоприятные условия для сельского хозяйства.

Численность населения Азии – 4,5 млрд. чел. Все страны региона, за исключением Японии, относятся ко 2-му типу воспроизводства населения, причем они находятся в состоянии так называемого «демографического взрыва». Некоторые страны проводят собственную демографическую политику (Индия, Китай), но в большинстве стран продолжают быстрый рост населения и его омоложение. Среди субрегионов Азии Восточная Азия дальше других отошла от возможного демографического взрыва.

Этнический состав населения Азии исключительно сложный: здесь живет более 1 тыс. народов - от мелких этносов, насчитывающих несколько сотен человек, до крупнейших по численности народов мира. Четыре народа мегарегиона - китайцы, хиндустанцы, бенгальцы и японцы - составляют более 100 млн каждый.

Азия – это очень разнообразный регион. В большинстве стран этого континента говорят более чем на одном языке: в Индонезии – на 600, в Индии – на 800, в Филиппинах – на 100. В провинциях Китая говорят на различных диалектах, которые зачастую существенно отличаются лексикой, написанием и произношением.

Народы Азии относятся примерно к 15 языковым семьям. Такого лингвистического разнообразия нет ни на одном другом материке планеты. Наиболее сложные в этнолингвистическом отношении страны - Индия, Шри-Ланка, Кипр. В Восточной и Юго-Западной Азии, за исключением Ирана и Афганистана, характерен более однородный национальный состав.

Азия - родина всех крупнейших религий, здесь зародились все три мировые религии: христианство, буддизм, мусульманство; необходимо отметить конфуцианство (Китай), даосизм, синтоизм. Во многих странах межэтнические противоречия имеют именно религиозную почву.

Размещено население Азии неравномерно: плотность населения колеблется от 1 до 800 чел. на 1 км². В отдельных районах она достигает 2000 чел. на 1 км². Самой плотнонаселенной страной мира является Бангладеш (930 чел. на 1 км²), высока плотность в Южной Корее, Бахрейне, Индонезии (особенно на о. Ява), Индии. Однако в Монголии плотность населения едва достигает 2 чел. на 1 км², а во

внутренних районах КНР – менее 1 чел. на 1 км². В Азии сосредоточены 6 из 10 стран - «рекордсменов» по численности населения. Это Китай, Индия, Индонезия, Пакистан, Япония и Бангладеш.

Азия наименее урбанизированный регион мира, хотя здесь сосредоточено около 50% всех горожан мира (в основном в Китае и Индии). Наиболее высокий уровень урбанизации в Сингапуре – 100%, в Индии только 27%, а в Бутане всего 6%. В Азии сосредоточено более 120 городов-миллионеров, в частности 12 «сверхгородов», таких как Токио, Мумбай (бывший Бомбей), Шанхай, Пекин. Но, несмотря на это, по уровню урбанизации (34%) Азия стоит на предпоследнем месте среди регионов мира.

Для сельского расселения наиболее характерна деревенская форма.

Большинство государств Азии являются странами «второго мира». Однако есть и исключения. Самыми развитыми являются Израиль, Япония, Тайвань и Республика Корея. Индекс человеческого развития азиатских стран колеблется от низкого показателя до крайне высокого. На первом месте – Сингапур, на втором – Гонконг, на третьем – Южная Корея. Самыми низкими показателями индекса человеческого развития характеризуются такие азиатские страны, как Афганистан, Йемен и Бирма.

Роль Азии в мировом хозяйстве и разделении труда значительно возросла, различия в уровнях развития и специализации отдельных стран выражены здесь ярче, чем в Европе. Согласно данным Всемирного банка за 2017 г. самую большую долю мирового ВВП имеет Азия - 33,84%. В Восточной и Южной Азии сохраняются более быстрые темпы роста по сравнению с другими регионами благодаря устойчивому внутреннему спросу и большей возможности проводить стимулирующую макроэкономическую политику. Экономический подъем в Южной Азии в 2017 г. составил 7%, как прогнозируют эксперты АБР в 2018 г. он достигнет 7,2%. По их оценкам, рост ВВП Индии, крупнейшей экономики региона, ускорится с 7,1% в 2016 г. и 7,4% в 2017 г. до 7,6% в 2018 г. Согласно докладу «Глобальный инновационный индекс» 2017 г., подготовленному совместно Корнельским университетом, школой бизнеса INSEAD и Всемирной организацией интеллектуальной собственности (ВОИС), возглавляют рейтинг ведущих стран-новаторов Швейцария, Швеция, Нидерланды, США и Соединенное Королевство, а группа стран, в которую входят Индия, Кения и Вьетнам, опережает страны, достигшие того же уровня развития.

В структуре экономики Южной Азии доля промышленности составляла к 2017 г. 21,8%, сельского хозяйства – 16,7%, услуг – 33,6%, строительства – 6,8%.

Всемирный банк прогнозирует рост стран Восточной Азии до 6,1% в 2018 г. «Рост в развивающихся странах Восточной Азии и Тихого океана, как ожидается, останется устойчивым, поскольку продолжающееся оживление внутреннего спроса, в том числе в государственных и все больше в частных инвестициях, поддерживается укреплением внешнего спроса», - говорится в докладе Всемирного банка. Тем не менее глобальная и региональная уязвимость означают, что положительные перспективы для роста экономики и снижения бедности в регионе, согласно этому базовому сценарию, подвержены значительным рискам.

Всемирный банк оставил без изменений прогноз роста экономики Китая 2018 г. на уровне 6,3%. Прогнозу для региона также может угрожать резкое замедление торговли в мире или в Китае. «Существенное замедление мировой торговли в связи с ростом глобального протекционистского давления или непредвиденной слабостью глобальной активности может неблагоприятно сказаться на большинстве стран региона», - сообщил Всемирный банк. Испытанием для региона может стать более быстрое, чем ожидается, ужесточение финансовых условий, в то время как США осуществляют нормализацию монетарной политики.

В Юго-Восточной Азии по прогнозам АБР темпы экономического роста увеличатся с 4,7% в 2016 г. и 4,8% в 2017 г. до 5% в 2018 г.

Рассмотрим страны, достигшие высокого уровня развития.

Япония занимает особое положение, так как среди стран западного мира она единственный член G7. По многим важным показателям у неё лидирующие позиции среди экономически развитых стран Запада.

Китай и Индия также добились за короткое время больших успехов в экономическом и социальном развитии. Но по душевым показателям их успехи пока невелики.

«Новые» индустриальные страны Азии - Республика Корея, Тайвань, Гонконг и Сингапур, а также входящие в АСЕАН Таиланд и Малайзия. Сочетание выгодного географического положения и дешевых трудовых ресурсов сделало возможным в них при участии западных ТНК провести в 70-80-х годах прошлого века перестройку экономики по японскому образцу, но их экономика ориентирована на экспорт.

Нефтедобывающие страны - Иран, Ирак, Саудовская Аравия и другие страны Персидского залива - благодаря «нефтедолларам» за

короткий срок сумели пройти путь развития, на который им потребовалось бы несколько столетий. Одновременно дан толчок к развитию нефтехимии, металлургии и других отраслей.

Страны с преобладанием в структуре промышленности горнодобывающих отраслей или легкой промышленности - Монголия, Вьетнам, Бангладеш, Шри-Ланка, Афганистан, Иордания.

В наименее развитых странах - Лаосе, Камбодже, Непале, Бутане, Йемене - современная промышленность отсутствует.

В большинстве стран Азии основная часть экономически активного населения занята в сельском хозяйстве. Для всего региона характерно сочетание товарного и потребительского хозяйства, помещичьего землевладения и крестьянского землепользования, резкое преобладание в посевах продовольственных культур. Продовольственная проблема во многих странах еще не решена, в Южной и Юго-Восточной Азии десятки миллионов людей находятся на грани голода.

В соответствии с агроклиматическими условиями и традициями населения сложились 3 крупных сектора сельского хозяйства: рисосеяние (охватывает муссонный сектор Восточной, Юго-Восточной и Южной Азии), выращивание чая в более высоких частях и субтропическое земледелие (побережье Средиземноморья). На остальной территории преобладает выращивание пшеницы, проса, пастбищное животноводство.

Во многих районах отрицательное антропогенное воздействие в Азии принимает угрожающие размеры. В результате интенсивной добычи полезных ископаемых без проведения природоохранных мероприятий, при экстенсивном способе ведения сельского хозяйства, с увеличением численности жителей загрязняется атмосфера, истощаются водные ресурсы, наблюдается эрозия почв, отчуждение земель, исчезают леса, оскудевают естественные биоценозы. Частые конфликты и войны в регионе усугубляют ситуацию. Например, война в Персидском заливе (1990-1991 гг.) привела к возникновению кислотных дождей, пыльных бурь, массовому загрязнению сажей и нефтью вод и почв, нанесла непоправимый урон фауне и флоре региона. Во Вьетнаме в военный период с 1965 по 1973 г. намеренно были уничтожены леса на площади около 0,5 млн км².

История хозяйственного освоения Азии насчитывает несколько тысячелетий. Задолго до нашей эры здесь возникли очаги древнейшей цивилизации. Обширные аллювиальные равнины - Месопотамская, Индо-Гангская, Великая Китайская - с их плодородными почвами, многоводными реками и теплым климатом с незапамятных времен использовались для земледелия.

Огромную роль в развитии сельского хозяйства Азии играло искусственное орошение. В районах орошаемого земледелия концентрировались значительные по тем временам массы населения. В некоторых районах Азии существовало богарное (неполивное) земледелие. Жители влажных лесов вели подсечно-огневое хозяйство. В пустынно-степных районах кочевые народы занимались скотоводством. В некоторых странах процветало ремесленное производство - гончарное дело, выплавка металла, изготовление тканей, орудий труда. После того как Азия была подвергнута колониальной экспансии капиталистических держав, большинство стран региона превратилось в аграрно-сырьевой придаток и рынок сбыта промышленных товаров. Колониальная эксплуатация стимулировала однобокую экспортную специализацию сельского хозяйства, способствовала экономической отсталости стран Азии. Распад мировой колониальной системы во второй половине XX в. и завоевание странами региона суверенитета дало им возможность успешно развивать национальную экономику, рационально использовать природные ресурсы.

Главная особенность социально-экономической структуры стран современной Азии заключается в их многоукладности. Наряду с сохранившимися там родо-племенными и феодальными отношениями развиваются капиталистические уклады. В большинстве стран, ставших на капиталистический путь развития, темпы преодоления нищеты и отсталости пока остаются низкими.

Сельскохозяйственная освоенность территории Азии неодинакова. Наиболее велика она в Бангладеш, где распаханно около $\frac{2}{3}$ всей площади страны, и в Индии, где пахотные земли занимают около 0,5 территории. В Турции, Сирии, Шри-Ланке и на Филиппинах этот показатель составляет примерно $\frac{1}{3}$, в Пакистане и Таиланде – до $\frac{1}{4}$, в Японии – до $\frac{1}{6}$, а в Китае, Афганистане, Индонезии, Иордании, Иране – от $\frac{1}{8}$ до $\frac{1}{10}$.

Основная масса крестьян Азии малоземельна или безземельна. Меньше всего пашни в расчете на душу населения в Японии (0,06 га), Индонезии (0,15 га), Бангладеш (0,17 га), несколько больше (от 0,2 га до 0,3 га) на Филиппинах, в Малайзии, Бирме, Индии, Таиланде. На засушливых землях преобладает экстенсивное земледелие. В странах Южной и Юго-Восточной Азии ведется интенсивное земледелие, выращиваются сельскохозяйственные культуры, требующие больших затрат человеческого труда, однако орошается там незначительная доля обрабатываемых земель (в Бирме - $\frac{1}{10}$, на Филиппинах - $\frac{1}{8}$, в Индии, Шри-Ланке и Таиланде - $\frac{1}{5}$).

Из Азии идёт большая часть мировых поставок чая, джута, натурального каучука. Это основная экспортная продукция. Под посевы таких технических культур, как хлопчатник (Индия, Пакистан, Турция), сахарный тростник (Индия, Китай, Филиппины), масличных культур - арахиса, рапса, клещевины, кунжута (Индия, Китай, КНДР), соя (Китай, КНДР), под насаждения оливковых (Турция, Сирия) выделены большие площади. Азия занимает видное место в мире по производству копры (высушенной мякоти кокосового ореха), тропических и субтропических фруктов, разнообразных специй (Индия, Малайзия, Шри-Ланка, Индонезия, Филиппины, Таиланд, Вьетнам и др.).

Главная продовольственная культура Азии - рис (свыше 90% мирового производства). Во многих странах региона рисом засеивается более 50% всей посевной площади. Первое место в мире по производству риса занимает Китай, второе - Индия. Весьма значительна доля рисоводства также в Индонезии, Пакистане, Бирме, Таиланде, на Филиппинах и в ряде других азиатских государств.

Производством риса в 60-х и первой половине 70-х годов прошлого века было занято большинство развивающихся стран Азии, но урожайность этой культуры повышается очень медленно и значительно отстает в сравнении с развитыми странами. Относительно высока урожайность риса в Малайзии, Филиппинах, Иране и Шри-Ланке (26 - 28 ц/га), но и она далека от уровня Японии (более 50 ц/га).

Вторая по значению зерновая культура Азии - пшеница. Регион дает 1/5 ее мирового производства. Под пшеницей в развивающихся странах Азии занято в 2 раза меньше площади, чем под рисом, но посевы ее растут быстрее, чем посевы риса, в результате чего удельный вес пшеницы в структуре посевных площадей увеличивается. Так, в Индии, занимающей по производству пшеницы 1-е место среди развивающихся стран Азии, посевы ее возросли на 30%, а риса - только на 11%. Крупными производителями пшеницы являются также Турция, Пакистан, Иран.

Пшеница нередко выращивается как озимая культура на орошаемых землях.

Азию принято подразделять на пять крупных субрегионов: Юго-Западную, Южную, Юго-Восточную, Восточную Азию; отдельный регион образует азиатская часть России.

1.2. Региональная и межрегиональная интеграция стран Азии как способ преодоления проблем в экономическом развитии

Экономическая интеграция – это присущий современному обществу объективный процесс постепенного сращивания хозяйственных механизмов двух или нескольких государств или регионов, находящихся, как правило, на одном уровне экономического развития, имеющих совместимые социально-экономические, политические системы и приоритеты. Этот процесс проявляется в создании региональных интеграционных объединений, содержащих определенный набор экономических и правовых инструментов и норм.

На региональном уровне экономическая интеграция может связать отсталые нерентабельные территориальные комплексы и современные хозяйствующие субъекты, удовлетворяющие рыночный спрос на товары и услуги, что приводит к уменьшению безработицы, инфляции и социальной напряженности. При такой интеграции могут возникнуть и другие эффекты: улучшение качества товаров и услуг, рост внебюджетных доходов, более полное удовлетворение спроса потребителей. Все это приводит к повышению эффективности использования кадрового и материального потенциала интегрируемых территориальных комплексов и хозяйствующих субъектов. Интеграция также позволяет расширять воспроизводство за счет реинвестирования внебюджетных доходов в основные фонды, покрывать расходы на повышение квалификации и переквалификацию кадров.

Интеграция предполагает объединение производственных и научных потенциалов нескольких стран для вывода их на новые производственно-технические и социально-экономические рубежи, для поднятия их экономического сотрудничества на более высокий уровень развития. В результате интеграции должно произойти постепенное сближение национальных экономик и появление современного международного производства.

Экономическая интеграция реализует обобществление производства на международном уровне посредством сознательного регулирования правительствами участвующих в ней стран взаимного разделения труда и международной производственной кооперации. Такого рода обобществление выражается в повышении эффективности производства каждой страны до примерно усредненного уровня в масштабах регионального сообщества государств и в формировании оптимальной структуры их национальных экономик.

Основным фактором, побуждающим страны объединять свои усилия, является преодоление противоречия между необходимостью эффективного развития экономики каждой страны, участвующей во взаимном международном разделении труда, и неограниченными

возможностями, которыми располагали отдельные страны региона для реализации этой экономической задачи.

Среди других факторов, стимулирующих интеграцию, назовём следующие.

Расширяется экономическое пространство, в пределах которого действуют хозяйствующие субъекты. Между ними усиливается конкурентная борьба, что стимулирует их к активным поискам более совершенных технических средств и новых технологий для повышения эффективности производства. Это касается всех стран-участниц интеграции, но особенно стран с менее высоким уровнем развития. Более развитые страны, подключая своих соседей к интеграции, способствуют созданию более емких рынков, реализации выпускаемой продукции, извлечению торговых льгот на основе экономики масштаба.

Региональные экономические объединения позволяют создать более стабильную и предсказуемую ситуацию для развития взаимной торговли по сравнению с традиционными двух- или многосторонними переговорами, интересы участников которых часто отличаются друг от друга.

Интеграционные блоки укрепляют их согласованную позицию в рамках торговых переговоров во ВТО. Выступления от лица блока более весомы в области международной политики.

Интеграционные объединения предоставляют возможность входящим в них странам поддержать местных производителей, особенно среди новых отраслей национальной промышленности, сократить межстрановые торговые издержки. Расширенное экономическое пространство создает лучшие условия для привлечения прямых иностранных инвестиций на рынки больших размеров, на которых есть смысл создавать самостоятельные производства.

Региональные интеграционные объединения формируют для их участников благоприятную внешнеполитическую среду. Одна из важнейших задач интеграционных блоков - усиление сотрудничества их членов не только в экономической, но и в политической, военной, культурной и других неэкономических сферах.

Для интеграционных процессов нужны несколько предпосылок. *Во-первых*, одинаковые или сходные уровни экономического развития интегрирующихся стран. Как правило, международная экономическая интеграция возникает между промышленно развитыми странами либо между развивающимися государствами. Интеграционные процессы заметно активнее между государствами, находящимися на близком уровне экономического развития.

Во-вторых, нужна территориальная близость интегрирующихся стран, наличие общей границы. Большинство интеграционных группировок мира начинались с нескольких соседних стран, расположенных в непосредственной географической близости и имеющих общие транспортные коммуникации. Затем к первоначальной группе стран подключались другие государства.

В-третьих, предпосылкой возникновения новых интеграционных блоков является так называемый демонстрационный эффект. Поскольку в странах, участвующих в международной экономической интеграции, обычно ускоряются темпы экономического роста, снижается инфляция, растёт занятость и наблюдаются другие положительные экономические сдвиги, - всё это оказывает стимулирующее воздействие на другие страны.

Международная экономическая интеграция не может быть спонтанной. Опыт показал: для реального обобществления производства между любыми странами нужно сознательно развивать международное региональное разделение труда и международную производственную кооперацию, опираясь на определенные экономические ориентиры. Таким образом, заинтересованные страны должны предусматривать политические решения о переводе взаимного разделения труда на новый уровень и о свободном развитии международной производственной кооперации.

На интеграционном этапе обязательно сознательное регулирование правительствами заинтересованных стран многих внешнеэкономических акций и изменение национальных процессов воспроизводства в соответствии с этими акциями.

Участники международной экономической интеграции ставят задачу повышения эффективности предприятий до высокого уровня не только на своей территории, но и во всем интегрирующемся содружестве, а неинтегрирующие, но сотрудничающие с ними государства прежде всего заботятся о собственных интересах и не являются союзными или договорными партнерами по повышению эффективности сотрудничества. В этом заключается принципиальная разница между ними. Третьи страны не берут на себя никаких обязательств по перестройке всей структуры своей экономики, по доведению до определенного условленного уровня затрат ресурсов и других экономических показателей, которые являются признаком интегрирующегося сообщества. Хотя объединяющиеся страны и не представляют изолированной организации, но, вступив на путь интеграции, должны действовать обособленно, сотрудничать на основе не просто международного разделения труда и международной

производственной кооперации, а на основе обобществления международного производства в направлении скорейшего повышения производительности труда, результативности производства во всех странах сообщества. Обособленности от мира нет, но определенное экономическое обособление налицо.

Таким образом, интеграционные процессы приближают к развитию экономического регионализма, в результате которого отдельные группы стран формируют для себя более благоприятные условия для торговли, для перемещения капиталов и рабочей силы, чем для всех других стран.

Экономический регионализм, либерализуя экономические связи между странами одной группы, не должен приводить к их усложнению со всеми остальными странами. До тех пор, пока регионализм не ухудшает условия для торговли с остальным миром, он считается положительным фактором развития мировой экономики.

В мире уже насчитывается более 30 интеграционных объединений различного типа, большинство из них находятся на низших стадиях развития - либо преференциальных торговых соглашений, либо зон свободной торговли, которые не включают какие-либо обязательства по согласованию или унификации национальных экономических политик.

Особенностью интеграционных процессов в Азиатском регионе является формирование субрегиональных очагов интеграции, степень интегрированности внутри которых очень различна и имеет свою специфику. В регионе сложился целый ряд локальных зон из двух или нескольких стран. На основе развития региональной торговли происходит взаимодополняемость экономик таких стран, как Малайзия и Сингапур, Таиланд, Индонезия. Однако главным центром притяжения остаются Япония и Китай. Они занимают доминирующие позиции в регионе.

Начиная с 80-х годов XX в. Азиатско-тихоокеанский регион (АТР) привлекает к себе большое внимание специалистов как зона наиболее динамичного экономического роста. Опережая другие регионы мира по темпам роста, в том числе в технологически передовых отраслях, наряду со стремительным усилением международной конкурентоспособности значительной группы стран, АТР дает основания рассмотреть, какова здесь роль международных интеграционных процессов, насколько межгосударственная экономическая интеграция способствовала экономическому развитию стран региона, росту потребления и производства и т.д.

Здесь, особенно в азиатской части региона, все последние годы стабильно фиксируются самые высокие в мире темпы экономического роста. Так, четыре знаменитых «азиатских тигра», или «дракона»

(Южная Корея, Гонконг, Тайвань и Сингапур), в среднем обеспечивают экономический рост на 6,4% в год. Наконец, аналитики не без оснований отводят видное место среди «азиатских драконов» XXI в. Вьетнаму, находившемуся до недавних пор в фактической блокаде, но вставшему на путь серьезных экономических преобразований и демонстрирующему ныне темпы роста по 8-10% в год.

АТР - экономическо-политический регион, включающий в себя около 50 государств, объединённых дипломатическими и торговыми отношениями. Эти страны имеют выход в Тихий океан и используют его пространство для транспортного сообщения. Важными промышленно-торговыми центрами в составе АТР являются развитые индустриальные и аграрно-индустриальные страны. Это Китай, Япония, Канада, США и Россия. Общая численность населения АТР составляет 3,5 млрд человек.

Высокий уровень развития ведущих тихоокеанских стран служит главной причиной возрастания роли этого экономического союза в мировом хозяйстве. АТР занимает лидирующее положение в международных торговых отношениях. В настоящее время в АТР сконцентрирована значительная часть населения мира (57%) и промышленного производства (40%), свыше 1/3 мирового ВВП приходится именно на этот регион.¹ Промышленное производство в странах АТР насчитывает 60% от мировой индустрии.

Развитие права, норм и механизмов регулирования международных отношений в АТР, как и в других регионах мира, связано с такой организацией как АСЕАН, АСЕАН - Ассоциация стран Юго-Восточной Азии относится к субрегиональным организациям. Именно с этой организации начался интеграционный процесс в АТР и именно в ней объединены наиболее динамичные новые индустриальные страны Азии. АСЕАН была образована 8 августа 1967 г. в Бангкоке вместе с подписанием «Декларации АСЕАН», более известной как «Бангкокская декларация». Договорное оформление АСЕАН произошло лишь в 1976 г. в подписанных на о. Бали Договоре о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии и Декларации согласия АСЕАН. В настоящее время АСЕАН представляет собой региональную организацию, которую характеризуют динамичное развитие и позитивный вклад в упрочение мира, стабильности и сотрудничества в ЮВА, АТР и во всем мире.

На современном этапе, отвечая на вызовы XXI в., страны АСЕАН берут курс на инновационный путь развития. Необходимость такого

1 Коржубаев А.Г., Курилов В.И., Левинталь А.Б., Меламед И.И.//Азиатско-Тихоокеанский регион. - 2012.- № 1 (25). - С. 10.

курса предопределяется стремлением эффективного вхождения в глобальное производство, требующее усиления интеграционного взаимодействия, выработки принципиально новых подходов к производственно-технологической кооперации с зарубежными странами, прежде всего, в рамках региональной интеграции.¹

1.3. Основные региональные интеграционные группировки в Азии: цели, задачи и результаты

Роль международных интеграционных процессов в Азии велика. Они способствовали экономическому развитию стран региона, росту потребления и производства и т.д. В регионе сложился «азиатский четырехугольник»: Япония - Китай - НИС - АСЕАН.

АСЕАН - Ассоциация государств Юго-Восточной Азии, созданная в 1967 г. АСЕАН является политической, экономической и культурной региональной межправительственной организацией, которая объединяет страны, расположенные в ЮВА. Непосредственно образующими государствами являлись Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Филиппины. Позже присоединились Бруней-Даруссалам (1984 г., после обретения независимости), Вьетнам (1995 г.), Лаос и Мьянма (1997 г.), Камбоджа (1999 г.)². Статус специального наблюдателя имеют Папуа-Новая Гвинея и Восточный Тимор.

Юридической базой взаимоотношений стран «десятки» служат три декларации согласия АСЕАН - 1976 г., 2003 г. и 2011 г., а также Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии (Балийский договор) 1976 г., допускающий с 1987 г. возможность присоединения внерегиональных государств. В октябре 2003 г. к нему присоединились Китай и Индия, в июле 2004 г. - Япония и Пакистан, в ноябре 2004 г. - Россия и Южная Корея, в июле 2005 г. - Новая Зеландия и Монголия, в декабре 2005 г. - Австралия, в июле 2009 г. - США, в июле 2010 г. - Турция и Канада.

Общая площадь, занимаемая странами АСЕАН, составляет 4,5 млн. км² с населением в 645 млн. чел. Члены Ассоциации говорят на 14 официальных языках, исповедуют, по меньшей мере, 7 религий. Среди стран есть как монархии, так и республики с разной степенью демократизации³. Совокупный ВВП АСЕАН достигает 2792,2 млрд долл. США, внешнеторговый оборот более 2,5 трлн долл. США. По этим показателям АСЕАН занимает 5-ое место в мире среди

¹ Фам То Нга. Страны АСЕАН: ориентиры инновационного пути развития // Вестник института экономики РАН, 2008 - №3.

² АСЕАН и ведущие страны АТР: проблемы и перспективы. Сборник статей. М.: 2002. С. 34

³ Малетин Н.П., Новакова О.В., Цветов П.Ю. Позиции России в АТР. М.: 2007. С. 30.

экономических группировок после ЕС, НАФТА, ЮСН (Южноамериканского Сообщества Наций) и СААРК (Ассоциации регионального сотрудничества).

Таблица 1

Размеры стран-членов АСЕАН по состоянию на 2017 г.

№	Страна	Территория, км ²	Численность, млн. чел.	ВВП, млрд долл.
1.	Бруней	5 770	0,43	10,1
2.	Вьетнам	329 560	93,61	217,84
3.	Индонезия	1 904 556	262,19	1024
4.	Камбоджа	181 040	16,1	21,02
5.	Лаос	236 800	7,3	14,24
6.	Малайзия	329 750	32,06	344,85
7.	Мьянма	678 500	52,65	81,97
8.	Сингапур	714	5,63	304,1
9.	Таиланд	514 000	69,1	428,76
10.	Филиппины	300 000	106,28	345,31
	АСЕАН-10	4 479 618	645,26	2 792,19

После окончательного формирования «АСЕАН-10» Ассоциация государств Юго-Восточной Азии достигла полного соответствия своему названию, став подлинно региональной организацией. Она получила право выступать от лица всей ЮВА и претендовать на более прочное место в системе современных международных отношений.

Свидетельством уважения к АСЕАН является тот факт, что крупнейшие индустриальные державы - США, Япония, Новая Зеландия, Канада и Европейский Союз, Китай, Индия, Австралия и Россия - придают большое значение своему статусу в качестве партнеров по диалогу. В Азиатско-Тихоокеанском регионе усиливаются настроения азиатской солидарности, поиска общеазиатских ценностей.

Внутрирегиональное взаимодействие в рамках «азиатского четырехугольника», в которую входит Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины происходит в первую очередь в таких областях, как торговля, прямые инвестиции, межфирменное партнерство.

Деятельность АСЕАН за прошедшие годы можно расценивать как специфический процесс саморазвития и эволюцию ее подходов к быстро меняющейся системе международных отношений в Юго-Восточной Азии и АТР в целом. Следствием этой эволюции становится рост веса АСЕАН в международной экономической конъюнктуре и

усиление ее влияния на региональную и глобальную политику. При этом политическая деятельность АСЕАН, в отличие от экономической, оказалась более успешной и разнообразной. Кроме того, что АСЕАН выполняет внутрирегиональную интеграционную функцию, она является партнером по диалогу крупнейших «игроков» Азиатско-тихоокеанского региона - Китая, США, России и Японии.

В Джакарте действует Секретариат АСЕАН во главе с Генеральным секретарем. В 2013-2017 гг. этот пост занимал Ле Лыонг Минь (Вьетнам).

В целях улучшения взаимодействия на базе Секретариата Ассоциации создан Комитет постоянных представителей при АСЕАН, в который каждое государство «десятки» назначает своего постпреда в ранге посла.

Смена председательства в АСЕАН происходит ежегодно. Переход председательства осуществляется на основе алфавитного порядка стран на английском языке. В 2014 г. в качестве председателя выступала Мьянма, в 2015 г. - Малайзия, в 2016 г. - Лаос.

В 2017 г. председательство в АСЕАН перешло к Филиппинам.

В 2002 г. вступило в силу Соглашение о создании Зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА). На 17-м саммите АСЕАН (Ханой, 2010) утвержден Генеральный план взаимосвязанности АСЕАН, направленный на углубление интеграции «десятки» за счет объединения ее транспортной, информационно-коммуникационной и социальной инфраструктуры.

С 1 января 2016 г. в соответствии с Декларацией о создании Сообщества АСЕАН (подписана в ноябре 2015 г. на 27-м саммите Ассоциации в Куала-Лумпуре) запущено триединое Сообщество АСЕАН в политической, экономической и социокультурной сферах. В качестве высших координационных органов совместной работы «десятки» по этим направлениям функционируют Советы трех Сообществ АСЕАН в составе профильных министров.

Программными документами дальнейшего развития Ассоциации считаются одобренные на 27-м саммите Декларация «АСЕАН-2025: вместе в будущее», а также концепция «Видение АСЕАН-2025». В 2016 г. этот пакет был дополнен документом «Взаимосвязанность АСЕАН-2025» и новым Рабочим планом реализации Инициативы интеграции АСЕАН (принята в 2000 г.).

В ряду внешнеполитических приоритетов АСЕАН - создание в ЮВА зоны, свободной от ядерного оружия (соответствующий договор был подписан в 1995 г. и вступил в силу в 1997 г.).

Другое ключевое направление - морская безопасность. С 2007 г. действует Морской форум АСЕАН - механизм диалога между представителями государственных ведомств и академических кругов «десятки» по широкому спектру вопросов обеспечения свободы судоходства. С 2012 г. проходит Расширенный морской форум АСЕАН с участием России, Австралии, Индии, Китая, Новой Зеландии, Республики Корея, США и Японии.

Уделяется внимание проблематике прав человека: с 2009 г. действует Межправительственная комиссия АСЕАН по правам человека; на 21-м саммите «десятки» (Пномпень, 2012 г.) одобрена Декларация АСЕАН по правам человека.

Вокруг «десятки» концентрируется ряд многосторонних региональных механизмов и структур, осуществляющих взаимодействие в сфере безопасности, экономического сотрудничества и либерализации торговых режимов в АТР. В его основе лежит зародившаяся в 1970-е годы система «диалогов» АСЕАН с ведущими государствами мира. Полноформатными диалоговыми партнерами Ассоциации являются Австралия, Индия, Канада, Китай, Новая Зеландия, Республика Корея, Россия, США, Япония, а также Евросоюз. «Секторальный» партнер АСЕАН по диалогу - Пакистан.

В 1999 г. был сформирован механизм углубленного взаимодействия Ассоциации с Китаем, Японией и РК в формате «АСЕАН + 3».

Многосторонний диалог в области политики и безопасности с 2005 г. осуществляется в рамках организуемых в привязке к встречам лидеров АСЕАН Восточноазиатских саммитов (ВАС) с участием «десятки» и шести ее зарубежных партнеров: КНР, Японии, РК, Индии, Австралии и Новой Зеландии. На 5-м саммите в 2010 г. было принято решение о присоединении к этому механизму России и США.

На министерском уровне с 1994 г. действует Региональный форум АСЕАН по безопасности (АРФ), охватывающий 27 стран, включая «десятку», ее диалоговых партнеров и ряд других государств АТР. Министерские сессии ВАС и АРФ проводятся ежегодно.

В 2010 г. по инициативе Вьетнама создан механизм Совещаний министров обороны стран-членов АСЕАН с восемью основными партнерами по диалогу, включая Россию («СМОА плюс»).

В последнее время АСЕАН, все более активно участвует в международной жизни, где происходят фундаментальные изменения. В отличие от идеологизированных подходов к мировым проблемам, АСЕАН дает пример выстраивания межгосударственных отношений в духе равноправного сотрудничества, уважения интересов друг друга,

учета исторических, национальных и культурно-цивилизационных особенностей входящих в объединение государств.

На современном этапе сотрудничество в рамках АСЕАН осуществляется по самым различным и актуальным для мировой политики направлениям, таких как: в экономической сфере; в сфере безопасности; в гуманитарной и культурной сфере; в военной сфере; в борьбе с угрозами мирового порядка: терроризм, наркотрафик; в рамках международных организаций¹.

Приоритетные направления развития АСЕАН, обозначенные в Декларации, прямо вытекают из факторов, способствующих интенсификации ее становления.

Главный вектор работы АСЕАН связан с обеспечением региональной безопасности. Центральное внимание уделяется также:

поддержанию мира и укреплению безопасности и доверия в рамках АСЕАН;

взаимодействию по различным внешнеполитическим проблемам, которые затрагивают интересы АСЕАН;

выработке и реализации мероприятий по угрозам безопасности современного мира: терроризм, сепаратизм и экстремизм, незаконный оборот наркотиков и оружия, другие виды транснациональной преступной деятельности, а также незаконная миграция;

координация усилий по вопросам разоружения и контроля над вооружениями².

Нормативно – правовой основой деятельности АСЕАН является: Декларация АСЕАН (1967), Декларация о зоне мира, свободы и нейтралитета в Юго-Восточной Азии (1971) (Куала-Лумпурская декларация)³, Договор о дружбе и сотрудничестве (Treaty on Amity and Cooperation - ТАС) (1976)⁴, Манильская декларация⁵, Договор о создании в Юго-Восточной Азии зоны, свободной от ядерного оружия (Бангкокский договор) (1995)⁶, Декларация о совместных действиях по противодействию терроризму (принята в Брунее в ноябре 2001 года⁷), Устав АСЕАН⁸.

¹ Малетин Н.П. АСЕАН: четыре десятилетия развития / МГИМО(У). М.: 2007, С. 204

² ASEAN Security Community Plan of Action Tenth ASEAN Summit // Vientiane, 29-30 November 2004// URL:<http://www.aseansec.org/16827.htm>

³ СПС Консультант плюс 2010: международное законодательство

⁴ Там же.

⁵ Там же.

⁶ Там же.

⁷ Там же.

⁸ Там же.

В рамках АСЕАН были разработаны три наиболее важных направления региональной интеграции. Первое из них - рыночное. В создаваемой зоне свободной торговли происходит поэтапное снижение тарифов для того, чтобы наряду с получением сравнительных преимуществ и для более эффективного использования ресурсов достичь полной свободы перемещения производства из одной страны АСЕАН в другую.

Либерализация внутрирегиональной торговли осуществляется путем потоварного снижения тарифа или с помощью всеобщих сокращений. Это ускоряет процесс. Такой схемы придерживался Сингапур.

Институциональное сотрудничество – второе направление региональной интеграции, в нём сочетаются выборочная торговая либерализация с использованием некоторых форм межгосударственного регулирования. Этот путь использовался сторонниками целенаправленно регулируемой индустриализации. Данная стратегия опирается на общерегиональное промышленное сотрудничество, координирование планов развития стран АСЕАН на международном уровне, осуществление совместных проектов и подкрепляется административными и политическими мерами. Она характерна для Индонезии, где интеграционному процессу и введению рыночного режима в рамках группировки предшествовала индустриализация всех ее членов, выработка компенсационных механизмов.

Третье направление региональной интеграции - реализация отдельных проектов регионального масштаба. Сотрудничество стран Азиатско-Тихоокеанского экономического региона развивается в рамках организации АТЭС, созданной в 1989 г. Первая конференция министров АТЭС состоялась в декабре 1989 г. в Канберре (Австралия). В ней приняли участие 12 стран-учредителей: Австралия, США, Япония, Канада, Новая Зеландия, Южная Корея, Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд.

В 1989-1992 гг. высший руководящий орган АТЭС проводил ежегодно встречи министров иностранных дел и экономики стран-участниц. С 1993 г. высшим органом стали встречи глав государств и глав правительств стран-членов, однако ежегодные министерские встречи сохранились, на них заслушиваются отчеты рабочих органов АТЭС, утверждается ежегодный бюджет организации.

В Осаке в ноябре 1995 г. была принята программа действий АТЭС, в которой обозначены долгосрочные цели обеспечения свободной и открытой торговли и инвестирования в 2010 г. для промышленно

развитых стран и 2020 г. – для развивающихся стран. Согласно принятому документу, процесс либерализации и содействия в рамках АТЭС должны носить всеобъемлющий характер и соответствовать стандартам ВТО. Цель – постепенное сокращение тарифов, а также нетарифных мер, для развития сотрудничества в области энергетики, транспорта и т.д.

Деятельность АТЭС основывается на ряде программных документов, основной – «Богорская декларация», принятая на 2-м саммите АТЭС в ноябре 1994 г. в индонезийском г. Богор. После азиатского финансового кризиса 1997 г. АТЭС стала рассматривать финансовую безопасность как одну из основных тем для обсуждения.

В 1998 г. с приемом в АТЭС трёх новых членов – России, Вьетнама и Перу – был введён 10-летний мораторий на дальнейшее расширение состава членов Форума. Заявления на вступление в АТЭС подали Индия и Монголия, десять стран Азии и Латинской Америки, в том числе Индия, Колумбия, Коста-Рика, Монголия, Пакистан.

Начиная с 2001 г. в повестке дня саммитов АТЭС – тема борьбы с международным терроризмом путём экономических и финансовых средств. Все больше внимания уделяется и другим аспектам безопасности, в том числе в сферах торговли, финансов, энергетики, здравоохранения и транспорта, объединенных общим термином «безопасность личности».

В странах АТЭС проживает около 40% мирового населения, на них приходится около 54% ВВП и 44% мировой торговли.

По характеру, целям, концепциям, даже по составу участников АТЭС выглядит довольно нетипичной региональной группировкой, так как его члены весьма различаются между собой условиями и уровнями хозяйственного развития, структурами экономик, традициями, психологией, но в ней развитые и развивающиеся страны выступают как равноправные партнеры.

АТЭС опирается на такие формирования, как АСЕАН, а также на группировки, в том числе на Совет по тихоокеанскому сотрудничеству (СТЭС) – неправительственную организацию, привлекающую к работе научных деятелей, бизнесменов и др.

Руководство АТЭС осуществляется группой полномочных представителей стран-членов этой организации, которые собираются ежеквартально. Они формируют Совет директоров, руководство Секретариата АТЭС и рабочих групп этой организации. Председатель Совета директоров избирается попеременно из числа членов АСЕАН и нечленов АСЕАН. Он назначает исполнительного директора АТЭС сроком на 1 год.

Секретариат АТЭС (штаб-квартира в Сингапуре с 1992 г.) занимается оперативными вопросами, ведет переписку, публикует материалы и документацию АТЭС, координирует деятельность рабочих групп АТЭС. В рамках АТЭС действует десять рабочих групп: по торговле, инвестициям и промышленным технологиям, по развитию человеческих ресурсов, по энергетике, по ресурсам моря, по телекоммуникациям, транспорту, туризму, рыболовству, по информации и статистике.

АТЭС поддерживает активные деловые связи с частным бизнесом. В ряде рабочих групп частные деловые круги имеют своих представителей. Статус наблюдателя в АТЭС получил Тихоокеанский экономический совет (ТЭС). В 1993 г. торговые палаты Австралии и Индонезии создали еще одну международную организацию - Азиатско-Тихоокеанский бизнес, которая занимается вопросами стимулирования мелких и средних предприятий и подключилась к деятельности АТЭС.

В истории АСЕАН 2008 год запомнится как важный этап в строительстве общего экономического и военно-политического пространства. Несмотря на то, что ежегодный саммит руководителей стран-участников блока был отложен из-за политической нестабильности в Таиланде, на конференциях министров иностранных дел, торговли, финансов, связи и коммуникаций принимались решения, направленные на все более тесную региональную интеграцию. Спектр их охватывал и сферу политического взаимодействия и экономического сотрудничества, многие принятые совместные документы рассматривались в качестве ответа стран Юго-Восточной Азии на развивающийся глобальный финансовый кризис и на новые вызовы существующему статус-кво в регионе.

В феврале 2009 г. 14-й саммит АСЕАН состоялся в таиландском г. Хуахин. Была подписана «Декларация о разработке плана дорожной карты по строительству Сообщества АСЕАН в 2009-2015 гг», а также планы АСЕАН по политике и безопасности, экономике и культуре и ряд других документов, имеющих стратегическое значение для развития и ассоциации, а также для построения ее сообщества. Члены ассоциации приступили к согласованию позиций по реализации «Устава АСЕАН», сделав важный шаг на пути к интеграции. Согласно документу, среди шести стран-членов АСЕАН - Индонезии, Таиланда, Филиппин, Малайзии, Брунея и Сингапура была введена нулевая ставка таможенной пошлины. К 2015 г. 4 новых члена организации - Камбоджа, Лаос, Мьянма и Вьетнам также должны были снять пошлины с большинства товаров. Это, по словам генерального секретаря АСЕАН Сурина Питсувана, явилось результатом усилий,

приложенных различными сторонами после принятия АСЕАН в 1992 г. решения о создании зоны свободной торговли.

В рамках АСЕАН+6 (АСЕАН плюс Китай, Япония, Южная Корея, а также Индия, Австралия и Новая Зеландия) также происходит взаимодействие. Инициаторы подобного сотрудничества ожидают, что новые договоренности поднимут торгово-экономические связи между участвующими государствами на новый уровень и, тем самым, внесут свой вклад в возрождение и развитие экономики в Восточной Азии и во всем мире. Наряду с усилиями по содействию интеграции ассоциации, АСЕАН также предстоит справиться с новой задачей - содействием региональной интеграции Восточной Азии или АТР в целом.

Отвечая на вызовы XXI в. страны АСЕАН берут курс на инновационный путь развития. Необходимость такого курса предопределяется стремлением эффективного вхождения в глобальное производство, требующее усиления интеграционного взаимодействия, выработки принципиально новых подходов к производственно-технологической кооперации с зарубежными странами, и прежде всего, региональной интеграции.

В своем стремлении к эффективному размещению капитала, росту эффективности инвестиций страны Юго-Восточной Азии прилагают значительные усилия, направленные на рост взаимодействия между различными мировыми финансовыми системами.

С этой точки зрения, АСЕАН удалось выступить в качестве единого игрока в процессах восточноазиатской регионализации и внедрить соответствующий духу Ассоциации концептуальный принцип принятия решений в деятельность Регионального форума АСЕАН по безопасности, остающегося на данный момент практически единственной организацией, осуществляющей политический диалог по проблемам безопасности и превентивной дипломатии в Азиатско-Тихоокеанском регионе с привлечением широкого круга участников, включая США, Россию, Китай, Индию, Японию, ЕС.

Оборотной стороной этого стала очевидная нефункциональность АСЕАН в решении практических задач, связанных с обеспечением региональной безопасности, и исполнение скорее роли форумов для международных консультаций с широким составом участников. Возможно, этим объясняется и тот факт, что более эффективными в плане решения проблем безопасности по-прежнему оказываются двусторонние и трехсторонние форматы взаимодействия юго-восточно-азиатских государств и внерегиональных держав.

Таким образом, оценивая как внутренние, так и внешние параметры деятельности АСЕАН, можно сделать вывод об определенных

достижениях в деятельности Ассоциации, которые, однако, отнюдь не идентичны достижениям европейского интеграционного пути.

Показательно, что модель регионального сотрудничества в Юго-Восточной Азии оказалась нацелена, прежде всего, на задачу формирования и сохранения общих ценностей (невмешательство во внутренние дела и уважение суверенитета), а не на функциональную интеграцию. Очевидно также, что деятельность АСЕАН стала существенным аспектом восточно - азиатского регионализма, включающего различные аспекты политического и экономического характера.

1.4. Особенности развития стран Южной Азии

Южная Азия является регионом с наиболее высокими темпами экономического роста в мире. Перспективы дальнейшего развития этого региона также оцениваются как весьма позитивные. Этот оптимизм обосновывается авторами Доклада активным частным потреблением, повышением, пусть умеренным, уровня инвестиций, продолжающейся реализацией внутренних реформ.

В то же время относительная слабость инвестиционного спроса в ряде стран Южной Азии свидетельствует о необходимости продолжения реформ.

Южная Азия - природная область Азии, охватывающая полуостров Индостан с близлежащими островами, Индо-Гангскую равнину и ее горное обрамление. Общая площадь примерно равна 5,1 млн км².

Территорию Южной Азии в основном покрывают тропические леса, саванны, на западе - участки пустынь. Развито тропическое земледелие (главным образом на равнинах).

На территории Южной Азии расположены Народная Республика Бангладеш, Королевство Бутан, Республика Индия, Мальдивская Республика, Королевство Непал, Исламская Республика Пакистан, Демократическая Социалистическая Республика Шри-Ланка, Исламская Республика Афганистан.

Рассмотрим типологические различия стран региона.

По размеру территории - крупные, от 1 до 4 млн км²: Индия (3,3 млн км²); средние, от 0,2 до 1,0 млн км²: Пакистан (803,9 тыс. км²), Афганистан (647 тыс. км²); малые, менее 0,2 млн км² (в том числе «микро»): Бутан (47 тыс. км²), Бангладеш (144 тыс. км²), Мальдивы (298 км²), Непал (147,2 тыс. км²), Шри-Ланка (65,6 тыс. км²).

По численности населения в 2017 г. различают крупнейшие (более 100 млн чел.), в том числе Индия (1326,9 млн), Пакистан (193,6 млн), Бангладеш (163,2 млн); средние (от 10 до 50 млн чел.) - это Непал (29,1

млн), Шри-Ланка (21,4 млн), Афганистан (33,5 млн), малые (менее 10 млн чел.) - это Мальдивы (393,6 тыс.), Бутан (733,6 млн).

Бангладеш омывается Бенгальским заливом Индийского океана. Большая часть территории страны - низменность в пределах общей дельты рек Ганга, Брахмапутры и Мегхны. Климат субэкваториальный, муссонный. Средние температуры января 12-25°C, апреля (самый жаркий месяц) 23-34°C. Годовое количество осадков 2000-3000 мм. В период дождей (июль - октябрь) и разлива рек дельта подвергается сильному затоплению. Тропическими лесами занято около 14% территории.

Королевство Бутан расположено в труднодоступной части Восточных Гималаев. Восточные Гималаи (высота до 7554 м над уровнем моря) расчленены глубокими долинами реки Брахмапутры. Климат муссонный, в долинах - тропический, выше - более холодный. В долинах средние температуры января -4,5°C, июля 17°C. Осадков от 1000 до 5000 мм в год. Преобладают леса (лиственные, вечнозеленые, листопадные, хвойные), выше 3500 м - луга, скалы, вечные снега. Заповедники Джигми-Дорджи, Газа, Манас.

Индия омывается Индийским океаном, Аравийским морем и Бенгальским заливом. Большую часть полуострова Индостан занимает Деканское плоскогорье, на севере - Индо-Гангская равнина и высочайшие горы Земли - Гималаи (высота до 8126 м, г. Нангапарбат) и Каракорум. Климат преимущественно тропический, на севере - тропический, муссонный. На равнинах средние температуры января от 15°C на севере до 27°C на юге, мая 28-35°C. Осадков от 60-100 мм в год в пустыне Тар на западе страны, 300-400 мм в центральных районах Декана, 3000-6000 мм в Восточных Гималаях и на внешних склонах Гат, до 12 тыс. мм в Черапунджи на плато Шиллонг (самое влажное место на Земле). Основные реки - Ганг, Брахмапутра, Инд. Эта территория занята тропическими лесами, саваннами и кустарниковой полупустыней.

Мальдивская Республика расположена на Мальдивских островах (св. 2000 островов, главным образом коралловых атоллов) в Индийском океане, к юго-западу от о. Шри-Ланка. Климат экваториальный, муссонный. Среднемесячные температуры 24-30°C. Осадков около 2500 мм в год; имеются рощи кокосовых пальм, бананов.

Непал занимает центральную часть Гималаев. Граничит с Китаем и Индией. Расположен на южных склонах центральной части Гималаев; на границе Непала и Китая высочайшая вершина Земли - г. Джомолунгма (Эверест), высота 8848 м, на юге - полоса Индо-Гангской равнины. Климат субэкваториальный, муссонный, горный. На юге

средние температуры июля 30°C, января 15°C; в горах холоднее, в высокогорьях - постоянные морозы. Осадков выпадает свыше 2000 мм в год. Реки бассейна Ганга - Карнали, Кали-Гандак, Арун. На юге - тропические леса и тераи (заболоченные джунгли), в среднем поясе гор - листопадные и хвойные леса, выше 4500 м - луга, скалы, ледники. Созданы национальные парки Читауэн, Сагарматха, Лангтанг и др.

Пакистан омывается на юге водами Аравийского моря. На востоке и юго-востоке - равнина в бассейне р. Инд, на севере, северо-востоке и северо-западе - отроги Гималаев и горные цепи Гиндукуша (высота до 7690 м), на западе и юго-западе - горы Сулеймановы, Макран и нагорье Белуджистан. Климат муссонный, на большей части страны тропический, на северо-западе — субтропический. Средние температуры января на равнине 12-16°C (в высокогорьях бывают морозы до -20°C), июля 30-35°C. Осадков на равнинах 100-400 мм, в горах - 1000 мм в год. Основная река - Инд с главным притоком Панджнед. Значительная часть стока рек расходуется на орошение. Растительность преимущественно степная и полупустынная, в горах - участки лесов.

Республика Шри-Ланка (до 1972 г. была Цейлоном) занимает о. Шри-Ланка в Индийском океане, у южной оконечности п-ова Индостан. Свыше 80% территории — низменные равнины; в южной и центральной частях острова - ступенчатое нагорье (высота до 2524 м - г. Пидурутадагала). Климат субэкваториальный и экваториальный муссонный, на юге - экваториальный. Температуры на равнинах 26-30°C в течение всего года. Осадков выпадает 1000-2000 мм, местами до 5000 мм в год. Влажные тропические леса занимают 44% всей страны, на плоскогорьях - травянистые пустоши.

Афганистан - горная страна. С северо-востока на юго-запад протягивается цепь Гиндукуш (высота в Афганистане до 6729 м), на севере и юге - равнины и плоскогорья. Климат континентальный, сухой. Средние температуры января на равнинах от 0 до 8°C, в высокогорьях местами ниже -20°C, июля от 24 до 32°C и от 0 до 10°C. Осадков выпадает 200-400 мм в год, в горах до 800 мм. Основные реки - Амударья, Мургаб, Герируд, Гильменд, Кабул. Преобладает пустынная и полупустынная растительность.

По уровню социально-экономического развития среди развивающихся стран в Южной Азии выделяют две категории: наиболее благополучные группы с лучшими удельными и структурными показателями ВВП и социального развития (Пакистан, Шри-Ланка) и наименее развитые страны. К этой группе ООН относит те государства, для которых характерны минимальные душевые

показатели ВВП - менее 500 долл. США (Афганистан, Бангладеш, Бутан, Мальдивы и Непал).

В Южной Азии есть уникальные по мировым меркам залежи каменного и бурого угля, тория, месторождения железных, марганцевых, хромовых руд и других металлов и минералов, в том числе золотоносных. Запасы нефти незначительны. Здесь немало пригодных для возделывания земельных угодий, но в условиях муссонного климата всем странам приходится решать проблему мелиорации. Длительный или круглогодичный вегетационный период позволяет собирать по два, а иногда и три урожая в год.

На долю Южной Азии приходится около 40% населения Азии и 22% населения мира.

Крупнейшая страна - Индия, на её долю приходится 73,4% территории Южной Азии, 76,5% населения региона и около 80% ВВП. Сходная ситуация и в военном паритете. Естественное доминирование одной страны предопределяет особенности региональной обстановки. Предполагается, что индийская экономика вырастет с 7,7% в 2017 г. до 7,6% в 2018 г. благодаря высокому уровню частного потребления. Инвестиционный спрос несколько увеличится на основе смягчения монетарной политики, усилий правительства по наращиванию инвестиций в инфраструктуру и частно-государственные проекты, а также осуществлению внутренних реформ. Тем не менее, низкий уровень использования производственных мощностей и напряжённая ситуация в финансах у банков и предприятий не позволят обеспечить значительного возрождения инвестиционной активности в краткосрочной перспективе.

Перенаселенность, сопровождаемая высокой рождаемостью, обостряет бедность. Большая часть населения региона удовлетворяет лишь свои элементарные потребности. Производство ВВП и национального дохода на душу населения остаются самыми низкими в мире.

Другая проблема - безработица. Доля безработных в Индии в 2017 г. составляла 3,5%. Трудности привлечения трудовых ресурсов усиливает неграмотность, Индия является мировым лидером по численности неграмотного населения - около 350 млн человек (35% населения), из которых две трети - женщины, то есть каждый третий неграмотный в мире - индеец.

Высокий естественный прирост населения вызывает и быстрый рост численности городского населения, хотя его доля все еще незначительна. Городское хозяйство не в состоянии обеспечить жителей работой и жильем, поэтому для всех стран Южной Азии

характерна «ложная» урбанизация. Наиболее густо заселены долины и дельта Ганга с Брахмапутра, плоскогорье Декан.

Население этого региона отличается неоднородным этническим составом. В горных районах изолированно друг от друга живет немало мелких племен, которые хранят свои языковые и бытовые традиции. На прибрежных низменностях и в долинах рек, на плоскогорье Декан сформировались крупные народы.

Население занято сельским хозяйством, только на Мальдивах доля занятых в этой отрасли составляет 33% (45% работающих в этой стране занято в рыболовстве, 18% - в сфере международного туризма).

В конце XIX - начале XX в. в Индии, например, усилилось развитие национального капитализма. В конце XIX в. национально-освободительное движение возглавила партия Национальный конгресс. Создание массовых общественно-политических организаций, кампании гражданского неповиновения, проводившиеся партией Национальный конгресс под руководством его лидера Махатмы Ганди, ослабили позиции колониальных властей. После Второй мировой войны английское правительство вынуждено было предоставить Индии права доминиона, разделив страну (1947 г.) на 2 части - Индийский Союз (с преобладающим индуистским населением) и Пакистан (с преобладающим мусульманским населением). Пришедшее к власти в Индийском Союзе правительство Индийского национального конгресса провозгласило 15 августа 1947 г. независимость Индии.

В 1950 г. Индийский Союз стал Республикой Индия. Во главе независимого индийского государства (до марта 1977 г.) находилась партия Индийский национальный конгресс. Правительство до 1964 г. возглавлял один из лидеров национально-освободительной борьбы Дж. Неру и с 1966 г. И. Ганди. Были проведены аграрные реформы, создан государственный сектор в промышленности, взят курс на индустриализацию и подъем сельского хозяйства при некотором ограничении деятельности частного капитала.

С достижением Индией независимости и разделом ее на 2 государства (1947 г.) территория Восточной Бенгалии отошла к Пакистану (провинция Восточный Пакистан). Бенгальское национальное движение привело к образованию в 1971 г. Народной Республики Бангладеш. В результате государственного переворота 1982 г. там был установлен военный режим, который под давлением оппозиции был смещен в 1990 г., парламентские выборы (февраль 1991 г.) принесли успех Национальной партии (основана в 1986 г.).

С 1802 г. до 1948 г. Шри-Ланка была отдельной колонией (Цейлон). Колонизаторы превратили территорию Шри-Ланки в аграрно-сырьевой

придаatok метрополии (плантации кофе, каучука, чая). В 1796, 1818, 1848 г. происходили крупные восстания против английского господства. В конце XIX - начале XX в. зародилось национальное движение, возглавляемое сингальской и тамильской буржуазией. Подъем национально-освободительного движения после Второй мировой войны вынудил Великобританию в 1948 г. предоставить острову независимость. В независимом государстве были ликвидированы иностранные военные базы (1957 г.), расширен государственный сектор в экономике, осуществлялась аграрная реформа. В основу внешней политики был положен курс на неприсоединение, неучастие в военных блоках. В 1972 г. провозглашена Демократическая Социалистическая Республика Шри-Ланка. С 1977 г. она проводит политику укрепления частного сектора экономики и привлечения иностранного капитала. В 1980-е годы проявились острые этнические конфликты.

Мальдивы до 1968 г. был султанатом. В 1887 г. был установлен британский протекторат. В 1965 г. они получили государственную независимость. В 1968 г. провозглашена республика.

С XIX в. по 1947 г. Бутан находился под английским протекторатом. В 1949г. король Бутана заключил с Индией договор об особых отношениях между двумя странами.

В Непале в 1846-1951 гг. властью обладал род Рана. С 1957г. управление страной перешло к королю. По конституции 1962г. парламент был заменен Национальным панчаятом (законодательный орган с ограниченными функциями, распущен королем в апреле 1990г.). Конституция 1990г., провозглашенная королем, гарантирует многопартийную систему управления.

В XIX в. в Пакистане захваченные английскими колонизаторами территории были включены в Британскую Индию. В 1947 г. образовалось государство Пакистан, в которое вошли северо-восточные (Восточная Бенгалия) и северо-западные (Синд, Пенджаб, Белуджистан, Северно-Западная пограничная провинция и др.) районы Индостана с мусульманским большинством населения. С 1965 г. по 1971 г. Пакистан находился в состоянии вооруженного конфликта с Индией. В 1971 г. на территории Восточного Пакистана образовалось государство Бангладеш. В 1972-76 гг. в Пакистане были проведены аграрная реформа, национализация частных банков, страховых компаний и др. Установившийся в результате переворота в 1977 г. военный режим проводил политику исламизации внутренней жизни. Осуществлялась модернизация армии, а в 1988 г. произошёл переход к гражданской

форме правления. В октября 1999 г. власть снова перешла под контроль военных.

Пакистан на протяжении длительного времени испытывает трудности из-за отрицательного сальдо внешнеторгового баланса. Дефицит отчасти покрывался денежными переводами от пакистанцев, выехавших на заработки в другие государства (более 1,5 млрд долл. США), и иностранной помощью в форме безвозмездных ссуд и кредитов. Тысячи граждан Пакистана с разным уровнем профессиональной подготовки работают за границей, прежде всего в государствах Персидского залива, а также в Великобритании, Канаде и США. Основная часть ресурсов была выделена консорциумом, созданным Всемирным банком. В качестве основных доноров выступили США, ФРГ, Канада, Япония и Великобритания.

После англо-афганских войн, которые окончились провалом, англичане добились установления своего контроля над внешней политикой Афганистана. В 1919 г. правительство Амануллы-хана провозгласило независимость Афганистана. Война Великобритании против Афганистана в мае - июне 1919 г. окончилась победой Афганистана. Правительство Амануллы осуществляло реформы, направленные на ликвидацию архаичных феодальных институтов, на развитие капиталистических отношений.

В январе 1929г. феодально-клерикальная реакция, поддержанная Великобританией, захватила власть. В октябре 1929 г. к власти пришла династия Надир-шаха (правила до июля 1973 г.).

В июле 1973 г. Афганистан был провозглашен республикой. После государственного переворота 1978 г., совершенного Народно-демократической партией Афганистана (основана в 1965 г.), развернулась гражданская война. В 1979 г. в Афганистан были введены советские войска, участвовавшие в войне (до 1989 г.) на стороне пришедшего к власти правительства (пало в 1992 г.). В апреле 1992 г. страна стала называться Исламское Государство Афганистан, власть была передана Руководящему совету джихада (переходному совету моджахедов). В декабре 1992 г. президентом страны избран Б. Раббани, возглавивший Руководящий совет. С середины 1990-х годов большая часть территории Афганистана перешла под контроль движения «Талибан», исповедующего крайне фундаменталистские взгляды и пользующегося поддержкой правящих кругов Пакистана. Правительство Раббани имело статус правительства в изгнании. В 2001-2002 гг. силы антитеррористической коалиции при ведущей роли США сокрушили режим движения «Талибан». Ведущую политическую роль играет Северный альянс.

1.5. Роль ведущих стран в развитии Южной Азии

Странам Южной Азии присущи закономерности всех развивающихся стран, однако их характеризует бедность, отсталость, экономическая зависимость от других стран и вместе с тем огромные воспроизводимые ресурсы. Только Индия и Пакистан относятся к разряду аграрно-индустриальных стран, другие страны - аграрные. Доля продукции сельского хозяйства в ВВП колеблется от 25-35% в Индии, Шри-Ланке, Пакистане, Бангладеш, до 100% в Непале, Бутане, Мальдивах.

Сельское хозяйство, в котором преобладает растениеводство, характеризуется многоукладностью и малоземельем крестьян. Все земли, пригодные для использования, в этих странах почти полностью задействованы. Поэтому для подъема сельского хозяйства и увеличения производства продовольствия необходимо повышать культуру земледелия. Наиболее активно аграрные преобразования происходят в Индии, где наблюдается интенсификация сельского хозяйства. Другие страны пока продолжают импортировать продовольствие, аграрные преобразования в них не привели к существенным изменениям в архаичной структуре хозяйства.

Колониальное прошлое региона проявляется в аграрно-сырьевой специализации стран Южной Азии. Индия и Шри-Ланка - крупнейшие в мире производители и экспортеры чая и специй, на Бангладеш приходится 80% мировых продаж джута и джутовых изделий, одну из важнейших статей экспорта Пакистана составляет хлопок и изделия из него.

За годы индустриализации только в Индии были созданы крупные предприятия, целые отрасли, мощный государственный сектор экономики. Многие отрасли промышленного комплекса страны занимают первое место среди группы развивающихся стран. В Пакистане наибольшего развития достигли отрасли военно-промышленного комплекса, легкая и пищевая промышленность. Доля промышленной продукции региона в ВВП колеблется от 6% (Мальдивы) до 26% (Индия).

Постколониальная хозяйственная эволюция стран Южной Азии характеризуется различными масштабами и глубиной процессов индустриализации, которая должна стать генеральным направлением формирования экономического роста, ликвидации отсталости и зависимости.

Государства региона должны активизировать следующие направления деятельности:

- централизованное планово-хозяйственное регулирование воспроизводимых процессов;
- формирование государственного сектора экономики;
- поддержка национального частного капитала.

Для комплексного экономического анализа региональных процессов показателен опыт Индии в поиске современных моделей общественного строя и хозяйственного развития. Индия определилась как общество демократического социализма, материальный базис которого формируется преимущественно государственным производственным комплексом в условиях регулируемых рыночных механизмов, множественности форм собственности и демократических правовых норм. Социализм рассматривается не как экономическая доктрина, а как философия жизни, как гармония развития общества и природы, равенство людей.

Государство взяло на себя выработку и осуществление общенациональных программ, планов индустриализации и общественного благоустройства. Планирование стало принципом экономического прогнозирования и управления. В стране функционируют общенациональные и региональные органы административного и финансово-инвестиционного регулирования и контроля. Создан государственный сектор экономики как материальная база активного вмешательства государства в процесс общественного воспроизводства. Его основы были заложены в первые десятилетия независимости, когда национальной частный капитал находился в стадии становления, не имея достаточных ресурсов и возможностей для создания капиталоемких предприятий с длительными сроками окупаемости и неопределенной конъюнктуры. Главные сферы промышленности Индии - добыча угля, нефти, нефтепереработка, выплавка чугуна и стали, производство электроэнергии, выпуск продукции тяжелого машиностроения, удобрений.

На протяжении 1970-2016 гг. объёмы промышленности стран Южной Азии повысилась в 38,6 раз и составило 664,3 млрд долл. Минимум объёма промышленности был в 1970 г. (17,2 млрд долл. США), а максимум в 2011 г. (723,1 млрд долл. США).

В течение 1970-2016 гг. промышленность на душу населения в Южной Азии вырос в 15,5 раз и составило 359,9 долл. США.

Доля промышленности стран Южной Азии в мире составил 4,2%.

Таблица 2

**Рейтинг стран Южной Азии по объёму промышленности
в 2016 г.***

<i>Страна</i>	<i>Промышленность, млрд. долл. США</i>	<i>Доля, %</i>	<i>Место</i>
Индия	431,8	65	1
Иран	122,6	18,5	2
Пакистан	45,4	6,8	3
Бангладеш	44,3	6,7	4
Шри Ланка	15,6	2,4	5
Афганистан	2,4	0,36	6
Непал	1,4	0,21	7
Бутан	0,56	0,084	8
Мальдивы	0,15	0,023	9

**<http://www.be5.biz/makroekonomika/industry>*

В снабжении продовольствием и обеспечении промышленности сырьем регион в значительной степени зависит от аграрного сектора. Среди товарных технических культур для стран Южной Азии наиболее важен хлопчатник. Его возделывают преимущественно в мелких хозяйствах, которые поставляют сырье на хлопкоочистительные предприятия по государственным закупочным ценам. Эти предприятия продают выработанное волокно государственной корпорации, которая занимается его продажей на экспорт или на текстильные фабрики. К ведущим продовольственным культурам относятся рис, кукуруза, нут, сахарный тростник и просо. Рис особенно значим как экспортный товар: выращиваемый сорт басмати дает продолговатое ароматное зерно, которое высоко ценится на Среднем Востоке.

Объём сельского хозяйства стран Южной Азии в 2016 г. составило 509,7 млрд долл. США, а её доля в мире - 16,2%.

Сельское хозяйство на душу населения в странах Южной Азии в 2016 г. было равно 276,1 долл. США. Доля сельского хозяйства Южной Азии в мире составляло 11,6%.

Таблица 3

Рейтинг стран Южной Азии по уровню развития сельского хозяйства в 2016 г. *

<i>Страна</i>	<i>Сельское хозяйство, млрд долл. США</i>	<i>Доля, %</i>	<i>Место</i>
Индия	353	69,3	1

Пакистан	67,2	13,2	2
Иран	41	8	3
Бангладеш	31	6,1	4
Шри Ланка	6,1	1,2	5
Непал	6,1	1,2	6
Афганистан	4,7	0,91	7
Бутан	0,37	0,072	8
Мальдивы	0,25	0,049	9

**www.be5.biz/makroekonomika/agriculture*

Сельское хозяйство стран Южной Азии опирается на разветвленную ирригационную сеть. Каналы паводкового наполнения, лишенные головных сооружений, существовали уже в эпоху ранней цивилизации долины Инда. В XIX-XX вв., при английском колониальном строе была создана система каналов постоянного наполнения, которые питаются за счет рек круглогодично. Многие крестьяне сооружают также скважинные колодцы. В Пакистане орошается более 80% пахотных земель.

Экспорт Южной Азии в 2016 г. составил 614,8 млрд долл. США, а её доля в мире составила 3%.

Таблица 4

Объёмы экспорта стран Южной Азии в 2016 г.

Место	Страна	Млрд долл. США	%
1	Индия	433,3	70,5
2	Иран	95,3	15,5
3	Бангладеш	36,8	6
4	Пакистан	24,6	4
5	Шри Ланка	17,4	2,8
6	Мальдивы	3,4	0,56
7	Непал	2	0,32
8	Афганистан	1,4	0,22
9	Бутан	0,66	0,11
	Весь объём	614,8	100

Импорт Южной Азии в 2016 г. был равен 692,4 млрд долл. США, торговый профицит составил 2,3% от ВВП Южной Азии. Доля импорта Южной Азии в мире составляла 3,4%.

Таблица 5

Объёмы экспорта стран Южной Азии в 2016 г.

Место	Страна	Млрд долл. США	%
1	Индия	466,3	67,3
2	Иран	88,5	12,8
3	Бангладеш	47	6,8
4	Пакистан	44,7	6,5
5	Шри Ланка	23,6	3,4
6	Афганистан	9,6	1,4
7	Непал	8,2	1,2
8	Мальдивы	3,2	0,46
9	Бутан	1,2	0,17
	Весь объём	692.4	100

Всемирный банк положительно оценил экономические показатели стран Южной Азии в 2017 г., учитывая рост экспорта и инвестиций, подчеркнув при этом, что риски, угрожающие их экономическому росту, все в большей степени обусловлены внутренними факторами, в том числе усиливающейся уязвимостью банковского сектора.

Экономическому росту стран Южной Азии могут препятствовать такие факторы, как нестабильность банковского сектора, инфляция, дефицит бюджета и задолженность, недостаточно развитая сеть энергетической и транспортной инфраструктуры во всех странах региона.

В Индии реализуются многие крупномасштабные инвестиционные проекты. В Пакистане сокращается количество случаев отключения электричества, наблюдается устойчивый приток денежных переводов, отсылаемых в страну гражданами, работающими за рубежом. Увеличивается объем экспорта промышленных товаров и ускорение темпов роста сферы услуг.

Экономика Непала восстанавливается после трудного периода, ознаменовавшегося проблемами в сельскохозяйственном секторе и ухудшением состояния государственного бюджета. Поддерживаемая мощным притоком денежных переводов из-за рубежа, способствующих росту потребления и оживлению сферы услуг, экономика страны выросла на 7,5% в 2017 г. по сравнению с 3,6% в 2013 г. Экономика Непала значительно улучшилась после муссонов, усилий по восстановлению после землетрясения 2015 г. и нормализации торговли с Индией.

В Шри-Ланке благодаря инвестициям в инфраструктуру и восстановление страны экономика выросла на 7,3%.

В Бангладеш устойчивому росту объема экспорта способствовал внутренний спрос. Возобновление роста экспорта должно привести к росту ВВП.

В Афганистане сократился объем внешней экономической помощи. Темпы экономического роста снизились с 3,6% в 2013 г. до 3,2% в 2014 г. В 2016 г. рост экономики Афганистана составлял 2,4%. Афганистан постепенно восстанавливается после десятилетий конфликта. До 2014 г. экономика показала почти десятилетие сильного роста, в основном благодаря международной помощи.

С 2014 года, развитие экономики замедлилась, в значительной степени из-за вывода почти 100 тыс. иностранных войск, которые искусственно поддерживали экономический рост страны. Несмотря на повышение продолжительности жизни, увеличение доходов и уровня грамотности с 2001 года, Афганистан является крайне бедной, не имеющей выхода к морю страной, которая в значительной степени зависит от иностранной помощи.

Значительная часть населения продолжает страдать от нехватки жилья, чистой воды, электричества, медицинской помощи и наличия рабочих мест. Коррупция, отсутствие безопасности, слабое управление, отсутствие инфраструктуры, а также трудности афганского правительства в расширении верховенства закона во все части страны, создают проблемы для дальнейшего экономического роста. Уровень жизни Афганистана являются одними из самых низких в мире.

В октябре 2016 г., доноры на конференции в Брюсселе пообещали 3,8 млрд долл.США помощи на развитие ежегодно с 2017 года до 2020 года.

Несмотря на эту помощь, правительству Афганистана необходимо преодолеть ряд проблем, включая низкий уровень сбора доходов, отсутствие рабочих мест, высокий уровень коррупции, слабый потенциал правительства и плохую общественную инфраструктуру. В 2016 г. темпы роста в Афганистане лишь незначительно выше, чем в 2014 и 2015 годах.

Уход части международных сил безопасности, который начался в 2012 г., отрицательно сказался на экономическом росте, - военные создавали определенный спрос в торговле и сфере услуг.

Президент Афганистана Ашраф Гани Ахмадзаи привержен политике экономических реформ, направленных на улучшение сборов с доходов и борьбы с коррупцией. Однако реформа потребует время для реализации.

Афганистан будет оставаться зависимым от международной донорской поддержки в течение следующих лет.

Согласно прогноза Всемирного банка «Глобальные экономические перспективы» Китай, несмотря на замедление темпов экономического роста и экономический переход, оказался на 16-м месте с ожидаемым ростом на 6,5%, чему способствовало устойчивое потребление и восстановление экспорта. ВБ относит Китай к региону Восточной Азии, где КНР является лидером по росту экономики. Средний рост ВВП по региону составит 5,1%: в Индонезии он составит 5,2%, в Таиланде – 3,2%. Но Китай продолжает замедляться: если еще в 2014 г. рост составлял 7,3%, то в 2015-м – 6,9%, в 2016-м – 6,7%, а в 2018 и 2019 годах ВБ прогнозирует рост ВВП КНР на уровне уже 6,3%. При этом Индонезия идет относительно ровно: 5% в 2014 г., 4,9% – в 2015-м, 5% – в 2016-м, 5,2% – в 2017-м, 5,3% – в 2018-м и 5,4% – в 2019 г. Прибавит и Таиланд – рост ВВП составит 3,3% в 2018 г. и 3,4% в 2019 г. Значительно прибавят и такие страны региона, как Камбоджа, рост ВВП составит 6,9% в 2017 г., Лаос – 7%, Мьянма – 6,9% и Вьетнам – 6,3%. Единственной страной региона, где ожидается рецессия, будет Монголия. В Монголии ВБ прогнозирует снижение ВВП на 0,2% в 2017 г. по сравнению с ростом экономики на 1% в 2016 г. Зато в 2018 г. монгольская экономика вырастет на 1,9%, а в 2019 г. – на все 8%, добившись в том году лучшего результата среди всех стран региона.

В Индии проблема экономического роста заключается в увеличении открытых позиций банковского сектора, обусловленном объемами кредитования компаний. Многие банки находятся в собственности государства, может возникнуть необходимость в поддержании на плаву системообразующих банков, находящихся в сложном финансовом положении. В Пакистане факторы уязвимости банковского сектора обусловлены не корпоративной, а государственной задолженностью; в этой стране банки являются крупными держателями краткосрочных государственных долговых инструментов, при том, что присущие этим инструментам факторы риска не учитываются должным образом. В Непале банки не занимаются кредитованием и поэтому не способствуют продуктивным инвестициям в экономику.

1.6. Китай как лидер развития среди стран Юго-Восточной Азии

К XXI в. Китай сумел существенно укрепить свои позиции в мировом хозяйстве и стал оказывать все более существенное влияние на характер и динамику развития мировой экономики. Действительно, несмотря на предпринимаемые большинством развивающихся стран и

стран с переходной экономикой усилия, в реальной практике только Китаю и некоторым странам Восточноазиатского региона удалось достичь таких темпов экономического роста, которые позволили существенно сократить разрыв с ведущими странами мира, чего не удалось ни странам Латинской Америки, ни ближневосточным странам.

Китай обладает большой территорией, является крупнейшей страной по численности населения; занимает важное геостратегическое положение в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Он расположен в Центральной и Восточной Азии. На востоке омывается водами Желтого, Восточно-Китайского и Южно-Китайского морей Тихого океана. У берегов Китая есть много островов, среди них наиболее крупные Тайвань и Хайнань. Китай граничит с более чем 10 государствами: на севере - с Монголией и Россией, на западе - с Казахстаном и Афганистаном, на юго-западе - с Индией, Непалом, Бутаном, Бирмой, Таиландом, Лаосом, Вьетнамом, на востоке с КНДР, имеет морскую границу с Филиппинами и Японией, длина которой примерно равна 11 тыс. км (а включая длину береговых линий островов - 21 тыс. км). Длина же сухопутных границ составляет около 15 тыс. км.

Китай занимает 1-е место в мире по численности населения. Он принадлежит к числу наиболее богатых полезными ископаемыми стран. Здесь добывают каменный уголь, нефть, магниево-железные руды, вольфрам, мел, графит и олово. Он обладает крупнейшими месторождениями сурьмы, олова, ртути и др. В Тянь-Шане, Монгольском Алтае, Куньлуне, Хингане найдены месторождения золота и других драгоценных металлов.

До начала века среднегодовые темпы прироста ВВП КНР составляли 9,8%, по этому показателю страна вошла в ведущую пятерку мира, занимая в отдельные годы в ней ведущие позиции. По ряду показателей даже в период мирового экономического кризиса конца 2000-х годов Китай сумел сохранить высокие темпы роста. В 2014 г. ВВП Китая вырос на 7,4% (до 63,6 трлн юаней, или на 10,2 трлн долл. США). По данным МВФ, в 2014 г. ВВП по паритету покупательной способности КНР обогнал США, при этом доля и объём к 2015 г. составили 16,48% и 17,632 трлн долл. США. В 2017 г. ВВП Китая составил – 12263,4 млрд долл. США. Согласно данным Всемирного банка за 2017 г. Китай по объёму ВВП на 2-ом месте в мире, его доля - 14,8% или 11 трлн долл. США.

В 2017 г. Пекин сохранил статус одного из главных мировых инвесторов. По итогам 2016 г. объём китайских прямых иностранных инвестиций в нефинансовый сектор мировой экономики составил более 120 млрд долл. США. Объём инвестиций в строительные проекты

составил более 100 млрд долл. Число китайских рабочих на зарубежных стройках в 2016 г. достигло почти 1 млн. человек. Так, согласно отчету Министерства коммерции КНР (обнародован 16 января 2017 г.), в 2016 г. объем прямых инвестиций Китая составил 170,11 млрд долл. США, что на 44,1 % больше, чем в 2015 г. В общем, инвестиции вкладывались более чем в 160 стран. Из общего объема инвестиций - около 18 млрд долл. США были вложены в реализацию различного рода совместных экономических проектов в странах-партнерах КНР по созданию «Нового Шелкового пути».

Особое внимание китайских инвесторов уделялось реальному сектору и новым отраслям экономик иностранных партнеров. Так, доля инвестиций в обрабатывающую промышленность в общем объеме инвестиций за границу увеличилась с 12,1 % в 2015 г. до 18,3 % в 2016 г., а доля инвестиций в технологии передачи данных, программное обеспечение и IT-услуги - с 4,9 % до 12 %.

В то же время увеличиваются объемы инвестиций и в развитие национальной экономики КНР. По данным государственного статистического бюро Китая, в течение 2016 г. такие инвестиции увеличились на 8,1 % - до 8,7 трлн долл. США (59,65 трлн юаней).

Важным процессом в 2017 г. была адаптация юаня к существованию в новых условиях - 1 октября 2016 г. юань официально включен в состав валютной корзины СДР Международного валютного фонда. Важно отметить, что юань - это единственная из валют, которая включена в корзину СДР будучи еще не полностью конвертируемой - до сих пор сохранены ограничения на свободное трансграничное передвижение юаня, а также на некоторые операции внутри Китая. Эксперты МВФ полагают, что потребуется 2-3 года для обеспечения полной конвертации юаня.

К 2020 г. Китай может обогнать по объёму ВВП США. На душу населения по этому показателю Китай занимает 71-е место в мире (8833,3 долл. США). Экономическое благосостояние населения неоднородно, прибрежные провинции более богаты, а в глубине континента менее развиты.

Характерная черта современной китайской экономики - зависимость её от внешнего рынка. Объем внешней торговли вырос на 2,3%, до 26,4 трлн юаней (4,3 трлн долл. США). По объёму экспорта КНР занимает 1-е место в мире. Экспорт даёт 80% валютных доходов государства. В экспортных отраслях занято около 20 млн человек. На внешний рынок вывозится 20% валовой продукции промышленности и сельского хозяйства. Номенклатура экспорта насчитывает 50 тыс. наименований. КНР поддерживает торгово-экономические отношения со 182 странами

и районами мира, с 80 из них подписаны межправительственные торговые соглашения и протоколы. Основными торговыми партнёрами Китая являются развитые страны, прежде всего Япония, США, ЕС, на которые приходится 55% внешнеторгового оборота.

Положительное сальдо во внешней торговле составило в 2014 г. 384,0 млрд долл. США. Доля страны в мировом экспорте равна 8%, и Китай наряду с США (9,3% мирового экспорта) и Германией (8,7% мирового экспорта) входит в ведущую тройку крупнейших экспортеров мира, почти в 2 раза опережая по этому показателю Японию (4,5% мирового экспорта).

В 2015-2016 гг. внешнеторговые показатели Китая сократились. Особенно тревожная обстановка сложилась в 2016 г., когда показатели объемов товарооборота, экспорта и импорта уменьшились, соответственно, на 6,8%, 7,7% и 5,5%, едва ли не впервые оказалось, что их динамика хуже, чем среднемировые показатели.

Доля Китая в мировом экспорте по сравнению с 2015 г. сократилась с 13,8% до 13,5%, в импорте с 10,2% до 10,1%. Хотя Китай по-прежнему сохранил за собой позицию крупнейшего мирового экспортера, но по объему оборота он вновь пропустил вперед США, оказавшись на втором месте.

Еще одним поводом для беспокойства стала резко возросшая в конце 2016 г. неопределенность в перспективах торговых отношений с США, на рынок которых приходится более 18% китайского экспорта. Неоднократно звучавшие заявления президента Дональда Трампа о манипулировании Китаем курсом своей национальной валюты и о намерениях Вашингтона ввести дополнительные пошлины на китайские товары таили в себе вполне реальную угрозу начала широкомасштабной торговой войны между двумя крупнейшими экономиками мира.

Правда, в августе 2015 г. начался новый этап реформы валютного курса, которая сопровождалась ощутимой девальвацией юаня. За период с августа 2015 до конца 2016 года курс юаня к доллару снизился на 13,4%. Конечно, девальвация в какой-то мере поддержала экспортеров, помогла им отчасти сократить юаневые потери экспортной выручки. Однако к кардинальному улучшению состояния экспорта она не привела, став только своего рода «обезболивающим уколom».

Что же касается импорта, то, пока цены на сырьевые и промышленные товары на мировом рынке снижались, влияние девальвации на ввоз товаров было минимальным.

По оценке министерства коммерции КНР, 2014-2015 гг. за счет снижения мировых цен на основные сырьевые товары Китай сумел "сэкономить" 236,5 млрд долл. США. Но когда со второй половины 2016 г. ценовой тренд стал меняться, это сразу же сказалось на интересах китайских предприятий. Возникла потенциальная угроза «импортной» инфляции.

Китай является крупнейшим в мире экспортером одежды (20% общемировых продаж), уступая по этому показателю лишь совокупному экспорту данной продукции всех стран ЕС, будучи при этом одновременно крупнейшим поставщиком одежды на рынки Японии, США и стран ЕС.

Китай - пятый в мире экспортер продукции химической промышленности, офисного и телекоммуникационного оборудования, продукции сельского хозяйства. По объему золотовалютных резервов Китай занимает 1-е место в мире. Одновременно Китай является одним из крупнейших получателей прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в мире. Согласно официальным данным, объем ПИИ, привлеченных в экономику в 2014 г., составил 119,56 млрд долл. США. В число ведущих инвесторов вошли США, ЕС, Россия и Бразилия. На долю КНР приходится свыше 50% всех ПИИ, которые направляются в развивающиеся страны. По общему размеру привлечения ПИИ Китай занимает 2-е после США место в мире.

Благодаря высоким темпам экономического роста и масштабам экономики Китай стал одним из локомотивов развития мировой экономики, на него приходится в среднем 12-15% прироста мирового валового продукта.

Китай является одним из крупнейших покупателей на мировом рынке многих видов сырья и промышленной продукции, включая транспортное и энергетическое оборудование, авиационную технику, изделия металлургии и др. Только в США благодаря китайским заказам обеспечивается занятостью свыше 350 тыс. человек, что является важным фактором при принятии решений по различным вопросам в рамках двусторонних китайско-американских отношений.

Успехи Китая выглядели впечатляющими на фоне отрицательной динамики экономического развития ведущих стран мира в период глобального кризиса, когда производство товаров и услуг в 2009 г. в США сократилось на 2,8%, в странах ЕС - на 4,2%.

Китай выделяется среди постсоциалистических стран, переживших глубокие трансформационные спады, сопровождавшиеся резким падением уровня жизни населения. Инфляция в стране составила всего 2%, столь низкий показатель объясняется постоянным ростом

инвестиций в производственные фонды – на 15,7%, до 50,2 трлн юаней (8,1 трлн долл. США) в 2013 г. и увеличением производства, ориентированного не только на внутренний, но и на внешний рынок.

В сфере бюджетной политики Китай сохранил низкую долю расходной части бюджета относительно ВВП – 24,2%, хотя и при некотором увеличении бюджетного дефицита – до 1,62 трлн юаней (260,8 млн долл. США). Объем розничной торговли вырос на 12%, до 26,2 трлн юаней (4,2 трлн долл. США), при этом впервые с середины 1980-х среднедушевые доходы сельского населения стали опережать доходы городского.

Многие зарубежные экономисты связывают достижения Китая исключительно с политикой внешней открытости и реализацией концепции «догоняющего развития». Согласно этой концепции, многоуровневая система мировой экономики и определенная иерархичность этой системы предопределяют логику развития международного разделения труда, которая заключается в том, что структурные сдвиги в экономиках США и других наиболее развитых стран мира постепенно распространяются на менее развитые страны, стимулируя структурную перестройку всего мирового хозяйства.

В Тихоокеанском регионе США и Япония переносят свои устаревающие производства в новые индустриальные страны (НИС), а те, в свою очередь, по мере повышения квалификации рабочей силы, уровня образования, оплаты труда и общего уровня экономического развития переходят к производству технически более сложной и капиталоемкой продукции и в целях сокращения издержек производства сами постепенно переносят трудоемкие производства в Китай и страны Юго-Восточной Азии.

Китай, обладая выгодным географическим положением, огромным количеством дешевой и дисциплинированной рабочей силы, получает в значительных объемах из развитых стран инвестиции и технологии производства многих видов товаров. Хотя, как правило, это относительно устаревшие производства, но они на порядок выше собственной китайской технологической базы. Так у Китая появляется возможность переходить к производству более наукоемких изделий, затем переносить устаревающие производства в менее развитые страны.

Такой подход опирается на понимание общих тенденций развития современной мировой экономики, предусматривает достаточно быструю либерализацию хозяйственной деятельности и в конечном счете с учетом разрыва в уровнях экономического развития определяет для Китая роль пассивного участника мирового воспроизводственного процесса в рамках разделения всех стран мира на центр и периферию.

Это предполагает не только явную ориентацию наиболее развитых стран на собственные интересы и безусловное экономическое лидерство, но и дает возможность в определенной степени контролировать процесс экономического развития КНР. В результате интересы зарубежных партнеров и задачи национального развития Китая далеко не во всем совпадают, что зачастую приводит к конфликту интересов.

Специфика экономики Китая заключается в том, что он представляет собой очень мощную и древнюю цивилизацию. Непрерывное существование на протяжении многих тысячелетий китайской государственности обусловило необычайно сильное воздействие социальных, политических и исторических традиций на формирование социально-экономической модели страны и ее отношений с внешним миром. В качестве главных отличительных характеристик китайской цивилизации, которые оказывают существенное влияние на современные экономические процессы, часто выделяют особенности национального мировоззрения и языка, бюрократический характер традиционного китайского общества, сложную систему управления, которая основывается на конфуцианской философии, определяющей идеалы социального порядка. Наряду с выбранной экономической политикой и трудолюбием населения все это предопределяет стабильность и успешность Китая в период трансформационных преобразований, хотя поиск наиболее оптимальных путей развития проходил достаточно сложно.

Со дня образования КНР в 1949 г. масштабы, формы, приоритеты взаимодействия с мировым хозяйством неоднократно пересматривались, делались попытки определить правильные для страны направления экономического развития, параметры сотрудничества с зарубежными странами. Приход к власти Коммунистической партии Китая (КПК) и установление социалистического строя предопределили тесное сотрудничество с СССР и другими социалистическими странами. В первое десятилетие существования КНР с помощью этих стран в Китае были построены сотни современных промышленных объектов и создан ряд новых отраслей промышленности, включая самолетостроение и автомобилестроение. Общий объем помощи, предоставленной Китаю этой группой стран, оценивался в сумму около 4 млрд долл. США по ценам того периода.

Во второй половине 1950-х годов начался переход к ультралевым экспериментам в области экономической политики, когда полностью отрицалось значение товарно-денежных отношений, акцент делался на

волевое административно-командное принуждение, ставилась задача достижения в кратчайшие сроки (две-три пятилетки) уровня экономического развития передовых стран, что привело к крупномасштабной кампании, получившей название «большой скачок». Провал этой кампании, а также обострение отношений с Советским Союзом привели к провозглашению Мао Цзэдуном политики самоизоляции, когда практически полностью замораживались внешнеэкономические связи. В течение следующих десятилетий Китай осуществлял так называемую линию «трех не принимать»: не принимать иностранной помощи, займов и капиталовложений. Вплоть до второй половины 1970-х годов единственной формой внешнеэкономических связей страны была внешняя торговля, однако объем ее был небольшим. Результат - полное отсутствие конструктивной роли внешних факторов в экономическом развитии страны. Строгое следование такой линии, подчеркивающей необходимость полной хозяйственной независимости, осуществлялось вплоть до конца 1970-х годов.

Поворотным моментом в новейшей экономической истории КНР стал 1978 год, когда на III пленуме ЦК КПК 11-го созыва (декабрь 1978 г.) новое китайское руководство во главе с Дэн Сяопином провозгласило в качестве важнейшей национальной задачи политику модернизации и внешней открытости, призванную обеспечить Китаю к середине XXI в. достижения экономического уровня развитых стран мира. По ряду показателей этот процесс происходит довольно быстрыми темпами. Например, по динамике сокращения разрыва в среднечеловеческом производстве ВВП по сравнению с США Китай стал опережать все страны мира и был сопоставим лишь с Японией периода 1950 - начала 1970-х годов.

Экономическое развитие современного Китая, сохраняющего официальную ориентацию на социалистическую цель развития, происходит под влиянием двух факторов: внешнего и внутреннего. Задачи обеспечения социально-политической стабильности в многонаселенной стране требуют осторожного подхода к реформенным преобразованиям (включая реформу системы внешнеэкономических связей), повышенного внимания к социальным издержкам, что определяет постепенный характер этих преобразований. Вместе с тем задачи модернизации и повышения конкурентоспособности национальной экономики требуют все более активного участия страны в мирохозяйственных связях. Этими обстоятельствами объяснялось стремление КНР вступить в ВТО (что произошло в 2001 г.) и участвовать в международном разделении труда в качестве

полноправного члена глобальной торговой системы. Однако именно благодаря эволюционному характеру реформенных преобразований, включая реформу внешнеэкономического комплекса, Китаю удалось не только избежать резкого трансформационного спада, характерного для других стран с переходной экономикой, но и обеспечить высокую динамику развития и стабильное улучшение качества жизни населения.

Среднедушевой доход городской китайской семьи увеличился с 358 юаней в 1980 г. до 17 200 юаней (2520 долл.США) в 2009 г. Среднедушевой доход сельской семьи возрос со 150 юаней в 1980 г. до 5153 юаней (750 долл.США) в 2009 г. В 2014 г. рост среднестатистической зарплаты составил 8%, среднедушевой доход китайцев после уплаты налогов и сборов составил 20167 юаней (3250 долл. США). Активно идет кампания по искоренению нищеты. Так, по данным Госстата КНР, в 2014 г. численность живущих за чертой бедности удалось сократить на 12,3 млн человек. Впрочем, работа далека от завершения - в нищете в Китае до сих пор живет 70 млн человек, большая часть из них проживает в сельской местности. Смогли выбраться из нищеты в 2011 г. - 43,3 млн человек, в 2014 г. около 12,3 млн.

В 2017 г. Китай продолжил борьбу с бедностью. За последние пять лет больше 66 млн. людей вышли из нищеты. Более 2,7 млн. сельских бедных жителей увеличили свои доходы, пользуясь интернетом для продажи сельскохозяйственной продукции. 23 000 обедневших деревень воспользовались государственной поддержкой для развития туризма и повышения уровня жизни. Более 3,4 млн. были переселены в новые деревни, где им предложили развивать сельское хозяйство и туризм, а еще 6 млн. починили дома и оснастили их современными удобствами.

Между тем, 4 млн. людей, которые не могли работать из-за болезни, получили государственную помощь для оплаты медицинских счетов.

Государство продолжает уделять пристальное внимание социальному обеспечению наиболее уязвимых слоев общества. Так, в 2014 г. ставка базовой пенсии была повышена на 10%, пособия для льготников увеличились на 20%. Полностью развернута программа «доступное жилье» для малообеспеченных жителей городов: в ее рамках в 2015 г. было запланировано строительство 7,4 млн новых квартир. На эти и другие социальные программы тратится высокая доля бюджетных средств.

Задачей-максимум является создание в КНР к 2020 г. среднего класса численностью 600 млн человек, что составит 40% от населения страны.

В Китае все еще сохраняется существенный разрыв и значительное отставание от развитых стран по целому ряду показателей. Наиболее общими критериями, характеризующими относительную отсталость китайской экономики, являются низкий уровень дохода на душу населения, недостаток капитала и квалифицированной рабочей силы, необходимых для развития современных видов производств.

Промышленность КНР характеризуется переходом от механизированного к частично автоматизированному производству. Пятая часть населения еще неграмотна. Уровень безработицы на начало 2018 г. составлял 3,8%.

По данным ОЭСР, по расходам на научные исследования Китай вышел на 2-е место в мире после США (397 млрд долл.), достигнув 213 млрд долл. США, обогнав Японию с ее 133 млрд долл. США. Число ученых в КНР достигло 926 тыс. человек (в США - 1,3 млн, в России - 500 тыс.). В Китае более 23 млн студентов. Считается, что 30% экономического роста страны в последние годы достигается за счет реализации передовых технологий.

По данным Государственного управления интеллектуальной собственности КНР, в 2012 г. в Китае было выдано 217105 патентов в области изобретений. Строительство инновационной экономики становится важнейшим приоритетом КНР, что отражено в материалах XVII съезда КПК (2007 г.), где заявлено, что Китаю к 2020 г. необходимо стать инновационной страной.

По данным китайского информационного центра интернет-сетей (CNNIC), в конце 2016 г. количество пользователей сети Интернет в Китае достигло 731 млн чел. Коэффициент охвата составил 53,2%, что на 3,1% больше, чем среднемировой. В 2016 г. количество пользователей Интернетом в Китае через мобильный телефон увеличилось на 31,2% и составило 695 млн чел. или 95,1% от общего числа пользователей Интернетом.

Вместе с тем, в КНР заблокированы 135 из 1000 самых популярных мировых сайтов, включая «Google», «YouTube», социальные сети «Twitter», «Facebook». С 2009 г. в Китае применяется мощный интернет-фильтр под названием «Great Firewall of China».

Сложной проблемой остаётся качественное наполнение ВВП, несмотря на высокую динамику его прироста. В экономике страны действует огромное количество мелких предприятий, технически слабо оснащенных и не способных производить конкурентную продукцию. Одна из насущных проблем - распыление накопления и инвестирования по миллионам мелких и мельчайших субъектов хозяйствования. Свыше 1/3 прироста ВВП приходится на поселковые и кустарные предприятия,

фактически представляющие собой мануфактурные производства и выпускающие несложную в техническом отношении продукцию.

Проблема централизации и концентрации капитала в целях создания крупных высокотехнологичных современных предприятий, способных конкурировать с ведущими международными ТНК, остро стоит перед китайской экономикой, хотя прошло уже почти 14 лет после вступления Китая в ВТО.

По прогнозу международного рейтингового агентства «Standard & Poor's Global Ratings» (S&P), в ближайшие 2017-2020 гг. экономический рост Китая будет составлять 5,5% за год; инфляция – 2-3%; уровень безработицы - 4,1%. В то же время в 2017 г. S&P понизило долгосрочный суверенный кредитный рейтинг Китая до уровня «АА-», что связано с возникшими проблемами в системе государственного финансирования КНР.

Таким образом, модель социально-экономического развития Китая и характер его взаимодействия с мировым хозяйством складываются под влиянием не столько внешних факторов и интересов, сколько собственной национальной экономической, социальной и социокультурной специфики и уникальности, что в конечном счете и предопределяет успехи этой страны.

1.7. Роль Японии в углублении регионального разделения труда

Феномен Японии – страны сверхтрадиционной цивилизации, оказавшейся на пике промышленного развития и открывшей эру постиндустриального периода капитализма, особенно удивителен. Он объясняется не только благоприятными условиями внешнего рынка, но и удивительной почвой, на которую после Второй мировой войны упал поток инвестиций. На примере Японии видно, что успех той или иной цивилизации определяется не только степенью ее техногенности. Этот тезис наглядно подтверждают и другие цивилизации Азиатско-Тихоокеанского региона. Он демонстрирует те потенциальные возможности, которыми может обладать традиционная цивилизация в постиндустриальном мире, если эти потенциальные возможности могут быстро раскрыться.

Япония оказалась локомотивом для развития всего Азиатско-Тихоокеанского региона, что привело к рождению «тихоокеанских тигров», интенсифицировало процессы модернизации в Китае и имело другие важные следствия общепланетарного значения. Пример Японии показал, что потенциал традиционных цивилизаций наиболее успешно

реализуется благодаря высоким технологиям, где они вполне успешно конкурируют со странами техногенных цивилизаций.

Японский пример важен для всей планеты - это реальный вклад в создание основ информационного общества, показавший путь быстрого внедрения в производство новых информационных технологий и техники, требующей высокоточной сборки и качественного производства комплектующих.

Японская цивилизация - одна из наиболее полно сохранивших традиции на нашей планете. К ним относятся почитание старших, других веками утвержденных правил - одна из характерных черт японской нации. Высший смысл жизни японец видит в отличном выполнении порученной работы. Это, наверное, важнейшая особенность цивилизаций конфуцианского вида, которая создала новую ситуацию на планете. Изобретательность, инициатива, личный успех занимают второстепенное место в шкале стремлений среднего японца и его общественной оценке. Это непохоже на протестантскую традицию, ставшую основой современной европейско-американской цивилизации, где личный финансовый успех - едва ли не единственное мерило положения человека в обществе.

Традиции сыграли решающую роль в успехе Японии, когда еще в конце 40-х годов XX в. она взяла курс на реализацию разнообразных ноу-хау, накопленных в разных странах за время войны. И самое главное - стала их тиражировать с обеспечением высочайшего качества, лучшего, чем у их авторов. Этот политический курс дал старт японской экспортной экспансии и позволил японской промышленности достичь впечатляющих успехов.

Целенаправленная политика правительства наложила весьма жесткие ограничения на развитие и перестройку японской промышленности и частного бизнеса, стала своеобразным диктатом государства. Емкий внутренний рынок - это главная причина процветания любой развитой страны, это не только стимул для развития промышленности, но и высокий уровень жизни, а значит, и основа внутренней политической стабильности, стремление к получению образования, к новым научным изысканиям, следовательно, к дальнейшему росту общественной производительности труда. Экономистам известно, что развитие внутреннего рынка порождает мощную положительную обратную связь и ведет к процветанию нации, что японцы и продемонстрировали в последние десятилетия.

Япония сильная мировая держава с конкурентоспособной экономикой. На мировой рынок Япония поставляет продукцию широкого круга отраслей, в первую очередь высокотехнологичных:

электроники, биотехнологии, робототехники, а также машиностроения, металлургии и транспорта. В целом ряде отраслей доля японских компаний в мировом экспорте очень высока и сравнима лишь с позициями фирм США. Как и Германия, Япония превратилась из побежденной в войне страны в мировую экономическую державу, но в отличие от Германии у нее не было природных ресурсов, а исторически не были развиты такие важные отрасли, как химия и машиностроение. Необычайно успешное и быстрое развитие страны от факторной до инновационной стадии конкурентоспособности обусловлено многими причинами, в том числе производством качественной продукции с низкими издержками, спецификой трудовых отношений, быстрым внедрением новых технологий. Ни в одной из стран вся система «ромба» не работала столь слаженно, ни одни детерминанты так не способствовали укреплению других¹.

Столица Японии - Токио – одна из самых экономически развитых агломераций в мире. Токио уступает Нью-Йорку и Лондону по объему валютно-биржевых операций, количеству котируемых на фондовой бирже наименований ценных бумаг и объему купли-продажи. В Токио аккредитовано менее 100 иностранных банков, что в четыре раза меньше, чем в Нью-Йорке и Лондоне. Слабость Токио как международного финансового центра сдерживает процесс укрепления позиций йены в качестве международного платежного средства. Она занимает невысокие позиции в валютных резервах мира (6-8%), почти вдвое уступая германской марке и в восемь раз – доллару. Более широко используется японская денежная единица в расчетах во внешней торговле. Если в 1970 г. менее 1% расчетов по японскому экспорту осуществлялось в йенах, то в 1995 г. – уже 38%. Значительный сдвиг произошел и в обслуживании йеной импортной торговли, это касается в основном только одного района – Азии, где доля экспорта, выраженного в йенах, поднялась с 39% в 1986 г. до 48% в 1994 г. Необходимость укрепления международных позиций йены для японской экономики возрастает. Под сильным давлением доллара и других валют курс йены рос, сдерживая экспортную экспансию японских компаний².

Современная экономика Японии в большой степени зависит от мелких производителей. В промышленности половина рабочей силы приходится на предприятия, имеющие менее 50 рабочих (в США и Великобритании - 15%).

¹ Экономика Японии. Япония в международных экономических отношениях [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.ereport.ru/articles/weconomy/japanhtm> (дата обращения 22.11.2017)

² Экономика Японии. Япония в международных экономических отношениях [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.ereport.ru/articles/weconomy/japanhtm> (дата обращения 22.11.2017)

Япония - островное государство, длинной дугой протянувшееся на 3400 км с севера на юг вдоль восточной части азиатского материка. Она занимает четыре больших острова - Хоккайдо, Хонсю, Кюсю и Сикоку и около 4000 небольших и мелких островов общей площадью 372,6 тыс. км².

По количеству населения - 126,1 млн человек - эта страна занимает 6-е место в мире. На 1 км² площади в Японии в среднем приходится 340 человек. 2/3 территории страны занимают горы и холмы. Примерно 57% населения Японии концентрируется в равнинной части, обращенной к Тихому океану, на площади, составляющей всего 2,2% территории страны. Здесь плотность достигает 7712 человек на 1 км².

В Японии имеется 8 городов, население которых превышает 1 млн человек. В 2014 г. Токио признан самым населенным городом на Земле. Агломерация этого японского мегаполиса превышает 37,5 млн человек, плотность населения на 1 км² составляет 4400 человек, а общая площадь агломерации составляет 8547 км². По 2,7 млн человек насчитывают Осака и Иокогама, в Нагое - 2,1 млн и в Киото - 1,5 млн жителей. По 1,3 млн человек проживают в городах Саппоро и Кобе и 1 млн - в Китаюсю.

Япония бедна полезными ископаемыми. Имеются сравнительно большие запасы лишь битуминозного каменного угля, серы, меди. Добываются также в незначительных количествах железная руда, руды цветных и редких металлов, каменная соль. Скудность природных ресурсов существенно повышает значимость внешней торговли для экономики страны. Многие отрасли обрабатывающей промышленности страны в сильнейшей мере зависят от внешних рынков.

Япония превратилась в своего рода гигантскую мастерскую по переработке промышленного сырья и производству готовых изделий. Она не может существовать в отрыве от мировых рынков, что накладывает свой отпечаток на основные направления экономического развития и на внешнюю политику страны.

Япония обладает интенсивным и высокотоварным сельским хозяйством. Высокая интенсивность сельского хозяйства дает возможность при относительно незначительных обрабатываемых площадях обеспечивать потребности страны в продовольствии на 70%, в том числе практически полностью в таких продуктах питания, как рис, овощи, картофель, фрукты, яйца, молоко и молочные продукты. В стране производится 3/4 всего потребляемого мяса. За счет закупок за границей Япония удовлетворяет свои потребности в пшенице, ячмене, сахаре, бананах, соевых бобах, листовом табаке и некоторых других фуражных и технических культурах. Большую роль в Японии играют

отрасли, связанные с рыболовством. Рыба, рачки, водоросли и другие продукты моря занимают важное место в структуре питания японцев.

По национальному составу преобладают японцы (99% населения), около 1% - айны (не более 20 тыс.) и иные народности; в стране проживают свыше 600 тыс. корейцев, которые были переселены в годы Второй мировой войны в качестве чернорабочих. Они не пользуются правом гражданства; живут преимущественно в городах, в основном работают по найму. В городах Японии живёт также около 50 тыс. китайцев, занимающихся главным образом торговлей и мелким предпринимательством, содержат мелкие рестораны, мастерские и пр. Лиц европейского и американского происхождения в Японии около 25 тыс., и почти все они – временные жители.

Половина населения Японии находится в трудоспособном возрасте и работает, большинство – в непроизводственной сфере (связь, транспорт, различные виды услуг). Уровень безработицы в 2017 г. составил 2,5%, что является минимальным показателем за 20 лет развития Японии.

Япония занимает 3-е место в мире по экономическому развитию после США и Китая, ВВП равен около 4,5 трлн долл США. По росту ВВП в течение одного рабочего часа эта страна занимала 18-е место в мире (по данным 2010 г.).

Внедрены высокие технологии (электроника и робототехника), в том числе транспортное машиностроение, включая автомобилестроение, судостроение, станкостроение.

Рыболовный флот составляет 15% от мирового. Сельское хозяйство субсидируется государством, но 55% продовольствия (по эквиваленту калорийности) импортируется. Имеется сеть скоростных железных дорог «Синкансэн» и скоростных автомагистралей.

Структура экспорта - транспортные машины, автомобили, мотоциклы, электроника, электротехника, химикаты. Структура импорта - машины и оборудование, топливо, продовольствие, химикаты, сырье.

Основные секторы хозяйства: сфера услуг (72 %), промышленность (26,5 %), сельское хозяйство (1,4 %).

Банковское дело, страхование, недвижимость, розничная торговля, транспортные перевозки и телекоммуникации стали основными отраслями японской экономики. Япония обладает большим производственным потенциалом и является родиной некоторых крупнейших инновационных производителей автомобилей, электронного оборудования, станков, стали и цветных металлов, кораблей, химикатов, текстиля и продуктов питания. Строительство

долгое время являлось одной из крупнейших отраслей японской промышленности благодаря многомиллиардным государственным контрактам в частном секторе.

В Японии успехи основаны на высокой экономической свободе, тесном сотрудничестве правительства с производителями в целях экономического роста, упор делается на науку и технологии, всё пронизано строгой трудовой этикой. Японская экономика характеризуется объединением производителей, поставщиков, дистрибьюторов и банков в тесные группы под названием «кейрецу» и относительно слабой международной конкуренцией на внутренних рынках. Существует множество скорее социальных, чем производственных договоренностей, таких как гарантия пожизненного трудоустройства в крупных корпорациях. Японские политики одобряют реформы, позволяют компаниям отойти от некоторых норм в попытке увеличить прибыль.

Япония - страна с преобладанием частного предпринимательства и низкими налогами. Общая сумма налогов ниже, чем в других крупных западных странах, например, в 2010 г. она составила 26,4% от ВВП. Только некоторые японские работодатели платят налоги на прибыль, НДС очень низкий и составляет 5%, в то время как корпоративные налоги высоки. В 2017 г. Япония занимала 154-е место по уровню инфляции, которая составляла 1,56%.

В число крупнейших японских компаний входят Toyota Motor, NTT DoCoMo, Canon, Honda, Takeda Pharmaceutical, Sony, Nippon Steel, Tepco, Mitsubishi Estate, и Seven & I Holding.

С 1960-х по 1980-е годы японскую экономику называли «японским экономическим чудом»: в среднем 10% в год в 1960-е, 5% в 1970-е и 4% в 1980-е. Рост существенно замедлился в 90-е годы в основном из-за последствий чрезмерных инвестиций в конце 80-х годов и внутренней политики, направленной на вытеснение избыточных спекулятивных капиталов с фондового рынка и рынка недвижимости.

Попытки правительства оживить экономический рост увенчались незначительными успехами, а в 2000 и 2001 гг. были еще сильнее заторможены из-за замедления темпов мировой экономики. После 2005 г. экономика Японии показала уверенные признаки восстановления: рост ВВП за этот год составил 2,8%, в годовом исчислении - 5,5%, что превзошло темпы роста США и стран ЕС за тот же период.

Поскольку лишь 15% земель пригодно для сельскохозяйственной обработки, применяется система террасного земледелия на небольших площадях, этим достигается высокая урожайность с единицы площади при больших сельскохозяйственных субсидиях и защитных пошлинах.

Япония импортирует около 50% зерна и кормовых культур, кроме риса, а также большую часть потребляемого мяса.

В рыболовстве Япония занимает 2-е место в мире после Китая по тоннажу выловленной рыбы. Япония содержит один из самых больших в мире рыболовных флотов, улов рыбы составляет примерно 15% от мирового. Япония занимает 1-е место в мире по объёму добычи морепродуктов (около 12 млн т).

Транспортная инфраструктура Японии чрезвычайно хорошо развита. Она насчитывает 1 177 278 км асфальтированных дорог, имеет 173 аэропорта и 23 577 км железнодорожных путей. У частных компаний, занимающихся строительством платных дорог, немало конкурентов, а железнодорожные компании борются за место на региональных и местных рынках. Среди них выделяются 7 крупных предприятий: JR «Джапан Рейлвей Груп», Kintetsu Corporation, Seibu Railway и Keio Corporation. В числе крупнейших авиационных компаний можно назвать All Nippon Airways (ANA) и Japan Airlines (JAL). Крупнейшими портами страны считаются Йокогама и Нагойя. Энергию в стране вырабатывают из нефти, природных газов и угля. Ядерная энергетика занимает треть всего производства электроэнергии.

Экономика Японии сильно зависит от объёмов внешней торговли. Страна импортирует 100% необходимого ей хлопка, шерсти, бокситов, 99,9% медной руды, 99,8% нефти, 99,7% железной руды, 81,8% каменного угля. Она занимает 3-е место после США и ФРГ в международной торговле. На её долю приходится 6,3% импорта и 8,9% мирового экспорта. Ведущее место в её экспорте занимают машины и оборудование (74,7%), металлопродукция (7,8%), а в импорте - топливо (20,4%), продовольствие (14,7%), сырьё (8,5%). Основными экспортными партнерами Японии являются США (22,8%), ЕС (14,5%), Китай (14,3%), Южная Корея (7,8%), Тайвань (6,8%) и Гонконг (5,6%).

Основными партнерами Японии по импорту являются Китай (20,5%), США (12%), ЕС (10,3%), Саудовская Аравия (6,4%), ОАЭ (5,5%), Австралия (4,8%), Южная Корея (4,7%), а также Индонезия (4,2%). Главные импортные товары - техника и оборудование, природное топливо, пищевые продукты (особенно говядина), химикаты, текстиль и промышленное сырьё. В целом основными торговыми партнерами Японии являются Китай и США.

Основные поставщики продовольственных товаров в Японию - США, Австралия и Канада.

Япония также занимает 1-е место в мире по размерам золотовалютных резервов, на её долю приходится 40% мировых банковских активов. Это родина крупнейшего по размерам активов

банка в мире - Japan Post Bank (3,2 трлн долл. США), а также других банков, например, Mitsubishi UFJ Financial Group (1,2 трлн долл. США), Mizuho Financial Group (1,4 трлн долл. США) и Sumitomo Mitsui Financial Group (1,3 трлн долл. США).

Шесть японских банков входят в первую десятку крупнейших банков мира. Объем её прямых зарубежных инвестиций превышает 311 млрд долл. США, что составляет 11,7% мировых инвестиций.

Стремительно проникающие в различные сферы человеческой жизни информационные технологии обладают громадным потенциалом для реформирования всех социальных систем. Японское правительство определило их как одну из главных национальных стратегий, поставив цель добиться соответствия японской инфраструктуры информационных технологий инфраструктурам других стран.

В Японии разработаны пять направлений будущего развития: глобализация, технологические инновации, культивирование индивидуальных способностей, духовное возрождение, развитие глобальной многополярной структуры.

1.8. Глобальные проблемы в экономическом развитии стран Юго-Восточной Азии

Страны Южной Азии представляют особый интерес в связи с усилением их влияния на мировую политику и экономику. Особенно это касается Индии, которая стала признанным региональным лидером и ключевым торгово - экономическим и политическим партнером для других стран. Интересно рассмотреть её роль в сфере международных отношений в регионе.

В течение почти 200 лет южноазиатские страны находились в колониальной, а некоторые (Непал и Бутан) в полуколониальной зависимости от Великобритании. Небольшие анклавов в Индии принадлежали Франции и Португалии. После Второй мировой войны началось движение за освобождение стран региона от колониального ига. В 1947г. самостоятельными государствами стали Индия и Пакистан. В 1948 г. обрела политическую независимость бывшая английская колония Цейлон, с 1962 г. это Республика Шри-Ланка, в 1965 г. - Мальдивские острова, провозглашенные в 1968 г. республикой. В 1971г. на месте восточной провинции Пакистана была образована независимая Народная Республика Бангладеш. Все государства региона относятся к группе развивающихся стран.

Быстрый рост численности населения обостряет проблему безработицы. Только в Индии количество безработных превышает 50 млн человек. Трудности привлечения трудовых ресурсов усиливает

проблема неграмотности, их доля повсеместно превышает 50% (только в Шри-Ланке - 15%).

Высокий естественный прирост населения вызывает и быстрый рост численности городского населения, хотя его доля в населении этих стран все еще незначительна. Городское хозяйство не в состоянии обеспечить жителей работой и жильем, поэтому для всех стран характерна «ложная» урбанизация.

Процессы экономического роста и индустриализации имеют очень умеренную динамику. Среднегодовые темпы прироста ВВП в XXI в. менялись в незначительных пределах - от 2,2 - 2,5% в Бутане, Мальдивах, Непале до 3,5 - 4,5% в Индии, Пакистане, Шри-Ланке, Бангладеш. Только в некоторых странах эта динамика была выше. Благодаря этому удалось определенным образом решить некоторые приоритетные задачи индустриализации: учитывая низкий уровень хозяйственного потенциала стран региона, можно сказать, что значительно повысились абсолютные объёмы выпуска промышленных и продовольственных товаров. Так, в Индии за годы независимости объем промышленного производства вырос в 6 раз, сельскохозяйственного – в 2, а ВВП - в 3,5 раза. Здесь и в Пакистане была достигнута относительная самообеспеченность главными продуктами питания. Существенно ослабла зависимость субрегиона от внешних источников по другим товарам и услугам.

Вместе с тем процессы индустриализации не привели к такой качественной структуризации экономики, которая обеспечила бы масштабную модернизацию и интеграцию в мировое хозяйство, повышение уровня и благосостояния местного населения. Ощутимая слабость национального производственного капитала, массовая безработица обусловили жёсткую эксплуатацию рабочей силы, в том числе детской. Уровень производительности и заработной платы остаётся в 2-3 раза ниже, чем в промышленно развитых странах. Очень низкие доходы на душу населения, слабый спрос на товары тормозят развитие и диверсификацию товарных рынков, формирование основ «экономики предложения».

Именно экономическое развитие ключевых для стран Южной Азии производительных секторов отличает сельское хозяйство, промышленность, кредитно-финансовую и банковскую сферы.

В структуре ВВП продолжает преобладать сельскохозяйственное производство. Как известно, Индия относится к аграрно-индустриальной стране, а ее соседи по субконтиненту - к аграрным. В аграрном секторе занято от 0,5 до 3/4 экономически активного населения стран Южной Азии. Доля продукции сельского хозяйства в

ВНП варьирует от 25 - 35% в Индии, Шри-Ланке, Пакистане, Бангладеш до 100% в Бутане, Мальдивах, Непале. Преобладающие позиции этого сектора экономики обусловлены его решающей ролью в достижении продовольственной безопасности: как «поглотителя» излишне трудоспособного населения, в ресурсно-товарном насыщении производства, рынка и экспорта, а также как главного источника валютных поступлений. Жизненная значимость этого сектора в социально-экономической жизни существенно ослабляет общую тенденцию к снижению его доли в ВНП.

Аграрно-индустриальные преобразования в странах Южноазиатского региона проводились в различных формах: политико-имущественное перераспределение прав собственности на землю (диверсификация форм земельной собственности и земельного пользования), как продолжение программ «зеленой революции» (3/4 посевов под пшеницу заняты высокоурожайными сортами), в виде государственной поддержки материально-технического (машинами, минеральными удобрениями, орошением и т.п.), и экономического характера (льготное кредитование и субсидирование переработки, хранения, сбыта продукции, в том числе на экспорт, и др.).

В промышленности Индии упор делался на развитие базовых отраслей, выпуск средств производства: были созданы крупные предприятия, целые отрасли, мощные государственные секторы экономики. Например, многие отрасли созданного в Индии промышленного комплекса занимают лидирующие позиции среди стран развивающегося мира, в том числе 1-е место по добыче угля, производству минеральных удобрений, хлопчатобумажных тканей, животных и растительных жиров, риса, молока, чая, 2-е место по производству электроэнергии и добыче железной руды, производству сахара, по выплавке стали и добыче марганцевой руды. Страна производит собственные виды компьютерных технологий, оборудование для атомных электростанций, космические спутники.

В Пакистане, напротив, политика анклавного промышленного развития выразилась в изготовлении предметов труда для отраслей легкой и пищевой промышленности, а также ВПК.

Другие государства региона в реализации своих программ индустриализации исходили главным образом не из пожеланий, а из возможностей для практического достижения цели. Промышленность осталась в зависимом положении. Доля ее продукции в ВВП колебалась в пределах от 6% (Мальдивы) до 25% (Индия).

Кредитно-финансовая и банковская сферы в экономике играют роль регулятора и мобилизатора внутренних резервов развития. В Индии

почти все крупные финансовые учреждения принадлежат государственному сектору. Главный банк страны – Резервный обеспечивает традиционные функции центрального банковского учреждения. Операции с оборотным капиталом и торгово-посреднические функции проводят коммерческие банки. Среди функционирующих в стране 273 банков (222 из них - государственные) руководящая роль принадлежит «Central Bank of India», «State Bank of India Group», «Punjab National Bank», «Bank of India», «Bank of Baroda», «ICICI Bank».

Для инвестирования функционируют многочисленные специализированные финансовые учреждения - институты развития. Это правительственные агентства, государственно-частные банки развития, государственные инвестиционные корпорации, частные инвестиционные дома, коммерческие организации. Их роль существенно возросла в 80-90-е годы прошлого века, когда приоритеты в новой экономической политике привели к сокращению масштабов государственного субсидирования и льготного финансирования объектов индустриализации. В Индии оказалось незначительное количество представительств иностранных банков - всего 21.

В других странах субконтинента кредитно-финансовые и банковские сферы экономики значительно диверсифицированы, слабее в них и позиции государства. Так, банки - лидеры Пакистана – «National Bank of Pakistan (NBP)», «Habib Bank», «Askari Bank», «MCB» входят в крупнейшие финансово-промышленные группы стран.

Специализация экспорта характеризует выпуск традиционных товаров большей частью массового спроса, которые имеют недостаточную конкурентную способность на мировых рынках по таким важным показателям, как качество и новизна модели. Так, в экспортной номенклатуре Индии и Пакистана преобладают изделия обрабатывающих отраслей промышленности, но это главным образом товары легкой отрасли (текстиль, пряжа, одежда, ткани), пищевой отрасли (чай, сахар, рис, пряности), сельского хозяйства и морепродуктов. На продукцию машиностроения и химической индустрии приходится не больше 1/5 объема экспорта, хотя Индия играет роль ведущего в мире продуцента драгоценных камней и ювелирных изделий, а Бангладеш и Пакистан - центр эмиграции (экспорта) рабочей силы.

Структура импорта отражает сильную зависимость стран Юго-Восточной Азии от внешних источников нефти и нефтепродуктов, машино-технической продукции, инвестиционной номенклатуры, продовольствия.

В новой экономической политике преобладают следующие меры:

- наращивание товарооборота, модернизация и диверсификация экспорта, повышение международной конкурентоспособности;
- содействие индустриализации путем льготирования импорта современного оборудования, материалов, их компонентов;
- стимулирование тенденций рационального импортозамещения;
- использование новых форм МЧП (зоны «свободной торговли», международные тендеры, строительство объектов «под ключ» на компенсационной основе, лизинг оборудования и т.д.).

Страны Южноазиатского субконтинента пока недостаточно вовлечены в международные хозяйственно-интеграционные группировки и организации.

Основные понятия
Международное и региональное разделение труда
Внутрирегиональное взаимодействие
Диверсификация структуры экономики
Трансформационные преобразования (спады и подъёмы)
Инновационная экономика

Практические занятия

Задание 1. Опираясь на статистические данные (динамика ВВП), проведите сравнение среднегодовых темпов экономического роста страны (на выбор) до открытия на их территории ЗСТ и после её открытия. Полученные результаты занесите в таблицу. Прокомментируйте выводы.

Таблица. Среднегодовые темпы роста ВВП до и после открытия ОЭЗ

Страна	Среднегодовые темпы роста ВВП 5 лет до открытия ОЭЗ	Среднегодовые темпы роста ВВП 5 лет после открытия ОЭЗ

Задание 2. Дайте сравнительную оценку конкурентных преимуществ региона (на выбор) с учетом следующих критериев:
доступ к ресурсам,

географическое положение,
трудовые ресурсы,
развитие промышленности,
сельское хозяйство,
развитие финансовой системы,
качество жизни и др.

Результаты расчетов представьте в виде аналитических таблиц.

Конкурентные преимущества представляет собой систему, обладающей какой-либо эксклюзивной ценностью, дающей ей превосходство над конкурентами в экономической, технической и организационной сферах деятельности, возможность более эффективно распоряжаться имеющимися ресурсами в регионе.

Используя метод балльной оценки, выделите страны – конкуренты в регионе и обоснуйте их преимущества.

Задание 3. Блиц-игра: «Потенциал регионов».

Студенты делятся на команды, каждая из которых готовит домашнее задание - краткие тезисы – предложения. Каждый тезис содержит информацию о качественных характеристиках одного из ресурсных потенциалов конкретного региона, выбранного по собственному усмотрению команды. Все тезисы должны описывать разные потенциалы:

природно-ресурсный потенциал
производственный потенциал
социально-демографический потенциал
трудовой потенциал
научно-инновационный потенциал
инвестиционный потенциал
внешнеэкономический потенциал
финансовый (бюджетно-налоговый) потенциал
туристско-рекреационный потенциал

Один из тезисов должен быть составлен заведомо неверно. Участникам задания следует предложить правильный вариант трактовки неверного тезиса с исправлением заведомо ложной ошибки в нем. При составлении задания команды обязаны учитывать необходимость такой формулировки неверного тезиса, при которой участники блиц - игры смогли бы предложить однозначный, безальтернативный верный вариант ответа.

Подготовленные тезисы должны опираться исключительно на качественную сторону, характеризующую избранный регион.

Сведения должны быть актуальными, взятыми из официальных источников. При подготовке тезисов необходимо на каждый пункт указать ссылку на источник.

Каждая команда должна подготовить 3 текста, каждый из которых необходимо оформить в формате PowerPoint.

Пример составления тезисов: Италия обладает колоссальным туристским потенциалом. В стране сосредоточено около 60% культурных ценностей Европы, практически каждый итальянский город представляет собой настоящий музей истории под открытым небом.

Италия – очень серьезный конкурент в сфере туризма, располагающий огромным туристско-рекреационным потенциалом, достаточно хорошей законодательной базой для развития туристской индустрии, посильную помощь в развитии отрасли оказывает государство (финансовая поддержка, экологические программы и т.д.), налаженная инфраструктура (хорошая отельная база, отличное транспортное сообщение (авиа, автомобильное, железнодорожное, морское) и многое другое) и, конечно же, менталитет итальянцев (гостеприимство, доброжелательность, общительность).

Подготовленный текст тезисов должен соответствовать следующим критериям:

Соответствие текста выбранной тематике.

Наличие в тексте конкретной ошибки, дающей возможность её исправить.

Корректность использования понятийного аппарата региональной экономики.

Оригинальный подход в составлении описания потенциала.

Степень сложности.

Достоверность и актуальность сведений.

Визуальное оформление тезисов.

На вопросы участники отвечают письменно за определённое время, указывая номер неверного тезиса и верный его вариант. Качество вопросов оценивается преподавателем по указанным выше критериям. Количество правильных ответов определяется счетной студенческой комиссией. Правильное указание ошибочного тезиса оценивается в 1 балл. Указание правильной трактовки неверного тезиса оценивается +2 балла (итого за задание 3 балла). Неверный ответ – 0 баллов. На свои задания команда не отвечает. Результат игры определяется с учетом как количества баллов за правильные ответы, так и баллов за качество составленных заданий на базе оценок преподавателя. Слайды с заданиями и ссылки на источники передаются командами преподавателю непосредственно перед проведением блиц - игры (за

10 - 15 мин. до начала, когда команды уже займут места в аудитории).

Ситуационный практикум

АБР ждет роста экономики Казахстана на уровне 3,2%. Прогноз международных экспертов существенно отличается от планов правительства республики. Автор: Ирина Севостьянова, источник: <https://abctv.kz/ru/news/abr-zhdet-rosta-ekonomiki-kazahstana-na-urovne-3-2>

Большинство экономик развивающейся Азии начинают восстанавливаться благодаря непрерывному высокому спросу на экспорт и интенсивно растущему внутреннему спросу, отмечает Азиатский банк развития (АБР) в своем новом «Обзоре развития Азии – 2018». АБР прогнозирует рост ВВП в Азиатско-Тихоокеанском регионе до 6% в 2018 г. и 5,9% в 2019 г., что отражает небольшое замедление по сравнению с ростом 6,1% в 2017 г. За исключением новых индустриальных стран с высоким доходом, в 2018 г., как ожидается, рост достигнет 6,5%, а в 2019-м – 6,4% по сравнению с 6,6% в 2017 г. «Экономики развивающейся Азии сохраняют темпы текущего развития, набранные благодаря эффективным мерам политики, растущему объему экспорта и стабильному внутреннему спросу, – сказал Ясуюки Савада, главный экономист АБР. – Крепкие региональные торговые связи и увеличивающиеся финансовые резервы укрепляют позиции региона перед возможными внешними потрясениями, включая риски растущей напряженности в вопросах торговли и быстрого оттока капитала». Восстановление в индустриальных странах продолжается. Ожидаемый совокупный рост долларовой зоны, еврозоны и Японии прогнозируется на уровне 2,3% в 2018 г. перед замедлением до 2% в 2019 г.

Недавно введенное облегчение налогового бремени подстегнет рост в США, тогда как Федеральный резерв будет держать инфляцию под контролем путем постепенного ужесточения денежно-кредитной политики. При этом растущее доверие со стороны бизнеса и мягкая денежно-кредитная политика будут стимулировать рост в еврозоне и Японии. В Китайской Народной Республике (КНР) сектор услуг, выросший до 8% в 2017 г., подпитывает ее рост. В 2018 г. рост в КНР замедлится до 6,6%, а в 2019-м – до 6,4% после резкого взлета до 6,9% в 2017 г. Стабильный спрос внутри страны и за ее пределами в совокупности с экономическими реформами заложат основу для непрерывного роста и макроэкономической стабильности в КНР.

Темпы роста в Южной Азии остаются самыми быстрыми в мире, чему способствует восстановление Индии, крупнейшей экономики региона. По прогнозам, рост в Индии достигнет 7,3% в 2018-м финансовом году и 7,6% – в 2019 г. после ожидаемого роста 6,6% в 2017-м. Воздействие изъятия из обращения крупных денежных купюр рассеялось, и полномасштабное внедрение налога на товары и услуги будет стимулировать рост в 2019 г.

Страны Юго-Восточной Азии получают выгоду от глобальной торговли и восстановления цен на сырьевые товары. Ожидается, что данный субрегион сохранит темпы роста 2017 года в 5,2%, как в 2018-м, так и в 2019 г.

Масштабные инвестиции и внутреннее потребление станут факторами ускорения роста в Индонезии, Таиланде и на Филиппинах, при этом расширение индустриальной базы обеспечит рост во Вьетнаме. Средний рост в Центральной Азии в 2017 г. увеличился до 4,3% с 2,7% годом ранее, по мере завершения рецессии в Азербайджане и ускорения роста в шести других экономиках, в частности в Казахстане. Рост замедлился только в Узбекистане, где резкая девальвация валюты для унификации обменного курса и другие экономические реформы оказали влияние на будущий рост. Рост в Центральной Азии, как ожидается, достигнет 4% в 2018-м и 4,2% в 2019 г. на фоне повышения цен на сырьевые товары. В Казахстане рост прогнозируется на уровне 3,2% в 2018 г. с дальнейшим увеличением до 3,5% в 2019 г. по мере ускорения инвестиций. Более стабильный обменный курс почти вдвое снизил инфляцию в Казахстане, сократив ее средний показатель в субрегионе до 9,2% в 2017 г. с 10,6% в 2016 г., хотя инфляция ускорилась в других странах, в частности в Узбекистане. Инфляция в субрегионе прогнозируется на уровне 8,5% в 2018 г. и 7,9% в 2019 г. Ожидается, что в Казахстане инфляция замедлится до 6,8% в 2018-м и 6,2% в 2019 г. при условии сохранения стабильности обменного курса. При этом рост в Тихоокеанском регионе достигнет 2,2% и 3% в предстоящие два года, так как крупнейшая экономика региона – Папуа – Новая Гвинея – восстанавливается после землетрясения, временно подорвавшего производство газа.

Азиатские потребители и рост цен на сырьевые товары будут способствовать повышению уровня инфляции в регионе. Региональная инфляция потребительских цен, по прогнозам, увеличится до 2,9% в 2018 и 2019 годах по сравнению с 2,3%, зарегистрированными в 2017 г. Прогноз инфляции на предстоящие два года, тем не менее, существенно ниже десятилетнего регионального среднего показателя в 3,7%. Риски для прогноза сместились в сторону негативных последствий и в

основном вызваны опасениями эскалации напряженности в вопросах торговли.

Недавно введенные США тарифы на определенные виды продукции пока еще не отразились на торговле, но последующие действия со стороны США и меры по противодействию им могут подорвать доверие со стороны бизнеса и потребителей в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Возросшие процентные ставки в США могут ускорить отток капитала, хотя этот риск в определенной степени смягчается наличием большого объема ликвидности во всем регионе.

К счастью, большинство азиатских стран имеют достаточно сильные позиции для того, чтобы противостоять данным вызовам. Растущий объем частного долга продолжает быть предметом озабоченности в некоторых странах Азии. Исследование АБР, проведенное для «Обзора развития Азии», показывает, что аккумулирование долга имеет положительное влияние на экономику только в краткосрочной перспективе. Частный долг в развивающейся Азии заметно вырос после мирового финансового кризиса, а его ограниченное влияние на выпуск продукции говорит о том, что, возможно, не весь объем дополнительного долга направляется в продуктивные инвестиции. Власти могут бороться с этим риском путем укрепления региональных финансовых систем.

Азиатский Банк развития определяет своей целью сокращение бедности в Азиатско-Тихоокеанском регионе посредством инклюзивного экономического роста, экологически устойчивого развития и региональной интеграции. АБР был создан в 1966 г. В состав АБР входят 67 стран-участниц, из них 48 – из данного региона. Напомним, правительство Казахстана пересмотрело прогноз социально-экономического развития страны в 2018 г., увеличив ожидаемый темп роста ВВП с ранее прогнозируемых 3,1% до 3,8%.

Используя текст Ситуационного практикума, ответьте на вопросы.

1. Какие показатели послужили росту экономики стран Южной Азии? Обоснуйте их.

2. Какие меры приняло правительство стран Южной Азии по наращиванию объемов экспорта и стабильному внутреннему спросу? Приведите примеры.

3. Охарактеризуйте экономическое состояние Индии. Какие реформы были реализованы для ускорения экономического роста в стране?

4. Рассмотрите внешнюю торговлю стран Юго-Восточной Азии. Какова тенденция её развития на современном этапе?

5. Обоснуйте основные направления деятельности АБР.
6. Каковы перспективы развития стран Азиатско-Тихоокеанского региона?

Рекомендуемая литература

1. *Афонцев С.* Экономическая политика и модели экономического развития. // Страны и регионы мира: экономико-политический справочник. Под редакцией А.С.Булатова. – М.: ТК Велби, Проспект, 2009.
2. *Баскова М.П.* Японская экономическая модель // Мировая экономика и международные отношения, 2004, №1. С.98-107.
3. *Булатов А.С.* Мировая экономика. - М.: Юрист, 2002.
4. *Быстров Г.М.* Современные проблемы экономики регионов мира и зарубежных стран. Учебное пособие. – Казань: РИЦ «Школа», 2010.
5. *Вольский В.В.* Социально-экономическая география зарубежного мира. – М.: Дрофа, 2001.
6. *Волгин Н.* Японский опыт, который стоит изучать и разумно заимствовать // Человек и труд, 2004, №6.
7. *Добринская О.А.* Отношения Японии с крупными державами // Мировая экономика и международные отношения, 2003, №3.
8. Мировая экономика: Учебник/Под ред. А.С. Булатова. – М.: ЮНИТИ, 2004.
9. Мировая экономика. Экономика регионов мира/Под ред. В.П. Колесова, М.Н. Осьмовой. – М.: Юрайт, 2015.
10. *Коржубаев А.Г., Курилов В.И., Левинталь А.Б., Меламед И.И.*//Азиатско-Тихоокеанский регион. - 2012.- № 1 (25).
11. *Малетин Н.П.* АСЕАН: четыре десятилетия развития / МГИМО(У). М.: 2007.
12. *Михайлов А.* Главный секрет японского «экономического чуда» // Япония, 2003, №5.
13. *Михеев В.* Китай и Япония на фоне глобальных тенденций // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. №12.
14. ASEAN Security Community Plan of Action Tenth ASEAN Summit // Vientiane, 29-30 November 2004// URL:<http://www.aseansec.org/16827.htm>
15. СПС Консультант плюс 2010: международное законодательство
16. Международные экономические отношения: Учебник для студентов экономических вузов. 4-е изд., перераб. и доп./Под ред. В. Е. Рыбалкина. - М.: Юнити, 2008.
17. *Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В.* Экономика современной Азии. - М.: Международные отношения, 2008.

18. *Паркинсон Н., Ростомдгин М.К., Сапри С.А.* Эти невероятные японцы. - М.: Академия, 2002.
19. *Пашиковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.
20. *Портяков В. Я.* Экономические реформы в Китае (1979-1999 гг.). - М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2002.
21. *Панкадж Гемават.* Мир 3.0: Глобальная интеграция без барьеров. - М.: Альпина Паблишер, 2013.
22. *Lema Adrian and Kristian Ruby* Between fragmented authoritarianism and policy coordination: Creating a Chinese market for wind energy//Energy Policy. Vol. 35. Issue 7, July 2007.
23. *Martinot Eric and Renewable Li Junfeng.* Energy Policy: Update For China 21. 2010.
24. *Потанов М.А.* Экономика в современной Азии – М.: Международные отношения, 2008.
25. *Симионов Ю.Ф.* Мировая экономика и международные отношения. - М.: Феникс, 2005.
26. *Сумский В.В., Канаев Е.А.* Юго-Восточная Азия. // Мир-2030: социально-экономическое и политическое развитие. – М.: ИМЭМО РАН, 2010.
27. *Хачатурян В.М.* История мировых цивилизаций. - М.: Дрофа, 2004.
28. *Черников Г.П., Черникова Д.А.* Мировая экономика. - М.: Дрофа, 2003.
29. Экономика Японии. Япония в международных экономических отношениях [Электронный ресурс]/ URL: <http://www.ereport.ru/articles/weconomy/japanhtm> (дата обращения 22.11.2017)
30. Страны мира: Справочник. - М., 2003.
31. АСЕАН в начале XXI века. Актуальные проблемы и перспективы./ Отв. ред. Е.В.Кобелев, Г.М.Локшин, Н.П. Малетин. – М., 2010.
32. Мировая экономика: прогноз до 2020 года. Под ред. А.А.Дынкина, М., 2007.
33. United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2017). World Population Prospects: The 2017 Revision, DVD Edition. POP/DB/WPP/Rev.2017/POP/F01-1.

Контрольные вопросы

1. Охарактеризуйте экономический потенциал стран Азии.

2. С какой целью создаются интеграционные организации?
3. Как влияют региональные и межрегиональные организации на преодоление проблем в экономическом развитии стран региона?
4. Перечислите особенности развития стран Южной Азии.
5. Какие секторы экономики являются ведущими в регионе Южной Азии?
6. В чём особенность экономического развития Китая и его влияния на другие страны региона?
7. Назовите факторы развития Японии на современном этапе.
8. Какова роль Японии в региональном разделении труда в регионе?

Контрольные тесты

1. Стратегия Китая по проведению модернизации экономики рассчитана на

- a. 2 этапа;
- b. 3 этапа;
- c. 4 этапа;
- d. 6 этапа.

2. Какие ключевые вопросы включала Программа реформ Индии принятая в 1991 г.?

- a. реформа банковской и финансовой систем;
- b. увеличение государственных расходов;
- c. привлечение государственных инвестиций;
- d. реформирование в сельском хозяйстве.

3. Что из перечисленного не является формой региональной экономической интеграции:

- a. двустороннее торговое соглашение;
- b. зона свободной торговли;
- c. таможенный союз;
- d. общий рынок.

4. Демографическая напряженность в регионе зависит от...

- a. миграции населения;
- b. низкого уровня научно-технического развития;
- c. перехода на более интенсивную систему хозяйствования;
- d. роста народонаселения.

5. Межрегиональная горизонтальная конкуренция - это конкуренция между

- а. регионами одного ранга за доступ к ресурсам и привлечение мобильных ресурсов;
- б. отдельными отраслями регионов за большую долю перераспределяемых ресурсов;
- с. разными уровнями власти за большую долю независимости в перераспределяемых ресурсах;
- д. отдельными партиями за объем властных полномочий.

6. Межрегиональная вертикальная конкуренция - это конкуренция между ...

- а. регионами одного ранга за доступ к ресурсам и привлечение мобильных ресурсов;
- б. отдельными отраслями регионов за большую долю перераспределяемых ресурсов;
- с. разными уровнями власти за большую долю независимости в перераспределяемых ресурсах;
- д. отдельными партиями за объем властных полномочий.

Тема 2. ЭКОНОМИКА СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ И ВОСТОЧНОЙ АЗИИ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

2.1. Экономический потенциал стран Юго-Восточной и Восточной Азии

2.2. Новые индустриальные страны и их роль в экономике региона

2.3. Роль ТНК в региональной интеграции. Новые региональные производственные сети (на примере электронной и электротехнической промышленности)

2.1. Экономический потенциал стран Юго-Восточной и Восточной Азии

Юго-Восточная Азия является наиболее географически разрозненным регионом Азии. Она расположена на континентальных и островных территориях между Индией, Китаем и Австралией. Включает в себя Малайский архипелаг и полуостров Индокитай.

Таблица 6

Общая характеристика стран Юго-Восточной Азии за 2017 г.

Страны и территории	Площадь (км ²)	Население страны,млрд. чел.	Плотность населения (на км ²)	Столица
Бруней	5 770	0,43	74,5	Бандар-Сери-Бегаван
Восточный Тимор	14 874	1,21	81,4	Дили
Вьетнам	329 560	93,61	284	Ханой
Индонезия (большая часть территории)	1 904 556	262,19	137,7	Джакарта
Камбоджа (Кампучия)	181 040	16,1	88,9	Пномпень

Кокосовые острова (зависимая внешняя территория Австралии)	14	550	43,36	Уэст-Айленд
Лаос	236 800	7,3	30,8	Вьентьян
Малайзия	329 750	32,06	97,2	Куала-Лумпур
Мьянма (Бирма)	678 500	52,65	77,6	Нейпидо
Остров Рождества (зависимая внешняя территория Австралии)	135	2 072	15,35	Флайинг-Фиш-Коув
Сингапур	714	5,63	7885	Сингапур
Таиланд	514 000	69,1	134,4	Банкок
Филиппины	300 000	106,28	354,3	Манила

Восточная Азия находится на окраине Евразии. Её территория простирается от Дальнего Востока России до Южного Китая. Сахалин, Курильские и Японские острова, Тайвань, Хайнань - все они относятся к Восточной Азии.

Таблица 7

Общая характеристика страны Восточной Азии за 2017 г.

Страны и территории	Площадь (км ²)	Население страны, млрд. чел.	Плотность населения (на км ²)	Столица
Китай (КНР) Гонконг Макао Только восточная часть Китая	9 596 960	1396,5	145,5	Пекин

Китайская Республика (Тайвань) (частично признанная республика)	35980	23,6	655,9	Тайбэй
Корейская Народно-Демократическая Республика (КНДР, Северная Корея)	120 540	25,5	211,5	Пхеньян
Россия (восточная часть государства)	-	-	-	Москва
Республика Корея (Южная Корея)	98 480	51,04	518,3	Сеул
Япония	377 944	126,11	333,7	Токио

Восточная Азия позиционирует себя как экономически наиболее динамичный, а политически - неоднородный регион планеты. Среднегодовые темпы прироста ВВП существенно разнились по странам: от 2,0% у Японии до 10% у Китая. Темпы роста внешней торговли максимальными также были у Китая - порядка 30% годовых. Суммарный восточно-азиатский ВВП достигает 75-80% от ВВП США и ЕС. При этом на три страны Северо-восточной Азии - Японию, Китай и Южную Корею приходится более 90% региональной экономики. Уступая Китаю в хозяйственной динамике, Япония остается региональным лидером по абсолютным экономическим показателям и влиянию на мировую экономику. ВВП Японии (около 4513,75 млрд долл. США). В военно-политическом плане Восточная Азия разделена на военно-политические союзы США с Японией и Южной Кореей, политико-экономическую структуру АСЕАН и остальные страны: Китай, входящий в Шанхайскую Организацию Сотрудничества за геополитическими границами Восточной Азии, Северная Корея (формально – в рамках военно-политического союза с Китаем) и Монголия (наблюдатель в ШОС). В 2010-е годы наблюдается рост военных расходов в Восточной Азии и их выход на уровень от 1% ВВП (Япония) до 2,5% (Китай). Северокорейская экономика на 70-80% работает на военные нужды. Однако по абсолютным размерам военных

расходов лидерство сохраняет Япония, опережая на 10-15% китайский уровень.

В начале XXI в. тенденции стабильности преобладают над тенденциями дестабилизации политической ситуации в Восточной Азии. Отношения соперничества между главными игроками «компенсируются» – в степени, предотвращающей прямые военно-политические конфликты – интересами взаимодействия в экономике, энергетике, борьбе с терроризмом и атипичными (природные катаклизмы, птичий грипп и т. п.) угрозами. Возрастание экономической взаимозависимости «в парах» Китай – США и Китай – Япония определяют пределы ухудшения их политических отношений – при любом мыслимом варианте обострения событий.

Юго-Восточная Азия занимает значительное место в мировой торговой системе. Экономика государств данного региона зависит от сельского хозяйства, однако производство и сфера услуг находятся в постоянном развитии и постепенно вытесняют сельскохозяйственный рынок. Индонезия - страна с крупнейшей экономикой в Юго-Восточной Азии, но Бруней и Сингапур - экономически развитые страны. Туризм в Юго-Восточной Азии - это основной фактор развития государств данного региона.

По направлениям общественно-экономического развития регион неоднородный. После Второй мировой войны страны его раскололись на 2 группы: Вьетнам, Лаос, Камбоджа ориентировались на советскую планово-административную модель развития, а страны АСЕАН Малайзия, Индонезия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней – на рыночную. Все страны Юго-Восточной Азии стартовали с одинакового уровня, но страны АСЕАН добились во второй половине XX в. ощутимых экономических результатов, которые положительно сказались и на социальных показателях жизни их населения.

Со второй половины 80-х годов бывшие социалистические государства Юго-Восточной Азии начали переход к рынку, но пока они остаются наименее развитыми странами мира. На начало 90-х годов прошлого века ООН отнесла их к группе стран с доходами на душу населения меньше 500 долл. США.

Малайзия и Таиланд принадлежат к группе новых индустриальных стран (НИС) «второй волны», а Индонезия и Филиппины - к НИС «третьей волны» с ВВП по ППС на душу населения от 7000 до 10000 долл. США. Сингапур и Бруней - страны с высоким уровнем этого показателя - свыше 70,0 тыс долл. США.

Высоких результатов экономического развития они достигли за счет разных факторов. Например, Бруней занимает 3-е место в Юго-

Восточной Азии по производству нефти и 9-е место в мире по величине экспорта сжиженного газа. Доход страны почти полностью зависит от экспортных поставок нефти и газа. ВВП по ППС на душу населения один из самых высоких в Азии – 77,7 тыс. долл. США.

Сингапур (НИС «первой волны») – мощный региональный и международный центр торговли, маркетинга, услуг и разработок новейших технологий, важнейший транспортный и коммуникационный узел Юго-Восточной Азии.

За 30 лет Сингапур стал одним из крупнейших финансовых центров мира - в рейтинге GFCI он прочно занимает 4-е место (в 2008-2010 гг. - 3-е место) после Лондона, Нью-Йорка и Токио (в 2015 г. - Гонконга).

МФЦ Сингапура специализируется на следующем:

- ✓ валютные операции (4-й рынок в мире, 5,7% мирового среднесуточного оборота);

- ✓ оффшорный банковский сектор (10% мировых оффшорных активов) - развивался в рамках Азиатского долларового рынка (ADM), на котором действовали ACU (их активы - 250% ВВП, активы иностранных банков - 70% активов всех банков);

- ✓ один из крупнейших рынков валютных и процентных внебиржевых деривативов (8-е место в мире, 2-е - в Азии);

- ✓ рынок расчетных форвардных контрактов (NDF) в иностранных валютах (юань, корейская вона) для стран Азии (кроме Японии);

- ✓ крупнейший в Азии центр управления активами (80% средств - привлекаются и инвестируются вне Сингапура);

- ✓ один из крупнейших центров управления частными активами (Private Banking) (2-й после Швейцарии);

- ✓ ведущий центр перестрахования в Азии (из 25 крупнейших перестраховщиков 16 имеют региональные офисы в Сингапуре), специализированного страхования (морское, энергетическое, политические и кредитные риски), страховых брокеров (четыре из пяти крупнейших имеют региональные офисы в Сингапуре)¹.

Для Сингапура развитие финансового сектора стало не только частью экономической политики, но и ключевой специализацией страны (доля финансового сектора выросла с 4 до 13% ВВП в 1960 - 2014 гг.), одним из двигателей экономики, позволивших сохранить ее конкурентоспособность и высокие темпы роста после фазы индустриализации, преодолеть присущие ограничения (небольшие размеры и отсутствие природных ресурсов, ограниченные возможности расширения производства).

¹ Миркин Я.М. Финансовые рынки Евразии: устройство, динамика, будущее. – М.: Магистр, 2017.

Сингапур – один из крупнейших мировых портов. Сингапур – 3-й по величине (после Хьюстона и Роттердама) мировой центр по нефтепереработке и 4-й мировой производитель полупроводников.

Сингапур - высокоразвитая страна с рыночной экономикой и низким налогообложением, в которой важную роль играют ТНК.

В 2017 г. инфляция в стране составила 1,9%. В 2017 г., согласно индексу восприятия коррупции «Transparency International» (ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками), Сингапур занял 7-е место из 180 стран. По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка «Doing Business» в 2017 г., Сингапур был на 2-м месте по простоте ведения предпринимательской деятельности.

ВВП Сингапура в 2017 г. составил 304,1 млрд долл. США (37-е место), а на душу населения - 54052,8 долл. США (10-е место).

Население Сингапура к 2017 г. составляло 5,6 млн человек. Самые крупные возрастные группы: от 25 до 54 лет (50,3%) и от 0 до 14 лет (13,4%).

Трудовые ресурсы страны - 2,19 млн чел. В сфере финансовых, деловых и других услуг работают 35%, в сфере обрабатывающей промышленности - 21%, строительства - 13%, транспорта и коммуникаций - 9%, в других секторах - 22%. Уровень безработицы - 2,1%.

По темпам экономического развития Юго-Восточная Азия принадлежит к наиболее динамичным регионам мира. В конце 90-х годов XX в. высочайшие в мире темпы роста производства имели Сингапур (14% в год), Таиланд (12,6%), Вьетнам (10,3%), Малайзия (8,5%). Суммарный объем ВВП стран региона достиг 2000 млрд долл. США. Доля региона в мировом совокупном продукте составляет приблизительно 1,4 %, а в совокупном продукте стран - 7,7 %.

АСЕАН - главный интеграционный центр региона, один из важнейших интеграционных центров АТР, инициатор различных форм регионального развития и создатель ряда площадок международной дипломатии в регионе. В экономической сфере ассоциация проводит линию на углубление интеграции и торговую либерализацию на базе соглашения о создании зоны свободной торговли (АФТА).

Страны АСЕАН сориентированы преимущественно на японскую модель развития с ее повышенным вниманием к достижениям НТР. Так, с начала 80-х годов прошлого века в них обновляют оборудование, которое используется для НИОКР в промышленности. Вместе с тем вдвое снижено налогообложение инвестиций на научные исследования в этой сфере. В результате Сингапур, например, имеет один из

высочайших показателей использования роботов в промышленном производстве.

Страны региона имеют мощную экспортную базу, почти все они хорошо обеспечены природными ресурсами, которые являются одним из важных условий их экономического развития. Именно поэтому они стали крупнейшими (а иногда - монопольными) экспортерами отдельных товаров. Например, зона АСЕАН дает почти 80% мирового производства натурального каучука, 60-70% олова и копры, свыше 50% кокосовых орехов, треть пальмового масла и риса. Велики запасы нефти, меди, вольфрама, хрома, бокситов, ценных пород дерева.

Хотя страны Юго-Восточной Азии достигли заметных успехов в промышленном развитии, по естественному, научно-техническому потенциалу и многим экономическим показателям они неоднородны; экономического роста они достигли благодаря комбинированию таких факторов, как экспортно-промышленная стратегия развития, привлечение иностранного капитала, государственное регулирование, создание жизнеспособных хозяйственных субъектов - национальных корпораций, а также благодаря высокому уровню образования, квалификации и дисциплинированности рабочей силы.

Регион в конце 90-х годов XX в. стал одним из лидеров в мире по поступлению инвестиций - 39,5 млрд долл. США. Наиболее привлекательными для иностранного капитала являются обрабатывающая промышленность и инфраструктура. Наиболее активны японские и американские компании, которые размещают предприятия в районах с дешевой рабочей силой, куда ввозят полуфабрикаты и окончательно дорабатывают продукцию. Значительными являются инвестиции в пищевую, металлообрабатывающую отрасли, производство электроники и игрушек, химических волокон, фанеры.

Среди других инвесторов выделяются Сянган, Тайвань, Сингапур. Сравнительно высокий удельный вес этих государств в общем объеме иностранных инвестиций в страны Юго-Восточной Азии связан с деятельностью китайской деловой общины. По использованию инвестиций лидируют Индонезия (23,7 млрд долл. США), Сянган (6,9 млрд долл. США), Малайзия (4,4 млрд долл. США), Сингапур (3 млрд долл. США), Филиппины (2,5 млрд долл. США), Япония (5,2 млрд долл. США).

В большинстве стран региона сложились могущественные финансово-промышленные монополистические группы, деятельность которых, как правило, связана с интересами иностранного капитала. Ведущими представителями сферы большого бизнеса и финансов

являются монополистические объединения «Ayla» и «Soriano» на Филиппинах, «Astra Group» и «MNC Group» в Индонезии, семейный конгломерат Kuokiv в Малайзии, группа «Bangkok Bank» в Таиланде и прочие.

По прогнозам ВБ рост в развивающихся странах Восточной Азии и Тихоокеанского региона, как ожидается, останется устойчивым, несмотря на замедление экономики в Китае и мрачные перспективы глобального кризиса.

Главные страны, по прогнозам специалистов, которые могут привести к росту экономики - это Филиппины и Вьетнам. Тем не менее, специалисты говорят, что экономический рост стран Восточной Азии в 2017-2018 гг. останется на уровне 6,2%.

По словам специалистов, Индонезия - крупнейшая страна Юго-Восточной Азии, в которой будет наблюдаться рост с 5,3% в 2017 г. до 5,5% в 2018 г. Но это будет зависеть от успеха последних реформ и последующих мер в связи с амбициозными планами государственных инвестиций.

Китай занимает 2-е место вслед за Индонезией по величине экономики. Экономический рост КНР, по мнению специалистов, будет зависеть от потребительских расходов. По данным ВБ рост экономики Китая замедлится до 6,4% в 2018 г. и до 6,3% в 2019 г. с 6,8% в текущем году.

Экономический рост Камбоджи прогнозируется на уровне чуть ниже 7% в 2016-2018 гг. из-за снижения цен на сельскохозяйственные товары, ограничение экспорта одежды и темпов роста в сфере туризма.

Всемирный банк ожидает, что если исключить Китай, то фактический рост экономики Восточной Азии должен ускориться.

2.2. Новые индустриальные страны и их роль в экономике региона

Растущий процесс дифференциации развивающихся государств, обусловленный законом неравномерности экономического развития, привел к выделению особой группы стран и территорий – так называемых новых индустриальных стран (НИС), или новых индустриальных экономик (НИЭ). К ним до недавнего времени относили четырех «азиатских тигров» - Республику Корея, Сингапур, Тайвань и Гонконг.

Действительно, за три десятилетия четверка «азиатских тигров» совершила настоящий прыжок от отсталости к высокому уровню развития, это было обеспечено самыми высокими в мире темпами

прироста ВВП, составлявшими примерно 10% в год. Благодаря таким темпам заметно повысилась доля «четверки» в мировом ВВП и особенно в мировом экспорте, где она приближается к 10%, достигнув доли Японии.

По важнейшему общеэкономическому показателю - ВВП в расчете на душу населения - Сингапур и Гонконг (11 тыс. долл. США) к 90-м годам прошлого века вышли на уровень Великобритании, Италии, Нидерландов, Бельгии, а Республика Корея и Тайвань (6-8 тыс. долл.США) – на уровень Испании.

Еще в конце 50-х - начале 60-х годов XX в. правящие круги этих стран выдвинули стратегическую задачу структурной перестройки экономики, качественных сдвигов в производственной и социальной сферах, во внешнеэкономических связях. Центральным звеном перестройки была определена индустриализация, но ее предполагали осуществить не по классической европейской или американской модели, а с опорой на новейшие достижения НТР. Поэтому курс был взят не только на ускоренный рост производства средств производства, а в первую очередь на создание высокотехнологичных отраслей, ориентированных преимущественно на внешний рынок, которые характеризуются сравнительно высокой капиталоемкостью и предъявляют довольно высокие требования к квалификации рабочей силы. Типовой моделью для «азиатских тигров» послужила японская модель.

Азиатские страны, не располагающие большими природными ресурсами, опирались в первую очередь на свои огромные трудовые ресурсы, к тому же непрерывно пополняющиеся благодаря высокому естественному приросту населения. Можно сказать, что дешевая, достаточно дисциплинированная и квалифицированная рабочая сила послужила основным фактором социально-экономического роста. Добавим к этому выгоды экономико-географического положения каждой из четырех стран на пересечении важнейших морских, а нередко и воздушных путей между Индией и Китаем, Китаем и Японией, Японией и Австралией и на других направлениях контактов в пределах Азиатско-Тихоокеанского региона.

Одним из двигателей экономического развития стали образование и наука. Все НИС обеспечили свой прорыв к высоким показателям во многом благодаря тому, что ввели всеобщее среднее образование, сделали общедоступной среднюю школу, подняли уровень общей и профессиональной подготовки молодежи до современных стандартов.

Приоритетность образования среди всех государственных проблем привела в этих странах к «образовательному взрыву», изменившему

качество их трудовых ресурсов. Студенты из этих стран, обучающиеся в США и Западной Европе, после окончания учебы возвращались домой, хотя и получали на родине значительно меньшую зарплату.

Затраты на НИОКР достигли 1-2% ВВП, это ставило их на порядок выше других развивающихся стран, приближая к уровню стран Запада. Перенимая западный опыт, они пошли также по пути создания индустриальных и научных (технологических) парков и технополисов.

Одной из основ экономической стратегии всех четырех НИС была и остается ориентация на максимальное привлечение иностранного капитала. В 70-90-е годы прошлого века правительства этих стран пошли на ослабление ограничений, а подчас даже на приближение условий деятельности филиалов и дочерних компаний иностранных фирм к режиму, принятому для национальных фирм. Особое место стало занимать создание свободных экономических (или экспортных) зон - территорий, на которых иностранные предприниматели пользуются преимуществами административного и финансового характера, где по сниженным тарифам им предоставляется необходимая инфраструктура и где ограничивается деятельность профсоюзов.

С этим тесно связана и другая сторона экономической стратегии НИС - всемерное развитие не просто производства, а экспортноориентированного производства, которое обеспечило им быстрое вращение в мировую экономику, в систему международного разделения труда. В конце 80-х годов прошлого века доля НИС первой волны в общем промышленном экспорте развивающегося мира составила 55%, а в экспорте машин и оборудования превысила 60%. На США приходилась треть южнокорейского и тайваньского экспорта и четверть экспорта Сингапура и Гонконга. Вторым по значению рынком сбыта их продукции был японский.

Постепенно главной статьёй экспорта НИС первой и второй волн стала электроника. Доля этих стран в мировом объёме еще в 1990 г. превысила 25%. К тому же профиль электронного производства также видоизменялся. НИС начали с выпуска дешевой массовой продукции (электронные часы, микрокалькуляторы, видеоигры), а затем перешли к выпуску более сложных изделий (цветные телевизоры, видеомагнитофоны) и, наконец, стали производить персональные компьютеры.

Одновременно стало видоизменяться соотношение между бытовой и промышленной электроникой в пользу последней. По мере развития происходил переход от сборки электронной аппаратуры из американских, японских, европейских деталей к созданию собственного интегрированного производства, включающего все основные

технологические компоненты. Важно отметить, что сохранялась определенная производственная специализация НИС. Например, производство радиоприемников вели Малайзия и Сингапур, телевизоров - Республика Корея, электронных часов - Сянган, оптоэлектроники - Тайвань.

Можно утверждать, что НИС региона прошли тот же путь, что и развитые страны Европы, США, Япония, но проделали они его во много раз быстрее. Именно в этом в значительной мере и заключается смысл самого понятия «новая индустриализация». Место этих стран в мировой экономике к началу XXI в. радикально изменилось, что прослеживается на примере Южной Кореи (табл.8).

Таблица 8

Место Южной Кореи в мировом промышленном производстве к 2000 г.*

<i>Вид продукции</i>	<i>Место в мире</i>
Морские суда	1-е
Телевизоры	2-е
Пластмассы	4-е
Синтетические волокна	4-е
Электроэнергия на АЭС	6-е
Сталь	6-е
Автомобили	8-е
Станки	9-е

* См.: Т.Э. Лоуренс. Перемены на Востоке//Иностранная литература, 1999, №3.

Южная Корея и Сингапур сначала ориентировались преимущественно на тяжелую промышленность - металлургию, машиностроение, нефтепереработку, нефтехимию и др. В Южной Корее за короткое время значительно увеличилось производство чугуна, стали и проката. По размерам выплавки стали страна вышла на второе место в Азии после Японии, причем с самого начала черная металлургия была ориентирована на самые прогрессивные технологии (электросталеплавильные печи, кислородные конверторы). Были построены крупные металлургические комбинаты в Пхохане и Кваньене. Возросла также выплавка цветных металлов (медь, цинк, свинец, алюминий).

На основе металлургии стало создаваться и собственное машиностроение. В этой отрасли на первый план выдвинулись станкостроение, связанное с индустриализацией и расширением внутреннего рынка, и судостроение, ориентированное в основном на экспорт. За 1980-е годы

тоннаж спускаемых на воду судов вырос более чем в пять раз. Было освоено производство супертанкеров, а затем и балкеров, контейнеровозов, танкеров-метановозов (70% мирового производства). Стали ускоренно развиваться отрасли основной химии (минеральные удобрения) и нефтехимии (пластмассы и химические волокна). Была укреплена энергетическая база благодаря развитию атомной энергетики; первая АЭС вступила в строй в 1978 г.

В Сингапуре с началом ускоренной индустриализации стала быстро расти портовая промышленность, ориентирующаяся на переработку импортного сырья. В первую очередь это относилось к такому «грязному» производству, как нефтепереработка и нефтехимия, которое с 70-х годов стало ключевой отраслью промышленности. Мощность 5 нефтеперерабатывающих заводов Сингапура достигла почти 60 млн т, по этому показателю он занял 3-е место в мире после американского Хьюстона и голландского Роттердама.

Интересно, что в Сингапуре нефтеперерабатывающие заводы вместе с нефтехранилищами вынесли на семь небольших островков в Малаккском проливе, расположенных к югу от первого по времени возникновения и самого крупного промышленного ядра Сингапура - Джуронга. Эти островки фактически объединили в один остров, что облегчило создание небольшой промышленной зоны. Японские и немецкие химические концерны на базе этой зоны уже начали развивать крупное современное производство, где предусматривается сооружение дамбы, которая соединит «нефтяной» остров Джуронг с главной частью этого промышленного района.

К отраслям, добившимся высокого уровня, относится судостроение. Строят супертанкеры тоннажем до 500 тыс. т, нефтяные буровые платформы. Судоремонт тесно связан с работой крупнейшего в мире сингапурского порта, годовой грузооборот которого превышает 300 млн т.

Оптимизация экономической модели стимулировала инвестиции в НИОКР, стал поощряться импорт передовых иностранных технологий. Были созданы свои производственные и технологические парки, где также разрабатывались новейшие технологии. Фактически во всех НИС возникли свободные экономические зоны разных типов, но экспортноориентированной направленности. Например, Массан в Южной Корее, научно-промышленный парк Синьчжу на Тайване, расположенный в 70 км к юго-западу от столицы Тайбей. Научной опорой второго парка служат два университета, а производственной - более 10 фирм, работающих в сфере высоких технологий. Ещё пример - крупный научно-промышленный Пинанг в Малайзии, расположенный

на одноименном острове у западного побережья страны; этот остров не случайно стали называть «силиконовым», поскольку предприятия парка специализируются на производстве полупроводниковых плат или чипов. Без них теперь не обходятся компьютеры, видеомэгнитофоны или телевизоры, выпускаемые во многих странах мира. Ещё пример - научно-производственный парк Сингапура, объединивший 10 государственных НИИ и 45 промышленных корпораций.

Переход к экономике открытого типа потребовал соединения усилий трех заинтересованных сторон: национальной буржуазии, государства и иностранного капитала. Под влиянием государства сформировался крупный государственный сектор экономики, включающий энергетику, транспорт, горнодобывающую промышленность.

В результате в хозяйстве НИС региона произошла значительная структурная перестройка. Так, в Малайзии доля промышленности в создании ВВП увеличилась за 20 лет с 1980 г. с 38 до 48%, в Таиланде с 29 до 40%. Примерно такие же уровни у Республики Корея и Сингапура, а в Индонезии доля промышленности даже превышает 50%.

По общим размерам промышленного производства Республика Корея занимает 11-е место в мире, а по размерам обрабатывающей промышленности 10-е. Тайвань находится на 18-м и 14-м местах, Индонезия в обоих случаях - на 24-м, Таиланд - на 25-м и 23-м.

Доля сельского хозяйства в ВВП снизилась до 6% в Республике Корея и 10-15% в остальных странах, в Сингапуре и Сянгане его практически нет.

Радикальные структурные изменения затронули не только сферу материального производства, но и непроизводственную сферу, доля которой в ВВП НИС все время возрастала. Так, еще до воссоединения с Китаем Сянган превратился в один из мировых финансовых центров. Здесь расположились более 500 банков, в большинстве своем зарубежных. Фондовая биржа по объемам операций занимала 5-ое место в мире, здешний рынок золота также стал одним из крупнейших в мире. Сянган стал крупным экспортером капитала, одним из важнейших мировых центров офшорного бизнеса. Число офшорных компаний измеряется десятками тысяч.

Сингапур также превратился в очень важный центр финансовой деятельности, маркетинга и сферы услуг. Здесь разместились отделения более чем 3 тыс. национальных корпораций, некоторые из которых - члены «мирового клуба миллиардеров». Подобно Сянгану, Сингапур входит в семерку крупнейших офшорных центров мира. Фондовая биржа Сингапура обслуживает всю Юго-Восточную Азию. Доля

финансовых и деловых услуг в формировании ВВП Сингапура достигает двух пятых. В центре города половину всех высотных зданий занимают правления банков и других подобных учреждений.

Одной из перспективных для Сингапура сфер деятельности остаётся международный туризм. Его посещают 5-6 млн туристов в год. Их привлекают сюда не только ультрамодная архитектура, но и очень высокий уровень сервиса - прекрасные отели, хорошо развитая индустрия развлечений, обилие торговых центров. Сингапурский аэропорт Чанги, сингапурское метро, 73-я гостиница «Шангри-Ла» считаются лучшими в мире. Можно добавить, что Сингапур заслужил славу самого чистого города, причем благодаря не только целой системе штрафов и санкций, но и высокому общему уровню культуры. Здесь существует даже Национальный комитет вежливости. Намечается превращение Сингапура, расположенного в 127 км к северу от экватора, в крупный курортный центр, при этом учитывается, что промышленные зоны занимают примерно половину всей территории острова, остальная часть его занята лесами, сельскохозяйственными угодьями и неиспользуемыми землями.

Международный туризм становится все более важной отраслью и в других НИС Азии. В конце 1990-х годов Таиланд ежегодно принимал почти 8 млн иностранных туристов, Малайзия привлекала 5,5, Индонезия - 4,6, Южная Корея – 4,3 млн.

Обратимся к рассмотрению факторов, которые способствовали успешному социально-экономическому развитию НИС Азии. Не располагая значительными природными ресурсами, эти страны сделали главную ставку на трудовые ресурсы, которые пополняются благодаря довольно высокому естественному приросту населения. Именно многочисленность и дешевизна рабочих рук (стоимость рабочей силы в НИС Азии в 3-4 раза ниже, чем в экономически развитых странах) в значительной мере и привела сюда западный капитал, тем более что рабочая сила в этих странах оказалась не только дешевой, но и дисциплинированной, а также достаточно квалифицированной.

В основе «экономического чуда» Азии лежит именно приоритет образования, не декларативный, а реальный. Эти страны выделяют на нужды образования от 2,5 до 4,5% своего ВВП, что с учетом общих объемов их ВВП составляют довольно внушительные размеры. Ещё в начале 1990-х годов охват детей базовым образованием достиг 90%, в том числе полным средним образованием в Республике Корея и на Тайване было охвачено более 80% детей и подростков, что даже выше уровня, достигнутого Японией и большинством стран Западной Европы.

В НИС Азии до 1/3 части всех выпускников средней школы продолжают учебу в университетах. Кроме того, эти страны широко используют возможность направлять своих студентов на учебу в США и Западную Европу. Например, микросоударство Сингапур обучает за границей столько же своих граждан, сколько такая большая страна, как Пакистан.

Высокий уровень образования положительно влияет и на такой важный фактор, как индекс человеческого развития (ИЧР), хотя по уровню ИЧР Сингапур, Сянган и Республика Корея пока входят только в третью десятку стран мира, а Таиланд и Филиппины - в шестую.

Среди особенностей хозяйственного развития, которые лежали в основе интенсивного экономического роста стран Юго-Восточной Азии, назовём следующие:

- значительный приток иностранных прямых и портфельных инвестиций в силу относительной либерализации рынков капиталов;
- высокий уровень сбережений и инвестиций;
- экспортная ориентация экономики;
- высокая квалификация рабочей силы;
- высокая конкурентоспособность в связи с относительно низкими ставками заработной платы;
- благоприятные институциональные факторы становления рыночно ориентированной экономики.

В конце 90-х годов прошлого века ряд долгосрочных тенденций экономического, институционального и политического развития стран Юго-Восточной Азии фактически предопределил кризисные явления в экономике и финансовой системе этих стран. Разразившийся мировой кризис характеризовался сложным переплетением традиционных циклических факторов со специфическими процессами индустриализации и финансового развития стран рассматриваемого региона.

Развитие кризисных явлений в НИС в особенно острых формах обнаруживается в финансовой сфере. Такие финансовые кризисы, как свидетельствует опыт, неизменно развертываются при резком снижении темпов роста промышленного производства (или прямого падения абсолютных масштабов производства). Проявились также внутренние конфликты того типа индустриализации, который получил распространение в странах Юго-Восточной Азии.

В развитии экономических циклов особую роль всегда играли «ведущие» отрасли. В разные исторические периоды (XIX - XX вв.) в роли локомотивов циклического подъема выступали хлопчатобумажная и металлургическая отрасли, железнодорожное строительство и

машиностроение. Последующий спад оказывался наиболее глубоким тогда, когда во времени совпадали два процесса: спад как фаза экономического цикла и истощение ресурсов экстенсивного развития «циклообразующих» отраслей (переход к нисходящей стадии в цикле жизни продукта).

В НИС Азии роль ведущих отраслей циклического подъема играли экспортные отрасли, особенно электроника и автомобильная промышленность. В движении этих отраслей отчетливо прослеживались черты «догоняющего цикла жизни продукта» (catching-up product cycle). Сочетание ряда благоприятных факторов вплоть до середины 90-х годов прошлого века обеспечивало особую продолжительность и интенсивность промышленного подъема в рассматриваемых странах. Однако к началу XXI в. на первый план стали выдвигаться внутренние конфликты, присущие рассматриваемым формам индустриализации.

По мере увеличения производства все отчетливей ощущались границы возможного роста нормы накопления и экстенсивного использования сравнительно дешевой рабочей силы. Так, длительный процесс роста нормы накопления (измеряемой отношением совокупной суммы капиталовложений к ВВП), наблюдавшийся с начала 50-х годов почти во всех НИС, к середине 80-х годов стал постепенно выдыхаться, в 90-е годы в этих странах отчетливо обнаружилась тенденция к снижению показателей рентабельности.

Во второй половине 1990-х годов в темпах индустриализации в НИС все сильнее проявлялось замедление сокращения в виде объема продаж не только электроники, автомобилей, но и продукции обувной и легкой промышленности региона.

Таблица 9

**Показатели объёмов экспорта и импорта пяти азиатских стран,
% к каждому кварталу предшествующего года***

Страна	2010 г.				2011 г.				2012 г.			
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
Импорт												
Индонезия	111,0	92,2	97,4	90,0	67,5	56,8	66,0	72,6	77,1	98,0	72,3	87,3
Южная Корея	103,9	100,8	96,2	85,3	63,8	63,0	60,1	71,3	123,1	128,4	133,3	130,5
Малайзия	105,6	111,3	106,3	98,5	92,6	90,3	88,5	84,5	80,6	80,8	96,1	95,2
Таиланд	89,2	92,0	86,7	82,5	64,4	78,5	68,7	88,4	109,0	123,5	124,5	136,3

Филиппины	118,0	112,5	106,6	101,3	92,1	88,0	85,5	78,0	76,5	71,0	81,2	90,2
Экспорт												
Индонезия	110,4	107,5	109,6	102,4	118,0	92,9	85,9	80,1	81,2	95,6	105,7	117,1
Южная Корея	94,4	107,1	111,6	103,5	108,4	98,2	89,2	94,5	101,2	125,8	116,5	116,1
Малайзия	107,1	100,0	98,5	97,8	101,5	105,1	103,0	102,6	92,0	99,0	104,8	108,6
Таиланд	101,4	104,5	103,8	103,2	98,2	111,4	102,1	102,6	112,2	106,3	100,0	95,2
Филиппины	121,6	120,4	127,0	130,0	119,3	105,4	105,4	84,8	105,4	108,1	127,0	126,7

**По данным IMF. Direction of World Trade December 2001. N.Y, 2012.*

Исчерпание возможностей экстенсивного типа промышленного развития стало проявляться в резком снижении темпов роста производительности труда и эффективности капиталовложений. Проявилась зависимость между динамикой инвестиций и строительством, в то же время отсутствовала столь же четкая зависимость между динамикой инвестиций и промышленным производством. Кризис, развернувшийся в НИС Азии, свидетельствовал о необходимости серьезной структурной перестройки для перехода к преимущественно интенсивным формам экономического роста.

К специфическим факторам, способствовавшим существенному ослаблению конкурентоспособности НИС на мировых рынках, можно отнести особую конфигурацию валютных связей и динамику курсов ведущих валют. Дело в том, что в сложившейся системе валютного регулирования денежные единицы НИС по существу оказались привязанными к доллару США, тогда как в их экономических связях гораздо большую роль играла Япония. Привязка национальных валют к корзине, в которой доллар составлял около 4/5 на протяжении длительного периода, создавала условия для привлечения иностранного капитала (отсутствие курсового риска, более высокие процентные ставки и др.).

Подобная система успешно функционировала в ситуации, когда курс доллара США к японской йене снижался. Однако после 1995 г. с удорожанием доллара США стали быстро повышаться и курсы национальных валют НИС. В результате, согласно некоторым расчетам, филиппинское песо оказалось переоцененным на 20%, тайландский бат - на 10%, малайзийский рингит и индонезийская рупия - на 7%. С 1995 г. стали все сильнее падать темпы роста валовой выручки этих стран. Она исчислялась в долларах США. При четко обозначившемся к этому времени отрицательном сальдо по текущим операциям указанные изменения провоцировали все новые спекулятивные атаки и игру на

понижение курса валют новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии.

Для НИС была характерна чрезвычайно высокая доля иностранного капитала в финансировании инвестиций. Это уменьшало устойчивость процессов индустриального развития.

Приток долгосрочного иностранного капитала в эти страны, в том числе прямых инвестиций, был велик, но не достаточен, чтобы уменьшить разрыв между нормой сбережений (от 20% ВВП на Филиппинах до 35% в Таиланде) и нормой инвестиций (40% в среднем по региону). В результате потребность в финансировании покрывалась краткосрочными кредитами.

При циклических подъемах всегда происходила «трансформация» части краткосрочных ссуд (вкладов) в среднесрочные и долгосрочные инвестиции. В качестве институтов, обеспечивающих возможность такой «трансформации», обычно выступают банки и другие финансовые посредники. В НИС эти процессы к 1998 г. приобрели особый размах, что усиливало «хрупкость» их финансово-банковских систем, поскольку движение краткосрочного капитала было ориентировано на столь частые изменения процентных ставок, а также на перспективы движения валюты страны-реципиента. Кроме того, краткосрочный характер таких вложений обуславливал и особенную масштабность его оттока при кризисе.

Быстрый уход из НИС этих «горячих денег» привёл к подрыву всей хозяйственной активности в регионе. Особенность краткосрочных внешних займов заключается также в том, что национальный кредитор в последней инстанции не может вмешиваться, если возник кризис доверия. Поэтому, если доверие нарушено, то возникает замкнутый круг девальваций, массовых банкротств, атак на валюту, новых девальваций и т.д.

Ко второй половине 1990-х годов проблемы нарастания краткосрочного внешнего долга обнаружились с особой отчетливостью. Так, по данным Банка Международных Расчетов (BIS), к концу 1996 г. внешний долг с дюрацией менее одного года в Таиланде составлял около 120% от резервов в иностранной валюте, а в Южной Корее и Индонезии - около 200%.

Опыт развития валютно-финансовых кризисов в странах Центральной и Латинской Америки, а также в азиатских странах свидетельствует о том, что в большинстве случаев кризису предшествовал интенсивный приток иностранного капитала. Высокая доля иностранного капитала в финансировании инвестиций создает высокий риск возникновения кризиса в случае его оттока из страны.

Отток иностранного капитала дестабилизирует национальную валютную систему и подрывает национальный рынок ценных бумаг, при этом важно, что для развивающихся рынков характерны гораздо более резкие амплитуды колебаний притока (оттока) иностранного капитала и рост конъюнктуры финансовых рынков в условиях макроэкономической или политической нестабильности.

В ухудшении состояния финансовой системы НИС Азии существенную роль сыграли следующие особенности: общая неразвитость финансовой системы, а в институциональном плане - ее особенный упор на банковский сектор, отсутствие таких элементов обеспечения устойчивости финансовой системы, как национальное страхование депозитов, централизованное выделение «проблемных» финансовых учреждений и надзор за ними и т.п.

Нестабильности системы способствовали и распространенные в НИС многочисленные барьеры, ограничивавшие доступ иностранного капитала к прямому контролю над местными фирмами: в таких условиях большая часть вложений иностранных инвесторов носила портфельный характер.

Сравнительно небольшую роль играли так называемые устойчивые консервативные инвесторы (национальные), прежде всего негосударственные пенсионные фонды и страховые компании.

Вместе с тем недостаточное развитие рыночных отношений, многочисленные проявления административного произвола в банковской сфере еще более ослабляли устойчивость финансовой системы НИС.

Медленное развитие рынков ценных бумаг приводило к тому, что частные капиталы притекали в НИС, как правило, в форме не прямых инвестиций, а займов, предоставляемых местным банкам (особенно наглядно эту закономерность можно было проследить в Таиланде и Индонезии). В результате иностранные инвесторы по существу полностью делегировали местным финансовым посредникам ответственность за выбор конечных заемщиков и их контроль. Между тем компетентность банковского менеджмента оказалась ограниченной, банковский надзор в рассматриваемых странах – слабый.

Таблица 10

**Характеристики социально-экономического развития НИС
Юго-Восточной Азии***

<i>Показатель по годам</i>	<i>Таила нд</i>	<i>Мала йзия</i>	<i>Фили ппин ы</i>	<i>Индонезия</i>	<i>Синга пур</i>	<i>Тайва нь</i>	<i>Гонко нг</i>	<i>Южн ая Корея</i>

Темпы роста ВВП. (1%)								
2006	6,7	8,2			7,0	5,7	4,9	7,1
2007	1,0	7,0	5,5		6,5	6,0	5,4	6,2
2008	-1,0	6,0	5,0	7,8	6,0	5,6	5,0	5,5
Темпы роста цен								
2006	2,5	3,6	3,5	7,8	1,4	3,1	6,0	5,0
2007	2,5	3,5	8,5	7,5	1,7	3,4	6,8	4,2
Сальдо текущих платежей (2)								
2006	-0,8	-5,2	7,0	-3,5	15,0	3,9	-1,0	-4,8
2007	-5,0	-6,6	-4,3	-1,2	13,0	1,4	-1,2	-2,6
2008	-1,8	-5,3	-4,0	-0,5	15,6	2,6	-1,1	-1,7
Уровень безработицы (3)								
2006	5,8	2,6	-3,4	4,5	2,7	2,6	2,9	2,0
2007	6,6	2,0	8,5	4,8	2,7	3,1	2,5	2,5
Текущий курс валюты к доллару (4)	47,8	3,8	40,1	9075,0	1,7	33,0	7,7	1570,0
Внешний долг (5)	25,9	2,5	26,4	24,0	1,4	27,5	7,8	867,8
Валютные резервы (6)	51,5	41,4	59,9	59,9	8,8	11,0	20,8	30,2
Экспорт в % от ВВП (7)	6,3	4,1	4,7	4,7	6,8	10,4	3,1	2,6
Бюджетный дефицит (8)	31,2	80,7	24,3	24,3	132,2	42,6	114,5	27,4
Сбережения (9)	2,4	-0,5	-0,2	-0,2	7,5	-6,2	1,2	-0,5
Инвестиции (10)	35,9	41,7	37,0	37,0	50,6	25,4	33,7	36,1
Текущий курс валюты к доллару (4)	42,8	43,0	36,1	36,1	31,5	21,4	32,6	36,2
Внешний долг (5)	51,5	41,4	59,9	59,9	8,8	11,0	20,8	30,2
Валютные резервы (6)	6,3	4,1	4,7	4,7	6,8	10,4	3,1	2,6
ВВП на душу населения (11)	7104	8865	2681	3740	20987	20987	22310	10656
Население (12)	60,8	21,2	73,3	200,0	3,1	21,6	6,4	45,9
Уровень грамотности	93,5	83,0	94,4	83,2	77,0	95,0	92,0	97,9
Продолжительность жизни (13)	69,5	71,2	67,0	63,5	91,0	74,6	79,0	71,5

* По данным Perspectives économiques de l'OCDE, 62, December 2011.

Примечания (1) - темпы роста ВВП, Китай - изменение ВВП, (2) – % ВВП, кроме Китая – % ВВП, (3) – % от активного населения, (7) - оценка за 2007 г., кроме Японии и Китая - за 2005 г., (8,9,10) – в паритетных долларах 2004 г., (12) - за 2006 год, млн, (13) - за 2006 г.

В условиях валютного кризиса серьезную опасность для банковской системы может представлять высокая доля заимствований, номинированных в иностранной валюте (кредиты, полученные от зарубежных инвесторов). Это определяет высокий уровень курсовых рисков, возникающих в случае ухудшения платежного баланса или кризиса доверия к национальной валюте.

Таким образом, преобладание в финансовых системах НИС Азии банковского кредитования, отражавшее неразвитость рынков ценных бумаг и практическое отсутствие рынков частных облигаций, стало важнейшим фактором, увеличившим нестабильность финансовой системы этих стран.

Уязвимость экономики НИС Азии усиливалась не только недостаточной «прозрачностью» их финансовых рынков, но и широким распространением нерыночных методов ведения хозяйственных операций. Речь идет о «неформальных деловых отношениях», nepoтизме и коррупции. В некоторых случаях правительство фактически принуждало банки выдавать ссуды конкретным финансовым группам или отраслям промышленности. Безнадежными оказались перспективы возврата большей части прямых бюджетных кредитов отдельным отраслям промышленности.

Проблема ликвидности вторичных рынков ценных бумаг связана с недостаточным развитием сети крупных маркет-мейкеров. Основой для поддержания рыночной активности должно стать интенсивное развитие дилерской сети, организация рынка РЕПО и механизмов «дисконтного окна».

Другой причиной уязвимости рынка облигаций в НИС оказалась оценка рейтингов кредитоспособности. В большинстве стран Восточной Азии эффективность рейтинговых агентств по предоставлению своевременной и точной информации, как правило, недостаточно высока. Это еще более сужало возможности использования антикризисного инструментария в виде целенаправленной денежно-кредитной или валютной политики, санации банковской системы и др.

Немаловажным фактором, который ограничивает возможности маневра правительства в условиях кризиса, является его зависимость от мощных финансово-промышленных группировок, поскольку принятие решительных стабилизационных мер грозит лоббистским группам

значительными потерями. Именно такая ситуация свойственна для авторитарных и полуавторитарных режимов НИС.

2.3. Роль ТНК в региональной интеграции. Новые региональные производственные сети (на примере электронной и электротехнической промышленности)

Решающую роль в формировании промышленно-экспортной специализации стран региона сыграли ТНК. Создание экспортного потенциала НИС было обусловлено активным перемещением в них трудо-, энерго- и материалоемких, экологически опасных производств, а также изготовлением массовой потребительской продукции по устаревшим технологиям, которые уже не использовались в промышленно развитых странах.

Проникновение в экономику НИС Азии международные ТНК начали с отраслей легкой промышленности, где можно быстро получить отдачу вследствие высокой скорости оборота капитала, в том числе в текстильной, швейной, обувной отраслях. Самые сильные позиции в них заняли японские и американские ТНК. Например, в Малайзии 15 японских текстильных ТНК контролировали 80% производства, среди них - «Toray Industries», «Yonitika», «Kanebo» и др.

В 70-е годы НИС региона начали освоение технологий производства электронных и электротехнических изделий. Была создана развитая экспортно-промышленная база по выпуску компонентов бытовой электроники, телекоммуникационного оборудования. Среди стран с рыночным хозяйством Малайзия стала третьим производителем полупроводников, Таиланд - важным центром выпуска интегральных схем. Доминировали в этих областях ТНК США и Японии, которые сформировали их в регионе: IBM, «General Electric», AT&T, «Hewlett-Packard», «Toshiba», «Akai», «Sony», «Sharp». Западноевропейские ТНК также широко были представлены в Юго-Восточной Азии: «Robert Bosch», «Philips», «Ericsson», «Olivetti» и т.п. В создании автомобильных предприятий активно участвовал иностранный капитал, преимущественно японский.

Малайзия стала одним из сильных производителей полупроводников, интегральных схем, кондиционеров, радио- и телевизионной аппаратуры. Электротехнические и радиоэлектронные предприятия начали работать в Таиланде, Индонезии, Сингапуре. В Сингапуре активно развивались наукоемкие отрасли высоких технологий, в том числе производство компьютеров и компонентов для них, электронного телекоммуникационного оборудования,

биотехнологий, лазерной оптики, где вырабатывались высокочувствительные компьютерные диски; построен завод, который изготавливает аппаратуру для космических аппаратов. По уровню компьютеризации и внедрения роботов Сингапур стал занимать 2-е место в Азии после Японии (в частности, 84% сингапурских фирм оснащены современной компьютерной техникой).

Электронная промышленность в странах Тихоокеанского региона находится под контролем американских и японских компаний («Hewlett-Packard», «Neshnl», «Fujitsu General Limited» и др.), которые добиваются снижения расходов производства за счет использования местной рабочей силы.

Важнейшей характеристикой НИС является сочетание крупнейших, тесно связанных с государством финансово-промышленных групп (ТНК) и значительного сектора мелкого бизнеса, однако политически слабого и маловлиятельного. Главенствующую роль в экономической и политической жизни этих стран играют крупнейшие ТНК, контролируемые отдельными семьями, в том числе семьями, представители которых занимают высшие посты в государстве.

Господствуют конгломераты, втягивающие в сферу своего влияния банки и использующие их как инструмент обслуживания собственных интересов. Это приводит к отягощению финансовой системы огромными суммами «плохих» долгов. Одновременно такие структуры препятствовали созданию правовых механизмов, которые обеспечивали бы необходимую для общественного контроля «прозрачность» финансовых институтов. Это, в свою очередь, вело к неуклонному подрыву основ эффективного рыночного функционирования предприятий, особенно малого бизнеса.

В этой ситуации становится совершенно естественным, что правительства, имея выбор между ужесточением денежной политики и оздоровлением финансового климата и обвалом курса национальной валюты, избирают второй вариант (хотя и наблюдались безрезультатные попытки избежать девальвации путем валютных интервенций). Часто это может обеспечивать дополнительные выгоды некоторым конгломератам, у которых сравнительно невелики финансовые активы, номинированные в национальной валюте. Девальвация повышает конкурентоспособность таких предприятий на внешних рынках, а негативные последствия заключаются в ускорении инфляции, задевающей интересы преимущественно низодоходных слоев населения. Если бы власти выбрали путь ужесточения денежно - кредитной политики, то это нанесло бы удар как по банкам, так и по ТНК.

Основные понятия
Новые индустриальные страны: первая волна, вторая волна
Интеграционный центр региона
Финансово-промышленные монополистические группы
Транснациональные корпорации
Экстенсивный тип промышленного развития
Консервативные инвесторы

Практические занятия

Задание 1. Ваше мнение: Каково соотношение между процессами регионализации и глобализации в Азии?

2. Перечислите основные факторы экономического чуда Японии после второй мировой войны. Охарактеризуйте особенности развития сельского хозяйства в Японии во второй половине XX в. Охарактеризуйте основное содержание аграрных реформ в КНР в 50-х гг. XX в.

3. Ваше мнение: вытеснит ли Китай новые индустриальные страны (НИС) из мировой торговли?

4. Каковы основные изменения в позициях азиатских стран в мировой торговли во второй половине XX в.? Как внешняя торговля может способствовать ускорению развития отстающих азиатских стран? Что может снизить потребность азиатских стран в импорте энергоресурсов?

Задание 2. Дайте характеристику экономической модели Японии, проведя сравнение с другими странами Азии и заполнив таблицу:

Черта модели	Япония	Индия	Китай
Характер участия государства в экономике			
Вертикальная структура построения бизнеса (кэйрецу)			

«Фирменный патернализм» на предприятиях			
Высокий уровень науки и образования			

Задание 3. Заполните таблицу «Основные черты азиатских социально-экономических моделей и их проявления в отдельных странах»:

Черта модели	Вьетнам	Лаос	Филиппины	Камбоджа
Государственная собственность на средства производства, доля госсектора				
Планирование экономики				
Налоговая политика				
Отношение к инфляции				
Проблема государственного долга				
Иностранные инвестиции				
Социальная политика				
Трудовые отношения				
Внешняя торговля				

Задание 4. Проследите результативность работы основных факторов перехода к рыночной экономике в Китае и в Узбекистане (в чём проявлялось действие фактора и к каким итогам привело?):

Фактор	Китай	Узбекистан

Руководящая роль государства		
Использование сбережений населения для инвестиций		
Ход и масштаб приватизации государственной собственности		
Привлечение иностранного капитала		
Использование трудовых и природных ресурсов		

Ситуационный практикум

Роль Азиатского банка развития в индустриализации и модернизации экономики стран Юго-Восточной Азии. Автор: Андрианов Владимир, профессор МГУ, д.э.н., академик РАН, бывший помощник Председателя Правительства РФ

В послевоенный период многие страны Юго-Восточной Азии (ЮВА)* демонстрировали высокие темпы экономического роста. Большинство из них сумели в относительно короткий исторический период времени модернизировать национальное хозяйство и превратиться из развивающихся в «новые индустриальные страны» (НИС).

В результате НИС смогли встроиться в международные производственные цепочки, значительно увеличилась доля этих стран в мировой экономике и международной торговле, повысилась их страновая конкурентоспособность.

Совокупный ВВП (по номиналу) стран ЮВА в 2016 г. достиг 2 450 млрд. долл., а их доля в мировом ВВП (75 213 млрд. долл.) составляла 3,2%.

По размеру ВВП (по паритету покупательной способности) в 2016 г. в число 30 крупнейших стран мира входили 4 государства ЮВА – Индонезия, Таиланд, Малайзия и Филиппины.

Экономические успехи этих стран ЮВА во многом связаны с выбором стратегии и модели экономического развития и эффективным

* К странам Юго-Восточной Азии относятся: Вьетнам, Камбоджа, Лаос, Мьянма, Таиланд, Малайзия, Индонезия, Филиппины. Сингапур, Бруней, Восточный Тимор

использованием внутренних и внешних факторов экономического роста.

Среди этих факторов динамичного экономического роста особая роль принадлежит финансовым институтам развития.

В мировой практике финансовые институты развития создавались как специализированные банковские учреждения, кредитные организации или государственные корпорации с особым юридическим статусом.

Основной целью деятельности финансовых институтов развития является стимулирование экономического роста, модернизация приоритетных отраслей экономики, создание современной инфраструктуры и решение социальных, демографических и экологических проблем суверенных государств.

Финансовые институты развития имеют ряд преимуществ перед традиционными методами и механизмами государственной финансовой поддержки по диверсификации и трансформации структуры экономики.

Финансовые институты развития осуществляют особые функции по аккумулярованию и перераспределению финансовых ресурсов на реализацию масштабных инвестиционных проектов и общественно значимых социально-экономических программ развития.

Финансовые институты развития, в отличие от коммерческих банков, инвестиционных фондов, лизинговых компаний, частных финансовых организаций не стремятся к максимизации прибыли, а нацелены на решение стратегических задач и реализации основных направлений экономической политики государств.

Большинство из ныне действующих финансовых институтов развития были созданы в послевоенный период. В настоящее время в мире функционируют около 800 финансовых институтов развития, большинство из которых являются банками или корпорациями развития.

В международной практике финансовые институты развития делятся на:

- международные (глобальные);
- региональные;
- субрегиональные (межрегиональные);
- национальные.

Региональные финансовые институты развития создавались по инициативе развивающихся стран, которые испытывали трудности с долгосрочными инвестициями и доступом на мировой рынок ссудных капиталов.

В отличие от международных финансовых институтов развития, которые осуществляют деятельность практически во всех странах и регионах мира, региональные финансовые институты развития ограничивают свою деятельность конкретным географическим регионом.

Из региональных финансовых институтов развития наиболее существенный вклад в модернизацию экономики стран ЮВА внес Азиатский банк развития.

Азиатский банк развития (АБР) – Asian Development Bank (ADB), далее – АБР, был образован в 1966 г. На момент создания в состав акционеров банка входила 31 страна, уставной капитал составлял 1,3 млрд долл. США.

Целью создания банка было содействие социальному и экономическому развитию стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

В настоящее время учредителями и акционерами АБР являются 67 стран, из которых 48 – региональные представители. Уставной капитал банка увеличился до 55 млрд долл. США.

Крупнейшими акционерами АБР являются Япония и США, которым принадлежит соответственно по 15,8% акций банка. Все страны ЮВА входят в состав акционеров банка.

Высший административный орган банка - Совет управляющих, в состав которого входят по одному представителю от каждой страны.

Средства банка формируются за счет взносов стран-членов, доходов от кредитования и заимствований на международном рынке капитала, путем выпуска и размещения облигаций и других ценных бумаг.

Штаб-квартира банка расположена в Маниле, столице Филиппин. Численность штатных сотрудников АБР составляет около 3 тыс. человек.

В 2006 г. банк принял решение ввести «азиатскую валютную единицу» (АКЮ), которая будет отражать котировки акций денежных единиц 13 стран региона, и, возможно, превратится со временем в азиатский аналог евро.

В настоящее время АБР является крупнейшим финансовым институтом развития в Азиатско-тихоокеанском регионе.

В структуру АБР входят – Азиатский фонд развития (Asian Development Fund), Специальный фонд технической помощи (Technical Assistance Special Fund) и Японский специальный фонд (Japan Special Fund).

Свою миссию АБР видит в оказании помощи развивающимся странам-членам в снижении уровня бедности, улучшении условий и качества жизни населения в Азиатско-Тихоокеанский регионе.

Всего за пятьдесят лет своей деятельности (1966 - 2016 гг.) АБР выдал займов и кредитов на общую сумму свыше 300 млрд. долл.

Рост кредитного портфеля банка имел следующую динамику: 1966-2010 гг. - 181,6 млрд долл. США, 2011-2015 гг. - 65,6 млрд долл., 2014 г. - 22,9 млрд долл., 2015 г. - 15,4 млрд долл., 2016 г. - 31,7 млрд долл.

Свой юбилейный 2016 год АБР отметил максимальным показателем ежегодного объема финансирования – 31,7 млрд долл. США

В 2017 г. банк предоставил странам финансовых ресурсов на общую сумму 28,9 млрд долл. США.

Основными формами и финансовыми инструментами поддержки банком социально-экономического развития и модернизации стран-членов являются:

- предоставление грантов, льготных кредитов, коммерческих займов; долговое финансирование, путем выпуска и размещения облигаций и других ценных бумаг;

- торговое финансирование;

- выпуск и софинансирование гарантий;

- прямое инвестирование и участие в акционерном капитале компаний;

- продвижение инвестиций для целей развития Азиатско-Тихоокеанского региона;

- помощь в выработке и координации социально-экономической политики стран-членов;

- техническое содействие в планировании и осуществлении проектов и программ развития;

- оказание консультационных услуг.

Большинство займов и кредитов выдаются странам из двух фондов банка: специального и обычного.

Специальный фонд предназначен для долгосрочного кредитования сроком на 25-40 лет, по льготной процентной ставке (1-3%). Льготный период для кредитов из специального фонда составляет как правило, 10 лет.

Обычный фонд предоставляет кредитные ресурсы на коммерческих условиях, то есть по рыночной процентной ставке и на более короткий срок, обычно 15-25 лет. Льготный период для кредитов из этого фонда составляет 3-5 лет.

Средняя сумма одного кредита АБР составляет 15 млн долл. США, более крупные кредиты (до 50 млн долл.) из этого фонда банк предоставляет довольно редко.

Подготовку, планирование и осуществление инвестиционных проектов и программ в странах ЮВА организует и координирует

специальное подразделение банка - Департамент Юго-Восточной Азии.

Первоначально деятельность АБР в странах ЮВА была направлена на поддержку развития сельского хозяйства, увеличения его производительности и достижение самообеспеченности населения продовольствием.

В 70-е годы прошлого столетия АБР расширил свою деятельность в странах ЮВА за счет реализации проектов в сфере образования, здравоохранения, развития инфраструктуры и промышленности.

Во время энергетического кризиса, в 1973 г. АБР усилил поддержку энергетического сектора тех стран ЮВА, экономика которых зависела от внешних поставок энергоносителей.

В 80-е годы прошлого столетия АБР начал использовать инструмент прямого инвестирования в капиталы частных компаний, а также свой высокий финансовый рейтинг для привлечения дополнительных финансовых ресурсов частного бизнеса в проекты социально-развития стран ЮВА.

В начале 90-х годов прошлого столетия АБР начал создавать программы региональной экономической интеграции. Первой была масштабная программа экономического сотрудничества соседних государств в субрегионе Большого Меконга.

В 1995 г. АБР стал первой региональной финансовой организацией, разработавшей и политику и основные направления по борьбе с бедностью, поддержку вынужденных переселенцев и коренных народов.

Важной задачей АБР, наряду с выполнением функций по стимулированию устойчивого экономического роста, стала антикризисная поддержка экономики в кризисные периоды.

В периоды финансово-экономических кризисов банки развития реализуют антикризисные программы, разработанные и принятые правительствами или другими органами государственной власти, используя выделяемые им для этих целей централизованные финансовые ресурсы.

В соответствии с этой задачей АБР участвовал в реализации планов и программ антикризисного характера правительств стран ЮВА.

В период Азиатского финансового кризиса 1997-1998 гг. АБР разработал и реализовал специальную антикризисную программу поддержки валют стран ЮВА, укрепления финансового сектора, поддержки беднейших слоев населения.

Для стабилизации финансового положения стран ЮВА в условиях глобального финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. АБР

применял как традиционные инструменты денежно-кредитной политики, так и экстренные меры финансовой поддержки.

Оперативная работа АБР по доведению средств до стратегически важных секторов, отраслей и субъектов национальных экономик позволило значительно снизить отрицательные последствия острой фазы финансового кризиса для многих стран ЮВА.

В начале текущего столетия важными направлениями деятельности АБР в странах ЮВА стало микро-финансирование, целью которого является поддержка и развитие в странах региона малого бизнеса, а также реализация проектов на принципах государственного-частного партнерства (ГЧП).

В последние годы в наиболее развитых странах ЮВА займы и кредиты АБР содействовали внедрению инновационных технологий, модернизации объектов инфраструктуры, развитию институциональной среды рыночной экономики, решению вопросов экологической безопасности, включая проблемы изменение климата.

На протяжении всей своей деятельности АБР оказывал финансовую поддержку странам, пострадавшим от беспрецедентных природных катастроф. В частности, за счет средств банка был реализован проект экстренной помощи Индонезии пострадавшей от землетрясения и цунами.

За пятьдесят лет функционирования АБР (1966 – 2016 гг.) странам ЮВА было предоставлено финансовых ресурсов на общую сумму более 35 млрд. долл., что составляло примерно 12% от общего кредитного портфеля банка.

Среди стран ЮВА больше всего займов и кредитов было предоставлено Вьетнаму (16,0 млрд долл. США), Филиппинам (8,5 млрд долл.) Таиланду (6,8 млрд долл.), Камбодже (2,9 млрд долл.), Индонезии (1,1 млрд долл.).

Общий объем грантов, кредитов, займов и технической помощи, предоставленных Вьетнаму составил 16 млрд долл. В последние годы банк финансировал разработку «Стратегии развития Вьетнама на период 2016-2020 гг.».

В рамках стратегии был реализован ряд проектов по повышению устойчивости экономического роста, повышение конкурентоспособности экономики, модернизации инфраструктуры, созданию новых рабочих мест, защиты окружающей среды, изменения климата и др.

В последние 10 лет Филиппины получали от АБР займов и кредитов ежегодно в среднем по 745 млн. долл. Наиболее успешными считаются проекты стратегического партнёрства частного сектора для борьбы с

бедностью, инфраструктурный проект в рамках реализации масштабной строительной программы (100 млн долл. США), проект по повышению эффективности государственного управления и финансового сектора, проекты региональной интеграции на Минданао и Висайских островах и др.

В перспективе банк планирует принять активное участие в финансировании реализации долгосрочной стратегии развития страны «Амбисион Натин 2040» (Ambisyon Natin 2040) и пятилетнего «Плана развития Филиппин на 2017-2022 гг.».

Объем финансовой помощи Таиланду со стороны АБР в период с 1966 г. по 2016 г. составил 6,79 млрд долл. США. В стране было реализовано 278 проектов и программ социально-экономического развития.

Банк оказывал техническую, консультационную помощь и финансировал реализацию «Таиландского плана развития инфраструктуры» на принципах государственного-частного партнерства (ГЧП).

В последние годы приоритетными сферами кредитования Таиланда были развитие цифровой и креативной экономики, формирование человеческого капитала и др.

Со дня основания АБР Камбоджа получила 2,86 млрд долл. США в форме грантов, займов, кредитов и технической помощи на реализацию социально-экономических проектов и программ.

В период с 2010 г. по 2017 г. на средства банка было построено 1084 км дорог, электрифицировано 40 тысяч домохозяйств в сельских районах, 96 тыс. хозяйств получили доступ к централизованному водоснабжению.

Для 72 тыс. домохозяйств были модернизированы водопровод и канализация, 206 тыс. выпускников средних школ получили возможность продолжить образование.

Индонезии АБР предоставил финансовых ресурсов на общую сумму свыше 1 млрд долл. США, в том числе 894 млн долл. в форме грантов и технической помощи, 100 млн долл. на выпуск и размещение облигаций в индонезийских рупиях, 33 млн долл. в форме суверенных займов и кредитов частному сектору.

В Индонезии техническая помощь и кредиты направлялись на финансирование программ по борьбе с бедностью, обеспечению продовольствием населения, развитию рыболовства, ирригации сельскохозяйственных районов.

Кроме того, были реализованы проекты в области энергетики, в том числе проекты по повышению энергетической безопасности,

внедрению энергосбережения, развитию возобновляемых источников энергии, модернизации инфраструктуры, защиты окружающей среды и др.

Выпуск бондов в национальной валюте Индонезии был первым выпуском со стороны акционера АБР.

В отличие от большинства стран ЮВА, которые являются клиентами АБР, Сингапур является донором банка. Со дня основания АБР Сингапур внес 485,6 млн долл. в капитал банка и 24,7 млн долл. США в Специальный фонд технической поддержки.

Деятельность АБР осуществляется в соответствии с долгосрочной корпоративной стратегией развития. Ныне действующая стратегия развития до 2020 г., была разработана с учетом региональных, страновых и отраслевых приоритетов, целей, сформулированных в Декларации тысячелетия ООН и задачи повышения эффективности проектов развития.

В 2018 г. планируется принять новую корпоративную «Стратегию 2030». Как полагают эксперты в новой Стратегии АБР найдут свое отражение современные процессы глобализации, изменения технологических укладов на основе инноваций, развития цифровой экономики, трендов изменения климата и интеграционных процессов в регионе.

Литература для решения ситуационного практикума

1) International Financial Statistics (IFS), Yearbook 2017, Vol. LXX, Statistics Department, International Monetary Fund (IMF), Washington, D.C.

2) Финансовые институты развития: особенности стратегического управления. / Под ред. В.Д. Андрианова. Москва: «Экономика», 2013. – 278 с.

3) Азиатский банк развития – АБР (Asian Development Bank – ADB)

4) Африканский банк развития – АФБР (African Development Bank – AfDB);

5) Европейский банк реконструкции и развития – ЕБРР (The European Bank for Reconstruction and Development – EBRD)

6) Европейский инвестиционный банк – ЕИБ (European Investment Bank – EIB);

7) Банк развития Совета Европы – БРСЕ (Banque de Development du Conseil de l'Europe – CEB);

8) Межамериканский банк развития - МАБР (Banco Interamericano de Desarrollo – IADB).

9) Asian Development Bank (ADB) <https://www.adb.org/>

- 10) ADB Annual Report 2016, <https://www.adb.org/documents/adb-annual-report-2016>, Годовой отчет Азиатского банка развития 2016 г.
- 11) Asian Economic Integration Report 2017, <https://www.adb.org/publications/asian-economic-integration-report-2017>
- 12) Кучерявый П., Андропова И. Азиатский банк развития: инвестиции в развитие // Вестник международных организаций. - 2011. С.61-67.
- 13) Информационно-аналитический доклад: «Антикризисные программы стран-членов АТЭС и роль институтов развития в их реализации» // Департамент стратегического анализа и разработок, ГК «Внешэкономбанк». – 2010.
- 14) Asian Development Bank (ADB), Data and Research, 2018, <https://www.adb.org/>
- 15) Asian Economic Integration Report 2017, <https://www.adb.org/publications/asian-economic-integration-report-2017>
- 16) Asian Development Bank (ADB), Data and Research, 2018, <https://www.adb.org/>
- 17) Стратегическое управление в зарубежных финансовых институтах развития / Под ред. В.Д. Андрианова. М.: Издательство «Консалтбанкир», 2012 г. – 272 с.
- 18) Asian Development Bank (ADB), Data and Research, 2018, <https://www.adb.org/>

Используя текст Ситуационного практикума, ответьте на вопросы.

1. В чём отличие региональных финансовых банков от международных финансовых банков?
2. Какую роль сыграл АБР в индустриализации и модернизации стран Юго-Восточной Азии?
3. Какие ещё региональные программы развития вы знаете? Обоснуйте.
4. В каких показателях региона проявляется эффективность региональных финансовых институтов в регионе? Приведите примеры.

Контрольные вопросы

1. Назовите основные особенности экономического потенциала стран Юго-Восточной и Восточной Азии.
2. Какую роль играют страны НИС в регионе?
3. Какие ТНК сыграли решающую роль в формировании промышленно-экспортной специализации стран региона?
4. Какие отрасли наиболее развиты в странах Юго-Восточной и Восточной Азии?

Контрольные тесты

1. Страны Восточной Азии достигли высокого экономического роста

- a. за счёт высокого уровня сбережений и возможностей более рационального распределения этих ресурсов;
- b. за счёт повышения эффективности использования богатых природных ресурсов и человеческого капитала;
- c. за счёт выгодного географического расположения вблизи высокодоходных обширных рынков;
- d. одинаковыми условиями подхода к реформам.

2. «Региональный полюс роста» – это набор

- a. развивающихся отраслей;
- b. развивающихся отраслей, размещенных на определенной территории;
- c. развивающихся отраслей, способных вызывать рост экономической активности;
- d. развивающихся отраслей, размещенных на определенной территории и способных вызывать активизацию экономической деятельности в регионе.

3. Понятие устойчивого развития предполагает

- a. динамичный экономический рост и повышения уровня самосознания человечества;
- b. динамичный духовный рост и повышение уровня материального благосостояния человечества;
- c. динамичное равновесие материального и духовного, природного и сознательного начал в жизни человечества;
- d. динамичное духовное развитие на фоне значительного ограничения потребностей человека.

4. Какие черты характерны для азиатской модели развития?

- a. сильные позиции общины, религиозный фактор;
- b. избыток трудовых ресурсов, развитость добывающих отраслей;
- c. развитость добывающих отраслей, низкий экспорт;
- d. мелкотоварное производство, высокий импорт товаров и услуг.

5. Ключевым фактором успеха в конкурентной борьбе региона может быть

- a. безопасность региона;

- b. решающая роль государства;
- c. экономико-географическое положение региона;
- d. отсутствие сильных регионов-конкурентов.

6. К движущим силам региональной конкуренции можно отнести

- a. законодательство и государственная политика;
- b. маркетинговые инновации;
- c. естественный прирост населения региона;
- d. доверие населения региональным лидерам.

Рекомендуемая литература

1. Андрианов В. Д. НИС в мировом капиталистическом хозяйстве. - М.: Международные отношения, 1989.
2. Афонцев С. Экономическая политика и модели экономического развития. // Страны и регионы мира: экономико-политический справочник. Под редакцией А.С.Булатова. – М.: ТК Велби, Проспект, 2009.
3. Барышникова О.Г., Попов А.В., Шабалина Г.С. Юго-Восточная Азия: люди и труд. - М.: Институт востоковедения РАН, 1999.
4. Булатов А.С. Мировая экономика. 2-е изд. – М.: Экономистъ, 2008.
5. Быков П., Кокшаров А. Мозаика кризиса // Эксперт, 1998, №47. С.14-16.
6. Былиняк С.А. Социально-экономическое развитие стран Юго-Восточной Азии: уроки для России. - М., 1997.
7. Быстров Г.М. Современные проблемы экономики регионов мира и зарубежных стран. Учебное пособие. – Казань: РИЦ «Школа», 2010.
8. Васильев В.Ф., Левтонова Ю.О. Государственность и модернизация в странах Юго-Восточной Азии. - М., 1997.
9. Виксинс Джордж Дж. «Обвал» валютных рынков в Юго-Восточной Азии <http://www.intellectualcapital.rll/issl-4/iccon.htm>, 1998.
10. Лаврентьев В. И. НИС Азии: перестройка промышленной структуры.- М.: Наука, 1990.
11. Лоуренс Т.Э. Перемены на Востоке // Иностранная литература, 1999, №3. С.178-187.
12. Максаковский В.П. Новые индустриальные страны Азии // География в школе, 1994, № 2. С. 14-17.
13. Максаковский В.П. Новые индустриальные страны Азии // География в школе, 2002, № 4. С. 40-48.

14. *Миркин Я.М.* Финансовые рынки Евразии: устройство, динамика, будущее. – М.: Магистр, 2017.
15. *Михеев В.* Азиатский финансовый кризис и его последствия // *Международная жизнь*, 1999, №3. С.78-88.
16. *Михневич С.В.* Конкуренция и сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе / *Вестник международных организаций*. – 2016. – №1.
17. *Пахомова Л.* Юго-Восточная Азия. Неоднозначные подходы к глобализации // *Азия и Африка сегодня*, 2001, № 7. С. 2-8.
18. *Пахомова Л.* Юго-Восточная Азия. Неоднозначные подходы к глобализации // *Азия и Африка сегодня*, 2002, № 9. С. 33-36.
19. *Петрунин О.В.* Экономический спад 1998 г. в странах Восточной и Юго-Восточной Азии // *Мировая экономика и международные отношения*, 2002, №10. С.64-68.
20. *Петрунина Ж.В.* Экономическое взаимодействие Китая и стран АСЕАН в 21 веке, *Журнал «Теория и практика общественного развития»*, 2014 Режим доступа: http://teoria-practica.ru/rus/files/arhiv_zhurnala/2014/2/istoriya/petrunina.pdf
21. *Прозоровский А.С.* Политический лидер и модернизация на Востоке: опыт Индонезии и Южной Кореи во второй половине XX века. - М., 2009.
22. *Сергеев П.* Восточная Азия. Перетягивание каната // *Азия и Африка сегодня*, 2002, №8. С. 26-32.
23. *Старченков Г.И.* Трудовые миграции между Востоком и Западом. Вторая половина 20-го столетия. - М., 1997.
24. *Стрельцов Д.* Япония и «Восточноазиатское сообщество»: взгляд со стороны // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2007. №12.
25. *Усов И.В.* Об усилении влияния Китая в Юго-Восточной Азии, 2013, Режим доступа: <http://riss.ru/analytics/4123/>
26. *Храмчихин А.* Китайский фактор АСЕАН, 2012. – Режим доступа: <http://vprk-news.ru/articles/13665>
27. *Чуфрин Г.И.* Экономические реформы в Азии в переходный период. - М., 1996.
28. *Энтов Р.* Мировой финансовый кризис 1997-1998 гг., <http://www.online.ru/sp/iet/>, 1998.
29. *Джо Стадвелл.* Опыт стран Восточной Азии. Успехи и неудачи самого динамичного региона мира. Profile Books. 2013.
30. *Шон Рейн.* Дешёвого Китая больше не будет. Wiley. 2012.

31. *Обзор внешнеэкономической деятельности Китая за 2015 г.*
Режим доступа:
http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/about_cn/ved_cn/
32. АСЕАН в начале XXI века. Актуальные проблемы и перспективы./ Отв. ред. Е.В.Кобелев, Г.М.Локшин, Н.П. Малетин. – М., 2010.
33. Мировая экономика: прогноз до 2020 года. Под ред. А.А.Дынкина, М., 2007.

ТЕМА 3. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СТРАНАХ ЮЖНОЙ АМЕРИКИ

3.1. Современное состояние экономики стран региона. Характеристика условий и факторов развития производительных сил

3.2. Характеристика природно-экономического потенциала региона. Особенности территориального размещения хозяйственной деятельности

3.3. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК. Эффективность хозяйственной деятельности

3.4. Основные интеграционные группировки: цели, задачи и результаты (Андский Пакт, КАРИКОМ, МЕРКОСУР, АКС и др.)

3.5. Роль ведущих стран региона в развитии Южной Америки (Бразилия, Аргентина, Чили, Перу и Венесуэла)

3.6. Характеристика инфраструктуры в странах Латинской Америки: элементы специализированной инфраструктуры промышленности и сельского хозяйства

3.7. Топливо-энергетический комплекс региона

3.1. Современное состояние экономики стран региона. Характеристика условий и факторов развития производительных сил

Экономика Южной Америки к началу XXI в. достигла значительных успехов. Однако, несмотря на имеющийся потенциал, регион по-прежнему отличают низкий уровень развития и глубокое неравенство, при котором примерно треть населения живет в бедности.

Южная Америка долгое время была регионом парадоксов и контрастов: это была земля богатства и бедности, независимости и подчиненности, устойчивости и нестабильности.

С началом нового тысячелетия ситуация стала меняться. Южная Америка избавилась от репутации региона, развитие которого являет собой череду подъемов и спадов. Более быстрый и устойчивый рост производства начался ещё с конца XX в., он сопровождался ощутимыми улучшениями социальных условий. Кроме того, улучшились основные экономические показатели региона и его готовность противостоять экономическим шокам, так что воздействие мирового кризиса 2008-2009 гг. было относительно слабым и

кратковременным, если сравнивать с тяжелейшими экономическими проблемами, характерными для предыдущих периодов нестабильности в мире.

После мирового финансового кризиса для региона, богатство которого состоит из сырьевых товаров и благоприятных внешних условий, открылись огромные возможности, чтобы превратиться в важного игрока на мировой арене. Три страны Латинской Америки - Аргентина, Бразилия и Мексика - являются членами G20, которая играет все более заметную роль в формировании мировой экономики. Регион может добиться еще больших успехов, опираясь на недавние достижения, если закрепить экономическую стабильность и энергично взяться за решение постоянных проблем низкой производительности и бросающегося в глаза социального неравенства.

За два десятилетия южноамериканские страны показали значительный экономический рост. Например, Бразилия, Аргентина, Колумбия, Перу, Чили и Уругвай показали наибольший прирост ВВП даже во времена глобального кризиса 2008-2009 гг. Страны Южной Америки оказались более устойчивыми по сравнению с другими странами.

Основная проблема, которая стоит перед экономиками стран Южной Америки, – это резкое неравенство между богатыми и бедными. Такой разрыв признан самым большим в мире. Многие страны пытаются сблизиться и решать проблемы вместе с помощью двух торговых блоков - МЕРКОСУР, который объединил Бразилию, Аргентину, Уругвай, Венесуэлу и Парагвай, и Андское сообщество, которое включает такие страны, как Эквадор, Боливия, Перу, Колумбия, Венесуэла и Чили. Эти торговые блоки помогают странам усилить свои экономические связи и способствуют подъёму их экономик.

Одним из главных факторов относительно успешного развития региона стал более широкий социальный консенсус по поводу значения макроэкономической стабильности. В действительности макроэкономическая политика остается осторожной во многих странах, несмотря на переход власти к правительству другой политической направленности в результате выборов. В то же время благоприятные внешние условия, сохраняющиеся на протяжении длительного времени, позволили странам легко сдерживать рост бюджетного дефицита.

Укрепление макроэкономической политики позволило пережить мировой экономический кризис 2008-2009 гг. относительно без потерь. После резкого сокращения в конце 2008 г. во многих странах объем производства восстановился к середине 2009 г.

Улучшение состояния государственных финансов, сокращение внешнего долга и увеличение международных резервов, более гибкие обменные курсы и укрепление финансового регулирования и надзора в годы, предшествовавшие мировому кризису, сыграли важную роль в ограничении его воздействия в регионе. Отчасти это связано с тем, что для большинства стран не нужно было, как раньше, справляться с проблемами внутреннего происхождения. В отличие от прошлых периодов международных потрясений 1982 г., 1998 г. и 2001 г. более стабильная ситуация в регионе позволяла предпринимать шаги, направленные на противодействие эффектам мировой рецессии. На этот раз многие правительства и центральные банки смогли бороться за объем производства и занятость путем увеличения государственных расходов и снижения процентных ставок, позволяя курсам валют снижаться. И на этот раз понижение курсов валют помогло странам Южной Америки преодолеть внешние шоки, не вызвав серьезного всплеска инфляции или масштабных проблем в финансовой системе.

Еще больше людей в регионе повысили свой уровень жизни по сравнению с предыдущими периодами экономической экспансии. Уровень бедности в регионе снизился, в результате чего более 40 млн человек вышли из-за черты бедности. Распределение доходов, которое было долгое время слабым местом в регионе, также улучшилось в 15 из 18 стран региона. Это резко контрастирует не только с тенденциями 1990-х годов, но и с тем, что наблюдалось в последние годы во многих других странах с формирующимся рынком и с развитой экономикой, где распределение доходов стало еще более неравным. Увеличение государственных трансфертов малоимущим, а также уменьшение разрыва в заработной плате между квалифицированными и малоквалифицированными работниками помогают объяснить эти улучшения. Успех региона в снижении инфляции, от которой больше всего страдает бедное население, также сыграл ключевую роль.

Впрочем, не во всех странах развитие вышло одинаково хорошо, что можно объяснить разным воздействием событий, происходящих в мире. Многие страны Латинской Америки, являющиеся экспортерами сырьевых товаров, выигрывают от высоких экспортных цен и низких мировых процентных ставок. Вместе с тем одни по-прежнему имеют лишь ограниченный доступ к внешнему финансированию, а некоторые, включая страны Центральной Америки, являются чистыми импортерами сырьевых товаров. Страны, имеющие более тесные связи с динамичными странами Азии и формирующимся там рынком, особенно с Китаем, демонстрировали более успешное развитие.

Рекордно высокие цены на сырьевые товары также повысили привлекательность этих стран для иностранных инвесторов.

Напротив, в странах, имеющих тесные экономические связи с развитыми странами, восстановление после кризиса шло медленнее. Мексика и страны Центральной Америки в полной мере ощутили последствия вялого восстановления экономики США, являющейся важным источником их доходов от экспорта, туристических услуг и денежных переводов граждан этих стран, работающих в США.

Дела шли лучше в тех странах, которые проводили более осмотрительную налогово-бюджетную и денежно-кредитную политику. Они не только смогли ввести антициклические меры в период спада, но и в гораздо большей степени выиграли от текущих благоприятных условий внешнего финансирования. Некоторые страны-экспортеры нефти, несмотря на возобновление роста цен на нефть, имели замедленный экономический рост и сокращение объема производства. Вялая динамика предложения (результат условий ведения предпринимательской деятельности, которые препятствуют инвестициям) в сочетании с политикой, направленной на поддержку избыточного спроса, привела к существенной инфляции, особенно в Венесуэле, где объем производства в 2010 г. сократился. В Аргентине, где показатели роста были гораздо лучше, спрос также оказывал большое давление на инфляцию.

В последние два десятилетия определяющее воздействие на уровень цен и объемы сырьевого экспорта из региона оказывал высокий спрос со стороны быстрорастущей экономики Китая, который с 2010 г. является крупнейшим торговым партнером большинства стран ЛКА*. Однако, помимо стимулирования сырьевого экспорта, выручка от которого помогла правительствам государств Латинской Америки обеспечивать финансирование социальных программ и избежать прямых негативных последствий кризиса 2008 г., «китайский фактор» одновременно закладывал в экономику стран региона «мину замедленного действия».

Так, он сыграл заметную роль в неблагоприятном изменении структуры промышленного производства Бразилии и в деградации целого ряда отраслей обрабатывающей промышленности. Экспансия Китая в странах ЛКА привела к вытеснению Бразилии с региональных рынков готовых изделий, в том числе и на рынке «родного» для нее

* Латино-Карибская Америка (ЛКА) – динамично развивающийся регион, который можно описать рядом довольно контрастных характеристик. С одной стороны, ни один регион не отличается такой монокультурностью: страны ЛКА связывают общность языка (за исключением Бразилии), единая вера, колониальное прошлое. С другой стороны, они сильно различаются по уровню экономического развития и позициям на мировой арене.

МЕРКОСУР, и подорвала позиции национальных производителей на внутреннем рынке. Замедление темпов роста в Поднебесной в 2014-2015 гг. и начавшийся процесс структурных изменений в экономике, основанных на стимулировании внутреннего спроса и переходе от материалоемких и трудоемких производств к капиталоемким и высокотехнологичным, снизили потребности в импорте сырья, что оказало долгосрочное воздействие на уровень мировых цен.

С 2015 г. страны Латинской Америки и Карибского бассейна вошли в полосу рецессии. По данным Всемирного банка, средние темпы экономического роста составили -0,9% - наиболее низкий показатель за последние 30 лет, за исключением кризисного 2009 г. Основной причиной нынешних трудностей этих стран стало окончание эпохи «золотого десятилетия» - «Decada Dorada» (2003-2013 гг.), которую отличали высокие цены на сырье, а также дешевые кредиты и приток капитала на развивающиеся рынки в результате «политики количественного смягчения» в США и ЕС.

Ухудшение экономической ситуации отмечалось в большинстве стран региона: в среднем по этим странам объем инвестиций сократился на 7,7%, безработица выросла до 7%, бюджетный дефицит достиг 6,9% ВВП. Уровень инфляции вырос до 7%, при этом в Бразилии он составил около 10%, в Аргентине - 14%, а в Венесуэле превысил 100%. Вырос государственный долг - до 57% ВВП и выплаты по его обслуживанию, на 40% сократился приток капиталов в регион.

Падение курса национальных валют к доллару достигло двузначных цифр - 13% в Чили, Колумбии, Мексике и Уругвае, 27% в Аргентине, свыше 30% в Бразилии, существенно усилив инфляционное давление. Вместе с тем девальвация на фоне оживления экономического роста в США и ЕС положительно сказалась на динамике экспорта товаров и услуг из стран региона, прежде всего промышленных товаров, а также туристических услуг, объем которых увеличился на 5%.

Наиболее серьезное ухудшение экономической ситуации в 2015 г. отмечалось в Венесуэле, Бразилии и Эквадоре. В Венесуэле негативный эффект от падения мировых цен на нефть, экспорт которой обеспечивал свыше 60% бюджетных доходов страны, был существенно усилен неблагоприятными внутренними факторами. Национализация предприятий и торговых сетей, контроль над ценами, множественный валютный курс и ограничение импорта товаров повседневного спроса и промышленных полуфабрикатов, введенное в 2015 г., привели к самому глубокому за последние 70 лет экономическому спаду -8,5%. Недовольство граждан сложившимся положением стало одной из главных причин поражения Единой социалистической партии

Венесуэлы и ее сторонников на выборах в Национальную ассамблею в декабре 2015 г.

Экономическая рецессия в Эквадоре стала следствием падения мировых нефтяных котировок и валютной политики страны. Долларизация в условиях укрепления реального курса американского доллара сильнейшим образом ударила по конкурентоспособности Эквадора на международном уровне и привела к резкому сокращению экспорта с неизбежными негативными последствиями для бюджета страны, к снижению производственной активности, росту безработицы и социальной напряженности.

Согласно прогнозу Всемирного банка, в 2018 г. ситуация в ЛКА на фоне глобальной неустойчивости останется напряженной, а темпы роста экономики вряд ли превысят нулевую отметку. Отрицательная динамика роста ВВП ожидается в Бразилии и Венесуэле, что скажется на общих показателях экономического развития стран Южной Америки.

В каких сферах остаются проблемы, угрожающие стабильности? В регионе были предприняты важные шаги макроэкономической политики и развития её институтов, однако в трех ключевых областях странам региона необходимо положить конец проциклическому характеру государственных расходов (поскольку слишком быстрое наращивание расходов или снижение налогов в благоприятные периоды заставляет резко сокращать расходы или повышать налоги в неблагоприятных условиях), допустить большую гибкость обменного курса и ужесточить регулирование и надзор за деятельностью финансового сектора.

Проблемы налогово-бюджетной политики состоят в обеспечении устойчивости и в том, чтобы избежать чрезмерных проциклических колебаний государственных расходов. Многим странам удалось снизить государственный долг до более умеренного уровня. Страны, имеющие более безопасные уровни долга, сталкиваются с проблемой другого рода: как управлять циклическими колебаниями государственных доходов. Расходы могут возрасти, как только увеличатся поступления, независимо от того, является ли такое увеличение временным или постоянным. Некоторые страны получают больше выгод в результате установления циклически скорректированных сальдо (как Чили), что позволяет поддерживать неизменный уровень расходов на фоне временных колебаний бюджетных поступлений. Это особенно актуально для стран, у которых доходы связаны с экспортом сырьевых товаров, и временный резкий

рост цен может скрывать ухудшение базового состояния государственных финансов.

Многие страны выиграли в результате повышения гибкости обменного курса, что стало не только средством преодоления внешних шоков, но и способом увеличения свободы и эффективности денежно-кредитной политики, направленной на обеспечение низкой инфляции и стабильности производства. Те страны, которые в своей денежно-кредитной политике полностью перешли к установлению целевых показателей инфляции, добились хороших результатов. Страны, которые совсем недавно начали допускать ограниченную гибкость валютного курса, получают преимущество, продолжая двигаться в этом направлении, что поможет им уменьшить долларизацию и повысить эффективность денежно-кредитной политики. Тем странам, которые выбрали фиксированные обменные курсы, придется создавать альтернативные средства защиты от шоков, в частности, со стороны налогово-бюджетной политики.

Несмотря на относительный успех предотвращения банковских кризисов, продолжается развитие в сфере финансовой политики. Уроки, вынесенные из недавних неудач, связанных с попытками регулирования и надзора в странах с развитой экономикой, применимы также и к Южной Америке. В рамках финансового регулирования и надзора следует не ограничиваться изучением факторов стабильности и платежеспособности отдельных учреждений, но также применять макропруденциальный подход к решению проблем взаимосвязанности системных рисков и чрезмерной процикличности кредита (тенденция к слишком быстрому росту кредита в благоприятных условиях может впоследствии привести к краху). Это относительно новая сфера, которая требует высокой степени координации как внутри страны, так и в мировом масштабе.

Помимо этих базовых проблем, экономика Южной Америки испытывает воздействие двух очень сильных стимулирующих факторов: легкий доступ к внешнему финансированию и высокие цены на сырьевые товары, которые способствуют расцвету региона. Такое двойное воздействие не будет длиться вечно, а закончиться может внезапно. Они могут привести к возникновению рисков в будущем.

При чрезвычайно низких процентных ставках в странах, выпускающих резервную валюту, и восстановлении у глобальных инвесторов готовности к принятию рисков внешнее финансирование дешево и широко доступно во многих странах региона. Однако по мере нормализации денежно-кредитной политики в развитых странах

процентные ставки неизбежно вырастут относительно этих низких уровней.

Цены на многие ключевые товары экспорта в регионе чрезвычайно высоки, что вызвано в значительной степени устойчивым ростом спроса на сырьевые товары, особенно в странах с формирующимся рынком. Хотя некоторая часть этого непредвиденного дохода может носить устойчивый или даже постоянный характер, предполагается, что высокие наценки на многие сырьевые товары приведут к увеличению их предложения, что в конечном счете вызовет снижение цен.

Как показывает опыт, эти благоприятные для региона внешние условия могут привести к накоплению рисков вследствие чрезмерного стимулирования как внутреннего спроса, так и кредитов. Поэтому в ближайшей перспективе основной проблемой для большинства стран региона будет предотвращение цикла подъемов и спадов за счет управления имеющимся изобилием с целью избежать будущих неприятностей. Таким образом, государственным органам следует опасаться финансовых излишеств и слабых мест, чрезмерного роста потребления и (или) инвестиционных расходов.

Подобный неконтролируемый рост спроса, в свою очередь, может привести к возникновению крупных и рискованных дефицитов по счетам внешних текущих операций, а также к росту инфляции. Рост спроса, поддерживаемый притоком иностранного капитала, почти неизбежно будет сопровождаться повышением реального обменного курса либо из-за увеличения номинального обменного курса, либо, если он будет подавляться, из-за повышения инфляции.

Чтобы управлять этими рисками, государственные органы могут действовать в нескольких направлениях. Первый шаг, который уже реализуется в той или иной степени, состоит в устранении мер стимулирования макроэкономической политики, принятых в ходе мирового кризиса. Особенно важно отказаться от принятого ранее смягчения налогово-бюджетной политики, чтобы избежать чрезмерной зависимости от ужесточения денежно-кредитной политики. В этой обстановке важна также гибкость обменного курса, обеспечивающая укрепление валюты. Это укрепление заставляет иностранных инвесторов всерьез подумать о будущем валютном риске, что может способствовать замедлению притока капитала.

Осмотрительное регулирование и надзор за развитием ситуации на внутренних финансовых рынках существенны не только для обеспечения стабильности финансовой системы, но и для предотвращения чрезмерного роста кредита в благоприятных условиях, что часто ассоциируется с циклами подъемов и спадов в частном

секторе. В нескольких странах региона уже разрабатываются и применяются новые методы макропруденциального регулирования, но, вероятно, потребуются дополнительные экспериментальные меры. В некоторых случаях также могут быть предусмотрены меры контроля за капиталом, хотя они не должны заменять меры политики в других сферах.

Повышение производительности и конкурентоспособности остается ключевой политической проблемой в средне- и долгосрочной перспективе. Подтверждено, что слабые показатели экономического роста в регионе в течение 30 лет преимущественно были обусловлены низким ростом производительности труда.

В регионе по-прежнему есть достаточно возможностей для извлечения выгод от расширения внешней торговли. Можно еще больше углубить торговлю с быстроразвивающимися странами с формирующимся рынком и более радикально диверсифицировать экспорт, чтобы со временем уменьшить зависимость региона от развитых стран и экспорта сырьевых товаров. В регионе необходимо использовать преимущества увеличения открытости торговли, например, за счет недавно подписанных торговых соглашений. Этому может способствовать улучшение торговой инфраструктуры, включая привлечение государственных инвестиций.

Хотя население региона по-прежнему молодо, системы государственного пенсионного обеспечения и здравоохранения потребуют укрепления в соответствии с требованиями стареющего населения, численность которого растет. Эти проблемы необходимо решить, не снижая устойчивости государственных финансов; для этого потребуется увеличение государственных доходов в некоторых случаях, а также более осмотрительное определение очередности расходов, в том числе сокращение субсидирования, не направленного на помощь малоимущим.

Экономика стран Южной Америки обладает потенциалом, позволяющим наращивать её силу и устойчивость. Государственные органы должны тщательно осуществлять управление благоприятными глобальными условиями, чтобы избежать повторения циклов подъемов и спадов, имевших место в прошлом, одновременно прилагая новые усилия для стабилизации условий, способствующих более устойчивому и сбалансированному экономическому росту.

3.2. Характеристика природно-экономического потенциала региона. Особенности территориального размещения отраслей хозяйственной деятельности

Южная Америка - это материк, расположенный в западном полушарии между Центральной Америкой (Панамский перешеек) на севере и Антарктидой на юге. Омывается двумя океанами: с запада - Тихим, с востока - Атлантическим.

Площадь материка 17 841,6 млн км², с островами 18,28 млн км². К Южной Америке относят острова Подветренные и Тринидад, Фолклендские (Мальвинские) и архипелаг Огненная Земля (на юге которого мыс Горн, южный пункт Южной Америки - 55°59' ю.ш.), острова Южного Чили, Галапагос и др.

Таблица 11

Характеристика стран региона по площади, населению, и его плотности на 1 января 2018 г.*

<i>Страны и территории</i>	<i>Площадь, км²</i>	<i>Население, тыс.чел.</i>	<i>Плотность населения (на 1 км²)</i>
Аргентинская Республика	2 780,4	44 556,3	16,0
Многонациональное Государство Боливия	1 098,6	11149,9	10,1
Федеративная Республика Бразилия	8 514,9	212664,4	25,0
Боливарианская Республика Венесуэла	912,1	32 221,8	35,3
Гайана	215,0	773,8	3,6
Республика Колумбия	1 141,8	49 436,9	43,3
Республика Парагвай	406,8	6 863,7	16,9
Республика Перу	1 285,2	32 424,8	25,2
Республика Суринам	163,8	555,9	3,4
Восточная Республика Уругвай	176,2	3 460,2	19,6
Фолклендские (Мальвинские) острова	12,2	3,2	0,2
Французская Гвиана (Франция)	91,0	282,8	23,9
Чили	756,1	18 433,1	24,4
Республика Эквадор	283,6	16 783,3	59,2
Южная Георгия и Южные Сандвичевы	3,9	-	0,0

острова			
Вся Южная Америка	17 841,6	429610,1	24,1

*http://forexaw.com/TERMs/Science/Geography/l81_%D0%AE%D0%B6%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D0%90%D0%BC%D0%B5%D1%80%D0%B8%D0%BA%D0%B0_South_America_%D1%8D%D1%82%D0%BE

Латинская Америка - скорее политическое или лингвистическое понятие, чем географическое. Под Латинской Америкой в основном понимают страны, расположенные на Американском континенте южнее территории США (на юг от реки Рио-Гранде). Большая часть населения Латинской Америки говорит на испанском и португальском (Бразилия) языках, относящихся к группе романских (или латинских) языков. Отсюда и название региона - Латинская Америка. В него входят Мексика, страны Центральной и Южной Америки и островные государства Карибского моря (или Вест-Индия).

Все страны Латинской Америки - бывшие колонии европейских стран (в основном Испании и Португалии).

Границы между материковыми странами проходят в основном по крупным рекам и горным хребтам. Большинство стран имеют выход к океанам и морям. Данный регион находится в относительной близости к США. Таким образом, экономико-географическое положение Латинской Америки весьма благоприятно, несмотря на её некоторую изолированность от других регионов.

По государственному устройству латиноамериканские страны представляют собой суверенные республики (Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Парагвай, Перу, Уругвай, Чили, Эквадор), государства в составе Содружества, возглавляемого Великобританией (Гайана, Суринам) либо владения Великобритании (Фолклендские о-ва), Франции (Гвиана). Крупных политических или иных конфликтов на этой территории не наблюдается. Объясняется это следующим. Во-первых, государства Южной Америки имеют много общего в культуре, истории, поэтому им фактически нечего делить, схожи по уровню экономического развития. Во-вторых, рельеф и природные условия не располагают к развитию вооружённых конфликтов: много рек, неоднородный рельеф и т.п. Страны-владельцы зависимых территорий являются для них рынком сбыта производимой продукции (добывающая или обрабатывающая промышленность или сельское хозяйство), предоставляют рабочие места населению, вкладывают огромные капиталы с целью дальнейшего развития

экономики для более эффективного использования природных богатств (в том числе в качестве туристических центров).

Географическое положение Южной Америки благоприятно для развития хозяйства благодаря трём факторам: выход к морям и океанам, близкое расположение к США и огромный природно-ресурсный потенциал. Ведь почти все страны региона в прошлом были колониями, а некоторые и ныне остаются зависимыми.

Географическое положение Южной Америки выгодно и способствует развитию интеграционных процессов в регионе. Материк Южная Америка достаточно крупный, но в то же время имеет вытянутое меридиональное положение, что делает внутренние районы более доступными, чем на других материках. К особенностям материка можно отнести малое количество государств, что также благоприятно влияет на развитие интеграционных процессов. Но в орографическом плане* Южная Америка не однородна. Выделяются равнинный Восток и гористый Запад, что привело к образованию двух интеграционных объединений: МЕРКОСУР и Андская группа. Наличие двух интеграционных образований негативно сказывается на сближении южноамериканских стран, так как данные объединения были созданы с помощью и в интересах северного соседа.

Южная Америка богата минеральным сырьём. На её долю приходится 18% мировых запасов нефти, 30% - чёрных и легирующих металлов, 25% - цветных металлов и 55% - редких и рассеянных элементов. По запасам некоторых полезных ископаемых отдельные страны региона занимают 1-е место среди стран мира: например, по железной руде, ниобию, бериллию и горному хрусталу – Бразилия, по меди – Чили, по сурьме и литию - Боливия. Наличие перспективных, но ещё плохо разведанных геологических структур позволяет рассчитывать в ближайшие десятилетия на новые месторождения полезных ископаемых. Именно отсюда США получают до 70% необходимого им стратегического сырья, в том числе более 90% оловянного концентрата и бокситов, около 50% медной и железной руды. Такое их разнообразие - это следствие разнообразия тектонических структур.

По обеспеченности водными ресурсами страны Южной Америки принадлежат к самым водообильным в мире.

Реки Южной Америки вливаются в бассейны двух океанов - Атлантического и Тихого, водоразделом между которыми служат

* Орография (от греч. *uros* - гора, *grapho* - пишу, описываю), или морфометрия, - раздел геоморфологии и физической географии, занимающийся описанием и классификацией форм рельефа по их внешним признакам и взаимному расположению вне зависимости от происхождения.

Анды. Первый пополняется в основном равнинными реками, включая такие крупные, как Амазонка, Ла-Плата, Ориноко и др., второй - короткими горными реками. Бассейн рек, впадающих в Атлантический океан, превышает по площади бассейн рек Тихого океана в 8 раз. Наиболее густую речную сеть имеют зоны постоянно избыточного увлажнения в экваториальной и прибрежной областях и прибрежной части субтропиков на юго-востоке Южной Америки. Для судоходства в основном пригодны реки низменностей.

Самая полноводная река мира - Амазонка несет в океан воды больше, чем крупнейшие реки всех других материков, вместе взятых. Бразилия, по территории которой и протекает Амазонка, располагает наибольшим объемом речного стока, приходящегося на душу населения. И это благодаря только одной реке.

Возрастает энергетическое значение рек Южной Америки, которые обладают огромным гидроэнергопотенциалом. Особенно велик потенциал горных рек, рек плоскогорий и постоянно влажных равнин.

В Южной Америке довольно много озёр различного происхождения. Самое крупное - усыхающее озеро-лагуна Маракайбо. В пустынных районах многие озёра превратились в солончаки. Большие территории заняты болотами и заболоченными ландшафтами, главным образом приуроченными к долинам больших рек, затопляемым 7-8 месяцев в году.

Огромны лесные ресурсы Латинской Америки, где сосредоточено более половины площади лесов мира. Лесистость некоторых стран очень велика. Например, более 80% площади Суринама покрыто лесом. Можно сказать, что лес - одно из главных богатств региона. К сожалению, они быстро вырубаются, что сопровождается истреблением многих видов растений и животных. Это грозит нарушением хрупкого природного баланса.

Леса отличаются исключительным богатством и разнообразием флоры и фауны. Только в бассейне Амазонки насчитывается не менее 40 тыс. видов растений, 1,5 тыс. видов птиц и 2,5 тыс. речных рыб. В реках водятся дельфины, электрические угри и другие удивительные существа. В лесах произрастают араукарии чилийская и бразильская, гигантская бромелия, ксилокарпус (карапа), капок, хинное, шоколадное, махагониевое, горлянковое, палисандровое деревья, восконосная и кокосовая пальмы, а также страстоцвет, портулак, «пылающий меч», филодендрон.

Самые яркие представители фауны - альпаки и викунии, родственники ламы (они ценятся за мех, как шиншиллы), нанду

(похожая на страус), пингвины и тюлени (обитающие на юге), гигантская слоновая черепаха.

Агроклиматические ресурсы очень разнообразны, поскольку регион простирается с севера на юг более чем на 10 тыс. км. Почти везде эти ресурсы весьма благоприятны для освоения. В тропических районах жаркий и влажный климат сочетается с достаточно хорошими почвами. Это позволяет выращивать полный спектр культур жаркого пояса. А в южной части региона распространены плодороднейшие степные черноземы, позволяющие выращивать зерновые культуры, прежде всего пшеницу. К западному побережью Латинской Америки примыкает одна из крупнейших зон мирового промышленного рыболовства.

Южная Америка располагает значительными топливно-энергетическими ресурсами: нефтью (Венесуэла, Перу, Колумбия и др.), газом (Боливия, Венесуэла и др.), углем, ураном. Широко осваиваются гидроэнергоресурсы, в частности, построен крупнейший в мире гидроэнергетический комплекс «Итайпу» на реке Парана на границе между Парагваем и Бразилией.

Ведутся работы по поиску и освоению новых источников энергии. В ряде стран приняты программы по развитию атомной энергетики. Широко известен опыт Бразилии по использованию этилового спирта в качестве жидкого топлива, полученного из сахарного тростника.

В начале своей колониальной деятельности европейцы использовали обширные территории Южной Америки только как плантации для скотоводства, занимались сельским хозяйством, не придавая большого значения промышленности, однако затем она начала активно развиваться.

Индустриальный уровень региона определяют Аргентина и Бразилия, на них приходится 2/3 промышленного производства Южной Америки, они обеспечивают за счет внутреннего производства уже более 90% потребляемой промышленной продукции, а также государства Чили, Венесуэла, Колумбия и Перу. Одна из основных отраслей промышленности - горнодобывающая. В структуре стоимости ее продукции около 80% приходится на топливо (в основном нефть), а остальная часть - на горнорудное сырье.

Ведущие позиции в горнодобывающей промышленности занимают Венесуэла, Бразилия и Аргентина, отличающиеся разнообразием добываемых ресурсов. Наиболее динамичной отраслью хозяйства в большинстве континентальных стран региона стала обрабатывающая промышленность, причем в ее продукции заметно снизилась доля традиционных отраслей - текстильной, пищевой, а также кожевенно-

обувной и швейной при одновременном возрастании удельного веса некоторых базовых отраслей, производящих товары производственного назначения. Особенно динамично развивались химия и нефтепереработка, черная металлургия, машиностроение, производство строительных материалов.

Новые индустриальные страны Аргентина и Бразилия известны не только на внутреннем, но и на международном рынке своими электроникой, автомобилями, изделиями химической промышленности. Развитие этих стран связано с обеспеченностью природными и людскими ресурсами и умелым привлечением зарубежного технического опыта. В структуре производства Боливии, Парагвая все еще преобладают отрасли традиционной промышленности, прежде всего пищевая. Эта отрасль во многих странах Южной Америки имеет ярко выраженную экспортную направленность, поэтому их порты сильно разрастаются.

Размещение отраслей промышленности в странах Южной Америки характеризуется преимущественно моноцентрической структурой, при которой в промышленном производстве страны преобладает один центр (как в Аргентине, Уругвае, Венесуэле, Чили).

Ведущая отрасль сельского хозяйства Южной Америки - растениеводство. В посевных площадях преобладают зерновые, главным образом пшеница и кукуруза. Происходит ускоренное наращивание посевов сорго, что связано с высоким спросом на него со стороны животноводства, а также сои как пищевой и кормовой культуры. На животноводство же приходится 1/3 сельскохозяйственного производства региона.

Несмотря на наметившееся снижение доли сельского хозяйства в экономике Южной Америки, его роль по-прежнему велика. В ряде стран оно остается основной сферой материального производства, в которой занята преобладающая часть трудоспособного населения. Используя методы «зелёной революции», крупные развивающиеся хозяйства в этих странах обеспечивают существенный прирост продукции земледелия и животноводства. Застой остаётся в аграрном секторе Боливии, Перу, Эквадора, отягощенном полуфеодальными пережитками. Особенно ощутимо отставание в связи с быстрым ростом населения.

Латинская Америка располагает богатейшими рекреационными ресурсами. Здесь насчитывается более ста объектов всемирного наследия. Они расположены в основном в Мексике, Бразилии и Перу. Среди объектов культурного наследия выделяются памятники доколумбовой и послеколумбовой эпохи; единственный памятник

новейшего времени - столица Бразилии город Бразилиа. Почти треть объектов всемирного наследия являются памятниками природы. Это и самые большие на планете водопады, и массивы не тронутых человеком экваториальных лесов, и горные национальные парки Анд.

3.3. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК.

Эффективность хозяйственной деятельности

Южная Америка - регион с достаточно хорошей обеспеченностью природными и людскими ресурсами, однако его страны пока не достигли должного уровня экономико-социального развития.

Как и во всех других регионах мира, сложившаяся структура территориально-производственных комплексов в Южной Америке обусловлена географическими особенностями - наличием водных, лесных, энергетических ресурсов, залежей полезных ископаемых и др. Рассмотрим их особенности.

1. Все латиноамериканские страны, за исключением Боливии и Парагвая, имеют выход к океанам и морям Атлантического и Тихого океанов либо являются островными. Потенциал Латинской Америки определяется также тем, что она находится в относительной близости к США.

2. Исклучительно сложен этнический состав населения Латинской Америки. Более половины ее населения - потомки смешанных браков (метисы, мулаты). На Гаити, Ямайке и Малых Антильских островах основную часть населения составляют негры. В большинстве Андских стран преобладают индейцы, а в Бразилии, помимо мулатов и негров, велика доля «белых».

3. Латинская Америка - один из наименее заселенных регионов мира. Средняя плотность населения составляет всего 24 человека на 1 км². Наряду с густонаселенными районами (это островные государства Карибского моря, Атлантическое побережье Бразилии, большинство столичных районов и др.) огромные пространства почти безлюдны. Большая часть (72%) населения сконцентрирована в городах.

4. По обеспеченности водными ресурсами Латинская Америка занимает первое место среди других крупных регионов мира. Реки Амазонка, Ориноко, Парана относятся к числу крупнейших в мире. Огромное богатство Латинской Америки - ее леса, которые занимают более 1/2 территории этого региона.

5. В пределах Латинской Америки расположено 53 суверенных государства и несколько зависимых территорий. Все независимые страны либо республики, либо государства в составе возглавляемого Великобританией Содружества. Преобладают унитарные государства. Исключение - Бразилия, Венесуэла, Мексика, имеющие федеративную форму административно-территориального устройства.

6. Все страны Латинской Америки - развивающиеся государства. По темпам и достигнутому уровню экономического развития занимают в мире промежуточное положение: превосходят в этом отношении развивающиеся страны Африки и уступают странам Азии. Наибольших успехов в экономическом развитии добились Аргентина, Бразилия и Мексика, входящие в группу новых индустриальных стран мира. На них приходится 2/3 промышленного производства Латинской Америки и столько же регионального ВВП. К новым индустриальным странам также можно отнести Чили, Венесуэлу, Колумбию, Перу. К подгруппе наименее развитых стран относится Гаити.

7. В рамках своего региона латиноамериканские страны создали несколько экономических интеграционных группировок, крупнейшая из которых — Южноамериканский общий рынок, в его составе Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и с 2015 г. Боливия (МЕРКОСУР). В нем сосредоточено около 50% населения, более 50% совокупного ВВП и почти 40% объема внешней торговли Латинской Америки.

Латинская Америка - один из старейших нефтяных и газодобывающих районов мира. По размерам добычи и экспорта нефти и природного газ выделяются Мексика, Венесуэла и Эквадор.

Главные отрасли обрабатывающей промышленности - машиностроение и химическая, по существу, развиты в трех странах - Бразилии, Мексике и Аргентине. Остальные страны их не имеют.

Специализация машиностроения - автомобилестроение, судостроение, авиастроение, производство электробытовых приборов и машин (швейных и стиральных, холодильников, кондиционеров) и др. Основные направления химической промышленности - нефтехимия, фармацевтическая и парфюмерная промышленность.

Нефтеперерабатывающая промышленность представлена своими предприятиями во всех нефтедобывающих странах (Мексика, Венесуэла, Эквадор и др.). Крупнейшие в мире (по мощности) нефтеперерабатывающие заводы созданы на островах Карибского моря (Виргинские, Багамские, Кюрасао, Тринидад и др.).

В тесном контакте с горнодобывающей промышленностью развивается цветная и черная металлургия. Предприятия по выплавке

меди находятся в Мексике, Перу, Чили, свинца и цинка - в Мексике и Перу, олова - в Боливии, алюминия - в Бразилии, стали - в Бразилии, Венесуэле, Мексике и Аргентине.

Латинская Америка - видный мировой производитель и экспортер руд цветных металлов: бокситов (выделяются Бразилия, Ямайка, Суринам, Гайана), медных (Чили, Перу, Мексика), свинцово-цинковых (Перу, Мексика), оловянных (Боливия) и ртутных (Мексика) руд. Велико значение латиноамериканских стран и в мировой добыче и экспорте железных и марганцевых (Бразилия, Венесуэла), урановых (Бразилия, Аргентина) руд, самородной серы (Мексика), калийной и натриевой селитры (Чили).

Ведущие отрасли текстильной промышленности - производство хлопчатобумажных (Бразилия), шерстяных (Аргентина и Уругвай) и синтетических (Мексика) тканей.

Природные условия Латинской Америки благоприятны для развития сельского хозяйства. Большую часть ее территории занимают низменности (Ла-Платская, Амазонская и Оринокская) и плоскогорья (Гвианское, Бразильское, плато Патагонии), удобные для сельскохозяйственного использования. Благодаря своему географическому положению (почти вся территория региона находится в тропических и субтропических широтах).

Латинская Америка получает большое количество тепла и солнечного света. Обширные площади саванн и субтропических степей (Аргентина, Уругвай) могут быть использованы под пастбищные угодья. Экспортную продукцию - хлопок, сахарный тростник, кофе, какао, бананы - получают главным образом в странах тропической Америки.

Основные производители и экспортеры хлопка - Бразилия, Парагвай, Мексика, страны Центральной Америки (Никарагуа, Гватемала, Сальвадор), сахарного тростника - Бразилия, Мексика, Куба, Ямайка, страны Центральной Америки, кофе - Бразилия и Колумбия, какао-бобов - Бразилия, Эквадор, Доминиканская Республика, бананов - Эквадор, Коста-Рика, Колумбия, Панама.

В субтропических странах (Аргентина, Уругвай, Чили) наибольшее развитие получили зерновое хозяйство, виноградарство, производство сахарной свеклы (Чили, Уругвай). Чилийские вина конкурентоспособны даже на европейских рынках.

Главные зерновые культуры Латинской Америки - пшеница, рис, кукуруза. Крупнейший производитель и экспортер пшеницы и кукурузы в регионе - Аргентина.

Ведущие отрасли животноводства - скотоводство (преимущественно мясного направления), овцеводство (шерстного и мясо-шерстного направления), свиноводство. Главные страны-экспортёры - Аргентина, Бразилия, Мексика и Уругвай.

Можно признать, что экономический потенциал Южной Америки достаточно высок. Сдерживающие факторы следующие: недостаток квалифицированных трудовых ресурсов, неразвитость транспортных артерий (в основном это автомобильные дороги, а железнодорожный и речной транспорт, несмотря на наличие крупнейших рек планеты, практически отсутствует.) Часто сообщение между странами осуществляется морским путём. Слишком велика локализация промышленных предприятий, лишь в нескольких агломерациях внутри государств региона (за исключением Мексики и малых стран), тогда как огромные пространства не имеют промышленных центров; там народонаселение живет экстенсивным сельским хозяйством и пребывает в бедности.

Правительства стран региона принимают меры к устранению этих недостатков. Например, в Бразилии для развития отдельных отсталых районов, в частности Северо-Восточной Амазонии, создана во второй половине XX в. свободная экономическая зона «Манаус», где создаётся производство на основе высоких технологий. Программы развития транспортных артерий Южного континента Америки намечены и осуществляются в рамках МЕРКОСУР; страны Общего рынка сообща предпринимают усилия для диверсификации экономики, расширения внешнеэкономических связей (ранее все производство было ориентировано в основном на экспорт в США; общеизвестно, что в XIX – начале XX в. североамериканская United Fruit Company определяла приоритеты не только экономики, но и политики стран Южной Америки, называя их «банановыми республиками»). И хотя США остается крупнейшим партнером по товарообороту, с 2009 г. Китай стал для Бразилии ведущим торговым партнером, подвинув на вторую позицию США. Доля товарооборота Бразилии с Китаем составляет 17%.

Роль стран Латинской Америки в международном разделении труда медленно меняется от позиции аграрно-сырьевого придатка высокоразвитых стран до производителей товаров с высокой добавленной стоимостью. Во многом этому способствовали так называемые «*макиладорас*» - зоны экспортной переработки.

Первые «макиладорас» появились в Мексике в 60-е годы XX в. Крупные американские корпорации получили право создавать в приграничной зоне Мексики свои предприятия для использования

дешевой рабочей силы. Американцы беспощадно завозили туда своё сырьё и полуфабрикаты, а увозили готовые изделия и узлы для окончательной сборки на головных предприятиях в США. Своего наивысшего расцвета подобный тип международной торговли достиг в 1994-2000 гг., когда макиладоры производили до 25% ВВП страны и дали работу 17% экономически активного населения. Постепенно, однако, макиладоры Мексики начали приходить в упадок. К XXI в. в Мексике было зарегистрировано около 3000 предприятий «макиладорас» с числом занятых более 600 тыс. человек (около 20% всех занятых в обрабатывающей промышленности). Основная продукция - трудоемкие компоненты, узлы и аппараты электротехники и электроники (36%), автомобильной промышленности (28%), а также швейные изделия, обувь, деревообработка. Большинство (около 70%) предприятий размещены в приграничных зонах экспортной переработки (ЗЭП).

В континентальных государствах Южной Америки традиционно сложился ряд территориально-производственных комплексов (ТПК). Их можно охарактеризовать как хозяйственную систему, формирование которой в рамках конкретной территории обусловлено определенной комбинацией ресурсов (то есть сочетанием природных ресурсов, предприятий разных отраслей материального производства и сферы услуг). Их совокупность приводит к эффекту, в котором общий результат больше простой суммы отдельных производств, к росту конкурентоспособности и устойчивому развитию всего хозяйственного комплекса.

В Бразилии, например, пять официально выделенных экономических районов.

Юго-Восток - самый развитый (территория - 11% площади и около 43% населения всей страны). Его ядро - штат Сан-Паулу - дает около 65% промышленной продукции страны, а весь район – 82%. Агломерация Сан-Паулу – крупнейший промышленный центр не только в Бразилии, но и во всей Южной Америке. В этом же районе действуют агломерации Рио-де-Жанейро и Белу-Оризонти. Обрабатывающая промышленность базируется на богатых минерально-сырьевых ресурсах этого района (штат Минас-Жейрас дает более половины продукции всей горнодобывающей промышленности страны). Сельское хозяйство имеет экспортное направление (кофе, сахарный тростник, апельсины, хлопок).

Юг – аграрный район, населённый волной относительно поздней иммиграции европейцев – итальянцев, немцев, славян. Большая часть продукции сельского хозяйства идет на экспорт (рис, пшеница, соя,

продукция животноводства, виноградарства и виноделия). Развита кожевенно-обувная промышленность (главный центр Нову-Амбургу - 40% продукции страны), деревообрабатывающая (две трети национального производства). Главные промышленные центры - агломерации Порту-Аллегри и Куритиба.

Северо-Восток - район первоначальной колонизации и старого плантационного хозяйства; более 70% населения - потомки африканских рабов. Возделывается сахарный тростник (две пятых национального сбора), в штате Баия - какао-бобы (до 95% их производства в стране). В целях предотвращения оттока рабочих рук создаются металлургические, химические и нефтеперерабатывающие заводы, приближенные к источникам сырья.

Центро-Запад - район активного хозяйственного освоения в связи с перенесением сюда и строительством столицы - города Бразилиа, а также перенесением сюда плантаций кофе из Сан-Паулу. Основа экономики – экстенсивное скотоводство.

Север (Амазония) - крупнейший по территории и наименее освоенный район. Ведется сбор каучука дикорастущей гевеи, существенны отрасли рыболовства и охоты, сбора ароматических и лекарственных растений, орехов. Район обладает большими лесными, гидроэнергетическими и минеральными ресурсами. Основная задача заключается в том, чтобы заселение и освоение природных ресурсов Амазонии не привели к истреблению уникальных лесов и экосистемы Амазонки (это задача планетарного значения). Основные агломерации - Белен, Манаус, Порту-Велью.

Большое значение имеет также горнопромышленная зона Серра-дус-Каражус, северная окраина Бразильского нагорья, где выявлен широкий комплекс руд металлов, причём в них огромное содержание железа в руде - от 66 до 87%. Разведанные запасы оцениваются в 18 млрд т. Добычей и развитием инфраструктуры (железные дороги, ГЭС и др.) занимаются компании с участием капитала из Японии, США и Германии. Создан большой центр черной металлургии в районе Сент-Луиса и комплекс цветной металлургии в районе порта Баркарена.

В другой ведущей стране Латинской Америки - Аргентине - шесть экономических районов: Пампа, Запад, Северо-Запад, Чако, Междуречье, Патагония.

Пампа - наиболее экономически и социально развитый район. Здесь проживает три четверти населения, производится основная часть промышленной и сельскохозяйственной продукции страны, особенно экспортной. В современной Аргентине портовые города Пампы - Ла-Плата, Росарио, Баия-Бланка, Санта-Фе, Сарате - являются и ведущими

промышленными центрами страны. В Пампе находится и главный порт Аргентины, один из крупнейших городов Латинской Америки – столица Буэнос-Айрес. В его пригородах сосредоточены ведущие отрасли, в том числе машиностроение (особенно электротехника), химическая, нефтеперерабатывающая, швейная, пищевая промышленность, в которой выделяется мясохладобойная, за что город получил название «столицы мяса».

Ла-Плата и Баия-Бланка - ведущие центры нефтепереработки и нефтехимии, производства мяса; Сан-Лоренсо - крупнейший центр нефтехимии. Второй по числу жителей (более 1 млн человек) город Кордоба лидирует в автомобиле-, авиа- и тракторостроении и является одним из ведущих научных центров страны. В Кордобе ещё в 1613 г. был открыт первый в Аргентине университет.

Запад расположен в Андах. Его население специализируется на выращивании субтропических культур. Занимает ведущее место по сбору винограда, маслин, производству вина и оливкового масла. Обладает крупными запасами нефти, урана, бериллиевых, вольфрамовых и медных руд. На их основе развиваются нефтеперерабатывающая, нефтехимическая отрасли, обогащения урана.

Северо-Запад - район со слаборазвитой инфраструктурой, главный район по выращиванию сахарного тростника и производству сахара.

Чак - район тропического климата, «полюс жары» Южной Америки. Экстенсивное хозяйство специализировано на выращивании хлопчатника и животноводстве.

Междуречье - район субтропического климата со специализацией на выращивании субтропических культур, чая для приготовления национального напитка аргентинцев - чая йерба-мате. Богатство Междуречья - хвойные леса и на их основе - целлюлозно-бумажное производство. Там расположен один из самых больших и красивых водопадов мира - Игуасу.

Патагония - самый малонаселенный район: территория - почти 1/3 (одна треть) Аргентины, а население - только 3%. Имеет запасы нефти (более 2/3 запасов в стране), природного газа, железной руды, урановых руд, угля. На Патагонию приходится половина продукции горнодобывающей промышленности страны. На базе дешевой электроэнергии развивается производство цветных металлов. Патагония - основной район овцеводства, дающего шерсть. Развита туризм, эти места – предгорья Анд - называют аргентинской Швейцарией.

3.4. Основные интеграционные группировки: МЕРКОСУР, CARICOM, Андский Пакт, ЛАИА и др. Цели, задачи и результаты деятельности

Южная Америка раньше других регионов мира вступила на путь интеграции. С 1960 г. здесь стали действовать торгово-экономические группировки - Латиноамериканская ассоциация свободной торговли - ЛАСТ (преобразована в 1980 г. в Латиноамериканскую ассоциацию интеграции - ЛААИ), с 1968 г. - Карибская ассоциация свободной торговли, преобразованная позже в Карибское сообщество, и Карибский общий рынок - КАРИКОМ. В 1969 г. возникли ещё два региональных торгово-экономических объединения - Андская группа (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Чили, Эквадор), преобразованная в 1996 г. в Андское сообщество наций, и Ла-Платская группа (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай) государств, которые в 1991 г. образовали Общий рынок стран Южного конуса - МЕРКОСУР.

Особую роль в интеграции стран Южной Америки и Западного полушария имеет МЕРКОСУР. Именно это объединение за полтора десятилетия добилось значительных экономических успехов, хотя его страны-члены в девяностые годы прошлого и в начале нынешнего столетия испытали экономические спады и кризисы. В 1995 г. в нём были введены единые внешнеторговые пошлины, т.е. возник торговый союз. Позиции МЕРКОСУР значительно окрепли после подписания в 1996 г. Соглашения о создании зоны свободной торговли с Боливией и Чили.

МЕРКОСУР - крупнейшая организация в Южной Америке. Оно объединяет 301 млн человек и даёт более 80% совокупного ВВП континента. В него входят Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай, Венесуэла и Боливия (с июля 2015 г.), а ассоциированными членами стали Чили, Колумбия, Эквадор и Перу.

Название организации происходит от испанского Mercado Comun del Sur, что означает «Южноамериканский общий рынок». Первым шагом к созданию объединённого рынка послужило Соглашение о свободной торговле, подписанное Аргентиной и Бразилией в 1986 г.; в 1990 г. к этому соглашению присоединились Парагвай и Уругвай.

В Договоре о создании МЕРКОСУР предусматривалось:

- отмена всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами, т.е. создание ЗСТ в субрегионе к 31 декабря 1994 г.;
- свободное движение капитала и рабочей силы;

- введение единого внешнего тарифа и образование Таможенного союза;
- координация политики в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта и связи, в валютно-финансовой сфере;
- унифицированные правила функционирования свободных промышленных зон;
- единый порядок определения происхождения товаров.

Основными административными органами объединения являются Совет общего рынка, Группа общего рынка, Комиссия по торговле, Совместная парламентская комиссия, Социально-экономический консультативный форум и Административный секретариат. В первых четырех работа ведется на межправительственном уровне. Основным принцип деятельности высших органов МЕРКОСУР - консенсус. Идея создания какой-либо наднациональной структуры по примеру Европейского Союза не получила поддержки.

С 1 января 1995 г. в соответствии с Соглашением Оуро Прето, подписанным в 1994 г., МЕРКОСУР перешёл на более высокий интеграционный уровень: от зоны свободной торговли к Таможенному союзу. Во внутризональной торговле для всех участников действует единый внешний таможенный тариф (ЕВТТ) на продукцию, ввозимую из третьих стран (ставка импортных пошлин для разных товаров колеблется от 0 до 20%).

Другим важнейшим региональным торгово-экономическим блоком в Южной Америке является Андский пакт (группа, сообщество, «Andean Group» или «Andean Common Market»). Он создан 26 мая 1965 г. на основе Картахенского соглашения в составе Боливии, Колумбии, Перу, Чили (вышла из группы в 1976 г.) и Эквадора. С 1973 г. членом этой организации стала Венесуэла. Андская группа охватывает территорию в 4,8 млн. км² с населением 111 млн человек; её совокупный валовой продукт составляет 268 млрд долл. США. Цель создания - стремление расширить национальные разрозненные рынки, содействовать индустриализации в рамках политики импортозамещения на субрегиональной основе.

Высший орган - комиссия Картахенского соглашения, состоящая из послов перечисленных стран с годичным сроком полномочий, по истечении которого комиссия перемещается в очередное по алфавиту государство, входящее в пакт. Представитель этой страны является её президентом. Комиссия обычно проводит не менее трёх сессий в год, на которых она определяет основные направления сотрудничества, утверждает программы по координации таможенной политики и экономического развития.

Совет министров иностранных дел - орган политического сотрудничества - координирует выступление Андской группы на мировой арене. Консультативным органом служит Андский парламент, состоящий из депутатов законодательных собраний стран-членов. Спорные вопросы разрешает Андский суд. Для выработки рекомендаций по конкретным вопросам созданы советы: плановый, валютный, финансовый, налоговый и др.

Картахенское соглашение предусматривает создание общего рынка, согласование экономической политики в отношении иностранного капитала, развитие производственных отраслей и инфраструктуры посредством совместного программирования, мобилизацию внутренних и внешних финансовых ресурсов, предоставление специальных льгот менее развитым членам союза - Боливии и Эквадору.

Цели Андского сообщества - содействие развитию стран-участниц посредством их интеграции и социально-экономического сотрудничества, ускорение экономического роста и обеспечение занятости, создание латиноамериканского общего рынка.

Основные направления взаимодействия Андской группы сводятся к следующему:

- выработка единой экономической политики, координация осуществляемых проектов;
- гармонизация законодательства: осуществление контроля за применением принятых в рамках Андской группы правовых норм и за их единой интерпретацией;
- установление тесных взаимных связей между регионами и органами Андской группы через вспомогательные органы — Союз частных предпринимателей и Андский институт труда.

В рамках Андской группы созданы:

Андская корпорация развития (АКР), образованная в 1968 г., выступает как банк развития, как инвестиционный банк и как агентство экономического и финансового содействия;

Андский резервный фонд (АРФ), распоряжается частью валютных резервов стран-членов для поддержания платёжных балансов и согласования финансовой и валютной политики;

Ассоциация телекоммуникационных комиссий, используется в целях углубления сотрудничества, содействия развитию телекоммуникационных служб в регионе.

В 1990 г. был принят документ «Андская стратегия», в котором сформулированы три основные цели: развитие андского экономического пространства, углубление международных связей стран Андской группы, вклад в единство Латинской Америки. «Акт мира»,

принятый в том же году, выдвинул в качестве важнейших задач углубление процесса интеграции андских стран, реализацию её отдельных этапов (зона свободной торговли, таможенный союз), а также других мер, необходимых для создания Андского общего рынка.

В мае 1994 г. государства Андской группы согласились создать зону свободной торговли к 1 января 1995 г. Таможенный союз в рамках Андской группы был полностью сформирован к 1999 г.

Андский пакт стал известен как особая попытка в истории интеграции развивающихся стран - сразу в масштабах целой группировки ограничить влияние иностранных монополий. Данная тенденция обозначилась в первые годы существования союза, когда в нём задавали тон Чили (период правительства Народного единства), Боливия и Перу. Главной мерой в этом направлении послужило введение «Общего режима по отношению к иностранному капиталу, торговым маркам, патентам, лицензиям», призванного установить контроль за деятельностью ТНК. Эти меры стимулировали превращение иностранных предприятий, создаваемых после 1974 г., в национальные или смешанные. При учреждении такого предприятия не менее 15% акций подлежит передаче государству, на территории которого оно находится. Важным положением общего режима было введение ограничений на вывозимые иностранными компаниями прибыли. Ежегодно разрешалось перевозить за границу не более 14% зарегистрированной суммы прямых инвестиций. Одновременно ограничивались сферы приложения иностранного капитала: он не допускался в страхование, внутреннюю торговлю, транспорт, в средства массовой информации. С 1976 г. во многих странах группировки полагалось смягчение некоторых положений общего режима в рамках Лимского протокола.

С 2000 г. Андское сообщество функционирует как Таможенный союз на основе введения общего таможенного тарифа и проведения общей торговой политики в отношении третьих стран. Ставки общего таможенного тарифа равны 5% на сырье и промышленное оборудование, 10-15% на полуфабрикаты и капиталоемкие товары, 20% на готовую продукцию, а в среднем – 13,6%. Параллельно таможенной либерализации проводится устранение и гармонизация нетарифных барьеров. Так, создана Андская система стандартизации, тестирования, сертификации, технических правил и метрологии. Разработана номенклатура общего таможенного тарифа (НАНДИНА); Андская методология определения таможенной стоимости; правила транзита; проводится координация деятельности таможенных служб стран-

членов. Нередки случаи применения защитных мер в торговле с партнерами по Сообществу.

В целом страны-члены Андского сообщества достигли максимальных преимуществ в свободном передвижении товаров. Между тем по трем другим направлениям общего рынка (свободное перемещение капиталов, лиц и свободная торговля услугами) успехи минимальны. Принцип свободного перемещения капиталов стал постепенно реализовываться на основе национального режима в отношении иностранных капиталовложений, патентов, лицензий и роялти (1991 г.), свободного перевода нетто-доходов за рубеж. Достигнуто соглашение о признании важности устранения ограничений в движении капиталов. Страны-члены имеют открытые инвестиционные режимы в отношении долгосрочных капиталов, проводится либерализация финансовых ресурсов (в банковской и финансовой сфере), что стимулирует капиталопотоки во взаимных рамках и как приток из третьих стран. Основные успехи - это разработка общего Андского паспорта и идентификационного документа, позволяющих безвизовые поездки туристов по территории стран-партнеров. На практике безвизовый режим уже функционирует, за исключением Венесуэлы (в ответ Боливия обязывает венесуэльцев, прибывающих на ее территорию, иметь визовую отметку).

Одно из принципиальных особенностей Андского сообщества (помимо наднациональных функций основных органов) - внешнеполитическое сотрудничество как важный инструмент консолидации интеграционного процесса и укрепления совместных действий стран, в частности в сфере торговой либерализации.

Андское сообщество прошло нелегкий путь интеграционного сближения от зоны свободной торговли к Таможенному союзу и формируемому общему рынку, оно является одной из наиболее динамичных интеграционных группировок мира.

Страны Карибского региона по примеру центральноамериканских соседей также начали осуществлять процесс интеграции, исходя из своего малозначительного экономического потенциала, и создали Карибское сообщество (англ. Caribbean Community (CARICOM)) - торгово-экономический союз стран Южной Америки.

Карибское сообщество включает в себя 15 англоязычных стран этой зоны с общим объемом внешней торговли 11 млрд долл. США. Это - малые островные государства Антигуа и Барбуда, Барбадос, Багамские Острова, Гренада, Доминика, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Люсия, Тринидад и Тобаго, Ямайка, Монтсеррат (колония Великобритании), Сент-Китс, Невис и Ангилья), а также материковые Белиз, Гайана и

Суринам (принят в 1995 г.). Ассоциированные члены CARICOM - Виргинские Острова, острова Терке и Кайкос. Из всех этих стран только Суринам и Гайана находятся в Южной Америке. Договор, действующий и поныне, провозглашал образование Карибского сообщества, а в его рамках - Карибского общего рынка.

Основная цель CARICOM заключается в улучшении условий жизни почти 16 млн человек, которые проживают в странах-членах. CARICOM поощряет и инвестирует средства на образование, улучшение условий труда и здоровья, в частности на ликвидацию таких болезней, как ВИЧ и СПИД, а также работает над сохранением культур народов Карибского моря.

В работе CARICOM в качестве наблюдателей участвуют 12 латиноамериканских стран, среди которых наибольшую активность проявляют Мексика, Венесуэла и Колумбия. Высший орган объединения - конференция глав государств, исполнительные органы - Совет министров и Генеральный секретариат, а также постоянные комитеты и специализированные рабочие группы. Штаб-квартира находится в г. Джорджтаун (Гайана). В июле-августе 1990 г. на встрече глав государств и правительств CARICOM были приняты решения об ускорении интеграции. Страны договорились о введении общих тарифов на импорт товаров из третьих стран, т.е. создании таможенного союза, отмене всех нетарифных барьеров в торговле товарами, производимыми внутри субрегиона, создании общего рынка со свободным движением капиталов, с общей денежной единицей, согласованной политикой в области финансов, в отношении иностранных инвестиций. С января 1991 г. единый внешний тариф (ЕВТ) заменил систему количественных ограничений импорта как основного инструмента защиты внутреннего рынка CARICOM. В октябре 1992 г. на специальной встрече глав правительств был утвержден график поэтапного снижения ЕВТ.

В 2014 г. на совещании членов-стран CARICOM был принят стратегический план, в котором определены приоритеты и ключевые области развития сообщества на 2015-2019 гг. Стратегическими приоритетами дальнейшего развития являются достижение экономической устойчивости, социальная устойчивость, экологическая устойчивость, технологическая устойчивость, укрепление идентичности в духе сообщества, вопросы управления, координации внешней политики, а также научных исследований, разработок и инноваций.

Бразилия является лидером и осью интеграционных процессов в регионе, она в 1993 г. выдвинула идею создания Южноамериканской зоны свободной торговли (САФТА). Бразилия стремится на

принципиально отличной от США основе создать Зону свободной торговли Америки. В качестве шага на этом пути в 2004 г. появилось Южноамериканское сообщество наций (ЮАСН), в которую вошли члены МЕРКОСУР, Андского сообщества, некоторые члены Карибского сообщества (Гайана и Суринам), а также Чили как ассоциированный член МЕРКОСУР.

9 декабря 2004 г. было создано Южноамериканское сообщество (другое название - Декларация Куско). Подписание декларации о создании новой организации состоялось на саммите 12 государств в Куско (Перу). В неё вошли государства-члены Южноамериканского общего рынка МЕРКОСУР (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай), Андского сообщества (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу и Эквадор), а также Чили, Гайана и Суринам, причём два последних подписали декларацию, но отложили своё вступление в Южноамериканское сообщество наций (ЮАСН) на неопределённый срок.

Наибольшую активность при создании сообщества проявили президент Перу Алехандро Толедо и президент Бразилии Луис Инасиу Лула да Силва. Ожидалось, что именно Бразилия будет играть в новом союзе лидирующую роль. В декларации указывалось, что она отражает стремление народов Латинской Америки к интеграции, единству и строительству общего будущего. Основная задача нового союза - в течение 15 лет добиться интеграции экономик и создания зоны свободной торговли.

Планировалось, что первое время Южноамериканское сообщество будет развиваться путем политической координации действий стран-участниц, а в будущем должны быть созданы общеамериканские институты - совет министров, южноамериканский парламент и суд правосудия.

Место подписания исторической декларации – г. Куско в перуанских Андах, по легенде, он был основан мифическим правителем инков Манко Капаком и впоследствии стал столицей обширного государства инков - Тауантинсуйю, самого крупного государства в доколумбовой Америке.

Подписание декларации было приурочено к 180-й годовщине разгрома испанских конкистадоров латиноамериканской армией под предводительством Симона Боливара в битве при Аякучо (Перу) 9 декабря 1824 г.

Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ), по-видимому, исчерпала свой потенциал. В состав этой организации по-прежнему входят Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Мексика, Перу, Уругвай, Чили и Эквадор. В самом начале своего

существования организация ставила в качестве основной задачи создание к 1973 г. зоны свободной торговли. Однако уже к концу 60-х годов прошлого столетия выявились несовершенства в механизме ЛАСТ. В 1980 г. взамен ЛАСТ была создана Латиноамериканская интеграционная ассоциация (ЛАИА), целью которой указано содействие развитию внутрирегиональной торговли и регионального экономического сотрудничества.

США пытались подчинить страны Западного полушария своему влиянию через НАФТА, создать под своей эгидой ФТАА^{*}. В качестве шага на этом пути США в 2005 г. подписали Соглашение о свободной торговли с Колумбией, Панамой и Чили и с такой группой, как ЦАОР^{**}. Однако подписание договора о создании ФТАА, планирующееся на конец 2005 г., не состоялось и было отложено на неопределённый срок (против выступили в основном страны МЕРКОСУР). Таким образом, в регионе наблюдалась двухполюсная интеграционная тенденция.

В геополитическом плане Южная Америка остаётся зоной безусловного влияния США, однако возникают и некоторые новые явления. Ещё в 1948 г. большинство стран Южной Америки вошло в Организацию американских государств (ОАГ)^{***}, созданную по инициативе и в интересах США. Однако в 80-х годах прошлого столетия ряд акций США изменил «однозначную» обстановку внутри ОАГ. Во время фолклендского кризиса (Великобритания – Аргентина, 1982 г.) США открыто поддерживали своего союзника по НАТО, а не члена ОАГ, затем последовала агрессия в Гренаде (1983 г.) и Панаме (1989 г.). Росло желание стран ОАГ без США, но с Кубой (бойкотирующейся этой организацией долгие годы) найти новые формы экономического сотрудничества. В 1995 г. Бразилия, Мексика, Боливия выступили за безусловное возвращение Кубы в состав ОАГ, за

* Проект Всеамериканской зоны свободной торговли – ФТАА или АЛКА (Free Trade Area For Americas – FTAA, исп. Area de Libre Comercio de las Americas – ALCA).

ОАГ (Организация американских государств - Organization of American States (OAS) учреждена в 1948 г. с целью упрочения мира, безопасности, взаимопонимания и сотрудничества между государствами Западного полушария. В начале 1960-х годов ввела санкции против Кубы. С тех пор глубокие внутренние противоречия мешают налаживанию эффективного сотрудничества. Латиноамериканские государства-члены ОАГ часто выступали против политики США.

** Центральноеамериканский общий рынок (ЦАОР) (Central American Common Market, ODECA or SACM), экономическая организация, в которую входят Гватемала, Гондурас, Сальвадор, Никарагуа и Коста-Рика. В договоре, заключенном между этими государствами в 1960 г., записано, что страны-участницы должны стремиться преодолевать торговые барьеры между собой, стимулировать экспорт и развивать промышленное производство на основе регионального сотрудничества.

*** ОАГ (Организация американских государств - Organization of American States (OAS) учреждена в 1948 г. с целью упрочения мира, безопасности, взаимопонимания и сотрудничества между государствами Западного полушария. В начале 1960-х годов ввела санкции против Кубы. С тех пор глубокие внутренние противоречия мешают налаживанию эффективного сотрудничества. Латиноамериканские государства-члены ОАГ часто выступали против политики США.

действенные меры против наркобизнеса, терроризма и нищеты в Латинской Америке. В 1998 г. на Генеральной ассамблее ОАГ вновь обсуждался вопрос о возвращении Кубы в эту организацию. Куба была восстановлена в членстве в июне 2009 г., однако отказалась возобновлять его.

3.5. Роль ведущих стран региона (Бразилия, Аргентина, Чили, Перу и Венесуэла) в развитии Южной Америки

Экономика стран Южной Америки на современном этапе характеризуется следующими основными чертами:

вялая динамика экономического роста; среднегодовые темпы экономического роста не превышают 3%;

негативные структурные сдвиги, приведшие к усилению сырьевой ориентации в условиях обострения международной конкуренции. Однако постепенно снижается доля сельского хозяйства и повышается доля промышленности в национальном доходе латиноамериканских стран. Возрастает роль обрабатывающей промышленности, снижается роль горнодобывающей. В добывающей промышленности по стоимости 80% приходится на добычу топлива (в основном нефть) и лишь 20% на добычу рудного сырья. В обрабатывающей промышленности снижается доля традиционных отраслей (текстильной, пищевой, кожевенно-обувной и швейной); особенно динамично развиваются химическая промышленность и нефтепереработка, черная металлургия, машиностроение, производство стройматериалов;

неравномерность экономического развития; в регионе индустриальный облик определяют Аргентина и Бразилия, а также Чили, Венесуэла, Колумбия и Перу. На «большую тройку» - Аргентину, Бразилию, Мексику - приходится 2/3 промышленного производства Латинской Америки. Эти страны относятся к категории новых индустриальных стран (НИС). В них получили развитие такие новые и новейшие отрасли, как микроэлектроника, автомобиле- и самолетостроение (Бразилия), электроника и электротехника, приборостроение (Мексика). Причинами такого «рывка» в развитии современных отраслей явились значительные масштабы внутреннего рынка (большая численность населения, высокий уровень платежеспособного спроса), хорошая обеспеченность природными и людскими ресурсами, умелое использование зарубежного технического опыта. Несмотря на снижение доли сельского хозяйства в экономике

Латинской Америки, его роль все еще велика. В странах Центральной Америки и Карибского бассейна оно является основной сферой материального производства, в которой занята преобладающая часть трудоспособного населения;

моноцентрическая структура промышленности, при которой в промышленном производстве преобладает один центр (Аргентина, Мексика, Уругвай, Венесуэла, Чили). Основными промышленными ядрами почти во всех странах являются столицы, где производится от 50 до 80% промышленной продукции страны. Ориентация латиноамериканской экономики на внешний рынок привела к образованию отдельных центров экспортной экономики в портах вывоза. Нередко столицы и главные порты вывоза совпадают (Буэнос-Айрес, Монтевидео, Лима и др.). Исключение составляет Сан-Паулу - крупнейший город и экономическая столица Бразилии, который является портом;

высокая роль государства в экономике большинства стран региона; **все более интенсивное включение стран Южной Америки в международные экономические отношения**, усиление их зависимости от внешних факторов. Главным образом это проявляется в зависимости стран от внешней торговли, поскольку характер экспорта многих стран носит полуколониальный характер: вывозятся промышленное сырье и продовольствие, ввозятся готовые промышленные товары. Кроме того, внешняя торговля большинства стран региона имеет односторонний характер (основные торговые партнеры – США, а с 2009 г. Китай).

Растет зависимость региона от прямых иностранных инвестиций, расширяется их отраслевая база и географический круг инвесторов (уменьшается доля США и увеличивается доля Испании, Нидерландов и Франции). Большинство предприятий в Южной Америке являются совместными с иностранными.

Ключевые страны в экономике Южной Америки – Бразилия, Аргентина, Чили.

Бразилия относится к группе новых индустриальных стран. Она наиболее экономически развитое в Латинской Америке. В 2008 г. Бразилия пострадала от мирового финансового кризиса, но уже к 2010 г. ситуация улучшилась, и ВВП страны вырос на 7,5%, что явилось самым высоким показателем роста за последние 25 лет. Антикризисная политика базировалась на крупных инвестициях в развитие внутренних инфраструктурных проектов, развитие внутреннего спроса за счёт расширения и упрощения норм кредитования физических и юридических лиц, снижения налоговой нагрузки на национальное производство экспортной продукции и бытовых приборов. За счёт

собственного производства в стране обеспечивается до 90% внутреннего спроса на промышленные товары.

В 2011-2014 гг. рост ВВП Бразилии замедлился из-за ухудшения международной экономической обстановки. В 2015 г. ВВП Бразилии снизился до 3,8%, показав наихудшую динамику с 1981 г., когда экономика сократилась на 4,4%. Причинами ухудшения экономики страны послужил кризис кредитования развивающихся рынков, проблема в Китае и изменения денежно-кредитной политики. В 2016 г. уровень экономики сократился до 3,6% (1534,8 млрд долл США), а в 2017 г. наблюдался рост - более 1% (1556,4 млрд долл.США).

Промышленность является ведущей отраслью хозяйства Бразилии, на ее долю приходится около 30% ВВП. В стране создана мощная горнодобывающая промышленность, базирующаяся на собственных природных ископаемых. Бразилия является мировым лидером по добыче железной руды (20%) и монополистом по добычи ниобия (95%). Страна занимает 2-е место по производству марганца (13%) и тантала (16%), входит в первую пятерку государств по добычи бокситов, олова, лития, магния и находится на 6-ом месте по запасам урана. В энергетике 1-е место занимают ГЭС. Хорошо развита цветная и черная металлургия.

Промышленность Бразилии в большинстве своём сосредоточена в Юго-Восточном регионе страны (штаты Рио-де-Жанейро, Сан-Паулу и Минас-Жерайс). Индустриальный парк Бразилии очень диверсифицированный и производит от потребительских товаров до высокотехнологичной продукции. Основными секторами промышленности Бразилии являются автомобильная и нефтехимическая промышленность, производство химических товаров, продуктов питания, минералов, сои, одежды и обуви, а также текстильная, металлургическая и техническая промышленность.

Сельское хозяйство остаётся довольно развитой и значимой отраслью экономики. В сельском хозяйстве занято 20% населения, хотя доля его в ВВП составляет лишь 5%. Однако сельское хозяйство дает возможность успешного функционирования агропромышленности, доля которой составляет 35% ВВП. Считается, что первой моделью использования земель по типу плантации стала Бразилия. Географическое положение первых плантаций описывается именно на территории этой страны. Издавна сельское хозяйство здесь было ориентировано на экспорт, а внутреннее потребление росло медленно. Кофе, апельсиновый сок, зерно, соя, сахар, табак и сигареты, целлюлоза и бумага, мясо крупного рогатого скота, свиней и птицы – вот основные продукты, которые производит Бразилия. Бразилия занимает 4-е место

по производству зерна (после Китая, США и Индии), 1-е – по производству сахара и по выращиванию апельсинов.

Другой важной сельскохозяйственной отраслью является скотоводство. Большей частью оно развито в центральном и западном регионах страны. Чаще всего разводят крупный рогатый скот, на втором месте стоит разведение свиней (на юге страны), затем - овец (на северо-востоке и юге страны). На мировом рынке Бразилия выступает крупным экспортером железной руды, кофе и сои. Исключительно острой для страны остается проблема внешней задолженности. Основные торговые партнеры - Китай (19,1%), США (12,6%), Аргентина (около 7,0%), Нидерланды (около 6%), Германия (более 4%).

Поскольку производственный сектор обширен и разнообразен, товаров, которые не производятся в стране, очень мало, и иностранным компаниям достаточно сложно выйти на бразильский рынок.

Бразилия – признанный лидер по уровню развития науки и технологий в Южной Америке. В области разработки технологий производства биотоплива, сельскохозяйственных исследований, технологий глубоководной добычи нефти, а также дистанционного зондирования Земли Бразилия занимает лидирующие позиции в мире. На долю Бразилии приходится до 2/3 промышленного потенциала стран региона и свыше половины их научно-технического потенциала.

В 2017 г. Бразилия заняла 96-е место среди 180 стран согласно Transparency International's Corruption Perceptions Index (Ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками).

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка Doing Business, в 2017 г. Бразилия занимала 123-е место по простоте ведения бизнеса.

Аргентина располагает достаточно богатой минерально-сырьевой базой, выделяются запасы стратегического сырья – урановых руд, бериллия, вольфрама. Однако основные месторождения полезных ископаемых находятся в малонаселенных и слабоосвоенных районах, вдали от главных экономических центров, что значительно осложняет их разработку.

Экономика Аргентины является крупнейшей в испаноязычной части Южной Америки и занимает 3-е место в Латинской Америке, уступая лишь Бразилии и Мексике. ВВП страны в 2017 г. составил 447,8 млрд долл. США (26-е место в мире), при этом доля торговли и сферы услуг - 53,5%, доля промышленного производства – 18,9%, а доля строительной отрасли – 5,3%. Основные отрасли промышленности - металлургия, машиностроение, нефтепереработка, химия, электронная и атомная промышленность. На долю продукции сельского и лесного

хозяйства в ВВП Аргентины пришлось 12,0%. Банковский сектор практически полностью отделен от международного финансового рынка и благодаря этому лишь незначительно пострадал в ходе мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 и 2011 г.

Сельское хозяйство Аргентины практически обеспечивает все внутренние потребности в продовольствии и промышленном сырье. По объему производства зерновых, говядины, шерсти, винограда страна занимает 1-е место в Латинской Америке. Главным районом выращивания пшеницы является Пампа - степная область в южной части страны. 1-е место в экспорте Аргентины (56% всего экспорта) занимают сельскохозяйственное сырье и продукты питания (в первую очередь жиры, масла и животные корма, зерно, мясо и мясные продукты, а также соя). В экспорте промышленных товаров преобладают автомобили и комплектующие, далее следуют химические продукты и различные метизы.

Крупнейшим торговым партнером Аргентины являются страны МЕРКОСУР. По объему внешней торговли 1-е место среди них заняла Бразилия (объем экспорта 21%, а объем импорта около 30%).

Аргентина является членом крупных международных экономических организаций, таких как ВТО, МВФ, ВБ, G-20, а также региональных экономических организаций - МЕРКОСУР (общий рынок стран Южной Америки) и АЛАДИ (Латиноамериканская ассоциация интеграции).

Латиноамериканская модель экономического развития, по которой развивались экономики большинства стран Южной Америки, ориентирована на эксплуатацию природных богатств и дешевой рабочей силы. Для нее характерен высокий уровень коррупции и криминализации. Слабая эффективность экономики ведет к социальному неравенству и высокой внешней задолженности. Поэтому в начале XXI в. Бразилия и Аргентина встали на путь реструктуризации национальных хозяйств.

В *Венесуэле* главным полезным ископаемым является нефть, по запасам которой она занимает 1-е место в Латинской Америке. Добывающая промышленность занимает важное место в хозяйстве страны – 95% экспорта. С 70-х годов XX в. правительство начало проводить политику сокращения добычи нефти с целью сохранения ее запасов. В связи с резким повышением мировых цен на нефть в годы энергетического кризиса доходы Венесуэлы от ее экспорта заметно возросли, несмотря на сокращение объема добычи нефти. Более 4/5 всей венесуэльской нефти добывается в бассейне озера Маракайбо, около 20% - на востоке, 3% - на юго-западе. Вместе с нефтью залегают

95% разведанных запасов природного газа. Крупнейшие нефтегазоносные бассейны - Маракайбский и Оринокский.

Помимо нефти и газа, Венесуэла располагает крупными месторождениями железной руды (2-е место в Латинской Америке), угля, бокситов, а также никелевых, медных, свинцово-цинковых, марганцевых руд, золота, алмазов, серы, асбеста, фосфоритов, талька.

До национализации 1976 г. нефтяные месторождения разрабатывались на основе концессий, среди владельцев которых сначала преобладали компании Великобритании, а с конца 1920-х - корпорации США. Согласно условиям концессий, их владельцам принадлежало добытое сырьё и они же устанавливали на него цены. Государство получало крайне низкую концессионную пошлину, плату за недра (роялти), пропорциональную объёму производства, и налог на прибыль.

В 2007 г. правительство начало проводить политику по усилению государственного контроля экономики и национализировало предприятия нефтяного, коммуникационного и энергетического секторов. В 2008 г. были национализированы предприятия, производящие сталь и цемент. В июле 2008 г. был издан указ о дальнейшем усилении подчинённости экономики в рамках плана «Социализм 21-го века».

Венесуэла играет важную роль в глобальной экономике, являясь членом ОПЕК и выступая на мировой арене как одна из крупнейших нефтяных стран. Это позволяет относить её к числу государств, оказывающих заметное влияние не только на региональные, но и на мировые процессы. ВВП Венесуэлы в 2017 г. составлял 149,5 млрд долл. США (54-е место в мире).

Расходы правительства, минимальные увеличения заработной платы и доступность внутренних кредитов привели к росту потребления, который в совокупности с перебоями в поставках вызвал рост инфляции – 20% в 2012 г., 56% - в 2013 г. и 64% в 2014 г. В условиях такой инфляции большинство венесуэльцев обеднели. Тем не менее уровень потребления достаточно высок, венесуэльцы стараются заранее закупать товары из-за возможных проблем с поставками. Импортные товары намного дешевле, чем товары отечественного производства, в результате более 60% приобретаемых товаров - зарубежные.

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка Doing Business, Венесуэла занимает одно из последних мест по простоте ведения бизнеса (в 2014 г. страна занимала 181-е место, в 2015 г. – 186-е место, в 2017 г. – 187-е место). В 2017 г. Венесуэла заняла 169-е место из 180 стран согласно Transparency International's Corruption Perceptions Index

(Ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками), тем самым являясь одной из самых коррумпированных стран.

Промышленность (доля в ВВП – 35,5% в 2017 г.) включает добычу нефти, производство стройматериалов, пищевую отрасль, текстильную, добычу железной руды, выплавку стали и алюминия, сборку автомобилей.

Обрабатывающая промышленность, особенно новые ее отрасли - химическая (включая нефтехимию), нефтеперегонная, машиностроение (включая автосборочное), металлургия, развивалась почти вдвое быстрее, чем экономика страны. Однако основную долю стоимости валовой продукции обрабатывающей промышленности все еще дают пищевая, текстильно-швейная, кожевенно-обувная, деревообрабатывающая и другие «старые» отрасли.

Основным сектором развития промышленности Венесуэлы является машиностроение, основой которого стала автосборочная промышленность. Действуют заводы по производству тракторов и сельскохозяйственного инвентаря, транспортного и строительного оборудования, инструментов и другие металлообрабатывающие предприятия. Имеются также предприятия по производству электро-, радио- и телевизионной аппаратуры. В связи с крупным строительством в нефтяной, горнорудной и обрабатывающей промышленности, городским и автодорожным строительством быстро растет производство стройматериалов.

Страна располагает значительным количеством удобных для обработки земель, однако обрабатывается лишь небольшая часть их. Кроме того, в стране господствовала отсталая форма землевладения и землепользования, при которой на долю 2% хозяйств, принадлежавших крупнейшим землевладельцам, приходилось 80%, а на долю половины всех хозяйств - только 1% учтенного земельного фонда. Это обусловило крайне низкий уровень использования земли и производительности труда на ней. В результате сельское хозяйство было наиболее отсталой отраслью экономики.

В 1950 г. импорт продовольствия и сельскохозяйственного сырья составлял половину, в 1960 г. треть их потребления в стране. Положение стало меняться в 60-70-х годах прошлого столетия по мере проведения аграрной реформы. За счет выкупа правительством у латифундистов не использованных ими земель, а также из государственного земельного фонда значительная часть крестьян получила земельные участки. Земледелие дает 45% стоимости продукции сельского хозяйства.

Основной земледельческий район - горная область на севере и северо-западе Венесуэлы. Здесь находится 2/3 всех пахотных земель.

Более 20% всей обрабатываемой площади занято под главными экспортными культурами - кофе и какао. Лучший кофе идет из северо-западных горных штатов. Какао высокого качества производится в штатах Карибского побережья. У северного побережья Венесуэлы и в озера Маракайбо развиты рыболовство. Наиболее ценный продукт морских промыслов - креветки.

На долю животноводства, главной отраслью которого является разведение крупного рогатого скота, приходится 55% стоимости продукции сельского хозяйства. Основным животноводческим районом страны издавна считается Льянос, где пасется до 5 млн голов крупного рогатого скота и 200-300 тыс. лошадей.

Удельный вес сельского хозяйства в ВВП Венесуэлы - 4%. В отрасли занято 13% рабочей силы и используется приблизительно 25% территории страны. Культивируются кукуруза, сорго, сахарный тростник, рис, ведётся сбор бананов, овощей, кофе. Производятся говядина, свинина, молоко, яйца. Сельское хозяйство покрывает собственные потребности страны только на треть. Импорт продовольствия растет, так как сельское хозяйство остается наиболее отсталой отраслью экономики и не может удовлетворить потребностей населения страны.

Огромную роль в жизни Венесуэлы играет внешняя торговля. Экспорт страны по стоимости достигает 1/3, а импорт - 1/6 ВВП. В стоимости венесуэльского экспорта более 90% составляют нефть и нефтепродукты, 4% - железная руда, остальное - кофе и какао, золото, асбест, сахар, бананы, овощи, рис, шкуры, скот, лесные продукты, цветы. В импорте преобладают оборудование, машины, механизмы, транспортные средства и запчасти к ним, а также сырье и материалы в виде металлических конструкций, труб для газо- и нефтепроводов, потребительские промышленные товары и продовольствие.

Значительная часть экспортируемой нефти направляется в США. На голландские острова Аруба и Кюрасао из Венесуэлы ввозится только сырая нефть, которая после переработки на расположенных там заводах американских и английских компаний реэкспортируется в США, Англию, Германию, Японию и другие страны.

Экспорт из Венесуэлы (54,4 млрд долл. США в 2016 г.) идет в основном в США (41%), а также на Нидерландские Антильские острова - 8% и в Китай - 5%.

Основной поставщик импорта в Венесуэлу - США (26%), а также Колумбия (13), Бразилия (10), Китай (7), Мексика (5), Панама (5%).

Внешний долг Венесуэлы – 74,8 млрд долл. США (2017 г.).

Чили является членом Форума по экономической кооперации Тихоокеанско-Азиатского региона, АПЕК (Asia-Pacific Economic Cooperation (АРЕС)), Союза по экономической кооперации Тихоокеанского региона, ПЕСС (предприниматели, академики и правительства) и Экономического совета Тихоокеанского региона, ПИБЕК (предприниматели). Правительство заключило ряд важных договоров со странами Европейского Общего рынка и готовится к вступлению в НАФТА.

Чили является ассоциированным членом МЕРКОСУР (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла, Боливия) и заключила договоры по свободной торговле с Канадой и Мексикой. Кроме того, были подписаны Договоры о свободной торговле с Колумбией, Венесуэлой, Эквадором, Перу и частично - с Боливией, в конце 1999 г. – с Сальвадором, Гватемалой, Гондурасом, Никарагуа и Коста-Рикой.

В Чили не существует барьеров для экспорта, нет протекционистских мер, ограничивающих импорт. Это превращает внешнюю торговлю страны, в которой реальный годовой рост экспорта составляет 9%, в один из основных элементов экономического развития и представляет приблизительно 40% ВВП.

Чили экспортирует продукты в более чем 172 страны мира, залогом чего является хорошее качество ее продуктов, высокая конкурентоспособность ее промышленности и ее репутация как надежного поставщика. Чили способна удовлетворить самые разнообразные потребности и адаптироваться к специфическим условиям каждого рынка. Основные торговые партнеры Чили - США (19,4%), Япония (9,4), Аргентина (8,8), Бразилия (5,3), Великобритания (4,1), Китай (4%), а также Германия, Италия, Мексика, Франция, Испания и Южная Корея. Страна экспортирует более 3800 различных товаров, представляющих разные отрасли и различную степень переработки, что открывает широчайшие возможности для национального бизнеса. Продукция горнодобывающей промышленности составляет 41% всего чилийского экспорта, за ней следуют товары индустриальной, агропромышленной, плодовой и скотоводческой отраслей.

Если экономики других крупных стран региона затормозили свой рост под воздействием мировых экономических кризисов, чилийская продолжает успешно противостоять всем кризисам и рецессиям. Её успехи настолько впечатляют, что все чаще вспоминают чилийское экономическое чудо XX в. Эта латиноамериканская страна занимала 1-е место по темпам роста среди 34 членов ОЭСР. Согласно расчётам

аналитиков этой авторитетной организации, темпы развития чилийской экономики за 2012, 2013 и 2014 г. составили 5,2, 4,6 и 5,4%. По росту экономики в Латинской Америке эту страну опережает только Перу с 6,5%. В обеих странах быстро растут потребительские расходы и расширяется бизнес. Растет и экспорт, причем главным образом в страны Азии. ВВП Чили в 2017 г. составлял 243,9 млрд долл США (42-е место), а уровень инфляции – 4,4%.

Чили является крупнейшим в мире производителем меди, экспорт этого металла занимает особое место в общей доле экспорта страны.

Из других полезных ископаемых, добываемых в Чили, можно выделить серебро, литий, нитраты, молибден, железную руду, каменный уголь, нефть (для потребностей внутреннего рынка) и природный газ. Страна богата лесными, рыбными и гидроэнергетическими ресурсами.

Поддержка экспорта остаётся частью государственной политики Чили. Кроме того, в Чили была осуществлена серьезная модернизация системы телекоммуникаций, портов, аэропортов и шоссейных дорог.

Степень риска при импорте из Чили очень низка, порядочность, конкурентоспособность и исполнительность обязательств со стороны чилийских экспортеров общеизвестны. Органы государственной власти и экономика страны стабильны, из-за чего по классификации риск-стран, осуществленной Standard & Poor's, Чили получила категорию А. Большая часть иностранных инвестиций вложена в горнодобывающую промышленность, электроэнергетику, добычу газа, водоснабжение и различные виды услуг, в том числе финансовых, телекоммуникационных и администрации пенсионных фондов.

Уровень профессиональной подготовки человеческих ресурсов Чили, особенно в сферах, связанных с экспортом, очень высок. Это обеспечивает эффективность и качество, которые превратили страну в основного экспортера таких продуктов, как например, свежие фрукты, вина и лосось.

Чили - крупнейший поставщик в северное полушарие тропических фруктов и ягод (виноград, яблоки, киви, сливы, абрикосы, черешня, малина, клубника, авокадо, спаржа и т.д.) в зимний период. Экспортируется более 120 млн ящиков в год, в которых содержится приблизительно 5 600 млрд шт. различных фруктов, т.е. почти по одному на каждого жителя планеты.

Чили является вторым в мире (после Норвегии) производителем и экспортером лосося. Чили является одним из крупнейших производителей рыбной муки, морепродуктов, леса, бумаги, целлюлозы и цветов. Чилийские вина, по качеству равные французским, но

значительно более дешевые, завоевали рынки Западной Европы и Северной Америки. Общая структура чилийского экспорта заключается в следующих товарах и товарных группах: медь - 37,7%, свежие фрукты - 7,1%, древесина и мебель из дерева - 5,8%, целлюлоза - 4,9 % и рыбная мука - 1,7%. Объем экспорта в 2016 г. достиг 133,2, а импорт – 138,0 млрд долл. США.

Кроме экспорта продукции, Чили является важным инвестором в экономики соседних стран. Главные сферы вложения чилийских капиталов - электроэнергетика, тяжелая промышленность, торговля, финансы и банковская сфера, администрация пенсионных фондов, недвижимость и телекоммуникации. Основными инвесторами в Чили являются США (29,5%), Испания (21,5), Канада (14,2), Великобритания (4,7), ЮАР (3,7), Япония (3,4), Франция (2,9), Австралия (2,8) и Голландия (2,6%). В Чили действуют две свободные экономические зоны: в северном порту Икике и на крайнем юге в г. Пунта-Аренас.

Перу - аграрно-индустриальная страна с большим сектором горнодобывающей промышленности. Ведущие отрасли перуанской экономики в значительной степени ориентированы на внешний рынок и сильно зависят от конъюнктуры мировых цен на экспортируемую продукцию. Отсталое сельское хозяйство не обеспечивает потребностей населения в продовольствии, поэтому основные виды импортируются.

Перу занимает средние позиции в Латинской Америке по размеру и уровню развития экономики. В 2009-2013 гг. экономика Перу стабильно росла благодаря высоким ценам на экспортируемые металлы и минералы, их объем составлял около 60% всего экспорта страны. В 2014 г. рост экономики замедлился из-за снижения цен на эти ресурсы.

Объем ВВП в 2017 г. – 189,7 млрд долл. США (49-е место). Темпы прироста ВВП – 2,4%. Наибольший вклад внесли горнодобывающая промышленность (12,0%), обрабатывающая промышленность (5,3), рыболовство (3,1). Численность экономически активного населения - 9,21 млн чел. Самые крупные возрастные группы: от 25 до 54 лет (39,4%) и от 0 до 14 лет (27,3%). Официальные языки - испанский, кечуа и аймара.

Уровень безработицы в 2017 г. составил 6,7%, инфляция – 2,5%.

Доля в ВВП сельского хозяйства - 8,5%, промышленности - 29,8, финансов и услуг, включая транспорт и туризм, - 61,6%, доля занятости в сельском хозяйстве - 15,1, промышленности - 20,8, в секторе финансов и услуг, включая транспорт и туризм, - 64,1%.

С 2006 г. страна подписала множество торговых соглашений (с США, Канадой, Сингапуром, Китаем, Кореей, Мексикой, Японией и другими странами).

Капиталовложения поступают главным образом из Испании (2,4 млрд долл. США), Великобритании (2,3 млрд долл.США), США (2,0 млрд долл. США) и Нидерландов (1,3 млрд долл.США) и направляются в сферу коммуникаций (26,5% общего объёма), обрабатывающую промышленность (16,2), финансовую сферу (16,1) и горнодобычу (15,0).

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка Doing Business, Перу занимала 54-е место в 2017 г. по простоте ведения бизнеса (50-е место в 2016 г.). В 2017 г. Перу занял 96-е место из 180 стран согласно Transparency International's Corruption Perceptions Index (ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками).

Дефицит платёжного баланса - 2,1% ВВП. Государственный долг – 19,8% от ВВП, в том числе внешние заимствования - 20,0 млрд долл. США. Золотовалютные запасы - 65,8 млрд долл. США. На долю 10% беднейшего населения приходится 2% доходов, а на 10% самых богатых перуанцев - 35%.

Экспорт Перу в 2016 г. достиг 37,0 млрд долл США, а импорт - 43,2 млрд. Основные экспортные товары - концентраты цветных металлов (46% стоимости экспорта), продукция рыболовства (14%), сельскохозяйственные товары, в том числе сахар, кофе и какао (10%), текстильные изделия (9%).

В импорте преобладают промышленное сырьё, машины и оборудование, потребительские товары. Основными странами, поставляющими товары в Перу, являются Китай (21,1%), США (20,9%), Бразилия (4,7%), Мексика (4,6%).

Ведущая отрасль промышленности - горнодобывающая. На неё приходится около 10% ВВП; её добыча даёт 1/2 валютных поступлений. Перу входит в первую десятку мировых производителей и экспортёров висмута, вольфрама, золота, индия, кадмия, меди, молибдена, олова, ртути, свинца, селена, серебра, теллура, цинка.

Перу занимает 2-е место в мире по добыче серебра и 3-е место по добыче меди. Ежегодно добывается меди 647,5 тыс. т, золота 155,6 т, сырой нефти 35,4 млн барр. Большинство рудников находится в районах Серро-де-Паско в Центральных Андах, Токепала и Куахоне на юге горной области и Маркона на побережье. Месторождение медной руды Токепала и связанные с ним залежи на юге Перу считаются крупнейшими в мире. Нефть добывается в северной части прибрежной области с 1863 г. В 1970-х годах началась разработка вновь открытых крупных месторождений на морском дне у западного побережья и к востоку от Анд. Недра восточных районов, покрытых джунглями, содержат большие запасы природного газа.

Ведущими отраслями являются пищевая, металлообрабатывающая (производство стали), текстильная, химическая, автосборочная и нефтеочистительная. Страна занимает 1-е место в мире по производству и экспорту рыбной муки. Имеются отдельные предприятия машиностроения, работающие на базе импортных комплектующих.

Особенность развития обрабатывающей промышленности - высокий уровень территориальной концентрации: большинство предприятий расположено в г. Лима и его пригородах. Производство электроэнергии обеспечивается главным образом тепловыми электростанциями, работающими на нефти, и гидроэлектростанциями, но ее недостаточно для удовлетворения внутренних потребностей. Около 74% потребности в энергии удовлетворяется за счет нефти и природного газа, 13% - за счет древесного топлива, 7% - гидроэлектроэнергии, 4% - за счет отходов производства сахара из тростника и 2% - за счет каменного угля; последний является единственным видом топлива, который страна вынуждена импортировать.

В сельском хозяйстве Перу около 30% обрабатываемых земель находятся в Косте, 60% - в Сьерре, остальные 10% приходятся на Сельву. Хотя в сельском хозяйстве занято 40% экономически активного населения, сельскохозяйственное производство дает 8,5% ВВП. Главными потребительскими культурами являются картофель (3,2 млн т), ячмень и кукуруза, техническими — хлопчатник и сахарный тростник. Важную роль в сельском хозяйстве играют какао-бобы (25,6 тыс. т) и кофе (169,4 тыс. т).

Основные сельскохозяйственные культуры прибрежных областей - рис, хлопчатник и сахарный тростник. Здесь же выращиваются кукуруза, табак и фрукты. В горах основными культурами являются картофель, кукуруза, ячмень, кассава (маниок) и ямс, а в долинах и в нижней части восточных склонов Анд - кофе, бобы, какао, чай и кока. Кустарник кока, из листьев которого вырабатывается кокаин, представляет собой культуру, традиционно возделываемую американскими индейцами. В конце 1970-х годов, когда коку начали экспортировать в Боливию и Колумбию в виде пасты-полуфабриката или уже полностью очищенного кокаина, выращивание коки стало прибыльным.

3.6. Характеристика инфраструктуры в странах Латинской Америки: элементы специализированной инфраструктуры промышленности и сельского хозяйства

Географическое положение Латиноамериканского региона характеризуется тем, что он находится между Тихим и Атлантическим океанами, которые соединены важным в стратегическом отношении Панамским каналом. Выход в Мировой океан для стран региона (кроме Боливии и Парагвая) очень важен не только для связи с другими материками, но и для контактов между самими латиноамериканскими странами.

Латинская Америка – понятие, объединяющее ряд стран и территорий, расположенных в Центральной и Южной Америке и использующих в качестве официальных романские языки (произшедшие от латыни). Обычно в состав Латинской Америки включают испано-язычные страны на континенте от Мексики до Аргентины, а также островные государства Карибского бассейна. Сюда же относятся португалоязычная Бразилия, франкоязычные страны (Гваделупа, Гаити, Сен-Мартен и Гвиана). Суринам, Аруба и Антильские острова относятся к нидерландской части Латинской Америки. Обычно к Латинской Америке не относят англоязычные страны (Ямайка, Барбадос, Багамы, Белиз, Гайана).

Международный валютный фонд выделяет в составе региона три подрегиона: Южную Америку, Центральную Америку и Карибский бассейн. Всемирный банк называет регион «Латинская Америка и Карибский регион».¹

На территории площадью примерно 22 млн кв. км (15% земной суши) в общей сложности насчитывается 33 государства, 13 колоний и зависимых государств.

Природные ресурсы региона богаты и разнообразны. Они благоприятны для развития и сельского хозяйства, и промышленности. Здесь имеются обширные области с плодородными почвами, одна из которых – широко известная Пампа, расположенная на Ла-Платской низменности; могучие водные системы Амазонки, Ориноко, Параны и др.; большие, но, к сожалению, быстро сокращающиеся массивы тропических лесов. Прибрежные океанские и морские воды богаты рыбой и морепродуктами.

Латинская Америка располагает значительными топливно-энергетическими ресурсами: нефтью (Венесуэла, Мексика, Перу и др.), газом (Боливия, Венесуэла и др.), углем, ураном. Начали широко осваиваться гидроэнергоресурсы. В частности, построен крупнейший в мире гидроэнергетический комплекс «Итайпу» на р. Парана на границе между Парагваем и Бразилией. Ведутся работы по поиску и освоению новых источников энергии. В ряде стран (например, в Мексике)

¹ Latin Amerika & Caribbean // The World Bank. – URL: <http://data.worldbank.org/region/LAC>

приняты программы по развитию атомной энергетики. Широко известен опыт Бразилии в области использования этилового спирта из сахарного тростника в качестве жидкого топлива.

Щедро наделен регион и другими ресурсами: металлическими рудами, химическим сырьем, нерудными ископаемыми. На него приходится более 1/3 мировых запасов железа, меди, серебра, молибдена, сурьмы (без КНР и России). Основные запасы железной руды сосредоточены в Бразилии (одно из самых больших в мире), Венесуэле, Чили, Перу и Мексике, марганцевой руды - в Бразилии, бокситов - на Ямайке, Суринаме и Бразилии, медной руды - в Чили, Перу и Мексике, олова - в Боливии, драгоценных металлов - в Колумбии, Бразилии, Перу и т. д.

Отличительной чертой экономического развития латиноамериканских стран стала политика индустриализации в регионе. Практически заново созданы такие отрасли, как черная металлургия, машиностроение, химическая промышленность и др. Отметим, что промышленное развитие стран региона происходило неравномерно. Индустриальный облик Южноамериканского региона определяют Аргентина, Бразилия, а также Чили, Венесуэла, Колумбия и Перу. Среди них выделяется «большая тройка» - Аргентина, Бразилия и Мексика, концентрирующие почти 2/3 промышленного производства региона и обеспечивающие за счет внутреннего производства уже более 90% потребляемой в них промышленной продукции. Одна из основных отраслей промышленности в экономике региона - горнодобывающая. В структуре стоимости ее продукции около 80% приходится на топливо (в основном нефть), а остальные (примерно 20%) на горнорудное сырье.

Ведущие позиции в горнодобывающей промышленности занимают Мексика, Венесуэла, Бразилия и Аргентина, отличающиеся широким спектром добываемых ресурсов. Наиболее динамичной отраслью хозяйства в большинстве континентальных стран региона стала обрабатывающая промышленность, причём в ее продукции заметно снизилась доля традиционных отраслей - текстильной, пищевой, а также кожевенно-обувной и швейной при одновременном возрастании удельного веса некоторых базовых отраслей, производящих товары производственного назначения.

Особенно динамично развиваются химия и нефтепереработка, черная металлургия, машиностроение, производство строительных материалов. Бразилия, Аргентина, Мексика (относящиеся к новым индустриальным странам) стали известны на мировом рынке своими автомобилями, электроникой, изделиями химической промышленности. Рывок этих и некоторых других стран региона в развитии современных

отраслей обрабатывающей промышленности основан на значительных масштабах внутреннего рынка, хорошей обеспеченности природными и людскими ресурсами, умелом привлечении зарубежного технического опыта.

В странах Центральной Америки и Карибского бассейна, а также Боливии, Парагвае и некоторых других в структуре промышленного производства все еще преобладают отрасли традиционной промышленности, прежде всего пищевая, которая имеет ярко выраженную экспортную направленность (мясохладобойная - в Аргентине, Уругвае, Бразилии; сахарная - в Бразилии, Перу, Мексике, странах Карибского бассейна и др.).

Размещение отраслей промышленности в странах Латинской Америки характеризуется преимущественно моноцентрической структурой, при которой преобладает один центр. Особенно ярко это проявляется в таких странах, как Аргентина, Уругвай, Мексика, Венесуэла, Чили. Основными промышленными ядрами почти во всех странах являются столичные центры, где производится от 50 до 80% промышленной продукции страны.

Ориентация латиноамериканской экономики на внешний рынок привела также к образованию отдельных «сгустков» экспортной экономики в портах вывоза. Нередко столицы и главные порты вывоза совпадают (Буэнос-Айрес, Монтевидео, Лима и др.). Несмотря на наметившееся снижение доли сельского хозяйства в экономике Латинской Америки, его роль по-прежнему велика. В ряде стран (в первую очередь Центральной Америки и Карибского бассейна) оно остается основной сферой материального производства, в которой занята преобладающая часть трудоспособного населения.

Сравнительно быстро развивалось сельское хозяйство в таких странах, как Мексика, Бразилия, Аргентина, Колумбия. Используя методы «зеленой революции», крупным хозяйствам в этих странах удалось обеспечить существенный прирост продукции земледелия и животноводства. Однако результаты, достигнутые в этих странах, заметно выделяются на фоне застоя в аграрном секторе в Боливии, Перу, Эквадоре, Сальвадоре, Гватемале и др., где он отягощен полуфеодальными пережитками, что особенно ощутимо в связи с быстрым ростом населения.

Ведущая отрасль сельского хозяйства Латинской Америки - растениеводство. В посевных площадях преобладают зерновые, главным образом пшеница и кукуруза. Нарастают посевы сорго, что связано с высоким спросом на него для животноводства, а также

сои как пищевой и кормовой культуры. Во многих странах четко прослеживаются признаки монокультуры.

В сельском хозяйстве Бразилии, Колумбии, Гватемалы, Сальвадора, Коста-Рики и Гаити профилирующая культура и важная статья экспорта – кофе, в Эквадоре, Гондурасе и Панаме - бананы. Ведущая сельскохозяйственная культура Гайаны и Доминиканской Республики - сахарный тростник, Перу и Никарагуа - хлопчатник. На животноводство приходится примерно 1/3 сельскохозяйственной продукции региона.

По производству животноводческой продукции выделяется земледельческо-скотоводческий район, примыкающий к устью Ла-Платы в пределах Аргентины и Уругвая.

Тормозом на пути социально-экономического развития латиноамериканских государств является неудовлетворительное состояние транспорта. Многие территории практически лишены современных дорог. Главный вид сухопутного транспорта - автомобильный. Важнейшее значение имеет Панамериканское шоссе, протянувшееся от границ США до Буэнос-Айреса через многие столицы стран континента, а также Трансамазонская магистраль.

Решающую роль во внешнеэкономических связях играет морской транспорт. Товарная структура экспорта латиноамериканских стран в значительной мере носит продовольственно-сырьевой характер, нефть и кофе остаются главными экспортными статьями. Вместе с тем в структуре экспорта заметно повысилась доля изделий обрабатывающей промышленности (до 30%). Это повышение произошло главным образом за счет «большой тройки» (Аргентины, Бразилии, Мексики).

На территории Латинской Америки условно можно выделить четыре крупных региона: Мексику, страны Центральной Америки и Вест-Индии, страны бассейна Амазонки и Ла-Платской низменности, Андские страны.

Из всех стран Северной и Южной Америки Мексика имеет самую сложную и бурную историю. Истоки ее государственного существования восходят к древнеиндейским государствам ацтеков и майя, уничтоженных испанскими конкистадорами. Вся последующая история Мексики отмечена непрерывной борьбой народа за свои права и экономическую независимость против Испании и США, которые в XIX в. присоединили к себе почти половину тогдашней территории Мексики. Это несколько затрудняет хозяйственное (особенно сельскохозяйственное) освоение территории и препятствует внутрирайонным связям. Однако, проводя политику комплексного освоения богатых природных ресурсов, Мексика достигла ощутимых

успехов в развитии национальной экономики. Она обеспечивает себя большинством промышленных товаров.

Одну из основ мексиканской промышленности образует добыча и переработка нефти и газа. Крупный нефтегазопромышленный комплекс сформировался на побережье Мексиканского залива. Высокой территориальной концентрацией обрабатывающей промышленности (2/3 национального производства) отличаются Мехико, Монтеррей, Гвадалахара.

Главная продовольственная культура в сельском хозяйстве Мексики - кукуруза. Выращиваются также пшеница, бобовые, соя, сорго, хлопчатник, кофе, овощи. В условиях, когда 2/3 территории страны занимает Мексиканское нагорье, наибольшей продуктивностью отличаются хозяйства, использующие орошение. Мексика - один из наиболее привлекательных районов международного туризма, что приносит стране высокий доход.

Центральная Америка и Вест-Индия включают страны американского «большого перешейка» (иногда называемые «банановыми республиками») и островные государства и территории Карибского моря. Межокеанское положение континентальных стран региона и выгодное стратегическое положение Вест-Индии на стыке Северной, Центральной и Южной Америки в прошлом часто превращало эти страны в объект колониальных захватов.

В хозяйственном отношении Центральная Америка и Вест-Индия известны в мире прежде всего как регион развитого плантационного сельского хозяйства, в котором особое значение имеют сахарный тростник, кофе, ананасы и бананы. Наиболее крупные плантации, как правило, контролируются капиталом США. Иностранные плантации - это как бы «государство в государстве» - они мало связаны с экономикой развивающихся стран. Хозяйственное «лицо» стран Вест-Индии во многом определяется мощной нефтеперерабатывающей промышленностью, работающей в основном на привозной нефти и являющейся результатом политики переноса в развивающиеся страны «грязных» производств.

Большим природным богатством Центральной Америки и особенно островов Вест-Индии являются роскошные пляжи, живописные ландшафты и благодатный климат. Это один из наиболее привлекательных районов международного туризма.

В Вест-Индии находится социалистическое государство *Республика Куба*. На гербе страны изображен ключ, символизирующий ее уникальное расположение на подступах к Новому Свету. Здесь пересекаются важные морские и воздушные пути из Европы в Америку,

из Северной Америки в Южную, из Атлантического океана в Тихий. Интересна и богата этническая история кубинской нации. В средние века Куба была своеобразным «перевалочным пунктом», одним из мировых центров работорговли, откуда «живой товар» вывозился в другие регионы Латинской Америки. Поэтому помимо потомков испанцев, некогда завоевавших Кубу, здесь много негров, мулатов, метисов.

Куба располагает значительными рекреационными ресурсами, которые используются недостаточно полно. Имеет запасы руд никеля, кобальта, а также железа, марганца. В дефиците - энергетическое сырье. Экономика страны еще хранит следы былой отсталости. Одна пищевая промышленность дает около 50% промышленного производства. Ведущая отрасль сельского хозяйства - выращивание сахарного тростника, плантации которого раскинулись почти на 1/2 посевных площадей.

Страны бассейна Амазонки и Ла-Платской низменности образуют самый обширный регион Латинской Америки. Наиболее массивную центральную и восточную части Южной Америки занимает **Бразилия** - одна из крупнейших стран мира по территории и населению, обладающая наибольшим экономическим потенциалом и наиболее развитой промышленностью в Латинской Америке.

Природа щедро одарила Бразилию. Она располагает огромными территориальными и водными ресурсами, плодородными пахотными землями и ценными пастбищами. Разнообразна и богата минерально-сырьевая база, в которой особое место занимают запасы железной, марганцевой руд, бокситов и др. Подлинная ценность Бразилии - влажно-экваториальные леса Амазонской низменности, занимающие около 2/3 территории страны и представляющие огромный резерв развития лесной промышленности. Важнейшей и наиболее динамично развивающейся отраслью бразильской экономики является промышленность, прежде всего такие ее отрасли, как машиностроение, нефтехимия, черная металлургия. В Бразилии производят автомобили, самолеты, суда, различные средства производства. Экономическое сердце страны находится на более развитом по сравнению с остальной частью страны юго-востоке, в треугольнике Сан-Паулу - Рио-де-Жанейро - Белу-Оризонти. Успехи в индустриальном развитии страны достигнуты слишком дорогой ценой. Бразилия стала одним из самых выгодных «заповедников» международного финансового капитала и транснациональных корпораций. Неудивительно поэтому, что она лидирует среди стран-должников.

Сельское хозяйство Бразилии характеризуется господством крупного (в том числе иностранного) землевладения. В структуре сельского хозяйства преобладает растениеводство, специализирующееся на выращивании тропических культур для внешнего рынка (кофе, какао, сахарный тростник, сизаль, соя, апельсины, бананы, ананасы и т. д.).

Второе крупное государство этого региона - *Аргентина*, одна из наиболее экономически развитых стран Латинской Америки (особенно если иметь в виду ее высокие среднедушевые показатели). Ускоренное развитие обрабатывающей промышленности (металлургии, машиностроения, химии) существенно приблизило Аргентину к высокоразвитым индустриальным государствам. Основные производственные мощности страны сосредоточены в Пампе на Ла-Платской низменности. Именно здесь сложился один из крупнейших в мире агропромышленных комплексов, специализирующийся на товарном производстве зерновых, масличных культур и продуктов животноводства, в значительной степени идущих на экспорт. Он дает примерно 80% стоимости аргентинского экспорта.

Аргентина занимает 1-е место в Латинской Америке по объему пассажирских перевозок, но по размерам грузооборота железных дорог она значительно уступает Бразилии и Мексике. Главные недостатки аргентинских железных дорог - разноколейность, низкое техническое состояние, резко неравномерное распределение по территории страны. Вся железнодорожная сеть Аргентины была национализирована после Второй мировой войны и принадлежит государству.

Большая часть территории Аргентины имеет равнинный рельеф и благоприятна для строительства автомагистралей. Общая длина шоссейных дорог составляет свыше 400 тыс. км, из них свыше 100 тыс. имеют твердое покрытие. Аргентина выделяется среди стран Латинской Америки по их протяженности. Значительная часть шоссейных дорог, как и железных, имеет радиальную конфигурацию с центром в Буэнос-Айресе. Однако в отличие от железных дорог, имеющих широтное направление, безрельсовые пути пересекают страну и в меридиональном направлении. Главный из них - автострада, проходящая от северной границы Аргентины до Ушуая на Огненной Земле, вдоль всего побережья страны.

Внутренний водный транспорт большой роли не играет; судоходство развито главным образом по рекам Парана и Уругвай. Общая длина судоходных путей – немногим более 3 тыс. км. В низовьях Параны расположены ведущие речные порты, которые одновременно

служат и морскими портами: Росарио, Сан-Николас, Санта-Фе, Вилья-Конститусьон. И флот, и речные пути находятся в ведении государства.

Морской транспорт играет доминирующую роль во внешних перевозках грузов; немалое значение он имеет и для внутренних связей между прибрежными районами страны, учитывая большую длину ее береговой линии. По размерам торгового и танкерного флота Аргентина уступает в регионе лишь Бразилии. Перевозка экспортных, портных грузов осуществляется в значительной степени иностранными судами. Для Аргентины характерна высокая концентрация портовой деятельности в Буэнос-Айресе, через который осуществляется большая часть внешней торговли, особенно импорта. Экспорт более рассредоточен: Росарио, Некоча, Мар-дель-Плата - порты по вывозу зерна, фруктов, продуктов животноводства, Комодоро-Ривадавия - нефти.

Аргентина имеет регулярное воздушное сообщение почти со всеми странами Америки и со многими странами Европы. Главный центр авиалиний - Буэнос-Айрес с двумя аэропортами, аэропорт Эсейса обслуживает главным образом международные трассы.

Уругвай и Парагвай - две другие страны региона с аграрно-экспортной специализацией хозяйства. Уругвай добился заметных успехов в развитии обрабатывающей промышленности (не только пищевой, но и текстильной, нефтехимической, металлообрабатывающей). В состав региона входят также Гайана, Суринам и Гвиана, формально считающаяся заморским департаментом Франции. Основную часть их территории занимают труднопроходимые тропические леса. Основа экономики Суринама и Гайаны - бокситодобывающая промышленность, тогда как Французской Гвианы - плантационное сельское хозяйство.

Еще один регион Латинской Америки - Андские страны. Самая длинная (около 9 тыс. км) и одна из высочайших в мире горных систем - Анды - не только как бы «нанизывает» на себя страны региона, но и является их своеобразным хозяйственным стержнем, служа кладовой минерального сырья. В то же время Анды затрудняют межгосударственные хозяйственные связи и общение андских народов, здесь периодически происходят довольно сильные землетрясения.

Общим для всех стран этого региона является большое мирохозяйственное значение их добывающей промышленности (нефть - в Венесуэле, медь - в Чили и Перу, олово - в Боливии и т. д.). В тропиках получило развитие плантационное сельское хозяйство (кофе, бананы, сахарный тростник). Перу - лидер в мировом рыболовстве.

В регионе велики социально-экономические контрасты. Так, Венесуэла - одно из наиболее развитых государств Латинской Америки, в то время как Боливия и Эквадор - слаборазвитые страны.

Гватемала – это самая густонаселенная страна в Центральной Америке. В сельском хозяйстве занято около 30% населения, ключевые категории сельскохозяйственного экспорта: кофе, сахар, бананы и овощи. С 1996 г., когда закончилась гражданская война, Гватемала провела несколько важных реформ и добилась стабилизации экономики. Тем не менее больше половины населения живут за чертой бедности, а 13% - в крайней нищете.

В Гватемале самый большой объём производства из всех стран Центральной Америки. Общий объём ВВП в 2017 г. составил 72,1 млрд долл. США, инфляция в стране составила 4,0%, уровень безработицы - 6,7%. Поскольку основой экономики Гватемалы является сельское хозяйство, большая часть населения имеет низкие доходы, что приводит к низкому уровню потребления. Росту потребительского спроса препятствует также экономическая ситуация в стране и незначительный рост доходов за последние несколько лет. Большая часть расходов населения спонсируется денежными переводами гватемальцев, уехавших на заработки в США.

Промышленность обеспечивает 20% ВВП, она представлена в основном предприятиями горной (свинцово-цинковые руды, нефтяная), нефтехимической, текстильной, сахарной, лёгкой и пищевой отрасли. Добывается сурьма (одно из первых мест в мире), золото, свинец, нефть. В промышленности занято около 25% работающих.

Основой экономики является сельское хозяйство, которое дает 25% ВВП, здесь занято около половины населения. Распределение земли крайне неравномерно: на 2% землевладельцев приходится две трети всех земель. Главная статья экспорт – кофе, сахар, хлопок, бананы, кардамон и нефть. Импортируются в основном промышленные товары.

Плантационные культуры (кофе, хлопчатник, бананы и др.) занимают около 1/3 посевной площади, но дают свыше 1/2 валовой и свыше 9/10 экспортной продукции. Индейский район Альтос не знал испанских поместий, но в других местах, например, около г. Антигуа и Гватемала, испанцы основали плантации индиго (растения, дающего темно-синюю краску) и кактуса нопалья. На этих кактусах выращивалась кошениль (насекомые, из которых получали красную краску - пурпур). Однако во второй половине XIX в. успехи химии и изобретение новых красителей окончательно подорвали значение индиго и кошенили. Не получило большого развития и производство какао.

Во второй половине XIX в. испанцы заложили на тихоокеанских склонах нагорья первые плантации кофе. В 1860-1870 гг. на нагорье появились немецкие переселенцы, которые начали выращивать эту культуру в обширном районе между г. Уэуэтепанго и Кобаном и ряде других мест. К началу Первой мировой войны экспортировалось свыше 4/5 продукции кофе. И до сих пор кофе остается важнейшей товарной и экспортной культурой Гватемалы.

Свыше 80% сбора кофе дают крупные плантации. Главные районы его выращивания: тихоокеанский склон нагорья, дающий около 3/4 сбора, и центральная часть нагорья. Ароматный гватемальский кофе высоко ценится на международном рынке. Тихоокеанские нагорья с плодороднейшими вулканическими почвами и благоприятными климатическими условиями считаются идеальным местом для выращивания этой культуры. Гватемальские сорта кофе растут в тени специально посаженных деревьев. Это способствует большему накоплению ароматических веществ в зернах кофе по сравнению с солнечными сортами этой культуры, выращиваемыми в Бразилии и ряде других стран. Кроме того, теневые деревья препятствуют развитию эрозии. После Второй мировой войны производство кофе в Гватемале переживало застой, но тем не менее эта страна наряду с Бразилией, Колумбией, Мексикой и Сальвадором неизменно входит в число пяти ведущих кофейных производителей Латинской Америки.

Второй по значению экспортной культурой с 40-х годов прошлого века стал хлопчатник. На хлопковых плантациях довольно широко применяется сельскохозяйственная техника и удобрения. Хлопчатник выращивают на плодородных землях прибрежной Тихоокеанской низменности. Из-за жаркого и нездорового климата эти земли пустовали или были заняты под пастбища, здесь до сих пор еще сохранились крупные скотоводческие латифундии экстенсивного направления. На пастбищах пасется полудикий и малопродуктивный крупный рогатый скот. После Второй мировой войны в этом районе все большее значение приобретает плантационное хозяйство экспортных культур. Выращивание бананов на экспорт в Гватемале связано с деятельностью компании United Fruit. Буквально за бесценок она получила плодородные земли на Прикарибской низменности и основала здесь крупнейшие банановые плантации. Ещё перед Первой мировой войной ее прибыли в Гватемале в несколько раз превышали бюджет этой страны. Для вывоза бананов компания расширила порт Пуэрто-Барриос и построила свои собственные причалы. После войны бананы стали второй по стоимости статьей экспорта Гватемалы, но производство бананов начало постепенно перемещаться на

тихоокеанское побережье из-за распространившихся на Прикарибской низменности трудноизлечимых болезней банановых «деревьев». Основные банановые плантации теперь сосредоточены на Тихоокеанской низменности. Около 2/3 площади под этой культурой принадлежала United Brands Company. После экономического спада United Fruit объединилась с компанией АМК Эли Блека, в 1970 г. новая компания именовалась United Brands Company. В 1984 г. она преобразована в Chiquita Brands International.

Перед Второй мировой войной и до первых послевоенных лет бананы были важнейшей экспортной культурой Гватемалы. Они оспаривали первое место у кофе, но затем по стоимости экспорта уступили сначала кофе, а затем и хлопку.

С 50-х годов прошлого века новой экспортной культурой страны становится сахарный тростник, основные плантации которого располагаются на нижних тихоокеанских склонах нагорья. Выращивают его и в крестьянских хозяйствах для своих нужд. Крестьяне по-прежнему перерабатывают тростник домашним способом, получая коричневый нерафинированный сахар - «панелу». Индейцы потребляют почти исключительно его.

Экспортное значение имеют манильская пенька (абак), сизаль, кенаф, табак, кунжут, цитрусовые и авокадо, а также эфирноносные злаки, такие как лимонное сорго и цитронелловая трава. Кроме того, Гватемала экспортирует в страны региона небольшое количество пшеницы. Основные продовольственные культуры - кукуруза, фасоль, пшеница, рис и картофель. Местные сорта картофеля обычно занимают склоны нагорья выше границы произрастания зерновых культур. Так как здесь не бывает морозов, картофель является самовозобновляющейся «многолетней» культурой.

В 1990-е годы правительство Гватемалы начало интенсивную программу дорожного строительства, расширяло морские порты Пуэрто-Барриос, Сан-Хосе, Чамперико. В столице находится международный аэропорт «Ла-Аурора». Правительство Гватемалы поощряет иностранные инвестиции. Капиталовложения США в экономику Гватемалы по объему превышают вложения в других странах региона. С середины 1960-х до конца 1970-х годов наблюдалось значительное увеличение ВВП. Среднегодовой прирост в период в 1965-1978 гг. составлял около 6%, в начале и середине 1980-х годов он замедлился, а в 1981 г. отмечено падение производства. Восстановление гражданского правления в стране положительно повлияло на экономику. В 1987 г. экономический рост составил 3,5%, а в 1990-х годах его темпы устойчиво росли, достигнув 4,3% в 1997 г.

Средний прирост в период 1998-2010 гг. составляет около 5% в год. Динамичный рост отмечен в строительстве и отраслях, связанных с туризмом, который является вторым источником валютных поступлений (2,4% ВВП). Страна имеет значительный гидроэнергетический потенциал. С 1 января 2011 г. был повышен размер минимальной заработной платы с 56 кетцалей в день до 63,70 кетцала. Это приблизило минимальную заработную плату к прожиточному минимуму, определённом Национальным институтом статистики.

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка Doing Business, в 2017 г. Гватемала занимала 88-е место по простоте ведения бизнеса. Согласно Transparency International's Corruption Perceptions Index (ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками) из 175 стран 143-е место.

Латинская Америка представляет собой конгломерат разнородных государств, однако взаимный учет интересов и удачное сочетание целей каждого участника в рамках общего рынка позволяет говорить о латиноамериканском союзе как о наиболее динамично развивающемся регионе мира, претендующем на свое место в системе международных отношений.

Транспортная оснащённость Латинской Америки слабая. Недостаточно развиты внутренний водный, трубопроводный транспорт, несмотря на большую протяжённость железных дорог, их пропускная способность очень низкая, лучше развит воздушный и автомобильный. Огромную роль играет морской транспорт и морские порты, все дороги в регионе ведут к морскому порту. Протяжённость железных дорог - 34 тыс. км.

В странах Латинской Америки с 2013 г. крупные инвестиции в развитие логистической инфраструктуры вкладывали частные инвесторы. Так, логистическая программа Бразилии включает инвестирование в строительство железных и автомобильных дорог до 2020 г. - 66 млрд долл. США, в порты - 30 млрд долл. и 18 млрд долл. США в аэропорты, в Колумбии - 112 млрд долл. США, а в Мексике в течение 2013-2018 гг. предусмотрено освоение инвестиций в 1100 проектах на 400 млрд долл. США в сфере логистической инфраструктуры. Поэтому правительства этих стран разрабатывают и публикуют новые законы, направленные на стимулирование государственно-частного партнёрства и частных инвестиций. Новые законодательные акты приняты или находятся на рассмотрении в Колумбии, Мексике и Бразилии.

В странах Латинской Америки и Карибского бассейна охват населения системами водоснабжения и энергоснабжения составляет более 85%. Среди стран Южного конуса относительно независимыми в энергетическом отношении могут себя считать лишь Аргентина и Боливия. По степени самообеспечения электроэнергией к ним близок Парагвай, однако, как и Уругвай, он вынужден импортировать всю потребляемую нефть.

Уругвай – сравнительно небольшая страна с населением немногим более 3 млн человек. Поэтому неудивительно, что коммунальные предприятия водоснабжения и энергоснабжения, до недавнего времени и связи являлись монополистами в своих отраслях, что затрудняло выполнение сравнительного анализа их работы и определение исходных показателей в целях контроля за динамикой эффективности. В Уругвае достигнуты впечатляющие успехи в деле подключения населения к объектам инфраструктуры коммунального хозяйства, однако пока к системам канализации подключено всего 53% населения. По этому показателю Уругвай отстает от Чили, Колумбии, Мексики и ряда сопоставимых по масштабам штатов Бразилии. Кроме того, уругвайская государственная компания по водоснабжению и канализации OSE всегда отставала от других государственных коммунальных компаний по уровню эффективности и качеству обслуживания потребителей. Международный банк реконструкции и развития (МБРР) оказал содействие Уругваю в модернизации OSE, в частности, в преобразовании неэффективной монополии в подотчетное коммунальное предприятие, обеспечивающее более высокое качество воды и более широкий охват населения услугами водоснабжения.

3.7. Топливо-энергетический комплекс в странах региона

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) – сложная межотраслевая система добычи и производства топлива и энергии, их транспортировки, распределения и использования.

В 70-80-х годах прошлого века энергетический сектор экономики латиноамериканских стран практически полностью находился под контролем государств. Мировой энергетический кризис середины 80-х годов усилил тенденцию присутствия государства в электроэнергетике и нефтегазовой сфере. Обострились кризисные явления в экономике большинства стран региона, что явилось основной причиной углубления процессов экономического реформирования. Объектом

наиболее острой критики стал государственный сектор в экономике, неспособность государств распоряжаться находящимися под их контролем ресурсами в интересах всего общества. Идеи реформирования госсектора, в частности приватизации, становились все более популярными.

В 90-х годах прошлого века неолиберальные преобразования в области ТЭК в латиноамериканских странах реализовывались на основе национальных программ реформирования, в условиях адаптации рекомендаций МВФ к национальным условиям.

В рамках проведения либеральных реформ произошло значительное уменьшение государственного присутствия и влияния в энергетике (дерегулирование), в большинстве стран региона были приватизированы сферы сбыта электроэнергии, нефтепродуктов, газа и угля. Ныне частный сектор активно внедряется в область разведки и добычи нефти и газа, их переработки, распределения, а также производства электроэнергии. Однако в 2004 г. в некоторых государствах Латинской Америки, наиболее активно проводивших приватизацию, наметился курс на восстановление роли государства в энергетике.

В наибольшей степени энергетический сектор был либерализован в Аргентине, Боливии и Перу (Аргентина и Боливия первыми провели приватизацию, в Перу приватизация была неполной), в меньшей - в Бразилии, Венесуэле и Мексике. Мексика - единственная страна региона, в которой вся сфера добычи и переработки углеводородного сырья находится в руках государственной компании «Петех». В Венесуэле и Мексике частные компании до сих пор не допускаются к строительству и эксплуатации нефтепроводов. Значительно расширены сферы деятельности частных энергетических компаний в Колумбии, Эквадоре, Тринидаде и Тобаго.

Большинство стран региона отказались от субсидий и жесткого контроля цен на внутренних рынках, разрешили свободный импорт нефти и нефтепродуктов. В Аргентине, Бразилии, Чили и Перу специальные государственные структуры стали осуществлять мониторинг и общее регулирование цен на топливо; в Боливии, Эквадоре и Мексике они устанавливаются государством.

В поисках источников стабильного энергообеспечения в Чили, импортировавшем около 95% потребляемой нефти и газа, в 1990 г. был создан филиал нефтяной госкомпании «ENAP» - фирма «Cipetrol» для разведки и добычи нефти за пределами страны. В 2000 г. уровень добычи «Cipetrol» был в 3 раза выше, чем у «ENAP».

Энергетика стала одной из самых динамично развивающихся отраслей в Латинской Америке. Притоку прямых иностранных инвестиций способствовала структурная перестройка, связанная с приватизацией объектов и сегментацией рынка по технологическим ступеням. В ряде стран региона продолжается целенаправленная политика по привлечению частного капитала в этот сектор с целью модернизации объектов и расширения установленных мощностей. Около 60% всей электроэнергетики Бразилии и почти 100% в Аргентине находится в частной собственности.

Энергетическая система Бразилии производит около 45% энергии, а 18% - это возобновляемые источники энергии в виде гидроэлектростанций, теплоэлектростанций, солнечных, ветряных и ядерных станций. Страна занимает ведущее место в производстве природного газа: действительные запасы составляют 365 млрд куб. м, а ежегодное производство - 10,28 млрд куб. м. Бразилия является также вторым крупнейшим в мире (после США) производителем этанола и первым в мире производителем биоэтанола из сахарного тростника, а также биодизельного топлива, которое производят из растительных масел или животного жира и добавляют в различных пропорциях в нефтесодержащее топливо. В качестве топлива для двигателей используется два вида этанола: водосодержащий (алкоголь в машинах, известный как гибкое топливо) и обезвоженный (в газолине, содержание 25%). Первый тип содержит 7% воды в составе смеси, второй - максимум 0,7%.

Бразилия начала разработки в области ядерной энергии в начале 1950-х годов, когда федеральное правительство стало контролировать экспорт ядерных минералов, разведанных резервов и стратегических запасов, а также стимулировать развитие национальных технологий в данном секторе. В 1956 г. была создана Национальная комиссия по ядерной энергии (CNEN), которая отвечает за безопасность и мирное использование ядерной энергии, а также за ядерную политику Бразилии. Ядерные электростанции «Angra 1» и «Angra 2» производят около 4% электричества Бразилии. В секторе здравоохранения каждый год выполняется 2,1 млн медицинских процедур с использованием радиоактивных веществ.

Ядерные технологии также широко используются в промышленности Бразилии, например в радиографии металлов и стерилизации различных материалов. В сельскохозяйственном секторе применяется облучение пищевых продуктов для увеличения срока хранения мяса и овощей.

Бразилия совершила важный шаг вперед в развитии ядерного сектора. В рамках исследований под руководством военно-морского флота совместно с CNEN была разработана технология обогащения урана - этап производства ядерной энергии, который Бразилия осуществляла за рубежом. Электростанции, которые будут проводить обогащение урана в промышленных масштабах, пока находятся на стадии строительства.

В других странах в этих целях используют кукурузу (США и Китай), свеклу (в странах ЕС), маниок, пшеницу и виноград. Бразильский биоэтанол из сахарного тростника имеет определенные преимущества по сравнению с другими продуктами: низкая стоимость сырья, более высокий выход продукции и использование возобновляемых, надежных технологий первого поколения. Исследования по разработке возобновляемых источников энергии, чистых и эффективных энергетических технологий ведут Бразильская сеть технологий биодизельного топлива и Национальная лаборатория исследований биоэтанола и технологий, которая является мировым ориентиром для технологий биоэтанола.

Наряду с биотопливом Бразилия использует и другие источники возобновляемой энергии, например водород. Это самый распространенный химический элемент во Вселенной, он не токсичен и сокращает выделение парниковых газов и выбросов в атмосферу. С 1999 г. Министерство науки и технологий Бразилии рассматривает применение этанола для производства водорода, чтобы обеспечить потенциальный рынок в Бразилии и Латинской Америке. Этот стратегический интерес стал стимулом для создания совместных исследовательских программ и международного сотрудничества, например, между Бразильским центром по биотопливу и компанией DDB Fuel Cell Engines GmbH.

В латиноамериканских странах 45% электроэнергии вырабатывается на ТЭС, остальная на ГЭС, при этом возможности гидроэнергетики Эквадора используются далеко не полностью.

Таблица 12

**Структура производства электроэнергии
крупных регионов мира в начале XXI в.**

<i>Группа стран, регион, страна</i>	<i>Доля отдельных источников в производстве электроэнергии, %</i>					
	<i>уголь</i>	<i>мазут</i>	<i>газ</i>	<i>гидро энергия</i>	<i>атомна я</i>	<i>прочие виды</i>

					<i>энергия</i>	
Страны ОЭСР	38,9	7,5	12	15,3	24,0	2,0
Страны СНГ	21,9	8,9	40	13,5	15,7	-
Восточная Европа*	37,8	8,6	12	25,0	16,7	-
Зарубежная Азия**	45,6	14,9	18	16,3	4,7	1,0
Китай	75,0	6,0	0,2	17,5	1,3	-
Ближний Восток	6,4	45,4	44	4,8	-	-
Африка	50,6	15,8	15	15,5	3,1	0,3
Латинская Америка	3,0	9,1	10	74,5	1,5	1,8

*Без СНГ. **Без СНГ и Китая

Южная Америка располагает значительными топливно-энергетическими ресурсами. Крупнейший нефтегазоносный бассейн этой части света Маракайбо расположен в пределах Венесуэлы и Колумбии. Венесуэла - ведущий производитель нефти в Южной Америке, 2-е место принадлежит Бразилии, 3-е - Аргентине, а 4-е - Колумбии. Нефть добывается также в Эквадоре, Перу и Тринидаде и Тобаго.

Промышленные месторождения угля невелики. Ведущий производитель угля в Южной Америке - Колумбия, где он добывается открытым способом главным образом на гигантском угольном разрезе Эль-Серрехон. За Колумбией следуют Бразилия, Чили, Аргентина и Венесуэла, располагающие весьма незначительными запасами угля (табл.2).

Латинская Америка - один из наиболее крупных нефтеносных районов планеты. Нефть сосредоточена главным образом на берегах Карибского моря и Мексиканского залива. Основной объем добычи нефти приходится на сушу, но все больше ее добывают на шельфе.

В последние годы Аргентина все более укрепляет свою роль в качестве регионального экспортера нефти, природного газа и электроэнергии. Боливия выступает как молодой потенциально богатый экспортер природного газа. Парагвай - ведущий экспортер электроэнергии в регионе. Страны-импортеры - Уругвай, Чили,

Бразилия, которые удовлетворяют свой спрос поставками извне и все больше ориентируются на своих соседей по МЕРКОСУР.

Аргентина полностью обеспечивает себя нефтью и газом, завозит только нефтепродукты. Она имеет мощную нефтеперерабатывающую промышленность. Крупнейшие заводы находятся в Ла-Плате, Сан-Лоренсо, Кампо-Дуран. Общее производство электроэнергии составляет 82,8 млрд. кВт. Отрасль представлена ТЭС (52%). Увеличивается роль гидроэнергии (41%), крупные ГЭС работают на р. Парана (ГЭС «Корпус Посадос» мощностью 4,7 млн кВт). Аргентина стала первой страной в Латинской Америке, в которой начали развивать атомную энергетику. На нее приходится 7% выработанной электроэнергии (2 реактора мощностью 0,9 млн кВт). Развито производство электроэнергии на геотермальных станциях.

Электроэнергетика Мексики - развитая отрасль экономики страны. Общее производство электроэнергии составляет 203,6 млрд кВт/год. Большая ее часть (76%) производится на ТЭС, 17% приходится на ГЭС и 4% - на АЭС (два энергоблока мощностью 1,3 млн кВт). Мексика занимает 3-е место в мире по промышленному использованию геотермальной энергии (34 энергоблока мощностью 943 мВт). В штате Оахака функционирует одна из крупнейших и рентабельных в мире ветряных электростанций «Ла Вента».

МЕРКОСУР как крупнейшее объединение латиноамериканских стран стремится к интеграции в энергетической сфере. Растет число реализованных проектов межнациональных линий электропередачи, ГЭС и газопроводов. Постепенно приводится к единому образцу законодательство, регламентирующее деятельность компаний в энергетическом секторе. Члены МЕРКОСУР стоят перед необходимостью разработки и принятия общего оперативного соглашения, регулирующего импорт-экспорт природного газа в пределах блока (в сфере электроэнергии подобное соглашение уже есть), выработки механизма распределения достигнутой выгоды от реализации межнациональных проектов в области энергетики.

Основные понятия
Формирующий рынок
Макроэкономическое управление
Структурные реформы
Циклические колебания
Целевые показатели инфляции
Неконтролируемый рост спроса
Региональный торгово-экономический блок

Практические занятия

Задание 1. Заполните таблицу «Положительные и отрицательные последствия открытости экономики для Бразилии»:

Сравнительные признаки	Положительные последствия	Отрицательные последствия

Задание 2. Заполните таблицу «Экономические и политические проблемы стран Южной Америки и пути их решения»

Проблема	Пути решения	Препятствия и трудности на пути решения проблемы

Задание 3. Установите соответствие между названием интеграционного объединения и странами, входящими в его состав:

1.	Андский Пакт	А.	Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай, Венесуэла
2.	КАРИКОМ	Б.	Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу
3.	МЕРКОСУР	В.	Антигуа и Барбуда, Багамские острова, Барбадос, Белиз, Доминика, Гренада, Гайана, Гаити, Ямайка, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам, Тринидад и Тобаго
4.	ЛАСТ	Г.	Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Мексика, Перу, Уругвай, Чили и Эквадор

Задание 4. Положительные и отрицательные последствия для стран входящих в международную экономическую интеграцию МЕРКОСУР

Положительные последствия международной экономической интеграции	Отрицательные последствия международной экономической интеграции

Задание 5. Заполните таблицу «Экономические и политические проблемы стран Латинской Америки и пути их решения»

Проблема	Пути решения	Препятствия и трудности на пути решения проблемы

Задание 6. Латинская Америка - общее название государств, возникших в западном полушарии к югу от США в первой половине XIX в. на месте бывших испано-португальских колоний в Центральной и Южной Америке. После Второй мировой войны к ним присоединилось немало новых независимых государств Карибского бассейна, хотя небольшая часть континента все еще остается во владении других стран. Страны Латинской Америки прошли сложный и тернистый путь социально-экономического развития - от бывших колоний до конгломерата независимых государств, различающихся по уровню социально-экономического развития, характеру и степени участия в мирохозяйственных связях. Ныне данный регион, прежде всего его ведущие государства и в первую очередь три гиганта - Бразилия, Мексика и Аргентина, занимает промежуточное положение между развитыми государствами Севера и развивающимися странами Юга. Причем состояние экономики трех латиноамериканских гигантов (на них приходится 2/3 регионального ВВП, в том числе на долю Бразилии 31 (%)) оказывает решающее воздействие на динамику региональных макроэкономических показателей.

При выборе стратегии индустриализации в большинстве стран Латинской Америки, акцент был сделан на импортозамещающую индустриализацию на базе богатых сырьевых ресурсов и при помощи протекционизма внутреннего рынка с одновременным форсированием экспорта. В связи со слабостью национального предпринимательства решающую роль в претворении этой стратегии в жизнь сыграло государство, которое вплоть до 90-х гг. являлось основным предпринимателем и регулятором всей хозяйственной жизни в Латинской Америке. За счет инфляционного финансирования был создан крупный государственный сектор, прежде всего в промышленности (энергетика, металлургия, химия, машиностроение), производственный потенциал которого составил основу латиноамериканской промышленности. В результате заметно возросла роль внутренних факторов развития, хотя зависимость от внешних источников финансирования по-прежнему остается высокой.

Заполните таблицу «Основные черты латиноамериканской модели развития и их проявления в отдельных странах»:

Черта модели	Бразилия	Аргентина	Венесуэла	Колумбия
Государственная собственность на средства, доля госсектора				
Планирование экономики				
Налоговая политика				
Отношение к инфляции				
Проблема государственного долга				
Иностранные инвестиции				
Социальная политика				
Трудовые отношения				
Внешняя торговля				

Задание 7. Производительность труда в некоторых странах мира по отношению к США, %¹ следующее

Страна	Производительность труда одного работника	Страна	Производительность труда одного работника
Индия	10	Япония	71
Китай	17	Великобритания	73
Бразилия	18	Франция	74
Россия	35	Испания	75
Греция	60	Германия	78
Италия	60	Швеция	82
Республика Корея	61	Австралия	87

Выявите конкурентные преимущества стран которые добились высокой производительности труда. Назовите и проанализируйте преимущества стран где их в достатке, но тем не менее низкая производительность труда. Определите влияние международной специализации и кооперации производства на уровень производительности труда.

Задание 8. Заполнить таблицу и провести анализ (место) стран по глобальной конкурентоспособности в мировой экономике стран Южной Америки

Страна	Год		
	2013	2015	2017
Аргентина			
Боливия			
Бразилия			
Венесуэла			
Гайана			
Колумбия			
Парагвай			
Перу			
Суринам			
Уругвай			

¹ Мировая экономика. Экономика стран и регионов/Под ред. В.П.Колосова, М.Н.Осьмовой. – М.: Юрайт, 2015.

Чили			
Эквадор			

Ситуационный практикум 1

Экономическая ситуация в странах Латинской Америки

Автор Хосе Антонио Окампо - профессор Колумбийского университета и председатель Комитета экономических и социальных советов по политике развития Организации Объединенных Наций. Источник: <http://inosmi.ru/>

Согласно оценкам МВФ и Экономической комиссии для стран Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК) экономическая ситуация в Латинской Америке переживает серьезные трудности.

2015 год стал годом спада, а 2016 год не будет выглядеть намного лучше. Таким образом, в Латинской Америке на протяжении последних трех лет отмечается замедление темпов экономического роста.

Регион вступил в период нового экономического кризиса, который по своим масштабам может превзойти азиатский мировой кризис 1997 года, последствия которого Латинская Америка ощущала вплоть до 2003 года. Период экономический роста так называемого «латиноамериканского десятилетия» (2004 - 2013 гг.) застопорился и теперь приходится на это смотреть как на несбывшуюся надежду.

Экономическая ситуация в регионе разнообразна. Так, страны-экспортеры энергоресурсов и сырья, которые получали огромные выгоды от энергетического бума, в последнее время оказались в проигрыше, а страны Центральной Америки и Карибского бассейна (Куба, Доминиканская республика) в выигрыше. В 2015 г. в этих странах экономический рост составил 4%. Это произошло из-за резкого обвала цен на нефть.

В Мексике отмечается медленный экономический рост - 2,5%, что соответствует среднегодовому показателю экономического роста за последние 25 лет. Но это явно не отвечает экономическому и экспортному потенциалу страны.

На этом фоне негативная ситуация складывается в странах Южной Америки, где отмечается экономический спад на уровне 0,4%. В 2017 г. ожидается нулевой рост. Самая тяжелая ситуация отмечается в Венесуэле - страна находится на пороге экономического (политического) краха. Такого не было за всю историю Венесуэлы.

Бразилия переживает обострение финансовой ситуации и кризис системы управления, с которыми она не сталкивалась, начиная с 30-х

годов прошлого столетия. Ненамного лучше ситуация в Аргентине, аналитики прогнозируют что в 2016 г. она столкнется с рецессией из-за макроэкономических корректировок, которые становятся неизбежными.

Следует отметить, что даже те страны, которые традиционно показывали высокие темпы экономического роста - Чили, Колумбия, Перу и Уругвай - в настоящее время демонстрируют ухудшение экономической ситуации. Аналогичная ситуация происходит в Парагвае. Эквадор оказался в наихудшем положении из-за долларизации страны, в связи с обесцениванием национальной валюты соседних стран эквадорские товары оказались неконкурентоспособными.

В наиболее благоприятной экономической ситуации находится Боливия, которая сумела в годы высоких цен на энергоносители накопить солидные золотовалютные резервы.

Таким образом нынешняя экономическая ситуация в Латинской Америке является отражением не только циклических, но и структурных проблем. С точки зрения конъюнктуры, необходимо напомнить, что бум латиноамериканских экономик пришелся на период с 2003 года по 2007 год, когда среднегодовой экономический рост составлял 5,4%. Он был основан на сочетании четырех благоприятных внешних факторов: высокие темпы роста международной торговли, повышение цен на сырье, свободный доступ к международному финансированию, ослабление миграционной политики в США и Испании.

Глобальный финансово-экономический кризис (2007-2009 гг.) привел к исчезновению двух первых благоприятных внешних факторов. Мир вступил в эпоху «суперцикла» падения цен на сырье, который привел к обрушению цен на нефть во второй половине 2014 года. Был серьезно затруднен доступ к внешним заимствованиям. В силу указанных выше причин экономический рост в латиноамериканских странах замедлился до 3,2% в период с 2008 года по 2013 год, а в 2014 году вошел в штопор.

На сегодняшний день самым сложным вопросом остается внешнее финансирование. На протяжении последних полутора лет наблюдается бегство капитала из развивающихся экономик. Многие крупные компании в регионе имеют чрезмерную задолженность в иностранной валюте, что, в целом, ограничивает доступ к международным рынкам капитала.

Вместе с тем, в отличие от предыдущих финансово-экономических кризисов, нынешний кризис не выглядит критическим. За некоторым исключением, регион имеет положительный платежный баланс, в

первую очередь, это касается внешнего долга. В 2015 г. он составлял 14% ВВП, для сравнения, в 2003 г. - более 30%. Это положительно сказывается на рынке ценных бумаг, стоимость которых лишь незначительно упала по сравнению с 1998 - 2003 гг., а тем более, по сравнению с 2008 годом, когда произошло банкротство крупнейшего американского инвестбанка Lehman Brothers.

Структурные проблемы Латинской Америки являются следствием накопленного технологического отставания по сравнению с азиатскими и развитыми странами. Во времена высоких цен на сырье и энергоносители в регионе наблюдалась деиндустриализация, которая была особенно характерна для стран Южной Америки.

Не остались вне кризиса и такие важнейшие южноамериканские интеграционные проекты, как Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР) и Андское сообщество, которые были созданы для продвижения межрегиональной торговли. К этому следует добавить серьезное отставание в сфере образования и транспортной инфраструктуры. Согласно исследованиям Банка развития для стран Латинской Америки и Экономической комиссии (ЭКЛАК), необходимо в ближайшие годы увеличить втрое объем инвестиций в эти сферы, чтобы уменьшить отставание по сравнению с азиатскими странами.

Таким образом, должна быть сформирована политическая ориентация стран Латинской Америки на ближайшие годы. Речь идет не столько о необходимости проведения «структурных реформ» в классическом ее понимании, сколько о необходимости улучшения работы рыночных механизмов.

Это, касается, амбициозных программ по повышению производительности и технологического обновления. Эти программы должны быть подкреплены другими амбициозными планами в сфере образования и транспортной инфраструктуры. В краткосрочной перспективе развитие транспортной инфраструктуры может стать рычагом для экономического восстановления Латинской Америки.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума 1.

1. Какие причины повлияли на спад экономики стран Южной Америки? Проанализируйте нынешнее состояние экономики стран.

2. Какова была Стратегия стран Южной Америки для восстановления и последующего экономического роста своих экономик?

3. Перечислите и проанализируйте абсолютные и естественные преимущества, которые имеются в странах Южной Америки для

создания промышленных экспортных отраслей? Какое значение имеет создание промышленных экспортных отраслей экономики?

4. Как в свете изложенной ситуации вам видится экономическая стратегия Узбекистана? На чём страна должна сконцентрировать сегодня свои усилия? Насколько эффективной вам видится экономическая политика правительства?

Ситуационный практикум 2

Интеграция Южной Америки: рождение глобального игрока. Что ведет к созданию нового мирового центра силы?

Автор: Алексей Карякин, источник: terra - america.ru.

На протяжении почти двухсот лет существования независимых государств Латинской Америки уровень их влияния на глобальную политику и экономику оставался минимальным. Попытки отдельных стран, будь то Бразилия в правление Варгаса, Куба при Фиделе Кастро или Аргентина при Пероне или во время Фолклендской войны, сыграть свою игру на мировой арене в конечном счете оказывались неудачными.

Отсутствие до недавнего времени стран Латинской Америки в числе участников глобальной политики объяснялось несколькими причинами, включая перманентную внутривнутриполитическую нестабильность и экономическую отсталость. Однако важнейшим фактором является разобщенность государств региона и соперничество их элит между собой. Независимость Латинской Америки сопровождалась раздроблением испанской колониальной империи на полтора десятка крупных, средних и малых стран. Эта фрагментация и привела к отсутствию латиноамериканцев в числе глобальных игроков.

Еще в период войны за независимость дальновидные политики понимали, что странам региона необходима политическая и экономическая интеграция. Попытки осуществить ее начинаются с Панамского конгресса 1826 года, когда по инициативе Боливара несколько стран договорились о конфедеративном союзе. Но эта затея почти сразу провалилась, и немалую роль в этом сыграли закулисные дипломатические маневры США и Британии. Впоследствии, на протяжении всего XIX века был предпринят ряд попыток договориться о военном, политическом и экономическом союзе государств Латинской Америки. Но, несмотря на популярность этих идей, всякий раз возникали проблемы. По мере усиления влияния США, концепции латиноамериканской интеграции пришлось конкурировать с

концепцией панамериканского союза, который предполагал участие Соединенных Штатов в роли лидера интеграции.

Корни современных интеграционных процессов в Латинской Америке берут начало в 1960-е годы прошлого столетия. Тогда под влиянием успехов Европейского экономического сообщества возникла идея создания в регионе экономического союза, прежде всего, в форме зоны свободной торговли. Так в 1960 г. на свет появилось Латиноамериканское объединение свободной торговли (с 1980 года – Латиноамериканская ассоциация интеграции). Хотя в него вошли все государства Южной Америки и Мексика, связывавшиеся с ним грандиозные планы остались в 1960-е годы не реализованными. Стала очевидной главная проблема: экономика почти всех стран региона была ориентирована на экспорт сырья в страны Запада и импорт оттуда промышленных товаров, поэтому латиноамериканские страны мало что могли предложить друг другу для взаимной торговли.

Интерес к региональной интеграции возродился в 1980-е годы по нескольким причинам. С одной стороны, бурное экономическое развитие Бразилии в 1960-1970-е годы породило потенциального лидера интеграции, способного обеспечить страны региона товарами и капиталами, которые ранее приходилось получать с Запада. С другой стороны, наступило разочарование в политике США благодаря поддержке, которую Штаты оказали Британии против Аргентины во время Фолклендской войны. Показательным стал и опыт отношений Соединенных Штатов с бразильскими военными диктаторами в 1964-1985 годах, которые ухудшались тем сильнее, чем больших экономических успехов добивались последние, несмотря на весь их декларируемый антикоммунизм.

В этих условиях в 1986 году Бразилия и Аргентина, две наиболее крупные экономические державы Южной Америки, заключили соглашение о развитии межгосударственной интеграции и экономического сотрудничества, провозгласив его открытым для присоединения других стран. На выдвинутую инициативу в скором времени откликнулись Парагвай и Уругвай. В марте 1991 года в парагвайской столице Асунсьон между этими четырьмя странами был подписан договор о создании общего рынка и таможенного союза (МЕРКОСУР).

Созданный общий рынок Южного конуса довольно быстро стал интеграционным проектом, охватывающим все аспекты экономики входящих в него государств. Сегодня МЕРКОСУР – это второй по масштабам таможенный союз в мире (после ЕС) и третья в мире зона

свободной торговли (после ЕС и НАФТА). Суммарный ВВП стран МЕРКОСУР составил в 2011 г. порядка 3,5 трлн долл. США.

Южноамериканское объединение активно действует на мировой экономической арене. Им заключен целый ряд соглашений о взаимовыгодной торговле с Индией, странами Персидского залива, странами Южноафриканского таможенного союза. Ведутся переговоры с ЕС о создании общей зоны свободной торговли, включающей страны Европы и Южной Америки. В 2008 г. Бразилия и Аргентина отказались от использования доллара США в платежах между собой, заменив его на бразильские реалы и аргентинские песо. Фактически это стало первым шагом к созданию общей региональной валюты.

Ключевую роль в управлении МЕРКОСУР играет Совет Общего рынка (участники – главы государств и правительств, министры иностранных дел), который периодически собирается на высшем уровне для политического планирования процессов интеграции. Постоянно действующим исполнительным органом является Группа Общего рынка, которая через свои комиссии реализует конкретные проекты во всех отраслях экономики.

Начав с экономики, МЕРКОСУР в последние годы занимается интеграцией и в иных сферах – внешняя политика, региональная безопасность, социальные проблемы. Его крупным успехом стало присоединение к МЕРКОСУР Венесуэлы. Уго Чавес фактически признал бесперспективность собственного интеграционного проекта в виде Боливарианского Альянса и стал участником иного проекта, где Венесуэла не сможет быть лидером. При этом союз с Бразилией и Аргентиной укрепляет власть Чавеса на фоне предстоящих непростых выборов главы Венесуэлы и возможной агрессивной политики США в случае избрания Ромни президентом.

Одно из наиболее интересных направлений деятельности МЕРКОСУР – попытки обеспечить политическую стабильность на южноамериканском континенте. Еще в 1996 г. страны МЕРКОСУР подписали соглашение, в котором обязались осуществлять меры политического воздействия в случае возникновения угрозы демократическому строю на территории стран-участниц, вплоть до приостановления членства государства-нарушителя в Общем рынке и действия подписанных с ним договоров. По сути дела, страны МЕРКОСУР взяли на себя обязательство совместными усилиями противодействовать попыткам антидемократических переворотов в регионе.

Повод для применения этих норм открылся после неправомерного смещения с поста президента Парагвая Фернандо Луго. Реакция стран

МЕРКОСУР оказалась быстрой и жесткой: из Асунсьона были отозваны послы, членство Парагвая в МЕРКОСУР было приостановлено. В настоящее время МЕРКОСУР не удалось добиться восстановления легитимного президента страны, однако сам Парагвай оказался в тяжелом положении. Эта страна, со всех сторон окруженная Бразилией, Аргентиной и Боливией, попала в ситуацию, напоминающую экономическую блокаду.

Случай Парагвая показывает, что у стран МЕРКОСУР созрела решимость не допускать новых переворотов в регионе, однако еще не хватает инструментов давления на нелегитимные режимы даже в небольших государствах. Развитие ситуации в Парагвае пока напоминает историю с переворотом в Гондурасе в 2009 г., когда свергнутый президент Селайя не смог вернуть себе власть, несмотря на осуждение путча почти всеми странами Латинской Америки. Рано или поздно участники МЕРКОСУР, в первую очередь, Бразилия, столкнутся с дилеммой: поддерживать демократический строй в регионе путем военного вмешательства или отказаться от внешнеполитических амбиций.

Пока же по инициативе Бразилии и Аргентины идет расширение процесса региональной интеграции. В декабре 2004 г. в перуанской столице Куско 12 государств¹ подписали декларацию о создании Южноамериканского сообщества наций (УНАСУР). В документе провозглашалась решимость развивать интеграцию и способствовать повышению значения в мире латиноамериканских государств. Союз южноамериканских наций – это что-то вроде Европарламента, то есть ассамблея, принимающая общие решения, которые демонстрируют единство стран континента.

УНАСУР объединил все страны региона, независимо от того, правят ли там левые радикалы, умеренные или правые. Отчасти поэтому эта организация оказалась способной формулировать единую позицию Латинской Америки на международной арене. Например, страны УНАСУР единогласно одобрили претензии Аргентины на Фолклендские острова, осудили переворот в Парагвае, изгнав его из организации, а также поддержали решение Эквадора о предоставлении убежища Джулиану Ассанджу.

Сегодня в повестку дня выходит самый сложный вопрос интеграции – коллективная безопасность и создание объединенных вооруженных сил стран Южной Америки. Эта идея вызывает отрицательную реакцию

¹ Бразилия, Аргентина, Уругвай, Парагвай, Чили, Боливия, Перу, Эквадор, Колумбия, Венесуэла, Гайана, Суринам.

со стороны США, но, хотя лидеры МЕРКОСУР и УНАСУР не стремятся к прямой конфронтации со Штатами, процесс военного взаимодействия стран региона начинает развиваться. С марта 2009 г. при УНАСУР начал работать Совет обороны, созданный по инициативе президента Бразилии Лулы, чтобы не допускать военных конфликтов между странами Латинской Америки и координировать усилия государств региона в борьбе с наркомафией.

Интеграционные процессы, которые сегодня происходят в Южной Америке, во многом напоминают поэтапное создание Европейского Союза. Благодаря МЕРКОСУР и УНАСУР страны региона на разных скоростях двигаются к выработке согласованной общей политики как в экономике, так и в международных отношениях. Движущей силой интеграции выступает Бразилия (при поддержке Аргентины), которая, несомненно, видит в будущем континент, объединенный под своей эгидой. Безусловно, процесс интеграции в Латинской Америке будет непростым и сложным, в силу как внешних, так и внутренних причин. Однако альтернативы ему нет: только объединение усилий позволит странам региона принципиально укрепить свои позиции на международной арене и войти к середине XXI века в число ключевых участников глобальной политики.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума 2.

1. Как складывается формирование интеграционных процессов в странах Южной Америки?
2. На ваш взгляд, какая страна в дальнейшем может стать основным игроком и двигателем экономики в регионе?
3. Какие основные проблемы стоят на пути стран в рамках интеграционного объединения МЕРКОСУР?
4. В чём эффективность деятельности МЕРКОСУР и УНАСУР в экономическом развитии стран входящих в них и как будет развиваться дальнейшее её продвижение? Ваше мнение.

Ситуационный практикум 3.

Латинская Америка и цели развития тысячелетия

Автор Пабло Трехо Перес (Pablo Trejo Perez). Источник: Перес П.Т. Латинская Америка и цели развития тысячелетия // EL Punto Cr tico, Мексика. 24.07.2015. – URL: <http://inosmi.ru/world/20150724/229243632.Html>

Экономическая комиссия по Латинской Америке и Карибскому бассейну (ЭКЛАК) предоставила доклад «Цели развития тысячелетия».

Главный вывод комиссии заключается в том, что в регионе отмечается значительный прогресс в достижении целей развития тысячелетия. Наибольшие достижения отмечаются в следующих сферах.

За исключением Мексики (где количество бедных увеличилось), во всех других латиноамериканских странах число граждан, живущих за чертой бедности, сократилось наполовину.

Так, если в 1990 году число людей, имеющих доход менее 1,25 доллара в день, было 13%, то в 2015 году этот показатель составил 4%. В странах Карибского бассейна число граждан, живущих за чертой бедности, сократилось с 33% до 22%.

Регион имеет самый высокий показатель представленности женщин в парламентах – 27% в 2015 году. Эта цифра выше, чем в некоторых развитых странах. Доля мест, занимаемых женщинами в нижних палатах или однопалатных национальных парламентах, увеличилась с 15% в 2000 году до 27% в 2015 году. Следует отметить, что аналогичный показатель в развитых странах составляет 26%.

Доля работающих женщин в странах Латинской Америки и Карибского бассейна лишь немного уступает аналогичному показателю среди мужчин. В 2015 году на 100 рабочих мест в производственной сфере 45% приходилось на женщин. Это самый высокий показатель среди всех развивающихся стран.

В регионе продолжает сокращаться число голодающих. Число людей, страдающих от голода, уменьшилось с 15% в 1990 году до 6% в 2015 году. Вместе с тем первенство по числу голодающих принадлежит, как и прежде, странам Карибского бассейна – 20%. Регион также добился паритета в сфере доступности начального образования для мальчиков и девочек.

Впечатляющих успехов страны Латинской Америки и Карибского бассейна добились в области снижения детской смертности впервые пять лет жизни. По сравнению с 1990 годом детская смертность снизилась на 69%. Если в 1990 году в среднем умирали 54 из каждой тысячи детей, не достигших пятилетнего возраста, то в 2015 году этот показатель составил 17 детей. В странах Карибского бассейна зарегистрировано самое значительное снижение заболеваемости ВИЧ – на 56%.

В докладе Экономической комиссии по Латинской Америке и Карибскому бассейну отмечается значительное достижение региона в решении проблемы питьевой воды. Страны Латинской Америки и Карибского бассейна досрочно выполнили одну из целей развития тысячелетия – снизить вдвое число людей, не имеющих устойчивого доступа к безопасной питьевой воде. На сегодняшний день 95%

населения региона имеют гарантированное обеспечение достаточным количеством питьевой воды.

По мнению составителей доклада, в контексте задач «Целей развития тысячелетия» страны Латинской Америки и Карибского бассейна успешно решают задачу улучшения инфраструктуры систем общественного здравоохранения и её доступности. Если в 1990 году этот показатель составлял 67%, то сейчас – 83%.

Вместе с тем в докладе Экономической комиссии по Латинской Америке и Карибскому бассейну указаны проблемы, на решении которых необходимо сосредоточить усилия в будущем.

Это касается, во-первых, гендерного неравенства. Несмотря на увеличение количества женщин в парламенте, а также девочек, посещающих школу, по-прежнему женщины сталкиваются с дискриминацией при приёме на работу. Ущемлены их экономические права и возможность участия в процессе принятия решений как на частных, так и на государственных предприятиях.

Несмотря на очевидные успехи в социальной и экономической сферах, страны Латинской Америки и Карибского бассейна остаются регионом крайней бедности и голода.

Так, дети, живущие в семьях за чертой бедности, имеют в два раза больше шансов столкнуться с проблемой замедления развития, чем в семьях с высокими доходами. Аналогичная ситуация сложилась в сфере доступности получения образования.

В странах, пострадавших от конфликта, как, например, Гаити, доля школьного возраста, не посещающих учебные заведения, увеличилась с 30% в 1999 году до 36% в 2012 году.

В сфере охраны окружающей среды наибольшую тревогу вызывает загрязнение воздушной среды промышленности выбросами. С 1990 года выбросы углекислого газа выросли более чем на 50%.

В докладе отмечается, что в настоящее время более 40% населения планеты страдают от засухи, и, по прогнозам, она увеличится.

Используя текст Ситуационного практикума 3, ответьте на вопросы.

1. Каких успехов достигли страны Латинской Америки в деле реализации Программы ООН «Цели развития тысячелетия» 1992 г.? Перечислите.

2. Какие проблемы экономического и социального развития наблюдалось в странах Латинской Америки в последние годы?

3. Назовите причины отставания в экономическом и социальном развитии стран Латинской Америки?

4. Какие шаги предпринимают страны Латинской Америки в преодолении проблем экономического и социального характера?

Контрольные тесты

1. Трансформационный спад произошел в 90-е годы XX века в

- a. Латинской Америке;
- b. странах Центральной и Восточной Европы;
- c. Японии;
- d. странах Африки южнее Сахары.

2. Развитые страны оказывают техническую помощь развивающимся странам и странам переходной экономики в виде

- a. предоставления современного оборудования и технологий для отдельных отраслей;
- b. обучения специалистов в определенных сферах деятельности, обычно в области экономики и управления;
- c. кредитов для приобретения современного оборудования;
- d. безвозмездных кредитов.

3. Результатом международного производства является

- a. международный продукт с высокой степенью стандартизации, унификации, качества и конкурентоспособности;
- b. процесс экономического обособления регионов;
- c. рост экономической взаимозависимости стран;
- d. усиление финансовой стабильности мировой экономики.

4. Страну можно квалифицировать как конкурентоспособную, если она

- a. наращивает темпы экономического роста;
- b. увеличивает импорт;
- c. увеличивает реальные доходы населения;
- d. снижает безработицу.

5. Основная доля международного банковского кредитования приходится на

- a. Юго-Восточную Азию;
- b. Латинскую Америку;
- c. Африку;
- d. Азию.

6. Отметить факт, подтверждающий активизацию интеграционных процессов в Южной Америке

- a. образование АСЕАН;
- b. образование НАФТА;
- c. создание организации АТЭС;
- d. Планы образования ЦАОР (центрально-американского общего рынка).

7. Самый распространенный метод современной торговой политики для развитых стран мира - это:

- a. демпинг;
- b. таможенное обложение;
- c. скрытые формы торгового протекционизма;
- d. понижение валютного курса для облегчения экспорта;
- e. торговые войны.

8. Кто больше всего выигрывает от свободной внешней торговли?

- a. потребители;
- b. отрасли, конкурирующие с импортом;
- c. развивающиеся страны;
- d. молодые отрасли производства;
- e. экспортоориентированные отрасли.

9. Что, на Ваш взгляд, не относится к «плюсам» глобализации:

- a. бурный технологический прогресс;
- b. развитие информационных технологий;
- c. рост влияния ТНК;
- d. повышение жизненного уровня в большинстве регионов мира;
- e. улучшение взаимопонимания между различными культурами и цивилизациями.

10. Выпишите страны, относящиеся к группе «Новых индустриальных стран» - Мексика, Сингапур, Алжир, Аргентина, Кувейт, Лихтенштейн, Малайзия, ОАЭ, Гонконг, Исландия.

.....

11. Выберите правильные характеристики международной экономической интеграции:

- одна из форм международных экономических отношений;
- характерная черта современной мировой экономики;

процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов;

межгосударственные соглашения по вопросам либерализации торговли и движения факторов производства.

Ответ: да или нет

12. Вопрос: *Внешняя торговля выгодна только богатым странам*

Ответ: да или нет

13. Вопрос: *Всемирное хозяйство представляет собой..... взаимосвязанных экономик практически всех стран мира*

Ответ: вместо двоеточия добавьте недостающее слово

Контрольные вопросы

1. Опишите современное состояние экономики стран Южной Америки.

2. Как повлиял мировой финансовый кризис 2008-2009 гг. на развитие региона?

3. Перечислите главные особенности территориально-производственного комплекса региона.

4. Чем примечательны в экономическом отношении страны Южной Америки?

5. Охарактеризуйте деятельность основных интеграционных группировок в регионе.

6. Каковы основные черты развития экономик ведущих стран региона?

7. Дайте характеристику развития инфраструктуры промышленности и сельского хозяйства региона.

8. Какие сектора экономики региона наиболее развиты в Южной Америке?

9. Какие виды минеральных ресурсов составляют основу развития топливно-энергетического комплекса региона?

10. Какова роль государства в развитии экономики в странах Южной Америки?

Использованная литература

1. Алалыкин Д.С. США, внешняя политика в Латинской Америке//http://zhurnal.lib.ru/a/alalykin_d_s/latinus.shtml.

2. *Балмасов С.* Южная Америка наносит удар по доллару//<http://www.pravda.ru/world/restofworld/south-america/17-042009/308493-america-0>.
3. *Валлерстайн И.* Как далеко влево продвинулась Латинская Америка?// http://scepsis.ru/library/id_2102.html.
4. *Евдокимов А.И., Грук Л.В.* Интеграционные процессы в странах Латинской Америки: проблемы и перспективы // Проблемы современной экономики. – 2011. - №2.
5. *Друзик Я.С.* Мировая экономика: страны, регионы, континенты. - Мн., 2002.
6. *Кагарлицкий Б.* Латинская Америка: революция ради интеграции?// http://scepsis.ru/library/id_1050.html.
7. Мировая экономика. Экономика регионов мира/Под ред. В.П. Колесова, М.Н. Осьмовой. – М.: Юрайт, 2015.
8. *Котликов Я.* Латинская Америка левеет// [http://www.rusamny.com/368/t01\(368\).htm](http://www.rusamny.com/368/t01(368).htm).
9. *Клочковский Л.Л.* Латинская Америка в современном мире // Латинская Америка. – 2011. - №11.
10. *Лиховод А.* Левый поворот в Латинской Америке// <http://cubafriend.narod.ru/Venezuela/Lihovod.htm>.
11. *Максаковский В.П.* Географическая картина мира. Кн. II. - М., 2004.
12. *Окунева Л.* «Левый поворот» и демократия в Латинской Америке//Международные процессы. Контурсы мирового беспорядка. Январь-апрель, 2009 г.
13. *Пашковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.
14. *Родионова И.А., Бунакова Т.М.* Экономическая география. - М., 2003.
15. *Рудаков А.* «Боливарианский социализм»// <http://win.ru/raiting/855.phtml>.
16. *Семёнов В.* Политика стабилизации экономики в Латинской Америке // МЭМО. – 2012. - №5.
17. *Смирнов Ю.* Латинская Америка: интеграция с социалистическим лицом//<http://www.novopol.ru/text10464.html>. CEPAL. Panorama de la incercion internacional de America Latina y el Caribe 2001-2002. Santiago de Chile, 2002 г.; DEL TLC al Mercosur. Mexico, 2002.
18. За один день невозможно улучшить отношения между США и странами Латинской Америки (21.04.2009) // http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2009-04/21/content_862934.htm.

19. Обама пообещал вывести на новый уровень отношения с Латинской Америкой (11.01.2009)// <http://www.rian.ru/world/20090113/159053150.html>
20. Экономическая, социальная и политическая география мира. Регионы и страны/Под ред. Лаврова и Н.В. Каледина. - М.: «Гардарики», 2003.
21. Региональная экономика/Под ред. В.Н. Видяпина, М. В. Степанова. - М.: ИНФРА-М, 2005.
22. Энциклопедия стран мира. - М.: «Экономика», 2004.
23. Страны мира. Энциклопедический справочник. - Смоленск, «РУСИЧ». 2004.
24. Latin America/Country Information (<http://lanic.utexas.edu/subject/countries/>), also:
25. U.S. Department of State Background Notes: Western Hemisphere (http://www.state.gov/www/background_notes/whabgnhp.html)
26. The CIN System (Brazil) <http://www.cni.org.br/english/f-mp.htm>
27. WikipediA (The Free Encyclopedia) http://en.wikipedia.org/wiki/South_American_Community_of_Nations
28. CEPAL. Panorama de la incercion internacional de America Latina y el Caribe 2001-2002. Santiago de Chile, 2002 г.: DEL TLC al Mercosur. Mexico, 2002.
29. Всемирный банк – <http://www.worldbank.org>
30. Международный валютный фонд (МВФ) – <http://www.imf.org>
31. База данных Всемирного банка - <http://devdata.worldbank.org/data-query>

ТЕМА 4. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ОТРАСЛЕЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ

4.1. Количественные и качественные характеристики стран Северной Америки как региональной социально-экономической подсистемы мирового хозяйства

4.2. Экономический потенциал стран Северной Америки и её подсистем. Характерные особенности размещения производства. Эффективность хозяйственной деятельности

4.3. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности в США

4.4. Системообразующая роль экономики США в региональной интеграции

4.5. Особенности участия Мексики в региональном разделении труда. Региональная интеграция как способ преодоления проблем развития в Мексике

4.6. Тенденции в развитии хозяйственных межрегиональных связей между Северной и Южной Америкой

4.7. Цели и задачи НАФТА. Политические инструменты и мероприятия по реализации задач НАФТА

4.8. Взаимодействие партнёров по НАФТА в сфере сельского хозяйства, текстильной промышленности и высокотехнологичных производств

4.1. Количественные и качественные характеристики стран Северной Америки как региональной социально-экономической подсистемы мирового хозяйства

Государства Северной Америки занимают примерно 16,5% земной поверхности. Среди них три державы Центральной Америки и два десятка стран Карибского бассейна. Самой высокой точкой Северной Америки является гора Маккинли, ее высота исчисляется 6194 м. Самой низкой точкой Североамериканского континента считают Долину смерти в Калифорнии, она находится на высоте 82 м ниже уровня моря.

Коренные культуры государств Северной Америки крайне разнообразны, практически не обладают похожими чертами. Тем не менее они располагают общими характеристиками в своем историческом развитии, так как прежде все они пребывали под властью Европы.

Наиболее крупный из островов - Гренландия, площадь которого превышает 2 млн км². Площадь Северной Америки 21,9 млн км², население - около 500 млн человек.

В основу разграничения Северной и Южной Америки положены признаки историко-географического, этнического характера. Оно в значительной мере связано с этническим составом людей, заселивших в прошлом эти части Америки. В Северной Америке до середины XIX в. резко преобладали выходцы из стран Северо-Западной Европы (в первую очередь с Британских островов), в Мексике переселенцы государств Пиренейского полуострова (Испании и Португалии).

Преобладающий язык в США и Канаде - английский, а к югу от р. Рио-Гранде, по которой проходит граница между США и Мексикой, - испанский язык. В результате сложилось деление Америки на две главные социально-культурные и этнические области - Северную Америку, куда входят страны с преобладанием английского языка (США и Канада) и Латинскую Америку.

Современная структура земельного фонда Северной Америки сформировалась как результат интенсивного освоения территорий за два последних столетия: она отражает высокую степень изменения природной среды деятельностью человека.

Уникальны лесные ресурсы стран Северной Америки, которые отличаются не только колоссальной величиной запасов древесины, но и поразительным видовым разнообразием.

По промышленным запасам важнейших полезных ископаемых (уголь, уран, молибден, цинк, никель, свинец, плавиковый шпат, фосфатное сырье, асбест и др.) Северной Америке принадлежит ведущее место в мире. Хотя некоторых видов минерального сырья не хватает - это марганец, кобальт, хром, бокситы, олово.

Северная Америка характеризуется крупными запасами нефти: открыто более 26 тыс. месторождений комплекса разного возраста. Предполагается, что потенциальные запасы нефти весьма велики, но в основном они сосредоточены в северных и приполярных районах.

Недра этого региона также богаты газом и каменным углем. Его общие запасы (до глубины 900 м и при помощи пластов более 75 см) составляют 4 801,7 млрд т, из них 3 600 млрд т - в США, 1 200 млрд т - в Канаде и 1,7 млрд т - в Мексике. По другим оценкам, достоверные запасы каменного угля в Канаде составляют 5,6 млрд т, США - 225,9, Мексике - 1,6 млрд т, а извлекаемые - соответственно 3,8; 113,0 и 1,3 млрд т. Достоверные запасы бурого угля равны в Канаде 15,2 млрд; в США - 204,5; в Мексике - 0,8, а извлекаемые - соответственно 3,1; 102,3 и 0,6 млрд т.

Региональные различия в обеспеченности водой хозяйств стран Северной Америки велики. Следует отметить, что наряду с физической нехваткой водных запасов в ряде регионов, где ресурсы поверхностных и подземных вод значительны, возникла проблема недостатка воды высокого качества. Для ряда районов США, Канады и Мексики водный кризис стал реальностью. Он привел к осознанию того, что дальнейшее освоение водных ресурсов должно основываться на увеличении кратности использования преимущественно речных вод (с необходимой очисткой), а также пресных и солоноватых подземных вод, опресненных морских вод.

В Канаде кризисная ситуация в обеспечении водой отраслей хозяйства проявилась не столь остро. Страна обладает значительными запасами водных ресурсов.

Понятен интерес во всем мире к альтернативным энергоисточникам, в первую очередь к неисчерпаемым, не оказывающим негативных последствий на природную среду.

На западе Северной Америке существуют уникальные геотермальные условия; особенно много таких мест в Калифорнии, где построено несколько геотермальных электростанций суммарной мощностью 500 тыс. кВт.

Сельскохозяйственная политика США и Канады оказывает заметное влияние на динамику фонда пахотных земель. В последние десятилетия в этих странах периоды значительного роста экспортных поставок зерна сопровождались распахкой сотен тысяч гектаров эрозионноопасных земель. В годы пониженного спроса на зерно и уменьшения государственных закупок фермеры сокращали площади худших пахотных земель и активнее проводили почвозащитные мероприятия.

Разрабатываемые в США природоохранные программы, включающие и противоэрозионную обработку земли, носят рекомендательный характер и применяются в крупных хозяйствах на лучших землях.

В Северной Америке орошается 25,5 млн га земель. Значение орошаемого земледелия в экономике стран Северной Америки неуклонно возрастает благодаря росту урожайности, обусловленному модернизацией оросительных систем, совершенствованием агротехнических приемов обработки почвы, применением удобрений и селекцией. В Канаде орошается 3,5% площади пахотных земель, в США - 11 и в Мексике - 22%. Только в Мексике, где, согласно оценкам специалистов, площадь орошения составляет 11,2 млн га, продолжается прирост орошаемых угодий. В США с 1978 г. площадь поливных

земель сократилась на 7% в связи с неустойчивостью цен на сельхозпродукцию, повышением стоимости откачки подземных вод на орошение в результате падения их уровня и роста цен на топливо.

Для стран Северной Америки характерно расточительство в использовании природных ресурсов и материалов. С одной стороны, увеличилось потребление отдельных видов сырья, а с другой - происходит некоторое снижение производства минеральных ресурсов в результате истощения ряда месторождений, стратегически важных разработок полезных ископаемых, ориентации на импорт более дешевого сырья из развивающихся стран. Необходимо подчеркнуть, что в этих странах происходит постоянное удорожание всех видов минеральных ресурсов. Разрабатываются месторождения с низким содержанием полезного вещества в руде, усложняются технологии добычи и условия эксплуатации.

Очень резко различия между Северной и Южной Америкой по уровню социально-экономического развития. США и Канада входят в семерку крупнейших индустриально развитых стран мира.

4.2. Экономический потенциал стран Северной Америки и её подсистем. Характерные особенности размещения производства. Эффективность хозяйственной деятельности

США и Канада как наиболее развитые страны мира являются участницами G7, их экономика представлена следующими отраслями:

- машиностроение,
- добывающий комплекс,
- высокоразвитый ТЭК,
- химическая промышленность,
- лесопроизводственный комплекс,
- легкая и пищевая промышленность.

Менее развита Мексика.

В сельском хозяйстве важную роль играют зерновые и некоторые технические культуры.

Страны региона - самые мощные мировые производители овощей и фруктов.

США и Канада являются самыми крупными в мире поставщиками разнообразных услуг, имеют ультрасовременную непроеизводственную сферу и туристический рекреационный комплекс.

США - одна из крупнейших стран мира. По размерам территории (9,8 млн кв. км) США занимают 4-е место в мире (после России,

Канады и Китая), по числу жителей на конец 2017 г. – 327,9 млн человек (3-е место после Китая и Индии).

По государственному строю США - федеративная республика, состоящая из 50 штатов и федерального округа Колумбия (на его территории расположена столица США Вашингтон). 48 штатов расположены в южной части североамериканского континента, штат Аляска занимает северо-западную его часть. Гавайские острова, представляющие обособленный штат Гавайи, расположены в центральной части Тихого океана.

Экономико-географическое положение основной части США между двумя океанами (Тихим и Атлантическим) благоприятно для связи с другими странами. Особенно удобно расположены США по отношению к Канаде и странам Южной Америки, контакты с которыми возможны как по суше, так и через море.

Современная американская нация - результат смешения и слияния различных этнических и расовых групп. Три четверти всего населения США составляют американцы (т.е. потомки переселенцев из всех частей света). Особую группу в составе американской нации образуют черные американцы (негры, афроамериканцы), доля которых в населении страны составляет примерно 12%. Удельный вес коренных жителей - аборигенов (индейцев, эскимосов и др.) невелик - менее 1%.

Средняя плотность населения США – 34,0 человек на 1 кв. км, наиболее густо заселены районы на северо-востоке страны (Атлантическое побережье, район Приозерья), где плотность населения местами превышает 350 человек на 1 кв. км, наименее - горные штаты (в среднем 4 человека на 1 кв. км). На Аляске средняя плотность населения меньше 1 человека на 4 кв. км.

Три четверти населения США проживает в городах. Основная роль в расселении людей принадлежит крупным городам, городам-миллионникам, городским агломерациям (Нью-Йоркская, Лос-Анджелесская, Чикагская, Филадельфийская, Сан-Францисская и др.).

ВВП США вдвое больше, чем ВВП Японии и совокупный ВВП стран ЕС. Страна является самой мощной по экономическому, политическому и военному потенциалу. На нее приходится 25% мирового ВВП, 20% мировой промышленной продукции, свыше 15% мирового продовольствия и больше 15% международной торговли.

Соединенные Штаты Америки являются не только абсолютным лидером всей Америки, но и мировой экономики. Она удерживает лидерство в этой сфере уже более 100 лет. В номинальном выражении экономика США составляет более 25% мирового ВВП в последние 60 лет. Правда, в результате финансового кризиса 2008 г. США

постепенно начали сдавать свои позиции, и, по мнению ряда экспертов, через некоторое время экономику США может догнать Китай.

США превосходят все страны мира по количеству производимых товаров и услуг и их экспорту, самый высокий номинальный уровень ВВП в мире в 2017 г. составлял 19,3 трлн долл. США; ВВП на душу населения около 59 тыс. долл. США. Уровень безработицы – 4,8%. США имеют самую прогрессивную структуру хозяйства (сфера услуг, доля которой в ВВП страны составляет 79,6%; около 20% приходится на промышленность и строительство и более 1% - на продукцию сельского хозяйства).

Промышленность США потребляет около одной трети всего добываемого в мире сырья. США располагают самым развитым машиностроением, являются крупнейшим производителем наукоемкой продукции (около 40% мирового производства этой продукции), а также самым крупным в мире научно-техническим потенциалом. США располагают высокоразвитым аграрным сектором, в котором достигнута самая высокая в мире производительность труда.

После Второй мировой войны страна стала государством с самой развитой экономикой. Основные конкуренты США - ФРГ, Англия, Япония и Франция - были разорены войной, тогда как экономика США только окрепла. Послевоенное соглашение между профсоюзами и большим бизнесом способствовало росту производства и расширению внутреннего рынка.

«Холодная война» обусловила новые экономические стимулы, оправдывая громадные военные расходы в мирное время. Военное присутствие США во многих регионах мира стало гарантом защиты зарубежных инвестиций американских корпораций от непредсказуемых местных конфликтов. Все это способствовало тому, что США стали мировым лидером по темпам экономического роста, производительности труда и объемам производства. Правительство США добилось благоприятной экономической конъюнктуры. В стране существенно снизилась инфляция - до 2,5%, удешевилась потребительская корзина, зарплаты ежегодно растут на 2%. Характерным признаком стало дальнейшее сокращение безработицы (самый низкий уровень за последние тридцать лет). На рынке труда чувствовался недостаток определенных категорий рабочей силы.

Экономика США характеризуется такими процессами, как бурное развитие информационных технологий и усиление глобализации бизнеса, который активно интегрируется в мировую экономику. Более половины доходов крупных американских корпораций создается за рубежом. А в «Силиконовой долине» (находится в штате Калифорния,

США) - общемировом центре развития цифровых технологий, еженедельно возникает более десятка новых компаний. Здесь работают такие крупные IT-корпорации, как Google, Microsoft, Cisco systems, Sun Microsystems и др. В рейтинге 100 крупнейших компаний сферы информационных технологий по версии журнала "Business Week" 75 компаний представляют США.

Государство занимается перераспределением огромных средств, которые поступают от налогов и государственных сборов, направляя их на развитие инфраструктуры, на регуляцию сельскохозяйственного производства и внешней торговли, на науку и разнообразные военные программы.

Структура экономики США постиндустриальная, при которой сфера услуг является мощным сектором экономики, которая обеспечивает 79% ВВП и 4/5 рабочих мест в стране.

Большая часть территории США благоприятна для хозяйственного освоения. Наибольшую сложность для хозяйственного использования представляют лишь Кордильеры, занимающие почти всю западную половину страны. Расположенные в центре, на востоке и юге равнинные районы (Великие и Центральные равнины, Миссисипская, Приатлантическая, Флоридская и Примексиканская низменности) получают тепла и влаги в количествах, достаточных для возделывания всех культур умеренного пояса, а на юге - и субтропических. Преобладающие здесь почвы (бурниземы) обладают высоким плодородием.

Сухие степи (прерии), горные долины и межгорные котловины могут быть использованы для пастбищных угодий.

Богата страна и водными ресурсами (реки Колорадо, Колумбия, Миссисипи с притоками, Миссури и Огайо, озеро Верхнее, Гурон, Мичиган, Эри, Онтарио), растительными (леса занимают более половины площади США) и биологическими ресурсами.

Велики запасы угля, нефти, природного газа, железных, медных, свинцово-цинковых и урановых руд, золота, серебра, платины, вольфрама и молибдена, фосфоритов, серы, калийных солей.

Промышленность играет важную роль в экономике США. Из 500 крупнейших ТНК мира 133 (27%) имеют здесь свои штаб-квартиры, что в два раза больше аналогичного показателя для любой другой страны мира. На США приходится более 20% мирового производства промышленных товаров.

Основным направлением развития промышленности США выступает переход от базовых отраслей к наукоёмким, опирающимся

на высококвалифицированную рабочую силу и достижения в науке и технологиях. Доля традиционных отраслей неуклонно сокращается.

В горнодобывающей промышленности стоимость топлива составляет 3/4 общей стоимости продукции этой отрасли. Юг стал районом добычи основной массы нефти и газа, большей части угля. Добыча нефти и природного газа сконцентрирована в Мексиканском заливе, Калифорнии, некоторых горных штатах и на Аляске. В стране создана мощная уранодобывающая промышленность, которая удовлетворяет потребности местной военной индустрии и АЭС. Залежи железной руды находятся преимущественно около оз. Верхнего, но приблизительно 15% потребляемой руды США вынуждены завозить из Канады и Бразилии. В стране также разведаны запасы свинца, меди, цинка, ванадия, сурьмы, молибдена, вольфрама, золота и серебра, а из неметаллического сырья - фосфоритов, серы, калийной соли, известняка, песка и др.

Топливо-энергетический комплекс страны составляют нефтеперерабатывающие предприятия США, которые расположены в районах добычи сырья - промышленных центрах Техаса и Луизианы, а также в портах Севера и Запада, куда завозят нефть, в приозерных городах, к которым подведены нефтепроводы из Техаса.

Основными источниками энергии США являются нефть, природный газ и уголь, хотя в стране немало мощных ГЭС.

На собственной сырьевой базе Приозерья сформирована черная металлургия США. Крупные металлургические комбинаты страны находятся в Чикаго, Кливленде, поблизости Балтимора, Филадельфии и в других портах Атлантического побережья.

В цветной металлургии постоянно растут объемы выплавки алюминия. Большие предприятия страны сконцентрированы в энергетических комплексах на реках Колумбия и Теннесси. В районах добычи и в портах, куда завозят бокситы (в Хьюстоне, Новом Орлеане), размещены глиноземные заводы. Выплавка меди, свинца и цинка сосредоточена около мест добычи этих руд.

В химической промышленности значимым является производство неорганических химикатов. Постоянно увеличиваются объемы продукции органического синтеза, основанного на переработке нефти и природного газа (центр - города Мексиканского залива). Эту отрасль контролируют такие мощные монополии, как Du Pont de Nemours, Monsanto Chemical, Dow Chemical. В резиновой отрасли преобладает производство автомобильных шин (г. Акрон, штат Огайо).

В стране развиты текстильная, швейно-трикотажная, кожевенно-обувная и полиграфическая отрасли. Главная сырьевая база

текстильной промышленности - химическое волокно, ее центр находится в штатах Северная и Южная Каролина, Джорджия. Большая часть производства шерстяных, искусственных и синтетических тканей сбывается на рынках востока США. Предприятия кожевенно-обувной промышленности размещены по большей части в Новой Англии.

Ведущие позиции в пищевой промышленности принадлежат большим, технически оснащенным предприятиям, расположенным по всей стране. Важнейшие ее подотрасли - мясная, мукомольная, консервная, молочная, сахарная. Производство фруктов и овощных консервов и соков сосредоточено в Калифорнии, на которую приходится большая часть производства виноградных вин. Табачная промышленность сконцентрирована в штатах Северная Каролина, Виргиния, Кентукки. В США развита такая технически оснащенная отрасль, как бройлерная промышленность по выращиванию мясных цыплят (юго-восток США). Основная часть продукции производится большими монополиями.

Ведущей отраслью машиностроения США является автомобилестроение, которое воплотило национальные традиции американской промышленности, однако его продукция остаётся неконкурентоспособной на рынке более дешевых и высококачественных японских и европейских автомобилей. Главным центром отрасли является Детройт (штат Мичиган). Автосборочные предприятия размещены по всей стране, больше всего - в Лос-Анджелесе. Мощные транснациональные монополии - General Motors, Ford и Chrysler - производят 97% легковых и 85% грузовых автомобилей. Страна сбывает основную часть продукции на внутреннем рынке и только до 5% экспортирует.

Иностранные автосборочные филиалы (по большей части японские, немецкие) созданы в Теннесси, Кентукки, Южной Каролине.

Быстрыми темпами развивается авиационно-космическая отрасль. Главные районы авиаракетного производства страны - тихоокеанские города Сан-Диего, Лос-Анджелес, Сиэтл. Мощными авиаракетными монополиями являются Boeing, McDonnell-Douglas, Lockheed, General Dynamics.

Продукция американского судостроения представлена торговыми судами, военными кораблями, атомными подводными лодками. Его центрами являются Бостон, Нью-Йорк, Филадельфия, Балтимор, Ньюпорт-Ньюс на Атлантическом побережье, Сан-Франциско, Лос-Анджелес и Сиэтл-Бремerton - на Тихоокеанском.

Новейшие отрасли машиностроения (электротехническая и электронная) ориентированы на научные центры, квалифицированную

рабочую силу и потребителя. Большинство предприятий сконцентрировано в городах Приатлантического, Приозерного и Тихоокеанского мегаполисов. Главными корпорациями электротехнической отрасли являются General Electric, Western Electric, Westinghouse Electric.

Предприятия, которые специализируются на заводском оборудовании, сельскохозяйственных и других машинах, размещены преимущественно в северных городах.

Ведущей отраслью в экономике США является военная промышленность, в частности атомная. США - крупнейший экспортер оружия в мире, доля страны составляет почти 50% мировой торговли вооружением.

США имеют наибольший среди других стран научно-технический потенциал, который является решающим фактором развития экономики. США первыми создали научно-промышленные и технологические парки и полисы, которые территориально объединяли научные исследования и наукоёмкие производства. Особенностью современного экономического развития США является «революция» в росте производительности труда на основе широкой компьютеризации и использования информационных технологий.

Доля сельского хозяйства составляет 1,1% ВВП, но по объёмам производства многих видов продукции США занимают лидирующие места. США занимают 1-е место в мире по производству кукурузы (50% мирового объёма), пшеницы (12%), сои, хлопчатника, табака, говядины, молока, яиц и др.

Основной формой ведения аграрного хозяйства является сельскохозяйственная ферма. В стране преобладают семейные фермы, на которые приходится больше 85% общего количества фермерских хозяйств и которые производят свыше 60% продукции. Фермы технически оснащены и имеют самую высокую производительность труда в мире. Если один занятый в сельском хозяйстве наименее развитых стран с трудом может прокормить себя и свою семью, то в Японии один фермер может прокормить 14 человек, в Западной Европе – 19 человек, в США – 59 человек. Агропромышленный комплекс США охватывает все стадии: отвыведения новых сортов в научных лабораториях, через выращивание гарантированных урожаев под контролем компьютеров, до глубоко продуманной системы уборки урожая, хранения и сбыта. Высокому уровню развития сельского хозяйства способствуют также использование сложных и высокопродуктивных сельскохозяйственных машин, высокий уровень

развития инфраструктуры, защита и поддержка государством сельскохозяйственного производства.

Доля США на мировом продовольственном рынке составляет 15%. США – крупнейший мировой покупатель (13% мирового импорта) и продавец (18% мирового экспорта).

Особенностью сельского хозяйства США является его узкая специализация в пределах отдельных частей страны (сельскохозяйственных поясов). Существуют кукурузно-соевый пояс (занимает территорию к югу от Больших озер), пшеничный пояс (тянется от границ с Канадой по Великим равнинам к центральной части Техаса), хлопчатниковый пояс (занимает узкую полосу вокруг Мексиканского залива и Атлантического океана), пояс овощеводства (охватывает узкую полосу вдоль Атлантического побережья), табачный пояс (занимает побережье Мексиканского залива и Флориды), пояс молочного животноводства (расположен на северо-востоке и севере страны в районе Больших озер), пояс пастбищного животноводства (наибольший по территории, охватывает горные области Запада) и др.

В лесном хозяйстве США занимают 1-е место в мире по производству древесины: владеют огромными лесными ресурсами площадью 940 млн км², из них 777 млн. км² находится в федеральной собственности. Приблизительно 46% всей лесной продукции приходится на пиломатериалы, 33% - на целлюлозу, 11% - на фанеру и шпон. Главные районы заготовки - тихоокеанские (в т.ч. Аляска) и юго-восточные штаты. Леса тихоокеанского побережья дают приблизительно 47% всей промышленной древесины, а леса юга - менее 40%, к тому же последние обеспечивают почти всё производство бумаги, деревянной тары, скипидара, канифоли и древесных смол. В Аппалачах растут ценные породы деревьев, которые используют в мебельной промышленности.

Другая страна североамериканского континента – *Канада* (площадь территории 9,97 млн км², население в 2017 г. – 36,9 млн чел.) по своему экономическому потенциалу, хотя и превосходит многие страны мира, существенно уступает США: ВВП Канады составляет около 10% от ВВП США. ВВП Канады составил в 2017 г. 1,53 трлн долл США. В 2017 г. инфляция составила 1,4%. Количество безработных - 7% от общего числа работоспособного населения. Самая крупная возрастная группа от 25 до 54 лет (41%). Официальные языки – английский и французский.

Канада - федеративное государство, состоящее из провинций и территорий. Экономика Канады в большей степени, чем экономика США, ориентирована на производство продукции для экспорта. Роль

добывающей промышленности и сельского хозяйства в ней намного выше, чем в США. В международном разделении труда Канада представлена продукцией горнодобывающей, металлургической и лесной промышленности, отраслей сельского хозяйства. Это один из ведущих мировых экспортеров никеля, цинка, алюминия, меди, железной руды, урана, молибдена, титана, золота, нефти, пиломатериалов и бумаги, автомобилей, пшеницы (около 20% мирового экспорта этой культуры), овса, ячменя.

Отличительная особенность канадской экономики - ее теснейшая связанность с экономикой США (чему во многом способствует общность языка, огромная протяженность общей границы, удобство связи между районами обеих стран и др.), ориентированность большей части производимой продукции Канады на потребительский рынок США. В свою очередь, США экспортируют в Канаду товаров больше, чем в любую другую страну (в Канаду направляется около 25% американского экспорта).

Канада - высокоразвитая индустриально-аграрная страна с высоким экономическим потенциалом. Она принадлежит к государствам с наивысшим уровнем жизни населения.

Большое количество и разнообразие природных ресурсов обусловили развитие тесных экономических связей с наиболее развитыми странами, в первую очередь с Францией, Великобританией и США. Канада постепенно становится северной сырьевой базой США и рынком для товаров этой страны. Приблизительно 3/4 продукции экспортируется в Канаду и почти столько же импортируется оттуда. На США приходится до 2/3 от всех иностранных инвестиций в Канаду. Американский капитал сконцентрирован во всех ключевых отраслях экономики, кроме финансовой сферы и земледелия.

Основой экономики Канады является частное предпринимательство при наличии небольшого количества государственных и кооперативных предприятий. Государство контролирует почти 50% железных дорог, свыше 10% добычи угля и 16% черной металлургии. Государственная собственность сосредоточена в атомной энергетике, почтовой службе, авиации, нефтепереработке и др. Некоторые виды предприятий являются собственностью провинций, например гидроэлектростанции и телефонные сети, общественный транспорт и др.

Производительность труда составляет 95% от уровня США, а в деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной даже превышает этот уровень. Это единственная страна в мире, которая в промышленности использует альтернативную энергетическую технологию,

закключающуюся в экстракции нефти из битуминозных пород (запасы битума в Канаде уникальны).

Мощный потенциал имеют такие отрасли промышленности, как производство автомобилей, авиатехники, строительных машин, снегоходов, компьютеров.

На страну приходится 7% мирового производства и 17% мирового экспорта сырья. В горнодобывающей промышленности Канада занимает 1-е место в мире по добыче цинка и урана, 2-е место - по добыче асбеста, никеля и калия, 4-е - серебра и меди, 5-е - золота и свинца. Добывают нефть и природный газ.

Основные районы добычи металлических руд находятся на п-ове Лабрадор, в провинциях Квебек и Онтарио. Месторождения железной руды имеются на п-ове Лабрадор; никель и медь добывают преимущественно в Манитоби и Онтарио, полиметаллические руды - в Онтарио и на северо-западных территориях; уран - в Онтарио и Саскачевани, золото - в Онтарио, Квебеке, на северо-западных территориях. Из неметаллических полезных ископаемых имеются залежи асбеста (лишь в Квебеке) и калия.

Мощная сырьевая база страны содействовала развитию металлургического комплекса. Сталь и чугун выплавляют в Гамильтоне и Сидни.

Ведущую роль в машиностроении Канады играет производство транспортных средств: автомобилей, самолетов (преимущественно среднемагистральных), тепловозов, судов и снегоходов. Кроме того, выпускают машины и оборудование для лесозаготовительной, деревообрабатывающей, бумажной и пищевой промышленности, сельского хозяйства. Быстрыми темпами развиваются такие отрасли, как производство электронного и электротехнического оборудования, средств телекоммуникации. Многочисленные заводы связаны с военным производством. В сущности, они являются частью американского ВПК.

Химическая промышленность Канады имеет богатую сырьевую базу и представлена рядом больших заводов, которые занимаются производством серной кислоты, минеральных удобрений, синтетического каучука, резиновых изделий, пластмасс.

Канада имеет большой лесной фонд, поэтому наиболее развита целлюлозно-бумажная отрасль, которая сосредоточена на западе страны. Основными центрами лесной и деревообрабатывающей промышленности являются, как правило, небольшие города. По производству газетной бумаги Канада является мировым лидером.

В легкой промышленности преобладает импортное сырье. В стране развиты швейная, текстильная и кожевенно-обувная отрасли. Свыше 50% продукции производится в Монреале, другими центрами легкой промышленности являются Торонто, Ванкувер, Виннипег.

Традиционны для страны мукомольная, мясная, рыбоконсервная, ликеро-водочная отрасли, которые в значительной мере работают на экспорт.

В сельском хозяйстве Канады развито механизированное аграрное производство. Страна является одним из крупнейших в мире производителей и экспортером сельскохозяйственной продукции (40% всего экспорта приходится на зерно, преимущественно пшеницу, 22% - на скот и мясо). Канадское сельское хозяйство характеризуется высокой производительностью. Животноводство специализируется на разведении мясного и молочного скота. В некоторых районах Канады сформировались большие товарные хозяйства (ранчо) - «фабрики мяса». Растет роль птицеводства. На севере страны разводят оленей.

Большое значение имеет пушное хозяйство. Охота всегда была одним из главных занятий аборигенов. В стране насчитывается 2,5 тыс. звероводческих ферм, на них разводят норок, лис, нутрий, шиншилл. Охотничий промысел дает 55% заготовок пушнины.

Растениеводство в Канаде представлено зерновыми культурами. Важную роль в становлении зернового хозяйства страны сыграли украинцы, которые приехали сюда в конце XIX - начале XX в. По производству пшеницы на душу населения Канада занимает 1-е место в мире.

Основными экспортируемыми из Канады товарами являются топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности, жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия.

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка “DoingBusiness”, Канада занимает 22-е место по простоте ведения бизнеса. В 2017 г. Канада заняла 9-е место из 175 стран согласно Transparency International’s Corruption Perceptions Index (ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками, в котором на 1-м месте - наименее коррумпированная страна, а на 175-м - наиболее коррумпированная).

4.3. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности в США

Под территориальной структурой хозяйства понимается его деление по территориальным образованиям (таксонам). Такого рода территориальные образования разного уровня и вида (регионы, экономические зоны и районы, промышленные группировки и комплексы, центры и узлы и т. п.), являются конкретными формами территориальной организации производства.

В территориальной структуре хозяйства США прослеживаются определенные различия. Северная часть страны (промышленный Север) производит более половины разнообразной промышленной и сельскохозяйственной продукции. Крупнейшие центры - Чикаго, Детройт, Нью-Йорк, Филадельфия. Здесь сконцентрирована почти половина населения страны (мегалополисы Приатлантический Босваш - 50 млн человек и Приозерный Чипитс - 35 млн человек).

Юг специализируется на добывающей, химической и текстильной промышленности, а также на отдельных отраслях сельского хозяйства. На побережье Мексиканского залива сформировался крупнейший в мире нефте-газовый комплекс (штаты Техас, Луизиана, Оклахома)

Западная часть является районом более позднего освоения, но по темпам развития опережает другие. Здесь преобладают добывающая промышленность, лесное хозяйство, овцеводство и туризм. Лос-Анджелес называют авиа-ракетокосмической столицей, также здесь находится центр киноиндустрии Holliwood. Лас-Вегас - центр игорного бизнеса и развлечений. От Сан-Франциско до Сан-Диего протянулся Калифорнийский мегалополис Сан-Сан с населением 25 млн человек.

Важнейшей особенностью экономики США стало выравнивание размещения отраслей хозяйства. В недавнем прошлом в экономике страны резко доминировал Север. С годами межрайонные контрасты в США сглаживаются.

Характерная черта экономики страны – гиперспециализация, т.е. всеохватывающая специализация районов и центров на определенных отраслях экономики. Специализированные районы играют лидирующую роль и в отдельных отраслях промышленности, и в сельском хозяйстве. Так, большая доля текстильной и мебельной промышленности сосредоточена на юго-востоке страны. В прошлом штат Мичиган лидировал в производстве автомобилей, позже его доля снизилась, однако и теперь здесь производится 1/3 автомобилей страны.

Новым направлением в идеологии и формах организации производства стал постфордизм. Его развитие привело к отходу от

фордизма с его крупным масштабом производства, специализацией, серийностью, громадными армиями рабочих. На смену заводам-гигантам приходят предприятия поменьше, но гибкие, способные к быстрому переоснащению в условиях меняющегося рынка.

Наукоемкие производства получили в США широкое распространение. К ним относятся многие отрасли общего машиностроения, электроника, тонкая химия, авиакосмическая промышленность. Наукоемкие отрасли размещены в специализированных ареалах. Главные факторы размещения: близость крупных университетов, благоприятная природная среда, привлекающая творческую интеллигенцию. Выделяются Силиконовая долина возле Сан-Хосе (Калифорния) и район дороги 128 у Балтимора. Так, в Силиконовой долине сосредоточено почти 20% мирового производства вычислительной техники и компонентов к ней.

Самый большой штат в США – это Калифорния. Его ВВП в 2017 г. составил 2,6 трлн долл. США, численность рабочей силы достигла 19 млн человек. Второй крупнейший штат – Техас, его ВВП в 2017 г. составил 1,64 трлн долл. США. ВВП штата Нью-Йорк - 1,48 трлн долл. США, Флориды – 888,5 млрд долл. США, ВВП Иллинойса 768,4 млрд долл. США.

Экономика штата Северная Дакота основана на сельском хозяйстве. В штате выращивается большое количество сахарной свеклы, масличных и зерновых культур. Сельское хозяйство Северной Дакоты приносит США около 1 млрд долл. ежегодно. Этот район считается одним из наиболее энергетически ценных - вторым по величине производителем бурого угля в стране, а также поставщиком 3,6 млрд баррелей нефти.

В Северной Дакоте есть собственный банк - единственный принадлежащий государству банк в США, благодаря которому штату удалось избежать кризисных проблем и продолжить свое развитие. В этом районе США самый низкий процент безработных - 3,3% против 9,1% в среднем по США.

Сельское хозяйство остается одной из главных статей дохода штата Южная Дакота. В его экономике доминирует сфера услуг (страхование, здравоохранение, финансовые услуги). Штат - второй по количеству обеспечения рабочих мест, здесь расположена военная база Элсворс Эр Форс Бэйс. Довольно большая статья дохода - туризм.

Небраска - штат, который также хорошо известен благодаря сельскохозяйственному сектору. Однако этим экономика штата не ограничивается. Производство различной продукции, развитие телекоммуникаций, страхование - все это позволяет штату оставаться

одним из самых экономически развитых. Небраска - второй штат США по низкому уровню безработицы после Северной Дакоты, в то же время он является самым недорогим местом для проживания в США.

Добыча энергоресурсов является доминирующим источником прибыли на Аляске. 2-е место занимает экспорт морепродуктов, а 3-е – туризм. Большинство предприятий в штате принадлежат государству, жители Аляски получают значительные субсидии. Несмотря на то, что на Аляске много людей не имеет страховки, а также, согласно официальным данным, довольно высокий уровень безработицы, жизнь на Аляске достаточно безбедна, судя по доходам.

Айова - район, получающий доход от сельского хозяйства в размере 4%, 22% - это производство, 10% - это государственные структуры. В Айове множество оздоровительных и финансовых структур. Доход жителей Айовы немного ниже, чем в среднем по стране, однако жизнь там намного дешевле, чем во многих других штатах.

Экономика Вайоминга ранее основывалась на разведении крупного рогатого скота, сельское хозяйство было ведущим, однако ситуация изменилась. Разработка месторождений и туризм стали главными факторами экономического развития района. Эти два сектора приносят более трети от общего дохода штата. Вайоминг примечателен еще и тем, что 50% его территории вместе с Йеллоустоном и национальным парком Гранд-Титон принадлежит государству.

В Вирджинии экономика развивается достаточно активно, находится на высоком уровне благодаря участию правительства (Вирджиния граничит с федеральным округом Колумбия). Вирджиния - ведущий штат по количеству контрактов на производство и поставку военной продукции, на военном производстве работает почти 1 млн человек. Вирджиния уступает место только Калифорнии по количеству задействованных в военной промышленности людей. В штате самое большое количество научно-технических работников в США. Сельское хозяйство, конечно, не так, как раньше, но все же имеет важное значение для экономики штата.

В экономике Нью-Хэмпшира главные направления - производство продукции и туризм как лидирующий сектор. В штате самый высокий уровень изъятий банком заложенного под ипотечный кредит имущества. Доход на душу населения немного ниже, чем в среднем по США, однако здесь низкий уровень безработицы, бедности и сравнительно немного граждан, не имеющих страховки.

В Оклахоме главный источник дохода штата - это природный газ (второе место в США по его добыче). Развито авиастроение и электроника. В этом штате самый высокий уровень бедности, самый

низкий доход на душу населения, однако проживание здесь очень дешево, что делает этот штат привлекательным для многих.

В хозяйстве Канады наблюдается значительная региональная дифференциация. Основная часть населения и хозяйства страны концентрируются в относительно неширокой южной полосе: 1) Центральный - южные части провинций Онтарио и Квебек, где расположены промышленные и финансовые центры страны; 2) Степной - провинции Манитоба, Саскачеван и Альберта с крупной горнодобывающей промышленностью и зерновым хозяйством; 3) Тихоокеанский - провинция Британская Колумбия как главный «лесной цех» страны; 4) Атлантический - самый небольшой по площади и депрессивный по уровню социально-экономического развития.

Примерно 2/5 всей территории Канады занимает её Север - это район нового освоения, где развита горнодобывающая промышленность. Здесь добывают основную часть нефти и природного газа, железной руды, вольфрама, некоторых цветных металлов. Канадский север делят ещё на две части: средний и дальний. Территория Юкон, входящая в дальний север, ещё в конце XIX в. прославилась на весь мир «золотой» лихорадкой. Добывают золото, серебро, медь, полиметаллы. На канадском севере преобладает очаговый тип освоения территории.

4.4. Системообразующая роль экономики США в региональной интеграции

Северная Америка охвачена интеграцией в рамках НАФТА - Североамериканской зоны свободной торговли. Соглашение между Канадой, США и Мексикой вступило в силу 1 января 1994 г. Феномен альянса состоит в объединении двух развитых стран с относительно отсталой страной. В период подписания договора (1992 г.) среднегодовой ВВП на душу населения составлял в США 23,2 тыс. долл. США, в Канаде - 20,7 тыс. долл., в Мексике - 3,5 тыс. долл. (или в 6,6 раза ниже, чем в США).

Инициатором и лидером объединения являлись США, которые совместили свою финансовую и инновационную мощь с богатейшими природными и дешевыми трудовыми ресурсами Мексики, расширили рынки сбыта американской конкурентоспособной продукции.

Американские ТНК пронизывают всю Северную Америку. Не последнюю роль играют геополитические амбиции США, которые рассматривают Мексику как ворота в Латинскую Америку, как старт

для создания панамериканской зоны свободной торговли, охватывающей весь американский континент (ФТАА).

Особенностью НАФТА является тот факт, что этот экономический блок имеет только один движущий центр - США. Экономика США на момент создания НАФТА и спустя 5 лет в несколько раз превосходила экономики Канады и Мексики, вместе взятые. Такое положение дел ведёт к тому, что страна-лидер легко может навязать свои решения более слабым партнерам, поэтому нецелесообразно создание специальных надгосударственных институтов (как Европарламент в ЕС), поскольку они стали бы лишь придатком к администрации США.

Центральным организационным институтом НАФТА является Комиссия по свободной торговле на уровне министров торговли, которая следит за выполнением соглашения и оказывает содействие разрешению споров, возникающих при его интерпретации. Она контролирует деятельность 30 комитетов и рабочих групп. Если какая-либо страна решится игнорировать решения Комиссии, то она столкнется с торговыми и иными санкциями других партнеров по блоку.

Хотя соглашение НАФТА направлено главным образом на либерализацию торговли (сокращение и последующую отмену тарифных и нетарифных барьеров), оно охватывает также широкий круг сопутствующих вопросов. В НАФТА приняты, в частности, соглашения по экологическому и трудовому сотрудничеству - Североамериканское соглашение по сотрудничеству в сфере окружающей среды (NAAEC - North American Agreement on Ecological Cooperation) и Североамериканское соглашение по трудовому сотрудничеству (NAALC - North American Agreement on Labour Cooperation).

Участники НАФТА не намерены трансформировать его, как это было в ЕС, в таможенный союз. Это объясняется тем, что 70% внешней торговли США приходится на страны за пределами НАФТА, поэтому Соединенные Штаты хотят сохранить свободу своей внешнеэкономической политики. В случае с НАФТА США выступают как лидер американской экономической интеграции. Именно США выступили инициаторами заключения Североамериканского соглашения о свободе торговли (НАФТА) с Канадой и Мексикой. Учитывая, что НАФТА демонстрирует эффективность региональной интеграции, другие страны Латинской Америки и существующие здесь региональные объединения (МЕРКОСУР, Андский пакт и др.) ведут переговоры о создании общеамериканского интеграционного союза ФТАА (Free Trade Agreement of the Americas - ФТАА) на основе

НАФТА. Эта идея также поддерживается США, стремящихся укрепить общеамериканскую экономическую интеграцию для экономической конкуренции с Западной Европой (блоком ЕС) и восточно-азиатскими странами (блоком АТЭС).

Но есть в недолгой истории НАФТА и отрицательные примеры, когда члены организации не могли договориться о мерах регулирования торговли. Так, в 1996-1997 гг. шли «лососевая война» между Канадой и США, «яблочная война» Мексики против американских экспортеров, «помидорная война» Мексики с США. Но, несмотря на это, преобладают положительные оценки перспектив развития НАФТА. Его рассматривают как основу для более широкой интеграции стран всего западного полушария. Условия НАФТА предоставляют возможность вступления в эту организацию новых государств, не устанавливая каких-либо географических ограничений. В политическом плане предполагается создание в перспективе «сообщества демократий западного полушария» - своего рода конфедерации американских стран с прозрачными границами и единой экономикой.

Участие США в региональном интеграционном процессе превратилось в мощный фактор долгосрочного положительного воздействия на внутриэкономическое развитие. Общий товарооборот с Мексикой только за 1993-1997 гг. вырос почти в 2,5 раза (с 80,5 млрд долл. до 197 млрд), с Канадой - почти в 2 раза (с 197 до 364 млрд). На обе эти страны приходится треть внешней торговли США. В начале 2000-х средний ежегодный прирост товарооборота с Мексикой составил более 20%, с Канадой - 10%. Статус беспошлинных товаров распространился уже на две трети всего американского экспорта в регионе, эти возможности продолжают расширяться. США нуждаются в такой региональной экономической интеграции для повышения своей конкурентоспособности по отношению к основным экономическим соперникам - ЕС и Японии.

Что касается Мексики, то через региональное объединение с США она стала постепенно интегрироваться в глобальную экономику. Особое значение для нее имело также положительное решение вопроса о внешнем долге: мексиканское правительство добилось крупных кредитов от США для реализации соглашений по свободной торговле. Многие иностранные компании стали переносить свою деятельность на территорию Мексики с целью проникновения на американский и канадский рынки. Прямые иностранные инвестиции в Мексику только за 1993-1999 гг. выросли вдвое.

Другой экономический блок - АТЭС (Азиатско-тихоокеанский форум экономического сотрудничества) был создан для развития

интеграционных связей между странами бассейна Тихого океана. Он объединяет экономики 21 страны самого разного уровня развития (Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг как специальный административный район КНР, Канада, Китайская Народная Республика, Индонезия, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Чили, Филиппины, Южная Корея, Япония).

Цели деятельности Форума были официально определены в 1991 г. в Сеульской декларации:

- 1) поддержание экономического роста стран региона;
- 2) укрепление взаимной торговли;
- 3) ликвидация ограничений на передвижение между странами товаров, услуг и капиталов согласно нормам ГАТТ/ВТО.

В середине 2000-х годов в странах-участниках АТЭС проживало более 1/3 населения мира, в них производилось около 60% мирового ВВП и велось около 50% мировой торговли. Эта организация стала одним из трех (наряду с ЕС и НАФТА) наиболее влиятельных в современном мировом хозяйстве интеграционных блоков.

Особенностью АТЭС, как и НАФТА, является тот факт, что этот блок включает страны, очень сильно отличающиеся по уровню экономического развития. Как и в НАФТА, так и в АТЭС лидирующее положение занимают США. Для сравнения: среднедушевые показатели США и Папуа - Новой Гвинеи различаются на три порядка.

Для взаимодействия очень разнородных стран-участниц АТЭС выработаны механизмы, гораздо менее формализованные, чем правила ЕС и НАФТА. Наиболее важным направлением деятельности АТЭС являются меры, направленные на стимулирование взаимной торговли и зарубежных инвестиций. Странам АТЭС уже за первое десятилетие удалось добиться сильного снижения таможенного обложения, хотя сохраняется их дифференциация.

Стремясь создать свободную зону инвестиций, страны АТЭС принимают меры, стимулирующие движение капиталов между странами региона: сокращают число отраслей, закрытых для прямых зарубежных инвестиций, упрощают визовый режим для предпринимателей, обеспечивают широкий доступ к экономической информации. Поскольку в документах АТЭС нет принципа обязательности, страны-члены осуществляют эти меры с различной интенсивностью.

Мировое рыночное хозяйство - это многополюсный мир. Активно участвуя в создании мирового рыночного хозяйства, США тем самым объективно формировали механизм международных экономических

отношений, подрывающий их мировое лидерство. Вместе с тем рыночная основа мировой экономики дает возможность всем странам отстаивать свои «полюса» на конкурентном поле, поэтому глобализация как мировой рыночный феномен бросает вызов экономическому лидерству США.

США являются ведущей мировой индустриальной державой, которая обладает большим экономическим, научно-техническим и военным потенциалом. На протяжении последних полутора десятилетий экономика Соединенных Штатов продолжает выступать главным локомотивом мирового хозяйственного роста.

Вследствие больших абсолютных размеров экономики США каждый процент ее прироста имеет весомое значение и сильно влияет на экономики других стран через механизмы международного экономического взаимодействия. Одним из главных аспектов глобализации стало радикальное изменение роли США в международном движении капитала и усиление американского влияния на направления и характер движения финансовых ресурсов в мировой экономике.

К началу 1980-х годов в экономике США завершилась полоса глубоких кризисов, связанных с переходом к новой модели роста, основанной на ресурсосберегающих технологиях, окончательном закреплении науки и других элементов инновационного комплекса в качестве главных генераторов прогрессивных изменений и наиболее эффективных движущих сил роста. Большая часть американского ВВП (около 80%) создается в отраслях сферы услуг, куда относятся прежде всего образование, здравоохранение, наука, финансы, торговля, различные профессиональные и личные услуги, транспорт и связь, услуги государственных учреждений.

Как уже отмечалось выше, развитая экономика США оказывает сильное влияние на экономики других стран. Но это влияние оказывается не только опосредованно через рыночные механизмы, но и непосредственно, путём членства и ведущей роли США в международных экономических организациях. США имеет членство в таких международных организациях, как НАФТА, АТЭС и других.

4.5. Особенности участия Мексики в региональном разделении труда. Региональная интеграция как способ преодоления проблем развития в Мексике

Деятельность иностранного капитала в Мексике в начале XX в. носила селективный характер. Выборочно осваивались отдельные сферы экономики и регионы страны, представлявшие интерес для иностранных инвесторов. Проникновение иностранного капитала сдерживалось отсутствием развитой инфраструктуры.

Экономика страны не обладала способностью самостоятельно генерировать процесс накопления для того, чтобы обеспечить высокие темпы экономического роста, мексиканский капитализм был далек от того, чтобы быть «мотором» развития.

Возникла потребность в деятельности третьей по значимости в Северной Америке экономической силы, которая могла бы компенсировать слабость национального частного капитала и воспользоваться примером высокоразвитого иностранного капитала. В качестве такой экономической силы в Мексике выступило государство.

На протяжении большей части XX в. главным инструментом в преодолении отсталости Мексики было создание, а затем наращивание доли государственного сектора в экономике страны.

Мексиканские Соединённые Штаты являются членом ВТО, Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), которая относит Мексику к категории государств с развитой экономикой (занимает 10-е место по уровню экономического потенциала среди государств-членов ОЭСР).

Ведущими отраслями экономики страны являются нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленности. Высоко развиты отрасли электроэнергетики, ряд отраслей машиностроения, металлургическая, химическая, текстильная и пищевая промышленности. Страна также располагает многоотраслевым сельским хозяйством. Однако доля сельского хозяйства, животноводства, рыболовства и охоты в ВВП с каждым годом сокращается: в 1980 г. – 7%, в 2012 г. – 3,7%, в 2015 г. – 2,3%, в 2017 г. – 2,1%.

На добывающую отрасль приходилось 10% ВВП, снабжение электричеством, водой и газом конечных потребителей – 1,2% ВВП, строительство – 6,7% ВВП.

Мексика занимает ведущее место в мире по запасам серебра и золота, 4-е место по количеству подтверждённых запасов меди, 5-е – запасов молибдена, 6-е – запасов цинка. Объем производства горнодобывающей продукции Мексики за 2004-2014 гг. увеличился в 5,7 раза (в денежном выражении). Особенно высокими темпами росла добыча драгоценных металлов. В 2016 г. добыча золота увеличилась на 1,7% и достигла 120 т, серебра – на 2,4% (4,3 тыс. т), меди – на 6 % (500

тыс. т). Производство этих металлов составляет основную долю структуры горнодобывающей промышленности Мексики: серебро 26%, золото 22%, медь 18%, цинк 7%.

Мексика является одним из крупнейших производителей сырой нефти, а также одним из растущих потребителей и импортеров газа и нефтепродуктов. Проблема падения добычи углеводородного сырья обостряется с каждым годом. С 2004 г. по 2012 г. ежедневная добыча нефти в Мексике упала с 3,3 млн баррелей до 2,5 млн баррелей в день. Однако нефтяные доходы государства увеличивались за счет роста мировых цен на нефть.

В 2012 г. Мексика экспортировала углеводородные продукты (сырая нефть, нефтепродукты, нефтехимические продукты и природный газ) на сумму 52,2 млрд долл. США, из которых 46,8 млрд долл. США пришлось на сырую нефть, а импорт этих продуктов составил 31,3 млрд долл. США. Обрабатывающая промышленность даёт 18,3% ВВП страны. Ее основными компонентами являются пищевая промышленность, которая составляла 22,3% обрабатывающей промышленности Мексики, производство транспортных средств – 18,2%, металлургическая промышленность – 8,5%, химическая промышленность – 8,1%, производство напитков и табака – 5,3%, другие виды производства – 37,6%.

С 2011 г. наиболее динамичным сектором национальной экономики стала автомобильная промышленность, которая превратилась в крупнейшую отрасль мексиканской экономики, на которую приходится 4% ВВП страны и 23% экспорта. В 2012 г. было произведено 2 884 тыс. автомобилей, или на 12,8% больше, чем в 2011 г. Экспорт вырос на 9,9%, превысил 2 336 тыс. автомобилей, что составило 83,4% их производства.

В Мексике действуют автосборочные предприятия многих известных зарубежных компаний, в том числе General Motors, Ford, Volkswagen и Toyota. Большинство собранных автомобилей направляется на экспорт, в 2011 г. их количество впервые превысило 2 млн.

В 2010 г. ВВП Мексики вырос на 5,5%, по его объему страна заняла 12-е место в мире (1039,6 млрд долл. США), по размеру ВВП на душу населения (около 9,26 тыс. долл.США) – 84-е место. В 2017 г. ВВП Мексики составил 2,1% (1,167 трлн долл.США), его размер на душу населения 9,0 тыс.долл.США. Золотовалютные резервы в 2016 г. превысили 178,0 млрд долл. США. Инфляция выросла на 3,2%, уровень безработицы, по официальным данным, оценивается в 3,4%. Почти

треть экономически активного населения остаются незанятыми. Около 40% граждан живут за чертой бедности.

Дефицит бюджета в 2015 г. составил 0,4% ВВП. Объем прямых иностранных инвестиций в экономику Мексики - 19 млрд долл. США. Размер внешней задолженности на конец 2016 г. – 411,0 млрд долл. США.

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка “Doing Business”, Мексика занимает 47-е место по простоте ведения бизнеса.

В 2017 г. Мексика заняла 135-е место из 180 стран согласно Transparency International’s Corruption Perceptions Index (ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками, в котором на 1-м месте - наименее коррумпированная страна, а на 175-м - наиболее коррумпированная).

Торговля, особенно внешняя, стала главной сферой развития мексиканской экономики. Объем внешнеторгового оборота увеличился до 700 млрд долл. в 2011 г. Однако структура участников внешней торговли не претерпевает значительных изменений.

Внеэкономический сектор является ключевым в развитии мексиканской экономики, представляя 60% ВВП. Вступление в НАФТА способствовало заметному росту торговли Мексики с США и Канадой, на которые приходится свыше 80% всего объема товарооборота страны.

До мирового кризиса 2008-2009 гг. внешняя торговля Мексики росла устойчивыми и высокими темпами. К 2008 г. ее оборот вырос до почти 600 млрд долл. США. Под влиянием мирового кризиса он снизился до 464,1 млрд долл. США. В 2016 г. общий товарооборот страны составил 761,7 млрд долл. США (экспорт – 374,3 млрд долл. США, импорт – 387,4 млрд долл. США). Основная доля экспорта (82,3%) приходится на обрабатывающую промышленность, доля нефти и нефтепродуктов составляет 14%, продукции сельского хозяйства – 2,9%, горнодобывающей промышленности – 0,8%. Основу импорта составляют готовая промышленная продукция, комплектующие и полуфабрикаты.

Деятельность мексиканской дипломатии традиционно направлена на утверждение принципа мультилатерализма в международных отношениях, обеспечение верховенства международного права и невмешательства во внутренние дела государств.

Мексика – член многих международных и региональных структур, таких как «Группа двадцати» (с ноября 2011 г. по декабрь 2012 г. – председатель организации), АТЭС, ОАГ и др. Является одним из

инициаторов создания Сообщества латиноамериканских и карибских государств (СЕЛАК).

Мексика является одной из развитых индустриальных стран. Добыча полезных ископаемых всегда играла значительную роль в истории мексиканской экономики. Издавна в стране ведется добыча серебра, Она остается мировым лидером в этой отрасли. С открытием месторождений золота, цинка, свинца, кадмия, ртути, магния добыча серебра теряет своё значение. В начале XX в. были обнаружены залежи железной руды. Начиная с 1970-х годов добыча нефти выходит на первый план в мексиканской экономике, и её основой становится нефтяная промышленность. По добыче нефти страна занимает одно из первых мест в мире. Долгое время нефть составляла около 80% всего экспорта страны. Догоняющий характер индустриального развития, технологическая отсталость и зависимость от внешнего мира были основными чертами экономического развития Мексики в XX в.

Ежегодно компания Petroleos Mexicanos (Pemex), самая большая нефтедобывающая компания Латинской Америки, поставляет на рынок несколько сотен миллиардов баррелей нефти. Являясь крупным поставщиком нефти, Мексика играет, несомненно, важную роль на нефтяном рынке.

В сфере услуг, безусловно, лидирует туризм. По приносимым доходам он занимает 2-е место после торговли нефтью и газом. Туристы посещают в основном район Мехико и полуостров Юкатан, где в древности находились государства майя и ацтеков. Пользуются популярностью и пляжи Мексиканского залива и тихоокеанского побережья. Правительство вложило значительные средства в развитие туристической инфраструктуры в этом районе.

Мексика оказывает определенное влияние на международное разделение труда и на интеграционные процессы в международных экономических отношениях.

Во второй половине 1980-х годов XX в. Мексиканские Соединенные Штаты кардинально пересмотрели свое отношение к методам достижения экономического роста. Государственно-капиталистическая модель была заменена неолиберальной программой. Кроме того, государство встало на путь экономической интеграции в мировое хозяйство, одним из проявлений которого стало подписание Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА).

К началу 1990-х годов национальные рыночные структуры достигли достаточно высокого уровня развития, и мексиканский капитализм приобрел качественно новые черты. Стране удалось в значительной мере преодолеть слабость и неразвитость. Финансовый капитал достиг

экономического господства и желал усилить свою политическую гегемонию, полностью подчинить государство своим интересам. Частные предпринимательские структуры могли уже самостоятельно, без поддержки государства регулировать развитие во многих сферах национальной экономики. Усиление позиций национального частного капитала означало, что государственная собственность в основном выполнила свои функции. Задачи, которые на нее возлагались, были в значительной мере решены в течение предшествующих десятилетий. Стимулируя развитие экономики, государственный сектор одновременно обеспечил поддержку частному сектору, без которого он не смог бы достичь современного уровня развития.

В ходе проведения неолиберальных реформ были реализованы многочисленные программы и мероприятия, позволившие осуществить переход значительных по объему материальных, финансовых и трудовых ресурсов из сферы деятельности государства в сферу деятельности частного капитала.

Через приватизацию государство стремилось обеспечить решение ряда принципиально важных для мексиканского общества задач: оздоровить и укрепить государственные финансы, затормозить рост инфляции, избавиться от тяжелой проблемы внешнего долга, восстановить экономический рост и динамизм развития национальной экономики, который она потеряла в 80-е годы прошлого столетия, повысить эффективность работы государственных предприятий, которые занимают видное место в стратегических и приоритетных сферах экономики, освободить экономическое пространство для национального частного капитала, усилить социальную направленность экономической политики, искоренить крайние формы бедности и поднять уровень жизни населения, обеспечить макроэкономическую стабильность на качественно новой основе.

Экономическая интеграция Мексики с Соединенными Штатами - один из этапов сложной эволюции взаимоотношений этих двух стран. НАФТА явилась результатом процесса, начавшегося задолго до 1994г.

Мексика проводит последовательную политику реформирования своей законодательной базы в области внешнеторговой политики, положительные результаты уже видны для многих участников внешнеэкономической деятельности. Был принят ряд законодательных актов: новый таможенный закон, закон об экономической конкуренции, закон о поддержке и защите промышленной собственности, закон об иностранных инвестициях, а также закон о внешнеэкономической деятельности, согласно которому были ликвидированы последние остатки политики импортозамещения. Новый закон о

внешнеэкономической деятельности поставил всех её участников в равное положение.

Результатом либерализации внешнеэкономической деятельности стал рост товарооборота, быстрое увеличение количества импортных товаров, увеличение притока инвестиций в экспортоориентированные отрасли экономики, изменение в структуре экспорта, увеличение доли машин и оборудования и уменьшения доли нефти и нефтепродуктов в экспорте.

Внешнеторговая политика Мексики также претерпела сильные изменения, особенно после подписания Соглашения о свободной торговле НАФТА в 1994 г. Экономические реформы, проводимые государством в данный период, реформирование основных законов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность, присоединение Мексики к Генеральному соглашению по тарифам и торговле ГАТТ/ВТО, а также заключение с основными торговыми партнерами соглашений о создании зон свободной торговли НАФТА стимулировали приток иностранного капитала в страну, рост товарооборота, привели к росту конкурентоспособности экономики Мексики.

Согласно закону об иностранных инвестициях, доля иностранного капитала в уставном капитале компании может достигать 100%, за исключением некоторых отраслей экономики, таких как нефтегазовая и смешанные отрасли, электроэнергетика, атомная энергетика.

Для улучшения инвестиционного климата Мексика заключила со всеми основными странами - инвесторами соглашения о взаимном благоприятствовании и защите капиталовложений.

Подписание Мексикой Соглашения НАФТА означало открытие доступа на американский рынок, поглощающий около 80% всего мексиканского экспорта, а также способствовало сдерживанию протекционизма со стороны США, увеличению притока инвестиций в Мексику, в том числе и за счет других латиноамериканских стран. Соглашение стало крупным шагом на пути неолиберальных реформ и отказа от импортозамещающей стратегии развития.

Посредством участия в региональных объединениях Мексика стала постепенно интегрироваться в глобальную экономику. Из наиболее закрытых для внешней торговли и инвестирования экономик Мексика превратилась за короткое время в одну из наиболее открытых. С помощью НАФТА Мексика трансформировалась в экспортирующую страну, где экспорт составил около 85% общего экспорта в США в 1998 г., в то время как нефть - всего 5%.

Практически любое региональное соглашение предусматривает специальные положения по урегулированию споров между договаривающимися сторонами. Механизм разрешения споров на основании главы XIX Соглашения о НАФТА и других имеет много общего с аналогом, используемым в рамках ВТО.

Так как все страны-участники Соглашения о НАФТА одновременно являются участникам ГАТТ/ВТО, статья 2005 Соглашения НАФТА оставляет за странами право выбора органа для разрешения спора. Выбрав механизм разрешения споров, прописанный в Соглашении о НАФТА касательно таких областей, как окружающая среда, сельское хозяйство, санитарные и фитосанитарные нормы, он будет использоваться для разрешения конфликтов.

Для Мексики механизм решения споров, выработанный в рамках НАФТА, является важнейшим шагом на пути гармонизации ее законодательства с нормативными актами США и Канады. Договоренности, достигнутые в рамках НАФТА, являются компромиссом между романской системой права в Мексике и англосаксонской США и Канады. Решения, вынесенные на основе Соглашения НАФТА, являются обязательными к исполнению. В отличие от механизма решения споров в рамках ГАТТ/ВТО, решения, принятые в рамках Соглашения о НАФТА, являются окончательными и не подлежат обжалованию.

Процессы глобализации и регионализации стали стимулировать тот или иной регион к структурным изменениям в области экономики как в отдельно взятой провинции, так и в более крупных макрорегионах. Движущей силой в данном процессе является интернационализация производственного процесса.

Развитие регионов Мексики стало результатом исторических, экономических, политических и социальных событий, которые имели место в Мексике за последние два столетия. Процессы глобализации, участие в НАФТА всё больше влияют на экономическое развитие этой страны.

Уже в конце 1980-х годов было очевидно, что необходимо проводить радикальные реформы в сельскохозяйственном секторе. Необходимость перемен обосновывалась также переходом страны от модели госкапитализма к неолиберальной модели развития.

Мексиканские производители сельскохозяйственной продукции - очень неоднородная группа. Часть её - это современные хозяйства, занимающие большие земельные участки, продукция которых предназначена как для внутреннего, так и для внешнего рынка, другая

часть – это маленькие хозяйства, производящие продукцию только для собственного потребления.

Отказ от патернализма и сокращение вмешательства государства в сферу сельского хозяйства было обосновано не только применением государством основных принципов неолиберальной политики, но и ухудшением финансового положения страны, пережившей два крупных финансовых кризиса.

Решающее значение для либерализации внешней торговли имели отмена (или снижение) таможенных пошлин и сокращение числа применяемых нетарифных мер.

Накануне присоединения Мексики к Соглашению о НАФТА была проведена приватизация банковской системы. Мексиканская финансовая система продолжает реформироваться. Результатом становится увеличение степени прозрачности финансовой системы и установление более четких правил для неё.

Промышленность современной Мексики представляет собой большой и разноплановый сектор национальной экономики. Промышленность стала основной отраслью, которая обеспечивала экономический рост Мексики после либерализации внешнеэкономической деятельности. После подписания Мексикой Соглашения НАФТА данный сектор стал развиваться более быстрыми темпами, в экспорте отмечен стабильный рост доли промышленной продукции с высоким уровнем добавленной стоимости. Одним из важнейших результатов, которого смогло добиться правительство страны, стало то, что товары данной группы заняли 1-е место в экспорте страны, опережая добычу и экспорт углеводородов.

Однако рыночные механизмы не смогли обеспечить те темпы экономического роста, которые присущи были экономике Мексики в период государственного регулирования. Государственная модель экономического развития, характерная для Мексики на протяжении почти всего XX в., обеспечивала более высокие и более устойчивые темпы экономического развития, чем неолиберальная модель, пришедшая ей на смену. Ежегодные темпы роста ВВП в период до проведения приватизации в среднем составляли 6,1%, а в условиях современной модели всего лишь 2,2%, т. е. были почти в три раза меньше.

Быстрое проникновение иностранного капитала в экономику страны нашло воплощение в постулатах неолиберальной модели. Это подразумевало финансовую либерализацию и открытость национальной экономики. У национального частного капитала отсутствовали финансовые средства для ее приобретения, а тем более

для модернизации многих производств, которые находились в процессе приватизации. Этим объясняется участие иностранного капитала в приватизационных процессах. Его доля стала стремительно расти в добывающей промышленности, сфере телекоммуникаций, ему даже удалось проникнуть в банковскую сферу страны.

Со стороны канадских товаров, имеющих преимущества по Канадо-американскому соглашению о создании зоны свободной торговли (КУСФТА - CUSFTA), соглашение также стало катализатором экономических реформ. Возрастающая с каждым годом конкуренция на мировом рынке вынуждает Мексиканские Соединенные Штаты приспособлять уровень своих таможенных тарифов к уровню США, способствуя, таким образом, их гармонизации в сфере промышленной, экологической и налоговой политики.

Соглашение НАФТА выступило одним из основных катализаторов, которые способствовали бурному росту доли промышленной продукции в экспорте страны. Одним из результатов участия Мексики в НАФТА является тот факт, что мексиканская промышленность в значительной степени интегрировалась в североамериканскую производственную сеть ТНК.

Объем торговли полуфабрикатами и компонентами между филиалами ТНК, базирующимися в Мексике и США, достаточно велик.

Неолиберальные реформы не смогли разрешить накопившиеся проблемы в сельскохозяйственной отрасли, а напротив, к неразрешенным старым добавились новые, обусловленные сменой экономической концепции развития страны.

Одним из главных элементов новой аграрной политики после подписания Мексикой Соглашения о НАФТА стало стремление федерального правительства к децентрализации ответственности за решение финансовых, производственных, социальных сфер жизни села, между правительствами штатов, местными властями и самими производителями. Снижение роли государства в этих вопросах осуществляется по широкому спектру направлений и имеет различные формы. Согласно требованиям новой экономической политики, государственные субсидии в сельское хозяйство были значительно сокращены, что вынуждало данную отрасль к проведению структурных преобразований. С одной стороны, Соглашение о НАФТА открывало большие возможности перед мексиканскими сельхозпроизводителями, которые заключались в снижении тарифных ограничений при экспорте товаров в США, повышении качества товаров и повышении санитарных и фитосанитарных требований. Заключение Соглашения о НАФТА способствовало превращению Мексики в чистого нетто-импортера

сельскохозяйственной продукции. Данное положение обусловлено более низкими издержками производства, более высоким уровнем производительности и более высоким уровнем дотаций, получаемых американскими фермерами от властей в США.

В результате Мексика из экспортера продовольствия, которым она являлась в начале XX в., превратилась в чистого импортера продовольственных товаров. Дефицит торгового баланса по данной категории товаров с каждым годом увеличивается, что обостряет проблему продовольственной безопасности страны.

Процесс интеграции банковской системы Мексики в мировую также начался с подписания Соглашения о НАФТА. Процесс открытия мексиканского банковского сектора завершился к концу 1998 г., тем самым опередив на 1 год сроки, определенные в Соглашении. Таким образом, были устранены все барьеры к доступу иностранных компаний на банковский рынок Мексики. Результаты банковской приватизации были многообещающими. Был зарегистрирован высокий рост конкуренции в секторе банковских услуг, произошла переориентировка банков с приоритетных для государства отраслей и предприятий госсектора на сферу частного предпринимательства, а новая система банковского надзора отличалась своевременностью и высокой точностью мер, принимаемых в отношении кредитных учреждений. Мексика также настояла на включении в Соглашение о НАФТА главу о финансовых услугах.

Мексиканская финансовая система продолжает реформироваться. Увеличивается степень ее прозрачности и определения более четких правил. Банковский сектор Мексики составляют коммерческие банки, банки развития и финансовые организации с ограниченной ответственностью. В 2007 г. доля коммерческих банков в финансовой системе Мексики увеличилась на 10% и достигла 45,5 %.

Среди нормативных преобразований можно выделить следующие: полноценное открытие доступа к рынку банковских услуг Мексики для иностранных банков, предоставление иностранным кредитным учреждениям равных прав по сравнению с национальными, новая система гарантирования вкладов, появление и развитие сети частных кредитных бюро, совершенствование внутрибанковской корпоративной практики, надзора и превентивных корректирующих мер в отношении банков. Объем и структура финансирования частного сектора экономики свидетельствуют о том, что преобразования кардинальным образом повысили эффективность функционирования финансовой системы Мексики как одного из важнейших элементов экономики, определяющих перспективы её развития.

Новый экономический порядок, созданный в Мексиканских Соединенных Штатах, позволил отдельным регионам страны включиться в технологические и производственные связи с другими странами при помощи ТНК, вызывая тем самым нарушение уже давно наработанных схем внутри страны и делая неэффективной политику государства по сбалансированному развитию страны. Экономический рост регионов стал зависеть от конъюнктуры международной торговли.

Вступление в силу Соглашения о НАФТА только усилило процесс подчинения регионального развития Мексики нуждам ТНК из США. После присоединения Мексики к НАФТА произошли два заметных изменения в развитии регионов: ускорились темпы роста промышленного сектора, особенно предприятий, выпускающих машины и оборудование, и наблюдался рост в штатах, где расположены предприятия данной отрасли. Штаты северных регионов развивались более быстрыми темпами, чем предполагалось. Можно наблюдать возникновение очень интересной интеграции между севером Мексики и югом США.

Анализируя тенденции, присущие мексиканской экономике на этапе подписания Соглашения о НАФТА, и современное состояние регионального развития в стране, можно утверждать, что данный торговый блок не оказал существенного влияния на экономическое развитие регионов Мексики, а только ускорил уже происходящие изменения.

Таблица 13

**Сравнительная характеристика экономики Мексики
до и после заключения Соглашения НАФТА**

<i>Период, предшествующий заключению Соглашению о НАФТА.</i>	<i>Период после заключения Соглашения о НАФТА</i>
Государственно-капиталистическая модель развития	Неолиберальная модель развития
Архаичная и нечеткая законодательная база, регулирующая ВЭД	Принятие нового таможенного закона, закона об экономической конкуренции, закона о поддержке и защите промышленной собственности, закона о ВЭД. Гармонизация уровня таможенных тарифов по сравнению с партнерами по блоку

Сырьевая направленность экспорта, где доля нефтепродуктов составляла более 50%	Качественное изменение структуры экспорта страны в 2008 г., когда промышленные товары достигли 85% общего объема экспорта
	Увеличение доли промышленной продукции с высоким уровнем добавленной стоимости в экспорте
Ориентация промышленного сектора на потребности внутреннего рынка, за исключением госпредприятий	Интеграция мексиканской промышленности в североамериканскую сеть ТНК
Доминирование в экономике страны большого количества крупных государственных предприятий в промышленной отрасли	После приватизации и либерализации экономики начался рост конкурентоспособности промышленной отрасли и приток в нее как национального, так и иностранного частного капитала
Большую часть XX в. страна была экспортером сельхозпродукции	Из-за увеличения экспорта сельскохозяйственной продукции в США страна превратилась в нетто-импортера сельскохозяйственной продукции
Доминирование в банковской сфере государственных учреждений, незначительная роль частных банков Ориентация банков на приоритетные для государства отрасли экономики	Высокий рост конкуренции в секторе банковских услуг в результате либерализации банковской системы и приватизации государственных банков. Произошла переориентация банков с приоритетных для государства отраслей и предприятий госсектора на сферу частного предпринимательства. Полноценное открытие доступа к рынку банковских услуг для иностранных банков, предоставление иностранным кредитным учреждениям равных прав по сравнению с

	национальными
Экономический рост в регионах был результатом проведения экономической политики правительства	Экономический рост в регионах становится зависимым от конъюнктуры международной торговли
Нерегулируемые и слабоуправляемые связи между северными штатами страны и южными США	Усиление интеграционных процессов вдоль мексикано-американской границы и оформление в рамках экономики макиладорас*

***Макиладорас** – предприятия по обработке и сборке поступающих в Мексику из США комплектующих материалов. Эти предприятия расположены в хозяйственных зонах Мексики, граничащих с США. На них распространяются нормы приграничной торговли.

Одним из последствий участия Мексики в интеграционных процессах стало проявление кризисных тенденций в экономике страны. Безусловно, кризис носил глобальный характер, однако в Мексике отчетливо проявились тенденции ухудшения общеэкономической конъюнктуры в связи с замедлением темпов экономического роста в странах-партнерах по регионально-торговому сотрудничеству (РТС). Основным проявлением мирового финансового кризиса для Мексики стало снижение объемов международной торговли, сокращение притока иностранных инвестиций, снижение доходов от туризма, сокращение денежных перечислений, посылаемых мексиканскими эмигрантами, которые трудятся за границей, своим семьям, находящимся в Мексике.

Последствия мирового финансового кризиса стали заметны уже в четвертом квартале 2008 г. В первой половине 2009 г. экономическая активность в Мексике снизилась на 9,2%. Согласно данным ОЭСР, в 2009 г. ВВП страны уменьшился на 8% по сравнению с 2008г.

Мировой финансовый кризис оказал негативное воздействие больше всего на автомобильную промышленность Мексики, ориентированную на североамериканский рынок. За первые 10 месяцев 2009 г. экспорт автомобилей в США уменьшился на 35%. За первые три квартала 2009 г. экспорт товаров уменьшился на 28,7%, импорт на 29,6%. Несмотря на это, дефицит торгового баланса в 2009 г. удалось уменьшить до 4,3 млрд долл. США. Из-за сложной ситуации в США денежные переводы, высылаемые работающими в этой стране мексиканцами, уменьшились на 16,1% по сравнению с 2008 г. Приток иностранных инвестиций в страну снизился приблизительно на треть по сравнению с предшествующим периодом.

В дополнение к мировому финансовому кризису Мексику в 2009 г. постиг другой катаклизм – свиной грипп. Снижение количества туристов и замедление экономической активности в столице страны привели к уменьшению ВВП на 0,7%. Партнеры по НАФТА также ограничили деловые контакты.

4.6. Тенденции в развитии хозяйственных межрегиональных связей между Северной и Южной Америкой

Внешнеполитические и внешнеэкономические устремления стран Южной Америки традиционно сконцентрированы на отношениях с США, которые отличаются асимметричной взаимозависимостью, переплетением интересов и конфликтов, периодически приглушающихся либо обостряющихся. После слома биполярного миропорядка страны ощутили трудности и издержки приспособления к квазимонополюсной системе международных отношений, которая в Западном полушарии имела, пожалуй, наиболее серьезные предпосылки для своего практического проявления.

После террористической атаки на США 11 сентября 2001 г., проявив солидарность с американским народом и поддержав создание по инициативе США антитеррористической коалиции, многие страны Латинской Америки все же сделали свои оговорки. Показательно выступление бразильского президента Ф.Э. Кардозо после этих трагических событий, в котором он подчеркнул, что в борьбе с международным терроризмом нельзя ограничиваться силовыми методами. Необходимо направить усилия мирового сообщества на преодоление его объективных причин, которые, помимо прочего, состоят в колоссальном разрыве между уровнями экономического развития передовых и отсталых стран, в распространении бедности и

безработицы, на которые обречены огромные массы населения в странах Азии, Африки и Латинской Америки.

В более радикальной форме ту же позицию выразило венесуэльское руководство во главе с президентом У. Чавесом и, разумеется, правительство Кубы. Кубинский лидер Ф. Кастро, заявив о солидарности с американским народом, ставшим жертвой человеконенавистнического акта, акцентировал внимание на тезисах о «государствах-изгоях» и террористической «оси зла», с которыми выступил президент США. Он подчеркивал бесосновательность и неприемлемость использования политической конъюнктуры, сложившейся после 11 сентября 2001 г., для новых нападков на Кубу, которая решительно отмежеввалась от международного терроризма и готова сотрудничать в предотвращении этой общей угрозы.

Неоднозначны и позиции стран Латинской Америки по поводу очагов терроризма и наркотрафика в этих странах. Казалось бы, эпоха герильи (повстанческого движения) завершилась в Латинской Америке с окончанием «холодной войны», о чем могло свидетельствовать прекращение вооруженного противоборства левых и правых сил в ряде центральноамериканских стран к началу 1990-х годов. Однако общественные выступления приводят к воспроизводству конфликтов - с меньшим политическим и с большим неполитическим содержанием. К этим конфликтам все чаще примешиваются криминальные элементы, связанные с крупномасштабным наркобизнесом, а в отдельных случаях - этнические противоречия (ситуация в мексиканском штате Чьяпас).

Усилия Колумбии в миротворческих целях, поддерживаемые международным сообществом, уже принесли позитивные результаты. Действия дипломатии латиноамериканских государств (прежде всего сопредельных с Колумбией) были направлены на то, чтобы предотвратить опасную эскалацию вооруженного конфликта, его интернационализацию, сохранить каналы политического урегулирования и изыскать финансовые средства для нейтрализации социально-экономических причин кризиса (прежде всего для замещения наркосодержащих культур рентабельным агробизнесом).

Одним из ключевых узлов международных отношений стран Латинской Америки стала проблема формирования АЛКА*. Отношение к ней двойственное. С одной стороны, перспектива расширения доступа на самый платежеспособный в мире рынок США, к одному из крупнейших источников новых технологий, несомненно, привлекает государства региона. Прежде всего речь идет о тех, что традиционно тяготеют к этому рынку: помимо Мексики, это страны Центральной Америки и Карибского бассейна. Их правящие элиты надеются в

рамках АЛКА решить проблемы улучшения экономического положения своих государств и, разумеется, собственного благополучия.

Небезосновательны опасения относительно вероятности подавления экономической мощью США хозяйственных систем их южных соседей, а также блокирования интеграционных процессов в рамках субрегиональных экономических объединений либо проектов внерегионального сотрудничества. Особую озабоченность проявляет Бразилия, которая, пожалуй, в наибольшей мере (среди стран АЛКА) стремится сохранить за собой самостоятельную роль в мировой экономике и политике с шансами на создание собственной зоны влияния в регионе.

Бразилия, поддерживаемая многими латиноамериканскими странами, настаивает на проведении переговоров с США не на индивидуальной, как предпочитает США, а на коллективной основе, благодаря чему государства Латинской Америки усилят свой «переговорный потенциал», более солидарно и эффективно смогут отстаивать свои позиции.

Особое место в системе отношений США с Мексикой и странами Латинской Америки занимает кубинский вопрос - один из центров биполярной конфронтации.

В странах Латинской Америки наблюдается критический подход к политическому режиму на Кубе, сам факт существования этого государства сохраняет значимость для других стран региона.

Взаимоотношения с США де-факто служили осью межамериканской системы, формировавшейся на протяжении XX в. Однако проявилась тенденция определенного отхода от сугубо «вертикальной» схемы в направлении к «горизонтальному» сотрудничеству, т.е. к большему взаимодействию в среде латиноамериканских и карибских участников межамериканской системы, к активному подключению к межамериканским делам Канады. В межамериканской системе из трёх основных элементов – политического, представленного Организацией американских государств (ОАГ, создана в 1948 г.), экономического, связанного с деятельностью Межамериканского банка развития (МАБР, начал функционировать в 1961 г.) и военного сотрудничества в целях обеспечения безопасности - действует Договор о взаимной помощи, заключенный странами Западного полушария в Рио-де-Жанейро в 1947 г. (Пакт Рио).

Эпоха «холодной войны» наложила серьезный отпечаток на деятельность ОАГ и применение Пакта Рио. Оба механизма неоднократно использовались Вашингтоном для давления на неудобные режимы и организации интервенций в целях их замены, а впоследствии

для изоляции Кубы. События, связанные с военным конфликтом Аргентины и Великобритании из-за принадлежности Фолклендских (Мальвинских) островов (1982 г.), поставили под сомнение действенность Пакта Рио. Тогда, вопреки своим обязательствам по этому договору, США приняли сторону Великобритании и, по сути, оказали ей военную поддержку.

По разным мотивам (ссылаясь на прецеденты неадекватного выполнения договорных обязательств либо их несоответствие реалиям нового века) в странах Латинской Америки ведется критика структур и механизмов, созданных в соответствии с Пактом Рио. По следам событий 11 сентября 2001 г. президент Бразилии Ф.Э. Кардозо призвал вернуться к вопросу о Пакте Рио с тем, чтобы на его основе создать более совершенный механизм обеспечения безопасности в Западном полушарии, способный отвечать на новые угрозы.

В 2002 г. Мексика, неудовлетворенная состоянием дел в данной области, фактически денонсировала Пакт Рио в одностороннем порядке.

В современных условиях ОАГ перестала быть инструментом давления Севера и более широко используется для конструктивного диалога. В этом большая заслуга дипломатии ведущих латиноамериканских государств. Однако события показывают, что ОАГ не в состоянии действовать достаточно эффективно при урегулировании сложных конфликтных ситуаций. Об этом говорит ее неудачный миротворческий эксперимент в Колумбии в 1990-2000 гг. Следующим примером может служить безуспешная попытка ОАГ содействовать преодолению политического кризиса в Венесуэле (2002 г.).

В наименьшей мере критический настрой распространяется на оценку роли МАБР*, крупнейший в мире региональный межгосударственный инвестиционный банк. В зоне Латинской Америки он самый мощный инвестор. Объем его кредитов превосходит ресурсы, выделяемые странам региона Всемирным банком. Ежегодно на проекты и программы, осуществляемые в этих странах, он мобилизует более 13 млрд долл. США (половину - из собственных средств). На льготные кредиты удалось построить и оснастить сеть объектов, которые составляют основу экономики многих стран региона.

Внутрирегиональный сегмент, который в государствах Латинской Америки, входит в число важнейших внешнеполитических и

* Межамериканский банк развития (*англ.* Inter-American Development Bank или IADB, IDB) — международная финансовая организация, созданная в 1959 г. с целью финансовой поддержки экономики стран Латинской Америки и Карибского бассейна

внешнеэкономических приоритетов, представлен сетью двусторонних, субрегиональных и общерегиональных связей и структур.

В качестве определяющей черты регионального климата международных отношений следует выделить малую конфликтность, что кардинально отличает Латинскую Америку от других регионов мира (от Европы, Азии, Африки). На протяжении XX в., кроме Чакской войны между Боливией и Парагваем в 1932-1935 гг., унесшей около 0,25 млн жизней, остальные межгосударственные конфликты в худшем случае носили характер пограничных стычек, краткосрочных и малокровных (Перу - Эквадор, Гондурас - Сальвадор), либо ограничивались дипломатической конфронтацией (Аргентина - Чили, Венесуэла - Гайана, Гватемала - Белиз). Территориальные претензии исторического характера в ряде случаев остаются в центре внимания двусторонних отношений, но не выходят на передний план и не определяют общий климат внутрирегиональных международных отношений.

Исторически рано (практически вслед за Западной Европой) страны Латинской Америки вступили в эпоху экономической интеграции. Наиболее крупное субрегиональное объединение - МЕРКОСУР (Южноамериканский общий рынок), образованный Аргентиной, Бразилией, Уругваем и Парагваем и ассоциировавшимися с ними позднее Чили и Боливией. Андское сообщество наций (АСН), выросшее из Андской группы, включает пять государств (Боливию, Венесуэлу, Колумбию, Перу, Эквадор). Центральноамериканская система интеграции (ЦАСИ) создана Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рикой, Никарагуа и Сальвадором. Почти все островные государства Карибского моря (в том числе Куба), за исключением Доминиканской Республики, вошли в Карибский общий рынок (КАРИКОМ)*. В нем состоят лишь три континентальные государства (Белиз, Гайана и Суринам). Экономической группировкой, имеющей общерегиональный масштаб, можно считать лишь АЛАДИ - Латиноамериканскую ассоциацию интеграции в составе 12 государств, представляющих основные субрегионы Латинской Америки, за исключением Центральной Америки. Вне основных интеграционных блоков региона остаются лишь Панама и Доминиканская Республика.

Решая задачи экономического взаимодействия стран-участниц, эти группировки начинают уделять все большее внимание координации внешнеполитической деятельности. Практически во всех группировках институциональные структуры интеграционных блоков дополняются

* КАРИКОМ (Карибское сообщество) (*англ.* Caribbean Community (CARICOM)) - торгово-экономический союз стран Южной Америки.

таким органами, как комитеты или регулярные встречи министров иностранных дел. Кроме того, в рамках субрегиональных экономических объединений решаются задачи политического урегулирования проблем, возникающих как в отношениях между странами-участницами, так и в их отношениях с внезональными государствами.

Важнейшим органом внешнеполитического сотрудничества в Латинской Америке стала Группа Рио, в которую входят 12 государств, включая наиболее крупные страны региона. Группа Рио де-факто унаследовала традицию коллективного и солидарного действия латиноамериканских стран, заложенную в период работы Контадорской группы, сыгравшей решающую роль в урегулировании затяжного вооруженного конфликта в Центральной Америке. Во внешнеполитической практике Группа Рио зарекомендовала себя как весьма эффективный инструмент согласования международных позиций стран этого региона и содействия преодолению внутренних конфликтов.

4.7. Цели и задачи НАФТА. Политические инструменты и мероприятия по реализации задач НАФТА

НАФТА (North American Free Trade Agreement - NAFTA) - экономическое интеграционное объединение, в которое входят США, Канада и Мексика. Является одним из трех (наряду с ЕС и АТЭС) наиболее влиятельных в современном мировом хозяйстве региональных интеграционных блоков.

Первым этапом стал «План Эббота», принятый в 1947 г., целью которого являлось стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики. В 1959 г. США и Канада заключили Соглашение о совместном военном производстве, которое способствовало внедрению американских стандартов в канадское производство военной техники.

Следующим этапом стало заключение в 1965 г. Соглашения о либерализации торговли продукцией автомобилестроения, которое способствовало интеграции многих других отраслей. Идея торгово-политического объединения США, Канады и Мексики стала претворяться в жизнь в 1970-е годы. Сначала речь шла об оформлении энергетического союза. Подобная идея была поддержана в 1980-е годы президентами Р. Рейганом и Дж. Бушем.

Центром НАФТА стала американо-канадская экономическая интеграция. В сентябре 1988 г. было подписано американско-канадское

Соглашение о свободной торговле (Canada-U.S. Free Trade Agreement – CUSFTA), вступившее в силу в 1989 г. В этом соглашении предусматривалось создание в течение 10 лет зоны свободной торговли, объединяющей обе страны Северной Америки. С 1990 г. начались переговоры о присоединении к нему Мексики. 17 декабря 1992 г. было подписано соглашение между США, Канадой и Мексикой о Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА), которое вступило в силу 1 января 1994 г., оно основано на модели Европейского Союза.

Таблица 14

**Этапы развития торгово-экономических отношений
между странами Северной Америки и Мексикой**

<i>Период</i>	<i>Соглашение</i>	<i>Основная идея</i>
1947 г.	Принятие «Плана Эббота»	Стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики
1959 г.	Соглашение о совместном военном производстве	Внедрение американских стандартов в канадское производство военной техники
1965 г.	Соглашение о либерализации торговли продукцией автомобилестроения (Автопакт)	Стимулирование интеграции многих других отраслей. Стремление к либерализации рынка товаров и капитала
1970 г.	Линия на организацию торгово-политического объединения США, Канады и Мексики	Первоначально — Энергетический союз трех стран. С 1979 г. изучаются перспективы создания Североамериканской зоны свободной торговли
1988 г.	Американо-канадское Соглашение о свободной торговле (ФТА)	Формирование зоны свободной торговли между двумя странами в течение 10 лет
1992-1994 гг.	Подписано (вступило в силу) Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА)	Формирование зоны свободной торговли товарами между тремя странами, рассмотрение вопросов торговли услугами, движения инвестиций, прав интеллектуальной собственности

Под влиянием интеграционных процессов с 1980-х годов в Европе и Азии вопрос о создании НАФТА стал острее, так как стало понятно, что ответом на объединение Европы должно стать объединение Америки и как его части - Северной Америки. Однако с самого начала Мексика, Канада и США рассматривали значение и потенциал НАФТА с различных позиций.

Зона свободной торговли имеет население в 481,9 млн человек и совокупный валовый продукт в размере 12,6 трлн долл.США.

Соглашение содержит комплекс договоренностей, распространяющихся помимо торговли на сферу услуг и инвестиций, оно объединяет промышленно развитые государства и развивающуюся страну.

Создание зоны свободной торговли в Североамериканском регионе было обусловлено рядом факторов:

- географической близостью стран-участниц и элементами взаимодополняемости структур национальных экономик;
- тесными торговыми связями между ними и расширяющимся производственным кооперированием;
- растущей сетью подконтрольных предприятий американских ТНК в Канаде и Мексике и канадских ТНК в США;
- усилением позиций ЕС, Японии и новых индустриальных стран на мировом рынке.

Снятие барьеров на торговлю товарами между странами-участницами шло постепенно в течение 14 лет. В отличие от Европейского Союза НАФТА не ставила целью создание межгосударственных административных органов и создание законов, которые управляли бы такой системой. НАФТА является лишь международным торговым соглашением в рамках международного права. В задачи НАФТА включаются следующие:

- снятие барьеров и стимулирование движения товаров и услуг между странами-участниками;
- создание и поддержание условий для справедливой конкуренции в зоне свободной торговли;
- привлечение инвестиций в страны-участники;
- обеспечение эффективной защиты и охраны прав интеллектуальной собственности;
- создание действенных механизмов для совместного решения споров и управления;

установление базы для будущей региональной и международной кооперации в целях расширения НАФТА.

НАФТА обладает четкой организационной структурой. Центральный институт НАФТА - Комиссия по свободной торговле, в которую входят представители на уровне министров торговли от трех стран-участниц. Комиссия наблюдает за осуществлением и разработкой положений Соглашения и помогает разрешать споры, возникающие при его интерпретации. Она также наблюдает за работой более чем 30 комитетов и рабочих групп НАФТА.

НАФТА предусматривает оказание помощи в достижении создания зоны свободной торговли и инвестиций. Основные области, в которых ведется работа по созданию норм, включают в себя происхождение товаров, таможи, торговлю сельскохозяйственными товарами и субсидии в эту область экономики, стандартизацию товаров, госпоставки и передвижение деловых людей через границы. Эти рабочие группы и комитеты ежегодно предоставляют отчет Комиссии НАФТА.

Рабочие группы и комитеты НАФТА также обеспечивают изучение способов дальнейшей либерализации торговли между странами-участницами. Примером может служить политика Канады, направленная на ускоренное снижение тарифов на некоторые виды товаров. Кроме того, рабочие группы и комитеты НАФТА создают форумы для обсуждения спорных вопросов, свободные от политики, что помогает избежать процедур разрешения споров.

Большая часть торговли, осуществляемой в Северной Америке, происходит в соответствии с прочно установившимися нормами НАФТА и Всемирной торговой организации. При возникновении спорных ситуаций НАФТА выступает за дружеское их разрешение государствами, чьи интересы затронуты, с помощью комитетов и рабочих групп НАФТА или других консультативных органов. Если взаимоприемлемое решение не найдено, НАФТА предусматривает эффективное рассмотрение проблемы группой экспертов. Эта уникальная система экспертов, представляющих две страны, выносит решения по вопросам антидемпинга и компенсационной пошлины, замещая тем самым юридическое рассмотрение в каждой из стран.

Для разрешения вопросов, связанных с инвестициями, НАФТА использует процедуры «смешанного» арбитража между инвестором, чьим интересам наносится ущерб, и заинтересованным правительством, основываясь на общих процедурах, установленных канадскими соглашениями о защите иностранных инвестиций и Мировым банковским центром урегулирования споров, связанных с

инвестициями. НАФТА также требует от национальных агентств уважения к принципам справедливости и прозрачности.

О масштабах экономической взаимосвязи США, Канады и Мексики на основе взаимной торговли и движения капитала можно судить по следующим данным. В США реализуется около 75-80% канадского экспорта (20% ВВП Канады). Доля США в иностранных прямых инвестициях в Канаде - свыше 75% и Канады в США - 9%. В США направляется около 70% мексиканского экспорта, а оттуда поступает 65% мексиканского импорта. Доля США в общем притоке прямых иностранных инвестиций в Мексику превышает 60%. ВВП США в 14,5 раз превосходит ВВП Канады и в 19 раз - Мексики.

По численности населения, по объему совокупного валового продукта и ряду базовых экономических показателей НАФТА сопоставима с Европейским Союзом. Она обладает мощным (благодаря США) экономическим потенциалом. Объем взаимного экспорта между странами НАФТА за 1994 - 2013 гг. вырос с 297 млрд до 1189 млрд долл. США. Доля взаимного экспорта за этот же период возросла с 41,4 до 49,2%. Число рабочих мест в Мексике возросло с 31,3 млн человек до 51,5, в Канаде с 12,8 до 19,1, тогда как в США только со 120,0 до 155,4 млн человек.

Важная особенность НАФТА – асимметричность экономической зависимости входящих в неё стран. Взаимодействие хозяйственных структур Мексики и Канады далеко уступает по глубине и масштабам канадо-американской и мексикано-американской интегрированности. Канада и Мексика скорее являются конкурентами на американском рынке товаров и рабочей силы, соперниками по привлечению капитала и технологий американских корпораций, чем партнерами по интеграционному процессу.

Важно учесть, что ее участники находились в разных стартовых условиях. Если Канаде удалось приблизиться по главным экономическим макропоказателям (объем ВВП на душу населения, производительность труда) к США, то Мексика, долгие годы находившаяся на положении экономически отсталого государства с большой внешней задолженностью, заметно отстает от этих стран по основным базовым показателям.

Разница в размерах ВВП на душу населения между Мексикой и США в 2015 г. достигал 6,2 раза, а с Канадой - 4,8 раза. Столь существенный разрыв в уровнях экономического развития стран-членов затрудняет создание единого хозяйственного комплекса.

Одним из достижений НАФТА является снятие целого ряда ограничений и требований для иностранных инвесторов (которые

действовали в Мексике): обязательный экспорт определенного количества товаров и услуг, обязательное использование отечественных товаров и услуг, обязательная передача технологий.

Благодаря НАФТА инвесторы из США, Канады и Мексики получают следующие права с целью более свободного ведения дел: право на репатриацию прибылей и капитала, право на получение справедливой компенсации в случае экспроприации, право на урегулирование споров между инвесторами и правительствами в Международном арбитраже. Однако Мексика сохраняет запрет на иностранные инвестиции в таких секторах, как энергетическая отрасль, железные дороги и др.

Включение в Соглашение раздела, посвященного торговле услугами, имеет огромное значение для стран-участниц, особенно для Мексики, так как услуги составляют более половины ВВП страны, а уровень занятости в данной сфере - 60%. НАФТА охватывает все виды услуг, включая финансовые. Исключение – это услуги авиационных и морских перевозок, бухгалтерского учета, архитектуры, наземных транспортных перевозок, консалтинга, инжиниринга, публикаций, коммерческого образования, рекламы, радиовещания, строительства, туризма, здравоохранения, юридических услуг.

Сохраняются требования по лицензированию и сертификации, но в соответствии с принципом недискриминации лицензирование таких видов услуг, как юридические услуги, медицинские и бухгалтерский учет, должно соответствовать объективным критериям и создавать условия для конкуренции, однако не по национальному признаку. Например, мексиканские и канадские специалисты не могут работать в США, если они не прошли те же процедуры лицензирования и сертификации, что и американские специалисты.

В отличие от Европейского Союза в НАФТА отсутствуют наднациональные структуры и нет четких форм регулирования интеграционного взаимодействия.

В рамках НАФТА Канада, США и Мексика сохраняют свое внешнеторговое законодательство, и создание таможенного союза не предусмотрено, хотя содержание Соглашения существенно превосходит цели формирования зоны свободной торговли товарами.

В результате либерализации торговли в США, Канаде и Мексике повысилось благосостояние населения за счет выгодного размещения ресурсов, снижения цен, снижения издержек по сделкам, улучшения условий окружающей среды, повышения активности капиталовложений и технического прогресса.

Вступление Мексики в Соглашение обеспечило ей стабильный рост экспорта на рынки США. Другим положительным эффектом реализации НАФТА стал высокий темп роста инвестиций.

Вместе с тем оказались неоднозначными последствия в деятельности НАФТА. В 1999 г. её Комиссия опубликовала данные о том, что США за 5 лет существования НАФТА за счет роста экспорта в страны-партнеры получили 12,8 млн новых рабочих мест, в то время как Мексика - 2,2 млн, а Канада -1,3 млн. Многие аналитики считают, что в США и Канаде исчезают высокооплачиваемые рабочие места по мере увеличения объемов импорта из Мексики.

Для Мексики последствия неблагоприятные: американские и канадские ТНК, проникая в страну, уничтожают малые и средние промышленные предприятия. Так были уничтожены 28000 мексиканских малых предприятий, которые не выдержали конкуренции с крупными зарубежными компаниями и на грани разорения в 2007 г. находились 200 тыс. крестьянских хозяйств.

Отрицательным эффектом НАФТА явилось также повышение уровня загрязнения окружающей среды в приграничных с США районах Мексики. Из 1750 американских компаний, которые ведут хозяйственную деятельность в Мексике, лишь единицы соблюдают мексиканское законодательство в области охраны окружающей среды.

Вскоре после вступления Мексики в НАФТА в стране разразился тяжелейший валютный кризис. Вашингтон использовал нажим на МВФ, чтобы тот предоставил чрезвычайный заем Мексике, причем в три раза больший, чем это обычно практиковалось фондом. Из различных источников США смогли мобилизовать 51 млрд долл. США для стабилизации финансово-экономического положения южного соседа.

В 2012 г. НАФТА действительно оказалась тем «зонтиком», на который рассчитывали правящие круги Мексики, приступая к переговорам по созданию североамериканской зоны свободной торговли.

НАФТА не только смогла выстоять в период мексиканского кризиса, но и в дальнейшем показала свою жизнеспособность. По оценкам большинства специалистов, североамериканский интеграционный процесс к концу 1990-х годов обрел необратимый характер. Об этом свидетельствовали не только такие показатели, как динамика внешней торговли и движение капиталов и услуг. И в США, и в Канаде, и в Мексике ни одна из политических партий, крупных предпринимательских организаций уже не выступала против НАФТА.

Даже принимая во внимание ряд противоречивых последствий НАФТА для стран-участниц, общий ее потенциал и значение трудно переоценить.

Углубление интеграции дало возможность всем странам НАФТА с большей эффективностью использовать свои сравнительные преимущества. США, например, увеличили количество высокооплачиваемых работников в производстве и сфере услуг. В результате подписания Соглашения США потеряли некоторое количество неквалифицированных рабочих мест, но при этом увеличилось производство товаров, снизились их цены благодаря использованию дешевой мексиканской рабочей силы.

Несмотря на критику, преобладают положительные оценки перспектив развития НАФТА. Его рассматривают как основу для более широкой интеграции стран всего Западного полушария. Условия НАФТА предоставляют возможность вступления в эту организацию новых государств, не устанавливая каких-либо географических ограничений. В политическом плане предполагается создание в перспективе «сообщества демократий западного полушария» - своего рода конфедерации американских стран с прозрачными границами и единой экономикой.

4.8. Взаимодействие партнёров по НАФТА в сфере сельского хозяйства, текстильной промышленности и высокотехнологичных производств

В НАФТА, в отличие от ЕС и АТЭС, есть только один центр экономической силы - США, чья экономика в несколько раз превосходит Канаду и Мексику, вместе взятых. Эта моноцентричность облегчает управление: ведь страна-лидер легко может навязать свои решения более слабым партнерам, но одновременно создает среду потенциальных конфликтов, так как партнеры США могут оказаться недовольными своим положением. Кроме того, интеграция оказывается однобокой: Канада и Мексика тесно интегрированы с США, но не друг с другом. Однако Соединенные Штаты в результате заключения этого Соглашения получили следующие значительные выгоды:

- в большинстве отраслей были постепенно сведены к минимуму барьеры против иностранных производителей из стран-партнеров по НАФТА, что позволяло закупать у них многие товары дешевле, чем в самих США;

· перед американскими компаниями открылись гораздо более широкие возможности доступа на рынки стран-соседей, что расширяло рынок сбыта.

Участие США в региональном интеграционном процессе превратилось в мощный фактор долгосрочного положительного воздействия на внутриэкономическое развитие. США являются крупнейшим торговым партнером Мексики по товарообороту, Мексика для США третья (после Китая и Канады). Экспорт американских товаров в Мексику увеличился на 468% - с 41,6 млрд долл. США в 1993 г. до 236,4 млрд долл. США в 2015 г. Импорт вырос на 639% - с 39,9 млрд долл. США до 294,7 млрд долл. США. В 2013 г. президенты США и Мексики договорились о создании Экономического диалога высокого уровня (HLED). Его цель - создание новых рабочих мест и содействие взаимному экономическому росту (для сравнения в США ВВП на душу населения — 56,1 тыс. Долл. США, а в Мексике 9 тыс. долл. США). Прямые инвестиции США в Мексику в 2015 г. составили 92,8 млрд долл. США, в ответ она «вложила» в американскую экономику 16,6 млрд долл. США. Денежные переводы с территории США достигли 24,8 млрд долл. США (5,1% к 2014 г.).

В феврале 2016 г. США и Мексика вошли в число 12 стран, подписавших Договор о Транстихоокеанском партнерстве (ТТП), который предусматривал сокращение или отмену большинства таможенных пошлин на товары и услуги. 23 января 2017 года Дональд Трамп подписал указ о выходе США из ТТП, назвав этот шаг «великим делом для американских рабочих».

В 2017 г. население Канады составляло 35,1 млн человек, Мексики – 122,3, США - 324,5; размер номинального ВВП в Канаде -1530,7 млрд долл. США, в Мексике – 1166,6, в США – 19285,0 млрд; размер ВВП на душу населения в Канаде – 43,3, в Мексике – 9,0, в США – 55,8 тыс. долл. США; инфляция – 1,6, 2,1, 0,7%; уровень безработицы – 6,9; 4,5; 5,2%.

В США многие экологические и профсоюзные группы, как и многие члены американского Конгресса, опасаются перемещения американской деловой активности в Мексику с ее низкими трудовыми и экологическими стандартами. Кроме того, американцы боятся усиливающегося с 1990-х потока иммигрантов из Мексики, который достигает 300 тыс. человек в год. Подобная «латиноамериканизация» США кажется многим американцам угрозой их цивилизации, основанной на ценностях протестантской европейской культуры.

Для Мексики членство в НАФТА означает гарантированный доступ на американский рынок, поглощающий около 80% всего мексиканского

экспорта, увеличение притока иностранных инвестиций. Стремление к экономической интеграции с США стало стимулом неолиберальных реформ, предпринятых мексиканским правительством еще в начале 1980-х, отказа от импортозамещающей стратегии развития. Через региональное объединение с США Мексика стала постепенно интегрироваться в глобальную экономику. Особое значение для нее имело также положительное решение вопроса о внешнем долге после значительных финансовых потерь, понесенных в 1980-е: мексиканское правительство добилось крупных кредитов от США. Многие иностранные компании стали переносить свою деятельность на территорию Мексики с целью проникновения на американский и канадский рынки. Привлекательность Мексики для иностранных предпринимателей связана во многом с низким уровнем жизни (низкой оплатой труда) и низкими экологическими стандартами. Поэтому США не проявляют сильной заинтересованности в улучшении жизненного уровня мексиканцев.

Участие в НАФТА повернуло Мексику к такой программе торговой либерализации и реструктуризации экономики, которая делает отход от нее затруднительным, а возвращение к экономической самостоятельности - практически невозможным.

Мексика несет более тяжелое бремя, чем США и Канада, поскольку она стартовала с более слабых экономических позиций. Если в ЕС существует компенсационный финансовый механизм, то в НАФТА он отсутствует.

Канада - это объективно более сильный член НАФТА, чем Мексика, но более слабый, чем США. Потому Канада склонна блокироваться с Мексикой при отстаивании своих интересов для оказания давления на Вашингтон. В начале 1990-х Канада опиралась на поддержку Мексики в противодействии протекционистским акциям Соединенных Штатов. В свою очередь, Мексика получила в 1995 г. поддержку Канады при обращении к МВФ и МБРР, когда возникла необходимость срочного вмешательства для спасения мексиканского песо.

Канада активно выступает за расширение зоны свободной торговли, считая первоочередными кандидатами на вступление в Соглашение Чили, Колумбию и Аргентину. Канадцы твёрдо заявили, что не станут ждать американцев, и в 1996 г. заключили двустороннее соглашение с Чили о свободной торговле по образцу НАФТА, а также два дополнительных – о регулировании трудовых отношений и об охране окружающей среды – по образцу тройственных соглашений 1993 г. между Канадой, США и Мексикой.

Канада заключила со многими странами Латинской Америки различные двусторонние соглашения по отдельным вопросам экономического сотрудничества, настойчиво пропагандирует идею об интеграции НАФТА с МЕРКОСУРом. Канада самым активным образом включилась в осуществление плана создания ФТАА. В 1998 г. она стала председательствовать на переговорах по заключению этого соглашения, которое было объявлено приоритетом канадской политики в регионе.

Таким образом, Канада в течение всего одного десятилетия превратилась из довольно пассивного наблюдателя в полноправного и активного участника многосторонних процессов и мероприятий стран региона. Канадцы выступают в традиционной для себя роли посредника между странами с разными уровнями экономического развития и разной идеологической ориентации.

Участие в КУФТА и НАФТА дало сильный импульс канадской экономике: только за 1989-2012 гг. объем канадского экспорта более чем удвоился, доля в нем машин и оборудования повысилась с 28% в 1980 г. до 47,5% в 2012 г. Это опровергает опасения тех противников Соглашения которые считали, что оно приведет к «деиндустриализации» канадской экономики.

Главным торговым партнером Канады является США, на долю которой приходится 73% экспорта и 63% импорта. Тем не менее в экспортно- импортном хозяйстве Канады работает только 4% населения и с каждым годом влияние экспорта уменьшается. Особенно сильной привязка к американскому рынку стала в двух крупнейших по численности населения и хозяйственному потенциалу провинциях Канады – в Онтарио (доля экспорта в США составляет 40% валового продукта) и в Квебеке (24%).

Канада рассчитывает на международную торговлю, общая доля в ВВП которой очень высока. Канада активно распродает свои природные ресурсы. 58% от общего объема экспорта Канады - это сельское хозяйство, энергетика, лесное хозяйство и добыча, еще 38% экспорта - это машины, оборудование, автомобильные запчасти, экспорт в целом составляет 30% ВВП Канады.

Из-за высокой зависимости от американского рынка возросла уязвимость экономик Канады и Мексики. Она проявляется в периоды экономических спадов в США при колебаниях в их торгово-политическом режиме и в кризисных ситуациях, как это случилось, например, после террористической атаки на США 11 сентября 2001 г.

Интеграция стран в общий рынок обычно происходит болезненно. Теоретически цена такого переустройства должна поровну разделяться между всеми участниками.

Наблюдаются некоторые отрицательные последствия деятельности НАФТА и в высокоразвитых странах-участницах, в частности, сокращаются рабочие места, особенно в промышленных районах. Это означает, что многие американские и транснациональные компании стали переносить свои производства в Мексику. Фактически самым крупным работодателем в Мексике является американская корпорация «General Motors». Другим примером является крупнейший американский производитель джинсов «Guess», который в 1990-х переместил 2/3 своих производственных мощностей из США в Мексику. Приток дешевой рабочей силы из Мексики на североамериканский рынок труда оказывает отрицательное воздействие на рост заработной платы в США и Канаде.

Сторонники развития НАФТА указывают на значительный рост общего оборота торговли всех трех стран. Заметно вырос объем прямых американских инвестиций в Канаде и Мексике, экспорт услуг из США (особенно финансовых). Снизился уровень нелегальной иммиграции. Американские компании получили преимущества перед зарубежными конкурентами в «обслуживании» канадского и мексиканского рынков.

Хотя НАФТА стимулирует взаимную торговлю, однако ее деятельность знает и примеры торговых «войн», когда члены НАФТА не могли договориться о мерах регулирования торговли. Так, в 1996–1997 гг. шли «лососевая война» между Канадой и США, «яблочная война» Мексики против американских экспортеров, «помидорная война» Мексики с США.

Несмотря на критику, преобладают положительные оценки перспектив развития НАФТА. Его рассматривают как основу для более широкой интеграции стран всего Западного полушария. Условия НАФТА предоставляют возможность вступления в эту организацию новых государств, не устанавливая каких-либо географических ограничений. В политическом плане предполагается создание в перспективе «Сообщества демократий Западного полушария» - своего рода конфедерации американских стран с прозрачными границами и единой экономикой.

Можно утверждать, что с возникновением и развитием НАФТА усилилась конкурентная борьба между тремя мировыми лидерами - Северной Америкой, Западной Европой и Японией - но уже в новой конфигурации этих центров, с новым соотношением сил.

Основные понятия
Целостное рыночное пространство

Городские агломерации
Региональная зона свободной торговли
Национальные таможенные тарифы
Транснациональные монополии
Мегаполис
Гиперспециализация

Практические занятия

Задание 1. Для Мексики и сегодня характерно развитое сельское хозяйство. Страна обладает значительными запасами нефти (4 млрд. т. только разведанных ресурсов). Рядом – огромный рынок США и Канады. Не проще ли было бы для страны развивать эти традиционные отрасли, реализуя свои абсолютные и естественные преимущества, и не отвлекаться на создание промышленных экспортных отраслей? Такой продукции, которую производит Мексика, в мировой экономике имеется в избытке. Какое значение имеет создание промышленных экспортных отраслей экономики?

Задание 2. Ряд ученых-экономистов утверждают, что, несмотря на продолжающийся количественный рост показателей мировой торговли, ее роль и значимость по сравнению с другими формами международных экономических отношений снижается.

Выскажите свою точку зрения по данной проблеме.

Задание 3. Проведите сравнительный анализ основных направлений деятельности президентов США в 80-е гг. XX в. - начале XXI в. Назовите коррективы, которые были внесены в социально-экономическую модель США на протяжении этого периода.

Основные направления деятельности	Администрация Р.Рейгана	Администрация Б.Клинтона	Администрация Д.Буша-мл.	Администрация Б.Обамы
Роль государства в экономике				
Приоритеты промышленной политики				
Приоритеты социальной политики				

Налоговая политика				
Участие в интеграционных объединениях				

Задание 4. Докажите или опровергните утверждение: «Экономика США является самой эффективной экономикой мира».

Задание 5. Представьте, что вам как эксперту доверенно выступить на совещании стран-участников НАФТА. Подготовьте тезисы своего выступления. Какие главные проблемы, на ваш взгляд, стоят перед странами НАФТА на современном этапе? Каковы пути их решения? Возможно ли решение миграционной проблемы между членами-участниками НАФТА?

Задание 6. Доля высокотехнологического экспорта, % экспорта промышленных товаров в целом¹

Страна	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2013 г.
США	34	30	20	18
Япония	29	23	18	17
Германия	19	17	15	16
Великобритания	32	28	21	8
Франция	25	20	25	26
Китай	19	31	28	27
Бразилия	19	13	11	10
Россия	16	8	9	10

На основе приведённых данных проанализируйте долю высокотехнологического экспорта в общей структуре экспортных поставок. Почему в некоторых развитых странах наметилось снижение? Какие меры предпринимают страны для развития наукоемких и высокотехнологичных производств на современном этапе? Приведите примеры.

Задание 7. Доля расходов на науку в ведущих странах, % ВВП¹

¹ High-technology exports (% of manufactured exports) // Всемирный банк. – URL: [http://data.worldbank.org/indicator TX.VAL.TECH.MF.ZS/countries/1W?display=default](http://data.worldbank.org/indicator/TX.VAL.TECH.MF.ZS/countries/1W?display=default)

Страна	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2013 г.	2014 г.
Япония	3,0	3,3	3,3	3,5	3,4
США	2,6	2,5	2,7	2,8	2,9
Германия	2,4	2,4	2,7	2,9	2,8
Великобритания	1,7	1,6	1,7	1,6	1,8
КНР	0,9	1,3	1,7	2,0	1,7
Россия	1,1	1,1	1,1	1,1	1,2

Охарактеризуйте данные показатели и сделайте выводы. Как влияют расходы на науку на развитие страны? Могут ли данные показатели дать общее представление об уровне развития страны? Какие направления из опыта данных стран по поддержке сферы науки можно учесть в Узбекистане?

Задание 8. С помощью сайтов Всемирного банка (<http://worldbank.org/indicator/NY/GDP.MKTP.CD>) и The World Factbook (<https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2001rank.html>) выпишите значения ВВП и ВВП по ППС стран Большой двадцатки. Результаты внесите в таблицу «Соотношение показателей ВВП и ВВП по ППС»:

Страны с превышением ВВП по ППС по отношению к ВВП	Страны с занижением ВВП по ППС по отношению к ВВП

Объясните полученные результаты.

Ситуационный практикум 1

Как стать новой индустриальной страной? Пример Мексики.
Источник: vmest.ru/nuda/temi-mirovaya

Новые индустриальные страны (НИС) перестраивали свою экономику, начиная с создания импортозамещающих отраслей. Изначально выбор такой стратегии был вынужденным, поскольку ещё в период Великой депрессии и Второй мировой войны произошло резкое

¹ Research and development expenditure (% of GDP) // Всемирный банк. – URL: http://data.worldbank.org/indicator/GB.XPD.RSDV.GD.ZS?order=wbapi_data_value_2000+wbapi_data_value+wbapi_data_value-last&sort=desc&page=3

сокращение рынков сбыта для таких стран, как Мексика. Доходы от экспорта сельскохозяйственной продукции и сырья резко упали, сократились и возможности импорта промышленного оборудования, и потребительских товаров. Причём в Мексике, как и в других странах НИС, импортозамещение прошло две фазы – первую (легкую), когда создавались предприятия, производящие товары кратко- или среднесрочного пользования, и вторую (тяжёлую), когда создавались предприятия, производящие товары длительного пользования.

Первая фаза в Мексике пришлась на период с 1940 г. по середину 1959-х гг., вторая охватила период с середины 1950-х до середины 1980-х гг.

Каковы же результаты?

С одной стороны, они впечатляющи – Мексика продемонстрировала миру своё «экономическое чудо». За период с 1940 г. ВВП Мексики ежегодно прирастал на 6,6%, а в расчёте на душу населения – на 3,3%. Среднегодовые темпы роста промышленного производства росли на 8%, доля сферы услуг уже к 1970 г. составила более 50%.

Вместе с тем Мексике так и не удалось добиться самообеспечения промышленной продукцией. До сих пор доля импорта машин и оборудования составляет более 40%. Политика на сокращение импорта привела к подрыву экспорта страны – его доля сократилась с 14% в 1951 г. до 9,8% в 1970 г., а доля Мексики в мировой торговле сократилась в два раза. К середине 1970-х годов Мексика стала испытывать трудности с инвестициями. Для создания собственной промышленной базы инвестиций требовалось в несколько раз больше, чем имелось финансовых ресурсов. Для иностранных инвесторов были предусмотрены значительные льготы, воспользовавшись которыми они в 1976 г. вывезли из Мексики капиталов в два раза больше чем инвестировали в её экономику. Правительство начало активно занимать деньги на внешних рынках, государственный долг начал стремительно расти. В августе 1982 г. Мексика объявило дефолт со своим обязательствам.

В итоге начиная с 1986 г. Мексика взяла новый курс в экономике – на создание экспорто ориентированных отраслей экономики. К 2000 г. доля Мексики в мировом экспорте составляла 3,2% (в 2004 г. сократилась до 1,7%), причём произошло изменение структуры экспорта. Если ранее в экспорте доминировали нефть и нефтепродукты, то ныне 87% экспорта составляет продукция обрабатывающей промышленности.

Мексика – одна из двух развивающихся стран, принятых в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Мексика – единственная развивающаяся страна, которая входит в интеграционную группировку вместе с развитыми странами. Речь идёт о НАФТА – Северо-американском соглашении о свободной торговле, в которое входят также США и Канада. Мексика – одна из экономических лидеров Латинской Америки наряду с Бразилией и Аргентиной.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума 1.

1. Какие причины побудили Мексику встать на путь создания импортозамещающих отраслей?

2. Создавала ли данная стратегия базу для последующего экономического роста страны или это была вынужденная под воздействием текущих событий мера? В какой степени, по вашему мнению, справедливо утверждение, что в период создания импортозамещающих отраслей Мексика создала тот промышленный комплекс, который стал впоследствии основой её экспорта и превращения страны в одного из лидеров региона?

3. Для Мексики и сегодня характерно развитое сельское хозяйство. Страна обладает значительными запасами нефти (4 млрд т только разведанных ресурсов). Рядом – огромный рынок США и Канады. Не проще ли было бы для страны развивать эти традиционные отрасли, реализуя свои абсолютные и естественные преимущества, и не отвлекаться на создание промышленных экспортных отраслей? Такой продукции, которую производит Мексика, в мировой экономике имеется в избытке. Какое значение имеет создание промышленных экспортных отраслей экономики?

4. Как в свете изложенной ситуации вам видится экономическая стратегия Узбекистана? На чём страна должна сконцентрировать сегодня свои усилия: на наращивании экспорта природного газа; на создании импортозамещающего производства от этого экспорта; на создании промышленных экспортных отраслей с последующим сокращением экспорта энергоресурсов и сырья? Насколько эффективной вам видится экономическая политика правительства?

5. Как малый бизнес и частное предпринимательство участвует в реализации экономической стратегии страны?

Ситуационный практикум 2

Миграционная проблема в США

...Конгрессмен, член палаты представителей Стив Кинг считает, что проводя иммиграционную реформу в обход голосования в Конгрессе, президент США Барак Обама «бросает страну в кризис», сообщает The Hill.

«Президент бросает нашу страну в кризис, и мы здесь, в сенате, обязаны выполнить наш долг», - сказал он. Кинг предложил несколько вариантов развития событий вокруг иммиграционной реформы, в том числе прекращение финансирования её реализации. При этом конгрессмен воздержался от поддержки импичмента главы государства. «Я не хочу идти по этому пути. Мы уже пережили это. Такие действия травмируют нацию», - заявил он.

...Ранее Обама подтвердил, что собирается проводить свою политику в области миграции указами в отсутствие поддержки со стороны контролируемого республиканцами Конгресса. В частности, СМИ сообщали, что администрация намерена защитить от возможной депортации до 5 миллионов иммигрантов, которые на протяжении многих лет живут в стране и соблюдают законы, но въехали в США в нарушение иммиграционного законодательства.

В США проживают более 12 миллионов незаконных мигрантов, преимущественно из стран Латинской Америки. Ежегодно США депортируют около 400 тысяч человек.

Администрация Обамы пыталась провести в жизнь реформу иммиграционной системы, которая позволила бы предоставить незаконным мигрантам многолетний путь к легализации и получению американского гражданства при условии соблюдении ряда требований. Однако эта инициатива была заблокирована в конгрессе оппозиционными республиканцами.

После того как на выборах 4 ноября этого года республиканцы упрочили контроль над палатой представителей и отобрали у демократов большинство в сенате, реформа лишилась шансов на прохождение конгресса. При этом Обама намерен продвигать свою повестку дня по вопросу иммиграции в оставшиеся два года президентства, возможно, в обход конгресса.

...Как заявил в своём телеобращении президент США, в течение 200 лет Америка имела огромное преимущество перед другими государствами в силу своей открытости к людям, переезжавшим в страну. Как заявил президент США, это позволило сохранять в стране дух предпринимательства, делало США молодой и энергичной нацией. «Но сегодня наша система иммиграции не работает, и это все знают», - заявил Обама.

«Миллионы иммигрантов – в каждом штате, разных рас и национальностей – живут нелегально, - сказал Обама. – И давайте будем честны – выявлять, ловить и депортировать миллионы людей нереально. Те, кто говорит вам иное, кривят душой».

Как сказал Обама, многие иммигранты, которые живут в стране нелегально, пользуются её преимуществом, но не делят с другими ответственность, связанную с жизнью в Соединённых Штатах. Те же, кто хочет разделить эту ответственность, по словам президента, вынуждены оставаться в тени.

Играть по правилам

Обама заявил, что его предложения не являются амнистией для нелегалов. «Мы ожидаем, что люди, которые живут в нашей стране, играют по правилам. Мы ожидаем, что те, кто переступают эту черту, не будут незаслуженно вознаграждены. Поэтому мы предлагаем: если вы прожили в Америке более пяти лет, если у вас есть дети – американские граждане и легальные резиденты, если вы зарегистрировались, прошли проверку на криминальное прошлое, если вы готовы платить налоги – вы сможете обратиться за разрешением на временное проживание в стране без страха депортации. Вы можете выйти из тени и быть чисты перед законом», - сказал Барак Обама.

«Я сделаю так, чтобы квалифицированным специалистам, выпускникам и предпринимателям было легче остаться и вносить вклад в нашу экономику, как предлагали многие лидеры бизнеса», - пообещал президент.

«Если вы преступник, вы будете депортированы. Если вы планируете нелегально въехать в США, шансы на то, что вас поймают, теперь повысились», - заявил президент. Президент США пообещал также усилить борьбу с нелегальной иммиграцией на границе.

Всего в результате предстоящих реформ около пяти миллионов нелегальных мигрантов, живущих в США без каких-либо документов, смогут на законных основаниях остаться в стране, заявил представитель Белого дома.

Республиканцы уже заявили, что подобные решения находятся за пределами компетенции президента США, и отношения президента Обамы с конгрессменами от Республиканской партии в результате серьёзно обострятся.

Среди планируемых мер:

- Расширение перечня критериев, по которым нелегальные мигранты могут остаться в США, если их ввезли в страну в детском возрасте.

- Не имеющие необходимых документов и разрешений родители граждан США или лиц, проживающих в стране на законных основаниях, могут временно избежать депортации.

- Дополнительное финансирование охраны границы США с Мексикой.

- Упрощение порядка рассмотрения дел о нелегальных иммигрантах для ликвидации накопившихся нерассмотренных дел.

- Приоритетное значение при выдворении нелегалов будет уделяться лицам, представляющих угрозу безопасности, преступникам и тем, кто недавно нелегально оказался в США.

...В своём видеовыступлении, приуроченном к Дню гражданства, который отмечается 17 сентября, Обама заявил: «Если вы имеете право на получение гражданства, запустите этот процесс сегодня. Присоединяйтесь к нам – вместе мы можем сделать Америку сильнее!»

Барак Обама, переизбранный в ноябре 2012 года на второй президентский срок, в ходе своей предвыборной компании обещал провести реформы в области миграционного законодательства. Если законопроект будет принят, он станет первым существенным миграционным законом с 1986 года.

Источники:

1. Американский конгрессмен: Обама «бросает страну в кризис» // Новости Mail.ru. 20.11.2014. – URL: <https://news.mail.ru/politics/20208943/>

2. Обама разрешил остаться в США миллионм нелегалов // Русская служба BBC, Великобритания. 21.11.2014. – URL: <http://inosmi.ru/world/20141121/224417272.html>>

3. Обама предложил девяти миллионм мигрантов американское гражданство Lenta.ru // URL: <http://lenta.ru/news/2015/09/17/migrants/>>

Ситуационный практикум 3

Как менялась иммиграция за 200 лет. Источник: Vox.com

Дональд Трамп далеко не первый американский политик, предложивший запретить представителям определенной этнической или расовой группы въезд на территорию США. В истории страны было множество случаев, когда делали выбор относительно того, перед кем открывать или закрывать свои границы.

В 1790 г. власти США запретили всем жителям, кроме белых, принимать американское гражданство. В 1798 г. президент США получил право заключать под стражу или депортировать лиц без

гражданства, которые считались «опасными для мира и безопасности» страны.

Спустя 80 лет был введен запрет на иммиграцию для жителей Китая. Время от времени изменялась схема предоставления квот потенциальным иммигрантам из других стран. Лишь 60 лет назад, когда были отменены расовые ограничения, появились хоть какие-то ростки диверсификации.

Судя по интерактивной графике, составленному порталом Vox.com, на американскую иммиграцию за два последних века влияли не только внутренние, но и внешние процессы (Великая депрессия и войны).

В 1820 г., к примеру, в США проживали лишь 9,7 млн. человек (нынешняя численность Швеции), и около 80 млн. переехали в Америку на постоянное место жительства за последние двести лет. Большинство этих людей, включая европейских иммигрантов и их потомков, составляют основу сегодняшнего населения США.

Наряду с европейцами крупнейшими группами иммигрантов считаются латиноамериканская и азиатская.

Ответьте на вопросы, используя тексты Ситуационных практикумов 2 и 3.

1. Какими цифрами вы можете охарактеризовать миграционную проблему в США на основании приведённых двух текстов?

2. В чём суть предложений двух президентов США Б.Обамы и Д.Трампа по миграционной политике?

3. Почему предложения Б.Обамы вызвали возражения у Республиканской партии США и в чём суть межпартийных разногласий?

4. Какие предложения были выдвинуты по иммиграционной политике вновь избранного президента США Д.Трампа?

5. Как вы думаете, какие реформы по иммиграционной политике можно предложить тем странам, которые испытывают приток мигрантов в страну?

6. В чём состоит специфика миграционной ситуации в США по сравнению с другими странами, испытывающими значительный приток мигрантов?

Контрольные тесты

1. Найдите соответствие между понятием и определением

Уровень затрат на научные исследования и разработки в общих затратах на выпуск продукции	Интернет
Комплексный научно-производственный центр, разрабатывающий инновационные технологии и наукоемкие производства	Кибернетика
Развитие очень глубоких и устойчивых взаимосвязей между странами и проведение ими согласованной политики	МГРТ – международное географическое разделение труда
Коренной качественный скачок в производительных силах общества, при котором наука становится производительной силой	международная экономическая интеграция
Всемирная компьютерная телекоммуникационная система	мировое хозяйство
Отрасль экономики, ориентирующаяся на экспорт продукции	наукоемкость
Специализация отдельных стран на производстве определенных видов продукции и услуг и обмене ими	НТР – научно-техническая революция
Международная компания, объединяющая предприятия, расположенные в разных странах	отрасль международной специализации
Наука об управлении, связи и информации	технополис
Система взаимосвязанных национальных хозяйств, базирующихся на МГРТ	ТНК – транснациональная корпорация

2. Найдите соответствие между понятиями и определениями

Соотношение стоимости ввезенных в страну и вывезенных из нее товаров	АПК
Совокупность знаний и опыта, необходимых для быстрого освоения нового производства	«зеленая революция»
Обширные частные землевладения в Латинской Америке	инжиниринг
Соотношение добычи различных видов топлива и выработки электроэнергии	контейнеризация
Резкое увеличение объемов производства сельскохозяйственной продукции в развивающихся странах под влиянием достижений НТР	латифундия
Территория государства с льготными налоговым и таможенным режимами	МВФ
Перевозка различных грузов в специальных емкостях	ноу-хау
Крупнейшая международная кредитно-финансовая организация	свободная экономическая зона
Предоставление научно-технических услуг	топливно-энергетический баланс
Сочетание сельского хозяйства с отраслями промышленности	торговый баланс

3. Уровень сложности - лёгкий

Политика, направленная на поддержку сельского хозяйства, наиболее активно осуществляется в _____ странах

1	Беднейших
2	Развитых
3	Новых индустриальных
4	Развивающихся

4. Уровень сложности — тяжёлый

Парадокс Леонтьева заключается в

1.	В расширении американского экспорта в период Великой депрессии
2.	Несоответствии товарной структуры экспорта США теории сравнительных преимуществ
3.	Несоответствии товарной структуры экспорта США теории Хекшера-Олина
4.	В несоответствии структуры импорта США потребностям внутреннего рынка

5. Ориентация страны на свой и соседние регионы мира

- международная экономическая интеграция;
- регионализация;
- внешнеэкономическая либерализация;
- дерегулирование.

6. Какая из указанных характеристик относится к промышленному поясу Центральная и Южная Калифорния?

- главная отрасль специализации нефтепереработка и нефтехимия;
- доля в промышленном производстве США - 50%;
- здесь сосредоточено автомобилестроение, станкостроение, сельскохозяйственное машиностроение и судостроение;
- преобладают новейшие наукоемкие отрасли.

7. Какой макрорайон США занимает 1-е место в стране по добыче нефти и газа, угля, фосфоритов, по мощности электростанций и нефтехимических комбинатов?

- Северо-Восток;
- Средний Запад;
- Юг;

d. Запад.

8. Выберите верное утверждение

- a. около 80% прироста населения США обеспечивается за счет иммиграции;
- b. доля индейцев и эскимосов в населении США 1%;
- c. ухудшение экологической и транспортной ситуации особенно быстро происходит на городских окраинах и приводит к концентрации населения в центрах городов;
- d. примерами американских городов миллионеров, расположенных на Великих озерах, служат Чикаго, Даллас, Детройт и Бостон.

9. Выберите вариант, в котором верно указана особенность одного из штатов США:

- a. Нью-Йорк «солнечный штат»;
- b. Техас «штат ананасов и вулканов»;
- c. Мичиган «автомобильный штат»;
- d. Невада «мастерская нации».

10. Какая из указанных характеристик относится к Северному промышленному поясу США?

- a. главная отрасль специализации нефтепереработка и нефтехимия;
- b. доля в промышленном производстве США 50% ;
- c. специализируется на выпуске трудоемкой и энергоемкой продукции;
- d. преобладают новейшие наукоемкие отрасли.

Контрольные вопросы

1. Дайте общую характеристику развития стран Северной Америки.
2. Каковы особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности в Северной Америке?
3. Перечислите наиболее развитые отрасли экономики региона
4. Назовите основные тенденции межрегиональных хозяйственных связей между Северной и Южной Америкой.
5. Перечислите стратегические цели НАФТА на современном этапе.
6. Назовите основные области сотрудничества стран НАФТА.
7. В чём преимущество вхождения стран в интеграционный блок НАФТА?
8. Объясните сущность понятия «асимметричность экономической зависимости стран» на примере членов НАФТА.

Использованная литература

1. *Вольский В.В.* Социально-экономическая география зарубежного мира. - М.: Дрофа. 2001.
2. *Мировая экономика. Экономика регионов мира/Под ред. В.П. Колесова, М.Н. Осьмовой.* – М.: Юрайт, 2015.
3. *Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник. /Под ред. В.П.Колесова, М.Н. Осьмовой* - М.: Флинта. 2000.
4. *Латинская Америка: возвращение на авансцену мировой экономики (круглый стол) // МЭ и МО, 2007, №1-2.*
5. *Ливенцева Н.Н.* Международная экономическая интеграция. - М.: Экономист. 2006.
6. *Смитиенко Б.М.* Международные экономические отношения: Учебник. - М.: «ИНФРА-М». 2007.
7. *Сударев В.П.* Взаимозависимость и конфликт интересов США и Латинской Америки. – М.: ИЛА РАН, 2012.
8. *Раджабова З.К.* Мировая экономика: Учебник. 2-е изд. - М.: ИНФРА. 2004.
9. *Пашковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.
10. *Мировая экономика и международные экономические отношения. Под ред. Р.И.Хасбулатова Часть 2.* - М.: ГАРДАРИКИ. 2006.
11. *Ребман Л.* АЛКА - зона свободной торговли в Америке//МЭ и МО, 2007, №1.
12. *Шишков Ю.В.* НАФТА: истоки, надежды, перспективы//Мировая экономика и международные отношения, 1994, № 11.
13. *Шишков Ю.В.* Интеграционные процессы на пороге XXI века. Почему не интегрируются страны СНГ. - М., 2001.
14. *Фомишин С.В.* Международные экономические отношения: Учебник. - Ростов-на-Дону: Феникс. 2006.
15. *Folson R., Folson W.D.* Understanding NAFTA and its International Business Implications. - N.Y., 1997.
16. *Hernandez-Coss.* The U.S. – Mexico Remittance Corridor: Lessons on Shifting from Informal to Formal Transfer Systems//The World Bank, 2005
17. *Экономика США/Под ред.Супяна В.Б.* – 2-е изд., испр. – М.: Экономистъ, 2008.

18. World Trade Slows Sharply in 2001 Amid the Uncertain International Situation // WTO News: 2001 Press Releases. Press / 249. 19 October 2001.
19. Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА): проблемы и перспективы//США: экономика, политика, идеология, 1995, № 4,
20. Интеграция в Западном полушарии/Отв. ред. А.Н.Глинкин. - М.: ИЛА РАН, 2000.
21. CRS Report for Congress, NAFTA and Mexican Economy//Congressional Research Service, November 4, 2008.
22. CRS Report for Congress, U.S. Mexico Economic Relations: Trends, Issues, and Implications//Congressional Research Service, April 3, 2009.
23. Estudio economico de America Latina Y el Caribe 2006-2007/ CEPAL.
24. Estudio economico de America Latina Y el Caribe 2007-2008/ CEPAL.
25. Estudio economico de America Latina Y el Caribe 2008-2009 / CEPAL.
26. Всемирный банк – <http://www.worldbank.org>
27. Международный валютный фонд (МВФ) – <http://www.imf.org>
28. База данных Всемирного банка - <http://devdata.worldbank.org/data-query>

ТЕМА 5. ЭКОНОМИКА СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И СЕВЕРНОЙ АФРИКИ

5.1. Современное состояние экономики стран Ближнего Востока и Северной Африки. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона

5.2. Особенности экономической модели стран региона. Экономический потенциал региона и его субрегионов. Структура хозяйства региона и размещение отраслей производства

5.3. Проблемы и вызовы регионального развития

5.4. Региональная и межрегиональная интеграция как способ преодоления проблем развития в регионе

5.5. Роль Объединённых Арабских Эмиратов (ОАЭ), Саудовской Аравии, Египта, Израиля в развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности в регионе.

5.1. Современное состояние экономики стран Ближнего Востока и Северной Африки. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона

Арабские страны играют всё возрастающую роль в мировой политике и мировом хозяйстве. Под арабским регионом международные эксперты понимают Ближний Восток и страны Магриба (MENA, Middle Eastern and Maghreb Countries). Иногда между этими странами проводится разграничение. В частности, выделяются страны Персидского залива (GCC, Gulf Countries). Дифференциация объясняется тем, что страны MENA нельзя ставить в один ряд. Одни из них экспортируют нефть, другие являются импортерами нефти.

К группе арабских стран относятся страны Северной Африки – Алжир, Марокко, Ливия, Египет, Тунис, Западная Сахара, Марокко, Судан, Мавритания, а также острова Мадейра и Канарские острова, или так называемый Магриб и страны Ближнего Востока - Бахрейн, Иордания, Ирак, Иран, Йемен, Катар, Кувейт, Ливан, ОАЭ, Оман, Палестина, Саудовская Аравия, Сирия (кроме Турции и Израиля) - Машрик. Они занимают обширную территорию (13,8 млн км²) и протянулись от Атлантического океана на западе до Индийского океана на востоке, от Средиземного моря на севере до Тропической Африки на юге.

Старейшая организация арабской солидарности и сотрудничества – Лига арабских стран (ЛАГ) – играет ключевую роль в регионе и

призвана защищать интересы исламских арабских государств. Основой её послужили этническое родство и географическая компактность арабских стран. ЛАГ объединяет 22 государства, их общая площадь 5,25 млн кв², и население около 500 млн чел¹. В ЛАГ входят 18 арабоязычных стран, Государство Палестина² и 3 мусульманские страны Восточной Африки, тесно связанные с арабским миром. В 19 из 22 членов ЛАГ арабский язык является родным для большинства собственных граждан.

В рамках ЛАГ выделяют 3 группировки: Страны Персидского залива (ОАЭ, Саудовская Аравия, Оман, Бахрейн); Союз арабского Магриба (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис) и Совет арабского сотрудничества (Египет, Ирак, Иордания, Йемен).

Членами Лиги являются богатые (Катар, ОАЭ, Кувейт, Саудовская Аравия, Оман, Бахрейн) и беднейшие страны региона (Сомали, Коморы, Мавритания, Йемен, Судан, Джибути). В Лигу входят 8 монархий, являющихся одними из самых политически стабильных стран в мире, и 14 республик, зачастую раздираемых сильными политическими противоречиями.

Самые богатые страны - экспортеры углеводородного сырья. Согласно оценке Международного Валютного Фонда, наиболее высокие темпы экономического роста в 2016 г. отмечались в Ираке (00%), Катаре (4,7%), Кувейте (1,2%) и Саудовской Аравии (3,4%). Столь высокие показатели были обусловлены сохранением высоких цен на нефть, увеличением государственных расходов, что способствовало активизации экономической жизни.

Согласно прогнозам ВБ, в 2018 г. темпы роста в этом регионе увеличатся до 2,8% под воздействием смягчения геополитической напряженности и роста цен на нефть. В Саудовской Аравии – крупнейшей стране региона – прогнозируется замедление роста до 0,6% под воздействием снижения объемов добычи нефти, а вслед за тем в 2018 гг. – его ускорение до 2%. Из-за влияния, которое оказывают на рост экономики Исламской Республики Иран ограниченность производственных мощностей в сфере нефтедобычи и сложности в доступе к финансам, ожидается снижение показателей роста до 4%, а затем их незначительный рост – до 4,1% – в 2018 г. Прогнозы по экономике Египта остаются умеренными, в среднесрочной перспективе прогнозируется ее постепенный рост под воздействием реформ в сфере делового климата и роста конкуренции.

¹ BBC News.

² Государство Палестина признано большинством государств мира, но не признано рядом постоянных членов Совета Безопасности и членов ООН.

Сирийская экономика страдает от международных санкций, принятых Евросоюзом, США, Лигой арабских государств (ЛАГ), Турцией и др. Санкции ЕС и США, в частности, включают замораживание активов высокопоставленных представителей режима, а также эмбарго на поставки оружия и нефти. Санкции ЛАГ и Турции касаются правительственных активов и ограничений на торговые и финансовые сделки. Гражданская война и международные санкции привели к резкому сокращению экспорта, туризма, притока иностранных инвестиций, денежных переводов от сирийцев, работающих за рубежом. В 2017 г. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО) представила доклад «Подсчет убытков: сельское хозяйство в Сирии после шестилетнего кризиса», в котором дана первая общенациональная оценка последствий войны для сельского хозяйства Сирии, приуроченный к международной конференции по будущему Сирии в Брюсселе. В докладе говорится о том, что вооруженный конфликт в Сирии нанес огромный ущерб сельскому хозяйству и повлек за собой существенные потери в секторе, который можно и нужно восстанавливать прямо сейчас, чтобы резко сократить потребности в гуманитарной помощи и остановить миграцию. Помимо огромных человеческих жертв и страданий, конфликт привел к серьезным потерям в аграрном и животноводческом секторе, которые составили более 16 млрд долларов США, а также к уничтожению сельскохозяйственных активов. С 2011 г. ФАО поддерживала средства к существованию и продовольственную и нутриционную безопасность более 2,4 млн сирийцев в сельских и пригородных районах Алеппо, Аль-Хассаке, Дараа, Дейр-эз-Зор, Хама, Хомс, Идлеб, Сельском Дамаске, Свейде и Кинетре.

Постоянно растет число граждан, покидающих страну. Многие сирийцы, особенно состоятельные, вывозят свои активы из Сирии. Учитывая катастрофическое состояние сирийской экономики, многие аналитики полагают, что процесс ее восстановления будет весьма сложным и длительным.

Первоначальные затраты на восстановление сельскохозяйственного сектора в течение трехлетнего периода оцениваются примерно от 10,7 до 17,1 млрд долл США в зависимости от того, состоится ли частичное или полное возвращение к миру. В докладе ФАО излагается план реагирования по каждому из этих возможных сценариев, включая решение таких актуальных задач, как устойчивое использование воды для орошения.

Руководству Египта в 2012 г. не удалось улучшить экономическую ситуацию в стране. Более того, валютно-финансовое положение

продолжает ухудшаться. Так, по статистическим данным, валютные резервы к 2012 г. сократились до 15 млрд долл. США. Дефицит внешнеторгового баланса страны приблизился к 8 млрд долл. США.

Одна из важнейших экономических проблем Египта заключается в падающем курсе национальной денежной единицы – египетского фунта, на поддержание которого Центральный банк страны расходует значительные финансовые ресурсы. В дополнение к этому растет давление на финансовую систему страны возросших государственных расходов, в том числе на различные субсидии. В частности, субсидии на топливо и электроэнергию выросли на 40%, почти до 16 млрд долл. США, что привело к росту дефицита государственного бюджета до 7,9% ВВП, согласно данным правительства Египта. Согласно прогнозу рейтингового агентства Moody's экономика Египта в 2018 г. составит 4,5%. Потенциальный рост, согласно прогнозу Moody's, будет обеспечен за счет частного потребления и иностранных инвестиций, которые станут двигателем экономического развития Египта. В докладе агентства, прогнозирующего экономический рост, было также отмечено, что угрозой долговым обязательствам Египта остаются низкая эффективность правительства, внутренние вызовы и геополитические проблемы.

Таким образом, к 2017 г. усилились различия в тенденциях экономического развития арабских стран-экспортеров углеводородов и стран-импортеров этих видов сырья, особенно в тех из них, которые испытывали значительные трудности из-за сложной внутривластной обстановки.

В обозримой перспективе перед странами Ближнего Востока и Северной Африки стоит сложная задача преодоления негативных экономических последствий так называемой «арабской весны» и создания условий для решения сложных социальных проблем, которые привели к массовым протестам и беспорядкам в арабском мире. Общий ответ на политические события в арабском мире (как в богатых нефтедобывающих государствах, так и в странах с ограниченными финансовыми ресурсами) заключался в увеличении государственных ассигнований на заработную плату, субсидии, различные гранты и пособия. С помощью этих мер власти пытались успокоить население, снизить накал массовых выступлений и предотвратить их дальнейшую эскалацию. Это означает, что их усилия были направлены на симптомы, а не на причины социального недовольства. Например, саудовское правительство выделило 130 млрд долл. США на выплату дополнительной двухмесячной заработной платы госслужащим и различных социальных пособий, а также приняло решение о

повышении заработной платы в госсекторе на 15%. Катар повысил оплату труда в госсекторе на 60% и объявил об увеличении пенсий на 50-120%, а кувейтские власти выдали каждому гражданину страны наличными по 3600 долл. США.

Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) - Cooperation Council for the Arab States of the Gulf; *араб.* مجلس التعاون لدول الخليج العربية - региональная закрытая международная организация, его членами являются Саудовская Аравия, ОАЭ, Кувейт, Катар, Оман и Бахрейн. В официальном названии организации слово «Персидский» отсутствует, поскольку арабские государства предпочитают называть этот залив Арабским. Организация создана 25 мая 1981 г., её политика определена в Хартии, ратифицированной в 1982 г. Основная цель организации - координация, сотрудничество и интеграция во всех экономических, социальных и культурных делах.

Последние 10-15 лет характеризовались успешным развитием экономик стран Персидского Залива, которые по уровню благосостояния своих граждан устойчиво входили в тридцать пять наиболее богатых наций. Доход на душу населения в Катаре (богатейшей стране мира) доходил до 105 тыс. долл. США, а в самой бедной – Омане – достигал почти 30 тыс. долл. Несмотря на более чем трехкратный разрыв в богатстве между Катаром и Оманом, большинство стран мира, причем даже относящих себя к числу богатых, могут об этом только мечтать. Многие арабские страны Персидского Залива живут богаче, чем Швейцария, Австралия и Канада! Причем за последние пятнадцать лет благосостояние населения этих арабских стран выросло более чем в 1,5 раза, а суммарный ВВП только в 2014 г. составил 1,6 трлн долл. США.

Рост благосостояния в этих странах шел рука об руку с экономическим ростом, который за последние пятнадцать лет колебался от 4,2% в ОАЭ до 14% в Катаре. Даже в 2014 г., когда цены на нефть – главного источника богатства – резко пошли вниз, регион показал рост в 4,2%, при том что мировая экономика замедлилась до 2,5%

Да и какие бы другие показатели ни взять, все они до начала резкого спада цен на нефть показывали финансовое и экономическое здоровье стран ССАГПЗ. Это и высокое положительное сальдо платежного баланса, объем золотовалютных резервов – у одной только Саудовской Аравии на момент начала понижения цен на нефть они составляли более 756 млрд долл., тогда как суммарные золотовалютные запасы «шестерки» на конец 2014 г., превысили 940 млрд долл. США, что почти на 20% больше показателя 2012 г. Причем у этих государств образовалась самая крупная в мире часть валового национального

дохода, не используемого на потребление, которая у Кувейта и Катара, например, превысила 50% по отношению к ВВП. Это позволяло и позволяет этим государствам тратить большие средства, как на цели экономического развития, так и на расширение своего инвестиционного портфеля за рубежом.

«Шестерке» удалось продвинуться по пути диверсификации своих экономик, хотя далеко не у всех это получалось делать одинаково. Так, если у ОАЭ, по данным МВФ, 70% ВВП не связано с добычей и переработкой нефти, то в структуре ВВП Саудовской Аравии первое место принадлежит как раз нефте- и газодобыче (45% ВВП).

Однако почти трехкратное падение цен на нефть в 2014-2016 гг. обнажило старые и до сих пор нерешенные проблемы государств Персидского Залива, которые оказались обострены усилением давления на них из-за череды простимулированных извне (кстати, не без их же участия) «цветных революций» в арабских странах, войнами в Йемене и Сирии, которые легли серьезной нагрузкой на бюджет этих государств. По некоторым, хотя и неподтвержденным данным, война в Йемене, начатая в марте 2015 г. коалицией, состоящей в основном из монархий стран Персидского Залива, стоила только одной Саудовской Аравии 230 млрд долл. И это всего за полтора года боевых действий! Кроме того, большие средства тратятся этими государствами, прежде всего КСА и Катаром, на финансирование сирийской оппозиции, десятки миллиардов в год стоит Эр-Рияду и Абу-Даби поддержка режима А. Сиси в Египте.

Это уменьшает возможности стран ССАГПЗ совершить финансовый маневр, чтобы простимулировать собственный экономический рост и направить инвестиции на структурные реформы, которые приобретают все более насущный характер. Все экономические показатели «переключаются» с зеленого индикатора на красный. Взять ту же Саудовскую Аравию, которая является не только крупнейшей экономикой стран Персидского Залива, но и арабских стран вообще (она дает 25% ВВП всех арабских государств). В 2016 г. ее золотовалютные запасы упали до 523 млрд долл. (за два года уменьшившись на 233 млрд долл. – как раз на сумму расходов на войну в Йемене), ВВП на душу населения – до 21390 долл., бюджетный дефицит составит к концу года по разным оценкам от 12 до 14 с лишним процентов от ВВП.

Показатели ОАЭ несколько лучше в силу большей диверсификации ее экономики, но и там бюджетный дефицит, как пишет Middle East Monitor составил в 2016 г. не менее 7,6%, а ВВП на душу населения уменьшился с 40560 долл. до 39995 долл.

Но главная проблема состоит не в падении экономических показателей, хотя и они важны. Самое главное заключается в том, что в силу разных причин – от сокращения доходов от нефти и газа, до демографического бума и выхода на рынок труда большого количества молодых людей – заканчивается «жизненный цикл» самой экономической модели развития стран ССАГПЗ. До самого последнего времени эта модель состояла в крайне низких налогах, бесплатном образовании и медицинском обслуживании для всего населения, щедрых субсидиях на воду, электричество и топливо, обеспечиваемых высокими доходами от продажи нефти. До двух третей коренного населения были заняты в госсекторе, который отличался крайне низкой эффективностью, высоким уровнем бюрократизации и коррупции. Беззаботный, а то и праздный уровень жизни населения поддерживался за счет огромной армии иностранных рабочих, которые решали все насущные проблемы, были заняты в строительстве, индустриальном секторе и сфере обслуживания.

Сегодня большинству монарших фамилий в странах Залива (может быть, за исключением Катара) ясно, что так дальше продолжаться не может.

Да и молодежь, вся сплошь погруженная в интернет и гораздо лучше осведомленная, чем раньше, как живет остальной мир, формирует запрос не только на экономические, но и социальные, культурные и политические реформы. В возрастном отношении – арабский регион – это один из наиболее «молодых» регионов мира. На рубеже 2017-2018 гг. население арабских стран в возрасте 14-25 лет достигло 52,7%. При этом безработица среди молодежи продолжает бить антирекорды - её нынешний уровень близок к 50%. Чтобы разрядить социальное напряжение, стабилизировать рынок труда, по подсчётам экспертов ООН, с 2014 до 2020 года арабский мир должен создать 60 млн новых рабочих мест. Причем новизна ситуации в том, что даже если цены на нефть в ближайшие годы вернутся к высоким уровням, то это не снимет требований значительной части населения, включая женщин на трансформацию общества.

Страны ССАГПЗ пытаются приспособливаться. Практически везде вводятся квоты для своих граждан в частном секторе на занятие различных должностей. Причем чем престижней сектор, тем больше в него власти требуют брать своих подданных. Например, в банковскую сферу на Бахрейне готовы брать до 50% «своих», тогда как в строительную практически никого не навязывают, зная, что собственное население туда работать просто не пойдет. Собственно, выталкивать молодежь в частный сектор заставляет экономика,

поскольку у этих государств нет больше средств, чтобы расширять госсектор. Но в частном секторе хозяева потребуют высокую производительность труда, компетенцию и отдачу. Всегда ли местная молодежь будет соответствовать требуемым критериям?

Как жизнь показывает, далеко не всегда, а это порождает безработицу, которая, например, в КСА, равна 11,5%. Быстрый рост населения арабского мира в течение последних четырех десятилетий породил существенное преобладание среди граждан региона людей молодого возраста, что, в свою очередь, предопределило достаточно высокие темпы роста трудовых ресурсов: в 2010-е годы они находились на уровне 2,7% и были выше этого показателя в любом другом регионе мира, за исключением стран Африки к югу от Сахары.

Эксперты МВФ оценивают ее в 25%, что в 2 раза превышает средний глобальный уровень, при этом среди лиц, получивших среднее образование, и выпускников университетов, безработица значительно выше.

Эксперты Всемирного банка прогнозировали, что к 2020 г. удельный вес молодежи в общей численности населения арабских стран будет превышать 30%. Безработные молодые люди, могут стать двигателем новых протестных движений. Поэтому повышение занятости и качества рабочей силы превращается в важнейший приоритет социально-экономической политики всех без исключения арабских стран Ближнего Востока и Северной Африки. Особая роль в решении этих задач, несомненно, должна отводиться реформам в сфере образования, развитию системы профессионально-технической подготовки, а также стимулированию частного сектора к найму и обучению более значительного числа местной рабочей силы, особенно молодежи.

В свете этих прогнозов политика увеличения расходов на заработную плату работников госсектора и другие социальные пособия выглядит весьма недальновидной, поскольку служит повышению доминирования государства в экономике арабских стран. Согласно данным МВФ, в странах региона Ближнего Востока и Северной Африки самый высокий в мире уровень оплаты труда в сфере административного управления, поскольку на него приходится 9,8% совокупного регионального ВВП по сравнению с 5,4% в среднем в глобальном масштабе. Заработная плата в госсекторе арабских стран на 30% выше, чем ее уровень в частном секторе. В мире оплата труда государственных служащих в среднем на 20% ниже, чем в частном секторе. Подобная практика государственного найма в долгосрочной перспективе может оказать деструктивное влияние на региональную экономику, поскольку доминирующая роль государства как

работодателя отвлекает трудовые ресурсы из частного сектора и создает завышенные ожидания в отношении оплаты труда. Кроме того, занятость в госсекторе влечет за собой значительные финансовые издержки для бюджетов рассматриваемых стран, что отрицательно сказывается на экономической эффективности и темпах роста.

Некритично, но уже вызывает опасения в части сохранения социальной стабильности. Еще острее ситуация с женской безработицей. Женщины активны, хотят выходить на рынок труда, но религиозные и традиционные запреты делают поиск ими своего места под солнцем весьма нелегким делом. Власти вынуждены вводить серьезные штрафы против компаний, которые отказываются брать на работу женщин. Так, например, поступают в КСА. Там же недавно ввели очень высокие тарифы на въездные визы, в том числе для иностранных рабочих, что в принципе должно открыть рынок для местной молодежи. Но пойдет ли она работать туда, где раньше работали только экспаты и где неизбежен ручной труд?

Иными словами, реформы наталкиваются на серьезное сопротивление как со стороны религиозных кругов, традиционного, устроенного по племенным принципам общества, так и не желающей меняться бюрократии. Но не проводить реформы уже невозможно. Пока говорить о том, что десятилетиями остававшиеся стабильными общества под напором проблем, с одной стороны, и давлением властей, продвигающих реформы – с другой, вступят в фазу турбулентности, наверное, рано. Такие государства, как Катар или Кувейт имеют достаточную финансовую подушку безопасности, чтобы пережить тяжелые времена и дать время реформам поработать.

Сложнее придется таким странам, как Бахрейн, где общество расколото по конфессиональному признаку, или Оман, где уровень жизни самый низкий из всех стран ССАГПЗ. Однако судьба реформ на Аравийском полуострове в конечном счете зависит не от них. В итоге успешными или нет окажутся преобразования зависит в значительной степени от того, пойдут ли они в Саудовской Аравии – самой крупной стране региона.

Как показывает международный опыт, мощным двигателем процесса создания рабочих мест в мире являются малые и средние предприятия (small and medium-sized enterprises). Частный сектор на Ближнем Востоке и в Северной Африке пока не получил достаточного развития, чтобы внести более существенный вклад в решение задач экономического роста. Так, среднее число бизнес-структур, зарегистрированных на 1 тыс. чел. в регионе, составляет всего лишь 1/6 часть их количества в странах, входящих в Организацию

экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), и менее 1/3 их числа в Восточной Европе и в Центральной Азии.

В арабском регионе сохраняется множество проблем, препятствующих развитию и укреплению позиций малого и среднего бизнеса. Для них получить доступ к банковским кредитам и современным технологиям весьма затруднительно, поскольку приоритет в этой сфере отдается государственному сектору и крупному бизнесу. Значительное время занимают получение лицензий и реализация контрактов. Компаниям в странах региона требуется в среднем 3,5 года, чтобы завершить процедуру банкротства, т.е. почти в 2 раза больше времени, чем в развитых государствах.

Явно недостаточным остается уровень компетентности местных судов в разрешении коммерческих споров. Эти и другие трудности оказывают негативное воздействие на местных предпринимателей, снижая их заинтересованность в развитии бизнеса, в наращивании активов. В результате существенно уменьшаются возможности малого бизнеса для роста после прохождения ими стадии start-up, а также для создания рабочих мест, помимо семьи.

Частный акционерный капитал в странах региона находится в зачаточном состоянии. Его отличительной чертой до сих пор остается «семейный» характер. Многие из созданных компаний состоят из предпринимателя, который часто становится местным агентом или дистрибьютером иностранных компаний. Такой бизнес во многих случаях развивался в сфере строительства, операций с недвижимостью или в легкой промышленности. Промышленные, торговые, финансовые и другие структуры в регионе, как правило, объединяют кровных родственников и членов семьи, которых независимо от их способностей и квалификации предпочитают профессиональным специалистам и менеджерам, что часто мешает фирме осуществлять последовательную и грамотную долгосрочную стратегию. «Семейный» характер частного арабского капитала ограничивает шансы выпускников средних и высших учебных заведений региона занять достойное место на местном рынке труда.

Помимо безработицы, не менее острой проблемой в странах региона является хроническая бедность достаточно широких слоев населения. По некоторым оценкам, учитывающим национальные критерии бедности, удельный вес малоимущих в регионе достиг 40% (в частности, в Йемене - 60%, в Египте - 42%). Увеличение бедности, безусловно, усилило недовольство широких слоев населения. Арабским странам предстоит решать множество проблем, связанных с неэффективностью их хозяйственных и институциональных систем.

Продвижение арабских стран по пути мира, устойчивого развития к социально-экономической модернизации невозможно без достижения консенсуса как внутри правящих элит, так и в обществе. В то же время политическая нестабильность в регионе может затянуться на неопределенное время, что будет тормозить принятие и реализацию более адекватных программ экономических преобразований, в которых государства рассматриваемого региона крайне нуждаются для достижения устойчивых темпов роста и решения острых социальных проблем. В условиях сохранения политической напряженности в ряде частей арабского мира (Сирия, Египет, Ливия, Йемен и др.) возможен дальнейший рост бедности и безработицы, уровень которых в них и так слишком высок.

5.2. Особенности экономической модели стран региона.

Экономический потенциал региона и его субрегионов. Структура хозяйства региона и размещения отраслей производства

Вопрос о модели включения арабских стран-экспортеров нефти в мировое хозяйство, безусловно, один из наиболее острых для региона. В условиях глобализации мировой экономики арабский регион зависит от внешнеэкономических факторов развития, конъюнктуры мирового рынка. И эти проблемы одинаково серьезны как для менее обеспеченных капиталом арабских стран, таких как Египет, Тунис и другие, так и для обладающих нефтедолларовыми доходами арабских экономик, особенно для стран ССАГПЗ, среди которых выделяются Саудовская Аравия и ОАЭ.

Выступая финансовым центром арабского мира, влияющим на его развитие, страны ССАГПЗ опережают остальные арабские страны по масштабам хозяйственных программ. Хотя благоприятная конъюнктура мирового рынка нефти продолжает обеспечивать для ССАГПЗ огромные инвестиционные возможности модернизации, зависимость указанных стран от внешнеэкономических условий, прежде всего от мировых цен на нефть и доходов от ее экспорта, остается высокой.

Значительным препятствием для развития ССАГПЗ могут выступить колебания на рынке углеводородов, стремление развитых стран к альтернативным источникам энергии и снижению нефтеемкости экономики, наконец, проблема поддержания объема валютной выручки, достаточного для финансирования экономической модернизации. В таком контексте нельзя абстрагироваться от ряда проблем экономической стратегии стран ССАГПЗ, которые не сводятся к проблеме политической реформы или к либерализации экономики.

Так, наиболее слабым местом зависимой от добычи нефти экономики стран региона остается фактор истощаемости запасов и ожидаемого начала спада в ее добыче и экспорте. Стратегия экономического развития требует поддержания доходов от нефти на высоком уровне в довольно длительной перспективе и наращивания усилий по трансформации нефтедолларов в ненефтяные источники роста. Страны ССАГПЗ хотят сохранять свою долю на рынке, чтобы не стимулировать замещение нефти прочими энергоносителями.

Трансформация нефтедолларов в ненефтяные источники роста предполагает несколько направлений. *Во-первых*, развитие отраслей глубокой переработки нефти и газа, нефтехимии и др. Это позволит развернуть хозяйство страны-экспортера нефти в направлении расширения ассортимента конкурентоспособной на мировом рынке продукции химической промышленности с высокой добавленной стоимостью (используемой в бытовой химии, выпуске строительных материалов, электротехнической, автомобильной промышленности и других отраслях). *Во-вторых*, это государственное, в том числе государственно-частное финансирование создания промышленной инфраструктуры для разных секторов хозяйства. *В-третьих*, это создание современной инфраструктуры рынка, куда входят комфортная среда для жизни и бизнеса, включая материальные условия и институционально-правовую систему (данное направление ускоренно осуществляется всеми странами ССАГПЗ, особенно ярко воплощено в ОАЭ).

Для перехода к новой стратегии экономики, не зависящей от нефти, нет другой альтернативы, кроме модернизационной индустриализации, проводимой государством через планирование и финансирование экономических программ, что отмечают многие эксперты из стран с развитой рыночной экономикой. Едва ли не для всех стран-экспортеров нефти данный путь означает, что, обладая доходами от природных ресурсов, государство по-прежнему берет на себя эту грандиозную задачу, решая ее путем перераспределительных механизмов. Понятие «индустриальная модернизация» трактуется в условиях глобализации шире, чем развитие промышленности, так как в рамках постиндустриальной экономики важны и индустрия туризма, индустрия торговли и другие сферы деятельности.

Действительно, страна-экспортер нефти рискует остаться в качестве поставщика сырья.

Стратегии модернизации экономики, призванные укрепить положение стран ССАГПЗ в мировом хозяйстве, приобретают новые аспекты, отличающиеся от индустриализации 1980-х годов. Так,

Саудовская Аравия, преследуя цель создать среду для широкодиверсифицированных отраслей индустрии и для бизнеса, начала строить 7 новых экономических городов, чтобы внедрить на этих территориях новейшие строительные, промышленные, энергетические, телекоммуникационные, экологические и прочие технологии. Район атомной и возобновляемой энергетики, строящийся в столичном Эр-Рияде, практически полностью основывается на использовании инновационных источников энергии, особенно солнечной. Данный проект финансируется из госбюджета при особой поддержке короля Абдаллы. Анализ эффективности проектов показал, что обеспечить рентабельное удовлетворение внутреннего потребления энергии в стране полностью за счет солнечной энергии – реально.

Данный подход особенно важен, поскольку для таких развивающихся стран, как Саудовская Аравия, обнаружена прямая связь экономического роста с энергопотреблением, а не косвенная или нейтральная. Следовательно, вкладывая нефтедоллары в энергетику, не основанную на углеводородах, страна-экспортер нефти может продлить сроки эксплуатации своих нефтяных резервов, замедлив их истощение, не отвлекая на внутреннее потребление.

Подобные проекты осуществляет не только Саудовская Аравия. Например, в ОАЭ создан Технологический институт в Масдаре, который занимается исключительно разработками в области экологически чистой энергетики и осуществляет строительство уникального города с нулевым выбросом углерода.

Таким образом, стратегия сохранения сильных позиций в региональной и мировой экономике для стран ССАГПЗ состоит в трансформации доходов от нефти в передовые сферы экономики. Нефтяное богатство ССАГПЗ в денежном выражении велико, но его нужно рециклировать в развитие с наименьшими потерями этого капитала.

Аналитики Dubai International Financial Centre Authority в 2008 г. оценили нефтяные запасы ССАГПЗ по их текущей стоимости при цене нефти, принятой за 50 долл. США за баррель, и цене газа, принятой за 9 долл. США за 1 британскую термальную единицу, в 18,3 трлн долл. США.

Кто должен осуществлять стратегию диверсификации? В данном случае это государство и госкапитал, иницирующий саму стратегию, а также участие в ней частного капитала. Страны ССАГПЗ подтверждают, что проблему ненефтяной диверсификации можно сдвинуть с «мертвой точки». Так, во время мирового кризиса 2008-2009 гг. и падения нефтяных доходов в частном секторе Саудовской Аравии

сохранился рост на 3,9%, что зафиксировано статистическими данными. В 2012 г. рост в её ненефтяном секторе достиг 8,5%. Однако индикаторы диверсификации в виде уровня концентрации и уровня диверсификации экономики, рассчитываемые через вклад различных отраслей в ВВП страны, для стран ССАГПЗ еще далеки от желаемых. Так, уровень концентрации экономики в таком измерении составляет для стран ССАГПЗ 26%, в то время как для развитых стран (G7) – не более 16%. Уровень диверсификации для ССАГПЗ составляет 3,87%, а для стран G7 - 6,07%.

Для таких экспортеров нефти, как страны ССАГПЗ, в качестве действенных могут рассматриваться способы диверсификации экономики через капиталовложения. Например, модель диверсификации, движимой спросом. К ней относится и государственное бюджетное финансирование экономики путем создания спроса на инновационные товары и услуги, в т.ч. в сфере энергетики, экологии и др. По мнению известного экономиста Джакомо Лусиани, рента, получаемая странами ССАГПЗ от экспорта нефти и газа, благодаря более низким издержкам добычи (которые все-таки постепенно растут), может расходоваться государством через операции на внутреннем рынке, эту ренту следует использовать для экономической индустриализации и диверсификации.

В ССАГПЗ осуществляется и запланировано несколько хозяйственных проектов на сумму более 2 трлн долл США, что сопоставимо с годовым ВВП нескольких стран, вместе взятых. Из бюджета по текущим пятилетним планам развития всех стран ССАГПЗ выделяется более 1 трлн долл. США. По мнению экспертов, это будет способствовать созданию экономических условий для развития и привлечения иностранных инвестиций. Для стран - экспортеров нефти вопрос о необходимости эффективного рециклирования нефтедолларов остается главным вопросом модели их участия в мировом хозяйстве.

Арабские страны объединяет общая история, религия, культура, поэтому принято говорить об «арабском мире», в котором сформировалась особая модель экономики.

Особенности модели экономики арабских стран состоят в следующем.

Для арабских стран характерны высокие темпы прироста населения. Средний прирост населения в 1980-2018 гг. в Саудовской Аравии составлял 3,5%, ОАЭ - 6,6%, Ливии - 1,96%. Если в 2013 г. количество жителей арабских стран достигло примерно 332,4 млн, то к 2018 г. оно составило около 450,0 млн.

С 2000 по 2012 г. темпы роста в странах Магриба составляли в среднем 5,2%, в 2015 г. - 2,5%. Прогноз на следующие годы немного лучше: 3,1%. Главная проблема в странах MENA связана с бюджетом и балансом текущего счета. Если до 2014 г. дефицита бюджета не было, то в 2015 г. соотношение бюджетного дефицита и ВВП составило 9,2%, прогноз - 10%. Кроме того, до 2015 г. в странах MENA не наблюдался дефицит текущего платежного баланса, а в 2015 г. отношение дефицита текущего счета к ВВП оказалось на уровне 3,2%. Ожидается, что этот показатель может составить 6,9%.

Главная причина экономического спада в арабских странах (особенно нефтедобывающих) состоит в том, что их экономики опираются на единственный сектор - нефть и природный газ. Иными словами, с помощью одного этого сектора они разбогатели, но не стали развитыми странами. Как только этот сектор дал сбой, начался упадок. Другая причина заключается в том, что этим странам неведома демократия, практически во всех из них господствует династия или эмират. Более того, у большинства из них теократические режимы.

Значительную роль в экономике арабских стран играет государство. В частности, осуществляются государственные программы по созданию инфраструктуры в новых городах (Египет), государство способствует диверсификации экономики (в частности, разведка полезных ископаемых в Омане, многочисленные программы по развитию агропромышленного комплекса в Саудовской Аравии и ОАЭ). Кроме того, государство проводит активную социальную политику по материальной поддержке своих граждан.

Существенную роль в экономике арабских стран играет иностранный капитал, который поначалу направлялся преимущественно в добывающие отрасли (нефтяную и газовую), а впоследствии и в другие секторы экономики. Наиболее активно накопленный иностранный капитал действует в Бахрейне, Катаре, Кувейте, ОАЭ, Омане и Саудовской Аравии.

Страны региона все чаще играют роль экспортеров капитала, преимущественно в ссудной форме. Так, Саудовская Аравия вложила в западные финансовые учреждения более 100 млрд долл. США, Кувейт 75 млрд, ОАЭ около 50 млрд долл. США. Проценты по вложенным средствам используются для развития социальной сферы, прежде всего здравоохранения, образования, развития коммунальных услуг. Доходы от финансовой деятельности составляют существенные поступления (например, в Кувейте они примерно равны 1/2 экспортной выручки от продажи нефти).

Развитие стран Магриба (бывших французских колоний) направлено в сторону Евросоюза, с которым имеются соглашения об ассоциации и укреплении отношений.

Страны Ближнего Востока (Машрик) нацелены на усиление экономических и политических связей друг с другом, поскольку в большинстве этих стран этого региона основой экономики является добыча нефти, их интересы особенно близки. Для наименее развитого Йемена сотрудничество с богатыми соседями является единственным эффективным путём развития.

Большое участие в экономике региона принимает МВФ, проводящий различные программы по реформированию экономик арабских стран.

Существенную роль в развитии региона играют интеграционные процессы. ЛАГ как общеполитическое объединение стремится к укреплению сотрудничества между арабскими странами.

Существует ряд организаций экономического развития стран региона: Арабский фонд экономического и социального развития, Фонд Абу-Даби, Кувейтский фонд экономического развития.

В регионе функционирует Арабский валютный фонд (Алжир, Египет, Ливия, Марокко, Маврикий, Сомали, Тунис), задачами которого являются стабилизация обменных курсов, обеспечение обратимости валют, устранение валютных ограничений и создание единого механизма расчетов.

Большую роль в развитии стран региона играет ОПЕК, деятельность которого направлена на усиление коллективной защиты интересов стран-экспортеров нефти, поддержание единых цен на нефть, повышение прибыли от ее реализации на мировом рынке, поощрение национальной нефтедобычи и нефтеразведки.

Развитие современной экономики арабских стран тормозят следующие причины:

- продовольственная зависимость от импорта, вызванная неблагоприятными климатическими условиями, нехваткой капиталовложений в сельское хозяйство и массовым переселением людей в города;

- демографическая составляющая, поскольку темпы роста населения крайне высоки, они превышают темпы роста ВВП и способствуют увеличению безработицы и падению благосостояния общества;

- отсутствие механизмов планирования семьи по религиозным причинам;

- низкая квалификация трудовых ресурсов;

- отсутствие собственной научной базы;

зависимость от мировой конъюнктуры на нефтяных рынках;
сложная политическая ситуация в регионе, в частности, на начало 1990-х годов военные расходы всех арабских государств Персидского залива составили, по подсчетам Арабского валютного фонда, 670 млрд долл.США.

По показателю ВНД на душу населения среди арабских стран Ближнего Востока можно выделить три группы:

страны с высоким уровнем ВНД на душу населения (более 50 – 120 тыс. долл. США), это Саудовская Аравия, ОАЭ, Оман, Кувейт, Катар;

страны со средним уровнем развития (10 – 40 тыс. долл. США на душу населения), это Бахрейн, Иордания, Ливан, Ирак, Иордания, Алжир;

страны с уровнем дохода ниже среднего (менее 10 тыс. долл. США на душу населения), это Йемен, Мавритания, Марокко.

Анализ ВВП по секторам хозяйственной деятельности позволяет выделить 4 группы стран:

страны с резким преобладанием в структуре экономики первичного сектора (добывающая промышленность, прежде всего добыча нефти), это арабские страны Персидского залива, кроме Ирака;

страны с относительно высокой долей сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности; в силу климатических особенностей в данном регионе сельское хозяйство низкопродуктивно; обрабатывающая промышленность в данной группе стран основана на кустарных производствах (Ирак, Йемен);

государства с преобладанием третичного сектора и обрабатывающей промышленности (Иордания, Ливан);

страны, в которых примерно в равных пропорциях преобладают промышленность и сфера услуг (Кувейт, ОАЭ, Египет); данные страны имеют наиболее высокие показатели экономического развития в регионе.

Особая роль принадлежит странам Персидского залива, контролирующим 54% мировых и 88% арабских запасов нефти. От ситуации в нефтяной промышленности стран Персидского залива, стратегии ее руководителей во многом зависит мировая цена на нефть.

5.3. Проблемы и вызовы для регионального развития

По размеру территории и количеству населения арабские государства вполне сопоставимы с бывшим Советским Союзом. В то же время, несмотря на близость географического положения государств,

общность исторического развития, языка и культуры, арабский мир не является однородным ни с точки зрения политического и социально-экономического состояния, ни с точки зрения внешнеполитических ориентиров и положения на международной арене.

Причины, осложняющие взаимоотношения между арабскими государствами, связаны с последствиями колониализма, поскольку большинство стран являлись колониями либо подмандатными территориями европейских государств (в основном Великобритании и Франции). Остались неурегулированность пограничных вопросов между некоторыми странами, общая отсталость и непропорциональность развития экономики по сравнению с развитыми государствами.

Борьба за лидерство между крупнейшими арабскими государствами также имеет огромный конфликтный потенциал. К многочисленным межгосударственным противоречиям приводит разновекторность и нескоординированность внешней политики арабских государств, борьба за распределение и использование ресурсов углеводородного сырья, вмешательство внерегиональных акторов во внутренние процессы и так далее. Значительно усилились противоречия на религиозной почве, особенно между суннитами и шиитами.

Все указанные и некоторые другие причины разногласий между арабскими государствами отрицательно влияют на состояние безопасности в регионе в Северной Африке и на Ближнем Востоке. Межарабские противоречия привели к глубокому кризису в межгосударственных отношениях вплоть до разрыва дипломатических связей и даже до военного конфликта между отдельными государствами.

Традиционно напряженные отношения существуют между Сирией и Ливаном, Ираком и арабскими монархиями Персидского залива, Саудовской Аравией и Йеменом. Уже традиционным являются пограничные споры между Египтом и Суданом; кроме того, египетские власти обвиняют своего южного соседа в поддержке исламских террористов. В 1995 г. Египет выслал группу суданских граждан из спорного района Халаиб и ввёл въездные визы для суданцев, в ответ на это Судан пригрозил разорвать соглашения с Египтом о пользовании водой р. Нил. Отношения с Суданом улучшились только к концу 1990-х после разрыва суданского военного правительства с крайними исламистами. Возникают разногласия между Египтом и Ливией.

Взаимоотношения между арабскими монархиями Персидского залива можно назвать наименее конфликтными, однако и здесь существуют достаточно серьезные противоречия. В качестве примера

можно привести давний спор между Бахрейном и Катаром, основанный на взаимных претензиях на остров Хавар, расположенный около западного побережья Катара и переданный Бахрейну решением правительства Великобритании, когда обе страны находились под ее протекторатом. Несмотря на обращение по данному вопросу Катара в Международный суд в Гааге в ноябре 1994 г., данный спор до сих пор остается нерешенным и является источником напряженности в отношениях между двумя странами, поскольку в 2001 г. суд признал принадлежность острова Бахрейну. У некоторых государств имеются пограничные споры с Саудовской Аравией. Существовали пограничные проблемы между Оманом, Саудовской Аравией, Йеменом и ОАЭ, соглашения об окончательной демаркации границы между ними были заключены лишь в первой половине – середине 1990-х годов.

Значительный комплекс проблем во взаимоотношениях между арабскими странами Ближнего Востока связан с проблемой палестинских беженцев. К примеру, в 1960-е годы на территории Иордании палестинцами было создано «государство в государстве» со своей милицией и базами партизан, действовавших против Израиля. Неподконтрольность и противодействие иорданским властям вынудили официальный Амман провести в 1970-1971 гг. масштабную военную операцию по вытеснению палестинских боевиков с территории королевства.

Едва ли не наиболее трагичные последствия для арабских государств имел конфликт между Ираком и Кувейтом. С момента образования Кувейта в 1961 г. соседний Ирак предъявил свои претензии на территорию этой страны. Отношения между Ираком и Кувейтом значительно обострились с конца 1980-х годов. Тогда иракские власти предъявили в адрес Кувейта обвинения, что проводимая этим государством политика приводит к падению мировых цен на нефть и это негативно сказывается на состоянии экономики всех арабских нефтедобывающих стран. В августе 1990 г. иракская армия вторглась в Кувейт. В конце января 1991 г. иракскими частями также были захвачены саудовские города Вафра и Хафджи. Вторжение в Кувейт было осуждено Советом Безопасности ООН, который установил эмбарго на торговлю с Ираком.

В 1991 г. США и их союзники, основываясь на решении Совета Безопасности ООН, осуществили против Ирака крупную военную операцию, в результате которой войска С. Хусейна потерпели поражение и были вынуждены выйти из Кувейта.

В ответ на агрессию Ирака ряд арабских государств вступили в коалицию во главе с США с целью заставить С. Хусейна вывести

войска с территории Кувейта. Активную поддержку Соединенным Штатам оказали Египет, Сирия, Саудовская Аравия. Малые арабские монархии Персидского залива также поддерживали США во время проведения военной операции против Ирака в 1991 г., выделили финансовые средства на проведение операции, направили в Кувейт своих солдат в составе многонациональных вооруженных сил, дали согласие на базирование американских вооруженных сил на своей территории.

Кувейтский кризис 1990-1991 гг. выявил достаточно серьезные противоречия между арабскими государствами к подходам по решению возникающих международных кризисов. Например, Иордания, Йемен, Ливия, Тунис и Организация Освобождения Палестины (ООП) выступили за решение проблемы вторжения Ирака в Кувейт путем внутриарабских переговоров и не поддержали действия США и их союзников. В качестве ответа богатые нефтедобывающие государства Персидского залива приостановили финансовую помощь данным странам, осудили действия ООП, а Кувейт выслали несколько сотен тысяч палестинцев, постоянно проживавших в стране.

Нормализация отношений между этими группировками арабского мира стала возможной лишь с середины 1990-х годов. Однако военная операция США и Великобритании против Ирака, осуществленная в 2003 г. без санкции ООН, была с осуждением воспринята в арабском мире. По мнению короля Саудовской Аравии Фахда и наследного принца Абдаллы, новый конфликт в Ираке был не только результатом ошибочной политики иракского правительства, сколько «слабостью и распыленностью арабского мира, которому всегда не хватало единой и эффективной политики, помогающей воплощать в жизнь принимаемые им решения и заявления». Военные действия Великобритании и США в Ираке были восприняты не просто как тяжелый удар по всем арабам, но и как унижение, сравнимое, может быть, лишь с горечью военного поражения во время агрессии Израиля в июне 1967 г. и оккупации им арабских территорий соседних стран.

В период войны арабским странам на сессии дипломатических ведомств ЛАГ в Каире 23 марта 2003 г. не удалось достичь единства в осуждении «американо-сионистской агрессии» против Ирака. В результате межарабских разногласий Ирак был обречен противостоять альянсу США, Великобритании и их союзников в одиночку, без поддержки правительств ЛАГ. В то же время большинство арабских стран отказались от участия в военной операции против Ирака в 2003 г., считая, что конфликт в этой стране должен быть разрешен только мирным путем.

В XX в. предпринимались попытки развития интеграционных процессов между арабскими государствами, в ряде случаев даже были предприняты серьезные шаги по созданию межгосударственных объединений. Так, 1 февраля 1958 г. Египет и Сирия объединились в федеративное государство Объединенная Арабская Республика (ОАР) со столицей в Каире, где было создано единое военное командование. В этом же году к объединению присоединился Йемен. Президентом новой республики был избран Президент Египта Гамаль Абдель Насер. ОАР в течение нескольких лет проводила единый скоординированный внешнеполитический курс. Однако в сентябре 1961 г. после военного переворота в Сирии новый режим объявил о выходе страны из ОАР.

Неудачной оказалась попытка создания военного союза между Саудовской Аравией, Египтом и Йеменом в 1950-е годы. Та же судьба постигла план объединения Египта с баасистским режимом Ирака в 1960-е годы.

Провалилась и попытка заключения договора между Хашимитской монархией в Ираке и Иорданией об образовании Арабской федерации, так как монархия в Ираке была свергнута в результате переворота, во главе которого стоял генерал Абдель Керим Касем.

На рубеже 1960-1970-х годов не была осуществлена идея британских властей создания федерации княжеств на территории современных Бахрейна, Катар и ОАЭ.

Неудачными оказались и некоторые попытки вовлечения арабских стран в создаваемые региональные военные организации. Созданный в 1955г. антисоветский Багдадский пакт, объединивший ряд исламских государств Ближнего Востока, в том числе Иорданию и Ирак, просуществовал всего несколько лет и распался под воздействием ряда причин как внешнего, так и внутреннего характера.

Нельзя говорить и об эффективности международных организаций, объединяющих арабские страны, свидетельством может служить ЛАГ. Проводимые саммиты ЛАГ не собирают всех членов этой организации, принимаемые совместные решения часто оказываются мало или неэффективными.

Наиболее эффективной организацией, объединяющей арабские государства, можно назвать Совет Сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Организация, созданная в 1981 г. и объединившая шесть арабских монархий зоны Персидского залива на основе близости внешнеполитического и внешнеэкономического курса и схожести внутривнутриполитического устройства государств-членов, способна решать многие проблемы в рамках скоординированных внешнеполитических действий. Она играет значительную роль в

региональных международных отношениях. Вместе с тем данная организация, созданная в период ирано-иракской войны и действующая в целях обеспечения региональной безопасности, может рассматриваться как несостоятельная в качестве военного альянса арабских государств, так как имеет менее эффективный военный потенциал по сравнению с Ираном или Израилем, а также ввиду все еще существующих разногласий между государствами-членами ССАГПЗ.

Проблемы в межгосударственных отношениях арабских государств во многом основаны на непрекращающемся соперничестве за политическое, экономическое и военное лидерство между Египтом, Саудовской Аравией, Сирией, Ираком (по крайней мере до начала 1990-х годов). Например, военное вмешательство Египта и Саудовской Аравии в гражданскую войну в Йемене 1962–1970 гг. с целью укрепления своего влияния на юге Аравийского полуострова надолго испортило взаимоотношения между первыми двумя странами, поскольку каждая из них придерживалась собственных интересов и поддерживала различные противоборствующие стороны конфликта, причем разногласия между Саудовской Аравией и Египтом в начале 1960-х годов едва не привели к развязыванию военного конфликта между двумя государствами. Кроме того, Египет и Саудовская Аравия активно используют Лигу арабских государств для защиты своих собственных интересов.

Активную политику в ближневосточном регионе проводила и Сирийская Арабская Республика (САР), что также привело к столкновению интересов страны с интересами других арабских государств. Вмешательство Сирии в гражданскую войну в Ливане определило ввод сирийских вооруженных сил в эту страну, которые оставались там в течение почти 30 лет. Сирийское руководство считало, что Ливан – это зона особых интересов Сирии.

Ирак в целях укрепления собственного влияния в арабских странах и на Ближнем Востоке фактически спровоцировал войну с Ираном (1980 - 1988 гг.), организовал вторжение и оккупировал Кувейт (1990 - 1991 гг.).

Подобного рода столкновения на региональном уровне препятствовали образованию какого-либо универсального арабского межгосударственного союза (или альянса), способного обеспечивать безопасность в регионе Ближнего Востока и Северной Африки.

Несмотря на разногласия в арабском мире, относительное единство сохранялось и во многом сохраняется по вопросу отношения к Государству Израиль. Во время войны с Израилем в 1967 г. Египту

была предоставлена экономическая помощь со стороны таких арабских государств, как Ливия, Кувейт, Саудовская Аравия; свою поддержку и помощь предоставили Иордания и ряд других арабских государств. На Хартумской конференции в августе того же года главы правительств Саудовской Аравии, Кувейта и Ливии приняли решение ежегодно отчислять «государствам-жертвам агрессии» Израиля средства для восстановления их экономик. Аналогичную помощь богатые монархии Персидского залива оказывали арабским странам и во время других войн с Израилем. Мирные переговоры и соглашения между Египтом с Израилем в 1978 - 1979 гг. были болезненно восприняты в арабском мире. Ряд стран, в том числе Саудовская Аравия, разорвали свои отношения с Египтом, а из Каира в Тунис была переведена штаб-квартира ЛАГ. Отношения между Египтом и большинством арабских стран были восстановлены только в середине – второй половине 1980-х годов.

Арабские государства накопили опыт в урегулировании конфликтов. Можно отметить тот факт, что правительства арабских стран готовы идти на взаимное сближение, если предполагается получение политической, экономической либо военной выгоды. Несмотря на разногласия и претензии на лидерство в арабском мире, Египту и Саудовской Аравии удалось наладить сотрудничество в военной сфере. После войны в Персидском заливе в 1991 г. удалось нормализовать отношения между тремя соперниками – Египтом, Ливией и Сирией. Проблемы во взаимоотношениях между Алжиром и Марокко были урегулированы в конце 1980-х годов, в результате чего были созданы условия для формирования Союза Арабского Магриба – интеграционного объединения, включающего Алжир, Ливию, Мавританию, Марокко и Тунис.

Многие эксперты усматривают причины конфликтов, существующих между арабскими странами, не только в высокой внутренней конфликтогенности всего региона Ближнего Востока и Северной Африки, но и в неравномерности их экономического развития, что обуславливается сильной зависимостью экономик арабских государств от колебаний мировых цен на нефть. Так, среднегодовые темпы роста ВВП в арабских государствах снизились с 6,3% в 1960-70-е годы до 2,2% в начале нового столетия. В результате общая доля арабских государств в мировом ВВП в тот же период снизилась с 3,4 до 2,9%. За последние 20 лет достаточно высокие темпы роста ВВП (3-5% в год) сохранялись только в Египте, Тунисе, Иордании, Марокко и Сирии. Одновременно значительно выросли среднегодовые темпы роста населения, в результате чего население

арабских стран составляет 4,7% от мирового (вместо 3% в 1960-е годы). В результате к началу XXI в. практически прекратился рост ВВП на душу населения, а в ряде стран, таких как Кувейт, Ливан, Саудовская Аравия, Катар, ОАЭ, Ливия, Ирак, средний уровень доходов населения сократился. Как следствие – во многих арабских государствах значительно обострилась внутренняя социально-экономическая и политическая обстановка.

После проведения США и их союзниками в 2003 г. военной операции в Ираке страна оказалась на грани гражданской войны. Военный конфликт выявил еще одно значительное противоречие во взаимоотношениях в современном арабском обществе – глубокий раскол между шиитами и суннитами. Конечно же, конфликты между приверженцами двух ветвей ислама случались и ранее в Ираке, однако столкновения происходили на политической почве, что было связано с особенностями распределения ответственных административных постов между суннитами и шиитами при С. Хусейне. Конфликт между арабами-суннитами и арабами-шиитами в Ираке приобрел окраску взаимной нетерпимости по религиозному признаку, доказательством может служить огромное количество жертв столкновений, убийств и террористических актов (причем в основном среди мирного населения), совершающихся в Ираке.

Таким образом, старые и возникающие новые противоречия в арабском мире крайне негативно сказываются на развитии межгосударственных отношений и на проблеме обеспечения безопасности в регионе Ближнего Востока. Разобщенность арабских государств, сохраняющиеся взаимные политические, экономические, территориальные и иные претензии, борьба за лидерство между крупнейшими арабскими странами препятствуют развитию интеграционных процессов и ведут к нестабильности международных отношений на региональном и глобальном уровнях. Военно-политические конфликты в Ираке, Ливане, Палестине и других районах региона невозможно разрешить силами самих арабских государств ввиду существенных противоречий их внешнеполитических интересов. В данной ситуации в целях урегулирования межарабских противоречий и конфликтов целесообразно более активное вовлечение ведущих мировых центров силы в процесс мирных переговоров и в качестве посредников в этих переговорах между арабскими странами. Кроме того, представляется возможным создание арабских субрегиональных международных организаций либо блоков государств (наподобие ССАГПЗ), способных эффективно разрешать возникающие проблемы межгосударственного взаимодействия.

5.4. Региональная и межрегиональная интеграция как способ преодоления проблем развития в регионе

Процесс экономической интеграции в арабском мире, запущенный в 50–60-е годы XX в. в рамках ЛАГ, согласно заявлениям арабских руководителей и принятым государствами региона документам, на протяжении длительного времени оставался одним из важнейших направлений всей системы межарабских отношений. Вместе с тем сам ход интеграции проходил медленно, болезненно, испытывая на себе влияние политических факторов, в числе которых главными были продолжавшийся арабо-израильский конфликт и межарабские противоречия различного уровня и характера.

На рубеже XX–XXI вв. уровень межарабской торговли, активность участия одной арабской страны в экономических проектах на территории другой оставались весьма низкими. Несмотря на тенденцию к некоторому увеличению, объем межарабской торговли составлял около 8% от всего торгового оборота арабских стран. Одной из причин этого была схожесть экономических структур государств региона, ориентированных преимущественно на экспорт углеводородных ресурсов, что затрудняло кооперацию и обмен труда в рамках иных интеграционных объединений. Крайне незначительными были также межарабские инвестиции. Так, из 1 трлн долл. США арабских капиталов, вложенных в 90-х годах - начале XXI в. в экономические проекты в различных странах мира, только 15 млрд долл. США были инвестированы арабскими странами в другие страны арабского региона. Низкая доля общеарабской торговли в мировом масштабе - всего 2,5% - свидетельствовала о слабой конкурентоспособности экономики стран региона в условиях, когда мировая торговля переживала период либерализации, сопровождающийся снижением или отменой таможенных барьеров и взаимопроникновением товаров и услуг.

Неразвитость промышленного сектора, недифференцированная структура экспорта, привязанность к доходам от энергоресурсов, учитывая вступление арабских стран во Всемирную торговую организацию (ВТО), делали и делают экономики арабских стран менее устойчивыми и менее гибкими в отношениях с транснациональными корпорациями. По мнению сторонников тесного межарабского сотрудничества, противостоять издержкам глобализации можно лишь укреплением региональной экономической интеграции, которая должна способствовать включению арабских стран в эти процессы и

одновременно быть средством обеспечения прочности арабского единства. Таким образом, на рубеже веков в арабском мире назрела острая необходимость форсированного осуществления интеграционных процессов, которые позволили бы укрепить экономику арабских стран, активизировать межарабскую торговлю и увеличить вклад региона в мировую экономику.

Согласно концепции Египта, создание единого экономического пространства должно стать базой для объединения арабских стран. В Каире считают, что осуществление совместных экономических проектов и развитие многоуровневых экономических связей – это залог более тесного взаимодействия арабских стран и в политической сфере. Непременным условием успешной экономической интеграции египтяне называют рост товарооборота между арабскими странами. Активизация межарабского экономического сотрудничества рассматривается Египтом в качестве одной из составляющих более масштабной политики, направленной на всестороннее развитие отношений между странами в арабском мире. Принимая во внимание незначительные успехи в области межарабской экономической интеграции, одним из приоритетов внешней политики Египта, а также всего арабского сообщества Каир считает дальнейшее развитие внешнеэкономических связей, призванных стать опорой интеграционных процессов в регионе.

Согласно мнению египетских ученых, арабским странам на пути к экономической интеграции предстоит пройти четыре стадии: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок и экономический союз. Реализация этих шагов требует от арабских стран выработки совместной экономической стратегии и ее интенсивного осуществления. По инициативе Египта вопрос о создании Арабской зоны свободной торговли наряду с проблемой ближневосточного урегулирования был включен в повестку дня и стал одним из ключевых на саммите ЛАГ в Каире в июне 1996 г. На нем президент Египта Хосни Мубарак выступил с предложением развивать формы межарабской экономической интеграции путем создания Арабской зоны свободной торговли с целью реализации в будущем проекта Арабского общего рынка. Предложение египетского лидера было поддержано другими арабскими странами и нашло отражение в итоговых документах саммита. В соответствии с ними 19 февраля 1997 г. Экономический и социальный совет ЛАГ утвердил план создания Арабской зоны свободной торговли, вступивший в силу в январе 1998 г. и предусматривающий ежегодное сокращение таможенных пошлин на 10% в течение 10 лет. Данное решение стало важным шагом на пути к созданию в перспективе Арабского общего рынка, который призван

расширить масштабы межарабского сотрудничества в торгово-экономической сфере и укрепить позиции арабских стран в отношениях с крупными мировыми экономическими объединениями. Таким образом, страны Арабского Востока приступили к осуществлению реальных действий, направленных на создание единого арабского экономического пространства.

Не обладая достаточным экономическим потенциалом, Египет претендовал на то, чтобы возглавить процесс межарабской интеграции, но при этом сохранял желание быть ключевым дипломатическим центром арабского мира, способным придать необходимый импульс данному процессу, определить тот вектор направления, который бы отвечал его интересам. Египет, как один из авторов идеи учреждения Арабской зоны свободной торговли и один из инициаторов осуществления проекта Арабского общего рынка, уделял большое внимание изучению различных аспектов межарабской интеграции. Как следует из доклада Специального комитета Народного собрания Египта, реализация межарабского экономического сотрудничества включает в себя подписание двусторонних и многосторонних соглашений в рамках программы по созданию Арабской зоны свободной торговли и Арабского общего рынка.

Согласно планам Египта, межарабская экономическая интеграция позволила бы обеспечить свободное передвижение в регионе арабских товаров, услуг, рабочей силы и капиталов, повысить конкурентоспособность экономики Арабского Востока в мировом хозяйстве, создать благоприятные условия для аккумуляции капиталов с целью их вложения в экономику, поможет снизить уровень безработицы, привлечет в арабский мир иностранные инвестиции.

Вместе с тем эксперты из Египта предупреждают о возможных негативных последствиях межарабской экономической интеграции. Она может обострить конкуренцию между местными и зарубежными производителями в арабских странах, возникнет опасность проведения правительствами протекционистской политики в отношении собственных производителей.

Одним из инструментов развития межарабского экономического сотрудничества, в частности создания Арабской зоны свободной торговли, могут быть двусторонние и многосторонние соглашения, регулирующие тарифную политику государств-участников. В соответствии с планами либерализации межарабской торговли Египет подписал целый ряд подобных документов – с Иорданией, Ливаном, Марокко, Тунисом. В январе 2001 г. было подписано Соглашение о создании зоны свободной торговли между Египтом и Ираком,

вступившее в силу летом того же года. Важность соглашения заключалась в том, что оно способствовало восстановлению позиций Ирака в арабском мире, возвращению его к участию в межарабских интеграционных процессах.

Еще одним важным шагом на пути к расширению межарабских экономических связей стало подписание многосторонних соглашений, предусматривающих либерализацию внешнеторговых операций. В мае 2001 г. было заключено Соглашение о свободном товарообмене между Египтом, Иорданией, Марокко и Тунисом. В июне 2001 г. Египет, Ирак, Сирия и Ливия поставили подписи под Договором о создании зоны свободной торговли с участием этих четырех стран.

Генеральный секретарь Совета арабского экономического единства (САЭЕ) Ахмед Джувеيلي высоко оценил это как «важное национальное событие», направленное на образование единого экономического пространства и расширение хозяйственных связей, включающее в себя свободное перемещение товаров и услуг, поощрение инвестиций и бизнеса. Подписанное в феврале 2004 г. Египтом, Марокко, Тунисом и Иорданией в марокканском городе Агадир Соглашение о создании зоны свободной торговли было нацелено, согласно заявлениям его участников, не только на развитие межарабского экономического сотрудничества, но и на установление торгово-экономических связей с государствами Средиземноморского региона. В феврале 2005 г. в столице Иордании Аммане была открыта штаб-квартира Технической группы по реализации Агадирского соглашения. Таким образом, участвуя в процессах межарабской экономической интеграции, Каир одновременно реализовывал многовекторную внешнеэкономическую стратегию, развивая европейское направление своей внешнеторговой политики, которое оставалось для него одним из самых важных.

Ярким примером усилий Каира по активизации экономических связей со странами Арабского Востока является осуществление интеграционных проектов с южным арабским соседом Египта - Суданом. В период 1995–2000 гг. дипломатические отношения между странами были разорваны из-за того, что Каир обвинил Эфиопию в соучастии в покушении на президента Египта Х.Мубарака в 1995 г. в Аддис-Абебе. Кроме того, между странами имелся и территориальный спор вокруг так называемого «треугольника Халаиб». Но позже Египет и Судан приступили к налаживанию двусторонних отношений и подготовке необходимой базы для будущей экономической интеграции. Обе стороны отмечали, что активное сближение двух стран носит не только политико-экономический характер на уровне правящих элит и крупного бизнеса, но и межнациональный, подкрепленный давнишней

дружбой двух народов, общностью их славного исторического прошлого. В исследуемый период Египет и Судан осуществляли активную политику, направленную на развитие экономических отношений. В январе 1998 г. обе страны согласились возобновить судоходство по Нилу, а в июле 1999 г. состоялась встреча президентов двух стран Хосни Мубарака и Омара аль-Башира.

В июле 2003 г. представительная правительственная делегация Египта во главе с премьер-министром Атефом Обейдом посетила Хартум, где стороны подписали пакет из 19 соглашений. Среди них - документы о повышении уровня торговых отношений, улучшении транспортного сообщения, о создании совместного египетско-суданского банка, о сотрудничестве в области нефтедобычи, в сфере энергетики, образования, культуры и многих других. В апреле 2003 г. Хосни Мубарак совершил первый за 14 лет визит в Судан, который президент Судана Омар аль-Башир охарактеризовал как «исторический». Результатом активных двусторонних контактов стало подписание в апреле 2004 г. в Каире двустороннего соглашения о свободе передвижения, проживания, работы и собственности для граждан одной страны на территории другой. Уже в июне 2004 г. договор был ратифицирован парламентами обеих стран, а в сентябре 2004 г. вступил в силу. Интеграция двух стран поддерживается многочисленной суданской диаспорой Египта.

Египет рассматривал Судан в качестве перспективного партнера в торгово-экономической области. Стороны видели друг в друге владельцев наиболее удобных и перспективных рынков сбыта своей продукции. Особый интерес Египта вызвала нефтяная промышленность Судана после того, как в 1999 г. в его южных районах началась добыча нефти. Судан ежегодно добывает около 300 тыс. баррелей нефти в день, но имеет возможности значительно увеличить добычу и рассматривается как один из новых потенциально перспективных поставщиков нефти. Согласно статистике, выручка от экспорта нефти дает казне Судана свыше 2 млрд долл. США в год.

Сотрудничество с Суданом является одним из ключевых направлений межарабской торгово-экономической политики Египта. В свою очередь, Судан признает важную роль Египта в регионе Арабского Востока и считает, что он способен стать стержнем межарабского сотрудничества. Таким образом, потребность укрепления межарабских связей и поиск платформы для строительства долгосрочных взаимовыгодных отношений возобладали над имевшимися между странами противоречиями.

Значимым событием для процесса межарабской экономической интеграции стало вступление 1 января 2005 г. в силу Соглашения о свободной торговле между 17 странами Арабского региона, а также территориями, контролируемыми Палестинской Автономией. В соответствии с ним арабские страны отменили таможенные пошлины на товары арабского происхождения. Кроме того, еще одним фактором, серьезно повлиявшим на осознание арабскими странами потребности в укреплении межарабских экономических связей, стало усиление гегемонистских устремлений Израиля в регионе Ближнего Востока, заметно усилившееся в 90-х годах.

В качестве формы взаимодействия между странами Персидского залива рассматривается их участие в рамках Дамасской декларации, созданной в 1991 г. как военно-политический союз восьми государств - Египта, Сирии и стран-членов ССАГПЗ, в дальнейшем расширившей свою компетенцию.

По данным Арабской организации по гарантированию капиталовложений, в шести странах-членах ССАГПЗ аккумулировано более 90% всего объема капиталов арабского мира, находящихся в частных руках. В связи с этим весьма полезным с точки зрения перспектив экономических преобразований в регионе Ближнего Востока и Северной Африки стало решение о создании Арабского делового совета (АДС), принятое на Всемирном экономическом форуме в Иордании в июне 2003 г. Среди задач АДС названо проведение либеральных экономических реформ, создание межарабской свободной экономической зоны, развитие человеческих ресурсов, снятие ограничений на иностранные инвестиции, ликвидация правительственных монополий в экономике, создание эффективного арбитража для решения спорных вопросов, защита интеллектуальных прав и собственности, развитие экспорта.

Примером успешного многостороннего экономического сотрудничества в регионе стала реализация проекта межарабского газопровода, в рамках которого осуществляется экспорт египетского газа в страны Арабского Востока, Турцию и Европу. Активное участие в финансировании этого проекта приняли Кувейт и другие страны Персидского залива. Первая ветка межарабского газопровода была запущена в июле 2003 г. В странах Арабского Востока его называли «важнейшим проектом межарабского сотрудничества, который значительно повышает экономические возможности арабов и устремлен в будущее».

Подтверждением большой значимости энергетической составляющей в качестве фактора для дальнейшей интеграции

экономики арабских стран стало объединение энергосистем Египта и Иордании, состоявшееся в 1999 г. Данный проект явился ядром будущей ближневосточной интегрированной энергетической системы.

Еще одним примером успешного сотрудничества арабских стран в рамках совместного экономического проекта является деятельность Арабской нефтепроводной компании «СОМЕД». Созданная в 1974 г. как египетская акционерная компания, «СОМЕД» к концу столетия представляла собой многосторонний арабский проект, в котором 50% акций принадлежало Египту, по 15% – Саудовской Аравии, ОАЭ и Кувейту и еще 5% – Катару. В рамках «СОМЕД» Египту совместно с другими арабскими странами удалось реализовать большое количество планов в области добычи нефти, природного газа и нефтехимии. Доля компании в общем объеме транспортировки нефти, идущей из района Персидского залива в Европу, составляет около 80%. «СОМЕД» имеет дело с 17 видами сырья, поступающими из Саудовской Аравии, Ирана, Ирака, Кувейта и Египта. В 2004 г. компания сумела получить самый большой объем прибыли за всю историю своего существования – 314 млн долл. США – и, таким образом, стала одной из самых крупных в мире структур, занимающихся транспортировкой сырой нефти.

Ещё одна проблема – вода. Арабский мир располагает более 60% мировых разведанных запасов нефти и свыше 30% разведанных запасов газа, в то же время объем водных ресурсов, которыми обладают арабские страны, не превышает 1% общемировых запасов воды. Согласно данным арабских исследователей, около 62% водных ресурсов для арабских стран поступает из-за рубежа. Это обстоятельство, по их мнению, угрожает стать инструментом, при помощи которого некоторые неарабские государства смогут манипулировать водой с целью экономического и политического давления.

Большая часть территории арабских стран, простирающейся от Северной Африки до Юго-Западной Азии, представляет собой пустыню и полупустыню. Согласно данным Экономической и социальной комиссии для Западной Азии (ЭСКЗА), примерно десяти арабским странам (в том числе Египту) в ближайшем будущем угрожает проблема нехватки водных ресурсов. Как было заявлено руководством Египта на общеарабской конференции по проблемам обеспечения безопасности водных ресурсов, прошедшей в Каире в феврале 2000 г., «проблема безопасности водных ресурсов является очень важной и имеет прямое отношение к настоящему и будущему арабской нации».

Обеспечение социально-экономической сферы экономики достаточным количеством водных ресурсов поглощает часть бюджетов

арабских стран. Например, государства Персидского залива ежегодно затрачивают миллиарды долларов на опреснение морской воды, получая таким способом около 70% потребляемых объёмов.

Проблема нехватки водных ресурсов в странах региона тесно связана с другой не менее важной проблемой – продовольственной. Арабские страны ежегодно затрачивают около 50 млрд долл. США только на сельскохозяйственное орошение.

По мнению видного государственного деятеля Бутроса Бутроса Гали, на протяжении долгих лет занимавшегося проблемами международных отношений в руководстве страны и в крупнейших международных организациях, следующая война в регионе будет за воду, а не по политическим причинам. В сложившейся ситуации арабские страны встали перед необходимостью консолидации усилий для разрешения проблемы нехватки водных ресурсов в регионе.

Штаб-квартира Арабского водного совета расположилась в Каире. На общеарабской конференции по проблемам обеспечения безопасности водных ресурсов в феврале 2000 г. была принята «Каирская декларация об арабских водных ресурсах», определяющая проблемы и пути их решения в снабжении арабского мира водными ресурсами и выработку общей стратегии в этой области. Арабские страны заметно активизировали свои усилия в целях осуществления межарабской интеграции в политической и экономической сферах. Это было вызвано изменением расклада сил на мировой арене и стремлением к однополярной системе мироустройства во главе с США, что требовало от арабских стран объединения усилий ради отстаивания собственных интересов; вместе с тем неразрешенность региональных конфликтов, прежде всего арабо-израильского, способствовала активизации межарабской дипломатии, сплочению арабских стран вокруг своих институциональных основ, главной из которых оставалась ЛАГ.

Таблица 15

Межарабские специализированные организации арабских стран

Наименование организации	Страна базирования	Год создания
Союз телерадиовещания арабских стран	Тунис	1955
Образовательная, культурная и научная организация Лиги	Тунис	1964

арабских государств		
Арабский центр изучения пустынных земель	Сирия	1968
Арабская организация сельскохозяйственного развития	Судан	1970
Арабская организация индустриального развития и горной промышленности	Марокко	1978
Арабская административная организация	Египет	1961
Арабская организация труда	Египет	1965
Арабский совет по атомной энергетике	Тунис	1988
Совет арабских министров внутренних дел	Тунис	1964
Арабская организация спутниковой связи	Саудовская Аравия	1976
Арабская академия наук и технологий	Египет	1975
Арабская коллегия по инвестициям и развитию сельского хозяйства	Судан	1971
Арабская ассоциация гражданской авиации	Марокко	1968
Арабский банк экономического развития Африки	Судан	1973
Совет арабского экономического единства	Египет	1964
Арабский фонд экономического и социального развития	Кувейт	1968
Межарабская корпорация инвестиционных гарантий	Кувейт	1970

Организация арабских стран – экспортёров нефти (ОАПЕК)	Кувейт	1968
Арабский валютный фонд	ОАЭ	1975

За пределами географии арабского мира также функционирует ряд интеграционных арабских организаций, к которым относятся:

Исламский банк развития, созданный в 1974 г. и объединяющий 24 мусульманских государства, а также Гвинею, Гамбию, Индонезию, Камерун, Мали, Нигер и Чад. Цели ИБР определены следующим образом: участие в акционерном капитале производственных проектов и предприятий в государствах-участниках; осуществление капиталовложений в проекты экономической и социальной инфраструктуры; финансирование частного и общественного секторов. Кроме того, банк может создавать различные специализированные фонды. В задачи банка входит также финансирование внешней торговли стран-участниц, оказание им содействия в получении технической помощи и подготовке кадров;

Кувейтский фонд экономического развития, основанный в 1961 г., предоставляет льготные займы арабским, азиатским и африканским странам на цели промышленного и сельскохозяйственного развития;

Фонд экономического развития арабских стран, созданный в Абу-Даби в 1971 г., специализируется на финансировании развития инфраструктуры, промышленности и туризма в арабских странах;

Саудовский фонд развития, функционирующий с 1974 г., ставит цели по оказанию помощи практически всем развивающимся странам западной ориентации;

Арабский банк экономического развития Африки и Арабский фонд для Африки, функционирующие за счет средств Саудовской Аравии, ОЭС и некоторых других арабских нефтедобывающих государств.

Необходимость модернизации политической и экономической систем в регионе, ставший весьма актуальным в тот период, довольно четко обозначила региональные проблемы и вместе с тем заставила правящие элиты в этих странах критически взглянуть на свой собственный опыт и заняться выработкой программы для проведения реформ как у себя в государствах, так и на общеарабском уровне.

Арабский мир имеет достаточный экономический и людской потенциал для того, чтобы успешно провести политические и социально-экономические реформы и стать полюсом силы на карте

международных отношений, но препятствием на этом пути служат многочисленные внутренние и внешние факторы, среди которых следует выделить военно-политическую нестабильность в регионе, различие политических структур и уровней экономического развития в арабских странах, а также воздействие внешних сил, зачастую игравших дестабилизирующую роль. В связи с этим наиболее актуальной задачей, которую предстоит решать арабским странам, остается дальнейшая активизация политического сотрудничества при проведении экономических интеграционных процессов.

Страны-члены ССАГПЗ совместными усилиями осуществляют ряд проектов в области авиатранспорта, банковской сферы, производства первичного алюминия, химической и пищевой промышленности.

Сложнее решаются проблемы, связанные с либерализацией взаимной торговли, введением единого таможенного тарифа в отношении товаров, импортируемых из других стран.

Иракско-кувейтский конфликт в 1990 г. вывел на первый план в деятельности ССАГПЗ вопросы обеспечения безопасности в зоне Персидского залива и нейтрализации угрозы со стороны Ирака. Попытка их решения путем привлечения воинских контингентов Египта и Сирии в качестве основы коллективных сил самообороны не удовлетворила по своим военно-политическим и финансовым параметрам всех членов Совета. По аналогичным причинам не было принято разработанное Оманом предложение о создании единой 100-тысячной армии. Эффективность сформированных немногочисленных объединённых сил «Щит полуострова» невысока из-за разногласий по вопросам финансирования и комплектования.

В январе 2000 г. на 21-м Саммите организации в Манаме (Бахрейн) подписано соглашение о совместной обороне, рассматривающее агрессию в отношении любого участника этого пакта как агрессию против всех членов ССАГПЗ, при этом арабские страны стремились решать вопросы своей безопасности путём заключения двусторонних соглашений о военном сотрудничестве с США и другими западными странами. Форсировалась закупка у них новейшей военной техники и оружия.

На совещаниях в верхах члены Совета неоднократно фиксировали единые позиции по большинству ключевых международных и региональных проблем. Из документа в документ ССАГПЗ переходят формулировки о невозможности нормализации отношений с Израилем до полного ближневосточного урегулирования, необходимости прекращения Ираном оккупации трёх островов, оспариваемых ОАЭ.

Члены Совета выступили за всеобъемлющее и справедливое урегулирование арабо-израильского конфликта и палестинской проблемы на основе резолюций СБ ООН №242 и 338, принципа “земля в обмен на мир”, а также создания независимого палестинского государства со столицей в Иерусалиме. Подчеркивалось важность скорейшего преодоления внутripалестинских противоречий на основе Мекканских договоренностей.

ССАГПЗ добивался освобождения региона Ближнего Востока от всех видов оружия массового поражения, в том числе ядерного, химического и биологического. По итогам 27-го заседания Высшего совета ССАГПЗ, состоявшегося 9-10 декабря 2006 г. в Эр-Рияде, было заявлено о стремлении стран «шестерки» развивать мирную ядерную программу.

Члены ССАГПЗ заявляли о необходимости уважения суверенитета и целостности Ирака, недопустимости вмешательства в его внутренние дела.

Важным направлением скоординированных усилий стран ССАГПЗ стала борьба с проявлениями международного терроризма, поэтому они являются участниками панисламской и панарабской конвенций. С конца 80-х годов прошлого века отмечено стремление государств Совета играть более активную роль на международной арене, в мировых хозяйственных связях, выйти за рамки региональных приоритетов.

Основными торгово-экономическими партнёрами стран ССАГПЗ являются США, государства ЕС и Япония. Совет практикует заключение соглашений о сотрудничестве с рядом стран и региональных объединений. Подобные соглашения подписаны с ЕС, Китаем, Индией, Пакистаном, Турцией, Общим рынком Южной Америки. Планируется подписание аналогичных документов с Ираном и Южной Кореей.

Последние сессии Высшего совета ознаменовались принятием ряда важных решений. На 28-м совещании (декабрь 2007 г., Доха) были приняты заключительное коммюнике, Декларация о создании единого рынка стран - членов ССАГПЗ, к которому эта организация стремилась на протяжении длительного периода. С 1 января 2008 г. создан общий рынок стран-членов ССАГПЗ. Было подтверждено намерение перейти с 2010 г. к единой валюте. На 29-м саммите (декабрь 2008 г., Маскат) были приняты совместное заявление и Маскатская декларация, в которой страны-члены Совета выразили свое стремление продолжить усилия по устойчивому социально-экономическому развитию. На 30-м саммите (декабрь 2009 г., Эль-Кувейт) была принята Кувейтская

декларация, в которой отражалась позиция шести аравийских монархий по важным региональным вопросам и роли стран ССАГПЗ в решении региональных и международных проблем в современном мире. Подчеркивалась важность сохранения Ближнего Востока как региона, свободного от оружия массового поражения. Было объявлено о вступлении в силу Соглашения о создании валютного союза, подписанного ранее Саудовской Аравией, Бахрейном, Катаром и Кувейтом.

Аравийская интеграция развивается в условиях, которые во многом не имеют аналогов в мире, что может оказывать влияние на интеграционный процесс, который имеет неровную динамику, то замедляясь, то ускоряясь, при этом по ходу постепенной эволюции интеграции происходит смещение основных приоритетов интеграционного взаимодействия. Характерной чертой является форсированная экономическая интеграция. С одной стороны, это вызвано устранением основных внешних угроз странам Залива, с другой – их стремлением к укреплению своего экономического потенциала и повышению конкурентоспособности. Несмотря на то, что интеграционный процесс периодически сталкивается с определёнными сложностями, страны ССАГПЗ осознают, что достижение устойчивого самоподдерживающегося роста и укрепление позиций на международной арене напрямую зависят от развития между ними интеграционных связей.

5.5. Роль Объединённых Арабских Эмиратов (ОАЭ), Саудовской Аравии, Египта, Израиля в развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности

Объединённые Арабские Эмираты (ОАЭ) - федеративное государство, состоящее из семи эмиратов, каждый из которых представляет собой микро-государство с абсолютной монархией: Абу-Даби, Аджман, Дубай, Рас-эль-Хайма, Умм-эль-Кайвайн, Фуджейра и Шарджа.

Государство возглавляет президент ОАЭ, которым является эмир крупнейшего эмирата Абу-Даби. Столица - город Абу-Даби.

Объединённые Арабские Эмираты занимают территорию в северо-восточной части Аравийского полуострова, омываемую Персидским заливом. На суше ОАЭ граничат с Саудовской Аравией на юге и западе, с Оманом - на востоке. Северное побережье – это Персидский залив.

Катар - всего в 50 км к северо-западу. Эмираты занимают территорию примерно таких же размеров, как Португалия. На эмират Абу-Даби приходится 85% площади всех ОАЭ; наименьший из эмиратов – Аджман - всего 250 км².

Особенность географии ОАЭ заключается в том, что большую часть его территории занимает пустыня Руб-эль-Хали - самая большая в мире область, покрытая песком. В прибрежных областях имеются месторождения соли. Горный рельеф характерен для северных и восточных регионов страны.

Представители фауны - аравийский леопард и ибекс, чаще можно увидеть верблюдов и диких коз. Во время весенних и осенних миграций птиц, пролетающих из Центральной Азии и Восточной Африки, можно наблюдать их большие скопления на севере страны.

За пределами гористых областей Фуджейры и Рас эль-Хайма большая часть растительности - результат программы правительства по озеленению страны: даже рощи финиковых пальм в оазисе Бурайми, на восточной границе страны, были сюда завезены из муниципальных парков.

Ключевая роль Абу-Даби, крупнейшего и наиболее богатого из эмиратов, во многом связана с тем, что административное устройство ОАЭ опирается на право каждого эмирата распоряжаться запасами углеводородов на своей территории. Фактически в соответствии с запасами нефти распределяется влияние того или иного эмирата в определении общей политики страны. Например, эмир Дубая является главой правительства ОАЭ.

Таблица 16

Характеристика эмиратов государства ОАЭ

<i>Административный центр</i>	<i>Площадь, км²</i>	<i>Население к 2016 г., чел</i>
Абу-Даби	67 340	1 463 491
Аджман	259	260 492
Фуджейра	1 166	118 933
Шарджа	2 590	656 941
Дубай	3 885	2 262 000
Умм эль-Кайвайн	777	59 098
Рас эль-Хайма	1 683	191 753

Население ОАЭ составляло в 2017 г. 10,14 млн человек. Учитывая, что в начале 2014 г. она было равно 9 063 059 человек, годовой прирост населения составил 1,64 %.

Все граждане ОАЭ - мусульмане, 85% из которых сунниты и 15% - шииты. По данным миграционных служб страны, среди иммигрантов примерно 55% – мусульмане, 25% - индуисты, 10% - христиане, 5% - буддисты. К другим 5% относятся сикхи и бахаи. Согласно исследованию Министерства планирования, всего из 4,5 млн человек, проживающих в ОАЭ с учетом иностранцев, 75% - мусульмане.

Дубай - единственный эмират, где есть гурдвара и мандир*. Церкви есть в каждом эмирате.

ОАЭ - стабильная, богатая федерация, занимающая 2-е место по уровню развития на Ближнем Востоке. Налаженные отношения с азиатскими торговыми партнерами и растущее население страны явились факторами, способствовавшими многостороннему развитию экономики. Однако страна остается зависимой от доходов, которые приносит добыча нефти, правительство страны объявило о своих планах по увеличению добычи нефти в будущем.

Абу-Даби является промышленным центром страны, в то время как Дубай - центр торговли, финансов и туризма. На Абу-Даби и Дубай приходится 80% доходов ОАЭ. Прибыль от добычи углеводородов составляет одну треть ВВП ОАЭ, в то же время секторы, занимающиеся не нефтью, а финансами и сервисом, превратили Дубай в привлекательное место для многонациональных корпораций, функционирующих в зоне Персидского залива. По оценкам ЕІА за 2010 г., ОАЭ добывали 2,9 млн баррелей в день нефтяных жидкостей, из которых 2,5 млн баррелей составляла сырая нефть, а также производили 300 тыс. баррелей жидкостей из природного газа и 102 тыс. баррелей конденсата.

Согласно журналу «Добыча нефти и газа», достоверные запасы нефти ОАЭ на 1 января 2010 г. составляли 97,6 млрд баррелей.

ОАЭ находятся на 5-м месте по достоверным запасам нефти в своем регионе. Сырая нефть ОАЭ является дорогой, так как по сравнению с другими производителями нефти на Ближнем Востоке она не имеет активных соединений серы и является достаточно легкой.

Самая крупная государственная компания страны - Национальная нефтяная компания Абу-Даби (ADNOC), она состоит из 17 дочерних компаний в нефтяном и газовом секторах. ADNOC имеет право забирать 60% доли в новых нефтяных проектах.

* Гурдвара – сикхское богослужбное сооружение, центр религиозной и социальной жизни сикхской общины; мандир – место поклонения для последователей индуизма.

Добыча проводится на основе принципа разделения продукции между государственными и зарубежными инвесторами. Большая часть нефтяных проектов осуществляется компанией Абу-Даби АДСО в прибрежной зоне, а также компанией по управлению прибрежной полосой ADMA-OPCO и компанией развития Закум ZADCO.

Высший нефтяной Совет страны разрабатывает политику в области энергетических проектов и нефтяного сектора. Зарубежные инвесторы играют достаточно ограниченную роль в добыче, исключая работу по разведке нефти. Зарубежные контракты включаются в категорию технических разработок, снабжения и строительства.

Запасы нефти в ОАЭ составляют 8,5% мировых запасов нефти. Согласно данным Глобал Инсайт, месторождение Закум является самым большим в стране и третьим по размеру на Ближнем Востоке, оно содержит 66 млрд баррелей достоверных запасов нефти.

ОАЭ направляют свои усилия на развитие инфраструктуры и использование передовых технологий по добыче нефти на уже разработанных промыслах. Проект Верхний Закум осуществляется в сотрудничестве между ADNOC, ExxonMobil и JOPCO, он направлен на увеличение добычи нефти на промысле Закум до 200 000 баррелей в день. Увеличение добычи также ожидается на промыслах в прибрежной зоне, куда входят Бу Хаса, Баб и Асаб, как и на северо-восточных промыслах Аль-Дибийа, Румаита и Шанатет.

В Докладе МВФ говорится, что при ежегодной добыче на уровне 1% подтвержденных запасов нефть принесет ОАЭ 1,6 трлн долл. США при цене 67 долл. за баррель.

Экспорт ОАЭ всегда составлял значительную часть ВВП (в 1980 г. 73%, в 2012 г. 45%), но благодаря диверсификации экономики доля нефтегазовой отрасли в ВВП снизилась в 2010 г. до 9%. ОАЭ член ОПЕК с 1967 г.

ОАЭ развитое государство с сильной экономической составляющей. Стабильность привлекает огромное количество инвесторов.

ОАЭ богаты нефтяными и газовыми ресурсами, при этом большая часть нефти лежит под Абу-Даби, а большинство газовых месторождений расположены на шельфе. Торговля нефтью дает около 25% от ВВП. ОАЭ занимает 3-е место в мире по среднему доходу после Люксембурга и Норвегии. Хотя нефть в ОАЭ была основой экономики с 1970 г., эмираты сосредоточены на диверсификации экономики. Лучше всего это происходит у Дубая, который еще в прошлом веке научился не зависеть сильно от нефти. Другие эмираты также следуют по пути Дубая, несмотря на то, что общие запасы нефти в ОАЭ составляют около 13 млрд т. Такое количество нефти позволило бы

стране жить богато еще около 100 лет. Тем не менее правительство ОАЭ думает о будущем уже сегодня. Поэтому доля доходов от продажи нефти в ОАЭ постепенно сокращается, хотя добыча нефти постоянно растет. Ежегодно в ОАЭ добывается около 150 млн т нефти, а в 2020 г. ожидается, что добыча нефти в этой стране достигнет 200 млн т в год.

Темпы роста ВВП за 2017 г. составил 0,5%, объема промышленного производства - 2,8%. Инфляция в 2017 г. составила 2,7%, а уровень безработицы – 1,7%. Объем экспорта за 2016 г. составил 316,0 млрд долл. США, а объем импорта – 246,9 млрд долл. США. Внешний долг к 2017 г. – 220,4 млрд долл. США. ВВП на душу населения в ОАЭ составляет 35237 долл. США.

Отчет исследовательского института Oxford Economics, анализирующий динамику экономики Ближнего Востока во втором квартале 2017 года, свидетельствует о том, что среди всех государств региона наиболее благоприятные перспективы экономического развития имеют Арабские Эмираты. Это связано с рекордной для региона степенью диверсификации государственной экономики – доходы от продажи нефти составляют всего 22% от экспортной прибыли ОАЭ. Эксперты подчеркивают, что именно выдающееся положение Арабских Эмиратов на рынке мировой торговли, наряду с присутствием в стране значительного числа иностранных активов, позволило государству безболезненно пережить кризисные явления глобального масштаба. В среднесрочной перспективе эксперты ожидают, что объем не-нефтяного сектора вырастет до 3,5% по сравнению с 2,8% с 2018 г. и 1,9% - в 2017 г. Отмечается, что рост ВВП составит 1,9% в 2018 г., по сравнению с 0,5% в 2017 г., и этот показатель фактически замаскировал сокращение нефтяного сектора после сделки ОПЕК. В своем стремлении уйти от модели нефтезависимой экономики Арабские Эмираты уделяют повышенное внимание развитию индустрии туризма и гостеприимства. Эта стратегия приносит свои плоды – активное финансирование данного сектора правительством приводит к постоянному росту туристического потока, а следовательно, и к генерированию стабильного потока прибыли со стороны приезжих. В качестве яркого примера стоит рассмотреть эмират Дубай – правительство эмирата прилагает колоссальные усилия к массовому привлечению туристов и рассчитывает, что к 2020 г. эмират будет посещать 20 млн. человек ежегодно.

По оценкам представителей индустрии, перспективы туристической отрасли более чем благоприятны – так, по итогам 2016 г. количество гостей Дубая возросло на 5% в годовом исчислении. Этот показатель

превышает среднемировые темпы роста туристического сектора, а текущая динамика рынка наглядно свидетельствует о сохранении тенденции к уверенному развитию.

Так, за первое полугодие 2017 г. в Дубае побывало 8,06 млн. человек – это рекордный уровень во всей истории эмирата, и эти цифры превосходят прошлогодний показатель на 10,6%. Об этом свидетельствует статистика туристического департамента Дубая.

Индекс развития человеческого потенциала составляет 0,818, что является очень высоким показателем. Размер реального ВВП в 2017 г. составил 357,3 млрд долл. США.

Доля нефтяной и газовой промышленности составляет 40% ВВП. Это объясняется тем, что в стране успешно развиваются другие отрасли. Например, сфера услуг ОАЭ составляет более 50% ВВП и обеспечивает 2/3 рабочих мест, промышленность – только 15% рабочих мест. В ОАЭ проживает 59000 долларовых миллионеров, этот показатель ежегодно растет примерно на 5%. Государство сводит бюджет с профицитом, повышает налоги без особого ущерба производителям, т. е. пополняет бюджет и выплачивает долги, но его пополнение напрямую зависит от цен на нефть и объемов ее добычи, поэтому инвестируется больше средств в другие отрасли экономики.

ОАЭ были центром торговли с древнейших времен, когда среди наиболее ценных их товаров были медь, драгоценные камни и нефть. Торговля продолжает играть ключевую роль в экономике страны. Открытие многочисленных свободных зон превратило ОАЭ в третий по величине центр реэкспорта в мире. Эта статья формирует практически треть поступлений в экономику государства и обеспечивает прочные связи с Индией, Ираном и еще 35 странами. Рост населения в стране привел к повышению спроса и необходимости наращивания импорта, которому способствовали и низкие затраты для размещения капиталов, вызванные жесткой конкуренцией между азиатскими странами.

Коммерческий центр Дубай и его смежная свободная зона Джебел Али привлекли обширные иностранные инвестиции. Порт Рашид и порт Джебел-Али в Дубае и Фуджайре находятся среди 40 лучших контейнерных портов в мире, эти порты пропускают через себя более 3 млн контейнерных единиц в год.

ОАЭ находятся на полпути между производственными экономическими центрами Дальнего Востока и Европы, что способствовало превращению страны в международный экономический регион. В стране хорошо развита транзитная транспортная инфраструктура, в частности, есть шесть международных аэропортов: в Абу-Даби, Дубае, Шардже, Рас аль-Хайме, Фуджейре и Алэйне.

Пропускная способность крупнейшего аэропорта Аль-Мактум - 160 млн пассажиров в год и 12-14 млн т грузов в год.

В дополнение к аэропортам и морским портам в ОАЭ имеются развитые телекоммуникации.

Существенные инвестиции вкладываются в строительство современных зданий и заводов по опреснению воды, чтобы удовлетворить растущий спрос на пресную воду не только у населения, но и для нужд почти 100 млн деревьев, которые были посажены за последние четверть века.

Растёт значение таких секторов экономики в структуре ВВП, как строительство, торговля, туризм и сельское хозяйство. Несмотря на засушливый климат, инвестиции в сельское хозяйство помогли обеспечить его водой, делая эту отрасль экономики самостоятельной и доходной. Некоторые сельскохозяйственные культуры, например, земляника, даже экспортируются в Европу.

Крупнейший партнёр по торговле - Япония, которая забирает наибольшую долю (60%) нефтяного и газового экспорта ОАЭ, а также является крупным импортным поставщиком, главным образом транспортных средств, электроники и различных изделий для потребителей. Не менее 20% товаров ОАЭ экспортируют в другие страны Юго-Восточной Азии.

Самой крупной государственной компанией, реализующей почти все проекты в нефтяной и газовой сферах, является Abu Dhabi National Oil Company (ADNOC), которая определяет стратегию газо- и нефтедобычи, переработки, маркетинга. ADNOC сохраняет за собой право получения до 60% акций в крупных новых нефтяных проектах. Отсюда видно, насколько сильно государство контролирует нефтяную отрасль. В последние годы государство инвестирует проекты по уменьшению зависимости от нефти и газа. 70% ВВП и 30% экспорта уже составляют ненефтяные отрасли.

ОАЭ стремятся привлекать иностранный капитал и развивать бизнес на своей территории. Реализация этих целей происходит посредством мягкой фискальной политики и создания свободных экономических зон (СЭЗ). В стране действует свыше 10 СЭЗ. Предприятия, зарегистрированные в СЭЗ, освобождаются от корпоративных налогов на 15 лет, законом предусмотрена возможность продления этого срока еще на 15 лет. Сотрудники предприятий освобождаются от всех налогов на личные доходы. Очевидно, что фискальная политика привлекает большое количество иностранного капитала в ОАЭ, а это играет очень большую роль в развитии экономики этой страны. В стране нет НДС, практически отсутствуют корпоративные налоги,

отсутствуют социальные налоги. Однако они введены для зарубежных нефтяных компаний и филиалов иностранных банков. Вся нефтяная индустрия и банковский сектор платят налог на прибыль, подоходный налог, налог на капитал, налог на корпорации. Еще одним объектом налогообложения являются компании с большими денежными оборотами.

С XXI в. по всем направлениям наблюдался небывалый подъем деловой активности и, как следствие, рост объемов экспорта и импорта страны. Это обстоятельство было прямым следствием расширения свободных экономических зон в Эмиратах, которые привлекли тысячи иностранных компаний, ищущих рынки для эффективного инвестирования средств. Так, Малайзия стала главным партнером ОАЭ в Южной Азии с торговым оборотом более 1,5 млрд долл. США и объемом текущих проектов в Дубае почти в 30 млрд долл.США. ОАЭ даже превратились в крупнейшего экспортера в послевоенный Ирак, опережая Иорданию, Иран, Францию, Китай и Россию, где произошло повышение спроса на реэкспортируемый текстиль, автомобили и прочие машины.

Наиболее известной, крупной и развитой по праву считается СЭЗ Джебель Али, созданная в 1985 г. на побережье Персидского залива на территории эмирата Дубай (около 950 компаний из 72 стран). Предпринимателей привлекает её выгодное географическое положение. Оно обеспечивает быстрый ввоз в СЭЗ и вывоз товаров в страны прилегающего региона с населением в 1,5 млрд человек. Это шесть арабских государств Персидского залива - ОАЭ, Саудовская Аравия, Султанат Оман, Катар, Бахрейн, Кувейт, а также Иран, Ирак, Йемен, Пакистан, Афганистан, Индия, Бангладеш, страны Южной и Западной Африки. Международные морские линии соединяют Джебель Али с крупнейшими морскими портами стран Ближнего и Среднего Востока, Северной и Южной Америки, Юго-Восточной Азии и Африки. Развитая инфраструктура морского порта Джебель Али и расположенного в 35 км порта Рашид составляют крупнейший на Ближнем Востоке морской портовый комплекс со 102 причалами, оборудованный современной техникой для принятия крупнотоннажных судов.

Дополнительную возможность осуществлять импорт и экспорт товаров ускоренными темпами дает грузовой терминал международного аэропорта Дубая, расположенного в 35 км от СЭЗ. Перегрузка контейнера с судна на самолет или обратно обычно занимает от 2 до 5 часов - один из лучших показателей в мире. На

территории Арабских Эмиратов СЭЗ гораздо больше, чем в любой другой арабской стране.

Дубай - центр туризма и торговли. Дубай растянулся вдоль Персидского залива. Он пересечен заливом Хор-Дубай 10-километровой длины, который делит город на две части. В южной части, известной как Бар-Дубай, находится офис правителя, головные офисы большинства компаний, банки, таможня, порт, телевидение и почта. Наиболее примечательными являются Торговый центр, зоопарк и Аль-Джумейра - парк на берегу моря. Северная часть, известная как Дейра, - это центр бизнеса и туризма. Здесь находятся большинство магазинов, рынков, школ, гостиниц, клубов и Дубайский международный аэропорт. Увеличение доходов от экспорта нефти позволило увеличить расходы, сделав возможным осуществление многих проектов, не связанных с нефтяным сектором, особенно на уровне отдельных отраслей.

Рост населения в Эмиратах привел к повышению спроса и необходимости наращивания импорта, которому способствовали низкие затраты для размещения капиталов, вызванные жесткой конкуренцией между азиатскими странами. Неудивительно, что именно с ними ОАЭ торгует больше, нежели с Европой и США.

ОАЭ стали крупнейшим мировым средоточием реэкспорта наряду с Гонконгом и Сингапуром. Большая его часть осуществляется в свободных зонах Дубая и базируется на ряде преимуществ: больших объемах закупок, низких налогах, превосходной инфраструктуре и исторически высокой концентрации торговцев. Основными партнерами считаются Иран и Индия.

Бурное развитие реэкспорта в середине 90-х сменилось некоторым спадом, однако в начале XXI в. наблюдался новый подъем благодаря выходу на растущие рынки Северной Африки. Крупные позиции реэкспорта - газ, текстиль, алюминий. Япония импортирует 70% эмиратской нефти и почти весь объем вывозимого сжиженного газа. Импорт более диверсифицирован - около трети его стоимости приходится на машины, оборудование и транспортные средства, треть - на готовые промтовары. Крупной позицией импорта является также продовольствие. Основными партнерами по импорту являются Япония (14 %), США, страны ЕС. Главные направления реэкспорта товаров из ОАЭ - Иран, КСА, Индия, страны СНГ, в том числе Россия.

Создание нового промышленного городка ICAD-2, стоимость которого составляет свыше 120 млн долл. США, стало одним из мероприятий по выполнению стратегического плана правительства Абу-Даби по диверсификации экономики страны, созданию

современной индустриальной базы, новых предприятий тяжелой промышленности, привлечению иностранных инвестиций и технологий с целью ускорить экономическое развитие и уменьшить зависимость государства от нефтяных поступлений.

Важную роль в экономике играет электроэнергетика. Установленные мощности по производству электроэнергии в ОАЭ составляют 6 тыс. мегаватт. Ведется строительство ряда новых ТЭС, что позволит довести мощности до 8 тыс. мегаватт.

Современное мировое хозяйство предполагает достаточно четкие правила привлечения иностранных инвестиций, их функционирования в национальной экономике на региональном и более широком международном уровне. Опыт показывает, что рациональное использование иностранных инвестиций является залогом успешного функционирования национальных хозяйств в конкурентном режиме. Основной объем иностранных инвестиций в ОАЭ, оцениваемых в 100 млрд долл. США, осуществляется через Инвестиционное управление Абу-Даби, а также через ЦБ, нефтекомпании, частные банки. Объем собственных и привлеченных средств работающих в ОАЭ 47 банков (19 национальных и 28 иностранных) составил к 2009 г. 129 млрд долл. США, выданных кредитов - 30 млрд, депозитов - 29 млрд, совокупной прибыли - 650 млн долл. США. Эмираты ведут активную политику по совершенствованию структуры и поддержанию доходности своих инвестиций за границей, оцениваемых в 200 млрд долл. США.

Доля строительного сектора в ВВП возросла при совокупном среднегодовом темпе роста в 14,0%, что существенно превышает увеличение объемов банковских кредитов в этой сфере.

В отличие от стран с развитыми рынками ОАЭ имеет развивающийся ипотечный рынок, влияние которого на рынок недвижимости пока остается незначительным. Активность на зарождающемся рынке недвижимости в большей степени зависела от создания новых рабочих мест, уровня чистого дохода и денег, поступающих из внешних источников. Однако по мере развития ипотечного бизнеса активность на рынке недвижимости стала более зависимой от колебаний процентных ставок. Ипотечный рынок страны оценивается в 9 млрд дирхамов, что гораздо ниже его фактического потенциала.

В качестве главной причины, по которой кредиты играют относительно несущественную роль в экономике участников Совета по сотрудничеству стран Персидского залива, можно назвать тот факт, что правительства могут взять на себя расходы по основным проектам.

Компании наравне с правительством имеют все условия для инвестирования в больших объемах, что оказывает эффект на различные секторы рынка недвижимости. Увеличение доходов компаний оказывает прямое влияние на спрос на офисные и складские помещения и косвенное влияние на спрос на жилье и коммерческие площади. Вместе с тем превосходное экономическое состояние компаний, работающих в сфере недвижимости, позволяет им финансировать требуемый объем недвижимости.

С точки зрения инвесторов кардинальные реформы в сфере недвижимости представляются вполне позитивными. Дубай, Абу-Даби и Рас-Аль-Хайма издали новые законы о собственности, действующие на территории данных эмиратов. Законодательство Шарджи позволяет ограниченное иностранное владение собственностью, которое распространяется только на арабов.

Международная миграция населения в условиях расширения мирохозяйственных связей занимает все более значительное место в развитии общества. Это можно объяснить тем, что миграция одновременно оказывает влияние на экономику, демографию, социологию, политику и право. Можно утверждать, что общая численность международных мигрантов увеличивается год от года ускоренными темпами, а характер и направление потоков в различных регионах мира значительно меняются.

Так, к началу XXI в. вследствие международной миграции населения к традиционным центрам притяжения мигрантов - США, Канада и Австралия - добавились новые рынки рабочей силы. Это страны Западной Европы, Азиатско-Тихоокеанского региона, нефтедобывающие страны Ближнего Востока, Аргентина и Венесуэла в Латинской Америке, а также наиболее богатые африканские государства.

В шести прибрежных странах Персидского залива - Бахрейне, Катаре, Кувейте, Саудовской Аравии, ОАЭ, Омане - проживают, по данным ООН, более 12,8 млн иностранцев, что составляет 34-40% всего населения этого субрегиона Ближнего Востока и почти 70% его рабочей силы. Иностранцы составляют приблизительно 18-19% населения Омана, 20-33% населения Саудовской Аравии, около 33% населения Бахрейна, более 50% населения Кувейта, 75-80% населения Катара, 85-90% населения ОАЭ (статистика не отражает нелегальную иммиграцию, в результате которой численность мигрантов значительно превышает официальные данные).

Нефтедобывающие монархии Ближнего Востока сталкиваются со значительными проблемами, связанными с притоком иностранных

рабочих. Правительства этих стран осознают необходимость принятия мер по ограничению зависимости от иностранной рабочей силы и снижению уровня безработицы среди граждан, о чем свидетельствуют проводимые в них программы национализации рабочей силы - поощрения замещения иностранных работников местными жителями (так называемые программы «оманизации», «саудизации», «эмиратизации» и т.д.).

Спрос на иностранную рабочую силу в странах - членах ССАГПЗ обусловлен такими факторами, как нехватка квалифицированных специалистов, ограничения на занятость женщин, лишаящие страны значительной части трудового потенциала (в странах ССАГПЗ среди граждан, участвующих в экономической деятельности, женщины составляют 2-10%). Приток иммигрантов стимулируется развитием инфраструктуры монархий Персидского залива, ростом спроса на товары длительного пользования, сервисное обслуживание, услуги образования и здравоохранения. Иностранные рабочие заняты преимущественно в частном секторе, менее престижном. Таким образом, в этом секторе для иностранных рабочих выделяется специальная ниша.

Рост спроса на рабочую силу из немусульманских стран Азии вызван и соображениями безопасности. Из-за опасений, связанных с распространением экстремизма и терроризма, предприниматели в странах Персидского залива заинтересованы в иммиграции рабочих из немусульманских стран, которым к тому же платят более низкую зарплату.

В период глобального кризиса началось падение цен на недвижимость, значительное снижение темпов роста прибылей финансовых организаций, сократилось предоставление государственной помощи среднему и малому бизнесу, снижался потребительский спрос и росла безработица. Для сотен миллионов населения Азии самым тревожным стало сворачивание до лучших времен строительных проектов, сокращение промышленного производства. Именно там были заняты миллионы трудовых мигрантов из развивающихся стран Азии.

Массовый исход мигрантов окажет резко негативное влияние на динамику экономик этого региона, усугубив проблемы, порожденные мировым кризисом.

Многие строительные и производственные компании, имеющие подразделения в различных странах региона, стремятся сохранить своих иностранных работников, например, начинают региональную передислокацию рабочей силы в Катар, который благодаря своим

запасам газа в наименьшей степени испытывал влияние глобального кризиса.

Рост государственных расходов на инфраструктурные проекты и увеличение финансирования социальной сферы означают, прежде всего, сохранение рабочих мест.

Королевство Саудовская Аравия. Среди арабских стран - членов ОПЕК, объединившихся в рамках региональной интеграционной организации стран ССАГПЗ по сотрудничеству в Персидском заливе, Королевство Саудовская Аравия (КСА) по праву считается одним из двух наиболее обеспеченных и амбициозных государств.

Своими успехами экономика КСА обязана, прежде всего, высокой конъюнктуре нефтяного рынка. КСА - не только крупнейший производитель сырой нефти (25% мировой нефтедобычи), но и обладатель самой большой доли доказанных мировых запасов нефти (264,25 млрд баррелей).

Экспорт нефти обеспечивает 90-95% поступлений в казну от общего экспорта, что составляет около 45% ВВП страны. За период 1970-2017 гг. ВВП Саудовской Аравии вырос до 683,8 млрд долл. США (19-е место в мире). Такой объем ВВП составляет 26,5% от всего ВВП арабских стран.

Несмотря на попытки диверсификации, экономика страны остается очень сильно зависимой от экспорта сырой нефти.

Саудовская Аравия занимает первое место среди арабских стран по уровню дохода на душу населения с показателем 21,120 долл. США.

Площадь Саудовской Аравии - 2 149,7 тыс. км² (14-е место в мире). Население к началу 2018 г. составило 33,4 млн человек (из них 5,6 млн – иностранцы; 46-е место в мире), в т.ч. городское население - 82%, национальный язык - арабский. Этнический состав коренного населения – арабы; кроме того, в стране проживают 1,4 млн индийцев, 1 млн граждан Бангладеш, 0,95 млн филиппинцев, 0,9 млн пакистанцев, 0,75 млн египтян, 100 тыс. европейцев.

Сельское хозяйство даёт более 12% ВВП, в нем занято восьмая часть экономически активного населения. В 2013 г. сельское хозяйство оценивалось в 13,8 млрд долл. США.

В течение 1970-2013 гг. доля сельского хозяйства на душу населения в Саудовской Аравии увеличилось в 12,2 раза, до 477,6 долл. США (табл. 7).

Развитие данной отрасли ограничено нехваткой пресной воды, увеличением засоленности почв, небольшим размером хозяйств. Основные культуры - пшеница, сорго, ячмень, просо, люцерна. Около

70% продовольственных товаров Саудовская Аравия вынуждена импортировать.

Таблица 17

**Характеристика уровня развития сельского хозяйства
Саудовской Аравии и стран-соседей,
млрд долл. в 1970-2013гг*.**

<i>Год</i>	Иран	Египет	<i>Саудовская Аравия</i>	Йемен	ОАЭ	Оман	Иордания
1970	1,5	2,1	0,23		0,0057	0,043	0,037
1980	12,3	4,0	1,6		0,21	0,18	0,2
1990	15,9	6,5	6,7	0,86	0,54	0,31	0,28
2000	13,7	12,4	9,3	1,3	2,4	0,4	0,17
2010	37,1	28,6	12,6	3,7	2,4	0,81	0,79
2013	41,4	34,4	13,8	5,1	2,7	1,0	1,0

*http://be5.biz/makroekonomika/agriculture/agriculture_saudi_arabia.html

КСА - самый крупный поставщик нефти в ОПЕК. Треть поставляемой странами ОПЕК на мировой рынок нефти имеет саудовское происхождение и десятая часть всей мировой добычи нефти приходится на данную страну.

Гигант региональной экономики в 2017 г. с ВВП примерно в 683,8 млрд долл. США в силу огромных запасов позволяют Саудовской Аравии оставаться крупнейшим мировым экспортером нефти и крупнейшим импортером капитального оборудования, вооружений и потребительских товаров. Саудовская Аравия стала символом процветания в регионе.

В течение 1970-х и начале 1980-х годов государство постепенно приобрело в собственность Аравийско-американскую нефтяную компанию «Агамсо», которая ведёт добычу нефти и газа, а государство контролирует её деятельность с помощью Petromine. В нейтральной зоне добычу ведет японско-арабская нефтяная компания АОС. В территориальных водах Саудовской Аравии добычу ведет американская компания Техасо.

Среди других природных ископаемых известны месторождения известняка, соли, глины, мрамора, гипса.

Промышленный сектор составляет 56% ВВП страны, в нем занята четвертая часть экономически активного населения.

В 1970-х годах начался этап индустриализации страны. Главные промышленные компании находятся в совместном владении государства и иностранных корпораций. Они специализируются на нефтеочистке, производстве удобрений и металлопрокате.

Сектор услуг составляет 24% всего ВВП. Банковский сектор страны состоит из параллельно функционирующих традиционных и исламских кредитно-финансовых институтов (иногда в рамках одного и того же банка), позволяя подданным страны использовать уникальные возможности обеих систем.

Родоначальником исламского банковского дела считается египтянин Ахмед аль-Наджар, который в 1969 г. был вынужден эмигрировать в Саудовскую Аравию. Благодаря воспринятым идеям этого египетского экономиста Саудовская Аравия вскоре сделалась мировым центром исламского банкинга¹. В 1975 г. начал работу международный Исламский банк развития со штаб-квартирой в г. Джидда, одной из главных стран-учредителей которого является Саудовская Аравия. В 1977 г. по инициативе принца Мухаммеда аль-Файсала ас-Сауда в Королевстве была создана Международная ассоциация исламских банков, которая в 2000 г. была преобразована в Генеральный совет исламских банков и финансовых институтов со штаб-квартирой в Бахрейне.

Банковская система Саудовской Аравии - система кредитно-финансовых учреждений Королевства Саудовская Аравия, состоящая из Агентства денежного обращения Саудовской Аравии (SAMA) и 12 коммерческих банков и специальных банков развития, как государственных, так и частных, работающих по правилам традиционного и исламского банковского дела, а также филиалов 11 иностранных банков.

Банковская система Саудовской Аравии относительно слабо интегрирована в мировую финансовую архитектуру (доля иностранных обязательств в валовых пассивах системы в 2010 г. доходила до 10%, доля иностранных активов – до 13%), поэтому непосредственное влияние мирового кризиса на ее устойчивость ограничено. В 2008 г. ни один банк Саудовской Аравии не столкнулся с проблемами, которые привели бы к его банкротству или потребовали бы немедленной помощи со стороны властей и инвесторов.

Общее ухудшение финансовых условий в мире привело к тому, что саудовские банки (как и во многих других странах) столкнулись с сокращением ликвидности и сужением рынка межбанковского

¹ **Исламский банкинг** (англ. *islamic banking*) — способ ведения банковских дел, который согласуется с религиозными правилами ислама.

кредитования. Пик проблем с ликвидностью наступил в октябре 2008 г., когда объемы этого рынка по сравнению с началом года сократились вдвое, а коэффициент банковской ликвидности снизился до 1% и менее. Основной причиной сокращения ликвидности банковской системы стал постепенный рост нормы обязательного резервирования для средств на текущих счетах. Данная мера была направлена на борьбу с инфляцией, которая начала расти в условиях экстремального притока нефтедолларов, вызванного ростом цен на энергоносители.

Резкое снижение ликвидности системы, фактическая приостановка долгосрочного кредитования для масштабных инвестиционных программ заставили Агентство Саудовской Аравии снизить ставки по РЕПО, а также норму обязательного резервирования. Это привело к нормализации ситуации с банковской ликвидностью. Вместе с тем властям не удалось сохранить темпы роста объемов кредитования национальных предприятий и восстановить долю долгосрочных кредитов в общем объеме выданных ссуд, поскольку банки стали более осторожны при проведении кредитной политики.

Банки страны постарались минимизировать риски, связанные с нехваткой ликвидности, приведя структуру активов и пассивов в большее равновесие. В частности, доля банковских активов сроком свыше одного года уменьшилась с 43 до 33%, в то время как доля активов сроком от 3 месяцев до 1 года возросла с 15 до 26%.

Современный уровень КСА свидетельствует о немалых достижениях в экономической и социальной сферах, а также о трудностях, порожденных в ходе стремительного процесса модернизации. Созданное в начале XX в. на основе примитивного бедуинского общества, королевство к концу века кардинально трансформировалось, вобрав в себя традиционные основы арабско-исламской цивилизации, некоторые плоды и достижения современной западной культуры. Новое интегрированное состояние саудовского общества очень сложно, но его надежными скрепами являются ислам и традиции в духовной сфере и государство в общественной сфере.

Опыт развития страны показал важность государства как главного субъекта социально-экономического развития, поскольку оно играет важную роль в экономической, социальной, политической, а также в культурной и духовной жизни. Основатель Саудовской Аравии после завоевания и покорения в 1900-1920-е годы различных частей Аравии взял как образец нового государства халифат времен первых «праведных» халифов, основным принципом которого был шариат. В то же время в более отсталой провинции Неджде он положил в основу формирования государства концепцию уммы (религиозной общины), а

в более развитой провинции Хиджаз - концепцию светского централизованного государства с элементами представительной власти. Возникновение такого симбиоза двух разнородных начал государственности было вызвано прагматичной целью - объединить Аравию под властью одной династии, но это имело долгосрочные последствия.

Само по себе сочетание светского и духовного характерно для политической культуры ислама со времен халифата. Однако в условиях необходимости государственного строительства, с учетом усиливающихся потенциальных угроз власти династии Аль Сауд со стороны некоторых групп племен Аравии, а также Великобритании, желавшей большей степени контроля над Аравией, Ибн Сауд не имел времени на постепенное установление в ходе модернизации гармоничного сочетания начал исламской и светской государственности. Первые были в обществе сильнее, но были враждебны переменам, вторые, очевидно, были необходимы, но не имели опоры в обществе.

В тех конкретно-исторических условиях Ибн Сауд сделал своей опорой племенное начало: различные кочевые и полукочевые племена стали социальной опорой модернизаторской политики короля и источником легитимности династии Аль Сауд. Он не намеревался сохранить племенные основы социальной организации или принцип консенсуса в отношениях с племенами. Все это с очевидностью препятствовало централизации власти в масштабах страны. Племена нужны были ему для решения конкретных задач и лишь в ослабленном виде. Ибн Сауд стал строить государство как институт высшей политической и социальной ценности. Тем самым оно превращалось не только в арбитра различных социальных сил и регулятора экономической жизни, но и в патриархального патрона. В то же время традиционная патриархальная форма отношений маскировала их изменившуюся суть и смягчала для жителей пустынной Аравии восприятие перемен.

В отсталой Аравии лишь государство обладало возможностями для проведения модернизации всего общественно-производственного организма (правда, в отличие от западных стран то была не созидаящая, а догоняющая модернизация). В фундамент созданного Ибн Саудом государства были положены начала религиозные, племенные и светские. Этот противоречивый симбиоз позволил не только выжить новому государству, но и - благодаря нефтяному фактору - сформироваться своеобразной модели государственности. Важными системообразующими элементами этой модели стали

принципы ислама (включая шариат), патриархального патернализма и светскости государственности западного образца.

Авторитарный королевский режим обладал всей полнотой законодательной и исполнительной власти, контролировал систему административного управления в провинциях. Режим стремился к сохранению религиозной и племенной лояльности, впоследствии - также лояльности социально-политической.

Центральный аппарат государственного управления (Совет министров) обладал направляющими, регулируемыми и контролирующими функциями в экономической жизни. Политическая жизнь протекала в специфической форме внутридинастических, внутриклановых или межплеменных взаимоотношений, власть должна была считаться с мнением улемов (семья аш-Шейх), племенной аристократии (семьи Джилуви, Сунайян и др.). Социальное развитие отчасти протекало стихийно, отчасти регулировалось государством, исходившим из исламских и национально-государственных интересов.

В ходе модернизации, проводимой королем Фейсалом в 1964-1975 гг., усилился абсолютистский характер власти короля за счет умаления исламских и племенных начал (но не отказа от них). Главенство государства оставалось бесспорным. Жесткая вертикальная организация власти смягчалась в некоторой степени традициями патернализма и племенной демократии. Однако по мере модернизации саудовского общества и упрочения в социально-экономической жизни начал капиталистического строя и буржуазного общества (по западной модели) государство оказалось вынужденным реагировать на столь кардинальные перемены.

Важным рубежом в развитии государства стал 1992 год. Саудовская Аравия была провозглашена арабским, исламским, полностью суверенным государством, религией которого является ислам, а конституцией - «Книга Аллаха Всевышнего и Сунна Его Пророка». В стране сохранялась монархическая форма правления, в основе которого лежат принципы «справедливости, совета и равенства». Был создан Консультативный совет из назначаемых королем «благочестивых и достойных людей» для участия общества в делах государственного управления; фактически совещательный орган власти был воссоздан на основах старого Совета (маджлиса), существовавшего 1926-1936 гг. в Хиджазе.

Экономической и социальной основой государства являются «собственность, капитал и труд». Государство гарантирует неприкосновенность частной собственности, берет на себя защиту ислама и воплощение в жизнь основ шариата, в соответствии с которым

обеспечивает права человека. Оно поддерживает систему социального обеспечения и поощряет благотворительность. Тем самым был подтвержден системообразующий принцип саудовской государственности - принцип этатизма, что еще более сблизило ее с западной моделью государственности, в которой во второй половине XX в. проявлялось все более активное вмешательство государства в экономическую, политическую и социальную жизнь страны.

К концу XX в. в основном завершился процесс модернизации в саудовском обществе. Согласно долгосрочным планам и последовательным действиям государства в стране возникла современная экономика, основанная на современных производительных силах и функционирующая на основе капиталистических начал. В главной отрасли национального хозяйства - нефтегазовой - действует государственная компания Saudi Aramco. Объем добываемой нефти остается на высоком уровне, принимаются меры для увеличения ежедневного уровня добычи ради удовлетворения спроса со стороны растущих потребителей Китая и Индии. В 2013 г. увеличилось число эксплуатируемых нефтяных скважин с 187 до 248, объем добываемой нефти до 12,5 млн барр. в день, а далее - до 15 млн. Добыча природного газа обеспечивает потребности внутреннего рынка, а часть газа экспортируется. Компания намеревается увеличить объем добычи газа с 5,5 млрд футов в день до 14,5 млрд.

Курс на диверсификацию экономики привел к изменению соотношения в общем объеме нефтяного экспорта долей сырой нефти и нефтепродуктов в пользу вторых. В разных районах страны были построены новые нефтеперерабатывающие и нефтехимические предприятия. Так, Saudi Aramco приступила вместе с другой крупнейшей государственной промышленной корпорацией, Sabic, к модернизации старейшего нефтеперерабатывающего предприятия в Рас-Таннура, мощности завода с 2013 г. возросли с 2,4 млн барр. в день до 3,6 млн.

Использование плановых методов развития экономики позволило государству не только сконцентрировать усилия и ресурсы на стратегически важных промышленных объектах, но и привлекать туда иностранный и национальный частный капитал. Ставка была сделана на создание специальных промышленных зон, начало чему было положено ранее: естественно возникший в конце 1930 - начале 1940-х годов район нефтепромыслов Aramco в Восточной провинции, на побережье Персидского залива, стал именно такой особой промышленной зоной. В 1970-е годы опыт его формирования и функционирования был использован при создании новых промышленных зон: в районах

Джубайль (побережье Персидского залива) и Янбо (побережье Красного моря).

По мере социально-экономического развития страны встала задача развития ранее отсталых районов. Эту политику «экономического районирования» целенаправленно проводит государство. Новые промышленные зоны создаются в районах Джидды, Медины, Хаиля, эль-Харджа, Джизана, Даммама, а еще девять новых зон (промышленных городов) в западной, центральной и северо-западной частях страны. Наиболее крупным из них город короля Абдаллы, строящийся на месте небольшого городка Рабиг на западном побережье королевства. В промышленной зоне Медины намечается при содействии специалистов из Малайзии создать наукоемкие, высокотехнологичные производства, а также Город знаний и учебные центры при участии специалистов из университета Тайбея. Создание постиндустриального сектора промышленности подтверждают следующие данные: в 2009 г. размеры капитализации рынка информационных технологий в стране оценивались в 135 млрд саудовских риалов, что ставило эту сферу национальной экономики на третье место после финансовой и нефтяной. Примечателен быстрый рост пользователей Интернета в стране: в 2008 г. – 7831,4 тыс. человек (34% населения), в 2016 г. – 20,8 млн. человек (65%).

Государство объявило о планах развития столицы Эр-Рияда. В 2008 г. в столице проживало 4,6 млн. Если в 1950 г. в городах жили 15% саудовцев, то в 2010 г. - 80%. Город растет горизонтально, 99% жилых домов составляют частные виллы. Ставится задача активизировать высотное строительство. В центре столицы возвышаются башни Фейсалия и Королевская башня (300 м).

Государство намерено совместно с частным капиталом осуществить инвестиции в развитие инфраструктуры (строительство дорог, легкого метро) и энергетических мощностей. Обсуждаются планы создания двух городов-спутников с населением по 15 млн человек. Частные банки готовы оказать финансовую помощь правительству в реализации такого рода масштабных проектов, но очевидно, что главную роль в их реализации вновь будет играть государство.

Естественной частью социально-экономического развития страны является создание современной инфраструктуры. В стране была с нуля создана система современных автомобильных дорог, модернизированы или заново построены крупные морские торговые и пассажирские порты и аэропорты. Эти объекты обеспечивают условия для успешного функционирования внутреннего рынка и экспортно-импортных операций. При создании инфраструктурных объектов государство

изначально сделало ставку на активность частного капитала, и это себя оправдало. Точно таким же образом государство начало действовать в сфере энергетики, но там возникали проблемы в виде недостаточной эффективности частных компаний и нехватки инвестиций для развития отрасли.

В 1980-е годы, по мере угасания нефтяного бума и по мере создания основ современной экономики и современного общества (здравоохранение, образование, социальное обеспечение) власть приступила к проведению приватизации, главная цель которой - увеличение степени участия частного капитала в национальной экономике. Это стало важной частью политики экономической либерализации. Намечалось, в частности, повышение эффективности действующих предприятий, облегчение условий внешнеторговых операций при гарантиях Саудовского фонда развития и перемещения капиталов, финансирование производственных проектов в развивающихся странах также при поддержке этого фонда, обращение иностранной валюты внутри страны. Предусматривалось создание наряду с государственными учреждениями образования и здравоохранения частных учебных заведений и медицинских учреждений.

Нефтяная, точнее нефтегазовая, сфера была и остается под контролем государства, а доходы от нее - в распоряжении государства. В 2000 г. королевским декретом был создан Высший совет по нефти и минеральным ресурсам. Все иные отрасли национальной экономики, созданные в XXI в., составляют потенциальные объекты для приватизации.

Государство позволяет частному сектору действовать в сферах, бывших ранее исключительно в его владении. Гибкость правительственной политики видна в том, что частному капиталу предлагаются две формы приватизации: полный переход предприятия в частные руки и частичный, с сохранением государственного участия (не менее 40%).

В начале 1980-х годов частный капитал получил 30% акций крупнейшей промышленной компании страны Sabic. В 1997 г. начался процесс частичной приватизации государственных телефонных сетей страны (для повышения эффективности деятельности и снижения стоимости операций). Важным шагом стало создание по решению Совета министров в октябре 1998 г. частной акционерной национальной компании авиаперевозок, участником которой стала и национальная авиакомпания «Саудия».

Из крупных проектов приватизации можно назвать также морские порты, службы коммунального хозяйства. В июле 2007 г. решением короля Абдаллы как председателя Высшего экономического совета список объектов для приватизации пополнился. В него вошли Корпорация по опреснению морской воды (предполагается не менее чем 60%-ное участие частного капитала в отдельных операциях корпорации), Саудовская электроэнергетическая компания (дополнительный капитал необходим для реализации масштабных проектов энергогенерирующих мощностей), Саудовская железнодорожная организация (средства необходимы для строительства новых участков пути и 35 переходов для автомобилей и верблюдов на существующей дороге Эр-Рияд - Даммам), такие важные социальные объекты, как биржи труда, а в сельскохозяйственном секторе - ветеринарные пункты и сети водоснабжения.

Эволюция саудовского национального хозяйства от моноотраслевого к многоотраслевому, наметившаяся еще в 1980-е годы, повлечет за собой изменения в отношениях государства и частного сектора. С сокращением доли нефтяных доходов в бюджете слабеет способность государства к абсолютному доминированию вследствие монопольного контроля над ресурсами. По мере возрастания доли ресурсов в виде собираемых налогов верховной власти необходимо договариваться с отдельными группировками правящей элиты об условиях изъятия ресурсов. Таким образом, диверсификация экономики страны должна сказаться и на её социально-политической жизни.

Национальное хозяйство и его новые движущие механизмы обретают современные реальные очертания, и открывается, что сами по себе «рыночные силы» не в состоянии обеспечить успешное развитие экономики КСА. В стране давно сформировался государственно-монополистический уклад наряду с частным капиталистическим укладом, и их взаимодействие способно организовать лишь государство.

Несмотря на очевидную «нефтяную» и «аравийскую» специфику, «двуслойность» экономики вполне обычна. Специфика саудовской экономики состоит в том, что власть не отделена от собственности, и правящая семья Саудидов управляет конгломератом различных промышленных и финансовых корпораций. Это позволяет ей через формальные и неформальные механизмы регулировать экономическое развитие как на уровне государственно-монополистического уклада, так и на более низком уровне. Интересы национальной экономики и

интересы государства совпадают в главном, и это однозначно требует от последнего способствовать развитию капиталистической экономики.

Основой социального развития КСА служит нефтегазовый сектор. Так, несмотря на быстрый рост численности населения с 22,5 млн человек в 2004 г. до 27,8 млн. в 2015 г., объем ВВП на душу населения неуклонно рос, к 2015 г. он составил 51,0 тыс. долл. США. Продолжительность жизни увеличилась с 54 лет в 1975 г. до 75,6 лет в 2015 г., что выше, чем в большинстве арабских и развивающихся стран. Уровень детской смертности (на 1 тыс. детей) понизился со 185 в 1970 г. до 3,33 в 2015 г.

Основная часть населения проживает в городах: в 2015 г. этот показатель был равен 82,3%. Благодаря активной политике государства сформировались новые социальные силы: национальная буржуазия, рабочий класс, интеллигенция, бюрократия.

Развитие системы образования было и остается одним из важнейших приоритетов государства. Все больше внимание обращается на развитие человеческого фактора. В 1998 г. усилия властей по ликвидации неграмотности в королевстве были отмечены специальной премией ЮНЕСКО. Несмотря на финансовые трудности, расходы государства по статье «развитие человеческих ресурсов» оставались одними из самых больших (будучи неизменно на 2-м месте после расходов на оборону и безопасность). По показателю «индекс человеческого развития» Саудовская Аравия на 41-м месте в мире.

В Саудовской Аравии отсутствует НДС, налог с продаж, налог на полезные ископаемые, налог на недвижимость. Налоги платят все категории физических и юридических лиц. Основными налогами являются закят, взимаемый по ставке 2,5% от чистого дохода (за некоторыми исключениями), и налог на прибыль. Закят - обязательный годовой налог в пользу нуждающихся, бедных, является важным социально-экономическим институтом, призванным утвердить нормы справедливости и морали. Налоговые системы ОАЭ и Саудовской Аравии являются одними из самых простых в мире, но имеют свои особенности.

Крупнейшей компанией, целиком контролируемой правительством КСА, является Saudi Aramco. Она также является крупнейшей нефтяной компанией в мире по размеру нефтяных запасов (260 млрд баррелей) и по показателю добычи нефти. Имеет большое влияние в ОПЕК. По некоторым оценкам, является крупнейшей компанией в мире по стоимости бизнеса (781 млрд долл США.). Таким образом, 99% нефтедобычи контролируется правительством Саудовской Аравии

Арабская Республика Египет (АРЕ). Расположена на северо-востоке Африки и частично в Азии (Синайский полуостров). Граничит с Израилем, Палестиной (сектор Газа) на востоке, Суданом на юге и Ливией на западе. На севере омывается водами Средиземного моря, на востоке - Красного моря. По территории Египта проходит Суэцкий канал (длина 173 км) - кратчайший морской путь из Средиземного моря через Красное море в Индийский океан.

Территория Египта составляет 1 001 450 кв. км (в т.ч. Синай - 130 тыс. кв. км). Фактически заселено и освоено 7,7% территории, остальная территория - пустыня. Население Египта в 2017 г. составляло 94,8 млн человек и продолжает расти. Согласно данным переписи, Египет по-прежнему считается одним из самых молодых государств, каждому третьему египтянину (34,5%) от 15 до 34 лет.

Египет является президентской республикой со всеми внешними атрибутами европейской демократии. Конституцией предусмотрено разделение властей на исполнительную, законодательную и судебную. Коран является одним из источников права. Высший законодательный орган - Народное собрание. Кроме него, на правах высшего консультативного органа существует Совет Шуры.

Победив на парламентских и президентских выборах в 2012 г., партия «Братья-мусульмане» не смогла переломить отрицательный тренд развития египетской экономики. Экономика Египта оставалась в глубоком кризисе. Кризисные явления развивались на фоне обостряющихся социальных и межрелигиозных противоречий, которые достигли критической остроты в связи с отсутствием у руководства страны стратегии развития, отвечающей требованиям осложнившейся ситуации, что порождало неуверенность в политической стабильности у национального бизнеса и иностранных инвесторов. Непредсказуемость курса развития страны, непрекращающееся противостояние «революционной молодёжи» и общественно-политических сил различной ориентации негативно сказывались на экономических показателях и вели к дальнейшему упадку национального хозяйства Египта. Принятие новой «исламской» конституции также вызвало недовольство значительной части египетского общества.

30 июня 2013 г. военные во главе с министром обороны Абдель Фаттахом Аль-Сиси свергли Президента Египта Мохамеда Мурси и распустили правительство «Братьев-мусульман». Временным Президентом был назначен Адли Мансур, а 3 июля к присяге было приведено временное Правительство во главе с Хаземом Баблауи. На протяжении всего 2013 г. политическая обстановка в Египте оставалась напряженной, сторонники «Братьев-мусульман» продолжали

антиправительственные выступления. Силовой разгон демонстрантов в августе, повлекший за собой многочисленные жертвы, вызвал напряжение в отношениях Египта с западными странами.

Новое правительство предприняло ряд мер по стабилизации экономической ситуации в стране. Давление на золотовалютные резервы и обменный курс египетского фунта удалось ослабить путем привлечения значительных средств из арабских государств Персидского залива. Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Кувейт предоставили Египту 16 млрд долл. США в виде займов, грантов и поставок нефтепродуктов. Однако этих средств было недостаточно для решения всех проблем египетской экономики. Необходимо было проведение социально-экономических реформ, на что правительство не могло решиться в сложной политической обстановке.

Для Египта характерно социальное расслоение общества. По данным египетского статистического агентства CAPMAS, в 2014 г. около 26% населения Египта жили за чертой бедности. Фактически же к бедным можно было отнести 40% населения страны. По уровню бедности Египет находится на 85-м месте в мире. Большой разрыв в доходах между гражданами вызывает социальную напряженность. Болезненной проблемой страны является коррупция.

Безработица, по официальным данным, составляет 12,2%, среди молодежи она значительно выше. Количество создаваемых за год рабочих мест не соответствует потребностям быстро растущего населения страны.

Сложная политическая и социальная обстановка, сложившаяся в Египте после революции в январе 2011 г., продолжала отрицательно сказываться на экономическом развитии Египта и в 2015 г. ВВП Египта составил 286,4 млрд долл. США. Его прирост составил 4,2% (в 2012 г. - 2,2%). В 2017 г. реальный ВВП составил 271 млрд долл. США, что на 10,9 млрд долл больше, чем в 2016 г. (260 млрд долл). Темп роста по сравнению с 2016 годом оказался равным 4,18%. Доходы от иностранного туризма были равны в 2014 г. 7,5 млрд долл. США (в 2013 г. – 5,9 млрд долл. США).

Самым успешным в истории египетского туризма пока что является 2010 год, в котором были зафиксированы как самое большое количество иностранных туристов, так и самые высокие доходы от туризма. После затяжного падения в 2011-13 гг., с 2014 года туристический сектор в Египте начал свое восстановление.

Турпоток стабильно рос до конца октября 2015 года, когда случилась террористическая атака на российский лайнер на Южном

Синае. Из-за этого теракта многие страны запретили полеты в Египет. Из-за ухода России с туристического рынка Египет недосчитался в 2016 г. 3,1 млн туристов и 2,5 млрд долл. США дохода - Россия возглавляла в 2015 г. список стран с самыми высокодоходными туристами. Запретили полеты в Шарм-Эль-Шейх и некоторые другие страны, из которых Великобритания, сохраняет такой запрет и по сей день. В 2017 г. в результате дипломатических усилий и рекламных мероприятий были отмечены признаки восстановления тупотока: по предварительным данным, Египет до декабря 2017 г. посетило около 8,3 млн. туристов. При этом 4,7 млн из них – из стран Европы, что на 123% больше, чем в 2016 г. Предполагается, что в Египет в 2018 г. приедет не менее 12,5 млн. туристов, которые обеспечат около 12 млрд долларов дохода. Прогнозируется, что иностранный турпоток будет расти на 15% в год: в 2019 г. и 2020 г. Египет должен принять уже около 14 млн туристов (14 млрд долл. США дохода), а в 2020 г. и 2021 г. – не менее 16 млн иностранных гостей, которые принесут бюджету 16 млрд долл. Международный экономический форум, один из ведущих институтов в области экономических исследований, опубликовал отчет о конкурентоспособности в 2017 г., сославшись на то, что Египет является вторым самым дешевым туристическим направлением в мире.

Увеличение переводов от египетских рабочих из-за границы до 18,7 млрд долл. США не изменило общий негативный тренд в экономическом развитии страны.

Экономика Египта в 2014 г. продолжала сталкиваться с хроническими проблемами в валютно-финансовой сфере, такими как значительный дефицит внешней торговли (15% от ВВП), низкий уровень золотовалютных резервов (16,7 млрд долл. США), рост государственного долга, значительный дефицит государственного бюджета (12,8% от ВВП), высокие темпы инфляции (10,4%). Внутренний государственный долг Египта составил 220,7 млрд долл. США (77% от ВВП), внешний долг составил 46 млрд долл. США. К концу декабря 2014 г. внешний долг сократился до 41,3 млрд долл. США. Все это стало основанием для снижения международным рейтинговым агентством «Standart & Poor's» кредитного рейтинга Египта до уровня В-.

В 2016 г. прирост промышленного производства составил 9%. Однако многие макроэкономические показатели свидетельствовали о сложной ситуации в экономике. Фискальный баланс составлял – 11,5% ВВП. Госдолг - 88% ВВП, в том числе внешний долг – 14,5% ВВП. Бюджетный дефицит после прихода к власти Ас-Сиси финансировался за счет внутренних источников, что спровоцировало рост инфляции,

увеличение государственного долга до 90,5% ВВП¹. За 2016 г. инфляция составила 13,7% – это самый высокий показатель за 7 лет. Уровень безработицы составил – 12,8%, в том числе среди молодежи до 30 лет – 30%. Доля населения до 25 лет составило 49,5%, что означало для властей необходимость обеспечивать темпы роста экономики, превышающие темпы роста населения.

В декабре 2016 г. для получения кредита от МВФ страна была вынуждена пойти на ряд реформ. Так, Каир перешел на свободное курсообразование египетского фунта. Это привело к росту инфляции и снижению покупательной способности населения².

В результате финансового кризиса, начавшегося в 2008 г., за которым последовали египетские революции в 2011 и 2013 гг., произошло снижение кредитования частного сектора банками и уменьшение объема ПИИ³.

Существенную финансовую помощь режиму А. Ас-Сиси в 2013-2015 гг. оказали Саудовская Аравия, ОАЭ, Кувейт, не заинтересованные в нахождении БМ у власти – суммарно за этот период данные страны, обладающие крупными суверенными инвестиционными фондами⁴, в виде грантов и льготных кредитов выделили Каиру 30 млрд долл.⁵

В связи со сложной экономической ситуацией и высокими социальными ожиданиями власти не могут поддерживать статус кво в экономике и оказываются перед необходимостью проводить реформы и осуществлять активную экономическую политику.

Существенное влияние на общую экономическую ситуацию в Египте оказывают внешнеэкономические связи. Этим обуславливается то, что власти страны проводят активную внешнеторговую политику. Египет является членом ГАТТ с 1970 г. Уровень тарифов, усредненный с учетом доли товаров в импорте (trade weighted average tariff), составляет для промышленной продукции – 10,0%, для сельскохозяйственной – 12,5%. Во внешнеэкономических связях Египет с 1970-х г. прошлого столетия осуществлял политику открытости и либерализации. С 1990-х гг. страна активно участвует в

1 Бирюков Е.С. Особенности развития финансового сектора Египта // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2015. – № 7. – С. 4-5.

2 Глобальные институты регулирования. Учебник. // Под редакцией В.Н. Зуева. Москва: Магистр: Инфра-М, 2016. – 576 с.

3 Бирюков Е. Новые тенденции в деятельности исламских банков (на примере аравийских монархий) // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. – № 7. – С. 82.

4 Бирюков Е.С. Инвестирование средств суверенных инвестиционных фондов: опыт стран Аравийского полуострова и рекомендации для России // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 6-2 (59-2). – С. 70-75.

5 Дегтерев Д.А. Политическая экономия международной помощи // Мировая экономика и международные отношения. – 2014. – № 4. – С. 26-35.

преференциальных торговых соглашениях (ПТС)¹. Значительную роль во внешней торговле Египта играет сфера услуг, причем, как и ряд других развивающихся стран, Каир получает от экспорта услуг доходы, примерно равные поступлениям от экспорта товаров², тогда как в мировой экономике в целом торговля услугами в четыре раза ниже торговли товарами. В 2015 г. Египет выступил одним из лидеров процесса интеграции на африканском континенте – в Каире было подписано соглашение о создании так называемой Трехсторонней зоны свободной торговли, в которую войдут 26 стран. Данное объединение относится к категории мега-региональных торговых соглашений³.

С конца 2015 г. – начала 2016 г. в регулировании внешнеэкономических связей Египта стали происходить существенные изменения: Каир начал гораздо жестче, чем в предыдущие годы, регулировать импорт, в том числе путем введения так называемых защитных мер – ограничений импорта и увеличения тарифов. Необходимость их применения обусловлена критическим уровнем дефицита торгового баланса.

Для внешней торговли страны характерно значительное превышение импорта - 60,8 млрд долл. США в 2015 г. над экспортом - 22,1 млрд долл. С начала XXI в. разрыв между экспортом и импортом товаров увеличивался резкими темпами: в 2001 г. – 9 млрд долл. США, в 2005 г. – 12, в 2011 г. – 27, в 2015 г. – 39 млрд долл. В целом, отрицательное сальдо во внешней торговле товарами характерно для многих развивающихся стран⁴, однако особенностью Египта является то, что импорт превышает экспорт не на несколько процентов, а в разы. Это приводит к быстрому вымыванию золотовалютных резервов и обуславливает необходимость ежегодных крупных заимствований. В 2015 г. было открыто крупное месторождение газа «Зухр», эксплуатация которого может увеличить экспорт, однако этого может произойти только через несколько лет.

Ежегодно страна получает крупную финансовую помощь из-за рубежа, что объясняется стремлением ряда стран иметь возможность влиять на внешнюю политику Каира, играющего важную роль в

1 Бирюков Е.С. Политика Египта по созданию зон свободной торговли и перспективы создания зон свободной торговли между Россией и Египтом // Международная торговля и торговая политика. – 2016. – № 1 (5). – С. 55-64.

2 Бирюкова О.В. Торговля услугами как локомотив интеграции // Азия и Африка сегодня. – 2014. – № 5 (682). – С. 35-40.

3 Лисоволик Я.Д. Мегаломания мегаблоков // Россия в глобальной политике. – 2015. – Т. 13. – № 6. – С. 152-163.

4 Гусаков Н.П., Шкваря Л.В. Влияние мировой экономики на развитие межстрановых торгово-экономических отношений в условиях глобализации // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2011. – № 1. – С. 3-17.

геополитике Ближнего Востока и Северной Африки¹. Так, США ежегодно оказывают финансовую помощь Египту в размере 1,45 млрд дол. В целом, 75% оказываемой США военной помощи приходится на две страны мира – Израиль и Египет².

Однако ситуация, при которой страна вынуждена опираться на ежегодный крупный приток капитала из-за рубежа для выравнивания отрицательного сальдо текущего счета, является неустойчивой, поскольку разница между экспортом и импортом товаров стала слишком значительной. Именно поэтому в 2016 г. Египет оказался вынужденным активизировать регулирование экспорта. Важным направлением экономической политики в последние годы стала ориентация на привлечение иностранных инвестиций в крупные экономические проекты.

Несмотря на то, что 28% всего трудоспособного населения занято в сельском хозяйстве, основной статьей доходов Египта является не сельское хозяйство и даже не туризм, как многие считают, а пошлины, которые взимаются с судов, проходящих по Суэцкому каналу. Вторая важнейшая составляющая экономики Египта - экспорт нефти. Туризм занимает только 3-е место. Несмотря на то, что страна чрезвычайно богата культурными ценностями и шедеврами древнеегипетского зодчества, ее посещают всего 5 млн человек в год. Это связано с тем, что правительство начало активно развивать въездной туризм только в середине 80-х годов. Курс на привлечение иностранных инвестиций, строительство новых высококлассных гостиниц привели к тому, что туристический бизнес стал наиболее динамичной отраслью экономики Египта. Между тем безработица в 2017 г. составила 12,2%, а инфляция держалась на уровне 10,4%.

Доходы населения в среднем по стране не превышают 1000 долл. США год. Около 1/3 граждан занято в сельском хозяйстве, однако общее количество угодий, пригодных для посевов, неуклонно снижается, на эту отрасль экономики приходится лишь 15% национального валового продукта. Если до возведения Асуанской плотины в Египте остро стояла проблема нехватки воды, то теперь почвы оказались насыщены солью и удобрениями, что отражается на количестве и качестве урожая.

Египет богат природными ископаемыми. Так, залежи руд обеспечивают работой огромный металлургический завод в Хелуане. В промышленности преобладают текстильные фабрики и предприятия по

1 Современные международные отношения / Под ред. А.В. Торкунова, А.В. Мальгина. – Москва: Аспект пресс, 2017. – 688 с.

2 Дегтерев Д.А. Основные подходы к оказанию содействию международному развитию // Вестник МГИМО—Университета. – 2011. – № 4. – С. 99-104.

производству продуктов питания. Электроэнергию дает прежде всего Асуанская гидростанция. Общие разведанные запасы нефти составляют почти 4 млрд баррелей, газа - около 10 трлн куб. м. Основные районы добычи «черного золота» – Суэцкий залив, Западная пустыня, Синай, Восточная пустыня, шельфы Средиземного моря.

Почти 8 тысяч лет в Египте традиционно развивалось сельское хозяйство, которое перестало быть основным источником дохода страны лишь после революции 1952 г. Почти все пригодные для земледелия земли находятся в районе дельты Нила, где выращиваются основные сельскохозяйственные культуры Египта. Завершение проекта по постройке Асуанской плотины в 1971 г. и создание озера Насер изменили русло Нила и внесли изменения в сельское хозяйство и экологию Египта. Быстро растущее население, ограниченное количество пахотной земли и зависимость от Нила - вот все еще важные факторы, которые исчерпывают ресурсы страны. Благодаря орошению и применению удобрений урожайность зерновых держится на высоком уровне - выше 7 тыс. кг/га. Доля сельскохозяйственной продукции в экспорте Египта составляет 15,4%.

Из продовольственных культур выращивается пшеница, кукуруза, рис, из технических - хлопчатник, сахарная свекла, сахарный тростник. Сельское хозяйство обеспечивает 20% ВВП (Египет - шестой в мире по объему экспорта хлопка). Выращиваются финиковые пальмы, цитрусовые, бахчевые культуры, помидоры, огурцы, картофель, рис.

Субтропический климат и рациональное использование воды, ставшее возможным после возведения Асуанской плотины, позволяют снимать по 2-3 урожая в год. Но, несмотря на это, производительность сельского хозяйства катастрофически падает. Происходит отток сельского населения в города. Асуанская плотина увеличила площади орошаемых земель на сотни тысяч гектаров и дала необходимую электроэнергию, но примерно столько же земель поглотили развивающиеся города и промышленные регионы.

Ведущими отраслями египетской промышленности являются нефтегазовая, пищевая, текстильная, химическая, а также машиностроение, металлургия, горнодобывающая промышленность. Ускоренными темпами развиваются фармацевтика, автосборочное производство, металлургия, телекоммуникации, строительство.

Среди отраслей обрабатывающей промышленности наиболее развиты пищевая и текстильная, которая удовлетворяет потребности страны в хлопчатобумажных, частично в шерстяных и шелковых тканях, выпускаются синтетические ткани, развито ковроткачество. Ведущие текстильные предприятия находятся в Эль-Махалла-эль-

Кубре. Машиностроительная промышленность сконцентрирована в городах Хелуане, Каире, Александрии и Порт-Саиде, где имеются заводы по производству металлорежущих станков, авто- и авиасборочные предприятия, а также заводы по производству железнодорожных вагонов, велосипедов, холодильников и другой бытовой техники, судостроительные верфи, радиотехнические и электротехнические предприятия, цементные заводы и др.

На частный сектор приходится 78% объема промышленного производства и 66% основных производственных фондов.

Экспорт страны сократился в 2014 г. на 7,2%, а импорт вырос на 6,6%. Основными торговыми партнерами Египта являлись страны ЕС, на которые приходится 30,7% внешнеторгового оборота, на арабские страны – 25,8%, на азиатские страны – 18,2%, на США – 7,8%. Крупнейшими внешнеторговыми партнерами Египта в 2014 г. являлись КНР, США, Германия, Италия, Саудовская Аравия, Индия, Турция, Кувейт, Россия, Украина, Франция, ОАЭ. В 2017 г. дефицит внешнеторгового баланса Египта сократился на 25%, чему способствовало увеличение экспорта и сокращения импорта в страну. В 2016 г. экспорт ненефтяной продукции составлял 20,4 млрд долл. США, импорт – 66,3 млрд долл. В 2017 г. импорт в страну сократился на 14% и составил 56,8 млрд долл. США. Самыми крупными рынками, куда экспортировалась большая часть египетской продукции стали ОАЭ, Саудовская Аравия, Ливан, США, Германия, Франция, Испания, Турция, Италия и Великобритания. Экспорт на рынки этих стран в 2017 г. вырос на 8,5% и составил 11,8 млрд долл. США.

Следует отметить, что Египет в ноябре 2016 г. отпустил в свободное плавание национальную валюту – египетский фунт и наложил ряд ограничений на импорт, а также несколько раз повышал таможенные пошлины на второстепенные товары за последние два года.

Египет импортирует машины и оборудование, в том числе энергетическое, нефтепродукты, химическую продукцию, транспортные средства, продовольственные товары. Египет выступает экспортером энергоносителей, текстиля и готовой одежды, а также сельскохозяйственных товаров.

Особенностью положения египетской экономики в мировой финансово-экономической системе по сравнению с большинством развивающихся стран является существенное значение «невидимого экспорта» - валютных поступлений, не связанных с вывозом товарной продукции. Речь идет об «экспорте» рабочей силы, «импорте» иностранных туристов, эксплуатации удачного географического положения на перешейке двух океанических бассейнов (Суэцкий

канал). Основными источниками валютных поступлений в египетскую экономику являются экспорт нефти и газа, туризм, доходы от Суэцкого канала, денежные переводы египтян из-за рубежа. Большое значение имеют кредиты и различные виды помощи со стороны нефтедобывающих арабских стран, США, других западных стран, с которыми Египет поддерживает отношения.

По сводному показателю «индекс качества жизни», согласно классификации ООН, АРЕ занимала в 2016 г. 108-е место в мире, поднявшись на 7 позиций по сравнению с 2012 г. Имея самый крупный экономический и человеческий потенциал среди арабских стран, Египет объективно относится к числу развивающихся стран с невысоким уровнем дохода на душу населения. Этот фактор определяет роль Египта в мировом хозяйстве.

Относительная стабильность египетской экономики до событий 2011 г. обеспечивалась ее большей защищенностью от воздействия кризиса, что было связано с тем, что экономика Египта во многом ориентирована на удовлетворение внутреннего спроса. Однако даже такая относительная стабильность не выдержала испытания политическими потрясениями.

Бедность широких слоев населения, низкая производительность труда, ограниченность земельных, водных и финансовых ресурсов – все это делает весьма затруднительным решение сложных социально-экономических проблем.

Правительство Египта прилагает усилия, направленные на диверсификацию экспорта, поддержку экспортеров, создание свободных и промышленных зон, повышение степени локализации производимых в Египте совместно с иностранными компаниями товаров, однако до сбалансированной внешней торговли еще далеко.

Египет вынужден прибегать к финансовой помощи зарубежных стран и компаний. Внешний долг Египта вырос в 2014 г. на 3 млрд долл. США и составил свыше 46 млрд долл. США. Платежи по процентам и по возмещению внешнего долга составили в 2014 г. 3,2 млрд долл. США (в 2013 г. – 3,1 млрд). В 2016 – 2017 гг. уровень внешнеэкономической задолженности Египта вырос до 79 млрд долл. США. Одним из способов привлечения финансовых средств является выпуск государственных облигаций с длительными сроками погашения. Это ставит планы Правительства АРЕ по социально-экономическому развитию страны в серьезную зависимость от иностранной помощи, а сам Египет в зависимость от других стран.

В 2014 г. наметилось некоторое улучшение экономической ситуации в стране, что отразилось на росте кредитного рейтинга Египта.

Агентство S&P повысило кредитный рейтинг Египта с «ССС+/С» до «В-/В, прогноз стабильный». Агентство Moody's оценило суверенный кредитный рейтинг Египта как «СAA1, прогноз стабильный». Агентство Fitch повысило кредитный рейтинг Египта до «В, прогноз стабильный».

Серьезной нагрузкой для бюджета является наличие многочисленных дотаций и субсидий, призванных обеспечить приемлемый уровень жизни для малообеспеченных слоев населения. Общая сумма выплат по субсидиям в 2014 г. составила около 188 млрд ег. ф. против 171 млрд ег. ф. в 2013 г. Несмотря на беспрецедентный уровень государственных субсидий, для 40% всего населения страны доход на душу составляет 2 долл. США в день.

В стране насчитывается около 28,3 млн чел. экономически активного населения. Официальный уровень безработицы составлял на начало 2018 г. 9,9% против 13,2% в 2013 г. Каждый год на рынок труда приходит более 1 млн новых соискателей, а рабочих мест создается гораздо меньше.

Одна из ключевых экономических проблем Египта - низкая производительность труда, которая является препятствием для экономического развития страны, снижает конкурентоспособность египетского экспорта и не позволяет эффективно решать проблему дефицита внешней торговли и внешней задолженности. Низкая производительность труда и низкий уровень оплаты труда не дают возможности Египту решить главную проблему - проблему бедности населения. Всемирный банк в своем докладе, посвященном экономике Египта и ее перспективам, указал на исключительную важность фактора повышения производительности труда для дальнейшего развития египетской экономики. В то же время повышение производительности труда неизбежно скажется на уровне безработицы в стране.

Серьезной проблемой для Египта является его перенаселенность. Население Египта составляло в 2017 г. 94,8 (2015 г. 88,5) млн человек. При ежегодном приросте населения в 2 млн человек население страны через 5 лет может достигнуть 100 млн. Фактор перенаселенности угрожает экономическому прогрессу и социальному развитию Египта. Социологи и эксперты считают, что планирование деторождения – мера давно назревшая и крайне необходимая.

С перенаселенностью страны тесно связана проблема обеспечения населения Египта водой и продовольствием. Из общей территории в 1 млн кв. км лишь около 4% используется для нужд сельского хозяйства. На площади 8 млн федданов земли (1 феддан = 0,42 га) египетские

крестьяне и фермеры собирают 2-3 урожая в год. В сельском хозяйстве занята одна треть экономически активного населения, а экспорт сельхозпродуктов составляет лишь 20% товарного экспорта Египта. Однако Египет продолжает оставаться нетто-импортером продовольствия. Так, свыше 50% потребляемой в стране пшеницы ввозится из-за рубежа. Египет также является крупным импортером мяса и других видов продовольствия.

Ограничения на развитие сельского хозяйства накладывает недостаток пресной воды. С этим связаны политические и экономические разногласия Египта со странами-партнерами по бассейну реки Нил. В год Египет потребляет 70 млрд куб. м воды, из которых 55 млрд куб. м - это доля воды реки Нил, выделяемая Египту по существующему с колониальных времен международному соглашению, которое оспаривается рядом стран в верховьях Нила. Правительство Египта разрабатывает стратегию повышения уровня обеспеченности пресной водой до 1000 куб. м в год на душу населения за счет более широкого использования грунтовых вод и опреснения морской воды, что может добавить к водному балансу 15 млрд куб. м воды ежегодно. Имеющиеся ограниченные водные ресурсы зачастую используются нерационально. Введение же платы за воду для сельскохозяйственных потребителей, что могло бы рационализировать производство, трудноосуществимо из-за низкой покупательной способности большинства сельского населения. Правительство, опасаясь общественных волнений, не решается на такие шаги. Налаживание же современных систем орошения, снижающих потери воды, требует больших капиталовложений.

Лидерами экономического роста в 2017 г. являлись строительство, связь, электроэнергетика, сельское хозяйство.

Сельское хозяйство всегда было основой египетской экономики. Еще в 70-е годы в сельском хозяйстве было занято 90% египетской рабочей силы. Однако быстрая индустриализация снизила долю сельского хозяйства в ВВП до 15,0% (в 2012 г. - 14,8%). В этой сфере занято около 30% рабочей силы. Около 20% рабочей силы занято в промышленности и строительстве, доля которой в ВВП составляет 36,0% (в 2012 г. - 37,4%). Крупнейшей отраслью египетской экономики является сфера услуг, на долю которой приходится 49% ВВП (в 2012 г. - 46,5%), в которой занято свыше 50% рабочей силы страны.

В рейтинге Всемирного Банка «Doing Business 2017» Египет занял 122-е место.

Важными социальными индикаторами состояния египетской экономики являются уровень безработицы и уровень потребительской инфляции.

Израиль. Израиль является передовой технологически развитой страной со свободной рыночной экономикой, при этом в развитой экономике значительно участие государства, что зависит от импорта нефти, зерновых, сырья и военной техники. Несмотря на ограниченные природные ресурсы, Израиль сумел достичь значительных успехов благодаря интенсивному развитию промышленности и сельского хозяйства. Израиль импортирует значительное количество пшеницы, однако самостоятельно обеспечивает свои потребности по другим видам сельхозпродукции.

Израиль довольно бедная страна по полезным ископаемым. Имеются крупные месторождения фосфоритов, которое находится в пустыне Негев. По железнодорожным путям сырье доставляется в промышленный г. Хайфу, где перерабатывается. Из Мертвого моря промышленным способом извлекают разнообразные соли – калия и магния, брома и железа, которые затем после обработки применяют в сельском хозяйстве, в фотоделе, в фармацев. Несмотря на то, что Израиль практически не имеет природных ресурсов, он достиг высоких показателей и успехов в промышленности, сельском хозяйстве, обрабатывающей промышленности, медицине, фармацев, других отраслях. Немалую роль в развитии экономики Израиля играет обработка алмазов, а также производство высокотехнологичного оборудования и сельхозпродукции.

Созданию израильской экономики также способствовали средства, полученные в основном из европейских стран и США. В 1950-60-х годах требовалось обеспечить почти 2 млн иммигрантов пищей, одеждой, жильем и услугами в сферах здравоохранения, образования, построить больницы, фабрики, дороги, учебные заведения и новые дома. Израиль входит в десятку самых богатых стран мира по размерам дохода на душу населения.

Экономика Израиля с 2003 г. ежегодно росла на 5%. Уменьшение темпов внутреннего и международного спроса, снижение инвестиций с 2013 г. замедлило рост ВВП на 2,6%. Мировой финансовый кризис 2008-2009 гг. вызвал краткий спад в экономике Израиля, но страна вступила в этот кризис, имея крепкие позиции в фискальной политике, с гибким банковским сектором. Экономика Израиля пережила и «арабскую весну», которая несколько ослабила торговые связи со странами Ближнего Востока. Благодаря открытию газовых месторождений у берегов Израиля в 2009 г. укрепились энергетическая

безопасность страны, что позволило увеличить золотовалютные резервы с 86,1 млрд долл. США в 2014 г. до 91,6 в 2015 г.

Промышленность производит ткани, одежду, продовольственные товары, табачные изделия, электронное оборудование, в т. ч. для военных целей и медицины, а также бриллианты (Израиль является одним из крупнейших мировых центров по обработке и шлифовке алмазов).

В стране развиты металлургия и машиностроение, включая авиа- и судостроение, фармацевтическая промышленность, микроэлектроника, производство компьютеров и роботов, в том числе для военной промышленности.

Сельское хозяйство Израиля – гордость этой страны. Значительная часть производимой сельскохозяйственной продукции экспортируется в другие страны, и это при том, что пригодных земель в стране нет, мало воды для полива культур. Все, что растет в Израиле, выращивается на камнях и песке, а орошение только искусственное. Основные выращиваемые культуры - арахис, хлопчатник, пшеница, подсолнечник, из овощей - томаты, огурцы, перец, картофель и лук. Плодовые культуры - бананы, сливы, груши, финики, яблоки, киви, манго, персики, маслины, некоторые сорта винограда и т. д.

В Израиле разводят крупный скот, овец, коз, некоторые виды домашней птицы. Надои молока в стране одни из самых высоких в мире. В прудах разводят карпов, лобанов и другую рыбу, в Средиземном море ведется промысел сардин.

Главными источниками доходов государства являются пошлины, налоги (около 25% ВВП) и иностранный туризм.

Израиль занимает 37-е место в мире по размеру ВВП на душу населения. В 2017 г. он достиг 35,3 тыс. долл. США.

Экономически активное население 3,8 тыс. чел. Основная его часть занята в промышленности (17,3%), в оптовой и розничной торговле, мастерских по ремонту автомобилей и бытовой техники (13,2%), в сфере недвижимости, аренды и предпринимательства (12,3%), в здравоохранении и социальном обслуживании (9,9%).

Отраслевая структура ВВП в 2017 г.: сельское хозяйство – 2,5%, промышленность - 30%, сфера услуг - 67%.

Отсутствие большинства природных ресурсов Израиль компенсировал развитием трудоёмких отраслей промышленности, требующих привлечения высококвалифицированной рабочей силы, а также созданием центров научных разработок и современной системы образования. Так, значительная часть промышленности ориентирована на создание высококачественной продукции с использованием

новейших технических средств в таких областях, как медицинское приборостроение, агротехника, телекоммуникации, производство пищевых продуктов, химических препаратов, разработка компьютеров и систем использования солнечной энергии. Высокотехнологичные отрасли промышленности дают около 50% объема всего промышленного производства Израиля.

Для Израиля характерна смешанная экономика. Продажа государственных компаний привела к перестройке экономической структуры Израиля, к перераспределению экономических сил и рычагов влияния. Центры экономического влияния были сосредоточены в руках правительства, профсоюзов и семейства Реканати. В 90-х годах «экономическая власть» перешла от крупных банков, концернов к конкурирующим инвестиционно-промышленным группам семей. Переход экономических структур в частные руки привел к росту уровня менеджмента.

Несельскохозяйственная деятельность находится под контролем частного капитала, профсоюзной организации Хистадрут и государства. Члены Хистадрута владеют акциями холдинговой компаний «Хеврат хаовдим» (Рабочая корпорация), которая функционирует как обычная капиталистическая корпорация, хотя она и возникла под лозунгом социалистического идеала коллективного хозяйствования, предполагавшего отсутствие руководящего слоя и рабочее самоуправление. Хистадрут вырос в мощную экономическую силу, распространив свое влияние почти на все области экономики в стране; ему принадлежат многонациональный «Банк ха-Поалим», конструкторская фирма «Солел Бонех» и промышленная компания «Коорс» с 280 дочерними филиалами.

В государственном секторе главными собственниками наряду с самим государством выступают также Еврейское агентство и местные власти. Среди общественных акционерных обществ выделяются крупнейшая в Израиле компания «Израэль эркрафт», авиакомпания «Эль-Аль», а также «Израэль кемикалс» (добыча и обогащение полезных ископаемых). В распоряжении этого сектора находятся также судоходная компания, судовой верфи, нефтеперерабатывающие заводы, система водоснабжения и электростанции.

Обладая ограниченным экономическим потенциалом и сравнительно небольшим внутренним потенциалом и рынком, Израиль добился увеличения темпов экономического роста лишь путём расширения экспорта.

Расходы на импорт товаров всегда превышали доходы от экспорта. Важными статьями импорта являются вооружение, нефть, машины и

оборудование, запасные части к ним, химические продукты и металлы, транспортные средства, продовольствие (пшеница, сырье для производства растительного масла, мясо, кофе, какао, сахар), бытовая техника, необработанные алмазы для последующей огранки и реэкспорта.

На экспорт идут бриллианты, машины и оборудование, фрукты и консервы, ткани и одежда, минеральные удобрения и другая химическая продукция, вооружение. Поскольку торговле Израиля с соседними странами препятствует политическая ситуация и слабое развитие их экономик, то Израиль ставит себя целью проникновение на более отдаленные рынки. Израиль может свободно экспортировать товары в США и страны ЕЭС. Израильские предприятия стремятся влиться в отрасли международной торговли. Создаются совместные предприятия, что позволяет совместить инновационный потенциал с широкими возможностями иностранных фирм.

В первое десятилетие после провозглашения независимости Израиля основные усилия были сосредоточены на развитии сельского хозяйства и создании водной, транспортной, энергетической инфраструктуры. Промышленность Израиля ориентируется на производство высокотехнологичных товаров на основе собственных научных разработок.

Промышленность достигла мирового уровня в области медицинской электроники, агротехники, телекоммуникаций, промышленной химии и в обработке алмазов. 40% всех бриллиантов в мире шлифуются в Израиле, что делает его крупнейшим торговым и производственным центром в этой области промышленности.

Традиционными отраслями израильской промышленности являются переработка пищевых продуктов, производство техники, одежды, мебели, удобрений, химикатов, изделий из резины, пластмассы и металла.

В обрабатывающей промышленности создается 20% национального дохода и сосредоточено немногим меньше 20% всех занятых.

На Тель-Авив и близлежащие города, где размещены почти 4 тыс. крупных и мелких предприятий, приходится более половины рабочих мест, которыми располагает промышленность Израиля, на район Хайфы почти треть, на Южный район 12%, а на район Иерусалима 6%.

Химическая промышленность занимается обработкой сырья и материалов для производства медицинских и ветеринарных препаратов, лекарств, выпускает антикоррозийные материалы, азот, фосфаты, хлор, гидроокись натрия, полиэфирные смолы, средства для защиты

сельскохозяйственных продуктов от вредителей, регуляторы роста, ароматические добавки и т.д.

Одной из самых развитых отраслей экономики Израиля является энергетика. Основным источником энергии - в основном импортная нефть, за счет которой удовлетворяются почти 80% всех энергетических потребностей страны, а остальная часть покрывается за счет закупок угля за рубежом.

В стране имеются небольшие запасы нефти (добыча 9-16,5 млн т в год) и природного газа.

Используется солнечная энергия: Израиль занимает 1-е место в мире по эксплуатации в домах солнечных бойлеров, а также энергия ветра.

Горнодобывающая промышленность использует крупные месторождения фосфоритов, которые находятся в Негеве, откуда продукция доставляется по железной дороге в Хайфу.

Медные рудники в Михрот-Тимне, на месте легендарных копей царя Соломона, были открыты для эксплуатации в 1955 г., но в 1976 г., после падения мировых цен на медь они были законсервированы.

В Негеве добывают глины для производства кирпича и черепицы, кварцевый песок для стекольной промышленности. Во многих карьерах ведутся разработки материалов для изготовления цемента и бетона. Заготавливается также мрамор и строительный камень для Иерусалима (где местное законодательство требует использования натуральных материалов для облицовки зданий).

После достижения Израилем независимости общая площадь культивируемых земель увеличилась в 2,6 раза и составляет приблизительно 445,170 га, а площадь орошенных полей возросла в 8 раз, достигнув 220,816 га. За тот же период число сельскохозяйственных поселений увеличилось с 400 до 750, однако по причине высоких темпов урбанизации доля населения, проживающего вне городов, снизилась на 6%.

Потребности в продовольствии Израиль удовлетворяет за счёт собственного производства, дополняя его импортом, куда входят пшеница, сырьё для выработки растительного масла, кофе и т.п.

Самые важные из возделываемых культур - хлопчатник, арахис, подсолнечник, пшеница. Из плодовых наиболее распространены яблоки, киви, манго, авокадо, бананы, персики, финики, маслины, груши, сливы, винные и столовые сорта винограда, хурма, орех-пекан и миндаль. Главные овощные культуры - картофель, томаты, огурцы, перец и лук. Цитрусовые (апельсины, грейпфруты, лимоны) экспортируются, а часть их направляется на переработку. Культивируются цветы - гвоздики, розы, гладиолусы и др.

В стране накоплен богатый опыт зимнего выращивания овощей под пленкой и с подпочвенным орошением, что позволяет собирать несколько урожаев за год. Сельское хозяйство Израиля одно из самых передовых в мире, постоянно растет и развивается. Преобладание высоких технологий и методичного подхода делают страну лидером в этой области. По урожайности хлопка Израиль занимает 1-е место, корнеплодов 2-е, цитрусовых 3-е в мире. Израиль полностью обеспечивает себя всеми необходимыми продуктами питания (95%). Если учесть тот факт, что в сельском хозяйстве занято всего 3,5% работающего населения, то можно посчитать, что 1 фермер прокормит 100 человек. В ВВП страны доля сельского хозяйства составляет лишь 2,5%.

Протяженность автомобильных дорог свыше 13 тыс. км. Шоссейные магистрали проходят преимущественно вдоль побережья с севера на юг. Важнейшая автострада соединяет Иерусалим с Тель-Авивом. Железнодорожная сеть общей длиной 890 км связывает Негев, Газу и Иерусалим с Тель-Авивом, Хайфой и севером страны. Ее основу образуют линии, проложенные еще во время турецкого и британского господства, когда Палестина находилась на перекрестке железных дорог Ближнего Востока.

Главные морские порты Израиля - Хайфа, Ашдод и Эйлат. Международные пассажироперевозки осуществляются преимущественно через аэропорт им. Бен-Гуриона и Эйлатский аэропорт в Тель-Авиве.

В стране можно выделить несколько экономических регионов.

Первый - город Тель-Авив и его окрестности. Это центр промышленной, торговой, культурной и финансовой деятельности Израиля.

Второй экономический район, играющий существенную роль в экономике Израиля, - город Хайфа, это главный морской порт и центр тяжелой индустрии, здесь развиты промышленность и судоходство, рыболовство, сельское хозяйство и лесное хозяйство.

Третий экономический район - это город Иерусалим и его окрестности.

Четвертым экономическим районом Израиля является весь юг страны, он занимает самую большую площадь – почти две трети всей страны. Район простирается от порта Ашдод на Средиземном море до Мертвого моря, а на юге его границы доходят до Эйлата. Большая часть этого экономического района приходится на пустыню Негев. Основная часть - это орошаемые сельскохозяйственные угодия.

Пятым экономическим районом в Израиле является Западный берег реки Иордан и сектор Газа.

Общий рост ВВП Израиля в 2017 г. составил 2,5%, объём – 316,8 млрд долл. США (35-е место в мире). Население – 8,7 млн человек, из всего населения 75% - евреи, остальные 25% - арабы.

Проблемой Израиля является неравенство доходов и высокие цены на жильё и сырьевые товары. Почти четверть израильтян (22%) живут ниже черты бедности, уровень безработицы – 4,2%. Тарифы и нетарифные барьеры в сочетании с гарантированными ценами и таможенными тарифами для фермеров сохранили высокие цены на продовольствие. Инфляция – 1,2%.

Объём экспорта в 2017 г. – 51,6 млрд, а импорт – 57,9 млрд долл. США. Отрицательное сальдо частично компенсируется туризмом, развитием экспорта услуг, а также значительным притоком прямых иностранных инвестиций в 2017 г. в объёме 19 млрд долл. США, большая часть по-прежнему приходится на хай-тек.

В то же время экономика Израиля не является самодостаточной и зависит от субсидий и помощи из-за рубежа в военной сфере, в первую очередь от США. Экономическая помощь от США только в 2017 г. составила 2,63 млрд долл. США а в общей сложности Израиль получил с 1949 г. от США и Германии (без учёта инфляции) более 151 млрд долл. США.

За последнее десятилетие израильский государственный долг по отношению к ВВП сократился на 11,2%, с 60,7% в 2016 г. до 59,4% в 2017 г., что полностью отвечает критериям вступления в зону евро. Одно из ключевых требований Маастрихтских критериев вступления в зону евро – дефицит госбюджета не выше 3% от ВВП, и государственного долга – не выше 60% от ВВП. Снижение государственного долга ниже 60% от ВВП было также одним из требований к Израилю для повышения суверенного кредитного рейтинга страны международными рейтинговыми агентствами.

Финансовые возможности Израиля считаются стабильными благодаря развитому и ликвидному внутреннему рынку, американским правительственным гарантиям, доступу к иностранному капиталу и активной программе “диаспорных облигаций” (облигаций, выпускаемых для израильтян, живущих в других странах).

Израиль обладает значительным инновационным потенциалом благодаря ряду факторов. Это, прежде всего, высококвалифицированные кадры, наличие новейших технологий, трансфер которых активно осуществляется из военной сферы в гражданскую, наличие финансовых возможностей, в том числе – для

привлечения зарубежных специалистов и ноу-хау, а также реализация ряда государственных проектов. Среди них особое место занимала программа «Йозма» (ивр. *инициатива*), которая предполагала создание своеобразного фонда, участниками которого становились израильский банк или инвестиционная компания, израильская фирма венчурного капитала и иностранная фирма венчурного капитала. Данный проект осуществляется с 1993 г. Он позволил переориентировать израильскую экономику на инновационную модель развития, привлечь в страну иностранных специалистов в данной области, которые, с одной стороны, приносили с собой необходимые финансовые средства, а с другой – делились имеющимся у них опытом.

Страна обладает значительным потенциалом отечественных научных и исследовательских структур. По данным Информационной службы исследовательского и технологического развития Европейского Союза (CORDIS), около 30% всех научно-исследовательских работ, проводимых в Израиле (включая оборонный сектор), и 45% гражданских научно-исследовательских работ проводятся в университетах, колледжах и академических научно-исследовательских центрах страны.

Внутренние затраты на исследования и разработки в 2017 г. составляли 4,3% ВВП страны (1-е место в мире), в то время как в США – 2,2%.

За несколько десятков лет Израиль превратился в мировой центр науки и техники. Коммерциализация НИОКР – это одна из сильных сторон университетов Израиля. Все университеты работают в тесном контакте с профильными отраслями экономики. Исследователи университетов знают потребности рынка и имеют опыт работы в индустрии. Многие из них, помимо научной деятельности, участвуют в стартапах в качестве учредителей или консультантов. В то же время ученые и инженеры, работающие в промышленности Израиля, поддерживают тесные связи со своими учебными заведениями, пользуются университетскими лабораториями (что очень важно для небольших технологических компаний, которые не в состоянии приобрести дорогостоящее оборудование) и поддерживают связи со своими научными коллегами.

В течение 2014 г. Израилем были подписаны соглашения с рядом государств в области совместных инноваций. Только в первой половине 2014 г. страну посетила делегация из Китая, подписавшая в ходе визита ряд соглашений в области развития инновационного экономического сектора. Таких договоров уже не менее шести, при этом перспективы весьма широки – до 50 соглашений. Заключен договор о

сотрудничестве с Гонконгом, оба правительства намереваются расширить инвестиции в область высоких технологий, со стороны Гонконга этим будет заниматься специальный фонд. Израиль будет развивать отношения со странами ЕАЭС, с ними договоры подписаны в мае 2014 г. с указанием срока начала реализации с января 2015 г.

По результатам исследования, проведенного международной консалтинговой фирмой KPMG LLP, за Израилем было признано 2-е место в мире по инновационной перспективности. Рейтинг был составлен путем опроса 811 экспертов в сфере высоких технологий, инвесторов и руководителей крупнейших компаний в Америке, Азиатско-Тихоокеанском регионе, Европе, Африке и на Ближнем Востоке. Каждый из респондентов оценивал свою страну по 10 критериям успеха: доступности инноваций для граждан, государственной поддержке инновационного роста, доступности талантов, капитала и др. На 1-м месте в рейтинге оказалась Индия - 72 балла, на 2-ом месте – Израиль - 71 балл, на 3-м – США - 65 баллов, на 4-м – Китай - 64 балла. Согласно Глобальному инновационному индексу за 2017 г., Израиль занимает 17-е место в мире по данному показателю из 127 стран. Затраты частных предприятий Израиля на НИОКР в 2012 г. превзошли уровень докризисного 2008 г. и составили 105%, что выше, например, аналогичного показателя США (103%).

Правительство Израиля финансирует инновации прямым и косвенным образом. Значительна роль государства и в формировании венчурного капитала. За созданием в начале 1990-х годов прошлого столетия со стороны правительства Израиля нескольких венчурных фондов последовал приток иностранного капитала и создание в стране еще десяти подобных фондов. В 2005 г. свой филиал в Израиле открыл банк SiliconValley, а также начала свою деятельность Венчурная ассоциация Израиля, призванная привлекать со всех концов мира инвестиции для новосозданных израильских компаний.

В настоящее время число фондов венчурного капитала в стране доходит до ста. На стадии становления сферы R&D правительство возглавляло ее финансирование, однако за этим последовало и частное финансирование, которое, составляет 3,64-3,8% ВВП Израиля – наивысший показатель в мире. А вместе с госфинансированием вложения в R&D в Израиле доходят до 4,5-4,7% ВВП. В настоящее время израильские компании действуют в целом ряде сфер безопасности, таких как производство антитеррористических (в т.ч. для масштабных международных мероприятий) систем безопасности, авиационные, морские, транспортные, командные и управляющие системы, а также ИТ-защита, физическая защита и другое.

В Израиле считают, что ключ к успеху в сфере высоких технологий – это инвестиционные фонды, вкладывающие средства в создание новых компаний. Наличие венчурного капитала, обеспечивающего деятельность «стартовых» предприятий (где риск неудачи и банкротства, естественно, выше, чем у старых, солидных компаний), позволило осуществить свои идеи сотням новых предпринимателей.

Количество венчурного капитала, вкладываемого в израильские инновационные проекты, в последнее время ежегодно вырастает на 30-35%. Ежегодно не менее 3 млрд долл. США инвестируется израильским и международным венчурным капиталом в израильские инновационные проекты с повышенной степенью риска, что сопоставимо с объемом венчурных инвестиций, обращающихся в Силиконовой Долине. Если такие тенденции сохранятся, то в ближайшем будущем Израиль станет новым инновационным центром мира.

К началу нынешнего тысячелетия страна располагала уже 40 специализированными и более 30 диверсифицированными фондами рискованного капитала, а также 2 тыс. наукоемких фирм, 40 из которых котируются в американской системе NASDAQ. Этому способствовали такие меры, как предоставление грантов для проведения НИОКР в интересах малого наукоемкого бизнеса, передача технологий из военного в гражданский сектор экономики и другое. В настоящее время около 80 венчурных фондов Израиля, тесно связанных с американским венчурным капиталом, объединены в рамках Ассоциации венчурного капитала.

В Израиле присутствуют мультинациональные компании, такие как: Microsoft, Cisco Systems, Motorola, IBM, Intel, Google, Apple. Если последняя открыла свое представительство в 2013 г., то другие присутствуют в Израиле уже много лет и их не пугает то, что зарплаты работников здесь такие же, как и в США. Кроме того, Израиль на душу населения привлек в два раза больше инвестиций венчурного капитала, чем США и в 30 раз больше, чем все члены ЕС.

Благодаря инновациям, Израиль, выделяя на НИОКР до 5% от ВВП, достиг прорыва во многих сферах, включая хай-тек, медицину, электронику, биотехнологии и агротехнологии. Поэтому многие называют это израильской «нефтью». Ведь все разработки и продукция, которая производится на основе израильских инноваций, экспортируются в США и Европу. Например, 75% продукции, которая была разработана израильскими учеными (речь идет о процессорах Centrino) и производится на заводах Intel в Израиле, идет на экспорт. USB-flash, IP-телефония и ICQ были разработаны в Израиле. А к новейшим разработкам относится пилуля-видеокамера, которую

просто нужно проглотить как обычную пилюлю и она покажет, что происходит в кишечнике. То есть не нужно глотать зонд. Еще 10-20 лет часть этих гигантов не видела нужды в размещении на Святой Земле своих подразделений, а если они и открывали здесь представительства, то лишь конторы по продажам и гарантийному обслуживанию в несколько человек.

Каждый год иностранцы выкупают новые израильские стартап-компании из технологических теплиц, где «вызревают» до тысячи проектов в год. Это самый выгодный бизнес в мире. В качестве примера: крупнейший в мире производитель сетевого оборудования компания Cisco Systems сообщил о покупке израильской фирмы Intucell примерно за 475 млн долл. США. Технология, разработанная израильскими специалистами, позволяет провайдерам услуг беспроводной связи управлять своими сетями. Поглощение расположенной в Раанане Intucell – очередной шаг Cisco, направленный на получение больших доходов от беспроводных сетей и, в частности, от провайдеров таких сетей, которые все время наращивают объемы своего капитала, увеличивая трафик. Число смартфонов, планшетных компьютеров и другие мобильных устройств растет с головокружительной быстротой, что требует для их работы мощных сетей, которыми нельзя эффективно управлять без необходимого оборудования и программ.

Продовольственная помощь
Ирригационная инфраструктура
Адекватные программы экономических преобразований
Государственно-частное финансирование
Индустриальная модернизация
Исламский банкинг
Модель диверсификации
Транзитная инфраструктура

Практические занятия

Задание 1. В перспективе странам Северной Африки и Ближнего Востока необходимо продвигаться в сторону создания инновационной экономики, свойственной постиндустриальному обществу.

Предлагается рассмотреть три основных направления такого продвижения:

1. Создание современного высокотехнологического производства с опорой на дешевую рабочую силу.

2. Развитие инновационных производств, создающих современную технику и технологии на базе стратегии импортозамещения, с опорой на собственный научный потенциал и производственный капитал.

3. Формирование на своей территории мировых финансовых центров, концентрация потоков международного движения капитала.

Дайте обоснование целесообразности и возможных перспектив решения проблемы по каждому из указанных направлений, или сформулируйте эти направления так, как считаете нужным.

Задание 2. Дайте оценку социально-экономического и геополитического положения одной из страны Арабского региона (на выбор студента) и свяжите ее с современным состоянием и перспективами развития внешнеэкономических связей. Охарактеризуйте влияние внешнеэкономической политики страны на степень эффективности ее участия в международном разделении труда.

Задание 3. Показать дифференциацию стран по величине и структуре их природно-ресурсного потенциала и особую значимость в подъеме национальной экономики арабских стран. Выполнить в виде таблицы.

Задание 4. Составьте таблицу «Государственное регулирование миграции рабочей силы».

Наименование мероприятий	Государственное регулирование в странах-донорах рабочей силы	Государственное регулирование в странах-реципиентах рабочей силы

Ситуационный практикум 1

Как в Саудовской Аравии реформируют сырьевую экономику. Эксперименты: пшеница в пустыне. Источник:

<http://fins.az/dunya/910986/kak-v-saudovskoi-aravii-reformiruyut-syrevuyu-ekonomiku.html>

В 1970-х прошлого века после мощного притока нефтедолларов в экономику Саудовская Аравия решила взять курс на импортозамещение в области продовольствия. В рамках программы «Политика по пшенице» государство планировало стать полностью независимым от импорта этого зерна.

Правительство предоставляло агробизнесу субсидии на удобрения, семенной фонд, ирригацию, оборудование, оплату труда и вдобавок покупало у фермеров пшеницу по ценам в три раза выше мировых (500 долл. США за т против мировой цены 170 долл. в конце 1980-х). В середине 1980-х Саудовская Аравия выделяла на эти цели около 2 млрд долл. США в год в текущих ценах, а также ввело 100-процентный тариф на импорт пшеницы.

Пустыня «заколосилась» - производство пшеницы выросло в 20 раз, примерно с 200 тыс. т в 1980 г. до 4 млн т к 1992 г. Нетто-импорт в 500 тыс. т в 1980 г. превратился в нетто-экспорт в 2 млн т в 1992 г. В начале 1990-х страна стала одним из крупнейших экспортеров пшеницы - шестым в мире. Впрочем, часто саудовский экспорт был некоммерческим - зерно поставлялось в страны Африки как безвозмездная помощь. Всего по продовольствию доля внутреннего производства выросла с 34% в 1984 г. до 74% в 1995-м, а доля сельского хозяйства в ВВП - с 3,4% до 7% соответственно. Темпы роста в сельском хозяйстве в 1979-1991 гг. составляли в среднем 12% в год.

Импортонезависимость, приобретенная такой ценой (2% ВВП в 1980-х и около 5% бюджетных расходов), оказалась слишком затратной. Но в кризисных 1980-х годах при низких ценах на нефть заинтересованные группы добились сохранения субсидий. Круг бенефициаров выращивания злаков в пустыне оказался узок: по подсчетам Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО), 50% субсидий доставалось лишь 1% крупных фермеров (около 300 человек). Только в 1990-х субсидии стали сокращаться, а импортные тарифы на продовольствие - снижаться.

Сворачивание программы было связано не только с желанием сэкономить бюджетные средства. При производстве пшеницы потребляется исключительно много воды, а уже сейчас 8% этого ресурса Саудовская Аравия (99% территории страны - пустыня) вынуждена получать с помощью дорогого процесса десалинизации морской воды (около 1 долл. м³).

В 1990-х безводная монархия фактически массово экспортировала воду. Так как реальная трансграничная торговля водой логистически

затруднена, учитываются поставки в скрытой форме (экономисты называют это виртуальной торговлей водой, virtual water trade), когда в роли товара выступают водоинтенсивные злаки, такие как пшеница (1300 м³ воды на т произведенного зерна) или рис (3400 м³ воды на т).

При дефиците воды производство водоинтенсивных злаков обходится дорого, поэтому экономически рационально покупать их у стран с избытком водных ресурсов (крупнейшие экспортеры риса - Таиланд и Вьетнам). Но рента убивает рациональность.

Интересную альтернативу развитию сельского хозяйства в сходных условиях водного дефицита воплотил Израиль. Упор делался на продовольствии с низкой водоинтенсивностью - фруктах и овощах (около 300 м³ воды на т). При этом Израиль - крупный импортер водоинтенсивных злаков (пшеницы и риса).

В 2000 годах эксперимент с импортозамещением пшеницы был признан неудачным, а приоритетом монархии теперь было сохранение водных ресурсов. С 2008 г. импорт стал увеличиваться на 12,5% ежегодно. Численность фермеров, занимающихся производством пшеницы, снизилась с 34 тыс. в 1993 г. до 6 тыс. в 2012 г. Ну а 2016-й должен стать первым годом 100-процентного импорта пшеницы.

Ситуационный практикум 2

Реформы впереди. Источник: <http://fins.az/dunya/910986/kak-v-saudovskoi-aravii-reformiruyut-syrevuyu-ekonomiku.html>

Ликвидация энергосубсидий и индустриализация — лишь часть реформ, заявленных в экономической программе «Видение королевства Саудовская Аравия: 2030», принятой в апреле 2016 г. по инициативе наследника престола принца Мухаммеда бен Сальмана. По его словам (интервью телеканалу «Аль-Арабия» в апреле 2016 г.), монархия должна быть готова жить без нефти уже к 2020 году.

Пока реформы идут неспешно, и до жизни без нефти далеко. Снижение энергосубсидий вкупе с другими мерами (введение акциза на табак и напитки в 2017 г. и НДС в 5% - в 2018 г.), по прогнозам МВФ, снизят дефицит бюджета к 2021 г. до 7,7% ВВП (при среднем прогнозе цен на нефть). Ненефтяной дефицит бюджета снизится с 39,3% до 33,1% ненефтяного ВВП. Если будет реализован пятилетний план полной ликвидации энергосубсидий, а также другие меры (ограничение роста зарплат в госсекторе), дефицит бюджета к 2021 г. исчезнет. Однако ненефтяной дефицит все равно будет составлять около четверти ненефтяного ВВП.

Может помочь девальвация риала. МВФ рассматривает сценарий с десятипроцентной девальвацией. Эффект, впрочем, будет ограниченный — снижение дефицита бюджета всего на 1,5 п. п. Но пока девальвация в планах не значится.

Зато масштабная приватизация в «Видении... 2030» анонсирована. Ожидается продажа менее 5% акций Saudi Aramco, но сроки пока не определены. Учитывая возможную оценку компании (принц Мухаммед в интервью говорил более чем 2 трлн долл.США), продажа даже 5% - серьезное событие.

Пока буксуют технически и институционально сложные меры - поддержка малого бизнеса, развитие туризма, рост инвестиций в науку и образование, увеличение эффективности госуправления. Впрочем, по последнему пункту, возможно, намечаются подвижки. Так, министр госслужбы Халид Аларадж недавно заявил, что госслужащие в стране работают не больше часа в день, и предложил контролировать их присутствие на работе с помощью электронных карточек. Возможно, это повысит производительность госаппарата.

Также в «Видении... 2030» упоминается рационализация затрат на армию. Монархия - мировой лидер по их размеру на душу населения: 2774 долл. США в 2015 г. В прошлом году на оборону ушло 13,6% ВВП (США потратили 3,3%, Россия - 5,4%), или 27,4% бюджетных расходов (в США - 9,2%, в России - 13,7%). Всего с 1988 по 2015 гг. Саудовская Аравия израсходовала на армию 1,16 трлн долл. США - это почти половина профильных затрат Китая за тот же период (2,4 трлн долл. США). Эффективность расходов здесь сомнительна, учитывая, что военная операция в соседнем Йемене особым успехом не увенчалась. Зато поле для оптимизации огромное.

Ситуационный практикум 3

История экономики Египта. Источник - <http://www.gecont.ru/>

Экономика Египта пережила за последнее десятилетие такие взлеты и падения, от которых у наблюдающих за ней захватывало дух.

В начале 90-х годов прошлого столетия Египет был одной из наиболее бедных стран мира. Дефицит бюджета составлял более 20% ВВП, неуклонно увеличивались темпы инфляции, а обслуживание внешнего долга обходилось Египту в 50 центов за каждый полученный доллар. Однако уже к середине прошлого десятилетия стремительными успехами египетской экономики был поражен весь мир. В 1996 г. большинство макроэкономических показателей говорило о здоровом

состоянии экономики, и страна вступила в следующую стадию структурных реформ – проведение приватизации и де регуляции. В 1998 г. закончился второй год двухлетнего резервного соглашения с МВФ, и оно не было возобновлено. На тот момент экономика Египта уже была в состоянии нормально функционировать и без кредитов. МВФ ставил Египет всем в пример, как одного из наиболее успешных своих учеников.

Вдруг за последний год Египет «скатился». И это произошло на фоне довольно благоприятных внешних факторов: роста цен на нефть (на которую приходится около половины экспорта Египта) и оживления азиатских экономик (что благоприятно отражается на стоимости портфельных инвестиций и повышает сборы от пошлин на Суэцком канале).

Большинство экономистов сходятся во мнении, что прогнозируемых правительством 5% темпов экономического роста Египту в этом году достичь не удастся. При этом на протяжении двух предыдущих лет темпы экономического роста Египта превышали 6%.

Особенно болезненно пессимистические ожидания относительно темпов экономического роста выглядят на фоне высокого уровня безработицы. Например, только для того, чтобы трудоустроить около 800 тысяч молодых специалистов, пополняющих рынок труда каждый год, Египту необходимо достичь темпов экономического роста на уровне 7%.

Определенное негативное влияние на экономику Египта, безусловно, оказали политическая и социальная нестабильность, возникшая вследствие затянувшегося ближневосточного конфликта, а также угрозы его распространения в регионе. Однако такому положению вещей способствовал и ряд внутренних факторов.

По оценкам независимых банков, частный сектор Египта сократился на 5% за последний год в результате недостаточной ликвидности в экономике. По их мнению, государственный сектор вытеснил частный и привел к росту процентных ставок. Так если туризм и нефтедобыча процветают, то рынок недвижимости находится в упадке. Согласно наиболее оптимистическому сценарию развития событий, рост частного сектора Египта в этом году составит около 2%.

Нельзя не признать, что некоторые важные показатели выглядят положительно. 13%-ная девальвация египетского фунта после того, как в апреле прошлого года была отменена его номинальная жесткая привязка к доллару, оказала минимальное влияние на уровень инфляции, составивший 2,8%. Национальные валютные резервы превышают 14 млрд долл. США, что может покрыть 10 месяцев

импорта, а внешняя позиция Египта на долговых рынках сейчас довольно устойчива. Около месяца назад Египет даже выпустил свои первые еврооблигации.

Кроме того, в 2000 г. дефицит торгового баланса сузился до 1% ВВП, а счет текущих операций остается бездефицитным. Однако и здесь есть определенные «но». Так, учитывая дефицит бюджета, составляющий около 4% ВВП, можно предположить, что правительство захочет профинансировать его за счет дополнительной эмиссии, что значительно усилит инфляционное давление и еще больше снизит показатель реального роста ВВП. Местный и иностранный инвесторы пока не очень уверены в том, что новый режим «управляемой» привязки валютного курса, объявленный в январе, будет значительно эффективней прежнего. Вероятнее всего, правительство побоится дальнейшей девальвации фунта, опасаясь усиления инфляционного давления, что может стать причиной сильных социальных волнений.

Потенциал Египта огромен: выгодное географическое положение на пересечении судоходных путей, уникальные памятники архитектуры, которые привлекают сюда туристов, 66 миллионное население и большие ненасыщенные рынки. В прошлом году приток иностранного капитала в Египет составил около 1,6 млрд долл. США. В это же время, многие египетские банки все еще имеют значительные чистые активы за рубежом.

Одной из задач, поставленных правительством, является развитие информационно-технологических отраслей экономики. Этому должны были способствовать приватизация государственных предприятий и либерализация законодательства об иностранных инвестициях.

Тем не менее, из запланированных к приватизации 314 государственных компаний, было приватизировано не более 150 компаний, и зачастую правительство сохраняло за собой контрольный пакет акций. При этом не был приватизирован ни один из четырех крупных государственных банков, что затрудняет возможность получения кредита частными компаниями. Несмотря на то, что проведенные реформы сделали возможным 100% иностранное владение компанией и создали ряд налоговых стимулов для иностранных инвестиций, инвесторы все еще не спешат сюда.

Инвестиционной привлекательности Египта был нанесен сильный удар несколькими историями крупных инвесторов с печальным концом. Так опыт британской сети супермаркетов Sainsbury, которая инвестировала 140 млн долл. США в построение сети супермаркетов в Египте, наверняка уже отпугнул многих потенциальных инвесторов. Sainsbury всячески пытались помешать вести бизнес различные деловые

группировки, распространяя слухи, что компания принадлежит лицу еврейской национальности, во время разворачивания ближневосточного конфликта. Различные протесты и бойкоты были одной из основных причин, по которым Sainsbury решила оставить Египет.

Если реформы будут продолжаться в том же духе, то, учитывая незначительное распространение английского в этой стране, роль центра «новой экономики» в Северной Африке и на Ближнем Востоке Египту придется сыграть не скоро. Безусловно, переход к рыночной экономике системы, живущей 19 лет почти под авторитарным режимом президента Хосни Мубарака, задача не из легких. Сложившийся военный склад мышления вместе с необразованностью населения (37% безграмотных среди мужчин и 66% – среди женщин) – не очень плодородная почва для зарождения рыночных отношений.

Тем не менее, у Египта сейчас есть новый стимул к реформам. В ближайшее время он приступит к выполнению договора о сотрудничестве с Европейским Союзом, который должен способствовать вступлению Египта в Средиземноморскую зону свободной торговли по истечению десяти лет. Данный процесс требует постепенной и длительной либерализации и будет оказывать давление на местных производителей, как частных, так и государственных, работать более эффективно.

Ответьте на вопросы, используя тексты Ситуационных практикумов 1,2 и 3.

1. Охарактеризуйте общие черты экономики арабских стран. Какие основные пути, перспективы вы наметили бы для них в качестве приоритетных?

2. Как решают в настоящее время проблему с импортом продовольственных товаров, в частности пшеницы и зерна, страны Арабского региона? Приведите примеры.

3. Какие ещё реформы в сельском хозяйстве были предприняты правительствами арабских стран и как они осуществлялись?

4. Как меры предпринимает Израиль в своей сельскохозяйственной политике на современном этапе?

5. На ваш взгляд, какие предложения и уроки можно извлечь из политики, проводимой странами Арабского региона в области сельского хозяйства в Узбекистане?

6. Что предусматривает экономическая программа «Видение королевства Саудовская Аравия: 2030»?

7. Назовите и охарактеризуйте главные проблемы (трудности), с которыми сталкиваются страны Арабского региона?

8. Можно ли считать, что проблемы, с которыми сталкивается Саудовская Аравия, являются общими для всех стран Арабского региона? Приведите примеры, подтверждающие вашу точку зрения.

9. Что послужило восстановлению экономики Египта в 1990 г. XX в.?

10. Какие реформы необходимо провести для налаживания доверия инвесторов в Египет?

Контрольные тесты

1. Выберите верные утверждения

1. Примером отраслевой экономической группировки является ОПЕК.

2. В странах входящих в НАФТА проживает 300 млн.чел.; на эти страны приходится более 25% мирового экспорта.

3. Структура ТНК обычно включает головную (материнскую) компанию и ее зарубежные филиалы в виде дочерних компаний, отделений.

4. В АТЭС входит 28 стран мира.

5. Шенгенская зона – это единое таможенное пространство, объединяющее все страны, входящие в ЕС.

6. В Лигу арабских государств (ЛАГ) входят только страны, где доля арабского населения превышает % от общей численности населения.

7. Региональная организация АСЕАН существует с 1946 г. и объединяет страны Юго-Восточной Азии.

8. ШОС – экономическая организация, объединившая страны СНГ и Китай.

9. В 2008 г. Индонезия вышла из состава ОПЕК.

10. Содружество объединяет бывшие колониальные владения Великобритании.

2. Все глобальные проблемы (найти неверный ответ)

a) носят общемировой характер, т.е. затрагивают интересы всего человечества;

b) нуждаются в срочном и неотложном решении;

c) требуют для своего разрешения совместных действий всего мирового сообщества;

d) угрожают человечеству серьезным регрессом в дальнейшем развитии производительных сил;

e) используются развитыми странами для давления на развивающиеся страны.

3. экономического развития – объективный процесс подчинения направлений экономического развития отдельных стран закономерностям и направлениям развития мирового рыночного хозяйства, а также проявления современной, постиндустриальной стадии развития в отношениях между странами (глобализация).

4. Найдите основание для выделения следующей группы стран: Алжир, Венесуэла, Габон, Индонезия, Ирак, Иран, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Эквадор.

- a) это - страны Юго-восточной Азии;
- b) б) это государства – члены ОПЕК;
- c) это страны, обладающие крупнейшими запасами железной руды;
- d) это новые индустриальные страны;
- e) ни один вариант не подходит.

Определите страну по описанию.

5. Совет по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ), объединяющий Саудовскую Аравию, Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты и Оман, нередко называют советом ("нефтяной шестерки").

6. Для ССАГПЗ первостепенным являются проекты в сфере (производства)

Контрольные вопросы

1. Назовите условия и факторы развития стран региона на современном этапе.

2. Объясните различия в тенденциях экономического развития стран –экспортёров и стран - импортёров углеводородов в регионе.

3. Перечислите основные проблемы в развитии экономики и поясните, как решают их страны региона.

4. Какую роль играет Лига арабских государств в экономическом развитии стран региона?

5. Какие направления включает стратегия стран региона?

6. Дайте характеристику развития экономики стран ОАЭ, Саудовской Аравии, Египта, Израиля.

Использованная литература

1. *Abdmoulah W.* Arab Trade Integration: Evidence from Zero-Inflated Negative Binominal Model. Journal of Economic Cooperation and Development

2. *Аганин А.Р., Соловьева З.А.* Современная Иордания. – М.: ИИИБВ, 2003. *Бакланова Е.* Эволюция банковской системы Саудовской Аравии//Азия и Африка сегодня, 2007, № 7.

3. *Al-Hamad A.* The Dilemmas of Development in the Arab World. Wash., 2000. March 30-31// <http://www.weforum.org>.

4. *Al-Khouri R.* Arab World Is not Up to Speed in the Application of Information Technology. 2006. May 1 // <http://www3.estart.com>.

5. *Galal A., Hoekman B.* Between Hope and Reality: An Overview of Arab Economic Integration // Brookings Papers on Economic Activity. 2003. P.9 // <http://www.brookings.edu>.

6. *Бирюков Е.С.* Политика Египта по созданию зон свободной торговли и перспективы создания зон свободной торговли между Россией и Египтом // Международная торговля и торговая политика. – 2016. – № 1 (5). – С. 55-64.

7. *Бирюков Е.С.* Особенности развития финансового сектора Египта // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2015. – № 7. – С. 4-5.

8. *Бирюков Е.* Новые тенденции в деятельности исламских банков (на примере аравийских монархий) // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. – № 7. – С. 82.

9. *Бирюков Е.С.* Инвестирование средств суверенных инвестиционных фондов: опыт стран Аравийского полуострова и рекомендации для России // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 6-2 (59-2). – С. 70-75.

10. *Бирюкова О.В.* Торговля услугами как локомотив интеграции //Азия и Африка сегодня. – 2014. – № 5 (682). – С. 35-40.

11. *Гусаков Н.П., Шкваря Л.В.* Влияние мировой экономики на развитие межстрановых торгово-экономических отношений в условиях глобализации // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2011. – № 1. – С. 3-17.

12. *Дегтерев Д.А.* Политическая экономия международной помощи // Мировая экономика и международные отношения. – 2014. – № 4. – С. 26-35.

13. *Дегтерев Д.А.* Основные подходы к оказанию содействию международному развитию // Вестник МГИМО—Университета. – 2011. – № 4. – С. 99-104.

14. Глобальные институты регулирования. Учебник. // Под редакцией В.Н. Зуева. Москва: Магистр: Инфра-М, 2016. – 576 с.

15. Лисоволик Я.Д. Мегаломания мегаблоков // Россия в глобальной политике. – 2015. – Т. 13. – № 6. – С. 152-163.
16. Современные международные отношения / Под ред. А.В. Торкунова, А.В. Мальгина. – Москва: Аспект пресс, 2017. – 688 с.
17. Беляков В. Джебель Али смотрит в будущее // Азия и Африка сегодня, 2003, №8.
18. Вышинский А.Я., Лозовский С.А. Лига Арабских Государств // Дипломатический словарь. - М.: Государственное издательство политической литературы, 1948.
19. Мелихов И.А. Арабские монархии Персидского залива на этапе модернизации (70-90-е годы): Автореф. дисс... докт. ист. наук. – М., 2000.
20. Оглобов А. Шарджа - культурная столица арабского мира // Страны мира, 2005, №6. С.15-20.
21. Степанова Н.В. Интеграционные процессы в арабском мире // Восток/Запад: Региональные подсистемы и региональные проблемы международных отношений. - М.: МГИМО – РОССПЭН, 2002.
22. Шкваря Л. В., Бяшарова А. Р. Арабские страны в мировой экономике: специфика взаимодействия. - М.: Изд-во МГУ, 2007.
23. Перспективы экономического роста в арабских странах // Межрегиональный центр делового сотрудничества // <http://www.mcds.ru/default.asp?Mode=Review>
24. ОАЭ: История, география, экономика, туризм, природа // Вояж и отдых. 2005. №9. С. 129-205.
25. ОАЭ: Страноведение // Вокруг света. 2005. №5. С. 6-23.
26. Пульс планеты. Ежедневный бюллетень международной информации. 10.06.1997; 16.03.1999.
27. Экономическая библиотека - <http://economy-lib.com/arabskie-strany-spetsifika-vnutrennih-i-vneshnih-faktorov-ekonomicheskogo-razvitiya#ixzz3equdAIML>
28. Israel's R&D Capacity - a Promising Land, CORDIS: < http://cordis.europa.eu/israel/rd_en.html>
29. The Global Innovation Index 2017. – Geneva, Switzerland, 2017.
30. Assessing Regional Integration in Africa V. Towards an African Continental Free Trade Area. ECA, AU, ADB
31. UNCTAD Handbook of Statistics Geneva, Economic Integration in the Maghreb. World Bank, MENA Office
32. Economic Integration in the Maghreb. World Bank, MENA Office.

ТЕМА 6. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В АФРИКЕ

6.1. Современное состояние экономики стран Африки и её субрегионов. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности. Характерные черты экономической модели стран региона

6.2. Экономический потенциал Африки. Характерные особенности размещения производства

6.3. Роль ЮАР как «полюса роста» в Южноафриканском субрегионе

6.4. Проблемы и вызовы регионального развития. Причины социально-экономической и экологической депрессии региона

6.5. Основные интеграционные группировки КОМЕСА, ЭКОВАС, САДК, САКЮ, НБИ, ЭКСАС, ИАК, КБИ и др.: цели, задачи и результаты

6.6. Основные способы преодоления отсталости хозяйственной деятельности в странах Африки

6.7. Африка в международной стратегии развития ООН. Международная помощь Африке и её эффективность

6.1. Современное состояние экономики стран Африки и её субрегионов. Основные направления в территориальном развитии и размещении хозяйственной деятельности. Характерные черты экономической модели стран региона

Экономические показатели африканских стран могут внушать как оптимизм, так и пессимизм. С одной стороны, в 2000-2013 гг. рост ВВП государств Африки южнее Сахары составлял 5%, мировой финансовый кризис и «арабское пробуждение» не смогли переломить эту тенденцию, хотя темпы роста снижались до 2-4%. Доля континента (без учета стран Магриба) в общемировом объеме добавленной стоимости обработанной продукции не снижалась, в отличие от показателей Европы и Северной Америки. С другой стороны, структура экономики большинства африканских государств практически не менялась, а доля в мировом объеме добавленной стоимости составляла лишь 1,5%.

В колониальную эпоху континент был ориентирован на экспорт сырья, поэтому внутренний рынок африканских стран до сих пор остается крайне неразвитым. Ситуация со временем не поменялась, так как основная часть иностранных инвестиций по-прежнему направлялась в отдельные экспортные отрасли, такие как добыча

полезных ископаемых и сельское хозяйство. Южнее Сахары расположено 28 стран, чей экспорт ориентирован на продажу практически одного товара: 6 нефтеэкспортеров, 7 поставщиков продовольствия и 15 государств, торгующих минеральным сырьем (в основном металлическими рудами). Первая проблема Африки – узкая специализация экспорта.

В 2013 г. показатель включенности стран Африки в мировую экономику – экспортная квота (отношение экспорта к ВВП) – составлял 30%, что совпадает с мировым уровнем экспортной квоты. Для девяти стран южнее Сахары этот показатель превышает 50%, для 14 – колеблется в пределах 30-40 %. От экспорта не зависели Бурунди и Сомали (менее 10%). Особенно угрожающая ситуация наблюдалась в пяти странах, где за счет экспорта происходило пополнение государственного бюджета. В целом просматривается следующая закономерность: более слабые экономики открыты для внешних рынков даже больше, чем сильные экономики. Поэтому вторая проблема Африки состоит в том, что во внешнеторговом формате «невидимая рука» склоняет чашу весов не в пользу континента, экспорт делает африканские страны излишне зависимыми от состояния экономик покупателей (в основном западных стран и КНР).

На протяжении 1970-2016 гг. ВВП Африки увеличился с 107,2 млрд. долл. до 2321 млрд долл. США, т.е. почти в 21,65 раза. Эксперты ряда международных экономических организаций, в частности МВФ и МБРР, высоко оценивают перспективы подъема экономики африканских государств, особенно с учетом конъюнктуры, складывающейся на рынке энергоносителей. На территории стран Гвинейского залива (к ним МВФ относит 19 государств, в том числе расположенные и в Центральной Африке) создается ВВП в размере 112 млрд долл. США в год, экспорт (45,5 млрд долл.) существенно превышает импорт (31,63 млрд долл.), число потребителей достигает 300 млн человек.

В 2010-2017 гг. в развитии африканских стран наблюдался устойчивый экономический подъем. Отмечалось ускорение роста доходов в расчете на душу населения. До этого результаты экономического развития в регионе были самыми слабыми в сравнении с другими регионами с преобладанием наименее развитых государств. Заметно уменьшились колебания в уровне доходов в расчете на душу населения, причем особенно четко такая тенденция проявилась в государствах зоны африканского франка.

Рост ВВП в 2017 г. был на уровне 3,0% и, согласно прогнозам, вырастет до 3,7% в 2018 г. В Западной Африке экономический спад в

Нигерии полностью компенсирует успехи, достигнутые в Сьерра-Леоне, Того, Кот-д'Ивуаре и Сенегале, причем последние две страны являются самыми быстрорастущими экономиками региона. На долю Нигерии приходится 72,4% общего ВВП региона, но в 2016 г. он сократился на -1,5% против среднего роста на 6% для других четырех стран, на долю которых в совокупности приходится около 10% регионального ВВП.

В Западной Африке темпы роста увеличились до 2,5% в 2017 г. и прогнозируется повышение до 4% в 2018 г., что объясняется улучшением добычи нефти в Нигерии и ростом мировых цен на сырьевые товары.

Центральная Африка, с другой стороны, в основном замедлилась из-за плохих показателей в Экваториальной Гвинее и Чаде, которые сократились на -7,3% и -6,4% соответственно, а экономика Республики Конго сократилась на -2,4%. Ожидается, что в Центральной Африке ожидается рост в 2018 г. до 3,1%. Тем не менее она остается самым нестабильным регионом мира.

Африка – это самый большой по территории географический регион планеты, поэтому вполне естественно стремление подразделить его на части. Обычно выделяют Северную и Тропическую Африку (или Африку к югу от Сахары). Между этими двумя частями существуют достаточно резкие природные, исторические, этнические и социально-экономические различия. Тропическая Африка представляет собой наиболее отсталый район мира, в котором доля сельского хозяйства в образовании ВВП превышает долю промышленного производства. Из 47 наименее развитых стран мира 28 находятся в Тропической Африке. Здесь же - наибольшее число стран (15), не имеющих выхода к морю. Своего рода модификацией деления на две части служит разделение Африки на Северную, Тропическую и Южную, которое, видимо, следует считать более правильным.

Африку можно разделять на субрегионы (макрорегионы) - на Северную, Западную, Центральную, Восточную и Южную, каждый из них обладает специфическими чертами природы, населения и хозяйства.

Северная Африка выходит к Атлантическому океану, Средиземному и Красному морям, что способствовало ее давним связям с Европой и Передней Азией. Общая площадь Северной Африки - около 10 млн км², население - 170 млн человек. Положение данного субрегиона определяет его средиземноморский «фасад», благодаря которому Северная Африка фактически соседствует с Южной Европой и Юго-Западной Азией и получает выход к главному морскому пути из

Европы в Азию. «Тыл» региона образуют малообжитые пространства Сахары. Северная Африка - колыбель древнеегипетской цивилизации, вклад которой в мировую культуру огромен. В античное время средиземноморская Африка считалась житницей Рима; следы подземных водосборных галерей и других сооружений можно встретить среди безжизненного моря песка и камня. Многие прибрежные города ведут свое начало от древних римских и карфагенских поселений.

Огромное влияние на этнический состав населения, его культуру, религию и образ жизни оказала арабская колонизация VII-XII вв. Северную Африку и в наши дни называют арабской: почти все ее население говорит на арабском языке и исповедует ислам.

Хозяйственная жизнь Северной Африки сосредоточена в приморской полосе. Здесь находятся главные центры обрабатывающей промышленности, главные районы субтропического земледелия, в том числе на орошаемых землях. Естественно, что в этой полосе концентрируется и почти все население региона. В сельской местности преобладают глинобитные дома с плоскими крышами и земляными полами. Очень характерный облик имеют и города. Поэтому географы и этнографы выделяют особый, арабский тип города, для которого, как и для других восточных городов, характерно подразделение на две части - старую и новую. Иногда Северную Африку называют также Магрибом, но это не совсем точно

В Северной Африке находится 15 независимых стран, из них 13 - республики.

Большинство стран Северной Африки относятся к числу слаборазвитых. Немного выше других уровень развития экономики у Алжира и Ливии. Марокко ведет добычу фосфоритов, которые используются для производства удобрений. Нигер - крупный производитель урана, но все равно остаётся одной из беднейших стран Северной Африки.

Североафриканский субрегион имеет существенные размеры. Это пустыня Сахара. Популярностью у туристов пользуется узкая береговая линия средиземноморской зоны, так как именно эти земли являются комфортными для жизни и отдыха.

Среди обильной древесной растительности наиболее популярной является пальма, можно также встретить лавры, дубы, оливковые деревья.

Основная часть населения субрегиона сосредоточена в обжитых зонах возле морей и океана.

На юг от Сахары имеется тоже малозаселённая зона – сахель, где редкие осадки, бедная растительность, жаркий климат. Проживание в этих землях затруднительно из-за невозможности вести сельское хозяйство. Лишь южнее этой зоны начинаются саванны, богатые разнообразными ландшафтами.

Сельские жители выращивают пшеницу, кукурузу, хлопчатник, оливы, цитрусовые, ячмень, виноград, финиковые пальмы.

Благодаря туристическим возможностям, природным ресурсам и полезным ископаемым в субрегион идёт значительный поток инвестиций.

Полезные ископаемые разведаны в таких странах, как Алжир, Марокко, Тунис, Мавритания, Египет, Судан. Наиболее важны по запасам природный газ, нефть, фосфориты, драгоценные металлы, каменный уголь, металлы.

Добывают здесь свинец, марганец, цинк, тальк, известняк, гипс.

Фосфориты являются важным сырьём для производства минеральных удобрений, металлургии, химической промышленности.

«Фосфоритовое море» вдоль Атласских гор образовалось в мезозойской эре, с наступлением палеогена его размеры стали уменьшаться из-за образования альпийской складчатости.

Количество фосфоритов на севере Африки составляет более 30% всей мировой добычи этого сырья. Его добывают в основном в Марокко, где эти породы имеют особый состав.

В этой зоне находят урановые руды.

Особым природным ресурсом является соль, которая добывается в этом субрегионе для собственных нужд и на экспорт. Её добычей занимаются в Марокко и Тунисе.

Встречаются золото (Мавритания, Судан), серебро (Судан) и алмазы (Мавритания).

Южная часть субрегиона заселена очень редко. Земледельческое население сосредоточено в оазисах, где главной потребительской и товарной культурой служит финиковая пальма. На остальной территории обитают только кочевники-верблюдоводы, а в алжирской и ливийской частях Сахары находятся нефтяные и газовые промыслы.

Лишь по долине Нила узкая «полоса жизни» вклинивается в царство пустыни далеко к югу. Для развития всего Верхнего Египта очень большое значение имело сооружение при экономическом и техническом содействии СССР Асуанского гидроузла на Ниле.

Западная Африка охватывает зоны между пустыней Сахарой и Гвинейским заливом – это тропические пустыни, саванны, влажные экваториальные леса. Это один из самых больших по площади и самый

большой по численности жителей субрегион континента, обладающий чрезвычайным разнообразием природных условий; этнический состав его населения также наиболее сложен.

В прошлом субрегион был главным местом работорговли. Сельское хозяйство представлено производством плантационных товарных и потребительских культур, здесь развита промышленность, прежде всего горнодобывающая.

Население полиэтническое по своему составу. Наиболее крупные этнические группы - вулоф, серер, манде, сонгай, мосси, хауса, фулани. По языковому признаку коренное население подразделяется на три языковые мегагруппы: нигер-конго, нило-сахарская и афро-азиатская. Большинство местных языков относится к языковой мегагруппе нигер-конго. Из европейских языков в субрегионе распространены французский и английский. По религиозному признаку население состоит из мусульман, христиан и анимистов.

В связи с тем, что Западная Африка имеет разнообразный этнический состав, часты столкновения между народностями, проживающими рядом. Существует сложность в налаживании межгосударственных отношений во всём субрегионе.

По классификации ООН, все государства субрегиона являются развивающимися странами. В создании субрегионального ВВП ведущую роль играют сельское хозяйство и добывающая промышленность. Основные полезные ископаемые - нефть, бокситы, железная руда, марганец, золото, алмазы, фосфаты.

Западная Африка с западной и южной сторон омывается Атлантическим океаном, с севера граничит с пустыней Сахара, а на востоке отделяется хребтами Камерунских гор.

Западный субрегион богат природными ресурсами, однако ведущую роль в его экономике отводят сельскому хозяйству, но оно страдает от засух.

Горнодобывающая отрасль известна благодаря экспорту нефти (например, Нигерия).

Природа субрегиона ощущает влияние огромной пустыни Сахара. Переходные территории от пустыни к саванне называют сахель, здесь осадки выпадают, но их меньше чем 200 мм за год. Население ощущает весь трагизм длительных засух. Так, за несколько лет без дождей вымирает скот и все растения, даже колодцы пересыхают.

Южнее сахеля через весь регион проходит полоса саванн и лесосаванн, затем идёт зона лесов (переменно-влажные, вечнозелёные и тропические).

Природные условия и ресурсы субрегиона ощутили на себе воздействие деятельности местных народов. Лишь некоторые прибрежные участки возле горных рек заняты вечнозелёными лесами, однако деградация ландшафтов постоянно усугубляется.

Основная часть региона занимает устойчивую Африканскую платформу. В основном рельеф представлен невысокими ровными плато, в прибрежных краях преобладают низменные равнины. Горных массивов немного: Фута-Джаллон, Того, Атакора, Северо-Гвинейская возвышенность, возвышенное плато Джое и некоторые другие невысокие формы рельефа. Нередки также протяжности и выступы, которые создают эффект гористости.

Минеральных ресурсов в Западной Африке много, однако они стали добываться совсем недавно. В местных недрах встречаются руды железа, алюминия, вольфрама, марганца, урана, хрома, олова и ценных металлов (золото и алмазы известны местным народам издавна). Фосфориты экспортируются, как и нефть, открытие которой позволило начать многочисленные поиски «чёрного золота» и природного газа по всему побережью. Там же стали находить и тяжёлые минералы.

Субрегион разделяют на климатические пояса, на севере это субэкваториальный, на юге – экваториальный. Основным количеством влаги регион обязан Гвинейскому заливу, однако она почти вся выпадает недалеко от побережья. По мере углубления в материк количество влаги и осадков уменьшается, от семи к трём месяцам сезона дождей.

Зимний сезон отличается многочисленными ветрами, которые несут раскалённую пыль. Смена дождей и сухого сезона чётко прослеживается во всей Западной Африке, в связи с этим и построен сельскохозяйственный календарь.

Температуры в субрегионе обычно колеблются незначительно (кроме полупустынных территорий) от +20 до +26°C, на юге же, где находятся влажные тропические леса, температура в среднем составляет около +26°C.

Субрегион Центральная Африка занимает центральную (экваториальную) часть материка. Его общая площадь 6613 тыс. км². В нём расположено 9 государств - Ангола, Габон, Демократическая Республика Конго, Камерун, Конго, Сан-Томе и Принсипи, Центрально-Африканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, а также заморская территория Великобритании - остров Святой Елены. Все эти государства расположены в зонах влажных экваториальных лесов и саванн. Это один из самых богатых разнообразными минеральными ресурсами субрегионов не только Африки, но и всего

мира. Имеет однородный этнический состав населения, 9/10 которого составляют родственные друг другу народы банту.

По классификации ООН, все государства субрегиона являются развивающимися странами. В создании субрегионального ВВП ведущую роль играют сельское хозяйство и добывающая промышленность. Основные полезные ископаемые - кобальт, медь, марганец, золото, алмазы, нефть, природный газ. Субрегион располагает большим гидроэнергетическим потенциалом, а также значительными лесными ресурсами.

Субрегион Восточная Африка расположен в зонах субэкваториального и тропического климата. Он имеет выход к Индийскому океану и издавна поддерживал торговые связи с Индией и арабскими странами. Минеральные богатства его менее значительны, но общее разнообразие природных ресурсов велико, что во многом предопределяет и разнообразие типов их хозяйственного использования. Этнический состав населения также весьма мозаичен.

Границы многих государств устанавливались бывшими колониальными державами произвольно, не учитывая естественных этнических и культурных границ. Из-за больших культурно-социальных различий возникает значительный конфликтный потенциал, не раз выражавшийся в войнах, в том числе межгосударственных и гражданских.

На территориях субрегиона проживают две сотни народностей, которые делятся на четыре языковые группы. Каждый этнос имеет свои особенности, все они пытаются отстаивать свои права на культуру и социальные привилегии.

Восточная Африка занимает окраинное положение на материке по обе стороны от экватора. В ее пределах идут пассаты северного и южного полушарий и проявляется активная муссонная деятельность. Расчлененность рельефа и большие высоты над уровнем моря усложняют систему атмосферной циркуляции и создают в пределах субрегиона большое разнообразие ландшафтов: от жарких тропических пустынь у самого берега океана до влажных экваториальных лесов на склонах массивов со снежными вершинами.

Почти все страны Восточной Африки небогаты полезными ископаемыми, однако ввиду уникальных природных условий здесь расположились многочисленные парки и заповедники. Здесь же находится грандиозное по меркам планеты скопление озёр.

На территории субрегиона имеются следующие страны (целиком или частично): Сомали, Кения, Эфиопия, Мадагаскар, Судан, Южный Судан, Мозамбик, Уганда, Джибути, Руанда, Танзания, Уганда,

Бурунди, Эритрея, Реюньон, Маврикий, Коморские острова, Сейшельские острова.

Некоторые восточноафриканские страны поставляют специфические товары, которых нет в других частях материка: Эфиопия, Уганда, Кения экспортируют кофе, Кения – чай, Танзания, Эфиопия - кожевенное сырье, Танзания, Кения, Уганда - хлопок, сизаль, Джибути, Сомали - живой скот.

Туристов чаще всего привлекают Кения, Танзания, Эфиопия, Уганда. Именно в них можно побывать в лучших мировых сафари-парках, а первые две также славятся прекрасными пляжами.

Кения знаменита национальным парком Масай Маар, в котором многие африканские животные (леопарды и крокодилы, носороги и гиппопотамы) живут в естественных условиях.

Удивительным местом является озеро Накуру, которое находится высоко в горах. Здесь обитают розовые фламинго и одновременно можно наблюдать более 1 млн этих птиц.

Известный парк Серенгети, расположенный в Танзании, является главным источником знаний про Африку, там великое множество местных животных свободно прогуливаются по саваннам.

Интересен парк Нгоронгоро, где имеется кратер давно затухшего вулкана, размеры которого составляют немного меньше 20 км. В этом кратере обитают много экзотических животных.

Остров Занзибар может конкурировать с лучшими курортами планеты, его пляжи устланы белейшим коралловым песком. Гора Килиманджаро известна каждому, поэтому побывать там - мечта многих.

Конечно, страны в этом субрегионе не являются богатыми или сильно развитыми.

В 1967 г. пять стран Восточной части Африки решили объединиться в одну межправительственную организацию - Восточноафриканское сообщество (ВАС), в которую вошли Кения, Танзания, Бурунди, Уганда, Руанда. Просуществовало такое объединение вначале десять лет, затем с 2000 г. возобновило свою работу. ВАС провела переговоры ещё с двумя организациями, которые занимаются экономическим развитием востока и юга материка, в результате была расширена зона для свободной торговли, которая теперь включает все государства этих трёх организаций.

Роль Восточноафриканского сообщества весьма значительна, его называют основой экономического сообщества всей Африки, даже началом Восточноафриканской Федерации. С 2010 г. функционирует

общий рынок для всех производимых в сообществе товаров, общим для региона является капитал и база труда.

Следующим шагом к объединению стала договорённость о переходе во всех пяти странах на единую валюту с начала 2014 г. В то же время начала действовать единая виза для трёх стран сообщества - Кении, Руанды и Уганды, благодаря которой туристы с одним лишь документом смогут путешествовать по этим территориям.

Субрегион Южная Африка занимает южную часть континента, наиболее удаленную от Европы, Америки и Азии, но зато выходящую к тому важному мировому морскому пути, который огибает южную оконечность Африки. Она расположена в тропических и субтропических широтах Южного полушария и также обладает богатыми природными ресурсами, среди которых выделяются минеральные.

Основное «ядро» Южной Африки образует Южно-Африканская Республика - единственная на континенте экономически развитая страна со значительным населением европейского происхождения. Большую часть населения субрегиона составляют народы банту. В стране налажена обширная сеть дорог, действует хорошая инфраструктура туризма, эффективное воздушное сообщение.

Основу экономики ЮАР составляют горная промышленность и богатые месторождения золота, алмазов, платины и других минералов. Кроме того, возрастает роль технологий, обрабатывающей промышленности и туризма.

Экономика этого экономического гиганта в масштабах африканского континента сочетает социально-экономические факторы, присущие развитым странам и странам третьего мира.

Развитая экономическая инфраструктура, технологическая база, высококвалифицированный управленческий и инженерно-технический персонал и обширный рынок довольно дешевой квалифицированной и неквалифицированной рабочей силы сделали ЮАР крайне привлекательной и выгодной для свободной предпринимательской деятельности и инвестиций иностранного капитала.

Крупнейшие международные инвестиционные компании выделяют субрегион как развивающийся рынок с наиболее благоприятными условиями для иностранных инвестиций. Международные рейтинговые агентства Standard & Poor's, Moody's и Duff & Pheebbs повышали рейтинг Южной Африки. Так, рейтинги Южно-Африканской Республики, характеризующие стабильную макроэкономическую ситуацию в стране, по версиям всех названных рейтинговых агентств, соответствуют рейтингам многих развитых стран.

Хотя переход от апартеида к демократии оказался нелегким, но все больше и больше детей не помнят Южной Африки без демократии. Эта тенденция появилась благодаря выборам 1994 г., на которых победили Нельсон Манделла и его партия Африканский национальный конгресс (АНК). Молодежь Южной Африки в соответствии с глобальными тенденциями составляет часть быстро урбанизирующегося населения. Многие живут в неофициальных поселениях вблизи больших и малых городов.

Большие города Южной Африки по европейским стандартам нельзя назвать старыми. Так, старейший город страны Кейптаун в 1652 г. представлял собой открытую сельскую местность, а Йоханнесбургу всего 120 лет. Но археологические данные свидетельствуют о том, что люди обитали здесь с древности. Недалеко от Йоханнесбурга обнаружены древнейшие ископаемые гоминиды, обитавшие в этой местности на протяжении сотен тысяч лет.

6.2. Экономический потенциал Африки. Особенности размещения отраслей производства

Африка - второй по величине из семи материков Земли, площадь её приблизительно 30,2 млн км², включая прилегающие острова, что составляет приблизительно 22% всей площади земной поверхности.

Протяженность Африки с севера на юг - 8 тыс. км, с запада на восток в северной части - 7,5 тыс. км. Особенностью экономико-географического положения многих стран региона является отсутствие выхода к морю. В то же время в странах, выходящих к океану, береговая линия изрезана слабо, что неблагоприятно для строительства крупных портов.

Численность населения Африки в 2017 г. превысила 1,2 млрд человек, что равно 16% населения мира. Прирост населения на континенте самый высокий в мире: в 2010 г. он составлял 2,9-3,0%. Продолжительность жизни африканца возросла с 40 лет в 1960 г. до 54 лет в 2010 г., а в странах Северной Африки с 59 до 68 лет.

Естественный прирост во многих странах превышает 30 человек на 1000 жителей в год. Сохраняется высокая доля детских возрастов (50%) и небольшая доля людей старшего поколения (около 5%).

Разрыв по уровню общей смертности населения между африканскими государствами и развитыми странами мира к концу XX в. существенно сократился. Если величина этого показателя в развитых странах уменьшилась на 20% - с 10 до 5-8 промилле, то в государствах Африки данный индикатор упал более чем в 2 раза - с 26 до 12

промилле. Самые низкие индикаторы смертности наблюдаются в таких государствах, как Алжир и Ливия (4 промилле), а самые высокие - в Лесото (23), Сьерра-Леоне (20), Анголе и ЦАР (19).

Этнический состав населения весьма сложен. Наиболее многочисленным народом являются арабы Северной Африки. В Африканском регионе насчитывается более 200 народов.

Население состоит в основном из представителей двух рас: негроидной южнее Сахары и европеоидной в Северной Африке (арабы) и ЮАР (буры и англоюжноафриканцы). Наиболее многочисленным народом являются арабы Северной Африки.

Средняя плотность населения Африки составляет 39,5 чел./км², что значительно меньше, чем в Европе и Азии.

По уровню урбанизации Африка отстает от других регионов, однако темпы урбанизации здесь самые высокие в мире, для многих африканских стран характерна ложная урбанизация. Самые крупные города на африканском континенте - Каир и Лагос.

Ежегодный прирост горожан на континенте превышает 5%. Доля городского населения не превышает 40%. Особенно быстро растут такие города, как Каир (свыше 10 млн), Александрия, Касабланка, Алжир (свыше 2 млн человек).

Наибольшая доля городского населения (50% и более) в ЮАР, Джибути, Алжире, Тунисе, Ливии, Маврикии, Реюньоне, наименьшая (менее 5%) в Бурунди, Руанде, Лесото.

На континенте выделяются ряд ареалов со скоплением городов: долина и дельта Нила, прибрежная полоса Магриба, городские агломерации ЮАР, область Медного пояса в Замбии.

На территории Африки расположено более 55 государств, из них три монархии, одна (Нигерия) - федеративная республика, остальные - республики. Все страны, за исключением нескольких, относят к развивающимся, большинство из них беднейшие в мире (70% населения живет за чертой бедности).

Север Африки занимают арабские страны, а юг - Южно-Африканская Республика со значительной частью белого населения и относительно высоким уровнем развития (ВВП на душу населения составляет 3150 долл.США). Страны Центральной (черной) Африки, значительно беднее.

Большинство населения Африки живет в области к югу от Сахары. В этом регионе расположено 2/3 беднейших стран мира. Восточная Африка включает такие страны, как Эфиопия, Сомали и Уганда. Среди народов Центральной и Западной Африки - Ангола, Камерун, Гана,

Нигерия и Демократическая Республика Конго (прежде Заир). Южная Африка включает Ботсвану, Лесото, Намибию и ЮАР.

Африка также охватывает много островов, самым большим из которых является Мадагаскар, расположенный к юго-востоку от континента.

Африка - наименее развитый в промышленном отношении регион мира. Многие современные отрасли, такие как приборостроение, точное машиностроение, автостроение, в странах Африки отсутствуют, а большинстве других представлены отдельными предприятиями. Африка является единственным регионом, в промышленности которого почти половина производства приходится на добывающие отрасли, получившие относительно высокое развитие в связи с потребностями мирового рынка. В отдельных странах доля горнодобывающих отраслей особенно высока, например, в Либерии - более 80%, в Нигерии, Гвинее, Сьерра-Леоне - 60-80% стоимости промышленной продукции. Преобладание в ряде стран, в частности в бывших колониях Франции, в структуре индустриального производства обрабатывающей промышленности не говорит о ее высоком уровне развития, а скорее только свидетельствует о низком минерально-ресурсном потенциале этих стран.

Тем не менее, в последние десятилетия промышленность стран Африки развивается относительно высокими темпами, составляющими в среднем около 7% в год. В период независимости во многих государствах были созданы крупные промышленные предприятия, в некоторых возникли новые отрасли, получили развитие промышленные узлы, начали складываться промышленные районы. Наиболее значительны указанные сдвиги в некоторых странах Африки - Нигерии, Гане, Гвинее и Сенегале, проходящих начальные этапы индустриализации.

В отдельных странах Африки важную роль приобрели нефтеперерабатывающая и химическая отрасли промышленности. Ее внутриотраслевая структура характеризуется повышенным удельным весом нефтепереработки и нефтехимии. В регионе действует около четырех десятков нефтеперерабатывающих заводов. Наиболее крупные в Нигерии – с мощностью 13 млн т. Большинство предприятий отличаются неглубокой переработкой нефти.

Главными видами продукции добывающей промышленности стран Африки являются нефть (около 60% всего объема производства по стоимости), уголь (свыше 10%), золото (около 9%), алмазы, медь, газ, фосфориты (3-5%), железная руда, уран, бокситы, марганец, хромиты (1-3%). Увеличение добычи газа сдерживается узостью внутреннего

рынка и трудностями организации его экспорта. Относительно небольшой остается добыча каменного угля, в крупных масштабах для внутреннего потребления и экспорта ведущаяся только в Нигерии.

Страны Африки производят почти 12% энергетического сырья (в пересчете на потребляемую энергию) мира, и этот показатель существенно растёт В ближайшие 10-15 лет добыча нефти в Африке (включая шельфовую зону) может расти минимум на 6-8 % в год.

Большая часть запасов нефти сконцентрирована в пяти странах - Ливии, Нигерии, Алжире, Анголе и Судане, на них приходится более 90% разведанных запасов нефти на континенте. Газовые месторождения (91,5% разведанных запасов) находятся на территории (и в пределах эксклюзивных морских экономических зон) Алжира, Египта, Ливии и Нигерии. География нефтяных и газовых месторождений на континенте существенно расширилась за счет таких стран Восточной Африки, как Танзания, Уганда, Кения. Нефть обнаружена также в Гане, в западной части прибрежной экономической зоны страны.

Мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. не сократил приток иностранных инвестиций в нефтегазовую отрасль Африки. В 2009 г. они увеличились на 4%, в то время как по миру упали на 16%.

На Африку приходится сравнительно небольшая доля (около 8%) мировых запасов природного газа, в мировой добыче это примерно 7%. Однако основные африканские производители - Алжир, Ливия, Египет и Нигерия, вместе обеспечивающие 6% глобальной добычи, становятся все более серьезным конкурентом мировой добычи газа на европейском рынке.

Нефть и газ являются источником благосостояния целого ряда стран континента, вместе с тем это препятствует диверсификации экономики и решению долгосрочных стратегических задач национального развития. Эти задачи выходят за рамки технического управления нефтегазовыми богатствами континента и сбора достаточно больших налоговых поступлений с производителей. Контроль за эксплуатацией ресурсов, управляемость, транспарентность получения и использования доходов от них - вот те элементы, которые включены в национальные стратегии использования национальных нефтяных и газовых ресурсов.

Череди революций в странах Северной Африки и Ближнего Востока существенным образом повлияла на мировой рынок углеводородов. Важными последствиями этих революций стали перераспределение нефтяного и газового потока в пользу стран Африки южнее Сахары, смещение основного инвестиционного вектора в нефтегазовую сферу

Африки с севера на юг, интенсификация геологоразведочных работ на новых территориях Африки, усиление конкурентной борьбы за контроль над африканскими ресурсами.

Помимо нефти и газа Африка богата и другими видами топлива, в частности ураном.

Запасы урана в Африке составляют 16% мировых запасов. Наиболее крупными месторождениями урана в Африке являются Нигер и Намибия. Атомная энергетика в мире продолжает активно развиваться, атомные электростанции строятся не только в развитых государствах, многие развивающиеся страны планируют создание собственных АЭС. В связи с этим потребности в ядерном топливе значительно возрастут, к 2020 г. дефицит урана в мире может составить не менее 15 тыс. т. Повышение спроса на уран на мировом рынке сопровождается обострением конкурентной борьбы за право разведки и разработки урановых месторождений Африканского континента.

По запасам руд золота Африка также занимает ведущее место в мире. На долю континента приходится 47% мировых запасов этого благородного металла. Крупнейшие производители золота в Африке - ЮАР, Гана, Мали, Танзания и Зимбабве. Запасы платины в Африке составляют 98,7 % мировых. Обесценение резервных валют в ходе кризиса резко подняло цену золота и драгоценных камней. Многие шахты, которые с конца прошлого века считались нерентабельными, стали вновь разрабатываться. Более других в этом отношении выиграла ЮАР, обеспечивающая 47% мирового экспорта этого металла.

Африка остается крупным поставщиком алмазов на мировом рынке. Здесь сосредоточено более 82% мировых запасов этого драгоценного камня. Наиболее крупные месторождения алмазов обнаружены в ЮАР, Ботсване, Анголе, ДРК, Гане, Танзании и Намибии. Крупнейший в мире производитель и экспортер алмазов - Ботсвана, на которую приходится 25% мирового экспорта.

Африка является ресурсоизбыточным континентом по многим видам металлов, в первую очередь по бокситам, марганцу и редкоземельным элементам, занимая 1-е место в мире по общим и достоверным запасам этих важных видов сырья, имеющих стратегическое значение. Лидирующие позиции в мире Африка занимает по фосфатам и по целому ряду других неметаллических полезных ископаемых.

Колоссальные запасы кобальтовых и медных руд сосредоточены в Замбии и Конго, марганцевые руды добываются в ЮАР и Зимбабве, платина, железные руды и золото - в ЮАР, алмазы - в Конго, Ботсване,

ЮАР, Намибии, Анголе, Гане, фосфориты - в Марокко, Тунисе, уран - в Нигере, Намибии.

Африка обладает довольно большими земельными ресурсами, однако эрозия почв приняла катастрофический характер из-за неправильной ее обработки.

Сельское хозяйство занимает исключительное место во многих африканских странах, обеспечивая работой 60% трудоспособного населения и формируя более 40% всех экспортных доходов. По наличию рекреационных ресурсов в регионе выделяется Сенегал, посещаемый туристами из Западной Европы и Америки.

Африка стала более активно втягиваться в систему международного разделения труда, однако темпы развития этого процесса очень медленные и значительно отстают от темпов развития мировой торговли. Поэтому ее удельный вес в мировом экспорте и импорте в последние десятилетия неуклонно снижался.

Но, несмотря на все свои богатства, Африка до сих пор остается одним из бедных регионов мира.

Африка - родина многих культурных растений. Большое значение имеет использование некоторых видов дикорастущих растений: масличной пальмы, деревьев кола, хлебного дерева, баобаба, акации и др., которые представляют хозяйственную отрасль.

Культура кофе распространена в очень многих странах. Кот-д'Ивуар дает более половины западноафриканского сбора. Арахис распространен преимущественно в зоне саванн. Как экспортная культура он выращивается в Сенегале, Нигерии, а в большинстве других стран идет главным образом на местное потребление. Масличная пальма распространена преимущественно в странах Гвинейского Залива, где имеются плантации и «оберегаемые роции», в которых ведется сбор плодов дикорастущих пальм. На регион приходится около половины мирового сбора плодов пальмы.

В Африке расположен хлопковый пояс, в него входят страны, для которых выращивание хлопчатника имеет особо важное значение, это Бенин, Буркина-Фасо, Мали и Нигерия.

Из прочих экспортных культур выращиваются каучуконосы, табак, сизаль и чай.

Животноводство Африки отличается очень низкой продуктивностью при значительной численности поголовья основных видов скота. На континенте преобладает кочевое, полукочевое и отгонно-пастбищное животноводство. Стойловое содержание скота ведётся главным образом в государственных животноводческих фермах.

Основной товарной продукцией животноводства являются кожа, шкуры и шерсть. Для отдельных стран (Нигер и Буркина-Фасо), вывоз кожи и шкур составляет значительную часть экспорта. Животноводство отстает в области производства молочных продуктов, на которые приходится 90% стоимости импорта всей животноводческой продукции.

Водные ресурсы по территории Африки распределены крайне неравномерно. Леса занимают около 10% территории, но в результате хищнического уничтожения их площадь быстро сокращается.

Многие африканские страны до прошлого века были колониями. Европейцы сыграли большую роль в развитии стран континента, все они (кроме независимых Либерии и Эфиопии) были разделены между колонизаторами. После Второй мировой войны их метрополии были разгромлены (Германия) либо сильно ослаблены (Великобритания и Франция). Победившие СССР и США поддержали освободительные движения, страны Африки получили независимость, однако бывшие метрополии сохранили свое влияние. Так, бывшие французские колонии - Бенин, Буркина-Фасо, Габон, Камерун, Конго, Мали, Нигер, Сенегал, Того, Чад и др., находясь под влиянием Франции, образовали зону франка. Экономическая зависимость от бывших метрополий и других развитых стран получила название «неоколониализм».

Белое население часто испытывает дискриминацию, к тому же многие правители выбирают авторитарную позицию, нивелируя демократические достижения.

Во многих африканских государствах шли гражданские войны, так как общество было не готово к новому режиму и многие границы проводились поспешно и необдуманно.

В процессе обретения независимости государства часто меняли свои названия: германская Юго-Западная Африка стала Намибией, а Южная Родезия – Зимбабве.

В странах Южной Африки созданы прекрасные национальные парки, имеется наскальная живопись и множество других удивительных свидетельств жизнедеятельности первобытного человека. Музеи позволяют познакомиться с местной культурой и жизнью.

Южный африканский регион - это небольшая территория. Развитые страны - Ботсвана, Королевство Лесото, Намибия, Свазиленд, Южно-Африканская Республика, Сейшелы, Канарские острова, Ангола, Экваториальная Гвинея.

Республика Ботсвана на 70% состоит из пустыни Калахари и не имеет выхода к морю. Столица и самый крупный город Ботсваны - Габороне. К главным достопримечательностям можно отнести

национальный парк Чобе, дельту реки Окаванго, пустыню Калахари. Дельта реки Окаванго - это комплекс озёр, лагун и протоков. Она расположена внутри материка, ничего похожего нет во всём мире. Многие животные обитают в дельте, которая находится в самом центре пустыни.

В пустыне Калахари проживают племена африканских бушменов, которые сохранили свои традиции и культуру. Заповедник «Центральный Калахари» является самым большим в Республике Ботсвана.

Королевство Лесото полностью окружено Южно-Африканской Республикой. Столицей страны является город Масеру. Климат Лесото достаточно холодный. В летние месяцы (с декабря по февраль) температура воздуха может достигать до $+30^{\circ}$ С. Зимой бывают и морозы до -7° (в горах до -18°).

В Лесото разрабатываются алмазоносные месторождения Као и Летсенг-ла-терае, которые входят в число 10 самых крупных во всём мире. Здесь были добыты крупные алмазы самого высокого качества. В Драконовых горах живут исчезающие виды птиц, например, африканский ягнятник и лысый ибис.

Чтобы защитить флору и фауну Королевства Лесото, в восточной стороне гор Малоти специально был создан национальный парк «Сехлабатебе».

Намибия является обладательницей самой богатой флоры и фауны на континенте, здесь наблюдается уникальное сочетание геологических структур и ландшафтов. Только в этой стране солнечная погода длится 365 дней в году. Довольно протяжённое побережье и безграничные пески пустыни, богатые охотничьи угодья, памятники природы, своеобразные местные обычаи характеризуют жизнь этой страны.

В Намибии находится пустыня Намиб, которая является самой древней пустыней мира. Несмотря на то, что пустыня является абсолютно сухой (здесь годами не выпадают дожди), в отличие от Сахары в Северной Африке она богата жизнью.

Северная Намибия - это самая густонаселённая местность страны. Туристов привлекает пустынная местность Дамараленд, экзотический Берег Скелетов, колоритный город Цумеб, Старый форт, Национальный музей Намибии и городок Аи-Аис, известный своими горячими источниками.

В **Южно-Африканской Республике** совместно проживают белые, местные азиатского происхождения и смешанное население.

Национальный парк называется «Крюгер». Мыс Доброй Надежды является воплощением великой надежды португальцев в пути, когда

они искали Индию. Здесь расположен самый большой транснациональный парк «Лимпопо» и первый в мире морской парк «Тситсикамма».

Природа ЮАР уникальна, так как сочетает в себе различные климатические зоны - от субтропиков до пустынь.

Африка имеет много выходов к водоемам, что играет значительную роль в экономике многих стран. Развитию транспорта и сельского хозяйства способствует благоприятный рельеф континента.

Африка частично располагается в экваториальном поясе. На эту часть приходятся большие площади лесов. Древесина активно используется в экспорте.

Богатейшей страной Африки можно назвать *Экваториальную Гвинею*, занимающую 66-е место в мировом рейтинге ВВП на душу населения. Это объясняется активными разработками залежей нефти, что позволило стране стать развивающейся и перспективной. Плодородные почвы способствуют развитию экономики. Основные культуры – кофе и какао-бобы. Древесина и пиломатериалы стали одной из самых важных статей экспортной деятельности Гвинеи. Экваториальная Гвинея имеет развитую систему рыболовства.

Второй богатой страной Африки можно назвать *Габон* (75-я в мире), который богат залежами марганцевых руд, однако около 30% населения испытывает постоянный недостаток в импорте.

Следом за ней идёт *Ботсвана* (85-е место в мировом рейтинге), прославленная алмазами.

Ботсвана - один из самых крупных очагов в мире по зараженности населения СПИДом, хотя она находится в списке самых богатых стран Африки. Алмазная отрасль пополняет ВВП Ботсваны более чем на треть и занимает 80% экспорта. ВВП на душу населения достигла 6244,0 долл. США, однако среди стран Африки здесь наблюдается самый резкий разрыв между богатыми и бедными.

Сейшелы – государство, которое представляет собой островную систему. Его природа так прекрасна, что отдых в ней пользуется большим спросом, поэтому Сейшелы остаются высокоразвитой африканской страной. ВВП на душу населения составляет 16,1 тыс. долл. США. Острова имеют один из самых высоких индексов развития человеческого потенциала (0,772).

Развитию экономики *Канарских островов* способствует туризм. Невероятно красивые места привлекают тысячи туристов и отдыхающих. Развитая инфраструктура, транспортная система и многое другое делают большой вклад в бюджет.

Ангола входит в список самых экономически развитых стран Африки. Этому способствуют богатые природные ресурсы. Ангола имеет выход к Атлантическому океану, что способствует развитию рыбной ловли и экспорту продукции. Ландшафт преимущественно горный, разведаны богатые запасы золота, алмазов и железной руды. В некоторых районах добывается нефть. ВВП на душу населения составляет около 3,2 тыс. долл. США. Основными странами-партнерами являются США, Франция и Китай.

6.3. Роль ЮАР как «полюса роста» в Южноафриканском субрегионе

Южно-Африканская Республика (ЮАР) - страна, расположенная на юге Африканского континента, в 5 раз крупнее Великобритании, в 2 раза - Франции и равна по территории Германии, Франции и Италии, вместе взятых. На севере ЮАР граничит с Ботсваной, Зимбабве, на северо-западе - с Намибией, а на северо-востоке с Мозамбиком и Свазилендом. Королевство Лесото находится на территории ЮАР как анклав.

У побережья ЮАР проходит морской путь, соединяющий Европу со странами Ближнего Востока и Юго-Восточной Азией.

Южно-Африканская Республика - это экономический гигант в масштабах Африканского континента. Страна располагает крупным сельскохозяйственным сектором и экспортирует 142 вида овощей и фруктов в 40 стран мира. Сфера обслуживания приносит 51% национального дохода, а промышленность - 31%. Однако ЮАР стала современным процветающим государством благодаря горнодобывающему сектору - 52% доходов от экспорта дают природные ресурсы.

ЮАР находится 48-м месте в рейтинге Forbes стран по удобству ведения бизнеса.

Экономика ЮАР - 39-я экономика мира и крупнейшая в Африке по объёму номинального ВВП, в 2017 г. он составил 273,7 млрд долл. США. На ЮАР приходится 28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции всей Африки.

Основные составляющие ВВП - обрабатывающая промышленность (25%), горнодобывающая промышленность (9%), торговля и туризм (11,5%), транспорт и связь (9,1%), сельское хозяйство (5,6%), рыболовство (4,7%). Около 70% от ежегодной добычи угля, превышающей 200 млн т, идут на экспортные поставки.

В структуре экспорта ЮАР доминируют три группы товаров: благородные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни (23%), металлы и металлоизделия (16%), минеральное сырье (13%). Основными статьями импорта являются машины, оборудование, электронная техника (36%), продукция химической промышленности (11%), нефть (9%).

Крупнейшие торговые партнеры ЮАР - КНР, Германия, США, Великобритания, Япония и Нидерланды.

Недра страны содержат практически все известные минералы: 91% мировых запасов марганца, 82 - платиноидов, 58 - хрома, 53 - золота, 50 - ванадия, до 20 алмазов и 5,5% угля. Открыты месторождения нефти и газа на южном шельфе.

ЮАР входит в Южноафриканский таможенный союз.

ЮАР - государство со сложившейся рыночной экономикой, благоприятным инвестиционным климатом, разумной налоговой политикой. Это страна с прекрасно организованными службами транспорта и связи; она славится четкостью и надежностью банковского обслуживания и страхового бизнеса, обладает высококвалифицированными кадрами специалистов и обширным рынком сравнительно дешевой рабочей силы.

ЮАР является одним из государств-основателей ООН. До 1961 г. - член Британского Содружества Наций; в том же году ЮАР вступила в Организацию Африканского Единства и Сообщество Развития Юга Африки.

С начала 1960-х годов до 1994 г. роль ЮАР в деятельности ООН была весьма ограничена, поскольку большинство членов ООН резко осуждало политику апартеида и сохранение вплоть до 1990 г. контроля ЮАР над Намибией вопреки резолюциям ООН. В 1963 г. Совет Безопасности ООН призвал к установлению эмбарго на поставки оружия в ЮАР, а в 1977 г. принял специальную резолюцию об обязательном для всех членов ООН соблюдении этого эмбарго. В 1974 г. Генеральная ассамблея ООН приняла решение временно приостановить членство ЮАР в ООН.

В отношениях с другими странами субрегиона в конце 1970-х—80-х годах, особенно с «прифронтовыми» государствами, политика ЮАР состояла из политического давления с угрозой вооруженной агрессии, дестабилизации внутреннего положения в соседних странах, экономического шантажа. Внешняя политика правительства, направленная на создание «буферной зоны» у границ ЮАР, вовлекла в сферу влияния и малые страны региона. Так, в качестве дополнительного инструмента контроля за положением в Лесото ЮАР

использовала оппозиционному правительству Освободительную армию Лесото, контингенты которой дислоцировались на территории Южной Африки. ЮАР неоднократно проводила диверсионно-террористические акции против Свазиленда и Лесото с целью захвата активистов АНК и ПАК.

Экономическая дестабилизация в регионе оказала негативное влияние и на положение дел в Анголе, Намибии, Мозамбике, Малави. В 1986-1987 гг. наряду с ведением необъявленной войны против Анголы ЮАР осуществляла агрессивные акции против Мозамбика, Замбии, Зимбабве, Ботсваны.

Отношения ЮАР с неафриканскими странами концентрировались на двух главных направлениях. Одно из них - развитие сотрудничества с государствами, политические и экономические интересы которых не препятствовали поддержанию связей с Южной Африкой. К их числу относились Израиль, Чили, Парагвай, Южная Корея. Важнейшее место в этой группе стран отводилось Израилю. С конца 60-х годов ЮАР все в большей мере использовала свои связи с этим государством для преодоления своей растущей изоляции в мировом сообществе, особенно в отношении поставок вооружений и передовых технологий.

Второй, чрезвычайно важной сферой внешнеполитической деятельности ЮАР являлись отношения с ведущими западными державами, прежде всего с США, Великобританией, ФРГ, Францией, Японией, которые были ее главными торгово-экономическими партнерами. ЮАР, являющаяся важнейшим источником золота и стратегического сырья для мирового рынка, имела для них первостепенное значение.

С нарастанием южноафриканского конфликта осложнились отношения Запада с ЮАР. Открытая защита системы расового неравенства, существовавшей в ЮАР, становилась для Запада все более затруднительной, в том числе вследствие широкой международной кампании против апартеида, в которую были вовлечены многие общественные движения и неправительственные организации Северной Америки и Западной Европы.

Стремясь ослабить режим апартеида, в середине 1980-х годов внутренняя оппозиция расистскому режиму и ее сторонники в демократических странах Запада призвали ООН к введению жестких экономических санкций против ЮАР, включая такие меры, как ограничение торговых связей и вывоз инвестиционных фондов. К санкциям присоединились межправительственные организации, в том числе Европейское сообщество, Содружество наций. Страны ЕС, Канада и США ввели эти санкции, несмотря на упорное сопротивление

некоторых политических сил, в частности Республиканской партии в США и Консервативной партии в Великобритании.

Экономические санкции оказали сильное психологическое воздействие на правителей ЮАР и способствовали постепенному переходу страны к многорасовому демократическому обществу в начале 1990-х годов. По мере осуществления этого перехода в 1992–1994 гг. санкции были постепенно отменены. Только после этого ЮАР вновь стала полноценным членом ООН.

До 1992 г. несмотря на международную изоляцию, бойкот и исключение ЮАР из большинства международных организаций, научные сообщества и ведомства ЮАР были представлены во многих международных ассоциациях, например, Всемирной Федерации инженерных организаций, Международном совете по строительной документации и исследованиям, Международной электротехнической комиссии, МАГАТЭ, Международном союзе по биохимии, Совете международных организаций медицинских наук, Международной ассоциации экономики сельского хозяйства, Международном союзе за сохранение природы и природных ресурсов, Международной ассоциации гидрологических наук и многих других ассоциациях. После 1994 г. ЮАР стала развивать взаимовыгодное сотрудничество с международными организациями.

Правительство ЮАР возобновило свое членство в руководящих ведомствах Международного агентства по атомной энергии, когда подписало в сентябре 1991 г. Соглашение о гарантиях и подтвердило право на проведение Агентством инспекций на ядерных объектах ЮАР. ЮАР стала членом Договора о нераспространении ядерного оружия 16 сентября 1991 г., Конвенции о запрещении химического и бактериологического оружия, а также сторонником Договора о создании безъядерной зоны в Африке.

В начале 1990-х годов ЮАР стала ориентироваться на мировые торговые и экономические процессы, постепенно отказываясь от политики протекционизма и переходила к либерализации внешнеторговых операций. Это важное изменение во внешнеэкономической политике ЮАР произошло после подписания Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) в 1993г., которое открыло новые рынки и новые возможности для южноафриканских товаров.

С 1994 г., после окончания перехода к многорасовой демократии, ЮАР, несмотря на внутренние трудности и экономический спад, стала доминирующей политической и экономической региональной державой

на юге Африки, вносящей свой вклад в предотвращение вооруженных конфликтов.

На современном этапе ЮАР - государство с наиболее современной армией в регионе юга Африки. Этот превратило ее в гегемона Сообщества развития Юга Африки (САДК), в котором в качестве постоянных членов состоят 14 государств. САДК располагает своими (но преимущественно под руководством ЮАР) миротворческими вооруженными силами.

Основную задачу правительство Южной Африки видит в том, чтобы активно поощрять и осуществлять поддержку демократии, налаживать эффективное управление и отстаивать уважение к правам человека. Национальные правительства остаются основными гарантами безопасности и благосостояния народов Африки, поэтому правительства государств юга Африки должны налаживать сотрудничество в поддержании региональной безопасности. Содействие миру и безопасности - это одна из наиболее важных целей Южной Африки в регионе; сюда относится предотвращение региональных конфликтов, содействие отдельным государствам по решению внутренних проблем, которые затрагивают региональную стабильность.

Внешняя политика современной ЮАР основывается на принципе вовлеченности в урегулирование многих региональных внутренних конфликтов. ЮАР участвовала как ключевой игрок в урегулировании конфликтов в Анголе, Мозамбике и в Заире.

ЮАР также заинтересована в урегулировании конфликтов и разрешении социально-экономических проблем, которые могут стать источником нестабильности и потенциальных конфликтов в регионе. В этой инициативе у правительства ЮАР есть единомышленники и за пределами Африканского континента. В 2002 г. правительство ЮАР провело с правительством Швеции консультации о совместном осуществлении миротворческих операций на территории Африканского континента.

Соблюдение прав человека, как указано в отчете МИД ЮАР, остается наиболее важным в списке приоритетов региональной политики Южной Африки. Содействие мерам по соблюдению прав человека, борьба с преступностью, торговлей оружием и боеприпасами входят в двусторонние договоры ЮАР и пограничных государств Юга Африки, в том числе с Мозамбиком и Свазилендом. Межрегиональное сотрудничество, нацеленное на борьбу с преступностью, поощряется организацией Southern African Regional Police Chiefs Co-ordinating Organisation (SARPCCO) и Интерполом. Объединенные действия

направлены на предотвращение расхищения гуманитарных продовольственных запасов, поиск и уничтожение нелегального стрелкового оружия, борьбу с наркоторговлей.

ЮАР стала членом Африканского экономического союза (АЕК), договор о создании которого был подписан в 1991 г. и ратифицирован в 1993 г. Эта организация была создана для экономического, социального и культурного развития Африки и интеграции экономик государств африканского континента. Программа АЕК запланирована на 34 года (до 2028 г.), в ней предусматривается создание единого Африканского банка, единой валюты, Африканского экономического и валютного Союза, создание и избрание первого Африканского парламента.

Во время саммита ОАЕ в 1999 г. в Бутефлике по вопросу снижения долговых обязательств государств Африки была принята «Программа Тысячелетия по партнерству ради африканского восстановления» (МАР). В 1998 г. был создан Институт африканского ренессанса (ИАР), который предусматривал создание пяти региональных отделений: в Южной, Восточной, Центральной, Западной и Северной Африке для изучения культуры и науки народов Африки, для решения проблемы нищеты, технологической неэффективности, долгового бремени, развития региональной экономики и решения социальных проблем в координации действий с африканскими правительствами и межправительственными организациями. Для реализации этой программы правительство ЮАР создало специальный фонд и разработало «Программу восстановления Африки».

Возможно ли для ЮАР занять ведущую роль в возрождении Африки? При эффективном использовании своих военных и экономических ресурсов ЮАР смогла бы стать континентальным лидером, способным сыграть видную роль в межправительственных организациях, в решении политических и социальных проблем африканских государств и урегулировании конфликтов в рамках этих организаций, а также развивать политическое и экономическое сотрудничество.

Большинство государств Африканского континента имеют низкую экономическую активность, поэтому отсутствуют шансы на успешную реализацию внутрирегионального сотрудничества и интеграции. Даже у ЮАР, как и у других государств Африки, есть проблемы предотвращением нищеты, болезней, голода, неграмотности.

Торгово-экономические отношения, например, между ЮАР и ЕС, имеют выгодные преимущества по сравнению с торговлей ЮАР со странами Африки.

В 2002 г. Всемирный саммит в Йоханнесбурге дал возможность обсудить глобальные международные соглашения по вопросам окружающей среды и устойчивого развития. В этом саммите участвовали политики и представители неправительственных организаций, бизнесмены, которые выступили с инициативами для достижения целей по уменьшению загрязнения окружающей среды в рамках Концепции устойчивого развития ООН. На саммите обсуждались программы помощи беднейшим странам, проблемы демографии и природных ресурсов, охраны окружающей среды.

В отличие от саммита в Рио-де-Жанейро, участники саммита в Йоханнесбурге не выработали никакой конкретной альтернативы для реализации Концепции устойчивого развития, все же некоторые цели и руководства к действию на этом саммите были сформулированы и указаны сроки для их выполнения.

ЮАР участвует в программах ООН по разоружению, контролю над вооружениями и нераспространению ядерного оружия. Во время иракского кризиса 2002-2003 гг. правительство ЮАР заявило о том, что проблему необходимо решать мирными средствами. Правительство ЮАР было также обеспокоено негативными последствиями войны в Ираке для развивающихся государств и поэтому настаивало на решении конфликта на основе международного права и при участии СБ ООН.

ЮАР официально стала членом группы БРИКС 24 декабря 2010 г., после того, как была официально приглашена странами БРИК. С присоединением ЮАР группа была переименована в БРИКС, где “С” стала обозначать ЮАР, чтобы отразить расширенный список участников групп. В апреле 2011 г. президент ЮАР Джейкоб Зума принял участие в саммите БРИКС в г. Санья (Китай) в качестве полноправного члена. По состоянию на 2012 г. на долю пяти стран БРИКС приходилось 45% населения, 25% мирового ВВП (по паритету покупательной способности национальных валют) и 30% территории Земли.

Объединение стало долгосрочным фактором развития мировой экономической и политической архитектуры. Многие называют БРИКС новой силой, способной найти консолидированные подходы к решению наиболее важных проблем глобального развития.

«Пятерка» принимает все более активное участие в решении вопросов энергетической безопасности, борьбы с международным терроризмом, экологии, демографии и др. В период финансово-экономического кризиса в 2008–2009 гг. именно страны БРИКС, прежде всего Китай, Индия и Бразилия, стали главными двигателями, которые помогли вновь начаться экономическому росту. Государства

БРИКС во многом определяют пути преодоления последствий кризиса, динамику мирового экономического развития. Они отражают объективную тенденцию к усилению экономической взаимозависимости стран, увеличению роли интеграционных процессов.

Став полноправным членом международных и межправительственных организаций, правительство ЮАР приняло на себя обязанности выполнять устав и нормы этих организаций, что служит гарантией продолжения демократических реформ в самой ЮАР и в то же время членство в этих международных организациях накладывает на правительство ЮАР обязательство выполнять решения этих организаций и вкладывать свои ресурсы в осуществление программ этих организаций.

6.4. Проблемы и вызовы регионального развития. Причины социально-экономической и экологической депрессии региона

Быстрый рост населения в условиях экономической отсталости большинства государств Африки, их социальной неустроенности, политической нестабильности повлияли на развитие мировой экономики.

По данным специалистов, общий уровень безработицы в Африке в середине 20-х годов прошлого века колебался между 10 и 13%. В Либерии, например, безработными были около 90% трудоспособного населения. Безработные в поисках работы вынуждены мигрировать в соседние страны. Безработица в Ботсване, по официальным данным, составляла 18,1% в 2017 г., а неофициальные источники оценивали её в 40%.

Уровень безработицы среди молодежи достигает 25-30%, а именно молодежь обладает наиболее ярко выраженным протестным потенциалом. В условиях информационного общества скорость «расползания» очагов социальной напряженности и возможности манипулирования общественным мнением во много раз возрастают. Число Интернет-пользователей на континенте увеличилось с 3 млн в 2000 г. до 119 млн в 2011 г., при этом каждый третий африканец имеет мобильный телефон. В 2017 г. на континенте наблюдались высокие темпы роста пользователей интернетом около 20% за год. По данным Internet World Stats за 2017 г. интернет-пользователей в Африке составляло 388 млн человек или 31,2%, только в ЮАР интернетом пользуются около 29 млн. человек (52% населения). Это около 13-14% от общего количества пользователей по всей Африке.

В силу сложившегося международного разделения труда Африка специализируется преимущественно на экспорте сырьевых товаров, цены на которые устанавливаются на глобальном уровне, а не в Африке. Такие модели неравноправного обмена не только уменьшают возможности развития африканских стран за счет экспортных поступлений, но и ведут к потере конкурентоспособности африканских государств на мировом рынке.

Африканские экономики страдают от нестабильности, вызванной сочетанием внешних и внутренних структурных факторов. Внутренние факторы включают количество и качество людских и природных ресурсов и доминирование сельского хозяйства в ВВП. Внешние факторы – это отсутствие доступа к современным технологиям и внешняя задолженность.

Экономическое и общественное развитие стран континента является основой и условием ее независимости и социального прогресса. Ведётся поиск средств для финансирования проектов по экономическому развитию и социальному обеспечению. С развитием глобализационных процессов все более увеличивается технологическое отставание африканских стран от развитых стран.

Государству принадлежит приоритет в тяжелой, химической промышленности в таких странах, как Марокко, Нигерия, Танзания, Мозамбик. В некоторых странах, например в Сенегале, государство является собственником важнейших отраслей промышленности и даже в частных предприятиях может иметь свою долю участия.

Опыт показывает, что контролируемые государством секторы эксплуатируются недостаточно эффективно и служат в основном интересам чиновников, а не народа.

Из-за недостаточно полного изучения и финансирования большинство проектов в сфере сельского хозяйства носили временный характер и оказывались невыполнимы или были нерентабельны, оставлены для самофинансирования.

К сожалению, большая часть реформ в африканских странах ориентируется исключительно на экспортное производство, где занято меньшинство населения. Большинство проектов, финансируемых государством или иностранными организациями, касались только товаров, предназначенных на экспорт (кофе, чай, хлопок, какао, арахис и т.д.), а производство обычной продукции, в которой ежедневно нуждается население, оставалось без поддержки. Валюта, полученная благодаря экспорту отдельных продуктов, служит для покупки других продовольственных товаров, необходимых для местного

использования, например зерна, производство которого остается недостаточным для континента.

Согласно данным ФАО (Международная продовольственная организация), ввоз продуктов питания и товаров в Африку в два раза превышает прибыль от экспорта всей сельскохозяйственной продукции, а уровень производства продовольственных товаров намного ниже уровня потребления населения, которое имеет тенденцию к увеличению.

Совокупный объем экспортных поступлений 45 государств Тропической Африки с населением более 650 млн человек не превышает половины суммы таких поступлений Гонконга, где проживает свыше 7 млн человек, а удельный вес этого экспорта составлял в 2010 г. всего 1%.

Шаги научно-технического прогресса, «революция материалов» сокращают потребности в традиционных видах сырья (меди, олове, цинке), вследствие чего мировые цены на большинство из них находятся на уровне полувековой давности, поэтому остаются низкими доходы от экспорта этих видов сырья.

Отмечено неуклонное снижение доли Африки в мировой торговле – до 3%, а в мировых ПИИ – 5%. В 2017 г. наблюдался рост объёмов экспорта на 0,1%, в основном за счёт того, что спрос на нефть и другие природные ресурсы был стабилен.

Развитые страны отказываются открывать свои рынки для многих товаров из африканских стран. Это касается продукции сельского хозяйства и ряда трудоемких отраслей (текстильной, швейной, обувной) промышленности, в которых эти страны обладают конкурентными преимуществами. Странам Африки не удалось также отменить принцип тарифной эскалации, согласно которому пошлины увеличиваются по мере повышения степени обработки товаров. Не удалось также ликвидировать так называемые «пиковые» ставки на ряд товаров, достигающие десятков или даже сотен процентов от стоимости ввозимого продукта.

Негативное влияние таможенных барьеров продолжает сказываться на поставках из стран Африки металлов, текстиля, одежды, зерна, натуральной кожи, сахара, рыбы, табака, каучука, изделий из дерева.

Африканские государства заняты перекачиванием ресурсов от бедных к богатым, от крестьян к городской бюрократии и из продуктивного в непродуктивные секторы экономики. В большинстве стран Африки военные расходы растут экспоненциально. Расходы стран Тропической Африки (включены страны, расположенные южнее

пустыни Сахара) в 2015 г. занимали 9-е место (из 10 регионов мира) – 18,129 млрд долл. США (1,14% от общемировых расходов).

Страны Тропической Африки практически без потерь преодолели мировой экономический кризис 2008-2009 гг. по темпам роста военных расходов, хотя в посткризисный период темп роста военных расходов снизился. Резкий спад имел место только в 2015 г. За 2008-2015 гг. расходы на оборону стран Тропической Африки составили 132,351 млрд долл. Самые высокие долевые показатели соотношения расходов на оборону в процентах от ВВП по периоду 2008-2015 гг. имели Ангола (4,47%) и Ботсвана (3,07%). Страны Северной и Северо-Восточной Африки в 2015 г. занимали 7-е место (из 10 регионов мира) – 21,217 млрд долл. США (1,34% от общемировых расходов). В 2017 г. наблюдалось снижение военных расходов на 0,5%.

Проблема внешней задолженности – важнейшая для африканских стран, не способных без импорта не только развивать свои экономики, но и кормить растущее население. Проблема усугубляется огромными масштабами коррупции и стремлением африканских правителей удержаться у власти любой ценой.

Накопление крупного внешнего долга подрывает валютно-финансовые позиции многих африканских стран, вызывает на континенте вспышки «кризиса долга», выражающегося в нарушении должниками сроков и приостановке платежей для погашения полученных ссуд. Важно отметить факт поляризации африканских стран как по размерам внешнего долга, так и по платежеспособности. В 2014 г. общий государственный долг Африки составил 38% ВВП по сравнению с 111% для стран ОЭСР. В среднем за 5 лет этот показатель удвоился вдвое и по итогам 2017 г. составил 53% от ВВП. Для сравнения: в 2013 г. уровень госдолга в регионе был на отметке 34% от ВВП, а в 2016 г. – уже 48%. Резкое падение нефтяных доходов ресурсных экономик во второй половине 2014 г. привело к росту задолженности в среднем на 8% в год. Ухудшают ситуацию постоянно растущие расходы на обслуживание долга, которые становятся серьезным бременем для стран. Среди главных должников выделяются Египет, Нигерия и Алжир, на которые приходится около 1/3 всего долга. За ними следуют Марокко, Судан, Кот-д'Ивуар, Демократическая Республика Конго, Тунис, Ангола, Камерун.

Решение проблем задолженности в регионе связано не только с ее реорганизацией и увеличением притока внешних ресурсов, но и с активизацией собственных усилий стран-должников.

Одной из существенных проблем для африканских стран в эпоху глобализации является слабая защищенность от миграции

квалифицированной рабочей силы, которая не находит для себя сферы приложения из-за отсталости социально-экономических структур региона, в экономически более развитые регионы.

Международная миграция рабочей силы – один из основных каналов «подключения» Африки к мировому хозяйству. Свыше 80% африканцев находят работу после переезда, а доходы мигрантов до и после переезда соотносятся как 1 к 2. Средний африканский трудовой мигрант – мужчина в возрасте 30 лет, имеющий среднее или высшее образование; около 50% африканцев, нашедших работу, – это квалифицированные работники в сфере промышленности, сельского хозяйства и обслуживания.

Большое количество дипломированных специалистов, в том числе агрономов, ветеринаров, специалистов пищевой промышленности, медицины и т.д., эмигрируют или являются безработными, в то же время растёт армия иностранных специалистов, работающих на континенте. В Африке так много иностранных консультантов, как нигде в мире. В 1988 г. их было более 80 тыс., а к 2014 г. уже более 100 тыс. Эти иностранные специалисты зарабатывают около 4 млрд долл. США в год, то есть примерно 35% всей суммы помощи, направляемой на развитие Африки.

Назовём основные дезинтегрирующие факторы в Африке:

- узкие по емкости рынки и небольшие по размерам экономики, крайне низкие ВВП на душу населения,

- диверсификация производства и экспорта, которая ведет к необходимости совместного использования ресурсов;

- сохранение устойчивых экономических и политических связей с бывшими метрополиями;

- многочисленный состав многих интеграционных группировок (до 27 стран), что мешает выработке общей политики;

- озабоченность правительств в отношении неравномерного распределения преимуществ и издержек от интеграции между отдельными странами;

- крайне низкая роль частнопредпринимательского сектора;

- слабость государственных структур власти.

В социальной сфере остаются нерешёнными множество проблем, которые тормозят процесс экономической интеграции. К ним относятся образование, подготовка национальных квалифицированных кадров и их рациональное использование, охрана здоровья населения, занятость трудовых ресурсов, регулирование миграционных потоков, в том числе беженских, демографическая проблема, сдерживание процесса маргинализации общества, борьба с преступностью, повышение роли

женщин в социально-экономическом развитии. По ряду проблем наметились согласованные межгосударственные меры, налаживается взаимодействие.

Рассматривать роль человеческого потенциала Африки в мировой экономике XXI в. лишь в негативном ключе было бы неправильным. Через 30-40 лет более 90% прироста мирового населения и 65% прироста трудовых ресурсов мира будет приходиться на Африку, а это значит, что континент в значительной степени будет формировать мировую структуру производства и потребления. Медленно, но неуклонно растет качество человеческого капитала в Африке, сокращается число инфекционных заболеваний, повышается уровень образования, увеличивается вовлеченность женщин в трудовой и образовательный процесс, в том числе за счет использования возможностей информационных технологий.

6.5. Основные цели интеграционных группировок стран Африки

Проблемы региональной интеграции в Африке в значительной степени обусловлены характером организации политического процесса на Африканском континенте. Политическая власть выражает, как правило, экономические, политические и идеологические интересы обеспеченного класса. В развивающихся странах Африки политическая власть не столь социально обусловлена, в неё вторгаются традиционные, этнические, религиозные отношения. Социальная основа власти представлена блоком разнородных сил, в котором руководящая роль принадлежит политической элите. В осуществлении властных функций участвуют не только государство и правящие партии, массовые общественные организации, но и традиционные институты.

В XXI в. Африка вошла с отсталой экономикой и осталась регионом перманентной политической нестабильности. В этих условиях большую роль играет мобилизация внутренних ресурсов населения, строгой дисциплины, контроля и учета со стороны государства. Отсюда возникает острая необходимость в сильной власти.

В подготовленном Всемирным банком докладе о перспективах развития суперконтинента, озаглавленном «Может ли Африка претендовать на XXI век?» отмечается, что безоглядная либерализация и отказ государства от участия в экономической жизни не всегда приносят хорошие результаты. Документ указывает на необходимость «сильного и действенного государства», нужно сделать еще очень

многое, чтобы государственные институты стали отражать надежды и чаяния африканских народов. Предполагается добиться представительства различных этнических групп, в том числе национальных меньшинств, передать часть полномочий центральных органов на места и превратить местную власть в реально работающую, утвердить верховенство закона, уменьшить масштабы коррупции, повысить эффективность госаппарата.

Одна из особенностей осуществления политической власти в Африке - своеобразный культ правителя, почетность близости к нему, что составляет одну из самых старинных восточных традиций. В политической жизни Африки преобладающим типом институционализации государственной власти остается авторитарно-бюрократический, основанный на доминирующем положении в системе государства институтов исполнительной власти и отождествлением ее с личной властью правителя. Африканская разновидность бюрократического государства основана на административном централизме и патримониализме, который означает субъективно-личностные отношения.

За годы независимости колониальные конструкции, навязанные африканским обществам извне, быстро африканизировались, а современные государственные институты успели пропитаться традиционными представлениями о власти и авторитете.

В условиях политической нестабильности, отсутствия гражданского согласия, перед угрозой территориального распада и в результате борьбы за власть между группировками повсеместно сформировались однопартийные системы, которые привели к утверждению авторитарных политических режимов. В начале 2000-х годов они существовали в 38 из 45 государств Тропической Африки.

Политическая власть в африканских странах представляет собой сложную систему общественных отношений. Механизмы власти, методы ее осуществления характеризуются сочетанием строгого и нового, принесением в новую систему политических отношений этнических, религиозных, клановых и иных неклассовых связей. Такая власть отличается гибридностью, этничностью, что приводит к ее неустойчивости и противоречивости.

В большинстве государств Африки возник разбухший, непрофессиональный и неэффективный бюрократический аппарат. При аморфности социальных структур единственной организованной силой оставалась армия. Результат - бесконечные военные перевороты. В таких условиях сам факт стремления африканских лидеров к интеграции отражает здоровую внутривластную тенденцию к

сближению различных социально-политических групп континента, сотрудничеству и отстаиванию собственных интересов в мировой политике и экономике.

Лидеры почти трёх десятков стран суперконтинента собрались в известном курорте Синайского полуострова Шарм-эль-Шейхе на саммите, чтобы укрепить континентальные торговые связи и привести весь регион к развитию. Министры 26 государств в 2008 г. подписали важный для Африки документ, объявляющий о создании режима зоны свободной торговли на территории трёх действующих ранее экономических блоков. Это страны, относящиеся к трём крупным региональным союзам, - КОМЕСА (Общий рынок Востока и Юга), ВАС (Сообщество Восточной Африки), САДК (Сообщество развития юга Африки). Установленный в документе режим зоны свободной торговли на огромной территории восточных и южных стран станет предпосылкой для общего континентального экономического союза. Планировалось, что зона свободной торговли в Африке в полную силу сможет заработать в 2017 г., подобная интеграция предполагает глубокие связи и широкие перспективы.

Обычный режим зоны свободной торговли характеризуется отменой всевозможных ограничений: налоги и иные сборы, пограничные пошлины, количество и объёмы обмениваемых товаров.

Беспошлинная торговля выгодна и для государственного бюджета стран-участниц, и для 600 млн человек, проживающих на этих территориях, а это большая часть всех жителей Африки, так что общий экономический уровень обязательно повысится. Это, в свою очередь, положительно скажется на развитии всех стран. Понятно, что если проект реализуется в полной мере, то запустится мощный процесс развития всего региона.

Свидетельством стремления к интеграции стали решения о создании Африканского экономического сообщества (1991г.), об образовании Африканского Союза (2001г.). Появился в 2001 г. и НЕПАД - Новое партнерство для развития Африки. Цель этой организации состоит в том, чтобы положить конец отсталости Африки, осуществить возрождение континента и избежать маргинализации через внутреннюю интеграцию.

С целью укрепления трансафриканского сотрудничества предложено введение в оборот единой валюты «афро». Для усиления интеграционных процессов на Африканском континенте с целью решения глобальных проблем на политическом уровне планируется создание новой трансконтинентальной институции - панафриканского парламента. Это перспективный вариант для разработки стратегии

преодоления отсталости Африки при опоре на собственные силы. Планирование институции показывает, что африканские лидеры осознают необходимость внедрения в мировое сообщество с определенным политическим и экономическим весом.

Организация Африканского Единства (ОАЕ) была образована 25 мая 1963 г. на конференции в Аддис-Абебе. Членами ОАЕ стали 53 африканских государства, однако далеко не все принимают участие в ежегодных саммитах. Основной целью организации было сплочение всех стран континента для борьбы с колониализмом. Когда все африканские страны обрели независимость, ОАЕ оказалась бессильна перед межплеменными конфликтами, гражданскими войнами и постоянными военными переворотами.

Реанимация ОАЕ в форме Африканского Союза (АС) была успешным завершением более ранних попыток создать африканское единство. Многие африканские лидеры высказывают стремление к демократии и развитию. Сильное гражданское общество во многих странах, революция в области использования информационных и коммуникационных технологий, общеконтинентальные корпорации и неправительственные организации - все это углубляет межправительственные связи африканских государств, расширяет их возможности. Появились и страны-лидеры.

Нигерия - самая густонаселенная страна континента - выступает локомотивом единства этого района мира.

Африканский Союз ставит целью интеграцию по примеру европейской, включая создание континентального парламента, суда, центрального банка, общего рынка плюс формирование вооруженных сил по поддержанию мира и полицейских подразделений. Это самый амбициозный проект такого рода в мире после Европейского Союза.

Никакое другое сообщество в развивающемся мире не стремилось так к собственному усилению и демократизации путем создания континентального парламента и судов для защиты прав человека, как Африканский Союз. И если он окажется жизнеспособным, то АС будет вторым после европейского сообществом такого рода в мире. Оно значительно ускорит демократическое и экономическое развитие Африки.

Хотя в сравнении с другими регионами мира интеграционный процесс в Африке еще не достиг мирового уровня, однако темпы его развития заметно ускорились, небольшие и разрозненные рынки африканских стран постепенно объединяются. В Африке уже созданы более 10 важных региональных организаций и организаций по экономическому сотрудничеству, включая Африканский Союз, САДК

(Сообщество развитию Юга Африки), Общий рынок для Восточной и Южной Африки (ОРВЮА).

САДК считается самой перспективной региональной организацией на Африканском континенте, в которую входят 14 стран - участниц. Его цели в рамках экономической интеграции состоят в создании зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка, центрального банка и валютного союза, чтобы к 2018 г. осуществить валютную интеграцию.

Несомненным успехом в развитии сотрудничества на общеафриканской основе явилось создание таких организаций, как Ассоциация африканских центральных банков, Африканская комиссия гражданской авиации, Ассоциация африканских авиалиний, Африканский союз железных дорог, Федерация машиностроительных объединений Африки, членами которых стало большинство стран континента.

Активно развивается двустороннее экономическое сотрудничество африканских стран. Для Африки это сравнительно новое явление. Еще в начале 60-х годов прошлого века двусторонние соглашения между африканскими странами были единичны и, как правило, заключались только между странами, входящими до эпохи независимости в одну и ту же колониальную империю. В Африке практически не осталось государств, которые не были бы связаны друг с другом торгово-экономическими соглашениями. Достаточно сказать, что ежегодно между странами континента заключается более 20 договоров об экономическом и научно-техническом сотрудничестве. Активно развиваются двусторонние связи Северной и Западной Африки.

Некоторые страны являются участниками одновременно нескольких союзов, что объясняется стремлением в максимальной степени использовать преимущества интеграции. Такие экономические группировки, как Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК) в составе Габона, Камеруна, Конго и стран Центральной Африки (ЦАР), Совет согласия, объединяющий Бенин, Того, Нигер, Верхнюю Вольту, Берег Слоновой Кости, и Восточно-африканское сообщество (ВАС) созданы на базе административно-хозяйственных и экономико-правовых связей, сложившихся ещё в период английских и французских колонизаций. Среди всех региональных группировок эти объединения выделяются относительно высокой степенью хозяйственной взаимозависимости стран-членов.

С учетом паритетных потребностей всё большее внимание уделяется реализации Договора о поэтапном создании Африканского экономического сообщества (АфЭС), соглашение о котором вступило в

силу в мае 1994 г. План постепенного (в шесть этапов) создания АфЭС должен быть реализован в течение 34 лет. Поскольку главными составляющими АфЭС являются субрегиональные группировки, в частности, Экономическое сообщество западноафриканских стран (ЭКОЗАС), «Общий рынок Восточной и Южной Африки» (КОМЕСА), Сообщество развития Юга Африки (САДК), - в первые 20 лет главное внимание планировалось уделять именно им, укреплению и усилению скоординированности их деятельности.

В Западной Африке наиболее заметна активизация деятельности Экономического сообщества западноафриканских стран (ЭКОЗАС), ставящего своей целью поэтапное создание общего рынка в регионе. Повышению эффективности деятельности ЭКОЗАС в немалой степени препятствуют соперничество между франко- и англоязычными странами субрегиона и их более тесная, чем в других регионах, привязанность к бывшим метрополиям, а также внутренние проблемы в Нигерии.

В ноябре 1993 г. в г. Кампала (Уганда) был подписан Договор о преобразовании Зоны преференциальной торговли стран Восточной и Южной Африки (ЗПТ) в «Общий рынок Восточной и Южной Африки» (КОМЕСА), в планах которого было формирование общего рынка к 2000 г., валютного союза - к 2020 г., а также сотрудничество в экономической, юридической и административной сферах. Идея создания общего рынка предусматривала слияние Сообщества развития Юга Африки (САДК) и ЗПТ в КОМЕСА. Однако в августе 1994 г. на саммите САДК в г. Габороне (Ботсвана) было принято решение о раздельном существовании двух организаций - в Южной и в Восточной Африке.

Сообщество развития Юга Африки (САДК) - политико-экономический региональный блок, созданный в 1992 г. на базе Конференции по координации развития стран Африки (САДКК). В САДК входят 12 государств. Развитие сотрудничества должно идти по принципу «гибкой геометрии» и разнотемповости интеграционных процессов между отдельными странами и между группами стран внутри САДК. Программа действий Сообщества оценивается в 8,5 млрд долл. США и включает 466 совместных проектов. Финансирование программы за счет собственных ресурсов может быть обеспечено лишь на 10-15%.

САДК предпринимает меры по постепенной унификации подходов к созданию приемлемого для всех инвестиционного климата, налогового и таможенного законодательства. Интеграционные процессы на юге Африки идут весьма нелегко. Даже в этом регионе, где расположены

относительно благополучные страны, сохраняются серьезные различия в их экономическом и социальном развитии, в расстановке внутренних и внешнеполитических приоритетов, на что часто накладываются и амбиции некоторых государственных лидеров.

Успехи африканских стран на пути к интеграции несомненны, однако она развивается медленно и ее роль в ускорении экономического роста стран-членов пока малозаметна.

Большую трудность представляет решение проблемы справедливого распределения выгод от интеграции. Она возникает в любом межгосударственном экономическом объединении, но особенно остро стоит там, где имеются значительные различия в уровнях экономического развития стран-участниц, что характерно для большинства африканских экономических группировок. Экономическое неравенство их участников является источником постоянной напряженности в союзах, порождает дезинтеграционные тенденции, блокирующие прогресс интеграции.

Проблема распределения выгод от интеграции имеет много аспектов. Ее справедливое решение требует комплексного подхода, предполагает проведение ряда специальных мер в пользу менее развитых стран в области торговли, индустриализации, финансовой и технической помощи, без которых они не могут использовать потенциальные преимущества интеграции.

Реализуемость любой формы региональной интеграции, как показывает мировой опыт, в большой мере зависит от отношения основной массы населения к конкретному проекту, что определяется информированностью населения о сути данного интеграционного проекта и его ожидаемым воздействием на общеэкономическое положение страны и особенно на уровень и качество жизни населения. Все это предполагает определенную степень образованности и общей культуры населения. В Африке такие социальные предпосылки интеграции сложились далеко не везде.

В области образования и здравоохранения африканские страны испытывают значительные трудности, в их числе хронический недостаток материальных средств и финансовых ресурсов, нехватка квалифицированной рабочей силы, инженерно-технических кадров, «утечка мозгов» и многое другое. Сохраняется неграмотность значительной части африканского населения, а нередко и несоответствие национальных систем образования нуждам социально-экономического развития. В большинстве стран еще сохраняется массовая неграмотность. В 2015 г. во многих африканских странах неграмотными оставалось более 50-60% взрослого населения, а в Мали,

Нигере, Сомали, Буркина-Фасо - свыше 90%. Удельный вес неграмотных среди женщин, как правило, значительно выше, чем среди мужчин. Межафриканское взаимодействие в сфере образования и подготовки кадров значительно осложняется разноязычием населения в этих странах.

Проведение структурных преобразований стоило африканским странам существенного сокращения государственных ассигнований на социальную сферу, что, в свою очередь, сказалось на качестве и общем уровне образования.

Хотя в документах субрегиональных сообществ проблемы образования обычно расцениваются как национальные, стоящие вне рамок интеграционной деятельности, тем не менее взаимодействие в этой области занимает все большее место в интеграционном сотрудничестве государств Африки.

Фигурирующее в учредительных документах субрегиональных сообществ положение о свободном передвижении граждан дает возможность получения образования в любой стране-участнице (к примеру, ст. 31 главы V Договора ЭКОВАС). Предусмотрен обмен профессиональными кадрами, специалистами при реализации различных субрегиональных проектов. От стран-членов требуется согласовывать политику в сфере подготовки кадров и научных исследований. Разработана специальная программа по реализации возможностей для студентов одних стран получить высшее образование по ряду специальностей в других странах – членах Сообщества.

Большинство субрегиональных программ в области образования разрабатываются при содействии Экономической Комиссии для Африки. Комиссия призывает к координации и единой классификации систем образования, признанию дипломов выпускников зарубежных вузов, развитию научно-технического сотрудничества путем создания и совместного финансирования общих научно-исследовательских организаций и институтов, к налаживанию межстранового обмена информацией и специалистами.

Различные аспекты совместной деятельности в сфере образования обсуждаются на встречах лидеров африканских государств. В рамках интеграционных групп и наряду с ними налаживается двустороннее и многостороннее сотрудничество в форме правительственных соглашений по вопросам образования и подготовки специалистов.

С серьезными трудностями сталкиваются африканские государства при налаживании интеграционного сотрудничества в сфере здравоохранения. В большинстве стран континента системы здравоохранения, лишенные прочной финансово-материальной базы,

испытывают постоянный дефицит медицинского персонала. Население страдает от массовых болезней, недоедания, растет уровень детской смертности.

Страшным бичом для африканцев стал СПИД. Как отмечалось на Международной конференции по проблемам ВИЧ/СПИД (2008 г.), Африка находится на грани превращения в «зону смерти»: 80% всех ВИЧ-инфицированных в мире составляют жители Африканского континента. Участники конференции пришли к выводу: масштаб эпидемии таков, что некоторые районы и даже целые африканские государства могут обезлюдеть. В 2009 г. в странах Африки, расположенных к югу от Сахары, насчитывалось на 71 млн человек меньше нормы по причине распространения СПИДа.

Специалисты Объединенной программы ООН по ВИЧ/СПИДу приблизительно подсчитали, что уровень ВВП в странах с наибольшим количеством инфицированных СПИДом в 2010 г. снизился до 8%. В условиях Африки СПИД - это уже не медицинская и даже не социально-экономическая, а политико-государственная проблема.

Проблемы в области здравоохранения остаются острыми преимущественно в сельской местности. Служба здравоохранения и сфера обслуживания населения не отвечают требованиям, широко распространён недостаток квалифицированного медицинского персонала. Эта проблема усложнена продолжающимся массовым выездом врачей и медсестер в развитые страны мира.

Проблемы в сфере здравоохранения в Африке не могут рассматриваться изолированно, они носят общестрановой характер. Для большинства африканских государств все большее значение приобретает распространение болезней, представляющие собой серьезную угрозу безопасности, стабильности и будущему Африки. Так, в Восточной Африке действует субрегиональный центр по исследованию туберкулеза. Важным направлением сотрудничества является подготовка медицинских кадров, обмен опытом, медицинской информацией, специалистами-медиками.

Таким образом, сфера здравоохранения постепенно становится объектом совместных усилий африканских государств. Однако масштабы такого сотрудничества пока невелики, а решение основных проблем реализуется в рамках субрегиональных групп.

Интеграционная идея не может быть реализована в условиях этнической и культурно-языковой пестроты населения. В 54 государствах Африки насчитывается, по разным оценкам, от 300 до 500 больших и малых наций и национальных групп, говорящих на своих языках. Существуют все известные типы этнических общностей – от

многомиллионных наций (египтяне, алжирцы, марокканцы), крупных народностей (хауса, фульбе и др.) до небольших групп собирателей и охотников, сохранивших традиционные, архаичные формы социальных отношений. Таким образом, почти все государства Африки являются мультиэтническими, что является одной из основных причин высокой конфликтности на континенте.

Серьезным препятствием интеграционному процессу, особенно в социальной сфере, стала культурно-языковая пестрота. По разным оценкам, в Африке насчитывается от 1000 до 2000 языков. Крупнейшими семьями африканских языков являются нигеро-кардофанская (50%), афразийская (около 35%), менее крупные нило-сахарская (около 6%), индоевропейская (2%).

Отсутствие общего языка оказывает негативное влияние не только на интеграционные процессы, но и на общекультурное развитие населения Африканского континента. Более того, многообразие традиционных культурных ценностей нередко становилось причиной межгосударственных противоречий, этнический фактор используется как предлог для предъявления территориальных и других претензий.

В сложном комплексе социальных проблем, которые африканские государства пытаются решить, значительное место занимают межстрановые миграции как один из важных аспектов проблемы занятости, обострившейся с начала XXI в. в большинстве стран Африканского континента. Он является одним из самых «мобильных» районов мира, где миграции населения приобрели небывалый размах и включают широкий спектр добровольных и вынужденных трансграничных и трансконтинентальных перемещений.

Миграционные процессы в данном регионе охватили экономическую сферу, перемещение рабочей силы по экономическим мотивам между деревенским и городским населением в рамках одной страны, в пределах одного субрегиона и за пределами последнего (Африканский Рог, Центральная и Южная Африка). Масштабы миграций определяют, помимо экономических, экологические, политические, социально-психологические факторы. К 2012 г. около 33 млн мигрантов в мире составляли африканцы. Ежегодно их число увеличивается на 4 млн человек. В 2013-2015 гг. наблюдалась тенденция к снижению доли мигрантов в общей численности населения Африки южнее Сахары и в общей массе международных мигрантов в мире. Вместе с тем Африка обеспечивает одну пятую часть прироста мировых трудовых ресурсов.

Относительное аграрное перенаселение и обезземеливание крестьянства, растущие масштабы безработицы и неполной занятости

при неблагоприятных демографических процессах серьезно осложняют социально-экономическую ситуацию, порождая, в частности, весьма значительные трудовые миграции в различных регионах континента. Положение усугубляется тем, что большинство иммигрантов являются «безбумажными» нелегалами. Эта категория трудящихся не может надеяться на получение основных гражданских и профессиональных прав. На них не распространяются действия трудового законодательства, особенно в вопросах социального обеспечения и страхования. В итоге процессы социальной и культурной интеграции мигрантов протекают крайне медленно. Наряду с массовыми перемещениями низко- или вовсе неквалифицированной рабочей силы происходит и так называемая «утечка мозгов», вызванная неудовлетворенностью дипломированных специалистов социально-экономическим и профессиональным статусом в своей стране. «Утечка мозгов» из Африки увеличивалась по мере роста числа специалистов с высшим образованием, не находивших работу в собственных странах. К 2015 г. «утечка умов» из Африки составила более 700 тыс. человек, ежегодно континент теряет 20 тыс. высококвалифицированных кадров.

Наряду с экономической мотивацией миграции имеют политические причины (войны, межэтнические конфликты), могут стимулироваться экологическими бедствиями (засухи, наводнения и т.п.). Перманентная политическая нестабильность в разных субрегионах Африки делает эти потоки весьма заметной составляющей структуры всей миграции: за 1990-2000 гг. число вынужденных переселенцев возросло в 13 раз – с 300 тыс. до 4 млн. Согласно некоторым оценкам, в 2007 г. масса африканских беженцев возросла до 20-25 млн чел. По масштабам этого феномена Африка далеко впереди других регионов: каждый второй беженец в мире – африканец. Основными «поставщиками» беженцев стали Мозамбик, Либерия, Эфиопия, Ангола, Судан, Сомали, Сьерра-Леоне, Руанда, Бурунди, ДРК, Чад.

Число мигрантов из Африки южнее Сахары в Европу - от 3,5 до 8 млн человек, сосредоточены они в основном в Бельгии, Франции, Италии, Нидерландах, Португалии и Великобритании. Распределение всей африканской иммиграции между принимающими странами Западной Европы в начале 2013 г. выглядело следующим образом (%): Франция - 56,3; Германия - 10,0; Голландия – 7,0; Великобритания – 35,0; Бельгия - 3,1; Италия - 12,5; Испания - 2,2; Португалия - 1,3 и т.д.

В 2017 г. если из стран Азии уехали 106 млн человек, то из Африки – 14,7 млн человек, из государств Латинской Америки и Карибского бассейна – 12,9 млн человек, из Европы – 11,6 млн, из Северной Америки – 1,2 млн человек.

При этом лидерами по числу уезжающих стали страны Африки, где число выбывших выросло на 80% по сравнению с 2000 годом, и Азия, где выбыло на 63% больше человек.

В 2015 г. на саммите ЕС, на котором участвовали более 40 европейских и африканских стран, а также представители международных организаций, были рассмотрены вопросы миграционного кризиса и способы решения непрекращающихся потоков беженцев в Европу из стран Африки. Экономическое сообщество западноафриканских государств (ЭКОВАС) попросило Евросоюз увеличить финансовую помощь странам Африки для борьбы с миграционным кризисом. Для этих целей Евросоюзом был создан фонд в размере 1,8 млрд евро.

Африка предстает как регион весьма интенсивных миграционных процессов. Их параметры, определяемые экономическими, политическими, экологическими условиями, будут зависеть от миграционной политики государств.

Таким образом, на развитии интеграционных связей африканских стран, несомненно, неблагоприятно сказывается несовершенство механизма межгосударственного управления, что во многих случаях и сдерживает проведение в жизнь важных межрегиональных решений, направленных на расширение и углубление региональных экономических связей.

6.6. Основные способы преодоления отсталости хозяйственной деятельности в странах Африки

В Африке представлена практически вся палитра экономических, политических и социальных угроз, с которыми сталкивается человечество: голод, острые социально-демографические проблемы, неуправляемые потоки беженцев, межгосударственные и гражданские войны, межэтнические столкновения, производство и вывоз наркотиков, эпидемии смертоносных болезней, включая СПИД (самый высокий уровень в мире). Эти вызовы и угрозы страны Африки не в состоянии решить самостоятельно.

В геополитическом смысле Африканский континент - это разнородная мозаика племен и народов, их культур и верований, которые не представляют собой единого образования, не составляют единой африканской цивилизации. Это скорее протоцивилизация. Признание факта существования африканской цивилизации в качестве самостоятельной даже условно, с оговорками представляется сомнительным, несмотря ни на какие допущения.

Экономическая и технологическая отсталость Африки, сырьевая экономика как следствие колониального прошлого превратили ее в маргинальный сегмент геополитического пространства.

По данным Детского фонда ООН, на континенте самая высокая детская смертность в мире. Около 50% населения Тропической Африки живет менее чем на 40 центов в день. Из 20 самых бедных стран мира 18 находятся в Африке, с каждым годом они становятся все беднее. На грани национальной катастрофы находятся Эфиопия, Ангола, Заир, Мозамбик, Либерия, Судан, Сомали.

Африка поставляет преимущественно сырьё, при этом экспорт ориентирован на промышленно страны ЕС, что связано с относительной географической близостью и сложившимися за годы колониализма разносторонними экономическими связями. В товарной структуре экспорта исключительно высока доля нефти и газа, продовольствия, сырья растительного происхождения и руд металлов. В импорте преобладают готовые изделия (до 70%): средства транспорта, машины и оборудование, а также продовольствие. Импорт товаров в страны Африки по объему превышает экспорт.

Экономические модели большинства стран суперрегиона имеют аграрно-сырьевую направленность. Экономика африканских стран характеризуется следующими чертами:

- ориентация на экспорт полезных ископаемых и продуктов сельского хозяйства, экстенсивный характер аграрного сектора;
- отсутствие квалифицированных и грамотных трудовых ресурсов, препятствующее внедрению новых технологий; нехватка цивилизованных ресурсов, пригодных для современного экономического развития;
- клановость и значительная коррумпированность экономики.

В большинстве государств Африки возник разбухший, непрофессиональный и неэффективный бюрократический аппарат. При аморфности социальных структур единственной организованной силой оставалась армия. Результат - бесконечные военные перевороты. Диктаторы, пришедшие к власти, присваивали себе несметные богатства. Экономика функционировала плохо, и это дало простор для «деструктивной» экономики: производство и распространение наркотиков, нелегальная добыча золота и алмазов, даже торговля людьми. Доля Африки в мировом ВВП и её удельный вес в мировом экспорте снижались, выпуск продукции на душу населения сокращался.

Становление государственности крайне осложнялось искусственностью государственных границ. Африка получила их в наследство от колониального прошлого. Они устанавливались при

разделе континента на сферы влияния и имели мало общего с границами этническими. Созданная в 1963 г. Организация Африканского Единства, сознавая, что любая попытка исправить ту или иную границу может привести к непредсказуемым последствиям, призвала считать эти границы незыблемыми, сколь бы несправедливы они ни были. Но эти границы все же превратились в источник этнических конфликтов и перемещений миллионов беженцев.

Основной отраслью экономики большинства стран Тропической Африки является сельское хозяйство, призванное обеспечить продуктами питания население и служить сырьевой базой развития обрабатывающей промышленности. В нём занята преобладающая часть самодостаточного населения региона, создается основная часть совокупного национального дохода.

Во многих государствах Африки сельское хозяйство занимает ведущее место в экспорте, обеспечивая поступление значительной части валютных доходов, но обрабатывающая промышленность развита слабо. В силу ряда причин особая роль в обеспечении социально-экономического развития региона принадлежит горнодобывающей промышленности, но и это производство ежегодно сокращается на 2%. Лишь в небольшой группе стран (Замбия, Зимбабве, Сенегал) её доля в ВВП достигает или превышает 20 %.

Либерализация финансовых систем привела к расширению инвестиционной деятельности иностранного банковского капитала и усилению контроля международных банковских групп над кредитными и валютными рынками стран Африки. Дорогостоящие банковские займы наряду с частными экспортными кредитами привели к росту государственной задолженности и способствовали развитию долгового кризиса в странах Африки.

Огромные трудности для африканских стран создает проблема внешнего долга. На каждого африканца, включая детей, приходится 350 долл. США внешнего долга. Долги региона составляют более 200 млрд долл. США, что равняется 80% ВВП (в Конго и Мозамбике - 300%). 60% общей суммы внешней задолженности страны Африки должны различным государствам на двусторонней основе, 23% - международным институтам, а остальное приходится на долю частных кредиторов.

Хотя Африка богата разнообразными природными ресурсами, большинство государств континента не используют их во благо для своих народов. Беззастенчивая коррупция и откровенное воровство мешают становлению отечественных экономик, развитию перспективных отраслей. Страны континента остро нуждаются в

иностранных инвестициях, но богатые государства Запада, учитывая политическую нестабильность во многих государствах региона, не спешат вкладывать большие деньги в Африку.

Несмотря на углубление процесса глобализации и интернационализацию мировых рынков капитала, Африка все еще остается в стороне от основных финансовых потоков. Наблюдался значительный рост прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны, лишь в незначительной части они попадают в государства “черного” континента, которым трудно создать благоприятные условия для привлечения зарубежных инвесторов. По данным ЮНКТАД, из всех прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны лишь 5% приходится на долю африканских государств.

Отток из страны иностранного и национального валютного капитала в погоне за более выгодными условиями их размещения оказывает деструктивное влияние на экономику, не только существенно затрудняя выплату внешнего долга, но и нередко способствуя его дальнейшему росту, поскольку государствам приходится прибегать к дополнительным внешним валютным заимствованиям.

Рост внешнего долга и попытки индустриальных держав сохранить свое политическое и экономическое влияние на государства - участники валютных зон в Африке замедляют развитие взаимных валютно-финансовых отношений этих государств и их включение в мировую валютно-финансовую систему. Многие африканские страны сохраняют привязку курсов своих национальных валют к курсам доллара и евро, что объективно делает их национальную экономику более уязвимой, особенно в период глобальных финансовых кризисов.

В условиях глобализации и либерализации международной торговли, в структуре которой заметно возросла доля готовых изделий, особенно высокотехнологичной и наукоемкой продукции, и сократилась доля сырья, позиции африканских стран еще более ослабли, усугубились трудности их равноправной интеграции в мировую экономику. Вытеснение стран Африки с мирового рынка обусловлено не только изменением структуры международного торгового обмена в пользу товаров высоких технологий, общей экономической отсталостью, но и сохраняющимся неравноправным положением во внешней торговле.

Усиливается напряженность в торговых отношениях сильных держав и развивающихся стран. В сентябре 2003 г. на конференции в г. Канкун был создан единый блок развивающихся стран - «Группа 22» во главе с Бразилией, включающий также ЮАР, Египет и Нигерию с

целью противостояния западной политике в вопросах экономического взаимодействия.

Вступление 41 африканской страны в ВТО (кроме того, семь стран имеют статус государств-наблюдателей) не только не принесло им улучшения условий торговли, но, напротив, ухудшило их. С созданием этой организации развивающиеся страны фактически лишились так называемого дифференцированного льготного режима, которым они пользовались в рамках ГАТТ. Развитые страны, зачастую нарушая принцип недискриминации ВТО, проводят жесткий протекционистский курс в отношении конкурентоспособной сельскохозяйственной и иной продукции развивающихся стран, выступая, однако, за свободную торговлю в случае, если их собственная продукция более конкурентоспособна. На смену открытым дискриминационным мерам протекционистского характера приходит так называемый «скрытый протекционизм» - антидемпинговые меры, технические барьеры, «добровольные» ограничения экспорта, навязываемые более сильным партнером, и др.

В результате длительного поиска компромисса между западными и развивающимися странами-членами ВТО в Женеве 1 августа 2004 г. ими было подписано рамочное Соглашение о либерализации мировой торговли. Оно предполагало постепенную отмену экспортных субсидий на продукцию аграрного сектора, а также снижение импортных пошлин. Африканские страны получили некоторые уступки от США по хлопку.

Наряду с низкими объемами инвестиционных вступлений наблюдается значительное уменьшение финансовой помощи африканским странам. По данным Организации экономического сотрудничества и развития, размеры официальной помощи, предназначенной для развития африканских стран, находящихся южнее Сахары, упали в 1996 г. до 10,7 млрд долл.США. Для сравнения: в 1990 г. они составили 14 млрд долл.США. Тенденция уменьшения объемов помощи сохранилась и в 1997 - 2000 гг.

На Африканском континенте в отличие от других развитых стран рождаемость продолжает расти, что обуславливает рост населения континента возраста от 15 лет до 24 лет.

По данным CNN, эпидемия СПИДа понизила среднюю продолжительность жизни в Зимбабве приблизительно на 25 лет. Средняя продолжительность жизни в этой стране составляет теперь 39 лет вместо прежних 65, до эпидемии СПИДа. Показатели смертности особенно высоки среди детей и молодежи, что, несомненно, скажется и на других демографических показателях населения Африканского

континента. По предварительным оценкам, из-за СПИДа население Зимбабве уже недосчитывает 1,6 млн чел. В 2010 г. эпидемия сократила человеческую популяцию Африки на 71 млн чел. Народнонаселение Нигерии уменьшилось на 11,7 млн, Кении - 6,7 млн, Южной Африки - 5,6 млн, Зимбабве - 4,4 млн, Уганды - 4,2 млн чел.

Африканские страны преобладают в списке самых бедных стран мира. Положение усугубляется тем, что 24 страны Тропической Африки не в состоянии обеспечить свое население продовольствием и ориентируются исключительно на импорт. Выживание каждого пятого африканца зависит от импортируемого продовольствия.

ООН использует в оценке экономического развития государств мира официальный термин «наименее развитые страны», куда включаются страны с показателем валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения менее 750 долл.США. Всего в мире 48 стран относятся к наименее развитым, из них 33 находятся в Африке (Ангола, Бенин, Буркина-Фасо, Бурунди, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Конго, Джибути, Замбия, Коморские острова, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Малави, Мали, Мозамбик, Нигер, Танзания, Руанда, Сан-Томе и Принсипи, Сенегал, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Того, Уганда, Центральноафриканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эритрея, Эфиопия). Чтобы вырваться из этого состояния, нужно, чтобы показатель ВВП на душу населения превысил 900 долл.США, а также надо достичь определённых успехов в обеспечении питания, здоровья, образования, здравоохранения, экспорта и т.д. Лишь две страны сумели повысить свой статус с наименее развитых до развивающихся: Ботсвана и Кабо-Верде.

Если составить рейтинг беднейших стран мира по уровню ВВП на душу населения, то получится, что 16 самых бедных стран планеты расположены в Африке. Самая бедная страна в мире – Бурунди с показателем ВВП 177 долл. США на душу населения. Эти страны отличаются высоким уровнем смертности, особенно среди детей, низким качеством медицинского обслуживания, высоким уровнем неграмотности среди взрослого населения и очень низким уровнем средней продолжительности жизни.

Африка - это единственный регион мира, где не только фиксируется, но и прогнозируется рост масштабов бедности. Показатели ВВП на душу населения снижались из-за проблемы внешней задолженности, темпы роста которой превышали возможности развития экономик африканских стран. Так, только 12 стран Тропической Африки достаточно регулярно платили по долгам.

В 2012 г. экономические эксперты из ООН сделали благоприятный прогноз для стран Африки. По их мнению, к 2020 г. ВВП вырастет примерно на 5%. Такая динамика коснется восточных и западных стран, а южные и северные будут немного отставать. Эта информация обнародована в докладе «Глобальная экономическая ситуация и перспективы». Рост ВВП в 2014 г. был обусловлен снижением уровня инфляции до 7,8%. «Расчеты говорят нам о росте ВВП в 4,7% за 2014 г. и 5%-ом росте в 2015 г.», - говорится в докладе. 5% - значение среднее для континента, например для более развитых стран, таких как Гана, Гвинея, Сьерра-Леоне, которые богаты полезными ископаемыми. Это обусловлено ростом инвестиций в предприятия, добывающие нефть и другие ископаемые. В Кении возможен значительный рост, в Танзанию увеличится приток внешних инвестиций для добычи газа, Уганда акцентирует свою деятельность на освоении нефтяных месторождений, а Эфиопия – на сельском хозяйстве.

Конго, Гвинея и Габон, страны Центрального региона, ощутят рост ВВП от 4,2 до 4,8%. Относительно небольшой уровень объясняется сложившейся конфликтной ситуацией в Центрально-Африканской Республике и падением темпов добычи и экспорта нефти.

На юге Африки ожидается небольшой прирост - от 3,6 до 4,2%. Он увеличится в первую очередь из-за самой мощной экономики региона – ЮАР, где планируется наращивание темпов добычи нефти. Рост ВВП здесь составит 0,5% (с 2,7 до 3,3). Богатый углем Мозамбик, нефтью – Ангола и ураном – Намибия получают больше инвестиций от иностранных государств.

В докладе ООН делается акцент на положительной динамике увеличения благосостояния и качества жизни на континенте. Но даже значительное увеличение ВВП не улучшит всю ситуацию, для этого необходим комплексный подход ко всем проблемам, так как актуальными остаются проблемы бедности и социального неравенства. Ни одна страна в мире не застрахована от обвала цен на ресурсы. Внести свои коррективы способна и погода, так как экономика некоторых стран держится исключительно на сельском хозяйстве.

Согласно данным ООН, по Африканскому региону «рост ВВП в государствах Африки объясняется сохранением спроса на мировом рынке на сырьевые товары и ростом цен на них», «благодаря производству и экспорту нефти, металлов, а также фруктов и овощей»; это сыграл внешний фактор - повышение мировых цен на сырье. Цены на продовольствие в африканских странах, особенно на злаковые, резко поднялись в 2009 г. и продолжают расти большими темпами.

В Гвинее-Биссау цены на рис - основное продовольствие - поднялись на 40% по сравнению с уровнем 2010 г. Затраты на пшеницу в Сенегале и Мавритании возросли на 75%. В Марокко аналогичные ценовые всплески привели к продовольственным протестным выступлениям. Переработчики зерна в Ботсване вынуждены повышать цены на хлеб и пищу, приготовленную из кукурузы, из-за возросших импортных цен на нефть и пшеницу. Однако, оценивая макроэкономические показатели экономики стран Африки, нужно указать рост тех, кто имеет низкий уровень развития.

В 2009 г. в связи с мировым финансовым кризисом опять начался спад. Так, согласно базе данных «Статистика Южной Африки» (Statistics South Africa), за 2009 г. ВВП этих стран сократился на 3,0%, что свидетельствует о том, что их экономика все еще находится в состоянии рецессии. Реальный ВВП сократился за год на 3,0% и составил 6,4%.

6.7. Африка в международной стратегии развития ООН. Международная помощь Африке и её эффективность

К концу 90-х годов в результате критического анализа международной помощи африканским странам эксперты Всемирного экономического форума в Давосе выдвинули ряд дополнительных инициатив, указывая, в частности, что США и Западная Европа должны открыть свои рынки для африканских товаров, а страны-доноры - пересмотреть способы оказания финансовой помощи. Речь идет о поддержке долгосрочных научных и технологических проектов, направленных на решение проблем, которые больше всего затрагивают Африку: тропические болезни, контроль над окружающей средой, сельскохозяйственное производство и некоторые другие.

По оценкам международных экспертов, для обеспечения стабилизации экономики Африканского континента необходимы инвестиции в размере 100 млрд долл. США в год. Такие деньги предоставить африканским странам не готова ни одна международная организация. Это, по существу, означает, что геополитическая нестабильность Африки будет усиливаться. Африка становится центром демодернизации и неоархаизации современного мира. «Потерянное поколение» стагнирующего Юга грозит в недалеком будущем обернуться для благополучной цивилизации Севера отрядами «новых варваров».

Некоторые геополитики видят в этом новом противостоянии «Севера» и «Юга» не что иное, как «вертикальное», диахронное

столкновение цивилизаций. Иначе говоря, они считают, что современный мир столкнется не с теми культурами, которые существуют на планете в проявленном виде и хорошо известны, а с «некой тенью, призраком цивилизации, нависающей из будущего». Такой геополитический прогноз весьма тревожен; труднее всего бороться с теми угрозами, которые четко не идентифицируются.

Содействие Африке со стороны МВФ, ВБ и других западных партнеров обставляется все более жесткими условиями. В частности, по мнению международных экспертов, экономический рост в странах континента может продолжаться в случае, если оказание внешней помощи будет гарантировано странам-получателям не более чем на 10 лет и явится частью общей стратегии экономического роста на основе рынка. Тем самым ставится вопрос не только о направлениях, целях, но и о темпах структурных преобразований, а в широком смысле и о политической ответственности правящих кругов африканских стран за их успешное проведение.

Современная международная помощь экономическому возрождению Африки имеет множество недостатков. Ее прошлое и настоящее изобилуют примерами неэффективности, опасных социальных издержек. Но в кризисной ситуации, сложившейся на континенте, она служит единственным реальным средством выхода из тупика, преодоления наиболее сильных проявлений отсталости и нестабильности.

Еще одна проблема современных международных отношений, тесно связанных с экономической ситуацией в Африке, - судьба долговых обязательств, взятых на себя африканскими странами в 70-е и особенно в 80-е годы прошлого века. Общая сумма африканского долга достигла ко второй половине 90-х годов 322 млрд долл. США, а его обслуживание стало непосильным бременем для большинства стран-должников, которые расходуют на обслуживание своего внешнего долга от 20 до 30% экспортной выручки.

Несмотря на настойчивые попытки африканских стран и некоторых других государств добиться полного списания их долгов или длительной отсрочки платежей, прежде всего по обязательствам перед ВБ и МВФ, международные кредиторы не пошли им навстречу. ВБ предполагает установить для африканских стран потолок обслуживания долга в размере 25 - 30% поступлений от экспорта. Но некоторые страны вряд ли справятся и с этим. Например, обслуживание долга поглощает 40% от экспорта Кот-д'Ивуар, а у Мозамбика внешний долг в 14 раз больше экспорта страны.

Жесткость подходов международных финансовых институтов к проблемам африканских долгов имеет не только чисто экономический аспект, но и другой, не менее важный. Доноры осуществляют контроль за ходом реформ, а главное - ограничивают нежелательные с их точки зрения затраты должников. Поскольку не может быть и речи об установлении какой-либо формы иностранной опеки над нестабильными государственными структурами африканских стран, многие местные элиты проявляют негосударственный подход к расходованию получаемых извне субсидий.

Самым ярким примером является быстрый рост военных расходов в Африке. В среднем африканские страны до недавнего времени тратили на военные нужды более 15 млрд долл. США в год. И хотя 2/3 этих ассигнований приходится на Египет, Ливию и ЮАР, крупные военные бюджеты имели также Алжир, Марокко, Ангола, Эфиопия и Нигерия, которые нестабильны и в экономическом, и в политическом отношении. Примечательно, что 12 стран континента расходовали на военные нужды более 5% ВВП (среди членов НАТО таких только 4), а военные бюджеты Ливии, Анголы, Марокко и Кабо-Верде вообще превышали 12% ВВП. Такое необычайное переплетение всех наиболее острых проблем современности связано с тем, что после окончания «холодной войны» здесь образовался «вакуум силы», поскольку не только постсоветская Россия, но и США не стали расходовать средства на стабилизацию ситуации на континенте.

Предотвратить и урегулировать постоянно растущее число военных конфликтов в Африке не удастся даже с помощью ООН. «Голубые каски» ООН все чаще оказываются вовлеченными в боевые действия и попадают в заложники к вооруженным группировкам. Одна из проблем состоит в том, что в Африке отсутствуют страны-лидеры, имеющие серьезные региональные амбиции и обладающие необходимым влиянием, чтобы оказать давление на участников конфликтов. Пытаются участвовать в мирном урегулировании неправительственные международные организации - Всемирный совет церквей и Всеафриканский совет церквей. Посреднические усилия иногда предпринимают новые региональные организации, такие как Комитет восточноафриканских стран в составе Кении, Уганды, Эфиопии, Эритреи. В столице Танзании Дар-эс-Саламе создан Африканский центр по урегулированию конфликтов. Но конфессиональные и этнические стереотипы и убеждения, социально-этническая и религиозная психология служат неиссякаемыми источниками нестабильности на континенте. Известно, что демократические принципы сосуществования различных конфессий и этнических групп

законодательно закреплены во многих конституциях африканских государств, но на практике они игнорируются.

В рамках религиозного и племенного сознания религиозная или этническая элита может обладать «особыми преимуществами», иметь «исторические заслуги», что позволяет ей укреплять групповую сплоченность, разжигать фанатизм, находить оправдание любым действиям, включая самые жестокие, по отношению к другим группам общества. Даже ЮАР проводит политику подчинения англо-африканских элементов в своей культуре африканским: «В то время как Латинская Америка все больше становится похожей на Запад, Африка становится на него похожей все меньше».

Несмотря на наличие природных и человеческих ресурсов, в Африке остро стоит проблема развития экономики и благосостояния населения. В связи с этим африканские страны не раз предпринимали попытки объединить усилия в борьбе с отсталостью и бедностью.

Перечислим основные организации ООН, непосредственно связанные с экономической деятельностью. Экономическая комиссия для Африки (ЭКА) создана в 1958 г. со штаб-квартирой в Аддис-Абебе (Эфиопия). В ее составе 50 африканских стран. Специалистами ЭКА еще в 1979 г. была разработана Монровийская стратегия развития Африки, одобренная сессией Организации африканского единства (ОАЕ) в 1980 г. Монровийская стратегия объявила Десятилетие ООН по транспорту и связи в Африке на 1978-1988 гг. и Десятилетие ООН по промышленному развитию Африки на 1980-1990 гг. Независимо от эффективности реализации этих программ они дали большой позитивный импульс с точки зрения перспектив развития континента. ЭКА созывает свои сессии один раз в два года.

Важный документ, который определил на 90-е годы прошлого века экономическую политику государств континента, был принят на 24-й сессии ЭКА в 1989 г. Это «Основа африканской альтернативы программ структурной корректировки для экономического оздоровления и трансформации» (ААФ-САП). По всеобщему признанию, «Альтернатива» являлась реальной базой для приостановления сползания Африки в углубляющийся ныне экономический кризис.

ААФ-САП имело четыре раздела:

усиление и диверсификация производства; посвящён развитию сельского хозяйства, в частности осуществлению земельной реформы, а также развитию мелких и средних промышленных предприятий;

увеличение доходов государства и улучшение системы их распределения; целый пакет мер, предусматривающих расширение

налоговой базы, сокращение до минимума военных расходов и административного аппарата;

модель расходов для удовлетворения нужд; комплекс мер, предусматривающих развитие экономической самостоятельности африканских стран, в том числе резкое наращивание бюджетных средств, направляемых для целей социального развития; планы по расширению межамериканского торгового и валютного сотрудничества, снижение выплаты процентов по внешней задолженности и др.;

создание институтов в поддержку «Альтернативы», что предполагало вовлечение населения в ее осуществление.

Совместно с Программой развития ООН (ПРООН) ЭКА участвовала в девяти миссиях по оказанию на страновом уровне поддержки Механизму коллегиального обзора в рамках Нового партнерства в интересах развития Африки (НЕПАД), а также в двух миссиях по оказанию поддержки в реализации вынесенных ранее рекомендаций и трех обзорных миссиях.

Совместно со странами-членами было осуществлено примерно 190 инициатив и мероприятий в области координации и сотрудничества в связи с НЕПАД. ЮНКТАД, ЮНЕП, ООН-Хабитат, Управление Верховного комиссара по правам человека (УВКПЧ), Управление Организации Объединенных Наций по наркотикам и преступности (ЮНОДК), Департамент по экономическим и социальным вопросам и ЭКА организовали подготовку свыше 15 000 африканских служащих среднего и высшего звена из региональных организаций и государственного и частного секторов.

Главная задача по-прежнему заключалась в обеспечении активизации усилий, предпринимаемых правительствами африканских стран по реализации НЕПАД и их партнерами по процессу развития и выполнению своих обязательств по оказанию помощи Африке. Эта деятельность никак не увенчается успехом, несмотря на беспрецедентную мобилизацию общественного мнения в поддержку Африки, например в преддверии саммита Группы восьми в Глениглсе (Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии) в июле 2005 г.

Ежегодно учреждения системы ООН тратят более 3,6 млрд долл. США на товары и услуги для оказания гуманитарной помощи и содействия процессу развития в Африке. Однако лишь около 10% этих товаров и услуг закупается в Африке. Для решения этой проблемы ЦМТ организовал встречи поставщиков и покупателей товаров, поставляемых по линии помощи, в Африке. Были организованы

консультации, посещения, ревизии и отбор 108 африканских предприятий для направления им приглашений на встречи покупателей/продавцов. Эта инициатива должна способствовать увеличению доли производимых на местах товаров и услуг, которые закупаются ООН в Африке. Департамент по экономическим и социальным вопросам оказывал содействие специальным консультативным группам Экономического и Социального Совета по африканским странам, покончившим с конфликтами, и обеспечивал оказание технических и консультативных услуг в поддержку деятельности НЕПАД в области государственного управления, включая разработку интернет-портала базы данных по вопросам государственного управления в Африке.

Участники четвертого совещания Африканского форума по вопросам развития, представляющие 53 страны, достигли консенсуса в отношении практических методов благого управления и мер, необходимых для их устранения. В целях развития потенциала ЭКА оказала помощь правительствам 28 стран в разработке их стратегий и планов развития национальной информационно-коммуникационной инфраструктуры. В 12 странах Африки использовался индекс человеческого развития для определения уровня гендерного неравенства в экономической, социальной и политической сферах и расширения прав и возможностей женщин. Кроме того, ООН вносит свой вклад в развитие Африки путем организации политических переговоров, деятельности в области поддержания мира и миростроительства и оказания гуманитарной помощи.

От землетрясения/цунами в Индийском океане в декабре 2004 г. и крупного землетрясения в октябре 2005 г. пострадали миллионы человек в Демократической Республике Конго, Зимбабве, Кот д'Ивуаре, Судане, Уганде, Центральноафриканской Республике и Чаде. Международная поддержка деятельности по оказанию чрезвычайной помощи и восстановлению в странах была беспрецедентно щедрой.

Укрепление мира в ряде постконфликтных районов открыло возможности для возвращения беженцев и перемещенных лиц. По оценкам ООН, добровольно вернулись в страны своего происхождения около 3 млн беженцев, в том числе в Анголу (90 000), Бурунди (90 000), Либерию (57 000), Сьерра-Леоне (26 300), Сомали (18 000), Руанду (14 000), Демократическую Республику Конго (13 800). Еще 75 000 беженцев были расселены при содействии ООН в других странах.

В 2002 г. было завершен окончательный обзор и оценка Новой программы ООН по обеспечению развития в Африке в 90-е годы (ООН-НАДАФ). По их результатам Генеральная Ассамблея в своей

резолюции 57/7 одобрила Новое партнерство в интересах развития Африки в качестве основы для оказания международным сообществом поддержки развитию Африки. Были также определены межучрежденческие координационные механизмы для оказания поддержки Новому партнерству и сформулированы задачи гражданского общества и частного сектора.

Проведение третьей Токийской международной конференции по развитию Африки дало новый импульс сотрудничеству между африканскими и азиатскими развивающимися странами в рамках трехсторонних соглашений. Началось осуществление проекта оценки и контроля в целях обеспечения управления в Африке, был разработан индекс рациональности экономической политики для отслеживания прогресса в развитии и обеспечении устойчивости экономики африканских стран.

В докладе Генерального секретаря об оценке Рамочной программы ООН по оказанию помощи в целях развития изложены выводы, которые были учтены при создании Нового партнерства в интересах развития Африки, они утверждены Генеральной Ассамблеей в ее резолюции 57/7. Ассамблея указала, что Новое партнерство является основой поддержки международным сообществом развития Африки и определила тематические направления и формы оказания такой поддержки. Были учтены такие факторы, как глобальные экономические тенденции, борьба с терроризмом, вооруженные конфликты в Африке, стихийные бедствия и другие события, так как они влияют на поддержку развития в Африке.

В ходе окончательного обзора и оценки Рамочной программы ООН по оказанию помощи в целях развития было отмечено значение совершенствования координации усилий организаций системы ООН в отношении развития в Африке. В своей резолюции 57/7 Генеральная Ассамблея утвердила все 13 рекомендаций в отношении мер по расширению помощи Африке.

Осуществление программ действий и инициатив, касающихся Африки, включало использование под руководством ЭКА Африканского механизма коллегиального обзора, его кодов и показателей, что способствовало усовершенствованию технической оценки и методов экономического и корпоративного управления в Африке. В 2003 г. к Меморандуму о договоренности в отношении Механизма присоединились 16 стран. В 2002 г. с участием 28 африканских стран на основе концептуальных посылок Механизма началось осуществление проекта оценки и контроля, относительно достижения цели обеспечения благого управления в Африке.

Увеличение числа стран явно свидетельствовало о более широком признании идеи благого управления африканскими странами и об их готовности изучать опыт друг друга, создавать потенциал и организовывать конструктивный коллегиальный диалог.

В ходе подготовки «Economic Report on Africa» («Доклада об экономическом положении в Африке») ЭКА разработала индекс рациональности экономической политики для отслеживания прогресса и оценки устойчивости развития экономики африканских стран и в ответ на просьбу Комитета по осуществлению Нового партнерства, в который вошли главы государств и правительств, подготовила программу совместной деятельности с Комитетом содействия развитию Организации экономического сотрудничества и развития, с тем чтобы обеспечить взаимную подотчетность, согласованность политики и эффективности развития.

Оказывается содействие расширению партнерских отношений между региональными, субрегиональными и национальными участниками. На региональном уровне по программам, которые были в большей степени ориентированы на результаты, проводятся ежегодные региональные консультации. В качестве координаторов деятельности консультативного механизма выступает ЭКА и Специальная группа ПРООН по Африке. На субрегиональном уровне расширение партнерских отношений между ЭКА и региональными экономическими сообществами через координацию деятельности и развитие сотрудничества в приоритетных областях привело к подписанию меморандумов о договоренности в отношении субрегиональных форумов по вопросу о развитии региональной интеграции через создание транспортной инфраструктуры. На национальном уровне проводились практикумы по вопросам управления в Африке.

Координация и взаимодействие в работе учреждений системы ООН, действующих в странах Африки, региональных экономических сообществ и межправительственных организаций обеспечивались путем целенаправленности и предметности региональных консультаций действующих в Африке учреждений ООН.

Ежегодно проводимые региональные консультации учреждений ООН, действующих в Африке, позволили совершенствовать процесс отчетности и распространения опыта, накопленного в ходе выполнения программ и инициатив.

Главным достижением по укреплению национального экономического потенциала, установлению мира и постконфликтного урегулирования стало осуществление на местах проекта «Программа развития в интересах мира» в рамках Союза стран бассейна реки Мано.

Укрепилось сотрудничество с региональными и международными партнерами в деле разработки программы постконфликтного восстановления стран района Великих озер, благодаря чему в 2004 г. была проведена международная конференция по району Великих озер.

Аналитическая информация по вопросам, касающимся экономического оживления в Африканском регионе, содержалась в журнале «Africa Recovery» («Подъем в Африке»), который выпускается и распространяется регулярно и своевременно. Его основными читателями являются примерно 33 тыс. постоянных подписчиков, включая журналистов, деятелей неправительственных организаций, представителей научных кругов и правительственных или межправительственных организаций (помимо ООН), большинство из которых находятся в Африке (30%), Северной Америке (52%) и Европе (14%).

Увеличение объема глубоко проанализированной информации, способствующей экономическому прогрессу в Африке, было обеспечено за счет 20% увеличения объема материалов, непосредственно транслируемых по Радио ООН и выпускаемых в виде пресс-релизов ООН. В них освещаются такие крупные международные и национальные инициативы и мероприятия, как создание Нового партнерства, достижение Целей ООН в области развития, сформулированных в Декларации тысячелетия, и проведение международных конференций по развитию Африки. На веб-сайтах НЕПАД и allAfrica.com регулярно размещаются статьи из журнала «Africa Recovery». Организуются специальные мероприятия для международных журналистов и пропагандистов, изучающих проблемы Африки в рамках ООН.

Как уже отмечалось, социальную помощь бедствующим народам Африки оказывают международные организации и благотворительные ассоциации. В некоторых государствах действуют местные организации, занимающиеся привлечением финансовых средств для благотворительной деятельности. Таким ассоциациям иногда удается получить субсидии и от правительственных органов. Для примера можно сослаться на ЮАР, власти которой с 90-х годов прошлого века периодически оказывают финансовую поддержку благотворительным организациям, специализировавшимся на помощи престарелым гражданам и инвалидам.

Большую работу ведет в Африке Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев, которое является главным органом в системе учреждений, призванных реагировать на все крупномасштабные чрезвычайные ситуации, связанные с беженцами. При поддержке этой

организации в начале 90-х годов прошлого века в Кении в срочном порядке было создано 15 лагерей, где были размещены тысячи беженцев из Сомали, Эфиопии и других близлежащих стран. Общая численность беженцев, которых приняла тогда Кения, составляла более 420 тыс. человек.

Помощь народам Африки оказывают также правительства и гуманитарные организации ряда стран мира. При поддержке Франции, занимающей одно из ведущих мест в мире в борьбе с эпидемией СПИДа, в некоторых африканских странах были созданы специализированные приюты для детей, родители которых умерли от этой болезни. Один из приютов для «сирот СПИДа» действует в Кении. В 90-е годы прошлого века международная помощь для борьбы с эпидемией вирусного менингита была оказана Нигерии. В эту страну была доставлена необходимая вакцина.

Социальную поддержку африканскому населению предоставляют и многочисленные религиозные организации. Для помощи беженцам, размещенным во временных лагерях на территории ряда государств Африки, своих представителей регулярно направляет Всемирная лютеранская федерация. Во второй половине 90-х годов в Конго на средства евангелистов и некоторых гуманитарных организаций был создан учебный центр для детей народа пигмеев. Здесь ребята получили возможность не только для обучения, но и медицинского обслуживания.

Потребовались большие усилия ООН, различных неправительственных гуманитарных и благотворительных организаций для вовлечения африканских стран в систему мероприятий по планированию семьи. Основным показателем ее результативности считается уменьшение суммарного коэффициента рождаемости, который учитывает среднее число детей, рожденных одной женщиной за весь ее репродуктивный период. По Африке этот коэффициент удалось снизить. Если в 1970-1975 гг. он был равен 6,3, то в 1995-2000 гг. - 5,1. Повсеместно наблюдался рост удельного веса африканских женщин, пользовавшихся различными методами предохранения от беременности.

Большинству стран континента еще предстоит разработать и внедрить механизмы социальной защиты, в том числе социального страхования, что крайне затруднительно в условиях массовой безработицы и нищеты. Африканским странам, где пенсионные системы находятся в зачаточном состоянии, упор следует сделать на обеспечение страховой сетки для пожилых лиц, которую целесообразно финансировать на началах распределительной системы.

В рамках второго Десятилетия промышленного развития Африки Генеральная Ассамблея провозгласила день 20 ноября «Днем индустриализации Африки». Проведение Дня имеет целью заручиться поддержкой международного сообщества в деле индустриализации Африки. Устойчивое промышленное развитие в Африке труднодостижимо. Суперконтинент отстает от всех других регионов по промышленному росту и обеспечению занятости. Доля Африки в мировом промышленном производстве к 2015 г. составляла 1%.

Вместе с тем по многим странам с низким уровнем доходов экономический рост ускорился, благодаря чему у многих людей появилась возможность избавиться от крайней нищеты. С 2010 г. правительства многих стран Африки ведут строгий контроль финансов страны, что уменьшило внешний долг стран на 74 млрд долл. США.

Большое количество стран Африки выбрали политику демократического развития путём постепенного реформирования. По данным аналитиков «Doing Business», в 2010 г. государство Руанда стало первым по показателю роста экономики. Эксперты предполагают увеличение роста экономики в африканских странах на 7% каждый год, а после 2020 г. экономика начнет развиваться еще быстрее.

Примерное прогнозирование роста экономики в странах Африки выглядит так: ВВП от 2 трлн долл. США в 2012 г. до 29 трлн долл. США до 2050 г. ВИЧ-инфекция, малярия, высокая смертность среди детей будут снижаться. Налоги обеспечат развитие образовательной базы. В демократичном обществе коррупция будет угасать. В ближайшем будущем этот континент догонит по развитию Азию и Латинскую Америку.

Основные понятия
Модификация региона
Экономический подъем
Внутриотраслевая структура
Интенсификация геологоразведочных работ
Концепция устойчивого развития
Эмбарго
Общеконтинентальные корпорации
Субрегиональный центр

Практические задания

Задание 1. Опишите современную миграционную ситуацию в Африке. Приведите примеры миграционных потоков для следующих видов миграций:

- 1) внутренние миграции, связанные с процессом урбанизации;
- 2) внешние трудовые миграции;
- 3) политические и этнические миграции;
- 4) миграции связанные с гражданскими войнами;
- 5) экологические миграции.

Задание 2. В некоторых странах Африки были случаи переноса столиц. Используя политические карты Африки разных лет и справочную литературу, определите эти страны и название столиц. Какие причины могли послужить переносу?

Задание 3. Заполните сводную демографическую таблицу

Мезорегионы Показатели	Северная Африка	Южная Африка	Западная Африка	Восточная Африка	Цент- ральная Африка	Африка
Численность населения, млн. чел.						
Коэффициент естественного прироста, %						
Доля лиц в возрасте 0-15 лет и старше 60(65) лет, %/%						
Тип воспроизводства населения						
Тип половозрастной структуры						
Стадия демографического перехода						

Охарактеризуйте своеобразие демографической ситуации в странах Африки, проанализировав основные демографические показатели. Раскройте особенности «демократического взрыва» в Африке. Сделайте выводы.

Задание 4. Подготовьте краткое эссе на следующие вопросы:

В 2000 г. журнал «Экономист» опубликовал обзор ситуации в Африке под названием «безнадежный континент». В чем была причина проблем африканского региона, и изжита ли она сейчас?

Демократизация в Африке: найдите убедительные примеры и проанализируйте.

Проанализируйте вклад Африки в процессы экономической, культурной и политической глобализации.

Задание 5. 1,2 млрд чел., живущих на Западе, потребляют пищи значительно больше, чем требует их организм, в США ежегодно расходуется более 100 млрд долл. на борьбу с последствиями переедания.

В то же время 1,2 млрд чел. страдают той или иной болезнью, потому что просто голодают, а втрое больше людей недоедают. Какие глобальные проблемы характеризуют приведенные данные? Какие еще острые противоречия порождаются процессом глобализации на современном этапе? Ответ подтвердите статистическими данными.

Задание 6. Подготовьте доклады по следующей тематике «Проблемы и пути их решения в странах Африки»:

1. Проблемы бедности и отсталости;
2. Проблема роста населения (демографическая проблема);
3. Экологическая проблема;
4. Проблема природных ресурсов;
5. Продовольственная проблема.

Задание 7. Заполните таблицу «Глобальные проблемы человечества и пути их решения»

Проблема	Пути решения	Препятствия и трудности на пути решения глобальной проблемы
Бедность и отсталость		
Демографическая		
Экологическая		
Топливо-сырьевая		
Продовольственная		

Задание 8. На конференции ООН в Рио-де-Жанейро в 1992 г. была принята Концепция «устойчивого развития». Стратегия устойчивого развития включает три основных направления. Ваша задача – объяснить, как следует понимать каждое направление.

Направление «устойчивого развития»	Содержание
Экологически устойчивое развитие	
Экономически устойчивое развитие	
Устойчивое социальное развитие	

Ситуационный практикум 1

Африка: Политико-экономические итоги 2017 года и прогнозы на 2018 год. Автор: Максим Медоваров, Александр Бовдунов, Софья Метелкина. Источник: geopolitica.ru

Прежде, чем провести анализ ситуации в отдельных странах Африки, стоит напомнить о так называемом «плане Маршалла» для региона. Предложение о создании проекта поступило в январе 2017 г. от министра экономического сотрудничества Германии Герда Мюллера. Речь идет о том, что ЕС и Европа готовы к новой колонизации Африки.

Связано это, в первую очередь, с разработками Римского клуба, который занимается глобальным планированием. Кроме того, обсуждается возможность запуска Африканским Союзом Континентальной зоны свободной торговли. Поскольку Африка не участвует в столь крупных соглашениях, как Трансатлантическое партнерство по торговле и инвестициям, в которых основные преференции достаются Соединенным Штатам, неудивительно, что Германия планирует через ЕС закрепиться на континенте раньше.

Интересы связаны с тем, что многие из африканских стран достигли годового экономического роста в 5%. Регион интересен Западу и с точки зрения богатых природных ресурсов. Учитывая, что к 2050-му году прогнозируется рост местного населения до 2,5 млрд. человек, понадобятся и новые рабочие места.

Однако амбициозные планы на Африку не только у США и Европы, но и у Китая. 2018 год обещает быть богатым на события – экономические соглашения, дипломатические разборки, а возможно, и на государственные перевороты.

Гамбия, Сенегал

Год начался с переворота в Гамбии и закончился переворотом в Зимбабве. Эти два события наиболее бросаются в глаза в Черной Африке. Причины переворота в Гамбии не вполне понятны и, скорее, субъективны. Яйя Джамме правил достаточно большой срок, долгое время искал поддержки у Каддафи и у Китая. Но в последнее время лидер резко переориентировался на Турцию - на Эрдогана.

Некоторое время Гамбия оставалась главным форпостом Турции (по крайней мере, в Западной Африке). Режим Джамме считался достаточно устойчивым, прочным. Попытка его свержения в 2015 г. провалилась, тем удивительней, что в начале этого года Джамме занял второе место на президентских выборах. И хотя Адама Бэрроу, занявший первое место, не набрал 50%, второй тур не полагался. Яйя Джамме не захотел уходить.

В результате 8 стран Африки (в первую очередь, Сенегал) ввели свои войска, свергли Джамме и посадили во власть Адама Бэрроу, за которым, по всей видимости, стоят глобалистские круги - те же, что стояли за Клинтон и Обамой. При этом государственная казна опустела - убегая в экваториальную Гвинею, Джамме увез с собой ее остатки. Поэтому Гамбия, и без того самая маленькая континентальная страна Африки, погрузилась в нищету. И ничего хорошего ее дальше не ждет. Это начальная точка 2017 года.

Также важно отметить, что Гамбия в 2017 г. вновь вступила в Содружество наций. В 2013 г. бывший президент Яйя Джамме вышел из блока, на фоне ухудшения отношений с Великобританией. Новый президент Адама Бэрроу, работавший в начале 2000-х охранником в Лондоне, восстановил членство своей страны в британской организации.

Зимбабве

Конечной точкой мы можем считать то, что происходило в Зимбабве в ноябре. После визита в Китай министра обороны Зимбабве (Чивенги) китайцы дали добро на операцию по свержению Мугабе, который правил страной в течение 37-ми лет (в 1980 – 1987 годах как премьер-министр и с 1987 года в течение 30 лет в качестве президента). Китайцы его всегда поддерживали, но потом решили заменить на людей из его же команды: на его соратника, бывшего вице-президента Мнангагву, на ветеранов освободительной войны 1970-х годов.

По факту, внутри команды произошла рокировка: был смещен Мугабе и его жена, а также связанный с ней клан молодых специалистов, клан молодежного движения, на смену так называемых министров-технократов к власти при помощи Китая пришли старики, военные ветераны. Почему – вопрос сложный. Возможно, была некая

договоренность между Китаем и США, Китаем и ЕС об обмене: свержении Мугабе на успокоение по корейскому вопросу. Возможны и другие варианты.

Факт в том, что китайцы показали, что они тоже могут организовывать цветные революции. Это очень важно, и это будет иметь значение для 2018 года.

Особо отметим уникальные льготные условия, которые все-таки смог получить Мугабе после отставки. До конца жизни ему обеспечены до 20 человек охраны и obsługi, право на владение обширными земельными угодьями, строительство дворца в любом месте столицы и частного дома в сельской местности, а также «Мерседес» и право на четыре перелета в год на частном самолете. Более того, день рождения Мугабе 21 ноября станет государственным праздником. Это едва ли не единственный в истории пример столь почетного свержения главы государства своими же соратниками. Но вряд ли кто-либо осмелится сказать, что Мугабе не заслужил всё это своей жизнью и деятельностью.

Гвинея

В декабре 2017 г. в Гвинее заявили, что предотвратили переворот, организованный наемниками, которые планировали нападение на президента Теодора Обианга Нгема – политического долгожителя африканского региона.

В заявлении по радио министр безопасности Николас Обама Нчама сообщил, что в деле замешаны радикальные оппозиционные партии, и переворот предотвратили в сотрудничестве с камерунскими службами безопасности. Это случилось после того, как 27 декабря Камерун арестовал 38 вооруженных мужчин на границе. А два дня спустя посол Гвинеи во Франции Мигель Ойоно Ндонг Мифуму назвал инцидент «попыткой вторжения и дестабилизации».

У подозреваемых были найдены ракетные установки, винтовки и боеприпасы. Сам Обианг обеспокоен опасается, что против его режима готовят «войну», поскольку «он много времени провел у власти».

Собственно, возможный переворот станет угрозой для власти Обианга в 2018 году. Последние серьезные попытки свержения лидера предпринимались в 2004 г. (предположительно, с финансированием Британии). Гвинея – один из крупнейших поставщиков нефти Черной Африки, при этом более миллиона жителей проживают за чертой бедности.

Кения

Кения, в которой был длительный кризис, когда повторилась ситуация девятилетней давности – противостояние действующего

президента Кениаты-младшего, за которым стоит Китай, и его вечного конкурента Одингги, за которым стояли и стоят американские кланы, связанные с демократической партией. После отмены результатов президентских выборов там началась очередная дестабилизация. Напомним, в августе победу одержал действующий глава государства Ухуру Кениата, однако, несмотря на высокую явку, Верховный суд Кении признал итоги голосования недействительными. В августе беспорядки унесли жизни как минимум 24 человек.

Властную организацию во многих странах Африки можно охарактеризовать как потестарность – особый вид власти, основанный на самобытных формах правления, который не вписывается в рамки западной системы демократических институтов и разделения властей.

Ухуру Кениата (сын Джомо Кениаты, первого президента Кении после достижения ею независимости в 1963–1978 годах) стал президентом в 2013 году.

Раила Одингга – главный оппозиционер, бывший премьер-министр страны и лидер Оранжевого демократического движения, раскачивает и так нестабильную ситуацию. Он тоже не самостоятелен – «благодаря» ему атаковали Зимбабве и другие страны, являвшиеся мишенью Вашингтона. Так, в 2008 г. именно он призывал Африканский Союз созвать чрезвычайную встречу для решения об отправке войск в Зимбабве. Он заявлял, что если не удастся собрать войска, АС должен позволить ООН «немедленно направить свои силы в Зимбабве, чтобы они взяли контроль над страной и обеспечили оказание гуманитарной помощи народу, который умирает от холеры».

Характерно, что отправленный в отставку Джон Керри опять появился в Кении и интриговал Одингга. Но из этого ничего не вышло: была резня с несколькими десятками или сотнями убитых, два раза происходили перевыборы, на которых с третьего тура все-таки вновь победил Кениата-младший. Судя по всему, после этих событий сопротивление Одингги было подавлено. Китай вновь отстоял здесь свои позиции. В Джибути Китай строит базу. Теперь в одной части города – японско-американо-итальянская база, а в другой – китайская. Это очень интересно, ведь Джибути – это карликовое государство-порт, играющее критическую роль для любых морских коммуникаций. И мы видим проникновение китайского империализма дальше вглубь Африки и нарастание морских амбиций Японии, быстро наращивающей свой военный флот. Напомним, что курс Дональда Трампа всё яснее склоняется к передаче (в целях экономии) части «полицейских» функций в Мировом океане от США к Японии.

В случае возможной новой волны дестабилизации в Кении пострадают соседние режимы – Уганда, Южный Судан, Руанда. Во-первых, это возможный слом экономических связей (через порт Момбас везут товары и продовольствие), во-вторых, хрупкая политическая ситуация – гражданские войны, местные разборки и атаки террористов «Аш-Шабаб».

Таким образом, выборы в Кении – повод для иностранного вмешательства в дела страны. Кениата уже успел обвинить британское правительство в попытке предопределить исход голосования и предупредил, что любые контакты с его администрацией будут дистанционными.

И хотя Кения была долгое время близким союзником Вашингтона и Лондона (как минимум, на войне в Сомали), сейчас Кениата не устраивает атлантистов, и в ход пошло дипломатическое давление, зарубежное финансирование оппозиции и, конечно, соответствующее освещение в западных СМИ.

Все признаки указывают на то, что эти выборы будут иметь далеко идущие последствия — не только для отношений между Кенией и западными правительствами, но также и для отношений между западными правительствами и остальной частью африканского континента. Многие рассматривают судьбу Кении как ключевой показатель для стабильности в регионе.

Выборы также повлияют на позицию Кении по Сомали. Если Одингга настаивает на выходе кенийцев из АМИСОМ, то Кениата считает нужным увеличить присутствие. Остается острой проблема т.н. «Сомалиленда» - Одингга призывает признать независимость самопровозглашенного государства; в таком случае Кения рискует испортить связи с членами Африканского союза, которые крайне опасаются роста сепаратистских настроений в Африке. Впрочем, данный призыв смотрится фантастически, поскольку ни одно государство в мире не признало «Сомалиленд» де-юре за все 24 года его существования.

Либерия

Следующая страна, на которую стоит обратить внимание – Либерия. Там критическая ситуация сохранялась до самого конца 2017 года. После первого тура президентских выборов лидировал Джордж Веа, лучший футболист мира 1995 года, а за ним совершенно открыто стоит бывший президент (в 1997–2003 гг.) – Чарльз Тейлор, которого на Западе демонизировали, объявив маньяком и людоедом. Сейчас он сидит в Гаагской тюрьме, и оттуда дистанционно управляет Веа.

Футболист выиграл первый тур, второй же был отменен, долгое время было непонятно, когда будут перевыборы.

Налицо – столкновение Веа и Джозефа Бокая. Бокай - кандидат от глобалистов из обоамо-клинтоновской когорты, кандидата от Всемирного Банка, от МВФ. Третий тур выборов состоялся 26 декабря, и Веа победил с разгромным счетом, набрав 61,5% голосов и став лидером почти во всех избирательных округах страны. Он уже примерил на себя почетный титул «сына народа» («отцом народа», видимо, негласно будет считаться Тейлор). Победа Веа в стране, созданной усилиями США и на протяжении почти двухсот лет управлявшейся из Америки, весьма впечатляет. Она свидетельствует о глубоком раздражении либерийцев от неолиберального экономического курса, проводившегося с 2006 года под диктовку МВФ. Это первый случай в мировой истории, когда футболист стал президентом страны, и он свидетельствует о продолжающейся волне «популизма», которого так боятся мондиалисты.

В целом, подводя итоги событиям в Черной Африке, следует заметить, что и характер переворота в Зимбабве, и победа Джорджа Веа, и удержание власти в руках Ухуру Кениаты свидетельствуют о поражении сил глобального капитализма. Себе в актив они могут записать лишь свержения Джамме в Гамбии – самой маленькой стране континентальной Африки, но это поистине слабое утешение для них.

ЮАР

В ЮАР в 2017 г. тоже наблюдаются существенные изменения. Президент ЮАР Джейкоб Зума оказался под реальной угрозой импичмента, хотя официально его полномочия истекают лишь в 2019 году. В конце декабря 2017 г. Верховный суд страны постановил, что согласно действующему законодательству парламент не имеет права привлечь его к ответственности за коррупционный скандал.

С одной стороны, таким образом суд защитил президента от немедленного импичмента. С другой, дал возможность парламенту проделать облегченную процедуру в будущем.

Президент может быть привлечен к ответственности, только если будет зафиксировано, что его действия повлекли «серьезное нарушение конституции». Проблема в том, что на данный момент в конституции нет четкого определения, что значит «серьезное нарушение», и суд позволил парламенту заняться проработкой этого вопроса. Там же пояснили, что если парламент проведет всю процедуру по правилам, спикер сможет запустить процедуру импичмента.

Зума столкнулся с целой чередой скандалов и обвинений, и в 2016 г. прошли массовые протесты. Отталкивались в основном от того, что Зума потратил часть госсредств на ремонт своего жилища.

Американские интересы касаются и Южной Африки. В первую очередь, это сырьевая страна (минералы, золото, металлы и пр.), сельское хозяйство и достаточно развитый финансовый рынок (несмотря на кризис, Фондовая Биржа в Йоханнесбурге (JSE) является одной из 15 крупнейших во всем мире).

Но любопытно, что несмотря на тесные торговые контакты с США, при Зуме ЮАР иногда удается игнорировать «вашингтонский консенсус» - к примеру, во время голосования 19 июля в СБ ООН по проекту резолюции по Сирии, поддерживаемому США, ЮАР воздержалась от голосования. Аргументировали это тем, что проект не благоприятствует мирному разрешению сирийского кризиса.

В целом, несмотря на коррупционные скандалы, на международном уровне Зума старается вести независимую политику, стремится к плотному сотрудничеству с другими членами БРИКС (в первую очередь, с Китаем и Россией).

Из-за таких моментов и попытки Зумы самостоятельно решать внутренние проблемы в стране США поддерживают оппозицию в стране. Так, в организации протестов были задействованы структуры проекта Democracy Works, финансируемого американским фондом NED. Либералы SWOP Witwatersrand в Йоханнесбурге, которые взаимодействуют с американским Институтом Альберта Эйнштейна Джина Шарпа (отца технологий цветных революций), тоже приняли в этом активное участие. Поэтому говорить о том, что протесты были исключительно спонтанными, не приходится.

В 2018 г. можно ожидать, что решение суда упростит задачу парламентариев по смещению Зумы с поста президента досрочно. Сирил Рамафоза, который, вероятнее всего, станет президентом - бизнесмен, связанный с транснациональными корпорациями. Один из богатейших людей в ЮАР, которому принадлежит южноафриканская сеть «McDonald's». Также он входит в совет директоров подразделения «The Coca-Cola Company» в стране. Поэтому очевидно, что с таким лидером сохранение в ЮАР суверенитета ставится под сомнение.

Нигерия

В Нигерии в 2017 г. не решили проблему с террористической организацией Боко-Харам. При этом в дельте Нигера были активны боевики сепаратистских христианских организаций. В частности, пираты захватили в феврале 2017 г. судно с экипажем из российских и украинских моряков.

Активизация сепаратистов в районе бывшего непризнанного государства Биафра (юго-восточная часть Нигерии) связана с тем, что нынешний президент страны Мохаммаду Бухари – мусульманин, который представляет внутренние районы страны, тогда как основные нефтеносные районы населены христианами.

Мали

В Мали 18 ноября 2017 года произошёл самый кровавый теракт за историю страны. При нападении террористов, связанных с запрещенной в России «Аль-Каидой в странах Исламского Магриба» на военную базу в г. Гао, погибли 77 человек. Атаку совершили боевики организации «аль-Мурабитун» - это исламистская структура, состоящая в основном из местных туарегов. В 2012 г. Гао был одним из центров сепаратистского движения туарегов, заявивших о создании свободного государства Азавад со столицей в этом городе. В январе 2013 г. французская интервенция выбила туарегов из города.

Франция расценивает Мали как важный опорный пункт в регионе. Сразу после своего избрания президентом 19 мая 2017 г. французские войска в Гао посетил президент Франции Эммануэль Макрон. В настоящее время в Мали располагается 1000 французских военнослужащих.

В 2018 г. в Мали должны состояться президентские и парламентские выборы. Вероятнее всего, Франция сохранит преобладающее влияние в этой стране.

Буркина-Фасо, Нигер, Чад и Мавритания (Сахель)

Французские войска в Мали входят в состав 3000-го контингента операции «Бархан», которая разворачивается ещё в 4-х странах Сахеля: Буркина-Фасо, Нигере, Чаде и Мавритании. Главная заявленная цель - противодействие экстремистам.

13 августа 2017 г. в столице Буркина-Фасо Уагадугу террористы напали на посетителей ресторана. Погибли 19 человек: 10 из них иностранцы. В нападении подозревают «Аль-Каиду в странах исламского Магриба». Все страны относятся к сфере влияния Франции, однако на их территории действуют и силы специальных операций США, подчиняющихся Африканскому командованию ВС Соединённых Штатов (AFRICOM).

В конце февраля президент Франции Эммануэль Макрон посетил Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар и Гану. Последняя не была ранее французской колонией, и это первый визит французского лидера в эту страну. В ходе визита французский президент риторически подчёркивал, что он не продвигает неоколониалистские интересы Парижа, однако на деле не подверг критике ни одну из опор

французского господства в бывших западных африканских колониях - франк КФА (денежная единица), французское военное присутствие и доминирование французского капитала.

4 октября 2017 г. во время нападения боевиков «Исламского государства Большой Сахары» на совместный патруль сил безопасности Нигера и США погибли четверо американцев. Инцидент обозначил американское военное присутствие в регионе.

В Мавритании 5 августа 2017 г. состоялся референдум об изменении конституции страны. По его результатам изменили флаг и гимн страны, а также упразднили Сенат. В целом изменения носили исламистский характер. Так, сенат был заменён местными советами, которые должны разрешать споры, руководствуясь законами шариата. Также институт омбудсмана и верховный суд слили с Высшим советом ислама, создав «Высший совет фетвы». Однако провести через референдум согласие на повторное избрание президента Мохаммед Ульд Абдель-Азиза на третий срок не получилось из-за массовых протестов.

Судан

В Южном Судане в 2017 г. наблюдались гражданская война и голод.

Судан в конце 2017 г. подал сигнал о том, что готов интенсифицировать своё сотрудничество с Россией. Лидер страны, Омар Башир в ноябре 2017 г. побывал с визитом в Сочи и встретился с российским президентом Владимиром Путиным.

Судан очень обеспокоен вопросами энергетики, он рискует остаться без воды. Как выяснилось после официального заявления со встречи Путина с Баширом, речь шла о добыче золота, о добыче некоторых других ископаемых, о сотрудничестве с «РосАтомом» (в качестве замены гидроэнергетике) и, что совсем удивительно, о строительстве пункта военного обслуживания для нашего флота на Красном море. На Красном море у Судана только один порт, и тот небольшой – Порт-Судан. Были разговоры о том, чтобы не только Египет, но и Судан предоставляли российскому такие места базирования.

Суданский лидер, которого разыскивает суд ООН в Гааге, и который находится под санкциями США, поддержал действия России в Сирии и попросил защиты от США. Итак, стороны договорились сотрудничать в нефтедобыче, сельском хозяйстве (плодородная долина Нила позволяет Судану обеспечивать продовольствием не только себя, но и соседние страны), и атомной энергетике.

Также Судан заинтересован в поставках российской военной техники и готов предоставить России военную базу на Красном море.

Параллельно Хартум усилил взаимодействие с Анкарой. В декабре 2017 г. в ходе визита в Хартум Реджепа Эрдогана стороны достигли

соглашения о создании турецкой военной базы на Красном море. Турция получила право возобновить работу и использовать в военных целях остров-порт Суакин на северо-востоке Судана.

Долгие годы Судан был ключевым союзником Саудовской Аравии в регионе, поставляя живую силу для войны в Йемене. Однако сейчас на фоне сближения Эр-Рияда с Вашингтоном, разделившим страну и создавшим нежизнеспособное государство Южный Судан на территориях, где были расположены основные нефтяные ресурсы страны, Хартум ищет новых союзников. Саудиты опасаются, что ими могут стать Катар и Иран.

Эфиопия

В Эфиопии в 2017 г. было закончено строительство железной дороги Аддис-Абеба - Джибути, строившейся совместно с Китаем. Таким образом Китай получил возможность транспортировки ресурсов из Эфиопии через порт Джибути и вышел вглубь африканского континента.

В августе 2017 г. было завершено 60% строительства Великой эфиопской плотины возрождения на р. Голубой Нил. Если проект завершится успехом, то Эфиопия превратится в экспортёра электроэнергии. Однако строительство плотины может понизить уровень воды в Ниле, что скажется на продовольственной безопасности и доступе к пресной воде в Египте и Судане. А это уже может вызвать конфликты этих стран с Эфиопией.

В Джибути в 2017 г. появилась первая китайская военная база за рубежом. В стране уже располагаются базы США, Франции и Японии, а также миротворческий контингент катарских военных. О своих планах построить военную базу в Джибути заявила в 2017 г. и Саудовская Аравия. Власти Джибути приветствовали это решение Эр-Рияда.

В Эфиопии и Эритрее в 2017 г. обсуждались перспективы открытия военной базы России в Эритрее. Такую возможность в будущем не исключил чиновник госдепа США Дональд Ямамото, выступая в декабре 2017 г. в Аддис-Абебе. Официальных заявлений по этому поводу российских и эритрейских чиновников не было. Сейчас в Эритрее ОАЭ и Саудовская Аравия используют эритрейский порт Ассаб в войне в Йемене.

30 сентября 2017 года Турция открыла свою самую крупную военную базу за рубежом - в Сомали, предназначенную для размещения около 1000 солдат и офицеров. Предполагается, что они будут тренировать до 10 000 сомалийских военных для борьбы с боевиками в этой расколота и охваченной войной и террором стране.

Важность Африканского рога и Судана с точки зрения контроля над Красным морем и морским путём из Индийского океана в Средиземное возросла на фоне развития китайской инициативы "Одного пояса, одного пути", заявленного в 2017 г., морская часть которого проходит именно по этому маршруту.

Судя по всему, 2018 год ознаменуется продолжением выступлений исламистов в Сомали. На фоне последних событий в Йемене (убийство Салеха и переходы салеховцев на сторону Арабских Эмиратов) мы можем предполагать резкое обострение во всем регионе – в Сомали, Джибути, Эфиопии, Эритрее, в какой-то степени – в Судане. Скорее всего, активность военных действий здесь увеличится, она будет неразрывно связана с развитием событий на Аравийском полуострове, потому что уже сейчас Арабские Эмираты фактически имеют базы в Южном Йемене, на островах между Йеменом и Африкой (и в самой Африке - на территории развалившегося Сомали, с перспективой проникновения в Джибути). Арабские Эмираты имеют уже свои базы в Эритрее - узкой, нищей прибрежной стране, искусственно созданной в 1993 году.

В принципе, можно предположить, что России это даже выгодно. Кремль сейчас тесно сотрудничает с Эмиратами. Эмираты считаются более надежным партнером в России, чем Саудовская Аравия. Им поставляется оружие, с ними подписываются серьезные контракты. Эмираты считаются более умеренным и договороспособным партнером, и, скорее всего, с их помощью Россия рассчитывает увеличить свое влияние в этой части Африки.

Мозамбик

В Мозамбике в октябре 2017 г. вспыхнуло исламистское восстание в провинции Кабу-Делгаду на севере страны, которую населяют народы макуа и маконде. Исламисты, называющие себя просто "суннитами", борются за создание исламского государства в Мозамбике и получают поддержку из Танзании и Сомали.

Ангола

В Анголе в 2017 г. состоялись парламентские выборы. По их итогам большинство мест получила правящее Народное движение за освобождение Анголы - Партия труда (МПЛА). Её руководитель Жуан Лоренсу стал президентом страны. Была осуществлена мирная передача власти от правившего страной 38 лет Душа Сантуша, также представлявшего МПЛА. Крупнейшая оппозиционная партия, когда-то воевавшая с МПЛА в гражданской войне – УНИТА, получила 26% голосов. Принципиально важным оказалось то, что передача власти от

одного президента к другому и выборы не вылились в конфликт внутри МПЛА и по линии МПЛА-УНИТА.

Страна продолжила взаимодействие с Китаем (главный торговый партнёр) и с Россией. 26 декабря с космодрома Байконур был запущен первый ангольский спутник AngoSat1.

Демократическая республика Конго и Республика Конго

В Демократической республике Конго в 2017 г. было не спокойно. Дело в том, что в декабре 2016 г. истекли полномочия президента Жозефа Кабилы, сына бывшего полевого командира и президента ДРК Лорана-Дезире Кабилы, однако он отказался уходить со своего поста. Учитывая, что клан Кабилы пришел к власти в результате двух конголезских войн, куда были вовлечены также Руанда, Уганда, Зимбабве, Бурунди, Зимбабве, Чад, Намибия, Ангола и многочисленные формирования представителей племён хуту и тутси, а также повстанческие группировки, любая дестабилизация хрупкого баланса грозит новым масштабным конфликтом.

На юго-западе страны продолжилось подавление длящегося с августа 2016 г. восстания «Камуин Нсапу», противостоящих правительству сторонников местных вождей и сторонников колдовских культов. 23 марта 2017 года боевики обезглавили 40 полицейских. На востоке - в провинции Танганьика продолжились идущие с 2013 г. столкновения поддерживающих клан Кабила пигмеев Батва с народом Луба (один из народов банту).

В 2018 г. должны состояться всеобщие выборы в ДРК, в том числе и выборы президента. Как их проведение, так и откладывание может вызвать дестабилизацию ситуации и новый конфликт. В республике Конго (Конго-Браззавиль) в 2017 г. прошли парламентские выборы, на которых большинство мест получила правящая Конголезская партия труда.

Алжир

Перейдем к итогам года в странах Магриба. 2017 год для Алжира был годом выборов в парламент, однако с таким количеством нарушений избирательного процесса, что явка составила порядка 35 процентов. Мало кто верит в честную избирательную политику в стране.

Выиграла майские парламентские выборы правящая Партия национального освобождения Алжира (лидер – Джамель Улд Аббе). Второе место заняло Национальное демократическое объединение, выступающее за светские начала, и во многом лояльная главной партии, неоднократно вступавшая с ними в альянс. О решении побороться за депутатские места заявляли также «левые» силы, проберберский Фронт

социалистических сил (FFS) и «Зеленый» альянс (все – достаточно жесткие критики правящего режима, многих неслучайно прямо называют «исламистами»). Но все они проиграли правящим «постсоветским» силам правительства Бутефлики.

Судя по всему, даже после его скорой кончины курс Алжира не изменится. Недаром уже в сентябре глава правительства России Дмитрий Медведев нанес триумфальный визит в Алжир.

В контексте внутренней политики важно, что в 2022 году, как сообщили в министерстве внутренних дел, администрация Алжира планирует организовать электронные выборы. Министр внутренних дел Алжира Нуреддин Бедуи пояснил, что 2017 год, который стал годом выборов властей – законодательных, так и местных – показал также нарушения, «которые имели отрицательные результаты, как на национальном, так и на международном уровне». Соответственно, сейчас усилия будут направлены на восстановление доверия электората.

Вторая проблема – мигранты. Агентство ООН по делам беженцев сообщило в декабре, что африканские миграционные маршруты все чаще перемещаются из Ливии, ближе всего расположенной к Италии, в Алжир и Марокко, которые находятся ближе к Испании.

Еще одна проблема, поджидающая Алжир в 2018 г., террористы. Накануне представитель МИД Хаус Риаш сообщил, что зарубежные боевики бегут из горячих точек в Сирии и Ираке в зону африканского Сахеля на Африканский рог и в район бассейна озера Чад. Можно ожидать угрозы для безопасности и стабильности стран региона, поскольку, как отметил Риаш, боевики хорошо «подготовлены идеологически, обучены военным навыкам и часто прекрасно владеют интернетом и соцсетями». Эти группировки при должном руководстве способны долго вести деструктивную деятельность в регионе и в случае необходимости спровоцировать новый «горячий очаг».

ЕС, США, Китай, Индия и Япония в борьбе за влияние

В 2017 г. ЕС, США Китай, Индия и Япония продолжили борьбу за влияние на Африку. США в основном использует военные механизмы. В 2008 году было создано африканское командование ВС США. Оно формально отвечает за операции по борьбе с террористами и тренировку африканских военных. Согласно данным, полученным по запросу американского журналиста Тома Эндельгарта, в 2015 г. США располагали пунктами базирования в 24 странах Африки.

В 2017 г. Япония, Индия и Китай, обычно опирающиеся на инвестиционные механизмы, не проводили крупных саммитов с участием африканских стран, если не считать приглашения Кении и Египта на саммит БРИКС в КНР. В ноябре 2017 г. в столице Кот-

д'Ивуара Абиджане прошел саммит ЕС-Африканский союз. На неё лидеры европейских стран пообещали увеличить инвестиции в Африку, а также решить проблему африканских рабов в Ливии. Эммануэль Макрон даже предложил создать специальные полицейские силы для эвакуации несчастных, но пока никаких конкретных действий за этим не последовало.

Йеменский фактор

Самый маловероятный случай, который вряд ли реализуется в 2018 г., но может быть запланирован на будущее - это возобновление пунктов военного обслуживания русского флота либо в Северном Йемене, у хуситов, либо в Южном, там, где, видимо, будут брать верх сторонники Салеха.

Перед смертью Салех договаривался с Москвой, к нему ездили российские хирурги, оперировали его за одну-две недели до убийства. Также шли разговоры, тоже на уровне слухов, о том, что Салеха могут вывезти в Москву на дальнейшую операцию, но это было прервано его убийством. Его сын сейчас возглавляет гвардию в юго-западной части страны, он несколько лет прожил в Эмиратах, и, судя по всему, по этому каналу связи будут продолжаться.

Обстановка в Йемене неотделима от обстановки в северо-восточной Африке, включая даже такого сильного партнера, как Судан, и более слабых партнеров – другие мелкие страны или их фрагменты (например, северо-восток развалившегося Сомали).

Ливийский фактор

Все проблемы Черной Африки неразрывно связаны с проблемами в Ливии. Ливия - главный коридор для беженцев в Европу, и, как выяснилось, главный коридор работорговли (который доходит и до России). Теперь об этом заговорили громко, в том числе с трибуны ООН, потому что, несомненно, Ливия является ключевой горячей точкой всей Африки, более горячей, чем Сомали или Судан.

Нельзя не отметить кардинальные изменения ситуации в Ливии. В 2017 г. то генерал Халифа Хафтар ездил в Москву, то российские военные корабли наносили визит ему. Как видно, контакты очень плотные. От России Хафтар уже получает определенную поддержку, и будет получать дальше – несмотря на то, что этой поддержки недостаточно для его полной победы. Возможности России формально связаны действующим с 2011 года эмбарго ООН на поставки оружия любым воюющим сторонам в Ливии, но все понимают, что Египет и ОАЭ обходят данный запрет, поставляя оружие Хафтару. И тем не менее, этих поставок все еще недостаточно для решительных побед, с взятием некоторых городов генерал возился по году.

Хафтаровцы сейчас контролируют три четверти Ливии, прозападное марионеточное правительство Сараджа и радикальные исламисты делят между собой оставшееся, некоторые районы контролируют также берберы и другие местные племена, включая и каддафистов. Кроме того, Хафтар получает постоянную помощь от Египта и Арабских Эмиратов, и перспективы у него хорошие.

Предыдущее Схиратское соглашение 2016 года, провозглашавшее Сараджа единственным правителем Ливии, стало бесполезным клочком бумаги. Поэтому Запад в 2017 г. изменил свою позицию и перестал делать вид, что Хафтара не существует, они поняли, что надо учитывать его существование, и всячески пытались посадить его за стол переговоров с триполийским правительством Сарраджа. Поначалу это удалось, были достигнуты некоторые договоренности о том, что они прекращают воевать друг с другом, а воюют только против радикалов. Также были достигнуты договоренности о том, что в 2018 г. будут проведены всеобщие выборы.

Но поскольку договоренности все время срываются, судя по всему, война Сараджа с Хафтаром продолжится в 2018 г. На сторону Хафтара перешел освобожденный из тюрьмы сын Каддафи – Саиф-аль-Ислам, он намерен выдвигаться на гипотетические президентские выборы 2018 года. Неясно, как вообще проводить выборы в условиях полного распада государственности, это в любом случае будет фарс. Однако Хафтар парадоксальным образом поддержал его кандидатуру Саифа-аль-Ислама. В декабре 2017 года прошел слух о создании Президентского совета Ливии из трех человек: Сараджа, Хафтара и спикера «хафтаровского» парламента Иссы. А свою мощь Хафтар наглядно продемонстрировал еще в августе, отдав приказ обстреливать корабли европейских стран, если они попытаются предпринимать военные операции в территориальных водах Ливии.

Итоги 2018 года будут в значительной степени определяться исходом этого военного противостояния между Хафтаром и Сараджем, несколькими разными группами радикальных исламистов и племен. Если Хафтару удастся подобраться к Триполи, ситуация изменится. Для этого Россия должна проявить больше политической воли и идти рука об руку с нашими партнерами - Египтом и ОАЭ.

Египет

Детальное рассмотрение ситуации в Египте выходит за рамки обзора по Африке, поскольку это государство больше связано с Ближним Востоком. Однако нельзя не заметить, что тесные контакты России и Египта за период правления Абдель-Фаттах ас-Сиси нарастают с каждым годом. Решение Сиси в 2016 г. поддержать Башара

Асада стало переломным, обозначив смену курса крупнейшей суннитской арабской страны, вставшей в единый фронт борьбы с терроризмом бок о бок с шиитским блоком. Военное сотрудничество России и Египта стабильно росло в 2017 году, то же самое продолжится и в 2017 году. Декабрьский визит Владимира Путина в Каир, подписание договора о строительстве АЭС в Египте силами «Росатома», важнейшее решение о возобновлении туристических авиарейсов в Египет с февраля 2018 года – все это внушает немалый оптимизм. А единство России, Египта и ключевых держав Ближнего Востока в противодействии решению Трампа о признании Иерусалима израильской столицей, последовательная русско-египетская позиция по защите принципов мирного урегулирования на основе признания Восточного Иерусалима столицей Палестинского государства, лишь добавляет аргументов в пользу дальнейшего сближения Москвы и Каира.

Общие прогнозы

Очевидна тенденция все более глубокого проникновения Китая в Африку, проникновения не только экономического, как раньше, но и политического и военного. Теперь в тех странах, где сохраняется риск ослабления власти, где есть риск цветных переворотов, их будут делать не только американцы, но и китайцы.

Разумеется, не стоит недооценивать вмешательство европейских держав и Японии, потому что в некоторых регионах играют свою роль французские, итальянские и японские вооруженные силы. Будущее, видимо, за вмешательством со стороны Азии – Китая и Японии.

Россия тоже сыграет свою роль, но скорее в экономическом смысле. С той же Либерией у России очень серьезные контракты (в частности, у Дерипаски). В этих контрактах заинтересовано государство, а им грозит обвал после очередной гражданской войны в Либерии, где до этого в 90-х годах шла другая разрушительная гражданская война, приведшая к откату назад. Поражение Веа может нанести ущерб по российским инвестициям и объектам.

Следующие прогнозы связаны с южным регионом Африки. Падение Мугабе сопрягалось с разговорами в соседних ЮАР, Намибии и Зимбабве о земельной реформе. Идея заключается в том, чтобы конфисковать земли у белых фермеров, которым до сих пор в ЮАР принадлежит 80 процентов всех земель. Во что это выльется, еще не совсем ясно. Пока Запад говорит, что может даже отменить санкции против Зимбабве, но в это не стоит верить. Потому что новый курс, новое руководство Мнангагви и Чивенги вряд ли будут серьезно

отличаться от курса Мугабе, с которым они вместе столько лет правили.

Что касается северо-восточной Африки – Рога, то здесь ситуация особенно интересная. Здесь в какой-то степени влияние России будет усиливаться. Потому что северо-восточные регионы, особенно африканский Рог, исторически, географически составляют единое целое с противоположным берегом – с Йеменом и странами Аравийского полуострова. Эти войны связаны. 2017 год ознаменовался значительной переброской сил бывшего ИГИЛ (запрещенной в России террористической организацией) из Сирии и Ирака в сторону Сомали, в сторону Йемена под флагом «Аль Каиды» (запрещенной в России террористической организацией).

Красное море – это одно из ключевых мест всего мирового океана. Тот, кто его контролирует, контролирует во многом мировые коммуникации. Для атлантистской геополитики Красное море, Баб-эль-Мандебский пролив, Сомалийский Рог очень важны. Советский Союз при Брежнев, как известно, имел морские базы в Йемене, выведенные в 90-е годы Ельциным, а сейчас обе стороны гражданской войны в Йемене просят Россию по возможности восстановить там базу. Кремль с этим не торопится, он не настаивает на восстановлении этих баз, считает этот шаг пока слишком дорогостоящим, а может быть, и опасным в условиях гражданской войны.

Тем не менее, в какой-то форме присутствие российского флота в Красном море и Баб-эль-Мандебском проливе станет более устойчивым, более постоянным, будет ли это на базе Судана, или с использованием баз ОАЭ, в Эритрее, Сомали, Йемене.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума 1

1. Сформулируйте общие черты развития экономик ЮАР, Чад, Судан, Эфиопия, Ангола, Алжир.

2. Какие главные проблемы стран Африканского региона отмечаются в статье?

3. Какой комплекс мер по оздоровлению экономики можно предложить? Ваше мнение.

4. Какие пути развития наименее развитых стран региона вы бы предложили в качестве первоочередных? Как этим странам преодолеть бедность и отсталость?

Ситуационный практикум 2

Африканский парадокс: почему рост экономики региона не повлияет на доходы населения и уровень госдолга. Источник: <http://polit-mir.ru/afrikanskiy-paradoks-pochemu-rost-ekonomiki-regiona-ne-povliyaet-na-dokhody-naseleniya-i-uroven-gosdolga-12632.html>

В 2017 г. в странах Африки к югу от Сахары впервые за пять лет ожидается восстановление темпов роста экономики до среднего уровня — 2,6% (годом ранее этот показатель составлял 1,4%). К таким выводам пришли эксперты Международного валютного фонда (МВФ) в своём региональном исследовании. Любопытно, что в будущем году экономисты МВФ прогнозируют увеличение темпов роста ВВП африканских стран до 3,4%. В лидерах - Эфиопия (8,5% ВВП), Сенегал (6,5%), Гвинея (6,7%) и Гана (5,9%).

При этом МВФ предупреждает, что о повсеместном улучшении экономической ситуации в регионе говорить пока рано. По оценке экспертов, восстановление темпов роста ВВП связано лишь с «точечным» улучшением ситуации в крупнейших странах региона, на долю которых ещё в 2016 г. приходилось немало проблем.

Так, более 50% прироста ВВП обеспечивается за счёт восстановления нефтяного и сельскохозяйственного производства в Нигерии (в прошлом году рост ВВП был отрицательным, -1,5%), а также ослабления напряжённости в дельте реки Нигер. Свою лепту в восстановление экономики внесли Ангола и ЮАР за счёт добычи нефти и полезных ископаемых (в 2016 г. в экономиках этих стран наблюдалась стагнация). На улучшении экономической ситуации в регионе также сказалось прекращение засухи в восточной и южной частях континента.

Другой проблемный вопрос - бедность. По мнению экспертов МВФ, в то время как треть стран региона будут расти на 5% и более, в 12 государствах, где проживают 40% жителей континента, ожидается значительное снижение доходов на душу населения.

Долги и бедность

Главные причины повальной бедности в Африке, по мнению международных кредиторов, связаны с «напряжённостью в финансовом секторе и резким ростом госдолга». Так, государственный долг стран Африки за последнее десятилетие достиг рекордных размеров. В среднем за пять лет этот показатель увеличился вдвое и по итогам 2017 г. составит 53% от ВВП. Для сравнения: в 2013 г. уровень госдолга в регионе был на отметке 34% от ВВП, а в 2016-м - уже 48% от ВВП.

Резкое падение нефтяных доходов ресурсных экономик во второй половине 2014 г. привело к росту задолженности в среднем на 8% в год.

Ухудшают ситуацию постоянно растущие расходы на обслуживание долга, которые становятся серьёзным бременем для стран.

В Анголе, Габоне и Нигерии расходы по обслуживанию задолженности поглощают более 60% государственных доходов.

Больше всего долги наращивали нефтедобывающие страны - Ангола, Камерун, Чад, Конго, Экваториальная Гвинея, Габон, Нигерия и Южный Судан. Во второй половине 2014 г. резкое падение цен на нефть привело к росту госдолга в этих странах в среднем на 8% в год. Кроме того, в некоторых государствах обесценились нацвалюты. Например, в 2014 году один доллар США равнялся 97 ангольским кванзам, а в 2017-м — уже 166. Три года назад за 1 долл. давали 162 нигерийские найры, в этом году курс взлетел до 359.

Как следствие, практически все страны региона оцениваются рейтинговыми агентствами как неинвестиционные. Лишь кредитный рейтинг Намибии от Fitch держится на инвестиционном уровне, при этом Moody's в августе 2017 г. снизило стране этот показатель.

«У роста госдолга в странах Африки может быть несколько причин. Во-первых, происходящее переоснащение мировой экономики, связанное со всё большей роботизацией и развитием искусственного интеллекта приводит к снижению спроса на рабочую силу. Всё чаще в мире происходят процессы решоринга — когда развитые страны возвращают свои производства из развивающихся стран. Всё это ведёт к снижению занятости в Африке, что тормозит рост и развитие региона. Компенсировать приходится наращиванием государственного сектора, что ведёт к росту долгов», — объясняет заведующий кафедрой международных экономических отношений Института стран Азии и Африки МГУ Виталий Мельянцев.

Например, по данным газеты Financial Times, британская компания Vodafone - один из крупнейших в мире операторов сотовой связи - в 2017 г. заявила о планах вернуть в Великобританию свыше 2 тыс. работников службы поддержки из Южной Африки, а также Индии и Египта.

Расплата за воду и свет

МВФ уделяет слишком много внимания улучшению доступа к финансам, как и многие политики, считают независимые эксперты.

По мнению генерального директора Глобального инфраструктурного центра (GI Hub) Криса Хиткоута, именно инфраструктура имеет решающее значение для перспектив роста региона. К примеру, в Африке к югу от Сахары только у 35% населения есть электричество, а у 23% жителей по-прежнему нет возможности употреблять чистую воду. По подсчётам экспертов, доступ к

электричеству обойдётся Эфиопии в 20% своего ВВП, а к воде - ещё около 7% ВВП.

Виталий Мельянец также напоминает, что в странах Африки доля неформального сектора (теневой экономики) огромна, и её сложно подсчитать. Кроме того, качество статистических исследований в слаборазвитых странах значительно хуже. «В результате некоторые страны Африки в разных источниках имеют разные показатели экономического развития. Как пример, ещё пять лет назад крупнейшей экономикой региона считалась Южная Африка, но при более детальном пересчёте Нигерии выяснилось, что именно она является крупнейшей экономикой по объёму учтённого ВВП», - заключает экономист.

Примечательно, что в отчёте МВФ также говорится об изменении показателей некоторых стран «в связи с успехами в диверсификации экономики». Так, Уганда, традиционно экспортирующая агропродукты и кофе, в последние годы стала расширять экспорт пищевой промышленности, напитков и табака. Соседняя Руанда, экономика которой была разрушена многолетней кровопролитной войной, за счёт финансовых вливаний в инфраструктуру улучшила свои позиции в рейтинге Всемирного банка Doing Business и теперь занимает второе место в регионе (и 41-е в мире).

Ответьте на вопросы, используя тексты Ситуационных практикумов 1 и 2.

1. Соответствует ли название данного текста проведённым фактам в тексте? Ваше мнение.

2. На основании каких факторов МВФ прогнозирует восстановление темпов роста экономики в странах Африки?

3. Что послужило причиной огромной задолженности стран Африканского региона?

4. Почему рейтинговые агентства оценивают все страны региона как неинвестиционные? Приведите примеры.

Контрольные тесты

1. Определите страны региона по перечню основных продуктов их экспорта. Укажите, какие месторождения, промышленные центры и районы этих стран играют ведущую роль в поставках каждого из названных видов экспортной продукции.

1. Какао-бобы, кофе, хлопок, пальмовое масло, машины, транспортное оборудование, древесина, лесоматериалы.

2. Железные руды, натуральный каучук, кофе, какао-бобы, древесина.
 3. Бокситы, глинозем, золото, алмазы.
 4. Корица, копра, ваниль, рыба и морепродукты.
 5. Уран, алмазы, руды металлов, продукция животноводства, рыба и морепродукты.
 6. Готовая одежда и обувь, фосфориты, фосфорная кислота, минеральные удобрения, рыба, овощи, цитрусовые, руды металлов.
- Страны: Гвинея, Кот-д'Ивуар, Либерия, Марокко, Намибия, Сейшельские острова.

2. Выберите верные утверждения

- 1) Главными экспортерами медных руд в Африке являются Замбия и Демократическая Республика Конго.
- 2) В структуре посевных площадей Африки преобладают посевы хлопчатника и арахиса.
- 3) Центральную Африку и побережье Гвинейского залива населяют народы нигеро-кордофанской языковой семьи.
- 4) Крупнейший экспортер фосфоритов – Марокко.
- 5) В Мавритании, Анголе, Эфиопии, Либерии официальным языком является португальский.
- 6) Примером этнического конфликта может служить противостояние между народами тутси и хуту в Руанде.
- 7) В 2009 г. численность населения Африки превысила 1 млрд. чел.
- 8) Проживающие в ЮАР буру говорят на языке афразийской языковой семьи.
- 9) Годом Африки был объявлен 1960 г., когда независимость получили 17 колоний, преимущественно французских.
- 10) Восточно-Гвинейский район богат нефтью, природным газом, рудами черных и цветных металлов, золотом, ураном.
- 11) Бурские республики - Оранжевое Свободное государство и Южно-Африканская Республика (Трансвааль) возникли в конце XIII в.
- 12) Кабора-Басса - крупнейшая ГЭС Африки, мощность которой превышает мощность 5 млн. кВт.
- 13) Трансмагрибская автомагистраль связывает все страны Северной Африки от Марокко до Египта.
- 14) ЮАР занимает 1-е место в мире по добыче золота.
- 15) По форме правления подавляющее большинство государств Африки относится к президентским республикам.

3. Выберите крупнейшие по грузообороту порты Африки, являющиеся также и столицами:

- 1) Александрия; 5) Дар-эс-Салам;
- 2) Дакар; 6) Дурбан;
- 3) Лагос; 7) Кейптаун;
- 4) Каир; 8) Касабланка.

4. Укажите неверное утверждение:

- а) в Африке наибольшее количество стран, не имеющих выхода к морю;
- б) Африка в большей степени пострадала от колониального гнета;
- с) в Африке редко государственные перевороты;
- д) страны Африки вошли в объединение Африканский Союз.

5. Приведите примеры и факты, подтверждающие экономическую отсталость стран Африки (или одной из стран на выбор студента), используя следующие показатели:

- 1) Выраженный очаговый характер размещения населения и хозяйства.
- 2) Резкое разграничение отраслей высокотоварного сельского хозяйства, производящего экспортную продукцию, и натурального и полунатурального хозяйства, обслуживающего местный спрос.
- 3) Преобладание в промышленном производстве добывающей, главным образом горнодобывающей, промышленности и ее направленность на экспорт.
- 4) Монотоварность, то есть преобладание в товарном секторе экономики и внешней торговле многих стран одного или нескольких продуктов – сельскохозяйственных или минеральных.
- 5) Общая отсталость транспортной системы.
- 6) Ограничение непроеизводственной сферы преимущественно торговлей и туристическими услугами.

Дополните список факторов, подтверждающих уровень экономического развития большинства стран Африки. Чем, на Ваш взгляд, объясняется отставание Африки от других регионов мира по уровню социально-экономического развития?

6. Установите соответствие между группами глобальных социально-экономических проблем и их видами:

Проблема достаточности сырьевых ресурсов: вариант = Проблемы взаимоотношений человечества и природы;

*Проблема увеличения разрыва в уровне жизни людей разных стран: вариант = Проблемы взаимоотношений различных человеческих общностей;

*Проблемы здравоохранения: вариант = Проблемы взаимоотношений человека и социума.

7. Выделите новые аспекты продовольственной проблемы в настоящее время:

- a. голод и нехватка продовольствия в развивающихся странах;
- b. появление большого количества людей с избыточным весом, опасным для здоровья;
- c. широкое распространение пищевой аллергии;
- d. неправильная структура питания;
- e. отсталость аграрного сектора в развивающихся странах;
- f. появление генетически модифицированных продуктов.

8. Выделите два основных аспекта концепции устойчивого развития:

- a. удовлетворение потребностей беднейших слоев населения;
- b. решение продовольственной проблемы;
- c. развитие без войн и потрясений;
- d. снижение численности населения в беднейших странах;
- e. способность окружающей среды удовлетворять нынешние и будущие потребности.

9. Какие глобальные проблемы называют «новыми»?:

- a. проблема устойчивости развития;
- b. проблема изучения и освоения Мирового океана;
- c. проблема освоения космического пространства;
- d. экологическая проблема;
- e. проблема развития человеческого потенциала.

10. Отметьте основные направления, по которым оценивается неравномерность экономического развития стран и регионов в мире:

- a. открытость культурной среды;
- b. уровень развития НТП;
- c. производительность труда;
- d. природно-климатические условия;
- e. уровень жизни населения;
- f. конкурентоспособность национальной экономики;
- g. образовательный уровень населения, знание иностранных языков;

- h. роль в мировой торговле;
- i. отношение к иностранным инвесторам;
- j. уровень развития отраслей;
- k. инвестиционный климат;
- l. главные макроэкономические показатели национальной экономики;
- m. компьютерная грамотность населения.

Контрольные вопросы

1. Охарактеризуйте крупные регионы Африканского региона.
2. Назовите особенности и факторы развития экономики ЮАР. Какова роль ЮАР в интеграционном развитии Африканского региона?
3. Какую роль играют интеграционные объединения Африки по преодолению отсталости региона?
4. Охарактеризуйте основные препятствия на пути развития Африканского континента.
5. В чём своеобразие экономической модели африканских стран?
6. Как решаются проблемы на уровне ОАЕ (Организации Африканского Единства)?
7. Какова эффективность помощи, предоставляемой ООН странам Африканского региона?

Рекомендуемая литература

1. Бельский В. Континент конфликтов // Международная жизнь, 1997, №8.
2. Боришполец К.П., Емельянов А.Л. Африка в международных отношениях//Современные международные отношения и мировая политика: Учебник / Отв. ред. А.В. Торкунов. - М.: Просвещение, 2005.
3. Дейч Т.Л., Шубин В.Г. Китай и Южная Африка: эволюция взаимоотношений. - М.: Изд-во Института Африки РАН, 1999.
4. Калинина Л.П. Африка в международной торговле в условиях глобализации экономики - М., 2001.
5. Кораблев Ю.В., Шубин В.Г. Африканский союз. - М.: Изд-во Института Африки РАН, 2002.
6. Костюнина Г.М. Интеграция в Африке//Международная экономическая интеграция: Учебное пособие / Под ред. Н.Н.Ливенцева. - М.: Экономистъ, 2006.
7. Косухин Н.Д. Африка: власть и политика. - М., 2004.

8. Лебедева Э.Е., Хорос В.Г. Африканская цивилизация в глобализирующемся мире. - М.: ИМЭМО РАН, 2006.

9. Мартышин О. Привьется ли в Африке западная демократия? // Азия и Африка сегодня, 1996, № 8.

10. Неклесса А. Перспективы глобального развития и место Африки в новом мире // Мировая экономика и международные отношения, 1995, №8.

11. Davidson Apollon & Filatova Irina. African History: a View from behind the Kremlin Wall. In: Matusевич, M., ed. Africa in Russia, Russia in Africa. Three Centuries of Encounters. Africa World Press, Inc., Trenton (NJ), 2007, pp. 111-131.<http://www.un.org> – Организация Объединенных Наций (ООН).

12. Ellis Stephen. Season of Rains. Africa in the World. London: Hurst & Company, 2011.<http://www.undp.org> – Программа развития Организации Объединенных Наций

13. <http://www.geohive.com/earth>; GeoHive: Global Statistics - Статистический сайт с социально-экономической информацией по странам мира.

14. <http://www.imf.org> - сайт Международного валютного фонда.

15. Африка в меняющемся мире. VII Всероссийская конференция африканистов. - М., 1998.

16. Африка. Региональные аспекты глобальных проблем / Отв. ред. С.А. Бессонов. - М., 1996.

17. Декларация, принятая по итогам саммита БРИКС (г. Санья, о.Хайнань, Китай, 14 апреля 2011 г.).

18. IMF World Economic Outlook, October 2017.

ТЕМА 7. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АВСТРАЛИИ И СТРАН ОКЕАНИИ

7.1. Современное состояние экономики стран Австралии и Океании. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона

7.2. Экономический потенциал островных государств региона и её субрегионов. Характеристика, структура и особенности размещения хозяйственной деятельности в странах Океании

7.3. Специфика малых островных стран. Региональная и межрегиональная интеграция как способ экономического развития

7.4. Пути преодоления препятствий к развитию: азиатско-тихоокеанская экономическая интеграция

7.5. Роль Австралии в развитии региональной социально-экономической системы

7.1. Современное состояние экономики стран Австралии и Океании. Характеристика условий и факторов развития производительных сил региона

Австралия, Новая Зеландия, многочисленные большие и малые острова в центральной и юго-западной частях Тихого океана благодаря общности своего географического положения и культурно-исторического развития могут рассматриваться как самостоятельный регион - Австралия и Океания.

В регионе есть высокоразвитые Австралия и Новая Зеландия. В то же время небольшие островные страны называют отсталыми, они сравнительно недавно получили независимость и несут черты колониального состояния. Некоторые территории до сих пор остаются колониями.

Австралия (Австралийский Союз) - государство, занимающее материк Австралия, остров Тасмания и множество мелких островов. Это федеральное государство в составе Содружества, возглавляемого Великобританией. Общая площадь суши 1,2 млн км².

Новая Зеландия - высокоразвитое индустриально-аграрное государство. Она также входит в состав британского Содружества. Это государство расположено на двух больших островах (Северный и Южный) и ряде более мелких. Это бывшая колония Великобритании (с

1840 г.), в 1907 г. получившая статус доминиона, а в 1931 г. право на самостоятельность во внешних и внутренних делах.

Океания - крупнейшее на планете скопление островов (около 10 тыс.) в центральной и юго-западной частях Тихого океана, общая площадь - свыше 1 млн кв. км. В состав Океании включается и Новая Зеландия.

Австралия - 6-е по площади государство мира, единственное государство, занимающее целый материк. Оно состоит из шести штатов, двух материковых территорий и других более мелких территорий. Штатами являются Виктория, Западная Австралия, Квинсленд, Новый Южный Уэльс, Тасмания и Южная Австралия. Двумя главными материковыми территориями являются Северная территория (NT) и Территория федеральной столицы (ACT).

Статус территорий во многом аналогичен статусу штатов, за исключением того, что федеральный парламент может отменить любое решение парламента территории, в то время как по отношению к штатам федеральное законодательство имеет верховенство над законодательством штатов только в тех случаях, которые указаны в параграфе 51 Конституции страны. Все остальные вопросы остаются в ведении штата, например, здравоохранение, образование, правопорядок, общественный транспорт, дороги, судостроительство и местное самоуправление.

Каждый штат и материковая территория имеют свой законодательный орган: однопалатный в Северной территории, Территории федеральной столицы и Квинсленде и двухпалатный в остальных штатах. Нижняя палата называется Законодательной ассамблеей (в Южной Австралии и Тасмании - Законодательным собранием), а верхняя - Законодательным советом. Главами правительств штатов являются премьеры, а территорий - главные министры. В штатах королева, возглавляющая Содружество, представлена губернаторами, а в Северной территории и Территории федеральной столицы - администраторами, которые выполняют функции, аналогичные губернаторским.

Австралия владеет несколькими территориями. Федеральное правительство, например, контролирует Территорию Джервис-Бей, расположенную в Новом Южном Уэльсе (она является военной базой и морским портом национальной столицы). Одновременно под контролем Австралии находятся несколько обитаемых внешних территорий: остров Норфолк, остров Рождества, Кокосовые острова и несколько необитаемых территорий: острова Ашмор и Картье, Территория островов Кораллового моря, острова Херд и Макдональд и

Австралийская антарктическая территория (треть Антарктиды). Суверенитет Австралии над территорией Антарктиды не признаётся многими государствами.

Австралия является членом региональных экономических организаций: Азиатско-Тихоокеанского Экономического Сотрудничества, Совета по Тихоокеанскому Сотрудничеству и др.

После прихода к власти лейбористов в 1983 г. Австралия стала инициатором создания безъядерной зоны в южной части Тихого океана (в частности, Договор Роротонга 1985 г. об ограничении размещения атомного оружия).

В 1991 г. Австралия приняла участие в войне в Персидском заливе, в 2003 г. - в агрессии США и Великобритании против Ирака.

Международные отношения Австралии основывались на тесных отношениях с США и Новой Зеландией через организацию АНЗЮС (Australia, New Zealand, United States Security Treaty), с Юго-Восточной Азией - через АСЕАН и Океанией в рамках en: Pacific Islands Forum.

Правительство Джона Говарда, находившееся у власти с 1996 г. по 2007 г., проводило внешнюю политику, направленную на приоритетное развитие отношений с традиционными союзниками Австралии - США и Великобританией - в ущерб поддержке международных многосторонних усилий в рамках ООН. Правительство выступало за поддержание добрососедских отношений с региональными державами, такими как Китай, Япония и Индонезия.

ВВП Австралии ежегодно прибавлял в росте 3,4%. В структуре ВВП сфера услуг составляет 68,3%, горнодобывающая промышленность - 10, обрабатывающая - 9,2, сектор недвижимости - 7,9, сельское хозяйство - 3,0%. Экономика страны - одна из крупнейших в мире, в 2017 г. занимала 14-е место по объёму ВВП (1262,3 млрд долл. США), а ее доля достигла в мировой экономике почти 2%. В 2012 г. рост составил 2,6%, а в 2014 г. - 2,5%. На душу населения ВВП в 2017 г. - 50795,3 долл. США (13-е место в мире) выше, чем в Великобритании, Германии и Франции. Инфляция незначительна, в пределах 2–3% при процентной ставке от 5 до 6%.

Австралийская экономика осуществляет переход от инвестиционных инструментов поддержки к более широким методам влияния на ее рост.

Усилия правительства сосредоточены на увеличении производительности труда для гарантий экономического роста и развитии торговых отношений с Китаем.

Экономика страны не имеет иммунитета против колебаний мировых цен. Отдельные секторы продолжают испытывать некоторые трудности

в связи с тем, что потребительские расходы остаются низкими, а высокий курс австралийского доллара тормозит экспорт.

В экономике Австралии очень велика роль внешней торговли. Экспорт является одним из главных источников получения иностранной валюты. Фирмы, которые могут увеличить свой экспорт, пользуются скидкой при налоговом обложении. Для экспортеров облегчены условия финансовых платежей, создана специальная корпорация по экспортному страхованию.

Импорт включает машины, используемые в сельском хозяйстве, строительстве и обрабатывающей промышленности (более 40%), капитальное оборудование (более 22%), потребительские и продовольственные товары, смазочные масла и др. Ввоз минерального сырья и полуфабрикатов крайне невелик (от 6 до 7%). Ввозятся нефть и нефтепродукты, фосфориты, хромовые руды и в небольшом количестве руды или концентраты других металлов. Австралия импортирует товары главным образом из США, Великобритании, Японии и ФРГ.

Торговля Австралии с ее соседом - Новой Зеландией стала расширяться после того, как в августе 1965 г. между этими странами было подписано Соглашение о создании зоны свободной торговли. В число товаров, которые не облагаются пошлиной, входят лесоматериалы, нефтепродукты, цветные металлы, пшеница, некоторые виды оборудования и др.

В страны Восточной и Юго-Восточной Азии Австралия вывозит продовольственные товары, уголь, некоторые виды машин, текстиль, обувь и др. Импорт из этих стран в основном составляют натуральный каучук, нефть, чай, кофе, растительное масла и волокна, упаковочные материалы.

Объем торговли Австралии с территориями Океании невелик, однако Австралия завоевала довольно прочные позиции в торговле с ними, потеснив Великобританию и другие страны.

Австралия - член Организации Экономического Сотрудничества и Развития (ОЭСР), пакта АНЗЮС, входит в Содружество, возглавляемое Великобританией.

Страна прошла сложный путь экономического развития - от аграрно-сырьевого придатка метрополии, каким она была в начале XX в., до экономически высокоразвитого государства.

За всю историю существования Австралия не испытала военных разрушений, не платила военных долгов и репараций. Военная конъюнктура не ослабляла хозяйство страны, а способствовала общему экономическому развитию, так как надо было своими средствами производить то, что раньше привозилось из метрополии.

Население на начало 2017 г. составляло 24,9 млн. человек. Около 80% австралийцев заселяют три восточные штата (Виктория, Новый Южный Уэльс и Квинсленд), плотность населения здесь иногда превышает 100 чел/кв. км (Австралийская столичная территория, агломерации Мельбурна, Сиднея, Брисбена). Средняя же по Австралии плотность населения одна из самых низких в мире - всего 2,5 чел/кв. км. Внутренние районы страны, средняя и северная часть Западного побережья практически безлюдны.

Некоторые страны Океании имеют высокую плотность населения. К их числу можно отнести Науру, Тувалу, Маршалловы Острова.

Австралия - страна иммигрантов. Основная часть населения - потомки переселенцев. Колонизация континента европейцами началась в конце XVIII в. Первыми переселенцами были англичане. Возрастает доля иммиграции из бывшего СССР и Азии (до 7% от общего числа населения).

На континенте проживает около 400 тыс. аборигенов (2,1% населения). Аборигенное население растет опережающими темпами.

Рассмотрим структуру отраслей хозяйства Австралии.

Горнодобывающая промышленность страны входит в «первую тройку» среди стран мира по добыче угля, железной руды, бокситов, урана, золота и алмазов.

Сельское хозяйство определило 1-е место Австралии в мире по поголовью овец, производству и экспорту шерсти.

Главный экономический район Австралии - Юго-Восточный. Он раньше других был колонизирован, поэтому там сконцентрировано 70% всего населения страны и основная часть всего промышленного и сельскохозяйственного производства, а также сосредоточена перевозка грузов и пассажиров.

Наиболее освоены северо-восточное, южное и юго-западное побережье. Внутренние и северные районы слабо заселены либо вовсе безлюдны. Выделяются только отдельные очаги горнодобывающей промышленности или экстенсивное овцеводство.

7.2. Экономический потенциал островных государств региона и её субрегионов. Характеристика, структура и особенности размещения хозяйственной деятельности в Океании

К концу XX в. страна превратилась в одну из самых высокоразвитых и богатых стран мира. Обладая огромными природными ресурсами, Австралия смогла занять 1-е место в мире по целому ряду направлений

хозяйственной деятельности. В 2017 г. население Австралии составляло 24,9 млн. чел.

Около 90% жителей Австралии и Океании сосредоточены на морских побережьях. Это объясняется островным характером и природными условиями Австралийского континента.

Океания - это крупнейшее в мире скопление островов (около 10 тыс.) в центральной и западной частях Тихого океана. Острова расположены между субтропическими широтами северного полушария и умеренными - южного. Самые крупные острова в Океании - Новая Гвинея (его западная половина - провинция Ириан Джая принадлежит Индонезии) и Новая Зеландия (Северный и Южный острова). Они занимают 80% территории Океании.

В Океании выделяются три большие группы островов: Меланезия - самые западные и крупные острова; Микронезия - мелкие острова к северу от Меланезии; Полинезия - острова в центральной части океана; иногда выделяют Новую Зеландию. Каждая из этих групп состоит из нескольких архипелагов.

В самостоятельную часть Океании выделяется Новая Зеландия, хотя по своему этническому составу она ближе к Полинезии.

Общая площадь составляет 8,52 млн км², население - более 10 млн человек (2017 г.).

В большинстве стран Океании экономика не получила значительного развития. Это аграрные страны, основа их хозяйства - тропическое земледелие, выращивание овощей и фруктов; небольшое развитие в океанийских странах получило животноводство - разведение крупного и мелкого рогатого скота, свиней, птицы.

Преимущественное развитие получили такие виды сельскохозяйственного производства, в которых были заинтересованы колониальные державы (например, выращивание кокосовых пальм, их плоды в виде сушеной мякоти, так называемой копры). Лишь в Новой Каледонии, Науру, где имелось минеральное сырье, была создана горнодобывающая промышленность. Значительным тормозом социально-экономического развития региона являлись и географическая разобщенность большинства островных территорий, их удаленность друг от друга, положение на периферии мирового капиталистического рынка. Все эти факторы способствовали социальной и экономической консервации океанийских стран.

В результате хозяйничества колонизаторов страны Океании превращались в сырьевые придатки метрополий, из них вывозилось сельскохозяйственное и промышленное сырье. И хотя многие страны получили независимость либо добились самоуправления,

экономическое и социальное закабаление их продолжается, но уже в форме неокOLONиализма.

Основу экономики большинства стран Океании составляет сельское хозяйство (производство копры и пальмового масла) и рыболовство. Среди наиболее важных сельскохозяйственных культур выделяются кокосовая пальма, бананы, хлебное дерево. Обладая огромными экономическими зонами и не имея крупного рыболовецкого флота, правительства стран Океании выдают лицензии на право вылова рыбы судам других государств и территорий (в основном Японии, Тайваня, США), что значительно пополняет государственный бюджет. Горнодобывающая промышленность наиболее развита в Папуа - Новой Гвинее, Науру, Новой Каледонии, Новой Зеландии.

Экономическое развитие государств Океании в немалой степени зависит от энерговооруженности их хозяйства, а энергетические ресурсы невелики. Гидроэнергоресурсами Океания также небогата. Лишь немногие острова обладают возможностями для производства гидроэнергии. Такие возможности есть, например, в Папуа-Новой Гвинее, однако строительство гидроэлектростанций затруднено из-за недостатка финансовых средств и технического опыта.

Промышленность развита слабо и не удовлетворяет потребностей внутреннего рынка. Значительная часть промышленных предприятий занята переработкой сельскохозяйственного сырья. На небольших фабриках производятся кокосовое масло, табачные изделия, чай, консервированные фрукты и соки и др. Есть мельницы, лесопилни, предприятия, производящие одежду, обувь и другие потребительские товары. Развита традиционная ремесла: плетение корзин, циновок, изготовление художественных изделий из дерева и других материалов, ювелирных изделий, сувениров, предназначенных для туристов и экспорта.

Наличие полезных ископаемых в некоторых странах способствовало созданию горнодобывающей промышленности. На острове Науру ведется добыча фосфоритов, на Новой Каледонии - главным образом никеля. Продукция отрасли полностью идет на экспорт, что дает этим странам (например, Науру) значительные денежные поступления. Но для экономики таких стран характерно доминирующее положение горнодобывающей промышленности среди других отраслей хозяйства, обрабатывающая же промышленность развита гораздо слабее.

Важные отрасли хозяйства океанийских государств - рыболовство и связанная с ним переработка рыбы. Прибрежный лов рыбы всегда играл большую роль в жизни местного населения. Однако теперь рыболовство приобретает коммерческую и экспортную направленность.

Растущими и перспективными отраслями экономики некоторых государств региона являются лесная и деревообрабатывающая отрасли промышленности. Необработанная древесина, древесная щепа, целлюлоза и другие изделия деревообрабатывающей промышленности в широких масштабах экспортируются в Японию, Австралию, Новую Зеландию и другие страны.

Эксплуатация лесных богатств островных государств, вырубка лесов, уничтожение ценных пород деревьев и т. д. приводят к нарушению экологического равновесия в природе, что оказывает отрицательное воздействие на условия жизни островных народов.

Слабость экономики обусловлена несколькими причинами: ограниченностью природных богатств, отдалённостью от мировых рынков сбыта продукции, дефицитом высококвалифицированных специалистов. Многие государства зависят от финансовой помощи других стран.

В экономике многих стран важное место заняла индустрия туризма, являющаяся источником поступления иностранной валюты. Фиджи, Тонга, Вануату, Французская Полинезия и некоторые другие страны получают от туризма 20-30% всей валюты. Развитие туризма сопровождается строительством дорог, аэродромов, предприятий торговли, связи и др. Туризм вызвал увеличение спроса на традиционные ремесленные изделия. Значительная часть местного населения втянута в сферу обслуживания туристов.

Океанийские страны ведут внешнюю торговлю в основном с Австралией, Новой Зеландией, США, Японией, Великобританией, Канадой, Францией. Эти государства вывозят из Океании минеральное сырьё, лес, различную сельскохозяйственную продукцию, а ввозят туда промышленные и продовольственные товары.

7.3. Специфика малых островных стран. Региональная и межрегиональная интеграция как способ экономического развития

Новая Зеландия представляет собой островное государство, которое состоит из двух крупных островов - Южного и Северного, небольшого острова Стюарт, кроме того, из большого количества мелких островов. Столица Веллингтон. Площадь Новой Зеландии - около 270,5 тыс. км², а население насчитывает 4 млн 730 тыс. человек (2017 г.), из которого 86% проживают в городах. Средняя плотность населения - 14,7 чел./км², из них городское - 85,9 %.

Численность европейцев составляет около 80%, коренные жители маори 15%.

Предки маори - полинезийцы - в Новую Зеландию прибыли в X в. и называли ее Страной Белого Длинного Облака, или Аотеароа. Голландские моряки, прибывшие в начале XVII в., дали стране нынешнее название. Знаменитый голландский мореплаватель Абель Тасман посетил Новую Зеландию в 1642 г., однако воинственные маори не дали ему высадиться на берег. Прибывший в 1769 г. Джеймс Кук был первым исследователем Новой Зеландии. Французские, американские и английские китобойные суда появились у берегов Новой Зеландии в 90-х годах XVIII в., позже стали прибывать из Европы корабли с переселенцами и начали строиться первые города.

Начало XIX в. ознаменовалось вооруженными конфликтами и постоянным противостоянием между коренным населением и европейцами из-за борьбы за землю. Англичанам удалось установить контроль над страной к 70-м годам XIX в. и конфисковать большинство принадлежавших маори земель.

Форма правления в Новой Зеландии - конституционная монархия, главой государства продолжает оставаться королева Великобритании. Однопалатный парламент служит законодательным органом, а премьер-министр - лидер политической партии, набравшей на парламентских выборах большинство голосов. Он возглавляет правительство, которому принадлежит исполнительная власть.

Новая Зеландия располагается в вулканическом поясе, который находится в состоянии активности. Например, извержение Руапеху, одного из вулканов, произошло в 1996 г. Вулканическая активность сформировала гейзерные долины и термальные источники, самые знаменитые из них расположены на Северном острове.

Удивителен животный и растительный мир: изоляция и отсутствие хищников дало возможность развитию и распространению нелетающих птиц, из них киви стал символом Новой Зеландии, а отдельные виды рептилий, такие как туатара, относятся к древнейшему виду на Земле. Древние гигантские леса каури сохранились на Северном острове, а дождевые леса (джунгли умеренного и субтропического пояса) встречаются на обоих островах. Бережное отношение к природному миру дало возможность новозеландцам сохранить острова в первозданной красоте.

Новая Зеландия - индустриально-аграрная страна с высоким уровнем развития экономики. В 2017 г. ВВП составлял 178,0 млрд долл. США. Основную долю даёт сфера услуг - 71,6%. В сельском хозяйстве

занято 8,7% трудоспособного населения, в промышленности - 23,2, в сфере услуг - 68,1%.

Новая Зеландия расположена на одноименной группе островов, вытянутой меридиально на 1700 км в юго-западной части Тихого океана.

Берега прорезаны фьордами. Острова на 75% гористы. Северный остров отличается активной сейсмической и вулканической деятельностью (многочисленные гейзеры, горячие источники, вулканические озера, конусы вулканов, в том числе действующих, например вулкан Руапеху, 2797 м). В рельефе Южного острова выделяются Южные Альпы с высшей точкой страны г. Кука (3764 м), со значительным оледенением и множеством озер.

Климат субтропический и умеренный, влажный. Естественная растительность представлена лесами. Страна отличается богатством гидроресурсов.

В экономике страны заметную роль играет добывающая промышленность. Ископаемые лигнит и каменный уголь, газ, в небольших количествах нефть, золото и серебро. В прибрежных водах добываются титано-магнетитовые пески. Большая часть газа добывается на шельфе. Повсюду ведется добыча строительных материалов (глина, песок, строительный камень, доломиты и др.). Электроэнергия производится на ГЭС (66%), ТЭС (27%) и ГеоТЭС (7%). В Новой Зеландии находится одна из крупнейших ГеоТЭС в мире, построенная еще в 1958 г. на о. Северный.

Ведущая отрасль сельского хозяйства - животноводство. По объемам производства молока Новая Зеландия стоит на 9-м месте в мире, а в пересчете на душу населения (3,5 т/чел.) является безусловным лидером. Кроме крупного рогатого скота молочного направления в Новой Зеландии разводят овец, по настригу шерсти страна занимает 3-е место в мире. Хотя Новая Зеландия и не находится среди мировых лидеров по производству мяса, это важная статья ее экспорта.

Здесь производятся все основные виды продукции, хотя преобладает мясная и молочная. По объемам производства сливочного масла Новая Зеландия занимает 6-е место в мире, а в пересчете на душу населения (несколько менее 100 кг/чел.) - 1-е. В легкой промышленности можно выделить шерстомойную. Развиты также текстильная, швейная, кожевенно-обувная.

Сырьевой основой для развитой на Новой Зеландии деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной отраслей служат обширные насаждения быстрорастущей калифорнийской сосны.

Развита цветная металлургия, в частности, энергоемкое производство алюминия. Страна получает высококачественную сталь по оригинальной новозеландской технологии. Машиностроение - многоотраслевое, удовлетворяет внутренние потребности. Имеются предприятия химической промышленности.

Растениеводство представлено типичными для Европы культурами: пшеницей, овсом, ячменем, кукурузой, картофелем. Большая часть посевных занята кормовыми культурами. Повсеместно выращиваются овощи и фрукты (как умеренного пояса, так и субтропического). Получило развитие виноградарство и пчеловодство. В Новой Зеландии налажено лесоразведение. Искусственные лесные насаждения составляют почти 1/5 всех лесов страны, занимая примерно 5,5% территории Новой Зеландии.

Прибрежные воды богаты рыбой (в том числе ценных пород) и моллюсками. Рыболовная отрасль обеспечивает не только внутренний рынок, но и часть экспорта.

Протяженность железных дорог 3,9 тыс. км, автомобильных - 92,4 тыс. км. Немалое значение имеет каботажный флот.

Экспорт составляют молоко, масло и сыр (17%), мясо (13%), шерсть (5%), продукция деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности (22%); остальное - черные и цветные металлы, рыба, фрукты, отдельная продукция машиностроения.

Импорт состоит из промышленного оборудования, авиатехники, некоторых промышленных потребительских товаров, сырья и полуфабрикатов. Основные внешнеторговые партнеры - Австралия, США, Япония, Китай.

Страну ежегодно посещают более 2 млн человек. Туристов привлекают прекрасная и необыкновенная природа (в том числе гейзеры), возможности отдыха на горных аттракционах и приморских курортах.

Папуа - Новая Гвинея - страна с наиболее низким уровнем жизни среди стран региона Юго-Восточной Азии. Она обладает богатыми природными ресурсами. 85% населения живёт натуральным сельским хозяйством. Добыча полезных ископаемых, в том числе нефти, меди и золота, обеспечивает 72% экспортных доходов. Австралия ежегодно предоставляет 240 млн долл США помощи, что составляет 20% государственного бюджета. Перед правительством стоят задачи укрепления доверия инвесторов, продолжение приватизации государственной собственности, сохранение поддержки со стороны законодателей и налаживание отношений с Австралией, бывшей колониальной метрополией.

Папуа - Новая Гвинея весьма богата природными ресурсами, однако их использование затруднено из-за условий местности и высоких затрат на развитие инфраструктуры. Тем не менее разработка месторождений медной руды, золота и нефти даёт почти две трети валютных доходов.

Население Папуа - Новая Гвинея насчитывает 8,1 млн человек (2017 г., 95-е место в мире). ВВП в 2017 г. составил 17,0 млрд долл. США (112-е место в мире). ВВП на душу населения – 2,1 тыс. долл. США (135-е место в мире).

Главная отрасль промышленности - горнодобывающая. Недра страны богаты минеральными ресурсами, добываются золото, медь. Добыча меди на острове Бугенвиль ведётся с 1972 г., когда Папуа - Новая Гвинея ещё была колонией Австралии.

Налажено производство копры, переработка пальмового масла, производство фанеры и древесной стружки; ведётся добыча золота, серебра, меди, нефти; развиты строительство, туризм.

Промышленность даёт 37% ВВП. Сельское хозяйство (33% ВВП, 85% работающих) даёт кофе, какао, копру, кокосы, чай, сахар, каучук, сладкий картофель, фрукты, овощи, ваниль; добываются морепродукты. По-прежнему оно играет главную роль в экономике Папуа - Новой Гвинеи и носит натуральный характер, в нём занято 80% населения.

Сфера услуг - 30% ВВП. Рыболовство представлено в основном добычей креветок. Продаются лицензии на добычу рыбы иностранным судам.

В 1930-х годах страна пережила период «золотой лихорадки». После открытия в долине р. Булоло на Новой Гвинее аллювиального золота иностранные компании занялись его добычей, оно выдвинулось в экспорте страны на первое место. После Второй мировой войны запасы золота были исчерпаны (в 1968 г. золото составило менее 1% общей стоимости экспорта), и все драги были демонтированы.

В 1970-х годах в связи с открытием ранее на острове Бугенвиль месторождения меди возник новый «бум». Разработку этого месторождения ведут иностранные компании.

С 1970 г. Папуа-Новая Гвинея произвела 1,1 тыс. т золота, около 2 тыс. т серебра и более 5 млн т меди. В 2007 г. экспорт минерального сырья составил более 50% экспортных доходов страны. Главными импортерами являются Австралия, Япония и страны Западной Европы. Карьер по добыче золота на месторождении Хидден-Вэлли, принадлежащем Harmony Gold Mining Ltd., начал производство в марте 2009 г. Предприятие выдаёт 9,3 т золота и 100 тыс. т серебра в год.

Республика Маршалловы Острова - аграрная страна с низким уровнем развития хозяйства, для неё большое значение имеет

финансовая помощь США. ВВП составляет 0,19 млрд долл. США (2017 г.), где 13% - сельское хозяйство, 15,8% - промышленность, 71,2% - сфера услуг. Занятость трудоспособного населения в сельском хозяйстве - 21%; промышленности - 21%; в сфере услуг - 58%. Общая площадь составляет 181,3 км². Население 0,06 млн. чел. Средняя плотность населения 294,4 чел./км², из них городское население 66,3%.

Государство занимает одноименный архипелаг в Тихом океане (этногеографическая область Микронезия). Он состоит из нескольких сотен низких коралловых островов, окруженных рифами. Это тропическая жаркая и влажная страна. Случаются тайфуны. Флора и фауна бедны, произрастают кокосовые пальмы и кустарники.

Одна из наиболее распространенных культур Маршалловых Островов - кокосовая пальма. Выращивают также хлебное дерево, панданус, таро, помидоры, дыни, какао. Разводят свиней и домашнюю птицу. Развито рыболовство.

Электроэнергия производится на дизельных установках. Промышленное производство на Маршалловых Островах, как и везде в Микронезии, крайне незначительно и сводится к переработке кокосов на копру и масло, переработке рыбы (главным образом солению и замораживанию), производству сувениров и некоторых потребительских товаров кустарным и полукустарным способом. Ремесленные мастерские занимаются производством поделок из дерева, жемчуга и раковин каури, ткачеством, плетением из волокон пандануса и бамбуковых прутьев.

Железных дорог нет, длина автодорог 65 км, для связей между островами используют небольшие суда и самолеты. Торговый флот насчитывает 706 судов (в том числе 632 иностранных судна из 31 страны) общим тоннажем 47,2 млн т дедвейта (2005 г.). Экспорт состоит из копры, кокосового масла, рыбы, раковин моллюска трохус и ремесленных изделий. Импорт составляют промышленные и некоторые продовольственные товары. Основные внешнеторговые партнеры - США, Япония, Австралия.

7.4. Пути преодоления препятствий к развитию: азиатско-тихоокеанская экономическая интеграция

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) - крупнейшее в мире экономическое объединение, на участников которого приходится около 60 % мирового ВВП и примерно половина объёма мировой торговли. Организация стремится укреплять

сотрудничество между странами Тихоокеанского региона и обеспечить в нем условия свободной открытой торговли.

АТЭС было образовано в 1989 г. в Канберре по инициативе премьер-министров Австралии и Новой Зеландии. Первоначально высшим органом Сотрудничества были совещания на уровне министров, но позже стали проводиться и встречи лидеров государств.

Так как в организацию входят не только страны, но и территории (Гонконг и Тайвань), его участников принято называть «экономиками АТЭС».

Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество не является «организацией», это всего лишь ассоциация. Она была учреждена в 1989 г. как межправительственный форум, объединивший 12 стран: 6 развитых государств бассейна Тихого океана (Австралия, Канада, Новая Зеландия, США, Южная Корея, Япония) и 6 развивающихся государств Юго-Восточной Азии (Бруней, Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Филиппины). Некоторые из стран и территорий не были инициаторами создания АТЭС, а вступили в организацию несколько позднее, в том числе Китай, Гонконг и Тайвань в 1991 г., Мексика и Папуа - Новая Гвинея - в 1993 г., Чили - в 1994 г., Россия, Вьетнам и Перу - в 1997 г.

На совещании глав государств и правительств в 1994 г. в Богоре (Индонезия) члены АТЭС обязались установить режим свободной торговли и добиться либерализации инвестиционной сферы к 2020 г. (для развитых стран - 2010 г.) на основе процесса так называемой согласованной односторонности. Это решение было отражено в Декларации АТЭС. Однако у организации нет общих разработанных планов достижения поставленных задач. Каждая страна осуществляет их разработку самостоятельно в разных сферах экономики, в том числе в либерализации торговли. Принято решение о необходимости проведения ежегодных обзоров экономической ситуации. Первый такой обзорный Доклад был представлен на встрече АТЭС на высшем уровне, состоявшейся в Ванкувере в ноябре 1997 г. Концепция доклада была названа альтернативной, «азиатской» стратегией либерализации торговли, отличающейся от стратегии «торговых уступок» и составленной для многосторонних переговоров, в том числе по линии ВТО. Снижение таможенных барьеров в АТЭС, согласно азиатской стратегии, прошло в соответствии с соглашениями, достигнутыми в ВТО. База такого развития уже создана, в частности, за 1988-2000 гг. средневзвешенный тариф на импорт товаров среди членов АТЭС снизился на одну треть - с 15,4 до 9,3%, поэтому быстро возрос объем взаимной торговли.

К 1997 г. в АТЭС входили основные страны Тихоокеанского региона, новыми членами стали Гонконг (1993 г.), КИР (1993 г.), Мексика (1994 г.), Папуа - Новая Гвинея (1994 г.), Тайвань (1993 г.), Чили (1995 г.). В 1998 г. одновременно с приемом в АТЭС трех новых членов - России, Вьетнама и Перу - введен 10-летний мораторий на дальнейшее расширение состава членов форума. Заявления на вступление в АТЭС подали Индия и Монголия. Таким образом, в этой ассоциации представлены страны огромного региона с весомым и растущим экономическим присутствием.

Участниками АТЭС являются 21 страна и территория - Австралия, Бруней, Гонконг, Канада, Чили, Китай, Индонезия, Япония, Южная Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа - Новая Гвинея, Филиппины, Сингапур, Тайвань, Таиланд, США, Россия, Вьетнам, Перу.

Обращает на себя внимание экономическая разномерность стран, входящих в АТЭС. Наряду с державами присутствуют и страны среднего уровня экономического развития, и страны с низким хозяйственным потенциалом. Они отличаются также существенно по своим размерам, плотности населения, природным ресурсам. Эти различия открывают огромные возможности для осуществления взаимной торговли и инвестиций. Быстро снижающиеся реальные транспортные и телекоммуникационные расходы порождают новые условия для взаимодополнения между национальными хозяйствами.

Нельзя игнорировать те глубокие различия, которые существуют между этими странами и затрудняют их сотрудничество. Это относится к культуре, уровню используемых технологий, формам государственной власти и правовым устоям - факторам, усугубляемым историческим наследием колониализма и недавними военными конфликтами.

АТЭС стремится к координации усилий стран-участниц в торговой, инвестиционной и финансовой областях. К его основным целям относятся поддержка динамичного экономического развития АТР, деятельность по либерализации в этих сферах через переговорные механизмы.

На ванкуверской встрече членов АТЭС (2005 г.) было принято решение об отмене некоторых страновых ограничений в торговле товарами и услугами в таких сферах, как природоохранные технологии, телекоммуникационные средства, энергетическое оборудование, химические товары, медицинское оборудование и инструменты, рыба и морепродукты, лес, игрушки и ювелирные изделия. АТЭС предпринимает шаги по устранению барьеров во взаимной торговле

услугами, а также разрабатывает правила по унификации торговых и технических стандартов. Рекомендации Совещания глав государств и правительств (2005 г.) исходят также из необходимости дальнейшего устранения торгово-экономических барьеров в сотрудничестве стран - участниц АТЭС.

7.5. Роль Австралии в развитии региональной социально-экономической системы региона

Австралия самый маленький материк в мире, расположенный в южном полушарии, который целиком занимает одно государство. Площадь его 7,7 млн км². Это, пожалуй, и самый необычный материк Земного шара. Приблизительно 50 млн лет назад он отделился от пракоиндентента Гондваны и с тех пор существует в изоляции. Этот район включает в себя огромные участки Тихого океана. Он простирается от теплых морей на севере экватора до южных холодных морей, омывающих Антарктиду.

Большинство тихоокеанских островов образовалось в результате бурной вулканической деятельности, которая продолжается до сих пор. На некоторых островах, например Новая Каледония, а также архипелагах Фиджи, Самоа и Вануату расположены крутые, покрытые лесами горы. Другие острова представляют собой небольшие плато, образованные кораллами - крошечными полипами, живущими внутри известковых раковин. Атоллами называют выступающие из воды вершины вулканов, окаймленные кольцом коралловых рифов. Это остатки коралловых отложений, образующихся вокруг подводных гор и скал, пока горные вершины не начнут выступать из воды. И гористые, и равнинные острова окружены коралловыми рифами.

Австралия богата разнообразными полезными ископаемыми. Открытия минеральных руд выдвинули страну на одно из первых мест в мире по запасам и добыче таких полезных ископаемых, как железная руда, бокситы, свинцово-цинковые руды.

Самые большие в Австралии залежи железной руды, которые начали разрабатываться с 60-х годов прошлого века, находятся в районе хребта Хамерсли на северо-западе страны (месторождения Маунт-Ньюмен, Маунт-Голдсуэрта и др.). Железная руда имеется также на островах Кулан и Кокату в заливе Кинга (на северо-западе), в штате Южная Австралия в хребте Мидлбэк (Айрон-Ноб и др.) и на Тасмании (месторождение Савидж-Ривер в долине р. Савидж).

Крупные месторождения полиметаллов (свинец, цинк с примесью серебра и меди) находятся в западной пустынной части штата Новый Южный Уэльс, например месторождение Брокен-Хилл. Важный центр добычи цветных металлов (меди, свинца, цинка) сложился около месторождения Маунт-Айза (в штате Квинсленд). Залежи полиметаллов и меди имеются также на Тасмании (Рид-Розбери и Маунт-Лайелл), меди - в Теннант-Крике (Северная Территория) и в других местах.

Основные запасы золота сосредоточены в выступах докембрийского фундамента и на юго-западе материка (штат Западная Австралия), в районе городов Калгурли и Кулгарди, Норсмен и Уилуна, а также в Квинсленде. Более мелкие месторождения встречаются почти во всех штатах.

Бокситы залегают на полуостровах Кейп-Йорк (месторождение Уэйпа) и Арнемленд (месторождение Гов), а также на юго-западе, в хребте Дарлинг (месторождение Джаррадейл).

Содержащие марганец руды находятся на острове Грут-Айленд - в заливе Карпентария и на северо-западе страны - в районе Пилбары.

Месторождения урана обнаружены на севере (полуостров Арнемленд), неподалеку от рек Саут и Ист-Аллигейтор, в штате Южная Австралия - около оз. Фром, в штате Квинсленд (месторождение Мэри-Катлин) и в западной части страны (месторождение Йиллирри).

Основные залежи каменного угля найдены в восточной части материка. Наиболее крупные месторождения как коксующегося, так и некоксующегося каменного угля разрабатываются около городов Ньюкасл и Литгоу (штат Новый Южный Уэльс) и городов Коллинсвилл, Блэр-Атол, Блафф, Баралаба и Моура-Кианга в штате Квинсленд.

Установлено, что в недрах Австралийского материка и на шельфе у его берегов находятся крупные месторождения нефти и природного газа. Нефть найдена и добывается в штате Квинсленд (месторождение Муни, Олтон и Беннет), на острове Барроу у северо-западного побережья материка, а также на континентальном шельфе у южного побережья штата Виктория (месторождение Кингфиш). Залежи газа (крупнейшее месторождение Ранкен) и нефти обнаружены также на шельфе у северо-западных берегов материка.

В Австралии имеются крупные месторождения хрома (штат Квинсленд), Гингин, Донгара, Мандарра (Западная Австралия), Марлин (штат Виктория).

В экономике Австралии важную часть дохода приносят пшеница, сахар, мясо, шерсть. Уголь, железная руда, алюминий, золото, серебро,

сжиженный природный газ - по этим видам добычи Австралия тоже входит в число главных экспортеров мира.

На материковой части Австралии сформировались четыре экономических района.

Юго-Восточный (штаты Новый Южный Уэльс, Виктория, юго-восток Южной Австралии и территория Федеральной столицы) - главный экономический район Австралии.

Северо-Восточный район (штат Квинсленд), расположенный в тропической зоне, занимая 1/5 площади и сосредоточивая лишь 1/6 населения, дает 1/4 продукции горнодобывающей промышленности и сельского хозяйства. До Второй мировой войны это была чисто аграрная область, но за последние десятилетия были созданы бокситовая, алюминиевая и нефтедобывающая отрасли промышленности. Ныне этот индустриально-аграрный район выделяется развитой горнодобывающей промышленностью и сельским хозяйством (особенно мясным скотоводством), развивающейся обрабатывающей промышленностью.

Западно-Центральный район (север Южной Австралии, Западная Австралия) - самый крупный по площади (2/5 территории страны) и наиболее засушливый, слабо заселенный.

Северный район - наименее освоенная территория в зоне тропического влажного климата и пустынь. На площади, равной 17% от общего размера континента, проживает всего 1% населения. Недавнее открытие крупных месторождений полезных ископаемых (бокситов, урана, марганца, полиметаллов, фосфоритов) стимулировало приток населения и экономический рост. Основные отрасли - горнодобывающая промышленность и сельское хозяйство (разведение крупного рогатого скота). Крупнейший город - Дарвин.

1990-е годы были для Австралии временем быстрого экономического развития. По темпам роста она занимала 5-е место среди стран ОЭСР, опережая США, Канаду и большинство стран ЕС.

Официальная статистика подразделяет весь экспорт страны на четыре группы: сельскохозяйственная продукция, минералы и энергоносители, промышленные товары (которые, в свою очередь, делятся на продукцию простой и сложной обработки) и услуги.

Почти половина промышленной продукции сложной обработки Австралии экспортируется в ограниченное число экономически развитых стран: Новую Зеландию, США, Гонконг, Сингапур, Англию и Японию.

Главным торговым партнером Австралии неизменно остаётся Япония, второй по важности контрагент - США.

Страна существенно выиграла от либерализации международной торговли. Уругвайский раунд позволил ей значительно продвинуть на внешние рынки такие сельскохозяйственные товары, как говядина, баранина и зерно, а также ряд промышленных изделий. Он также позволил ей сделать первые шаги в области либерализации торговли услугами.

Экспортные успехи Австралии в значительной степени объясняются ближайшим соседством с регионом Восточной и Юго-Восточной Азии, где 7 из 10 основных импортеров австралийских товаров это именно страны Восточной и Юго-Восточной Азии.

С помощью международных финансовых учреждений, особенно МВФ и государств-доноров, включая Австралию, некоторые из ведущих стран АТР приступили к перестройке финансового сектора, улучшили управление компаниями и уменьшили внешнюю задолженность. Большинство стран также резко либерализовали правила размещения зарубежных инвестиций.

Экспорт в Восточную и Юго-Восточную Азию в 2000 г. увеличился на 17%, в другие страны на 9%. Этому благоприятствовало некоторое снижение курса австралийского доллара и определенное повышение мировых товарных цен в результате улучшения конъюнктуры.

Австралийские зарубежные инвестиции размещались главным образом в США, Англии и Новой Зеландии, отражая сложившиеся традиционные торговые и экономические связи.

Внешние прямые инвестиции заняли важное место в стратегии многих австралийских фирм. Снижение торговых барьеров, достижения в технологии и возросшая конкурентоспособность побуждают их активизировать инвестиционную деятельность за рубежом. Опираясь на свои конкурентные преимущества, они ищут новые рынки, лучшие источники сырья или районы с более низкими издержками производства.

Активно действуют за рубежом австралийские банки, особенно банк АНЗ, функционирующий за пределами Австралии и Новой Зеландии примерно в 40 странах. Этот крупнейший в Южно-Тихоокеанском регионе банк имеет обширную сеть филиалов, обеспечивающих кредитование торговли и других коммерческих операций. Активное присутствие в основных мировых финансовых центрах, представительства на других ключевых рынках позволяют через эту обширную сеть обеспечивать прежде всего банковские услуги по поддержанию деятельности австралийских и новозеландских клиентов.

Находящаяся в Западной Австралии и считающаяся весьма преуспевающей инженерная и строительная компания «CLOUGH

Engineering» положила начало расширению международных связей более 30 лет назад. Почти половина доходов компании поступает из-за границы. Наряду с наиболее крупными инвестициями в индонезийскую дочернюю компанию «PT Peters Tbk» «CLOUGH» располагает филиалами в Дубае, Норвегии, Пакистане, Папуа - Новой Гвинее, Сингапуре, Таиланде и Англии.

«CLOUGH» специализируется на разработке глубоководных нефтяных и газовых месторождений. Когда компания участвовала в строительстве объектов за рубежом, она следовала туда за крупными австралийскими клиентами. Значительная часть ее работ осуществляется по заказам крупных международных компаний, но 2/3 объема таких работ производится за ее собственный счет.

Компания «Nord», возникшая еще в XIX в., добывает железную руду, уран, медь и золото, а также ведет обширные лесоразработки в Австралии, имеет рудник по добыче цинка в Швеции, разрабатывает залежи железной руды в Канаде, медной руды и золота в Аргентине, участвует в поисках металлических руд за границей. Около 25% принадлежащего ей акционерного капитала находится за пределами Австралии. Операции «Nord» дают австралийским специалистам возможность, работая за рубежом, приобретать ценный опыт. Компания имеет программу обмена специалистами, в частности со Швецией и Канадой.

Компания «Village Roadshow», занятая в развлекательном бизнесе и туризме, с начала 90-х годов прошлого века значительно расширила свои операции по кинопрокату в зарубежных странах, поскольку в самой Австралии эти возможности ограничены. Компания осуществила инвестиции в киноиндустрию 17 стран, в том числе в Азии и Европе, а также в Аргентине и Новой Зеландии. Большую часть своих прибылей она получает в Австралии, но рассчитывает получать их в основном из-за границы.

Компании тех отраслей промышленности, которые подвергаются структурным изменениям, зачастую значительную часть своей деятельности переориентируют на зарубежные страны, поскольку продолжение своих операций в Австралии считают ненадежным делом. Однако это не означает полного прекращения активности в самой Австралии. Часто более дешевые производства перемещаются за границу, а более дорогостоящие остаются в стране. Нередко перебазирование за рубеж создает условия для внедрения в другие сферы деятельности в самой Австралии.

«Goodman Filder» является крупнейшей компанией по производству продовольственных товаров не только в Австралии, но и во всем

Австралоазиатском регионе. Стремясь обрести международный характер, она развернула свою производственную и торгово-распределительную сеть в более чем 40 странах. Очевидно, что без широкой интернационализации своей деятельности компания не добилась бы успехов.

Возрастающее использование электронной коммерции и Интернета позволяет австралийским фирмам, инвестирующим свои капиталы за границей, сохранять некоторые виды деятельности и в Австралии.

«АНКА» - небольшая фирма, производящая на заводе в Мельбурне высококачественные металлорежущие станки. Ее экспорт возрос примерно с 30% объема производства в 1991 г. до почти 100% в 2014 г. Компания осуществляет дорогостоящие поставки и обслуживание оборудования во Франции, Германии, Англии и США.

Весьма важными остаются объёмы австралийских инвестиций в интеллектуальный капитал. Австралийские учебные заведения, прежде всего высшие, используя открывающиеся возможности, инвестируют свой интеллектуальный капитал в зарубежные учебные заведения путем организации совместных предприятий. Одним из наиболее активных в этой практике экспорта интеллектуального капитала является Монашский университет (г. Мельбурн), самый крупный вуз Австралии, который организует и проводит учебные курсы за границей.

Свой первый университетский городок вне Австралии Монашский университет основал в столице Малайзии Куала Лумпур. Его создание связано с намерением малайзийского правительства резко поднять образовательный уровень населения страны. Монашский университет стал подлинно международным центром обучения и научно-исследовательских работ.

Университет Южного Квинсленда (г. Таумба) является мировым лидером по организации высшего образования на расстоянии. Более 2/3 всех его студентов (свыше 3 тыс.) это студенты, проживающие за пределами Австралии в 17 странах. Привлечь студентов и организовать учебный процесс помогают связи с зарубежными учебными заведениями.

Университет Чарли Стэрт имеет хорошо организованные учебные центры в Альбари-Водонга, Батхерсте, Дабо и Вага-Вага. Он также предлагает услуги с помощью Интернета австралийским и зарубежным студентам. Они привлекаются к учебе непосредственно самим университетом либо через учебное заведение (колледж или университет) в их собственной стране.

Основные понятия
Метрополии
Нарушение экономического равновесия в регионе
Статус доминиона
Материковые территории
Индустрия туризма
Коммерческая и экспортная направленность

Практические занятия

Задание 1. Почему показатели доходов (ВВП на душу населения, ВНД на душу населения) не смогут в достаточной степени отразить уровень развития страны? Какие ещё показатели необходимо учитывать для того, чтобы составить более объективное представление об уровне развития страны?

Задание 2. Обычно поток мигрантов устремляется в более развитые страны по сравнению со своей страной. В каких случаях возможно противоположное направление миграционного потока? Ваше мнение.

Задание 3. Стране-импортеру трудовых ресурсов приходится тратить на подготовку квалифицированных кадров больше средств по сравнению с потребностью страны. В связи с этим перед страной возникают альтернативные варианты развития:

приглашение для работы специалистов из-за рубежа в большей мере, чем подготовка национальных кадров;

создание системы действенных стимулов для работы молодых национальных квалифицированных кадров;

создание системы стимулов для возвращения на родину национальных квалифицированных кадров;

запрещение отъезда национальных кадров на работу в другие государства.

Каждый вариант имеет свои выигрыши и недостатки. Как это решается в Австралии и островных государствах. Обоснуйте их.

Задание 4. На основе собранного статистического и аналитического материала выделите проблемы развития региона и предложите пути по их улучшению (по заданному варианту)

Задание 5. Подготовить анализ-комментарий с учетом специфики регионального развития, специализации и стратегии развития

островных стран, изменений мировой конъюнктуры анализируемого периода.

Задание 6. Предположим, Новая Зеландия обладает самым продуктивным сельским хозяйством в мире. Какие, тем не менее, существуют теоретические возможности её превращения в импортёра сельскохозяйственной продукции? Приведите примеры из истории мировой экономики, какие страны теряли свои абсолютные преимущества в производстве и экспорте каких-либо видов продукции.

Задание 7. Наиболее известным и уважаемым в мире является рейтинг «Ведение бизнеса» (Doing Business), который ежегодно проводится Всемирным банком. Просмотрите и проанализируйте показатели стран из таблицы «Рейтинг Doing Business за 2010-2015 гг.». Объясните и сделайте выводы.

Страна	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Сингапур	1	1	1	1	1	1
Гонконг (КНР)	3	2	2	2	3	5
Новая Зеландия	2	3	3	3	2	2
США	4	5	4	4	7	7
Великобритания	5	4	7	10	8	6
Канада	8	7	13	19	16	14
Германия	25	22	19	21	14	15
Франция	31	26	29	38	31	27
Италия	78	80	87	65	56	45
Япония	15	18	20	27	29	34
Бразилия	129	127	126	116	120	116
Россия	120	123	120	92	62	51
Индия	133	134	132	134	142	130
Китай	89	79	91	96	90	84
ЮАР	34	34	35	41	43	73

1. На основании каких индикаторов составляется данный рейтинг?
2. Как данный рейтинг влияет на инвестиционный климат в стране?
3. Просмотрите данные таблицы и определите как менялись динамика показателей страны, что привело к улучшению или ухудшению ведения бизнеса в странах?
4. Какие выводы можно сделать в отношении улучшения инвестиционного климата в Узбекистане?

Найдите место Узбекистана в данном рейтинге на последние 5 лет и проанализируйте ситуацию.

Задание 8. Заполните таблицу «Последствия международной миграции рабочей силы для стран-доноров и стран-реципиентов».

Последствия международной миграции рабочей силы для стран-доноров		Последствия международной миграции рабочей силы для стран-реципиентов	
положительные	отрицательные	положительные	отрицательные

Ситуационный практикум 1

Австралийская стабильность. Автор: Иделия Айзатулова.
 Источник: <https://www.gazeta.ru/business/2016/09/10/10186643.shtml>

ВВП Австралии в 2016 г. вырос на 3,3% - едва ли не лучший показатель среди развитых стран. Страна уже сотый квартал подряд проходит без рецессии. Велико ли это достижение и что помогло Австралии добиться такого результата, разбиралась «Газета.Ру». Национальное статистическое бюро Австралии 7 сентября сообщило о том, что рост ВВП за год с июля 2015 года по июнь 2016 год составил 3,3% - это лучший результат за последние четыре года. При этом рост за второй квартал текущего года был равен 0,5%, а прогноз увеличения ВВП составлял 2,5%, отмечает The Economic Times.

Но примечательно даже не опережение прогноза, причем довольно значительное, а то, что появившаяся статистика стала поводом отметить более редкое событие.

«Официально заявляю: мы добились непрерывного экономического роста в течение 25 лет», - сообщил главный казначей Австралии Скотт Моррисон. Это означает, что в течение ста кварталов страна ни разу не испытала технической рецессии (отрицательная динамика ВВП в течение двух кварталов подряд).

Таким образом, страна имеет все шансы побить рекорд Нидерландов - эта европейская экономика не испытывала технической рецессии в течение 103 кварталов (в период с 1982 по 2008 гг.).

Хорошие показатели роста за второй квартал текущего года, скорее всего, ослабят давление на австралийский центробанк и дадут ему пространство для маневра в условиях неизбежного повышения базовой процентной ставки со стороны ФРС США.

На заседании 6 сентября 2016 г. Резервный банк Австралии утвердил базовую ставку на предыдущем уровне в 1,5%, и в ближайшие

несколько месяцев она вряд ли будет понижена, полагает главный экономист австралийского отделения Capital Economics Пол Дейлс. Однако он добавляет, что рекордно низкая инфляция в 1% (наименьший уровень за 17 лет) может привести к понижению базовой ставки до 1% уже в начале 2017 года.

Главный экономист Commonwealth Bank Майкл Блайт обращает внимание, что имеющиеся данные только подтверждают дилемму, стоящую перед австралийскими властями: что выбрать - стабильный рост или стимуляцию инфляции? Эксперты считают, что незначительный рост потребления - всего на 0,4% - свидетельствует о недостаточном росте заработной платы австралийцев, и властям необходимо позаботиться об этом заранее, пишет Business Insider Australia.

Скотт Моррисон в своем выступлении отметил, что, несмотря на выдающееся достижение, Австралии не стоит почивать на лаврах. «Нам есть что улучшить, и мы продолжим сражаться за каждую долю процента роста», - добавил чиновник.

Важно, что в отличие от Нидерландов Австралия справилась с двумя серьезными мировыми кризисами, поэтому шансы на развитие успеха достаточно высоки. Экономика Австралии базируется в основном на сфере услуг (около 70% ВВП) и на экспорте сельскохозяйственной продукции (пшеница, шерсть, говядина, молоко) и полезных ископаемых (золото, железная руда, уголь и сжиженный природный газ).

Непривычные для многих стран и важные для Австралии статьи дохода - добыча и продажа опалов, а также экспорт образования.

Стоимость обучения в местных университетах (их около 40) на 30-40% ниже, чем в США или Европе, а качество не хуже (во всяком случае, австралийские дипломы ценятся многими компаниями). Приток иностранных студентов на континент немного сокращался в период изменения иммиграционных правил в начале 2000-х, но с 2011 года получение учебной визы вновь перестало быть проблемой.

Несмотря на сложности, в 2008 г. доход от образования в ВВП страны превысил даже доходы от туризма, в среднем в Австралии учится около полумиллиона иностранных студентов ежегодно.

Добыча опалов - отрасль менее масштабная, но все же прибыльная: экономика Австралии получает от экспорта опалов около 85 млн долл. США ежегодно (стране принадлежит 95% всей мировой добычи этого драгоценного камня).

Ситуационный практикум 2

Континент в долгах: Австралия впервые за четверть века переживает экономический кризис. Автор Ксения Чемоданова. Источник: <https://russian.rt.com/business/article/356871-avstraliya-ekonomicheskii-krizis>

Австралия - рекордсмен эмиграционных рейтингов - переживает сильнейший спад в экономике. Впервые в истории страны-континента долг её жителей государству составил почти половину ВВП. Теперь эксперты предупреждают Австралию уже в 2018 г. ипотечный кризис, схожий по масштабам и последствиям с финансовым коллапсом 2008 года в США. RT разобрался, почему одна из самых стабильных экономик мира впервые за четверть века оказалась на грани краха.

Общий долг австралийских домохозяйств за 2017 г. вырос на 18% - до небывалых 520 млрд долл. США, что составляет почти половину валового внутреннего продукта страны, говорится в последнем отчёте Министерства статистики Австралии. Для страны, чья экономика на протяжении четверти века не знала рецессии, это сулит значительные потери в социальной и финансовой сфере, уверены экономисты. За последние четыре года ВВП государства похудел более чем на 320 млрд долл. США и по итогам 2016 г. составил 1 трлн 340 млрд долл. США.

Не поддерживает экономику страны-континента и стагнирующий рынок труда. Так, в 2016 г. уровень безработицы среди экономически активного населения составил 5,8%, в то время как на начало кризиса в 2012 г. этот показатель не превышал и 4,5%.

В беседе с корреспондентом RT заведующий кафедрой мировой экономики Чикагского университета Гарольд Поллак пояснил:

«Доходы Австралии в основном базируются на энергетическом сырье - государственный бюджет страны примерно на 35-45% состоит из экспорта таких минеральных ресурсов, как сжиженный газ и уголь. В связи с замедлением экономического роста Китая и Индии, а также двухгодичным демпингом мировой цены на энергоресурсы, австралийские чиновники ищут другие пути пополнения бюджета».

По словам эксперта, в ближайшие 10 лет Австралия будет активно развивать сферу услуг, которая сейчас составляет не более 32% от доходов бюджета, а также предоставлять налоговые льготы иностранному бизнесу.

Квартирный вопрос

За последние 8 лет цены на недвижимость в главных городах Австралии - Сиднее и Мельбурне - взлетели более чем в два раза. Так, средняя стоимость жилья в Сиднее увеличилась на 73%, в то время как

квадратный метр в Мельбурне (лидер рейтинга The Economist «Лучшие города для жизни в 2016 году») в среднем подорожал на 52%.

Высокий спрос на недвижимость и низкие процентные ставки по кредитам могут спровоцировать возникновение ипотечного пузыря, уверен ряд экспертов. По мнению американского экономиста Марка Торнтон, старшего научного сотрудника Института Людвиг фон Мизеса, Австралия уже в 2018 г. рискует столкнуться с ипотечным кризисом, который по своему масштабу не будет уступать американскому кризису 2008 года.

«Низкие процентные ставки при высоких ценах на недвижимость приведут к тому, что часть австралийцев не смогут в долгосрочной перспективе выплачивать кредиты. Это в конечном счёте может негативно сказаться на экономике. Кроме того, достаточно низкие налоговые барьеры для иностранцев препятствуют установлению справедливой цены на квадратные метры, что усугубляет непростое положение населения», - пояснил РТ Торнтон.

Согласно данным Министерства статистики Австралии, лишь 25% австралийцев обзавелись собственным жильём за последнее десятилетие. Лидером по покупкам за этот период стал Мельбурн (45% от продаж), следом идёт Канберра (28%), а замыкает тройку Сидней (12%).

В поиске решений

В 2017 г. австралийские чиновники планируют покрыть дефицит бюджета страны за счёт привлечения иностранного капитала. Так, в 2017-2018 гг. власти намерены вложить в строительство дорожной и портовой инфраструктуры свыше 2 млрд долл.США, а также ослабить налоговое бремя для покупателей жилья с сегодняшних 2%-4% до 0,5%-1%.

Финансовый регулятор Австралии также поддерживает действия правительства по либерализации экономики. Сегодня завершилось заседание Резервного банка Австралии, итогом которого стало решение сохранить базовую процентную ставку на прежнем уровне 1,5%, что является самым низким показателем за всю историю государства. По прогнозам Резервного банка, мягкое монетарное регулирование вызовет лишь незначительные колебания национальной валюты, что привлечёт иностранных инвесторов и поддержит экономический потенциал страны.

Ответьте на вопросы, используя тексты Ситуационных практикумов 1 и 2.

1. Сравните экономические показатели и проблемы которые появились на протяжении 2017 года в Австралии. Объясните связь между экономическим ростом и проблемой ипотечного кредита Австралии?

2. Рассмотрите и проанализируйте состояние банковского сектора Австралии.

3. Объясните что такое ипотечный кредит и как он влияет на развитие социальной и финансовой сферы страны?

4. Какие меры предпринимает правительство Австралии для покрытия дефицита бюджета страны?

5. Почему доходы от энергоресурсов в Австралии снизились, как это влияет на государственный бюджет и за счёт каких средств можно его пополнить? Ваше предложение.

6. Как развиваются в Австралии другие сферы экономики, в частности сфера услуг и образование и как это может повлиять на дальнейшее развитие экономики страны-континента?

Ситуационный практикум 3

Рост экономики Новой Зеландии замедлится в 2017 году.
Источник: <https://regnum.ru/news/economy/2226177.html>

Специальный индекс банка ANZ под названием Truckomete продемонстрировал снижение объемов грузовых перевозок в Новой Зеландии, что может считаться ранним свидетельством замедления экономического роста, сообщает Stuff.

Самый крупный банк страны ANZ мониторит объемы легких и тяжелых коммерческих перевозок в Новой Зеландии, используя статистические данные, предоставляемые Транспортным агентством Новой Зеландии. По некоторым данным, в последнем квартале 2016 г. индекс легких коммерческих перевозок снизился на 0,6% - это его первое падение за 3 года. ANZ была вынуждена скорректировать расчеты с учетом сильного ноябрьского землетрясения в Каикоуре, которое повлияло на транспортные потоки на некоторых крупных магистралях.

Старший экономист ANZ Шэрон Золнер рассказала, что несмотря на то, что индекс тяжелых коммерческих перевозок в последнем квартале 2016 г. не показал существенных изменений, ожидается, что индекс снизится в начале 2017 г. в связи с недостатком транспортных единиц и долговыми обязательствами транспортных компаний.

Эти прогнозы станут тревожным сигналом для правительства, учитывая, что 2017 - год парламентских выборов. «Есть ощущение, что мы приближаемся к пику экономического цикла», — заключила Золнер.

Банк ASB тем временем публикует оптимистическую оценку перспектив 2017 года, заявив, что ожидаемый рост ВВП превысит 3%. По данным ASB, рост численности населения и низкие процентные ставки стимулируют спрос на строительство, а туристический бум положительно влияет на розничный сектор. Также положительную динамику показывает рынок труда.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума 3.

1. Какие экономические реформы были проведены вновь избранным правительством Новой Зеландии в 2017 г.?

2. Рассмотрите специфику труда и пенсионную систему в Новой Зеландии? Чем она отличается от других островных стран и Австралии?

3. Какие факторы повлияли на высокий уровень потребительского доверия в Новой Зеландии в 2017 г.?

4. Как влияет приток мигрантов в Новую Зеландию на её экономический рост?

Контрольные тесты

1. Найдите соответствие между понятием и его определением:

Миграция рабочей силы	Выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы
Иммиграция	Перемещение трудоспособного населения, вызванное причинами экономического характера
Эмиграция	Разность между количеством людей, переселившихся за пределы данной страны, и количеством людей, переселившихся в данную страну из-за ее пределов
Миграционное сальдо	Эмиграция высококвалифицированных специалистов, преимущественно из развивающихся стран в высокоразвитые
«Утечка мозгов»	Сумма числа иммигрантов и эмигрантов для данной страны

Валовая миграция	Въезд трудоспособного населения в данную страну из-за рубежа

3. Выделить и расположить в хронологическом порядке этапы развития экономической интеграции:

Общий рынок	1.
Единое государство	2.
Интеграционное объединение	3.
Преференциальное торговое соглашение	4.
Таможенный союз	5.
Политико-экономический союз	6.
Зона свободной торговли	7.
Содружество	8.
Экономический союз	9.

3. Для каких стран характерна доля иммигрантов 70% и выше от общего числа экономически активного населения?

- b. НИС Азии;
- c. стран-экспортеров нефти;
- d. Северной Америки;
- e. Южной Америки;
- f. Австралии.

4. Выберите верные утверждения.

- 1) Новая Зеландия относится к типу новых индустриальных развивающихся стран.
- 2) Главная полоса расселения Австралии занимает 1/4 территории страны и концентрирует более 4/5 населения.
- 3) Австралия занимает 1-е место в мире по производству шерсти.
- 4) Основные плантации сахарного тростника, ананасов и табака в Австралии расположены в штате Квинсленд.
- 5) Австралия является одним из крупнейших экспортеров каменного угля, бокситов, железной руды, алмазов.
- 6) Месторождения серебра, свинца и цинка в районе Брокен-Хилл играют важную роль в промышленном освоении Северной территории Австралии.
- 7) Австралия занимает 1-е место в мире по поголовью овец.
- 8) «Золотая лихорадка» в Австралии началась в 1851 г., когда было обнаружено золото в штате Квинсленд.

9) Австралия - однопациональное государство, численность коренного населения менее 2 %.

10) Австралия – федерация, состоящая из шести штатов и одной территории.

5. К какому региону принято относить перечисленные ниже острова: Новая Гвинея, Новая Каледония, архипелаг Бисмарка, Соломоновы, Фиджи, Новые Гебриды?

- 1) Микронезии;
- 2) Меланезии;
- 3) Полинезии.

6. Какие из указанных стран входят в Содружество, возглавляемое Великобританией?

- 1) Тонга; 4) Соломоновы острова; 6) Папуа - Новая Гвинея;
- 2) Тувалу; 5) Кирибати; 7) Новая Каледония;
- 3) Фиджи; 6) Федеральные Штаты Микронезии; 8) Вануату.

7. Австралия относится к:

- 1) Среднеурбанизированным странам (доля городского населения 20 – 50 %);
- 2) Высокоурбанизированным странам (доля городского населения 50 – 80 %);
- 3) Очень высокоурбанизированным странам (доля городского населения более 80%).

8. Найдите варианты, в которых правильно указано, к каким странам относятся данные острова или архипелаги:

- 1) Туамоту – Французская Полинезия; 4) архипелаг Бисмарка – Папуа – Новая Гвинея;
- 2) Таити - Новая Каледония; 5) Маркизские о-ва - Тувалу;
- 3) Тасмания - Австралия; 6) острова Гилберта – Кирибати.

Контрольные вопросы

1. Охарактеризуйте роль островных государств региона в мировом хозяйстве.
2. Каковы особенности современного развития Австралии?
3. Как развиваются торговые отношения региона с другими странами?
4. Назовите основные статьи экспорта и импорта региона.

5. Охарактеризуйте основные показатели развития экономики в регионе Австралии и Океании.
6. Какова роль Австралии в региональной социально-экономической системе развития?
7. Расскажите о деятельности АТЭС в сфере экономики Австралии и островных государств региона.
8. Какие компании обеспечивают рост экономики Австралии?

Использованная литература

1. *Абалкина А.А.* Азиатские страны в поиске оптимальной интеграционной модели // Проблемы Дальнего Востока, 2007, №2.
2. *Архипов В.Я.* Австралийская внешняя торговля в 2009 году // Российский внешнеэкономический вестник, 2009, №12.
3. *Архипов В. Я.* Австралия в мировой экономике. - М.: Вост. лит., 2005.
4. *Вейле К.* История человечества: Австралия и Океания. - СПб.: Полигон, 2004.
5. *Деркунская С. И.* Страны и народы мира. Австралия и Океания. – М.: Мир книги, 2009.
6. *Архипов В.Я.* Австралийская внешняя торговля в 2009 году // Российский внешнеэкономический вестник, 2009, №12.
7. *Ломакин В.К.* Мировая экономика. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009.
8. *Рыбалкин В. Е., Щербанин Ю. А., Балдин Л. В.* Международные экономические отношения: Учебник. М.: Изд: ЮНИТИ-ДАНА, 2009.
9. *Спиридонов И. А.* Мировая экономика: Учебное пособие. - М.: Инфра М., 2009.
10. *Шипилов С.Б.* АТЭС и политико-интеграционные процессы в АТР // Обозреватель, 2007, №10.
11. *Страны мира: Энциклопедический справочник.* Сост. О. И. Богданович, Ю. А. Дрозд. - Смоленск: Русич, 2009.
12. Данные сайта www.geo2000.da.ru

ТЕМА 8. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЕВРОПЕ И НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

8.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона

8.2. Экономический потенциал Евросоюза. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности

8.3. Условия и факторы развития и размещения производительных сил Евросоюза. Структура социально-экономических систем Евросоюза

8.4. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК. Степень территориальной региональной концентрации и специализации производства. Эффективность субрегиональных социально-экономической систем

8.5. Проблемные регионы в Евросоюзе. Основные направления в территориальном развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности. Эффективность хозяйственной деятельности

8.6. Проблемы и вызовы внутри- и межрегионального развития. Региональная интеграция как способ преодоления препятствий на пути развития

8.7. Расширение ЕС и его воздействие на развитие и размещение отраслей хозяйственной деятельности в странах Центральной и Восточной Европы

8.8. Региональная политика ЕС

8.9. Концепция «общиноевропейского пространства»: возможности её реализации

8.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона

Западная Европа занимает особое место в мировом хозяйстве. На ее долю приходится около 22% совокупного ВВП и 7% населения мира.

Образование ЕЭС (1957 г.) и Европейской Ассоциации свободной торговли (ЕАСТ, 1960 г.), подписание между ними соглашений о свободной торговле промышленными товарами, о Европейском экономическом пространстве (ЕЭП) в 1992 г. положили начало формированию в Западной Европе зоны свободной торговли и появлению регионального экономического комплекса. В Соглашении о

ЕЭП участвуют ЕС и его 28 государств-членов с одной стороны и страны ЕАСТ Исландия, Лихтенштейн и Норвегия с другой стороны. Швейцария, как государство ЕАСТ, подписала Соглашение о ЕЭП, но результаты референдума по его одобрению оказались отрицательными.

Соглашение о ЕЭП стало звеном, соединившим две интеграционные структуры и создавшим возможности для более тесного сотрудничества между государствами, входящими в них. Соглашение ЕЭП позволило распространить на европейские государства, формально не являющиеся членами ЕС, правовой режим общего рынка, законодательство ЕС по вопросам свободного перемещения товаров, лиц, услуг и капиталов, а также в смежных с ними сферах.

Увеличивающаяся интернационализация производства, сложившийся механизм экономического сотрудничества обеспечивают Западной Европе важную роль в мировой экономике и политике.

Страны Западной Европы принадлежат к группе экономически развитых стран с однотипной экономикой. Они характеризуются достаточно высоким уровнем экономического развития, занимая по величине ВВП на душу населения от 2 до 44-е места среди стран мира.

По уровню экономического развития, характеру структуры экономики, масштабам экономической деятельности западноевропейские страны делятся на несколько групп. Основную экономическую мощь региона формировали четыре крупные страны - ФРГ, Франция, Италия и Великобритания, которые сосредоточивают 50% населения и 70% ВВП. Эти державы во многом определяют общие тенденции хозяйственного и социально-политического развития всего региона.

Прочие государства относятся к малым промышленно развитым странам. Особое место малых стран в регионе и в мире определяется высоким уровнем специализации на производстве технически сложной, высококачественной продукции. Важную роль в развитии процессов международного разделения труда сыграли небольшие масштабы внутренних рынков данных стран, которые сдерживали появление крупных предприятий во всех отраслях хозяйства из-за недостаточности спроса.

Малые страны сильно отличаются по величине ВВП. К первой группе можно отнести Испанию, Нидерланды, Швецию, Бельгию, Швейцарию. Они уступают крупным державам региона в 4-5 раз и на их долю приходится 20,1% ВВП. Во вторую группу входят Австрия, Дания, Норвегия, Греция, Финляндия. Их значение в западноевропейском хозяйстве относительно невелико - около 8,1% ВВП. Третья группа стран включает Португалию, Ирландию,

Люксембург, Исландию, Кипр, Мальту. Доля этих стран незначительна - около 2% ВВП Западной Европы, но по отдельным видам производства они играют заметную роль. Отдельную группу составляют так называемые «карликовые государства» - Монако, Сан-Марино, Андорра, Лихтенштейн.

Западноевропейские страны достаточно сильно отличаются друг от друга по уровню экономического развития. Например, в Ирландии, Греции, Испании национальный доход на душу населения не превышает 60% от среднего показателя для всех стран ЕС, а в Португалии - половину от среднего показателя ЕС. Не менее существенны и различия в структуре хозяйства. В Италии, Греции, Португалии достаточно высокий удельный вес сельского хозяйства, тогда как в карликовых государствах доминирует сфера услуг.

В 1990-х годах крах социалистической системы и последовавшее за ним расширение ЕС на восток воспринимались всеми как триумф европейской демократии, рыночной экономики. Перед европейской интеграцией открывались самые широкие и светлые перспективы: внутренний рынок без границ; экономический и валютный союз с единой европейской валютой; шенгенское пространство; общая внешняя политика и политика безопасности. Все это представлялось закономерными шагами на пути к процветанию и подлинному единству Европы. Обрисовывались контуры политического союза. Созванный в 2002 г. Конвент должен был выработать конституцию, которая превратила бы «европейскую семью народов» в подобие федерации. Этого не случилось. Вступление в ЕС большой группы стран Центральной и Восточной Европы осложнило процесс принятия решений и сделало переходную экономику неотъемлемой частью социально-экономического ландшафта ЕС.

С середины 2000-х годов ЕС столкнулся с масштабными вызовами, поступательное движение интеграции затормозилось. Принятые органами Евросоюза меры позволили избежать распада еврозоны, тем самым выделили четыре направления для дальнейшей интеграции: 1) усиление процессов федерализации в еврозоне; 2) закрепление модели многоуровневой интеграции; 3) значение экономических факторов как источников власти; 4) более отчетливая демаркация границ внутри ЕС и по его периметру.

С 2002 г. Евросоюз ведет борьбу за сохранение завоеванных позиций и почти столько же - за возврат к экономическому росту, предотвращение распада и социальное согласие. Нефтяные кризисы и распад Бреттон-Вудской системы продолжались почти 10 лет. В результате глубокой структурной перестройки в западноевропейской

экономике произошло кардинальное понижение ее энерго- и материалоемкости.

Конституционный кризис 2007 г., мировой экономический кризис 2008-2009 гг. и последовавший за ним кризис в зоне евро остановили поступательное движение европейской интеграции. Тридцатилетний период ее успешного развития, продолжавшийся с середины 1980-х годов, остался в прошлом.

Кризис выявил естественные границы расширения ЕС, что сделало нереальным присоединение к нему Турции и начавшиеся переговоры о вступлении в него Украины.

Ясно, что экономика ЕС не может идти путём дальнейшего накопления богатства и роста потребления. Поэтому цели и контрольные показатели принятой Стратегии «Европа-2020», несмотря на свою ограниченность, были реализованы только частично. Модернизацию тормозит недофинансирование фундаментальной науки, социальная нестабильность, что ранее недооценивалось.

Мировой кризис нанес сокрушительный удар по европейской экономике. 2009 год стал для стран ЕС самым тяжелым со времен Великой депрессии. Совокупный ВВП упал на 4%, а инвестиции - на 13%, бюджетный дефицит в среднем поднялся до 6% ВВП. Во всех государствах-членах были задействованы массированные антикризисные программы. На преодоление кризиса потратили 4,5 трлн евро, или 37% совокупного ВВП стран ЕС. Весной 2010 г. на грани дефолта оказалась Греция, вскоре кризис перекинулся на другие слабые страны еврозоны. Помощь из фондов спасения ЕС получили четыре государства: Греция, Ирландия, Португалия и Кипр. Благодаря усилии органов ЕС и Европейского центрального банка (ЕЦБ) удалось избежать худшего - распада еврозоны. Однако наметившееся в 2010 - 2011 гг. оживление замедлилось. По итогам 2012 г. ВВП Евросоюза сократился на 0,3%, а еврозоны - на 0,6%. Государственная задолженность стран ЕС подобралась к 90% от совокупного ВВП по сравнению с 64% в 2008 г. Угрожающе росла безработица: в 2013 г. общая численность безработных в странах ЕС составила 26,6 млн человек, или 12% рабочей силы.

Предпринятые на уровне Евросоюза антикризисные меры делятся на две категории: экстренные и долгосрочные. Смысл первых - не допустить распространения кризисных явлений. Вторые нацелены на решение структурных проблем, приведших к возникновению кризиса. К первой группе относятся действия ЕЦБ, позволившие не допустить банковской паники и восполнить нехватку ликвидности на межбанковском рынке. Еще осенью 2008 г. Главный банк зоны евро

начал снижать процентную ставку, наращивать объемы рефинансирования и расширять спектр инструментов денежно-кредитной политики.

Для помощи пострадавшим от кризиса странам в экстренном порядке были созданы новые финансовые инструменты. В 2010 г. Европейский инструмент финансовой стабилизации и Европейский механизм финансовой стабилизации стали выкупать государственные облигации проблемных стран. Это позволило правительствам решить проблему рефинансирования государственной задолженности, поскольку из-за риска дефолта стоимость размещения долговых обязательств на фондовых рынках резко возросла. Например, в декабре 2010 г. доходность 10-летних государственных облигаций Германии составляла 3,0% годовых, Португалии - 6,6%, Ирландии - 9,0%, а Греции - 12,5%. Эти инструменты объединены в Европейский стабилизационный фонд, способный привлекать средства в объеме до 700 млрд евро.

Целью долгосрочной антикризисной программы ЕС является реконструкция Экономического и валютного союза (ЭВС). В ходе кризиса стало ясно, что его нормальное функционирование невозможно при сохранении разрыва между единой (централизованной) денежно-кредитной политикой и общей (децентрализованной) экономической политикой. Именно поэтому с 2010 г. органы ЕС взялись за надстройку системы макроэкономического управления. В июне 2012 г. на сессии Европейского совета был принят план построения «подлинного» ЭВС, рассчитанного на 10 лет. Он состоит из трех блоков: создания интегрированной структуры финансовых рынков, оздоровления государственных финансов государств-членов и укрепления общей экономической политики.

Интегрированная структура финансовых рынков, действующая на основе единого свода правил, призвана сохранить целостность финансового пространства еврозоны. Для этого были созданы две новые наднациональные структуры. Действующий с 2010 г. Европейский совет по системным рискам осуществляет макропруденциальный надзор за финансовой системой в целях предупреждения и снижения системных рисков. Единый надзорный механизм взял на себя координацию действий национальных надзорных органов и выработку единых стандартов в данной области. Он напрямую и дифференцированно осуществляет банковский надзор в отношении кредитных учреждений стран Евросоюза.

Оздоровление государственных финансов проводится путем формирования интегрированной системы бюджетных рамок. С 2011 г.

действует обновленная версия Пакта стабильности и роста, состоящая из шести законодательных актов и потому называемая «six-pack». Она кардинально усиливает правила надзора за исполнением бюджетной дисциплины и вводит методику, предупреждающую нарушения.

В марте 2012 г. все страны ЕС (кроме Великобритании и Чехии), договорились о создании бюджетного союза (fiscal compact). Согласно Договору о стабильности, координации и управлении в Экономическом и валютном союзе (так официально именуется пакт), принятие дефицитных бюджетов запрещено. Отрицательное сальдо в размере не более 0,5% ВВП допускается только в случае экономического спада.

30 мая 2013 г. в зоне евро вступил в силу второй пакет бюджетных документов, состоящий из двух регламентов (и потому именуемый «two-pack»). Он ужесточил процедуру принятия бюджетных планов и ввёл строгий мониторинг макроэкономических показателей у тех стран, где существует риск возникновения сверхнормативного бюджетного дефицита или которые получают финансовую помощь от ЕС. С очередного бюджетного цикла в еврозоне должны действовать общие бюджетные правила. К 30 апреля 2013 г. национальные правительства обнародовали среднесрочные бюджетные планы и меры содействия занятости на ближайшие 12 месяцев.

Кроме того, в еврозоне обсуждаются возможности выпуска коллективных суверенных обязательств и создания собственного, отличного от бюджета ЕС, казначейства.

План создания более прочного экономического союза включает в себя «Европейский семестр» и Пакт Евро плюс. Впервые опробованный в 2011 г., «Европейский семестр» представляет собой систему многостороннего макроэкономического мониторинга, который проводится в первой половине каждого года. По его итогам все государства-члены ЕС, а не только участники еврозоны, получают рекомендации от совета и комиссии. Пакт Евро плюс был принят в марте 2011 г. семнадцатью странами еврозоны, а также Болгарией, Данией, Латвией, Литвой, Польшей и Румынией. Он позволяет проводить согласованные макроэкономические реформы по четырем направлениям: повысить конкурентоспособность, занятость, укрепить государственные финансы, стабилизировать финансовые рынки.

В 2013 г. экономика ЕС продолжала испытывать серьезные трудности. По итогам года ВВП не вырос, а в зоне евро вновь наблюдался спад, хотя по сравнению с 2012 г. сокращение ВВП оказалось меньшим.

Серьезные опасения в ЕС вызывает социальная обстановка, прежде всего продолжающийся рост безработицы, особенно молодежной. Уже

каждый девятый работник в ЕС оказался не занят. Немалую угрозу для устойчивости региональной интеграции представляют сохраняющиеся контрасты между отдельными странами-членами. Так, в Греции и Испании в 2013 г. свыше 25% экономически активного населения не имели работы, причем в 2014 г. ситуация не улучшилась. В Германии, Австрии и Люксембурге уровень безработицы оказался ниже 6%. Многие эксперты всерьез говорят о приближающемся положении «полной занятости». В ряде отраслей германской экономики уже очевиден дефицит кадров.

Однако именно к концу 2013 г. прекратились разговоры о кризисе интеграционного проекта в ЕС. Летом 2013 г. ЕС вновь провел территориальное расширение - 28-м членом стала Хорватия, в 2014 г. присоединилась Латвия. Устойчиво более высокие темпы роста ВВП и относительно благополучное положение на рынках труда в крупных членах ЕС вне пределов зоны евро делают все более отдаленной перспективу интеграции в экономический и валютный союз не только Великобритании, Швеции и Дании, но и многих стран Центральной и Восточной Европы, включая Польшу.

Перспективы европейской солидарности были не ясны до октября 2013 г. в связи с избирательной кампанией по выборам в бундестаг Германии - локомотива экономического развития и политической интеграции в ЕС. Однако созданная накануне партия евроскептиков «Альтернатива для Германии» не смогла ни преодолеть 5%-ный барьер при голосовании по партийным спискам, ни провести хотя бы одного депутата по избирательным округам. Напротив, возглавляемый канцлером А.Меркель блок ХДС/ХСС заметно укрепил свою электоральную поддержку. Правда, из-за поражения прежнего партнера по коалиции - либеральной партии СвДП - Ангеле Меркель приходится формировать правительство «большой коалиции» с социал-демократами.

Почти все эксперты ожидают увеличения германской и всей общеевропейской помощи наиболее проблемным странам Южной Европы. Продолжится реформирование банковской системы и финансового сектора ЕС, улучшается бюджетная дисциплина стран-членов. По-видимому, лишь Франция и одна-две малые страны могут иметь больший дефицит бюджета, нежели в 2013 г. Вместе с тем в рамках 3%-ного Маастрихтского порога удерживаются лишь Германия, Австрия, Люксембург, Эстония и Финляндия, а также Бельгия и Италия.

К концу 2013 г. началось явное оживление экономики в большинстве стран ЕС. Вместе с тем предсказывается дальнейший спад

ВВП Греции на 1% и сохранение бюджетного дефицита свыше 3% ВВП. Проблема Греции состоит в отсутствии предпосылок для долгосрочного улучшения платежного баланса за счет заметного повышения конкурентоспособности национальной экономики.

Антикризисные меры позволили уже в 2012 г. значительно уменьшить отрицательный баланс. Греции не удалось нарастить экспорт услуг - сокращение происходило за счет уменьшения дефицита торговли товарами. Так, явно неблагоприятным фактором для развития иностранного туризма в Греции служит сложная социально-политическая обстановка в стране, вызванная глубоким экономическим кризисом. В 2013 г. европейские эксперты с большим оптимизмом стали смотреть на перспективы туристического сектора Греции как локомотива национальной экономики. Однако успехи Греции в данной отрасли во многом объясняются не результатами ее антикризисной политики, а неблагоприятной ситуацией в средиземноморских странах - конкурентах - от тяжелого экономического положения на Кипре как продолжения развития кризиса в зоне евро (хотя у страны есть и сугубо внутренние причины неблагоприятной хозяйственной динамики) до негативных последствий так называемой «арабской весны».

Греция в условиях кризиса сворачивает импортные поставки из стран ЕС промышленного оборудования, автомобилей и потребительских товаров. Это связано с падением доходов греческого населения. В условиях крайне высокой безработицы трудно ожидать иного сценария. Снижение внутреннего спроса негативно сказывается и на динамике ВВП.

Общее улучшение экономической конъюнктуры сделает менее болезненной для партнеров по ЕС поддержку Греции. По сути, ситуация в этой стране, а также других проблемных малых странах, например на Кипре, будет удерживаться с помощью внешней помощи и медленно текущих общеевропейских реформ в таком состоянии, чтобы вновь не дестабилизировать всю экономику зоны евро. Основным же акцент в ЕС сместится на повышение глобальной конкурентоспособности интеграционной группировки. Эта цель реализовалась по двум векторам - улучшение условий торговли и инвестиций с основными партнерами, начиная с США, а также ускорение перехода к инновационной экономике и повышение уровня занятости через эффективное расходование средств в рамках нового многолетнего финансового плана 2014-2020 гг. Вокруг структуры ассигнований в ЕС велись большие споры, но в середине ноября 2013 г. Европарламент все же дал «зеленый свет» принятию общего бюджета интеграционной группировки.

Идея создания зоны свободной торговли (ЗСТ) между США и ЕС существует давно. Она интенсивно обсуждалась на экспертном уровне. Периодически США и ЕС подписывали документы, которые должны стимулировать новые этапы трансатлантической экономической интеграции. Значимым событием стало учреждение в апреле 2007 г. Трансатлантического экономического совета. В активную фазу переговоры о создании ЗСТ между США и ЕС вступили в 2013 г., а в середине года было принято окончательное решение о начале переговоров по созданию ЗСТ. Их первый раунд состоялся 8-12 июля 2013 г. в Вашингтоне. Важно подчеркнуть, что речь идет не о создании ЗСТ в классическом смысле слова, ведь между ЕС и США примерно 4% товаров облагается пошлинами. Выигрыш для экономики ожидается от сокращения бюрократизации и нетарифных ограничений, в том числе в сфере услуг, гармонизации законодательства и стандартов на промышленные товары и продукты питания, прозрачности регулирования госзаказов. Большие ожидания возлагаются на инвестиционную составляющую двусторонних отношений.

В Брюсселе 11-15 ноября 2013 г. прошел второй раунд торговых переговоров о Трансатлантическом торговом и инвестиционном партнерстве, третий раунд - в середине декабря в Вашингтоне. Импульсом для активизации переговоров о создании ЗСТ между США и ЕС стал мировой экономический кризис, а также пробуксовка многосторонних переговоров в рамках ВТО, которую ведущие страны пытаются смягчить путем развития сети двусторонних соглашений.

Тем не менее, на пути создания ЗСТ между ЕС и США существует немало препятствий. Никуда не делась острая конкурентная борьба между трансатлантическими партнерами в авиастроении, где пользующиеся господдержкой крупнейшие концерны регулярно подают жалобы в ВТО. В ЕС надеются на ослабление протекционизма в сельском хозяйстве и других отраслях, например, французской киноиндустрии.

Со стороны ЕС наблюдается явная смена парадигмы ЗСТ. Либерализация торговли и инвестиций рассматривается как способ оживления экономики стран ЕС, в особенности зоны евро. В этой связи в качестве наиболее желательных партнеров выбираются именно страны ОЭСР, тогда как до середины 2000-х годов ЕС вел переговоры с заведомо более слабыми в экономическом отношении партнерами, навязывая им свои условия ЗСТ. Первым примером ЗСТ нового формата стало соглашение с Южной Кореей, подписанное осенью 2011 г. после трехлетних переговоров.

Крайне важным обстоятельством стало успешное завершение в октябре 2013 г. четырехлетних переговоров о подписании торгово-экономического соглашения с одним из основных партнеров по торговле - Канадой. Данное соглашение вступило в силу в 2014 г. Канада стала первым участником G-7, которая ликвидирует пошлины на более чем 99% товаров в торговле с ЕС. Кроме того, соглашение создает условия для дальнейшей либерализации торговли услугами и взаимных инвестиций Канады и ЕС.

В апреле 2013 г. начались переговоры ЕС по созданию ЗСТ с Японией. Продолжаются аналогичные переговоры ЕС с Индией и несколькими странами АСЕАН (Сингапуром, Малайзией, Вьетнамом, а с 2013 г. также Таиландом). Торговые переговоры с Сингапуром, которые велись с 2010 г., успешно закончились в сентябре 2013 г. подписанием соглашения, но продолжаются переговоры по вопросам инвестиций. Со странами АСЕАН обсуждаются вопросы либерализации капиталовложений. Среди менее значимых партнеров можно выделить Марокко и другие ближневосточные страны, а также ряд латиноамериканских и южноафриканских государств, с которыми ЗСТ начала функционировать с 2013 г.

Из других инициатив ЕС по развитию внешнеэкономических связей, которые должны способствовать оживлению хозяйственной динамики в интеграционной группировке, можно назвать переговоры с Китаем по инвестиционным вопросам в 2013 г. и готовившееся, но сорвавшееся соглашение с Украиной о «глубокой и всеобъемлющей зоне свободной торговли». Правда, нельзя забывать, что борьба за экономическое влияние на Украине между Россией и ЕС продолжается.

Важно подчеркнуть, что в принятом новом финансовом плане на 2014-2020 гг. предусмотрено сокращение бюджетных расходов ЕС на 3,4% по сравнению с 2007-2013 гг., а также ревизия всех основных направлений наднациональной политики ЕС. На фоне снижения активизации сельскохозяйственной политики и оптимизации политики сплочения ставка делается на научно-техническую политику ЕС. Хотя ее вклад в общий бюджет ЕС по-прежнему невелик, ассигнования по сравнению с 2007-2013 гг. возросли на 30%.

Другим приоритетом для ЕС стала политика повышения конкурентоспособности, устойчивого роста, создания новых рабочих мест. Тем не менее основные усилия по этим направлениям должны предприниматься на уровне государств-членов ЕС. Однако финансовый и управленческий потенциал отдельных стран интеграционной группировки сильно различается, причем экономически наиболее успешные государства в 2014 г. имели в ЕС лучшие возможности для

дальнейшего повышения своей конкурентоспособности в глобальной экономике. Кризис в европейской экономике завершается, это видно по результатам роста экономики в 2013 г., в ЕС-28 он был нулевым, а в зоне евро - наблюдалось небольшое падение на 0,4%. Экономика Европы в 2014 г. возросла на 1,1%, а ЕС-28 - 1,4%, при этом рост наблюдался почти во всех странах Евросоюза. Это говорит о том, что европейская экономика перестанет быть источником риска возникновения «второй волны» кризиса в мировой экономике.

В 2017 г. экономика стран ЕС в целом находилась в стабильном состоянии. С 2013 г. наблюдается небольшой, но устойчивый рост основных экономических показателей - по темпам зачастую опережающий США. По данным Евростата, экономика 19 стран еврозоны в 2017 г. выросла на 0,6%. ВВП еврозоны увеличился на 2,5%, что является самыми высокими темпами роста с 2007 года, то есть до финансового кризиса. За 2017 г. экономика ФРГ выросла на 2,2%. Также положительной была динамика второй по мощности экономики еврозоны, Франции, где рост составил 1,9%. В 28 странах Евросоюза ВВП за 2017 г. также увеличился на 2,5%.

Однако финансовые проблемы стран юга ЕС никуда не делись, особенно острыми они остаются в Греции. По оценкам МВФ, Греции нужно еще до 60 млрд долл. США в следующие три года для обеспечения стабильности экономики. На первый взгляд, ситуация там не выглядит такой катастрофической, как в 2010 году. Но на волне популизма, усиливающего негативное отношение европейцев к оказанию финансовой помощи соседям, у Афин намного меньше шансов получить дополнительные кредиты. По опросам в Германии, которая является основным кредитором Греции, поддерживают идею новой помощи лишь около 25% граждан. Германия готова согласиться с выходом Греции из еврозоны. Но следующей в очереди за помощью - Италия с ее кризисом банковского сектора, и в этом случае подобный рецепт неприемлем.

Под вопросом и Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство - ключевой проект экономического сотрудничества между ЕС и США. Негативное отношение Президента США Д. Трампа к существующим соглашениям о свободной торговле тут ни при чем: на идею свободной торговли с европейцами он смотрит скорее позитивно. А вот сами европейцы к проекту относятся неоднозначно, начавшийся в 2013 г. переговорный процесс затормозился задолго до смены власти в Вашингтоне именно из-за позиции членов ЕС. Нынешний год не исправит ситуацию - идея теряет политическую поддержку. Меркель, едва ли не главный сторонник проекта на континенте, ввиду выборов

вынуждена будет пойти на уступки однопартийцам, среди которых немало оппонентов Трансатлантического партнерства. Традиционно поддерживающий усиление связей с США Лондон после прошлогоднего референдума и вовсе перестал оказывать влияние на политику Евросоюза.

ЕС является уникальной организацией, в которой объединены внутренние приоритеты различных государств, которые добровольно объединяются, чтобы лучше служить национальным интересам. Европейская комиссия изложила пять сценариев и перспектив развития Европейского союза до 2025 года.

В конце марта 2017 г. лидеры государств-членов ЕС собрались в Риме с целью определения дальнейшей стратегии и анализа перспектив развития объединения.

В результате встречи был разработан документ, который является попыткой Комиссии, возглавляемой президентом Жан-Клодом Юнкером, сформировать новое видение будущего ЕС. Особенно актуальным это стало после того, как Великобритания шокировала ЕС своим уходом. Документ также призван повлиять на декларацию 27 стран, оставшихся в ЕС.

Повествование начинается с мрачного тона, признавая жизненно важные проблемы, с которыми сталкивается Европейский Союз из-за кризисов в отношении выхода Великобритании (Brexit), миграции и еврозоны. «Проблемы Европы не показывают ослабления», – говорится в документе. В нем также отмечается сложное положение, в котором находится Европейский Союз, поскольку «многие европейцы считают ЕС слишком далеким (от потребностей его жителей) или слишком вмешивающимся (в жизни людей)».

Вопросы обеспечения безопасности и благосостояния жителей в Евросоюзе, а также роль ЕС на международной арене в будущем, стоят достаточно остро. Вскоре должно быть принято решение о дальнейшем курсе развития Евросоюза, который будет начат еще до выборов в Европейский парламент в июне 2019 года.

В то время как в целом тон документа является нейтральным, Комиссия иногда расставляет акценты на предпочтительных для себя вариантах. Например, в отношении управления Еврозоной, Комиссия присоединяется к самому “федеральному” варианту, заявив, что выпустит документ, основанный на докладе пяти президентов в 2015 г. В этом докладе содержится призыв к министру финансов Еврозоны о ужесточении контроля над бюджетами 19 стран, которые используют единую валюту – евро.

8.2. Экономический потенциал Евросоюза. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности

1 ноября 2013 г. исполнилось 20 лет со дня вступления в силу Договора о Европейском союзе. По итогам 2012 г. совокупный государственный долг 28 стран ЕС составил 86,8% ВВП, а госдолг 17 стран еврозоны достиг 93,4% ВВП, что значительно превышает установленный Маастрихским договором и Пактом стабильности и роста лимит суверенного долга в размере 60% от величины ВВП.

Каковы же экономические перспективы ЕС? Согласно прогнозам развития экономики стран еврозоны и Европейского союза на период до 2017 г., экономика ЕС продемонстрирует рост в 1,9%, а еврозона - 1,7%. По мнению Еврокомиссии, увеличение ВВП еврозоны прогнозируется не структурными сдвигами в экономике региона, а позитивным воздействием сезонного фактора и благоприятных погодных условий. Но рост ВВП региона остаётся весьма скромным из-за снижения объемов и увеличения различий в условиях кредитования реального сектора в разных странах ЕС (для обозначения этого явления европейские эксперты даже придумали специальный термин «финансовая фрагментация»). Повышенные риски и неопределенность будут продолжать негативно влиять на европейскую экономику.

Внешний спрос на европейскую продукцию, по подсчетам Еврокомиссии, будет увеличиваться, однако не столь высокими темпами, как это прогнозировалось ранее. Основная причина корректировки сделанного ранее прогноза – снижение темпов роста экономики развивающихся стран, которое наблюдается с конца 2012 г.

Особое беспокойство европейских властей вызывает снижение темпов роста экономики Российской Федерации, которое оказывает негативное воздействие на экономическое положение европейских стран, поскольку для многих из них Россия является одним из важнейших торговых партнеров. Снижение темпов экономического роста ожидается и в Китае, который также является ключевым внешнеторговым партнером для ряда государств ЕС, однако оно будет кратковременным и не окажет существенного отрицательного влияния на европейскую экономику.

О темпах расширения еврозоны говорят следующие данные:

<i>Год вступления</i>	<i>Государство</i>
1999	Австрия, Бельгия, Германия, Голландия, Ирландия, Испания,

	Италия, Люксембург, Португалия, Финляндия, Франция
2001	Греция
2007	Словения
2008	Мальта, Кипр
2009	Словакия
2011	Эстония
2014	Латвия
2015	Литва
Государства и территории, использующие евро самовольно	Андорра, Ватикан, Монако, Косово, Сан-Марино, Черногория

В 2013 г. в связи со снижением внешнего спроса на европейскую продукцию и удорожанием евро экспорт стран ЕС и стран зоны евро снизился до 1,3%.

В докладе Еврокомиссии, опубликованном в 2015 г., отмечалось, что всё более значимыми стали страновые детерминанты будущего роста, что обусловило значительные отличия в темпах развития экономик европейских государств. Эти отличия были связаны с неравномерным воздействием кризиса на рынки недвижимости, финансов и рабочей силы в разных странах ЕС, а также с различиями в эффективности мер по урегулированию кризисных явлений, которыми определялись потенциалы долгосрочного роста этих стран.

Развитие экономики Германии в 2014-2017 гг. было весьма устойчивым благодаря растущему потреблению домашних хозяйств и постепенному росту инвестиций в оборудование. Главным двигателем экономического роста в Германии в 2017 г. стал внутренний сектор, причём государственное потребление стимулировало потребление в связи увеличением расходов, связанных с мигрантами. Частное потребление получало поддержку со стороны сильного рынка труда и роста зарплат, а также относительно низкой инфляции. Рост ВВП в 2017 г. составил 2,2%.

В Великобритании наблюдался устойчивый экономический рост, подкрепляемый увеличением потребительских расходов, инвестиций и чистого экспорта. МВФ снизил прогноз роста ВВП Великобритании в 2016 г. после того, как страна решила выйти из состава ЕС. Рост ВВП в 2017 г. - 1,8%.

Во Франции сохраняется высокий уровень потребления и относительно низкая инфляция, а также постепенное усиление

инвестиционной активности, однако безработица в стране возрастет. Рост ВВП - 1,8%.

Внутренний спрос в Италии оживляется очень медленно, в то время как внешний спрос на итальянскую продукцию увеличивается, это позволило получить рост ВВП на 1,5% в 2017 г. Уровень безработицы в 2017 г. был равен 10,4%.

Рост экспорта станет импульсом для экономического роста и в Испании. В 2017 г. объём ВВП составил 1291,4 млрд долл. США. Дешёвые цены на сырьё и топливо, благоприятная налогово-бюджетная политика, проводимая правительством, стимулирует активное потребление. Многие эксперты обращают внимание на политическую нестабильность в Испании, её негативное влияние на рост экономики, а также дефицит государственного бюджета. В 2015 г. дефицит государственного бюджета был на уровне 5,1% ВВП, что намного выше, чем в среднем по Европе (4,2%). Однако из-за низкого уровня инфляции Испания может достичь показателя в 2,5%. Главной проблемой Испании остаётся высокая по меркам развитых стран безработица – выше 15%. Испания занимает 6-е место по размеру государственного долга в списке стран Еврозоны. Государственный долг и дефицит еврозоны в прошлом году снизились, так как экономика блока выросла здоровым темпом, показали в понедельник предварительные данные статистического бюро Европейского союза.

Согласно данным, представленных государствами-членами Евростату, уровень долга в валютном блоке 19 стран снизился до 86,7% от ВВП в 2017 г. с 89,0% в 2016 г. Дефицит снизился до 0,9% ВВП с 1,5% в 2016 г.

Улучшение государственных финансов может сократить расходы на государственное финансирование.

Падение дефицита бюджета было частично связано с сильным ростом экономики блока в 2017 г., который Европейская комиссия в своем последнем экономическом прогнозе в феврале 2018 г. оценила в 2,4%, что является самым быстрым темпом за десятилетие.

Греция, которая приближается к окончанию своей третьей программы спасения в августе, показала, что ее долг немного снизился до 178,6% от ВВП с 180,8% в 2016 г.

В то время как долг Греции остается самым высоким в Европе, его спад подтверждает положительную динамику экономики Греции, которая также зафиксировала профицит бюджета в 2017 г. на 0,8% ВВП, по сравнению с 0,6% в 2016 г.

Государственный долг Италии, второй по величине в блоке, практически не изменился на 131,8% ВВП в 2017 г. с 132,0% в 2016 г., но дефицит снизился до 2,3% ВВП с 2,5% в 2016 г.

В 2017 г. Франция зафиксировала дефицит ниже порога в 3,0%, установленного фискальными правилами ЕС. Был зафиксирован дефицит в 2,6% ВВП, по сравнению с 3,4% в 2016 г., что является хорошим показателем для экономики страны.

Однако Евростат высказал замечания в отношении «качества данных, представленных Францией». Он настоятельно призвал реклассифицировать некоторые государственные расходы, которые могут немного увеличить как дефицит, так и долг.

Германия, крупнейшая экономика блока, увеличила профицит бюджета до 1,3% ВВП в 2017 г. - с 1,0% профицита в 2016 г. Ее долг также снизился до 64,1% от ВВП с 68,2% в 2016 г.

Замедление роста ожидается в Нидерландах вследствие слабого развития потребления и инвестиций, сдерживаемых проблемами в кредитной системе и на рынке недвижимости. Рост ВВП страны составил 3,2%.

Международный валютный фонд прогнозирует рост мирового ВВП в 2018 г. на 3,9%, в том числе в странах еврозоны на 2,2%.

В отношении перспектив развития европейского финансового рынка указано, что на рынках суверенных облигаций в проблемных странах ЕС наблюдается стабилизация вследствие повышения уверенности в своевременной реализации программ развития и создании Банковского союза. В то же время в европейском финансовом секторе сохраняются такие проблемы, как сокращение объемов банковского кредитования, рост процентных ставок по кредитам, осложнение доступа множества банков в проблемных странах к межбанковскому финансированию. Прогнозируется, что различия между европейскими странами в условиях кредитования уменьшатся лишь в случае снижения спрэдов по суверенной задолженности.

На европейском рынке труда возобновление экономической активности в ЕС постепенно приведет к созданию новых рабочих мест. В целом в 2017 г. по ЕС безработица осталась на стабильном уровне в 6,8%. В еврозоне уровень безработицы составил 8,2%.

Самым низким уровень безработицы в 2017 г. был в Чехии - 3,1%, в Германии (3,4), на Мальте по 4,4%, а самым высоким в Испании (15,3%) и в Греции (19,1%).

В годовом сравнении уровень безработицы снизился во всех странах ЕС, кроме Финляндии, где показатель не изменился.

Молодежная безработица в декабре 2016 г. составляла в ЕС 16,1%, в еврозоне 17,9%, за 2017 г. она снизилась соответственно на 18 и 20,3 процентных пункта. Самый низкий уровень молодежной безработицы в декабре был в Чехии (4,9%), Германии (6,6%) и в Эстонии (6,8%), самым высоким в Греции (40,8%), Испании (36,8%) и Италии (32,2%).

Данные об Эстонии поступают в Eurostat со смещением в месяц, поэтому приводятся данные за ноябрь, когда в Эстонии уровень безработицы составлял 5,4%, понизившись за месяц на 0,2%, а за год на 1,3%. Молодежная безработица в Эстонии составляла 6,8%, за год она снизилась на 7,3%, а за месяц на 1,3%.

В Латвии в декабре безработица осталась на уровне ноября в 8,1%, понизившись за год на 1,3 %, в Литве выросла за месяц на 0,1%, а за год понизилась на 0,5%.

Наконец, прогнозируется постепенный отход от политики бюджетной консолидации в пользу политики стимулирования экономического роста.

Несмотря на умеренно оптимистический прогноз для европейской экономики, макроэкономическая ситуация в Европе остается весьма неопределённой. Остаётся угроза дефляции: годовая инфляция в еврозоне достигла опасно низкого уровня - 0,7%, что послужило причиной снижения ЕЦБ учетной ставки по евро на 25 базовых пунктов (до 0,25%), привело к падению индексов ведущих фондовых бирж Евросоюза, снижению обменного курса евро. Политика жесткой экономии полностью себя исчерпала, действия ЕЦБ по понижению учетной ставки являются «отчаянной мерой», призванной стимулировать экономический рост в еврозоне.

Сохраняется неопределенность в отношении экономического и финансового развития европейских стран. В связи с этим дальнейшие шаги по проведению структурных реформ и укреплению архитектуры Еврозоны являются необходимыми для реализации на практике Еврокомиссии.

По объёму ВВП в расчете на душу населения можно выделить три основные категории стран Европы. Группу лидеров образуют Люксембург, Бельгия, Дания и Австрия, на 10% и более превышающие среднее по ЕС значение ВВП. В следующей группе - благополучные страны с примерно равными средними показателями. Это Германия, Франция, Нидерланды, Италия, Великобритания, Швеция и Финляндия. В группе отстающих - Испания, Португалия и Греция с показателями не выше 90% от среднего по ЕС уровня. К последней группе относится и Ирландия; несмотря на то, что индекс благосостояния этой страны достиг среднего показателя по ЕС, по другим социально-

экономическим критериям пока еще сохраняется ее отрыв от благополучных стран.

Доля ЕС в мировом валовом продукте (МВП) стабильно составляет примерно одну пятую часть. В 2017 г. темпы роста ВВП наблюдались в новых государствах-членах (табл.18).

Таблица 18

Темпы роста ВВП в странах ЕС по годам, %

Страна-член	Год								
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2017
Австрия	2,0	3,3	3,4	1,4	-3,8	2,1	2,7	0,8	3,0
Бельгия	2,0	2,9	2,7	1,0	-2,8	2,4	1,8	-0,2	1,7
Дания	2,5	3,9	1,8	-0,8	-5,7	1,6	1,1	-0,6	2,2
Финляндия	2,8	4,9	4,4	0,3	-8,5	3,3	2,8	-0,2	2,6
Франция	1,7	2,0	1,9	-0,1	-3,1	1,7	1,7	0,0	1,8
Германия	0,8	2,9	2,5	1,1	-5,1	4,2	3,0	0,7	2,2
Греция	3,8	4,2	4,0	-0,2	-3,1	-4,9	-7,1	-6,4	1,4
Ирландия	5,9	5,7	5,3	-2,1	-5,5	-0,8	1,4	0,7	7,8
Италия	0,6	1,8	1,5	-1,2	-5,5	1,8	0,4	-2,4	1,5
Люксембург	5,0	6,1	5,4	-0,7	-4,1	2,9	1,7	0,2	2,3
Нидерланды	1,5	3,0	3,5	1,8	-3,7	1,6	1,0	-0,9	3,2
Португалия	0,8	1,4	2,4	0,0	-2,9	1,9	-1,6	-3,2	2,7
Испания	3,6	3,9	3,8	0,9	-3,7	-0,3	0,4	-1,4	3,1
Швеция	3,3	4,1	2,6	-0,6	-5,0	6,6	3,7	0,8	2,3
Великобритания	1,8	2,9	3,1	-1,0	4,0	1,8	0,9	0,2	1,8
Болгария	6,2	6,3	6,2	6,2	-5,5	0,4	1,8	0,8	3,6
Кипр	3,9	4,0	4,4	3,6	-1,9	1,3	0,5	-2,4	3,9
Чехия	6,4	6,4	6,5	3,1	-4,5	2,5	1,9	-1,3	4,3
Эстония	10,2	11,2	7,1	-4,2	-14,1	3,3	8,3	3,2	4,9
Венгрия	4,1	3,9	1,3	0,9	-6,8	1,3	1,6	-1,7	4,0
Латвия	10,6	11,9	10,2	-3,3	-17,7	-0,9	5,5	5,6	4,5
Литва	7,9	7,7	8,8	2,9	-14,8	1,5	5,9	3,6	3,8
Мальта	3,4	3,4	3,8	3,9	-2,6	2,9	1,7	0,8	6,4
Польша	3,6	6,2	6,5	5,1	1,6	3,9	4,3	2,0	4,6
Румыния	4,1	8,4	8,0	7,3	-6,6	-1,1	2,2	0,3	6,9
Словакия	6,6	8,5	10,4	5,8	-4,9	4,4	3,2	2,0	3,4
Словения	4,1	5,7	6,1	3,4	-7,8	1,2	0,6	-2,3	5,0
Хорватия	4,3	4,9	5,1	2,2	-6,0	-1,4	0,0	-2,2	2,8
Европейский Союз	2,1	3,3	3,1	0,3	-4,3	2,1	1,5	-0,3	2,4
Еврозона	1,7	3,2	3,0	0,4	-4,4	2,0	1,4	-0,6	0,6

12 новых государств-членов из Центральной и Восточной Европы, имели более высокий средний процент роста, чем их западноевропейские партнеры. Причины роста заключаются в проведении государством стабильной денежно-кредитной политики, экспортоориентированной политики, торговли, низкой фиксированной налоговой ставки и использовании сравнительно дешевой рабочей силы.

Карта роста ВВП в ЕС наиболее контрастна по регионам, где сильные экономики страдают от стагнации, в то время как в новых государствах-членах наблюдается устойчивый экономический рост.

Влияние ЕС на увеличение объемов валового мирового продукта сокращается в связи с развитием таких экономических держав, как Китай, Индия, Россия и Бразилия. В среднесрочной и долгосрочной перспективе ЕС должны предпринимать усилия для увеличения темпов роста ВВП в странах Западной Европы, таких как Франция, Германия и Италия, и стабилизации роста в «новых странах» Центральной и Восточной Европы для обеспечения устойчивого экономического процветания. Для этого в ЕС достаточно ресурсов. Европейский союз имеет большие запасы угля, нефти и природного газа. Имеется шесть производителей нефти, главным образом в нефтяных месторождениях Северного моря. Соединенное Королевство является крупнейшим её производителем, однако Дания, Германия, Италия, Румыния и Нидерланды также производят нефть. Европейский союз является 13-м производителем нефти в мире, добывая 2383 тыс. баррелей в сутки и 2-м по величине потребителем нефти, потребляющим 13680 тыс. баррелей в день.

Объем разведанных запасов газа равен 2 242 млрд куб. м (2010 г.), а в 2009 г. добыча составила 181 600 млрд куб. м. Потребление газа равно 489 400 млрд куб. м (2009 г.), что ставит ЕС на 2-е место по использованию голубого топлива.

Импорт нефти ЕС снижался с 3762 млн баррелей в 2010 г. до 3571 млн баррелей в 2013 г. Географическая структура импорта нефти в 2005 - 2013 гг. изменялась: доля Норвегии сократилась с 16,8 до 10,9%, доля Ближнего Востока упала с 21,6 до 13,6%, а доля России незначительно выросла с 31,1 до 31,6%. Вместе с тем в импорте нефти резко возросла доля африканских стран - с 19,4 до 25,5%.

Все страны ЕС обязаны соблюдать Киотский протокол, Европейский союз является одним из активнейших его сторонников. Европейская комиссия опубликовала предложения по первой энергетической политике ЕС от 10 января 2007 г.

Европейский союз является крупнейшим экспортером в мире и вторым по величине импортёром. Внутренней торговле между государствами-членами способствует устранение барьеров, таких как тарифы и пограничный контроль. В еврозоне торговле также помогает единая валюта.

Европейский союз представляет интересы всех своих членов в рамках ВТО и действует от имени государств-членов при решении любых споров.

Сельскохозяйственный сектор поддерживается субсидиями со стороны ЕС в рамках Единой сельскохозяйственной политики (ЕСП). Он составляет 40-50% от общих расходов ЕС, что гарантирует минимальные цены для фермеров в ЕС. Это трактуется как проявление протекционизма, препятствующее торговле, и наносит ущерб развивающимся странам. Одним из самых ярых противников ЕСП является Великобритания, третья по величине экономика блока, неоднократно отказывалась давать ежегодную великобританскую скидку, если в ЕСП не будут произведены значительные реформы. Франция, вторая по величине экономика блока, является наиболее ярым сторонником ЕСП.

Сфера услуг является наиболее важным сектором экономики в странах ЕС, она даёт 69,4% от общего ВВП, по сравнению с обрабатывающей промышленностью (28,4%) и сельским хозяйством (2,3%).

ЕС является крупным туристическим центром, привлекающим посетителей из других стран, а также граждан ЕС. Внутренний туризм является более удобным для граждан некоторых государств-членов ЕС, входящих в Шенгенское соглашение и еврозону. Все граждане ЕС имеют право на поездку в какую-либо страну-члена без необходимости получения визы. Если рассматривать отдельные страны, то Франция является мировым лидером по привлекательности иностранных туристов, за ней следуют Испания, Италия и Великобритания, занимающие 2-е, 5-е и 6-е места. Если рассматривать ЕС как единое целое, то число иностранных туристов в нём меньше, так как большинство путешествующих - это внутренние туристы из других стран-членов.

Страны ЕС являются родиной многих крупнейших в мире транснациональных компаний, а также их штаб-квартир. Среди них есть компании, занимающие 1-е место в мире в своей отрасли, например Allianz, которая является крупнейшим в мире поставщиком финансовых услуг; Airbus, который производит около 50% мировых реактивных авиалайнеров; Air France-KLM, который является

крупнейшей в мире авиакомпанией по общему объему операционных доходов; Amorig, лидер по обработке пробок; ArcelorMittal, крупнейшая в мире стальная компания, группа «Danone», занимающая 1-е место на рынке молочных продуктов; Anheuser-Busch InBev, крупнейший производитель пива; Группа L'Oreal, ведущий производитель косметики; LVMH, крупнейший конгломерат по производству товаров роскоши; корпорация Nokia, которая является крупнейшим в мире производителем мобильных телефонов; Royal Dutch Shell, одна из крупнейших в мире энергетических корпораций, и Stora Enso, которая является крупнейшим в мире целлюлозно-бумажным заводом-изготовителем по производственному потенциалу. В ЕС также функционирует ряд крупнейших компаний финансового сектора, в частности HSBC и Grupo Santander - крупнейшие компании с точки зрения рыночной капитализации.

8.3. Условия и факторы размещения производительных сил ЕС. Структура социально-экономических систем ЕС

Несмотря на одинаковые тенденции, отраслевая структура стран ЕС до сих пор имеет довольно существенные различия, что объясняется историческими условиями развития, устойчивостью монополистических структур национальных экономик. Основать здесь компанию труднее, чем в США, требуется в 4 раза больше расходов.

В западноевропейских странах под контролем крупнейших компаний осуществляется производство значительной части совокупного ВВП. 400 ведущих промышленных компаний (всего в Западной Европе более 10 млн фирм) сосредоточили 39% общей численности занятых и осуществляли 37,4% продаж в обрабатывающей промышленности стран ЕС.

Для крупных компаний еврозоны характерно перекрестное владение акциями (в отличие от США и Великобритании). Акции сосредотачивались в руках семейных групп, что вело к понижению роли управляющих, снижению конкуренции, риска и прибылей. В Италии, Бельгии, Германии в половине компаний единственный акционер или группа, объединенная общими интересами, владеет более чем 50% голосующих акций (в США в редких компаниях отдельные акционеры владеют более чем 5% акций). В 90-е годы прошлого века контроль семей, групп над компаниями снизился, Объем перекрестного владения акциями уменьшился, но широко используется принцип блокирующего меньшинства акций.

Переход к новому технологическому базису, расширение сферы услуг и возрастающая ориентация хозяйств на конечный

потребительский спрос способствовали значительному изменению олигополистических структур.

Во второй половине 90-х годов прошлого века прошла волна слияний и поглощений. Структурная перестройка крупного капитала способствовала сохранению позиций западноевропейских компаний в мировом хозяйстве. Среди 500 крупнейших по обороту компаний мира - 148 западноевропейских и американских, в них произошли изменения в соотношении сил между западноевропейскими гигантами. Вперед вышли корпорации Германии, в меньшей степени - Франции и Италии. Позиции британских компаний ослабли. Сохранили свои позиции крупнейшие банки ЕС, 23 из них входят в число 50 крупнейших банков мира, среди них 6 британских, 4 германских и 4 французских.

Наиболее прочные позиции крупнейшие западноевропейские компании занимают в традиционных отраслях, значительно отставая в новейших наукоемких. Так, среди 50 крупнейших по капиталу компаний информационного сектора только 12 из ЕС. Отраслевая специализация крупнейших объединений Западной Европы менее подвижна, чем у американских корпораций, а это, в свою очередь, тормозит структурную перестройку экономики.

Относительная слабость крупнейших компаний в наукоемких отраслях побуждает ЕС и национальные государства проводить корректировку деятельности частномонополистического капитала.

Деятельность по урегулированию хозяйственной жизни в Западной Европе осуществлялась не только в рамках национальных государств, но и на наднациональном уровне. Изменения в соотношении политических сил, положения на мировых рынках привели к изменению роли государства как совокупного функционирующего капиталиста. Вмешательство государства непосредственно в процесс производства или распределения уменьшилось. Резко сократилось государственное предпринимательство. Государственные компании были приватизированы в Британии, Франции, Италии, Португалии и в других странах.

Значительное внимание уделялось ужесточению бюджетной политики. Бюджетные дефициты центральных правительств сократились с 5 до 1% ВВП. По сравнению с 80-ми годами прошлого века темпы прироста государственного потребления снизились в 1,6 раза, а темпы прироста частного потребления - в 1,3 раза. Политика сдерживания спроса в угоду дефляционным целям способствовала сокращению спроса, росту производства и занятости.

Поворот к методам политики предложения сопровождался усилением структурного регулирования. Государства усилили приоритеты, рассчитанные на длительную перспективу.

Первоочередными задачами для западноевропейских стран стала перестройка хозяйства на основе новейших знаний, использования новейших технологий и стимулирования экономического роста, проведения смешанной макроэкономической политики, способной обеспечить стабильность и занятость.

Серьезное влияние на экономическое развитие западноевропейских стран оказывают интеграционные процессы, происходящие на межгосударственном уровне. Растущая интернационализация хозяйственных связей и все большая взаимозависимость экономических субъектов обуславливают необходимость проведения единой политики в основных сферах экономики, что приводит к созданию единого механизма регулирования хозяйственной жизни. Национальные государства постепенно отказываются от части своих прав и функций и передают их органам ЕС.

Формирование хозяйственного механизма проявляется в создании единых условий функционирования для различных секторов национальных хозяйств, что обеспечивается созданием единого внутреннего рынка (ЕВР). С 1993 г. отменены таможенный кодекс во внутренних обменах товарами и барьеры на перемещение капиталов, создан единый рынок финансовых услуг, в основу которого положены принципы взаимного признания национальных законодательств и унификация основных нормативов банковского надзора.

Создание ЕВР означало формирование однородного пространства с равными условиями конкуренции, стремление западноевропейских компаний к снижению издержек производства за счет экономии на масштабах производства.

Реализация ЕВР сталкивается с серьезными препятствиями со стороны государств-членов, что требует ликвидации дискриминации при выдаче государственных заказов, гармонизации налогового обложения в электроэнергетике, многих видах услуг.

Проводится политика по гармонизации национальных законодательств о компаниях. За странами сохраняется свобода в выборе форм и методов деятельности компаний. Основой для унифицированного права компаний является Устав европейской компании (1992 г.). Регулирование конкуренции, выработка единого антимонопольного законодательства - важные направления гармонизации условий конкуренции и предпринимательской деятельности.

Еще на этапе создания общего рынка налаживалось совместное частичное регулирование и финансирование ряда отраслевых рынков и сфер хозяйства (сельское хозяйство, рыболовство, научные исследования, региональное развитие, социальное обеспечение и др.).

Сельскохозяйственная политика занимает особое место в экономической интеграции в Западной Европе. В основе её механизма лежат несколько базовых элементов: ответственность органов ЕС (Совета ЕС, Совета Министров, Европейской Комиссии) за проведение совместной политики, единые цены на основные сельскохозяйственные продукты, свобода внутризональной торговли, взаимные преференции членов ЕС, единое финансирование отрасли, общие правила внешней торговли и таможенный барьер против третьих стран.

Искусственное вытеснение внешних конкурентов и высокие внутренние цены заметно стимулировали рост производства ряда продуктов и образование излишков. Самообеспеченность ЕС зерновыми, сахаром, яйцами, сыром, животным маслом поднялась свыше 100%. Ликвидировать эти излишки путем обычного экспорта весьма затруднительно из-за их низкой конкурентоспособности.

Роль «насоса» для откачки этих «излишков» с рынка ЕС с 1962 г. выполняет Европейский фонд ориентации и гарантирования сельского хозяйства (ФЕОГА). Фонд расходует 1/5 средств на цели «ориентации», т.е. на меры по повышению рентабельности аграрного производства. Большая часть средств (почти 4/5) идет на гарантирование, т.е. на субсидирование фермерам производства продукции и оплату экспорта «излишков» в третьи страны. Это относится к выращиванию цитрусовых культур, виноделию, молочному хозяйству.

В отличие от системы гарантирования, где все расходы покрываются из бюджета, в области ориентации ЕС берет на себя лишь часть расходов ФЕОГА, возмещает национальным правительствам 25% расходов на помощь фермерам, проводящим модернизацию своих хозяйств, которые признаются «жизнеспособными», на выплату пенсий и премий пожилым владельцам «нежизнеспособных» ферм с последующей передачей освободившейся земли рентабельным хозяйствам или ее изъятием из производства, на расходы для «социально-экономической ориентации» и профессиональной подготовки лиц, занятых в сельском хозяйстве. Такой порядок формирования ФЕОГА и использование его ресурсов неизбежно приводили к столкновению интересов стран, экспортирующих и импортирующих сельскохозяйственную продукцию.

Другим примером регулирования рынка в ЕС является научно-техническая сфера, развиваемая на основе создания

межгосударственных центров научных исследований и проведения совместных программ в основном за счет бюджета ЕС. Исследования, включаемые в программы, охватывают, как правило, те области, где западноевропейские страны отстают от своих конкурентов.

Серьезной попыткой приостановить отставание западноевропейских стран в области науки и техники явилась программа «Эврика», осуществляемая на уровне компаний с 1985 г. Она первоначально объединяла компании 19 западноевропейских стран и явилась первым шагом к созданию «технологической Европы». Она охватывает сферу новейших технологий, прежде всего в микроэлектронике, информатике, в создании средств автоматизации и лазерной техники, биотехнологии и производстве новых материалов.

Стремясь приспособиться к требованиям современного развития производительных сил, западноевропейские компании активизировали свои усилия по кооперированию в новейших отраслях науки и производства с американскими и японскими корпорациями.

Функционирование ЕС с его достаточно разветвленным аппаратом, проведение общих интеграционных мероприятий основываются на собственной финансовой базе, основу которой составляют бюджет, автономные фонды, в том числе Европейский фонд развития. Европейский социальный фонд, Европейский региональный фонд, а также Европейский инвестиционный банк. Бюджет фонда формируется за счет компенсационных сборов при импорте сельскохозяйственной продукции (6,0%), таможенных пошлин при ввозе других товаров (23,5%), отчислений в размере 1% с налога на добавленную стоимость и других взносов. Бюджет выступает ограниченным инструментом регулирования экономических процессов, так как через него перераспределяется лишь 1% совокупного ВВП стран - участниц интеграционного объединения. Тем не менее через его механизм проходят значительные средства, которые оказывают существенное влияние на процессы в отдельных сферах хозяйства стран-участниц.

При формировании интеграционного комплекса в Западной Европе постоянно возникал вопрос о валютной стабилизации для нормального функционирования группировки. Резкие изменения в валютной сфере в мире выступали дестабилизирующим фактором в развитии стран ЕС. В 1978 г. была достигнута договоренность о введении европейской валютной системы (ЕВС). Она включала установление пределов колебаний курсов валют стран ЕС друг к другу, расширение масштабов взаимной интервенции на валютных рынках со стороны центральных банков, введение европейской валютной единицы (экю) как расчетного средства.

С 1999 г. в соответствии с Маастрихтскими договоренностями была введена единая денежная единица - *евро* как расчетное и платежное средство, введены фиксированные валютные курсы между национальными и общей денежной единицей, учреждена европейская система центральных банков во главе с Европейским центральным банком.

Маастрихтский договор обязывает страны-члены укреплять бюджетную дисциплину. Одним из критериев перехода к экономическому союзу является то, что бюджетный дефицит в каждой стране не должен превышать 3% ВВП, а государственный долг - 60% ВВП.

Интеграционные процессы в ЕС свидетельствуют об усилении центростремительных тенденций. Несмотря на значительные усилия, регион в значительной мере остается конгломератом национальных хозяйств с собственными национальными интересами. Евросоюз в полной мере еще не стал самостоятельным экономическим и политическим центром. До сих пор рабочая сила здесь характеризуется низкой мобильностью - в два раза ниже, чем в США. Региональные различия остались примерно такими же, как и 20-30 лет назад. Создание единого рынка привело к тому, что капитал и рабочая сила в значительных масштабах размещены в районах с более привлекательными экономическими условиями.

Различия в уровнях развития между регионами внутри стран ЕС часто больше, чем межстрановые. Указанные причины нередко порождают между странами достаточно острые противоречия и конфликты.

Развитие западноевропейской интеграции оказывает серьезное воздействие на структуру и состояние внешнеэкономических связей. ЕС является крупнейшим торговым блоком современного мира. Его экспорт превышает американский (20,3%). Доля ЕС как единого субъекта в экспорте капитала в форме прямых инвестиций составляет примерно такую же величину.

По относительным показателям участия в мирохозяйственных связях ЕС не выделяется среди ведущих центров мирового хозяйства. Фактическая открытость его хозяйства находится на уровне США и Японии, импортная квота равна 9-11%.

Ведущей формой внешнеэкономических связей выступает движение капитала. Западноевропейские компании по масштабам экспорта капитала уступают американским. Произошли изменения в составе основных экспортеров капитала из ЕС. Усилилась активность международных компаний ФРГ, а роль бывших колониальных держав

Британии и Франции понизилась. Однако до сих пор по объему заграничных прямых капиталовложений Британия намного опережает другие крупные западноевропейские государства.

Активизация экспорта капитала ТНК привела к существенному возрастанию степени интеграции стран Западной Европы в мировом хозяйстве. Все большая часть производственных мощностей западноевропейских ТНК переносится за пределы региона. Отношение стоимости продукции заграничных дочерних предприятий к величине ВВП постепенно изменяется в пользу заграничного производства.

В Западной Европе выделяется группа стран (Британия, Бельгия, Германия, Нидерланды), у которых более 1/5 ВВП перемещено за границу, при этом у Нидерландов около 90%. Франция и Италия имеют относительно низкий показатель стоимости заграничного производства – 8-15% ВВП.

Экспорт капитала сопровождается процессом ликвидации несоответствия между масштабами экономического потенциала и размерами зарубежных прямых инвестиций западноевропейских стран, чему в немалой степени способствует политика самих стран. Совершенствуется система гарантирования таких инвестиций. Государственные гарантии частных инвестиций дополняются системой соглашений о защите инвестиций, заключенных с развивающимися странами мира.

По технологической структуре зарубежные капиталовложения компаний ЕС не относятся к высокотехнологичным (конторское оборудование, радиотехника составляют 1,1% общего объема). Большая доля зарубежных прямых капиталовложений приходится на сферу услуг (54,2%), где основная масса сосредоточена в кредитной сфере и торговле.

Активность международных компаний стран ЕС проявляется на североамериканском рынке. Еще в середине 80-х годов прошлого века совокупный объем западноевропейских прямых инвестиций в США превысил американский в Евросоюзе. В США им принадлежит свыше 2/3 иностранных капиталовложений, в Японии - около 1/4. Европейские компании недостаточно внимания уделяли экспорту капиталов в быстро развивающиеся страны Азии. В результате ЕС отстал по общему объему прямых капиталовложений в Азии и в Тихоокеанском регионе от США на 1/3, от Японии - на 1/6 часть.

Страны ЕС выступают достаточно привлекательным объектом приложения иностранных прямых инвестиций, прежде всего американских и японских. Большая часть их сосредоточена в обрабатывающей промышленности (44%), причем 17% - в

машиностроении, среди них 2,3% - в электротехнической и электронной промышленности. Инвестиции европейских компаний в промышленность США сосредоточены в основном в химии, а в машиностроение инвестировано всего 6,3% капиталовложений.

Японский капитал главным образом направляется в сектор финансовых услуг, торговлю и лишь 15% в обрабатывающую промышленность.

Основными центрами притяжения иностранных капиталовложений в ЕС являются Британия (почти 1/3), Франция (20%) и Бельгия (14%).

ЕС выступает чистым импортером капитала. Политика в области экспорта капитала оказывает непосредственное влияние на характер торговых связей. Как отмечалось, зависимость ЕС от внешней торговли не выше, чем у других промышленно развитых центров. Во внешней торговле ЕС велика роль иностранных ТНК. На иностранные, главным образом американские, компании приходится в отдельных отраслях до 30% экспорта готовых изделий.

Евросоюз выступает ведущим экспортером продукции машиностроения, химической промышленности. На него приходится 20-23% мирового экспорта этих групп товаров. Доля высокотехнологичных товаров в экспорте продукции обрабатывающей промышленности в третьи страны составляет 15%, у США - 33% и Японии 26%.

Экспортоспециализированными стали молочные продукты и яйца, мясо и мясопродукты, овощи и фрукты, сахар и изделия из него. ЕС занимает 2-е место в мире после США по экспорту сельскохозяйственной продукции (13% объема мирового экспорта). Доля в экспорте зерновых поднялась до 8%.

Произошло сужение экспортной специализации региона в обрабатывающей промышленности. Относительное ослабление ЕС в международном разделении труда связано с отставанием в ценовой конкуренции, в наукоемкости товаров. Почасовая оплата в 80-е годы прошлого века росла в среднем на 8% в год, в 90-е - на 3,8%. В результате стоимость труда в Европе оказалась выше, чем в США, Японии, и еще более высокая, чем в странах Юго-Восточной Азии.

Страны Евросоюза отстают в уровне производительности труда от США и Японии в обрабатывающей промышленности. Это привело к отставанию стран ЕС в показателях стоимости труда в единице продукции.

Значительна роль Евросоюза в мировой импортной торговле. Он выступает крупнейшим импортером машин и оборудования, крупным импортером ряда сельскохозяйственных товаров, в частности кукурузы,

соя-бобов, основным поставщиком которых являются США. Важное место в импорте занимают минеральное сырье и неметаллические полуфабрикаты. Несмотря на увеличение производства отдельных видов минерального сырья (природный газ, нефть, бокситы), Евросоюз за счет собственных ресурсов может удовлетворить потребности лишь по немногим из их основных видов. Он ввозит свыше 2/5 энергетического и около 3/4 других видов сырья. В общем потреблении отдельных видов минерального сырья доля импорта составляет по алюминию - 75%, вольфраму - 77, цинку - 58, кобальту - 95, меди - 82, никелю - 10%.

Обеспеченность сырьем Евросоюза из собственных месторождений снижается, одновременно возрастает зависимость от привозного минерального сырья. Немаловажную роль в этом процессе играет политика западноевропейских ТНК, которые предпочитают разрабатывать более богатые месторождения в других регионах для повышения эффективности производства.

Отмеченные процессы оказывают влияние на географическое направление внешнеторговых связей. Около 2/5 торгового оборота ЕС приходится на развитые страны.

Основным торговым партнером Евросоюза являются США, из которых получают свыше 20% товаров.

Между странами время от времени проявляются острые противоречия. В частности, между ЕС и США - по поводу субсидирования ЕС сельскохозяйственной продукции, ограничений США на импорт ряда продуктов из ЕС. Предпринимаемые с двух сторон меры не позволяют противоречиям выйти из-под контроля.

Между ЕС и США сложилась довольно развитая система отношений, включающая консультации 2 раза в год между президентом США, председателем Совета ЕС и председателем Европейской Комиссии, между госсекретарем США и министрами иностранных дел. Проводятся консультации и на других уровнях.

Политика Евросоюза в отношении Японии направлена на достижение большей открытости японского рынка. Европейский Союз реагирует на изменения японского экспорта в отраслях, испытывающих в нём потребность.

ЕС уделяет особое внимание отношениям с развивающимися странами. Этой цели служил курс на установление системы особых отношений со странами, освободившимися от колониальной зависимости. В феврале 1975 г. в Ломе (столица Того) была заключена конвенция между ЕС и государствами Африки, бассейна Карибского моря и Тихого океана (страны АКТ), согласно которой были отменены

таможенные пошлины и количественные ограничения на большинство товаров из развивающихся стран.

ЕС на каждый пятилетний срок выделяет странам АКТ финансовую и техническую помощь. Была предпринята попытка найти форму стабилизации некоторых товарных рынков: учреждена система по гарантированию доходов развивающихся стран от экспорта основных сырьевых товаров (система «Стабекс»), система защиты и поощрения горнодобывающей промышленности («Сисмин»), которая представляла собой своеобразную систему страхования. Решения Уругвайского Раунда переговоров в 1999 г. привели к пересмотру ранее сложившейся системы сотрудничества со странами АКТ.

Особое место в политике взаимодействия занимают страны Средиземноморья. В 70-е годы прошлого века на основе единого подхода были заключены соглашения широкого характера с Израилем, Марокко, Тунисом, Алжиром, Египтом, Иорданией, Сирией и Ливаном. Эти соглашения включали положения о зоне свободной торговли, о преференциальном режиме торговли для сельскохозяйственной продукции, о промышленном и техническом сотрудничестве и финансовой помощи. Началось постепенное расширение регионального сотрудничества, распространившееся на Латинскую Америку, Юго-Восточную Азию.

Страны ЕС выделяют на помощь развивающимся странам 0,33 - 0,4% их совокупного ВВП. Это значительно выше аналогичного показателя для США (0,2 - 0,1%) и Японии (0,28 - 0,31%). ЕС и его члены играют самостоятельную и взаимодополняющие роли в финансировании помощи. Каждая страна предоставляет ее на двусторонней основе, а ЕС - на многосторонней. Помощь непосредственно от ЕС составляет 13% всего объема, предоставляемого странами-членами. Она направляется по трем каналам: через бюджет ЕС (45%), через Европейский фонд инвестиций (35-40%) и в виде кредитов.

Западноевропейские компании стремятся полнее использовать расширяющуюся емкость рынков в развивающихся странах для форсирования экспорта товаров. Удельный вес развивающихся стран в экспорте ЕС составляет около 50%. Возросла доля стран Азии, Латинской Америки, вместе с тем доля развивающихся стран Африки снизилась. Самым важным изменением в структуре вывоза из Западной Европы в указанные страны явилось увеличение поставок машин и оборудования. Особое место в структуре экспорта ведущих стран занимают поставки оружия.

Импорт из развивающихся стран покрывает не более 4-5% товарного потребления в ЕС. Самую высокую долю в потреблении составляет импорт одежды (18%) и импорт минерального сырья (примерно 30%).

Западноевропейские страны поддерживают разносторонние экономические связи со странами Центральной и Восточной Европы. Их доля в экспорте ЕС составляет 13,5% (в 1990 г. - 6,2%). Крупнейшим экспортным рынком является Польша, импортным - РФ.

Стратегия ЕС в отношении стран Центральной и Восточной Европы направлена на их включение в международную экономическую систему западных стран, содействие в проведении рыночных капиталистических преобразований. Европейская комиссия руководит осуществлением программы ФАРЕ для стран Центральной Европы и аналогичной программы ТАСИС, рассчитанной для СНГ. Евросоюз также координирует оказание финансового и технического содействия странам Центральной и Восточной Европы от государств ОЭСР.

8.4. Региональное и субрегиональное разделение труда. Узловые региональные центры. Основные региональные ТПК. Степень территориальной региональной концентрации и специализации производства. Эффективность субрегиональных социально-экономической систем

Вторая половина 80-х годов прошлого века вошла в историю стран Восточной Европы как период коренных социально-политических перемен. В Польше, Венгрии, Чехословакии, ГДР, Болгарии, СССР потерпели крах политические режимы, введенные после Второй мировой войны. Правящие коммунистические и рабочие партии одна за другой теряли монополию на власть, большинство из них распались.

Экономико-географическое положение Восточной Европы характеризуется следующими особенностями:

- она занимает центральное положение между западом и востоком европейского массива стран;

- выходит к морям (Балтийскому, Черному и Азовскому), что обеспечивает прямую выгоду для транспортно-торговых связей;

- обладает большой протяженностью с севера на юг, разнообразием природных условий, что существенно влияет на специализацию сельского хозяйства;

- через регион проходят трансевропейские транспортные магистрали меридионального и широтного направления; первые связывают

Скандинавские страны и Финляндию со странами Дунайского бассейна и Южной Европы, которые обеспечивают связь между востоком и западом материка.

На регион существенно повлияли события на политической карте мира:

- распад СССР, образование независимых государств;
- объединение Германии;
- распад Чехословакии, в результате чего образовались два самостоятельных государства: Чехия и Словакия;
- появление на южных границах «нестабильных» по военно-политической обстановке соседей - балканских стран.

Политические и социально-экономические изменения повлияли на формирование современной политической карты Восточной Европы. В результате распада СССР образовались независимые государства Латвия, Литва, Эстония, Беларусь, Украина, Россия. Возникло новое политическое и экономическое объединение - Содружество Независимых Государств (СНГ). Страны Балтии в него не вошли.

На территории Восточной Европы (без учета России) проживает 128,2 млн человек, с учетом европейской части России - 271 млн. Наибольшая численность населения приходится на Украину и Польшу. В других странах она колеблется от 1,3 до 10,2 млн человек.

Как и в большинстве других европейских стран, естественный прирост населения существенно уменьшился прежде всего вследствие резкого снижения рождаемости. Кроме Словакии (+0,15%), во всех странах региона естественный прирост был отрицательным и колебался в пределах -0,06% в Чехии и Беларуси, -0,67% в Латвии и -0,64% в Эстонии.

Сокращается численность молодого населения - показатели рождаемости ниже уровня смертности, что обуславливает старение нации. Заметно возросло количество лиц старших возрастных групп (65 лет и более), которая составляет 16%, зато сокращается доля молодежи (до 14 лет) - 14% всего населения. В половом составе населения преобладают женщины (53%).

Население размещено относительно равномерно. Средняя плотность - почти 46,5 чел. на 1 км², максимальная - в Чехии (129 чел. на 1 км²), высокие показатели (более 100 чел. на 1 км²) наблюдаются в Польше, Словакии, Венгрии, минимальные - в европейской части России (33 чел. на 1 км²) и Эстонии (28 чел. на 1 км²).

Уровень урбанизации невысок, в среднем 67%, максимальные показатели в Чехии (74%), России (73%), Беларуси (71%), Эстонии

(71%), минимальные - в Польше (62%) и Словакии (58%). Численность городского населения постоянно увеличивается.

В регионе очень густая сеть городских поселений, большая часть которых существует уже несколько столетий. Уникальной не только для Польши, но и для Европы является Верхнесилезская агломерация (3,4 млн человек), которая составляет сплошную городскую застройку с примерно 30 городами и рабочими поселками в пределах Верхнесилезского угольного бассейна. Центр агломерации - город Катовице. Большинство городских жителей сосредоточено в столичных агломерациях: Московская (12,1 млн человек), Киевская (3,4 млн человек), Будапештская (2,6 млн), Варшавская (2,3 млн), Минская (1,7 млн), а также в крупных центрах: Харьковская (2 млн человек), Донецко-Макеевская (1,95 млн), Нижнегородская (1,9 млн), Днепрпетровско-Днепродзержинская (1,7 млн), Самарская (1,5 млн) и др.

Городской образ жизни в значительной мере характерен и для сельской местности западных стран региона (Чехия, Словакия, Польша, Венгрия). Сельское население имеет разный тип расселения: групповой (села) - в центре, на юге и востоке региона; хуторской - в Прибалтике и Польше. Деревни на севере России преимущественно небольшие, часто из нескольких дворов. Размещены они в долинах рек на значительных расстояниях друг от друга.

Трудовые ресурсы составляли в 2015 г. почти 121,8 млн человек. В промышленности занято 40-50% работающего населения, в сельском хозяйстве - 20-50%, в непроизводственной сфере - 15-20%. Вследствие перехода к рыночным отношениям в большинстве стран существенно возросло количество безработных, которые составляют в среднем 5-10% экономически активного населения (в Словакии - 11,7%, Чехии - 8,9, Эстонии - 7,9, России - 7,6, Литве - 4,8, Украине - 3,1, Беларуси - 1,6%).

С середины 90-х годов прошлого века в странах Восточной Европы возросли потоки эмиграции населения. Ощутимой стала и миграция внутри региона из восточных районов (Украина, Россия, Беларусь) в экономически развитые западные страны региона (Польша, Чехия, Венгрия).

В процессе глубоких политических изменений страны Восточной Европы вступили в период экономических реформ, активно утверждая принципы реальной демократии, политического плюрализма, рыночной экономики. Началось развитие многоукладной экономики с равноправными формами собственности, в том числе частной, формирования институтов гражданского общества, наблюдались

тенденции учета разрозненных экономических, политических, национальных и культурных интересов различных групп населения. Благодаря этим процессам некоторые страны региона испытали изменения экономического и социально-политического характера, которые позволили им стать равноправными членами ЕС и пополнить состав военно-политического блока НАТО.

Все страны региона входят в ООН. Россия, Украина и Беларусь - в СНГ. В ЕС и НАТО входят Эстония, Латвия, Литва, Польша, Словакия, Венгрия, Чехия.

Регион имеет значительные минеральные ресурсы, по богатству и разнообразию занимает одно из первых мест в Европе. Он полностью удовлетворяет собственные потребности в каменном угле (Верхнесилезский бассейн в Польше, Кладненский, Остравско-Карвинский в Чехии, Львовско-Волинский в Украине, Печорский в России), буром угле, который добывают во всех странах преимущественно открытым способом (Подмосковный бассейн в России, Днепровский - в Украине, центральные районы Польши, север Венгрии).

На нефть и газ богаты недра России (Волжско-Уральский, Тимано-Печорский бассейны), есть незначительные запасы в Украине (Прикарпатье, Днепровско-Донецкий бассейн) и в Венгрии (Среднедунайская низменность), а также на юге Белоруссии (Речица). Торф залегает в Белоруссии, Польше, Литве, на севере Украины, крупнейшие запасы горючих сланцев - в Эстонии (Кохтла-Ярве) и России. Значительную часть топливно-энергетических ресурсов, особенно нефти и газа, страны (кроме России) вынуждены импортировать.

Рудные полезные ископаемые представлены железными рудами (Криворожский бассейн в Украине, в Карелии, в Кольском полуострове, Курская магнитная аномалия в России), марганцем (Никопольский бассейн в Украине, по запасам крупнейший в Европе и второй по величине в мире), медными рудами (Нижнесилезский бассейн в Польше и Урал в России), бокситами (северо-запад Венгрии), ртутью (Никитовское месторождение в Украине), никелем (Хибины в России).

Среди нерудных полезных ископаемых имеются существенные запасы каменной соли (нижнее течение Вислы в Польше), калийной соли (Прикарпатье в Украине, Солигорск в Белоруссии, Соликамск, Березняки в России), серы (юго-восток и Прикарпатье в Польше, месторождение Новый Роздол в Украине), янтаря (Латвия и Калининградская область России), фосфоритов (Ленинградская область России, Эстония), апатитов (Хибины в России).

Лесные ресурсы - крупнейшие в России (лесистость 50%), Эстонии (49%), Белоруссии (47%), Словакии (45%), Латвии (47%). Основную часть лесных площадей составляют насаждения, защищающие воды, поля, морское побережье, ландшафт, а также рощи и парки в рекреационных районах. В России (преимущественно на севере) леса имеют промышленное значение. Средняя лесистость региона - 37%.

Агроклиматические ресурсы благоприятны в южной части региона благодаря достаточному количеству тепла (Украина, юг России, Венгрия).

Главные рекреационные ресурсы включают морское побережье, горный воздух, реки, леса, минеральные источники и карстовые пещеры. В регионе находятся самые известные морские курорты: Ялта, Алушта, Евпатория, Сочи, Геленджик, Анапа (Россия), Юрмала (Латвия) и другие. Крупнейший озерный курорт - на озере Балатон в Венгрии. Лыжные курорты расположены в Карпатах, на Кавказе, в Татрах и Хибинах.

Лесные массивы в рекреационных целях широко используются в Белоруссии, Украине, России, Польше. В странах Восточной Европы создано много национальных парков, среди которых особенно известен и популярен национальный парк «Беловежская пуща», где оберегают зубров.

Во многом за счет Европейской части России природно-ресурсный потенциал региона является крупнейшим в Европе. Учитывая то, что в северных районах России имеются огромные запасы топливных, некоторых металлических (цветные металлы) и неметаллических (прежде калийные соли и апатиты) полезных ископаемых, его природные ресурсы имеют мировое значение.

Ведущей отраслью экономики стран региона является промышленность, преимущественно обрабатывающая (машиностроение, металлургический комплекс, химическая, легкая, пищевая и др.).

В топливно-экономическом комплексе только Польша и Украина используют для энергетических нужд значительное количество угля. Все остальные страны ориентируются на импортируемые из России нефть и газ. Нефтеперерабатывающие заводы в большинстве стран расположены у нефтепроводов: Полоцк (Польша), Новополоцк, Мозырь (Белоруссия), Кременчуг, Лисичанск, Дрогобыч (Украина), Братислава (Словакия), Мажейкяй (Литва).

Производство электроэнергии составляло 1384,8 млрд кВт*ч, ее производят преимущественно на ТЭС, работающих на каменном и буром угле, мазуте. Каскады ГЭС построены на Днепре, Волге - Каме, г.

Ваг (Словакия). В России действует старейшая в мире АЭС - Обнинская, построенная в 1954 г., мощностью 5 МВт. АЭС функционируют в Литве (1 реактор мощностью 2,4 млн кВт производит 70% электроэнергии в стране, что является вторым показателем после Франции), Словакии (6 реакторов дают 56% электроэнергии), Венгрии (на 4 реактора приходится 37% электроэнергии), Украине (15 реакторов мощностью 13,7 млн кВт вырабатывают около 50% электроэнергии), Чехии (6 реакторов, 30% электроэнергии), России (31 атомный реактор, 15% электроэнергии). В России с 1968 г. действует Кислогубская приливная электростанция (вблизи Мурманска) мощностью 400 кВт.

В черной металлургии используется и местное, и привозное сырье (железная руда из Украины). Крупнейшими металлургическими районами являются Центральный район (Курская магнитная аномалия) и Череповец (Россия), Донбасс, Приднепровье (Украина), Катовице (Верхняя Силезия в Польше), Острава, Кладно, Мост (Чехия), Кошице (Словакия), Мишкольц, Дунауйварош (Венгрия). Мощное трубопрокатное производство сформировалось в Луганске, Днепропетровске, Никополе, Новомосковске, Харцызске.

Цветная металлургия ориентирована на производство алюминия (Секешфехервар, Айка в Венгрии; Хибины, Карелия, Урал в России), меди (Нижняя Силезия в Польше, Урал в России), свинца и цинка (Польша, Чехия, Словакия, Украина, Россия), никеля (Россия, Украина). По производству и потреблению алюминиевых изделий на душу населения Венгрия занимает одно из первых мест в мире.

Одна из подотраслей машиностроения - тяжелое машиностроение развито в России, Польше. Ведущей отраслью специализации становится энергетическое машиностроение. Его традиционное направление - производство мощных паровых котлов (Волгодонск в России, всемирно известный комбинат «Аттомаш») и оборудования для атомных электростанций (Харьков, Украина).

Автомобилестроение сосредоточено во всех странах, наиболее развито в России, выпускает ежегодно более 1,3 млн автомобилей и занимает 13-е место в мире (ЗИЛ - Москва, ГАЗ - Нижний Новгород, КамАЗ - Набережные Челны, ВАЗ - Тольятти, ПАЗ - Павлов, ЛиАЗ - Ликино-Дульво), Беларуси - 23,1 тыс. автомобилей (МАЗ - Минск, БелАЗа - Жодино), Чехии - 604,9 тыс. автомобилей («Шкода» - Пльзень, «Татра» - Копршивнице), Польше - 625,4 тыс. автомобилей (САН - Варшава), Венгрии - 152 тыс. автомобилей («Икары»). Троллейбусные заводы в Энгельсе (Россия) являются ведущими предприятиями этого профиля. Десятки предприятий изготавливают детали, узлы и оборудование для автомобилей.

Железнодорожное машиностроение развито в России (Калининград, Коломна, Рязань, Тверь, Мытищи), в Чехии (Пльзень, Прага), в Латвии (в Риге производят электропоезда), в Польше (Верхняя Силезия).

Судостроительные заводы и верфи построены в России (Санкт-Петербург, Архангельск, Мурманск - морское судостроение, Нижний Новгород - речное), Польше (Гданьск, Гдыня, Щецин), Словакии (Комарно - речное). В Польше, России выпускают крупнотоннажные суда (танкеры, рефрижераторы, траулеры, сухогрузы), а также малотоннажные баржи, лихтеровозы и катера. Во всех портах осуществляется ремонт судов. В России в Нижнем Новгороде впервые в мире освоен выпуск судов на подводных крыльях. Атомные ледоколы изготавливают в Санкт-Петербурге и Выборге (Россия).

Авиационная промышленность развита в России и Польше. Электронная и электротехническая промышленность значительное развитие получила в Польше (производство телевизоров, радио, средств связи), Венгрии (аппаратные телефоны, электрооборудование), Латвии (VEF - радио и телефонная аппаратура). Хорошо развита эта отрасль также в России, Беларуси, Чехии.

Некоторые отрасли в Беларуси и России обеспечивают машинами сельскохозяйственное производство.

В химической промышленности доминирующими является нефте-, газо- и углехимическая отрасли. Минеральные удобрения (азотные, фосфатные, калийные) выпускают в России, Беларуси, Венгрии, Эстонии. Производство кино- и фотоматериалов развито в Польше, России («Тасма»). Отходы сельскохозяйственного производства в России и Беларуси перерабатывают на многочисленных гидролизных заводах на спирт, кормовые дрожжи, глюкозу, фурфурол. Мощное развитие получила химическая промышленность в Польше, Чехии, Словакии, России.

Фармацевтика является традиционной отраслью для Словакии, Польши (POLFA), Венгрии («Хиноин», «Гедеон Рихтер») и др.

Строительная индустрия перерабатывает местное сырье на цемент, шифер, железобетонные конструкции, стеновые блоки, быстро растет производство стекла, панелей, легких заполнителей (перлит, керамзит).

Лесная и деревообрабатывающая промышленность - древнейшая отрасль хозяйства в России (северные территории - Архангельск, Котлас), Польши (производство мебели), Словакии (мебельная и лесопильная промышленность), Чехии (фанерное и производство древесно-стружечных плит), Беларуси (спичечная промышленность в Борисове, Гомеле, Пинске). В странах Балтии производят фанеру,

мебель, музыкальные инструменты, сборные дома, спортивный инвентарь. Заготовка дров составляет 41,2 млн куб. м.

Легкая промышленность имеет давнюю историю. В регионе сформировались текстильные районы: в России - Москва и Иваново, в Польше - Лодзь. Развита шерстяная промышленность в Чехии, Польше, и России; хлопчатобумажная в России, Эстонии, Польше; льняная в Польше, Литве, Беларуси.

Кожевенно-обувная промышленность является специфической отраслью для Чехии (г. Злин, предприятие «Томаш Батя»), Польши (Варшава, Люблин), Венгрии (Будапешт), России (Москва, Санкт-Петербург), Беларуси (Витебск).

Пищевая промышленность является важной во всех странах региона. На севере преобладает переработка продукции животноводства, на юге - растениеводства. Ведущими отраслями являются в Польше - рыбная, сахарная, производство свежемороженых овощей, фруктов, полуфабрикатов, мясоперерабатывающая; в Чехии - пивоварение (пльзеньское пиво), сахарная, кондитерская; в Словакии - сахарная, винодельческая; в Венгрии - масляная, плодоовощеконсервная, мясоперерабатывающая, винодельческая (токайские вина в местности Токай), производство свежемороженой птицы; в Латвии и Эстонии - молочная, мясоперерабатывающая, рыбная; в Литве - молочная, мясоперерабатывающая; в Украине - мукомольно-крупяная, масложировая, сахарная, плодоовощеконсервная, мясоперерабатывающая, винодельческая; в Беларуси - молочная, мясоперерабатывающая.

Всемирно известные карандашная фабрика («Кох-и-Нор» в Ческе-Будеевице производит 1 млн карандашей ежедневно), изделия из янтаря (Юрмала в Латвии и Калининград в России), игрушечная промышленность (г. Жодино в Беларуси, где производят мягкие игрушки). В Богемии (Чехия) еще в средние века зародилось стеклодувное искусство. Богемский хрусталь славится во всем мире, почти 500 лет ему нет равных. В некоторых странах региона развиты художественные промыслы: роспись деревянных изделий (Хохлома в России, Петриковка в Украине), изготовление игрушек из глины (г. Дымково в России), изделий из хрусталя (г. Гусь-Хрустальный, Дятьково в России).

Одной из важных проблем развития промышленности в регионе являются устаревшая материально-техническая база в некоторых отраслях, работающих преимущественно на оборудовании послевоенных, а иногда и довоенных годов выпуска (особенно на большинстве металлургических заводов старых промышленных

районов). Поэтому модернизация оборудования - одна из первоочередных задач промышленных предприятий.

Объемы сельскохозяйственного производства обеспечивают продовольственные потребности населения региона. Возможности его экстенсивного развития (за счет расширения пахотных угодий) уже практически исчерпаны, что стало предпосылкой интенсификации этой отрасли экономики. Главными ее направлениями являются механизация, химизация, технологическое обновление сельскохозяйственного производства. Активно внедряются достижения генетики.

В странах с наиболее интенсивным в регионе сельским хозяйством (Чехия, Словакия, Польша) животноводство преобладает над растениеводством. В других странах (Россия, Украина, Венгрия, Беларусь) опережающими темпами развивается растениеводство.

В растениеводстве специализацией региона является выращивание зерновых, масличных и кормовых культур, овощеводство, садоводство и др. Все страны региона являются крупными производителями зерновых культур. В северных районах высевают озимую пшеницу. Основными производителями пшеницы Украина, Россия, Венгрия, Чехия. Рожь - ведущая зерновая культура в Польше, Беларуси, на севере России и в странах Балтии. Все страны имеют значительные посевы ячменя, крупнейшие - в Польше, Чехии, Словакии, странах Балтии и Украине. Овес выращивают в Польше, в горных местностях Чехии, Словакии и Украины, гречку - преимущественно в лесостепной зоне региона. На южных территориях большие площади отведены под кукурузу, крупнейшие ее урожаи собирают в Украине, Венгрии, на юге России.

Важнейшей технической культурой в большинстве стран является сахарная свекла, которую выращивают преимущественно в лесостепной зоне. По ее производству лидируют Украина, Венгрия, Польша, Центрально-Черноземный район России. Первый в мире сахарный завод был построен в начале XIX в. в Нижней Силезии. В южных районах России, в Венгрии и Украине выращивают подсолнечник - главную масличную культуру региона. Северные зоны с влажным, не очень теплым летом имеют благоприятные условия для выращивания льна-долгунца. Его культивируют в Польше, Беларуси, Украине, северо-западных и центральных районах России, странах Балтии.

Чехия как один из крупнейших в Восточной Европе производителей пива имеет значительные плантации хмеля. Нечерноземные районы с песчаными и супесчаными почвами (Беларусь, Польша, Россия, Чехия, Украина, страны Балтии) являются ведущими производителями

картофеля, а Беларусь - мировой лидер по ее потреблению (почти 1000 кг на душу населения).

Все страны выращивают разнообразные овощи (помидоры, баклажаны, перец, лук, огурцы и т.д.). Некоторые овощные культуры стали символами национальной кухни: капуста - в Польше (знаменитое польское национальное блюдо - бигос готовят из тушеной капусты), красный перец (паприка) - в Венгрии (сельскохозяйственные районы вокруг городов, среди них Калоча, расположенная на юге низменность Альфред, много веков конкурируют за первенство в производстве этой культуры).

Страны региона имеют большие площади садов. Яблоневыми садами славятся Польша, Беларусь, Чехия, Украина. Абрикосы, груши, вишни, черешни, персики распространены на юге Словакии и Венгрии. В Польше немало сельскохозяйственных предприятий занимается выращиванием ягод (клубники, смородины, крыжовника и переработкой их в свежемороженые продукты). Южные районы издавна занимаются виноградарством - Причерноморье и Крым, юго-запад в Словакии, юг в Чехии. Виноградники Венгрии занимают 8 тыс. га. На весь мир известно токайское вино, которое производят из винограда, выращенного на склонах вулканической горы Токай (Венгрия). Большую часть виноделия в Венгрии занимают столовые вина из сортов винограда, который растет на песчаных почвах в междуречье Дуная и Тисы. Выращивают в регионе и эфиромасличные культуры.

Отрасли животноводства представлены скотоводством, свиноводством, промышленным птицеводством и др. На севере и в центре региона преобладает разведение молочной и молочно-мясной пород крупного рогатого скота (Россия, страны Балтии, Польша, Беларусь), на юге региона (Венгрия, юг Украины и России) разводят в основном мясные породы. Всего в странах региона насчитывается 43 млн голов крупного рогатого скота.

От кормовой базы зависит свиноводство (51 млн свиней). Беконное направление развито в Венгрии, Чехии, странах Балтии, мясо-сальное и сальное - в Украине, Польше, Словакии и Беларуси.

Овцеводство (тонкорунное) развито в предгорных и горных районах Карпат, Кавказа, степных районах Украины и России (22 млн овец и коз). Птицеводство (в районах развития зернового хозяйства) в промышленных масштабах развивается в Венгрии, Украине, России.

Венгрия, Польша и Россия имеют довольно многочисленное поголовье племенных и рабочих лошадей. На Крайнем Севере России разводят северных оленей. В лесостепных районах, особенно в местах

значительных посевов гречихи, издавна занимаются пчеловодством (Украина, Польша, юг России).

Морские страны региона, особенно выходящие к Балтийскому морю (Латвия, Эстония, Польша, Россия) - производители рыбной продукции (салака, шпроты и т.п.). Общий улов рыбы - 3,16 млн т, на Россию приходится 2,5 млн т (7-е место в мире).

Аграрные реформы в постсоветских странах, расположенных в Восточной Европе, являются важной предпосылкой дальнейшей интенсификации сельскохозяйственного производства.

Из Беларуси экспортируют грузовые автомобили, тракторы, химическую продукцию, картофель, мясную и молочную продукцию; из Эстонии - товары легкой и пищевой промышленности (рыбные консервы); из Латвии - электропоезда, микроавтобусы, телефонное оборудование, медикаменты, мебель, радиоаппаратуру, рыбные продукты; из Литвы - телевизоры, приборы, товары народного потребления; из Польши - суда, химическую продукцию, уголь, духи, медикаменты, серу; из России - энергоносители, машины и оборудование, лес и лесоматериалы, апатиты, фосфориты; из Словакии - текстильные изделия, фармацевтические препараты, мотоциклы, товарные вагоны; из Венгрии - автобусы, ткани, медикаменты, одежду, обувь, мебель, бокситы, сельскохозяйственную продукцию; из Украины - черные металлы, автобусы, самолеты, тепловозы, масло и мясо, сахар; из Чехии - машины и оборудование, пиво, изделия из стекла, мебель, обувь.

Импорт состоит из минерального сырья (преимущественно нефти и газа), легковых и грузовых автомобилей, некоторых видов продовольствия (зерна, сахара, цитрусовых, чая, кофе), товаров народного потребления (шерсти, кожи), металлов.

В начале 90-х годов прошлого века страны Восточной Европы начали переход к рыночным основам экономической жизни. Трансформация социально-экономических систем в каждой из них сопровождалась ощутимым спадом производства, снижением уровня жизни. В последние годы XX в. начались глубокие экономические и политические преобразования, направленные на повышение эффективности экономики, утверждение устойчивых рыночных отношений, создание предпосылок для ее сбалансированного и устойчивого роста, улучшения условий и качества жизни населения, демократизации общественных отношений и т.д.

Реформирование экономики сначала базировалось преимущественно на концепции «шоковой терапии», которая предусматривала быстрое обеспечение финансовой стабилизации и либерализации цен, развитие

всех форм собственности, расширение прав субъектов экономики, увеличение внутреннего рынка. Однако опыт показал, что переход к рыночным отношениям требует длительной трансформации на макро- и микроэкономическом уровнях. Это обусловило необходимость реализации долгосрочной стратегии экономических преобразований, которая предусматривает структурную перестройку, развитие финансовых рынков, решение проблем занятости и социальной защиты, обеспечения прав человека.

Каждой из восточноевропейских стран пришлось столкнуться с серьезными проблемами, накопившимися в предыдущий период. Не менее острыми были и новые проблемы, большинство из которых возникло вследствие не всегда удачной экономической политики. Среди них - внешняя задолженность, инфляция, снижение уровня жизни. Например, по официальным данным, за чертой бедности в Украине находятся 29% населения, в Беларуси - 27%, в России - 18%.

Одной из важных проблем региона, особенно в постсоветских государствах, стали незначительные объемы иностранных инвестиций, что сдерживает экономическое развитие. Наиболее привлекательными для иностранных инвесторов стали страны запада региона - Венгрия, Чехия, Польша и Словакия, что обусловлено высоким уровнем их экономического развития, широкой приватизацией экономики, эффективной налоговой политикой. Продажа собственности иностранным инвесторам, кроме значительных бюджетных поступлений, открывала возможности для технической модернизации предприятий, внедрения новых производственных и управленческих технологий, привлечение к сотрудничеству опытных менеджеров. Иностранные инвестиции направлялись преимущественно в автомобильную, электротехническую, химическую, бумажную, легкую и пищевую отрасли промышленности. Модернизация предприятий и повышение конкурентоспособности продукции предопределяли проникновение восточноевропейских товаров на новые внешние рынки, то есть стимулировали экспорт.

В России роль государства в экономике уменьшается, но она все еще значительна - государству принадлежат до 40% основных фондов, она осуществляет через бюджет более 20% всех инвестиций. Активизируется крупный бизнес, но по объему продаж лидируют преимущественно топливно-энергетические и сырьевые компании. В большинстве отраслей слабо развит малый бизнес, на него приходится всего 10% рабочих, 2% основных фондов и около 5% инвестиций.

Одним из важнейших показателей успеха экономических преобразований является экономический рост. В Восточной Европе

наблюдается некоторое увеличение темпов прироста ВВП после спада 1998-1999 гг. В период мирового экономического кризиса 2008-2009 гг. прирост ВВП в среднем по региону составил 6,6% (лучшие результаты прироста ВВП были достигнуты в Эстонии - 10,5%, Латвии - 10,2%, Беларуси - 9,2%, Литве - 7,5%, России - 6,4%; наихудший показатель в Украине - 2,6% как следствие резкого спада после стремительного подъема в 2004 г., когда прирост составил 12%).

В темпах роста ВВП наблюдается значительный контраст между отдельными странами региона. Страны, которые глубже интегрировались в европейские структуры, имеют более высокий потенциал экономического роста по сравнению с большинством постсоветских стран. В частности, политическая воля правительств и народов ряда восточноевропейских стран в осуществлении структурных реформ и при поддержке европейских финансово-экономических структур способствовали вступлению в ЕС 7 стран региона: Венгрии, Чехии, Польши, Словакии, Эстонии, Литвы, Латвии. Другие страны региона имеют отдаленную перспективу вступления в ЕС и должны доказать свою готовность практическими мерами по реформированию политических и экономических систем, но уже некоторые тенденции свидетельствуют, что политика стран-кандидатов к вступлению в ЕС способствовала экономической стабилизации региона, привлечению в их экономики значительных объемов иностранного капитала.

Одним из стимулов высокого прироста ВВП является повышение внутреннего инвестиционного и потребительского спроса. Именно благодаря этому значительных успехов достигла Польша. Рост потребительского спроса был обусловлен повышением среднего уровня реальной зарплаты. Экономический рост в Чехии стимулировал увеличение инвестиций в частный сектор экономики. Рост розничного оборота явился предпосылкой увеличения реальных доходов населения за счет предоставления услуг иностранным туристам, прибыли от торговли. В Венгрии источником экономического роста стало увеличение экспорта и значительный прирост иностранных инвестиций.

Необходимым условием экономического роста являются трудовые ресурсы. В некоторых странах региона (Польша, Венгрия, частично Россия и Украина) сложилась система «двойной занятости населения», которая предопределяет развитие кооперативного сектора и индивидуальной трудовой деятельности, а также работу по совместительству, способствует привлечению в экономику дополнительной рабочей силы.

Однако во многих странах региона острой остается проблема безработицы, прежде всего сокращение рабочих на государственных предприятиях. Для противодействия безработице приостановлена практика банкротства предприятий, которая приводила к увольнению работников. Для помощи предприятиям-банкротам государством были выработаны специальные программы.

Все государства региона относятся к странам со средним уровнем социально-экономического развития.

В международном географическом разделении труда страны представлены отраслями ТЭК (угольной, нефтяной, газовой), металлургией, химической промышленностью (преимущественно отраслями основной химии и углехимии), отдельными отраслями машиностроения (тяжелого, транспортного, сельскохозяйственного и станкостроительного), лесопромышленным комплексом, легкой (текстильной, трикотажной, обувной и др.) и пищевой (мясо - и рыбоперерабатывающей, сахарной, масляной и мукомольной) промышленностью.

8.5. Проблемные регионы в Евросоюзе. Основные направления в территориальном развитии и размещении отраслей хозяйственной деятельности. Эффективность хозяйственной деятельности

Региональная политика (как и аграрная) с самого раннего этапа в ЕЭС должна была быть направлена на поддержку слаборазвитых и депрессивных регионов, которые включали в себя следующие группы: 1) отстающие в развитии, 2) районы, характеризующиеся упадком производительных сил, 3) с высоким уровнем безработицы, 4) слаборазвитые сельские районы, 5) районы с низким уровнем популяции населения.

Комплекс экономических, производственно-технологических и социальных проблем государств ЕЭС не мог быть решён ни одной теорией, кроме кейнсианства с его всеохватывающим государственным вторжением в экономическую жизнь общества.

Кейнсианское регулирование, которое доминировало на всех стадиях развития и становления ЕЭС, в качестве методологической базы экономической политики давало широкие возможности для активного участия государства как на национальном, так и на международном уровне, а также на уровнях районов (земель, провинций, графств, областей), чтобы обеспечивать соединение общей макроэкономической и региональной политики в единую систему (в

том числе через аграрные, структурные и социальные фонды Евросоюза), вовлекать в модернизационный процесс профсоюзы и другие общественные организации.

Задача ликвидации социально-экономического неравенства в развитии регионов путём общей экономической политики Евросоюза была подтверждена Маастрихтским договором (декабрь 1991 г. и февраль 1992 г.), когда Европейское сообщество было преобразовано в Европейский союз. Необходимость сглаживания региональных диспропорций рассматривалась как одно из важнейших условий оптимизации общего экономического развития и в неменьшей степени - успешной социальной политики Евросоюза.

По уровню развития в тот период 15 стран - членов ЕС были разделены на 4 большие группы, что отражало природу и сложность стоящих перед ними региональных проблем.

Первая группа - Греция, Ирландия, Португалия и Испания. Эти страны традиционно являлись самыми слабо развитыми странами Евросоюза, в них сосредоточены самые бедные районы на территории Западной Европы.

Вторую группу составили Германия и Италия, где наблюдались самые большие различия в уровнях развития отдельных районов: между «старыми» и «новыми» землями Германии, промышленным севером и сельским югом Италии.

Третью группу образовали северные члены ЕС - Финляндия и Швеция, где оставалась низкой плотность населения в географически и экономически удаленных районах, с суровыми климатическими условиями и большой отдаленностью населенных пунктов друг от друга, но это не было связано с обычными понятиями «отсталость» или «зоны застоя».

В *четвертую группу* вошли Австрия, Дания, Франция, Бенилюкс и Великобритания, которые меньше других страдали от неравномерного развития районов, но оставалась проблема занятости и необходимость структурных изменений, не только отраслевых, но и относящихся к городской и сельской части населения.

Вступление в ЕС новых восточноевропейских стран, по уровню экономического развития остающихся от стран ЕС-15, расширение Евросоюза до 28 членов в громадной степени усложнило решение региональных проблем, потребовало разработки новых программ, использование других подходов, поскольку и задачи стали более сложного порядка. В институтах ЕС начался процесс «обновления» арсенала кейнсианского регулирования с повышением роли государства в деле разрешения региональных противоречий. В частности, в Польше

структурная политика по программам ЕС делала акцент на активном государственном экономическом вмешательстве (например, реструктуризация силезских шахт, реформы в сельском хозяйстве и др.).

Среди населения ЕС выявилась высокая степень неравенства региональных групп населения по обеспечению ИКТ. Так, в среднем по ЕС-27 доля лиц, использовавших персональный компьютер хотя бы один раз в месяц, в 2008-2010 гг. составляла 60,2-61,1%, при этом в Центральной Македонии (сельскохозяйственная область Греции с низким душевым ВВП) она не достигала 25%, тогда как в некоторых районах Германии, Франции, Бельгии, Нидерландов, а также Великобритании (Беркшир, Бэкингемшир и Оксфордшир) превышала 80%. В еще большей степени указанные районы отличались друг от друга по числу лиц, чьи домашние компьютеры подключены к Интернету: их доля в Центральной Македонии была равна 8,2%, тогда как в Беркшире, Бэкингемшире и Оксфордшире - 79%.

Разрыв в освоении ИКТ увеличивал риск маргинализации отстающих и мог привести к еще большим диспропорциям.

Центральная ось развития - главный элемент территориальной структуры региона. Её стержнем служит «главная улица Европы» – линия Рейн – Рона. В границах этой оси живёт более 120 млн человек, и сосредоточено более половины всего экономического потенциала региона.

Иногда государства Западной Европы объединяют в две большие группы: «Богатый Север» (Великобритания, Франция, Германия, Нидерланды, Бельгия, Люксембург, Швеция) и «Бедный Юг» (Греция, Южная Италия, Португалия, Испания)

Территориальная структура населения и хозяйства Западной Европы в основном сложилась еще в XIX в. Когда главным фактором размещения был природно-ресурсный, возникли угольно-металлургические районы Великобритании, Франции, Германии, Бельгии, Польши, Чехии. После Второй мировой войны наибольшее влияние на эту структуру оказали трудовые ресурсы и выгоды географического положения, наукоемкость и экологический фактор.

Высокоразвитые районы Европы, в которых расположены новейшие отрасли промышленности, инфраструктура, наука, культура, сфера услуг, -это столичные регионы Большого Лондона и Парижа.

Лондон и Париж не только административно-политические центры своих стран, но и крупные промышленные центры, в которых широко представлены высокотехнологичные наукоемкие отрасли. В Париже налажен выпуск так называемых «парижских изделий» (швейных,

ювелирных и др.), благодаря которым он уже на протяжении ряда веков выступает в роли законодателя мод для всего мира. Именно в Лондоне и Париже сосредоточены крупнейшие банки и биржи, штаб-квартиры монополий, ведущие научные учреждения, резиденции множества международных организаций. В соответствии с региональными программами проводится разгрузка центральных частей обоих столичных регионов.

Примерами других высокоразвитых районов Европы могут служить южный район ФРГ с центрами в Штутгарте и Мюнхене, промышленный треугольник Милан - Турин - Генуя в Италии и др.

Старопромышленные районы Европы. Ни в одном другом регионе мира нет такого количества старопромышленных районов с преобладанием базовых отраслей, как в Европе. Наиболее крупные из них возникли на базе каменноугольных бассейнов. Среди них выделяется Рурский, который на протяжении многих десятилетий по праву считается индустриальным сердцем Германии. В пределах Рурского бассейна и прилегающих к нему районов сложилась Нижнерейнско-Рурская агломерация. В некоторых частях агломерации плотность населения достигает 5 тыс. человек на 1 км². Рурская ее часть образует сложный городской массив почти без разрывов, который обычно называют «Рурштадт» (т. е. «город Рур»). Фактически это действительно единый город, западными воротами которого служит Дуйсбург, восточными - Дортмунд, «столицей» - Эссен, а главным «сейфом» - Дюссельдорф. Промышленность Рура, насчитывающая несколько тысяч предприятий, подверглась значительной реконструкции. Примерами других старопромышленных районов могут служить Ланкашир, Йоркшир, Западный Мидленд, Южный Уэльс в Великобритании, Северный район, Эльзас и Лотарингия во Франции.

К довольно отсталым, преимущественно аграрным районам относится юг Италии, где доход на душу населения почти в два раза ниже, чем на севере. После появления крупных металлургических, нефтехимических комбинатов и других предприятий юг перестал быть чисто сельскохозяйственным районом. Примерами других отсталых аграрных районов Западной Европы могут служить западная часть Франции, центральная и юго-западная части Испании, Португалия и Греция.

К районам нового освоения обычно относят только северную часть Скандинавии, акваторию Северного моря.

8.6 Проблемы и вызовы внутри- и межрегионального развития.

Региональная интеграция как способ преодоления их решения

Главной проблемой Евросоюза является решение финансово-экономических вопросов. Общий ВВП стран-членов еврозоны сократился в 2012 г. на 0,3%. Наихудшее состояние зафиксировано в Греции, Италии, Испании, Португалии, Исландии, Румынии, Венгрии и Словении, которые внесли основной негатив в экономику ЕС. В частности, наблюдалось сокращение ВВП Греции на уровне 3%, Италии - 2,3, Испании - 1,4, Венгрии - 1,2, Словении - 2,2%.

Лидеры Европейского Союза - ФРГ, Великобритания и Франция, хотя снижение потребительских индексов приводит к сокращению объемов внешней торговли. Падение ВВП Франции с 2008 г. составляло около 4%, а доля страны в мировом экспорте сократилась с 5 до 3%. Рост государственных долгов ряда стран ЕС (в первую очередь Греции) реально угрожает дефолтом и, значит, нарушением всей финансовой системы Евросоюза. Достаточно лишь ведущим членам ЕС отказаться от общей европейской валюты, заботясь о собственной финансовой стабильности, или принудительно исключить страны с наиболее проблемными экономиками из единого европейского валютного поля. Разрыв действующих финансовых связей между странами ЕС неминуемо спровоцирует стагнацию экономики и приведет к глубокому кризису, тогда возникнет реальная угроза политического раскола ЕС.

Чтобы избежать такого развития событий, внедряется широкий предохранительный комплекс организационного, экономического, финансового и политического характера, включающий несколько основных направлений, которые определяются их практическим содержанием и формами реализации. Так, есть договоренность о сокращении бюджетных расходов в странах-членах ЕС, что снизит их государственный долг, создание финансовых фондов (резервов) для предоставления помощи странам с наиболее сложным финансово-экономическим состоянием. Этот процесс контролируется Европейской комиссией с правом применять санкции против нарушителей финансовой дисциплины в рамках ЕС. Одним из основных доноров резервных фондов ЕС является ФРГ, имеющая достаточно крепкие финансово-экономические позиции.

Всем странам-членам ЕС рекомендуется экономия средств (в первую очередь, за счет снижения уровня финансирования оборонных и социальных программ); повышение налогов; привлечение иностранных кредитов и инвестиций из стран, которые относительно более стабильны в экономическом отношении, в частности КНР; расширение торгово-экономического сотрудничества за пределами Европейского Союза, в том числе с КНР, Индией, странами Южной Америки.

Эти мероприятия в виде принудительного сокращения социальных расходов в странах ЕС (зарплат, пенсий и льгот) с одновременным повышением налогов вызывает недовольство у населения, провоцирует антиправительственные настроения и массовые акции протеста. Социально-политическая обстановка в ряде европейских стран обострилась, выдвигаются требования об отставке правительств.

Углубление социальных проблем в странах ЕС вызывает радикальные, националистические и сепаратистские настроения, растёт недоверие граждан к Европейскому Союзу. Например, в Румынии получают поддержку идеи возрождения «Большого Румынского государства»; в состав парламента Венгрии входит националистическая партия «Движение за лучшую Венгрию»; в парламенте Греции укрепляются позиции партии националистического направления «Золотой рассвет». Такие действия усложнили ситуацию вокруг Молдовы, обострились венгерско-румынские и венгерско-словацкие отношения из-за поддержки Венгрией сепаратистских движений среди венгерских меньшинств в Румынии и Словакии.

Растут сепаратистские настроения и среди населения «старых» членов Европейского Союза. Так, проявления сепаратизма демонстрируют Каталония в Испании, Шотландия в Великобритании и Фландрия в Бельгии. Движущими силами данных процессов выступают националистические партии, которые, в частности, входят в состав местных парламентов Каталонии (партия «Конвергенция и союз») и Фландрии (партия «Новый фламандский альянс»).

Усложняются отношения между относительно стабильными странами-членами ЕС и теми, у которых более сложное финансово-экономическое положение. В политических кругах ФРГ, Франции и Великобритании, например, уже усиливается недовольство необходимостью выделять средства для «спасения» некоторых кризисных европейских экономик. Так, во время принятия нового финансового плана ЕС на 2014/2020 гг. в ходе саммита Европейского Союза 22–23 ноября 2012 г. новые члены организации получили гораздо меньше средств на программы «выравнивание ЕС», чем в предыдущие годы.

Усложняются отношения и между ведущими странами-членами ЕС, в основном из-за несогласия в подходах к решению финансово-экономических проблем (в частности, выпуск евробондов). Кроме того, Франция и Великобритания обеспокоены усилением позиций ФРГ как основного донора европейских стабилизационных фондов. Ведь таким образом Берлин получает значительно больше возможностей влиять на общую политику ЕС. Такая политика приводит к росту центробежных

процессов в Европейском Союзе. Из-за внутривнутриполитических причин правительства некоторых стран ЕС пытаются сначала решить вопрос социального обеспечения собственного населения, а уже потом выполнять требование Европейской комиссии сократить свои бюджетные расходы, что, понятно, углубляет внутренние организационные противоречия.

Обострение финансово-экономических проблем ЕС снижает и оборонный потенциал Европейского Союза, возможности реализации общей европейской политики безопасности. Так, сокращение оборонных расходов странами ЕС усложняет работу Европейского оборонного агентства и проведение миротворческих и антипиратских операций Евросоюза, а также тормозит создание европейских батальонных тактических групп и мероприятия по наращиванию их оперативной готовности.

Проблемы ЕС активно используются другими странами в своих собственных целях. В первую очередь это касается Китая и России, имеющих важные интересы в Европе. КНР является основным инвестором стран ЕС и уже вложила в их экономику свыше 120 млрд долл. США, получая доступ к европейским рынкам и технологиям, в том числе в военной сфере. Интересуясь китайскими кредитами и инвестициями, ряд европейских стран подняли вопрос перед Европейской Комиссией относительно отмены санкций на поставку оружия в КНР.

Невзирая на обострение собственных финансово-экономических проблем (увеличение дефицита государственного бюджета из-за снижения доходов от экспорта нефти и газа), активную инвестиционную политику в Европе проводит и Россия.

В 2012 г. дефицит внешней торговли ЕС сократился до 7 млрд евро. Это следствие роста экспорта услуг, который имел значительный профицит на уровне около 38 млрд долл. США (в 2011 г. этот показатель составлял около 30 млрд долл. США). Кроме того, наблюдается увеличение объемов прямых инвестиций в экономики стран Европейского Союза.

Позитивная динамика возобновилась в некоторых экономических отраслях ЕС, в том числе в капитальном и жилищном строительстве Испании, Португалии и Италии, которые до этого времени считались наиболее проблемными европейскими странами. Это способствовало росту внутреннего потребительского спроса, который в 2013 г. увеличился на 1,4%.

Позитивные тенденции наблюдались и в банковской сфере. Так, ведущие европейские банки объявили о своей готовности возвращать

кредиты, полученные в Европейском центральном банке для возобновления своего финансового состояния, на общую сумму 1 трлн евро. Кроме того, большинству стран ЕС (в т.ч. наиболее проблемной Греции) удалось сократить свои бюджетные расходы, что, в частности, позволило Италии и Испании отказаться от дополнительных кредитов европейских финансовых институций.

Исходя из этого, Европейская комиссия прогнозирует снижение среднего бюджетного дефицита стран-членов ЕС до 3,2% от ВВП, а для стран - членов еврозоны приблизительно до 2,0%. Понятно, что при этом уменьшается и государственный долг этих стран.

Позитивные тенденции создают реальные предпосылки для преодоления кризисных процессов в ЕС и возобновления динамичного развития сообщества как одного из наиболее мощных и наиболее эффективных политико-экономических организаций в мире.

Одна из острых социально-экономических проблем ЕС на современном этапе - старение населения. Страны Западной Европы переживают демографический кризис: низкие показатели рождаемости, увеличение продолжительности жизни населения. Результат - старение наций, нехватка трудоспособного населения, неконтролируемые потоки иммигрантов. Численность населения будет уменьшаться на половину приблизительно каждые 25-30 лет.

Поскольку число рождений сокращается, процесс старения становится более наглядным по относительным показателям. По расчетам, до 2050 г. доля населения в возрасте 65 лет и старше будет постоянно увеличиваться. В 15 странах Евросоюза она возрастет до 21% в 2020 г. и 28% в 2050 г. Ожидается, что к 2025 г. она поднимется до 18%, а затем процесс старения ускорится и достигнет уровня 15%. Одновременно с этим будет быстро сокращаться доля младших возрастов.

Старение населения имеет ряд экономических и социальных последствий. Увеличивается доля пенсионеров по возрасту. По пенсионным фондам растут расходы на выплату пенсий, так как сокращается удельный вес работоспособного населения, делающего взносы в этот фонд. Например, удельный вес расходов Италии на пенсионное обеспечение - 19,7%, Австрии - 17,6%, Германии - 16,4%.

Перед обществом встаёт задача организации ухода за стариками, удельный вес лиц старше 80 лет растет быстрее, чем доля пожилых людей. С 1960 г. по 1990 г. численность лиц 80 лет и старше выросла в странах ЕС с 5 до 12 млн человек, т.е. на 140%. Процесс «старения пожилых» особенно существенен для органов, занятых медицинским обслуживанием, что требует дополнительных средств, расширения сети

медицинских, геронтологических учреждений, качественной перестройки здравоохранения.

Занятость пожилого населения, обеспечение работой «молодых пожилых», желающих работать (к таким относят, как правило, людей до 70-75 лет) - сложная проблема, поскольку рабочих мест не хватает и для лиц трудоспособного возраста. Средний уровень безработицы в странах ЕС составил в 2017 г. 10,7%, максимум был в Испании и Финляндии, минимум - в Австрии и Люксембурге.

Старение населения воздействует на структуру материального производства и сферы услуг, изменяя ассортимент товаров и услуг в соответствии с запросами пожилых клиентов. Требуется изменить и некоторые технологические операции, приспособить машины и оборудование к возрастным особенностям работников. Запросам старших возрастов должны также отвечать возможности и удобства пользования средствами транспорта.

Вопрос о социально-экономических последствиях старения населения широко обсуждается в научных и общественно-политических кругах стран ЕС. Особенно много дискутируют по поводу того, сможет ли экономика выдержать наплыв пенсионеров в связи с меняющейся возрастной структурой и тенденцией более раннего выхода на пенсию, существующей в последние десятилетия.

Не исключён конфликт поколений: обострение конкуренции за рабочие места, рост отчуждённости между возрастными группами. Вместе с тем политическая сила пожилых с ростом их численности увеличивается, и противоречия между молодыми и пожилыми могут создать взрывоопасную социальную ситуацию. Социологи говорят о нежелании работающей части населения содержать «непроизводительные» слои общества. Молодые недовольны привлечением старых кадров к работе, так как это снижает их шансы иметь работу и продвигаться по служебной лестнице.

В результате сокращения доли молодёжи в рабочей силе может уменьшиться «гибкость экономической системы». Стареющее общество консервативно, боится риска, нетерпимо к радикальным экспериментам, оно станет непрогрессивным, отстающим от других обществ не только по технической оснащённости и экономическому благосостоянию, но и в интеллектуальном отношении, в творческих достижениях. Торможение нововведений может привести к сокращению объема производства в расчёте на душу населения, уменьшению реальной заработной платы, капиталовложений и спроса. Некоторые экономисты считают, что увеличение взносов в пенсионные фонды приведёт к сокращению сбережений работающих, которые

делаются «на старость». В результате уменьшатся инвестиционные ресурсы, замедлится повышение производительности труда. Таким образом, многие специалисты связывают старение населения с падением экономического потенциала.

Избавиться от угрозы демографического кризиса можно двумя путями: пересмотреть систему социального обеспечения, включая пенсионное, либо открыть границы для мигрантов. При наплыве мигрантов возникнут новые проблемы. В ЕС единой политики в отношении мигрантов, их прав и обязанностей пока не существует. Вопрос о методах и инструментах по управлению потоков мигрантов остаётся открытым. Его решение достижимо только на пути согласования национальных традиций европейских стран, тщательного анализа социо-культурной среды тех регионов, откуда прибывают мигранты. Рынок труда остаётся важнейшим фокусом социально-политической жизни Европы.

8.7. Расширение ЕС и его воздействие на развитие и размещение отраслей хозяйственной деятельности в странах Центральной и Восточной Европы

Среди наиболее важных вопросов развития ЕС остаётся новый вариант присоединения стран к ЕС.

Подобного расширения никогда ещё не было с точки зрения масштаба и разнообразия. Это относится к числу вступающих стран, увеличению территории, увеличению населения, а также разнообразию исторического опыта и культур народов и стран.

Государства восточноевропейского региона еще в начале 90-х годов были заинтересованы в углублении сотрудничества с ЕС и включении в процесс европейской интеграции, они связывали с этим надежды на быстрое завершение процесса системных преобразований. Кроме того, в расширении ЕС на восток были заинтересованы и некоторые страны-члены ЕС, среди которых выделялась Германия. Именно она была заинтересована в сохранении политической стабильности в странах, которые находились на востоке ее границ и куда направлялись 53% ее экспорта.

Первым шагом на пути расширения зоны европейской интеграции на восток стало заключение соглашений об ассоциации между ЕС и странами Центрально-Восточной Европы (ЦВЕ), получивших название Европейских соглашений, которые предусматривали в неопределенный срок их вступление в ЕС. В 1991 г. соглашения об ассоциации были

заключены с Венгрией, Польшей, в 1993 г. с Румынией и Болгарией, в 1994 г. с Чешской Республикой и Словакией, в 1995 г. со Словенией.

В 1993 г. на заседании Европейского совета в Копенгагене было принято решение о том, что ассоциированные страны ЦВЕ при наличии волеизъявления с их стороны могут стать членами Евросоюза, выполнив ряд «копенгагенских критериев», в числе которых были названы следующие:

- наличие стабильных институтов, гарантирующих демократию, правовой порядок, соблюдение прав человека и защиту национальных меньшинств;
- наличие конкурентоспособной рыночной экономики, способной справляться с конкуренцией и действием рыночных сил;
- готовность принять на себя обязательства членства, включая стремление стать членами Экономического и валютного союза.

Установление четких критериев членства для стран ЦВЕ послужило основой для подачи официальных заявлений государств с просьбой о принятии в члены ЕС: Венгрии и Польши - в 1994 г., Румынии, Словакии, Латвии, Эстонии, Литвы и Болгарии - в 1995 г., Чехии и Словении - в 1996 г.

В 1994 г. Евросоюзом была одобрена программа подготовки этих стран к вступлению в ЕС - так называемая Белая книга «Подготовка ассоциированных стран Центральной и Восточной Европы к интеграции во внутренний рынок Европейского Союза».

Важное значение имели решения заседания Европейского совета в Мадриде в декабре 1995 г. На заседании было установлено, что при присоединении к ЕС страны-кандидаты должны иметь развитую рыночную экономику, эффективное управление и стабильное финансово-экономическое положение. В критерии присоединения (при оценке финансовых последствий расширения для ЕС в данных областях) были введены дополнительные ограничители: способность вступающих стран принять и осуществлять одобренную ЕС структурную и аграрную политику.

В течение 1997 г. Европейская комиссия и 11 стран-кандидатов (10 стран ЦВЕ и Кипр) достигли договоренности относительно условий и сроков начала переговоров о вступлении. На базе рекомендаций Комиссии ЕС в декабре 1997 г. на заседании Совета глав государств и правительств-членов ЕС в Люксембурге было принято политическое решение о поэтапном масштабном расширении Евросоюза. На саммите, названном Саммитом расширения, был оглашен список государств, которые ближе других подошли к выполнению копенгагенских критериев: Кипр, Польша, Венгрия, Чехия, Эстония и Словения.

Уже на Лондонской встрече в марте 1998 г. Европейский совет назвал десять стран: пять ассоциированных с ЕС стран – Чешская Республика, Польша, Венгрия, Эстония и Словения, подавших официальные заявления о принятии в ЕС, образующих «первую волну» расширения, и Словакия, Латвия, Литва и Румыния как – «вторую волну».

6–7 сентября 1999 г. в местности Саариселка (Финляндия) была проведена неформальная встреча министров иностранных дел государств-членов ЕС, на которой обсуждался вопрос об утверждении даты окончания переговоров с государствами «первой волны» и о том, когда начинать переговоры с государствами «второй волны». На встрече было заявлено, что страны «первой волны» будут приняты в ЕС в недалеком будущем и им обещают денежную помощь на развитие сельского хозяйства и финансирование региональных проектов. Страны «второй волны» будут готовиться в течение ряда лет (в этот период предполагается обеспечить их максимально возможное участие в Экономическом и Валютном союзе, сотрудничество в области безопасности, участие в работе институтов ЕС в качестве наблюдателей или сторон в процессе консультаций). Вступление балканских государств предполагало предварительное установление между ними отношений мира и сотрудничества.

В 2000 г. была проведена межправительственная конференция по вопросу об институциональной реформе и серия межправительственных конференций с государствами «второй волны» по разработке условий и этапов процесса их приема в ЕС. Было заявлено, что каждый кандидат будет оцениваться в связи со спецификой его политического и экономического развития, они также будут обязаны провести мероприятия по достижению ими уровня стран «первой волны». Государствам, желающим войти в состав ЕС, было рекомендовано урегулировать внутренние и внешнеполитические противоречия путем обращения в Международный суд.

В октябре 2000 г. Европарламент принял резолюцию, которая предусматривала, что страны-кандидаты «первой волны» (Польша, Чехия, Венгрия, Словения, Эстония, Кипр), которых окрестили «входящими», войдут в ЕС в 2004 г. Остальные страны – Болгария, Словакия, Латвия, Литва и Румыния – готовятся к вхождению.

В декабре 2002 г. в столице Дании официальное приглашение на вступление в ЕС было направлено Эстонии, Литве, Латвии, Польше, Чехии, Словакии, Венгрии, Словении, Кипру и Мальте. Полноправными членами ЕС эти десять стран могли стать 1 мая 2004 г.,

если они выполняют все необходимые требования, в том числе усовершенствование конституции и законов, уровня налогов.

В отношении Болгарии и Румынии было отмечено, что этим странам будет оказано содействие и что срок принятия в ЕС будет фиксирован позже. Причиной такого решения послужило прежде всего то, что эти страны еще не полностью соответствовали экономическим критериям, принятым в Копенгагене. Было заявлено, что для вступления в ЕС Болгарии необходимо существенно сократить безработицу, снизить дефицит бюджета до 3% ВВП, сократить бюджетные расходы, укрепить визовый режим на границах, а для Румынии основными нерешёнными проблемами названы укрепление демократии, соблюдение прав человека, повышение эффективности работы административного аппарата, введение стандартов европейского законодательства, улучшение положения национальных меньшинств.

Таблица 19

**Распределение стран по Шенгенскому
пространству и зонам действия евровалюты в 2015 г.***

<i>Государство</i>	<i>Евросоюз</i>	<i>Еврозона</i>	<i>Шенген</i>	<i>НАТО</i>
Австрия	+	+	+	
Бельгия	+	+	+	+
Болгария	+			+
Великобритания	+			+
Венгрия	+		+	+
Германия	+	+	+	+
Голландия	+	+	+	+
Греция	+	+	+	+
Дания	+		+	+
Ирландия	+	+		
Исландия			+	+
Испания	+	+	+	+
Италия	+	+	+	+
Кипр	+	+		
Латвия	+	+	+	+
Литва	+	+	+	+
Лихтенштейн			+	
Люксембург	+	+	+	+

Мальта	+	+	+	
Норвегия			+	+
Польша	+		+	+
Португалия	+	+	+	+
Румыния	+			+
Словакия	+	+	+	+
Словения	+	+	+	+
Финляндия	+	+	+	
Франция	+	+	+	+
Хорватия	+			
Чехия	+		+	+
Швейцария			+	
Швеция	+		+	
Эстония	+	+	+	+

*www.czech-consult.ru

В апреле 2003 г. на саммите ЕС в Афинах при участии глав государств и правительств 15 стран ЕС и 10 стран-кандидатов Латвии, Литвы, Польши, Чешской Республики, Словакии, Венгрии, Словении, Мальты, Кипра, Эстонии были подписаны договоры о вступлении в ЕС. Определено, что шенгенский безвизовый режим начнет распространяться на новых членов ЕС только после 2006 г., а до этого вступающие страны должны полностью модернизировать свою пограничную структуру с Россией, Беларусью и Украиной.

В конце 2003 г. Европейская комиссия в своем докладе о ходе подготовки 10 стран-кандидатов к вступлению отметила, что предстоящее расширение будет одним из самых подготовленных в истории ЕС. На 70% критерий, в которых государства-претенденты должны соответствовать стандартам ЕС, необходимые мероприятия были выполнены, на 25% - ведется работа, на 5% - сохраняются нерешенные проблемы (законодательная и административная сфера; отсутствие учреждений, распределяющих прямую помощь, недостатки в области обеспечения гигиенической обработки продуктов питания и др. - всего 39 проблем). В 2003 г. в Мальте, Словении, Венгрии, Литве, Словакии, Польше, Чехии, Эстонии и Латвии были проведены референдумы, а затем подписанный Договор был ратифицирован парламентами.

1 мая 2004 г. Эстония, Латвия, Литва, Польша, Чехия, Словакия, Венгрия, Словения, Кипр, Мальта стали членам Евросоюза.

В результате этого территория Сообщества увеличилась на 23%, численность населения на 19%, а ВВП на 27%. Таким образом, данное расширение стало беспрецедентным событием в истории объединенной Европы.

После завершения процесса ЕС сразу же приступила к следующему этапу расширения. Страны ЕС не отказывались от Болгарии и Румынии, но и не торопились с окончательным решением. Болгарию в ЕС рассматривали как идеальную страну для развития сельского хозяйства, а Румынию - как один из главных источников рабочей силы. В отношении законодательства было отмечено, что Болгария продолжает следовать намеченным целям, уже разработаны хорошие стандарты для банковской системы, но нужно обратить внимание на их приложение.

В апреле 2005 г. было подписано соглашение о вступлении Болгарии и Румынии в ЕС. В нем говорилось о том, что присоединение произойдет только в том случае, если до 1 января 2007 г. страны выполнят все поставленные условия. От Болгарии главным образом требовали ужесточения законов по борьбе с коррупцией и преступностью, улучшения условий проживания в стране национальных меньшинств и роста экономики, от Румынии ожидали реформ образовательной и судебной систем, совершенствования социальной политики в отношении нацменьшинств и более ответственного подхода к охране окружающей среды. В случае невыполнения этих условий Еврокомиссия оставила за собой право отложить вступление Румынии и Болгарии еще на год.

Договора о вступлении Болгарии и Румынии в Евросоюз с 1 января 2007 г. были подписаны в Ньютонстере в Люксембурге. Под документами поставили подписи руководители Болгарии и Румынии, а также министры иностранных дел 25 стран-членов ЕС.

Таким образом, реализация проекта всех этапов расширения ЕС происходила на протяжении десяти лет, но и вступление этих стран не означало завершения процесса интеграции в ЕС. Была продолжена работа по экономической интеграции этих стран: гармоническое развитие экономических институтов; стабильное и сбалансированное экономическое взаимопроникновение; повышение уровня жизни; высокий уровень занятости; экономическая и валютная стабильность.

После вступления новых 12 государств в ЕС попадала не только Западная, но и Центральная Европа, Балтия, часть Восточной Европы и Восточного Средиземноморья. Экономически возник крупнейший в мире единый рынок площадью в 5 млн. км² с 550 млн человек населения и 7,7 трлн долл. США ВВП. Расширяясь на восток, Европейский Союз заметно наращивал свой ресурсный потенциал: на

34% увеличилась территория, на 29% - население. ЕС превратился в один из крупнейших в мире рынков. Это было наибольшее объединение по людским и территориальным показателям, хотя и наименьшее по показателям ВВП. Меньшая развитость этих стран привела некоторые страны-члены ЕС в беспокойство, в результате чего были приняты некоторые ограничения при приёме на работу и для путешествий относительно граждан новых стран-членов.

Одна из наиболее трудно решаемых задач – адаптация сельского хозяйства стран ЦВЕ к европейским стандартам. Осознавая это, страны-кандидаты надеялись на получение значительных финансовых ресурсов от ЕС. Единая сельскохозяйственная политика (ЕСП) Европейского Союза поглощает 50% его бюджета. Действующая в ЕС система поддержки сельского хозяйства давно признается неэффективной и ведущей к существенному перепроизводству, когда значительная часть продукции может быть реализована только на внешних рынках. Необходимо было разработать новую политику, которая должна предусматривать существенное сокращение прямых субсидий товаропроизводителям. Однако попытки реформирования ЕСП на протяжении 2000–2002 гг. оказывались безуспешными ввиду жесткой позиции ряда стран, прежде всего Франции. В результате никаких решений не было принято.

Следует отметить, что последние этапы расширения – это принципиально новый вариант присоединения стран к ЕС по сравнению со всеми ранними этапами, потому что эти страны не развивались на основе западноевропейской социально-экономической модели и не принадлежали к западноевропейской системе безопасности. Они осуществляли невиданный в истории переход от государственной командно-административной экономики к рыночной, от авторитаризма к парламентской демократии и правовому государству.

У большинства новых стран ЕС начался рост ВВП, значительно увеличился приток зарубежных инвестиций, благодаря которым в странах усилились темпы экономического роста. Например, в Эстонии ВВП за 2000–2006 гг. увеличился на 60%, а в Латвии зарубежные инвестиции увеличились с 1 млрд долл. США до 27, 7 млрд. В Чехии темпы прироста экономики составили 6%, а ВВП на душу населения 15011 долл. США.

Вместе с тем проявились негативные последствия вступления в ЕС: это вытеснение отечественных товаропроизводителей, повышение стоимости рабочей силы вследствие применения требований Союза; введение экологических правил ЕС потребовало увеличения расходов в

этой области в размере 23% ВВП в год; изменялись торгово-экономические отношения с другими государствами, не входящими в ЕС. После присоединения к ЕС 10 новых стран, уровень экономического развития которых был заметно ниже среднеевропейского, Евросоюз оказался в положении, когда основной груз бюджетных расходов на социальную сферу, дотации сельскому хозяйству и т.д. ложился на него. В то же время эти страны не желали увеличивать долю отчислений в общесоюзный бюджет сверх определённого документами ЕС уровня в 1% ВВП.

Присоединению стран ЦВЕ к Евросоюзу предшествовали меры по сближению уровня их экономик: от отдельных программ помощи к выработке конкретных критериев и мер по объединению в рамках Союза. Союз осуществлял значительные финансовые вложения и постепенно ужесточал критерии конвергенции, отстаивая в первую очередь свои интересы.

Центральным вопросом оставалось резкое усиление гетерогенности (неоднородности) Евросоюза. Инструментом выравнивания социально-экономических различий были структурные фонды, финансовые ресурсы которых формировались за счет прироста ВВП ЕС и перевода части прежних получателей средств в разряд благополучных районов.

Таблица 20

Этапы расширения и углубления европейской интеграции*

<i>Дата</i>	<i>Соглашения и договоры</i>	<i>Дата</i>	<i>Страна</i>
1951-1957 гг.	Отраслевой союз (Парижский договор о создании ЕОУС)	1951 г.	Франция, Германия, Италия, Нидерланды, Люксембург, Бельгия (ЕЭС-6)
1958-1968 гг.	Создание зоны свободной торговли. Римские договоры о создании ЕЭС и образовании Евратома	1958 г.	Страны ЕЭС-6
1968-1986 гг.	Таможенный союз ЕЭС.	1973 г.	ЕЭС-6 плюс
1972 г.	“Валютная змея”.	1979 г.	Великобритания*, Ирландия, Дания*

			(ЕЭС-9), плюс Греция (ЕЭС-10)
1979 г.	Европейская валютная система (учреждение экю).	1986 г.	плюс Испания, Португалия (ЕЭС-12)
1985 г.	Единый Европейский акт		
1986-1992 гг. Общий рынок (завершающая стадия)			
1993 г.	Экономический и Валютный союз	1995 г.	Плюс Австрия, Финляндия, Швеция* (ЕС-15)
1997 г.	Вступает в силу Маастрихтский договор о создании Европейского союза (ЕС) и Европейского валютного союза (ЕВС)		
1999 г.	Амстердамский договор о ЕС		
2002 г.	Введение наличного евро отмена национальных валют ряда стран ЕС.		
2004 г.	Рассмотрение договора о Конституции ЕС		
		2004 г.	Плюс 10 стран (не входят в состав ЕВС): Венгрия, Кипр (греч.), Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия и Эстония (ЕС-25)

		2007 г.	Болгария, Румыния
		2013 г.	Хорватия

*www.czech-consult.ru

Во всех документах подчёркивалось, что Европейский Союз - это объединение демократических европейских стран, созданное для осуществления совместной деятельности во имя мира и процветания.

Государства, входящие в Европейский Союз, имеют общие органы власти, которым они делегируют часть своего суверенитета для того, чтобы решения по вопросам, представляющим общий интерес, принимались демократическим путем на европейском уровне.

Цели создания Европейского Союза - устранение всех ограничений в торговле между странами-участницами; установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами; ликвидация ограничений для свободного передвижения людей, капиталов и услуг; создание валютного союза; унификация налоговой системы; сближение законодательства.

На протяжении полувека Европейский Союз обеспечивает стабильность, мир и процветание в Европе. Благодаря этому удалось поднять уровень жизни, построить единый европейский рынок, выпустить в обращение единую европейскую валюту - евро - и усилить позиции Европы в мире.

К 2015 г. в состав Европейского Союза входило 28 стран: Бельгия, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция, Великобритания, Дания, Ирландия, Греция, Португалия, Испания, Австрия, Финляндия, Швеция, Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония, Болгария, Румыния, Хорватия.

Современный этап интеграции стран ЦВЕ характеризуется следующими особенностями: масштабность расширения, низкий социально-экономический уровень стран-кандидатов, усиление назревшей необходимости институциональной реформы в ЕС, приоритет политических соображений над экономическими.

У населения ЕС до сих пор отношение к расширению весьма противоречиво. Это подтверждают разногласия по вопросу принятия единой конституции Европейского союза. В декабре 2007 г. на саммите в Лиссабоне был одобрен проект конституционального соглашения Европейского союза, который прошёл процедуру ратификации в каждой из стран - участниц. Союз сделал еще один шаг к созданию Соединенных Штатов Европы.

Для набирающей силу скептической точки зрения относительно дальнейшего расширения ЕС определенное значение имеет экономический аргумент: заявки с просьбой о вхождении в ЕС поступали от стран с относительно низким уровнем развития экономики, слабой технической инфраструктурой, низким по сравнению со среднеевропейским уровнем ВВП. Эти страны по большому счету не отвечали установленным в ЕС критериям принятия новых членов. Таким образом, достижение экономического единения и равномерного развития всех стран - членов ЕС остаётся проблематичным, что может негативным образом отразиться, например, на формировании общего бюджета ЕС, оказывать сдерживающий эффект на темпы развития ЕС. В этом случае может стать значимым принцип «усиленного сотрудничества» стран - членов ЕС с более высоким экономическим потенциалом. Тогда в полной мере проявит себя формула «разноскоростной интеграции».

При большом количестве стран, входящих в ЕС, со все более и более разнящимся уровнем экономического развития будет проявляться дифференциация темпа интеграции (либо дифференциация степени интеграции в данных областях) в группах стран-членов ЕС: одни государства быстрее реализуют цели объединения, другие - медленнее. Одни государства находятся в привилегированном положении - быстрее достигают цели и быстрее получают от этого экономические выгоды, другие же - в более худшем положении. Это не только проблема так называемого членства «второго сорта», или неравноправного партнерства, второразрядного и урезанного, особенно когда речь идет о принятии решения в выработке согласованной интеграционной политики или их положении в институциональных органах Европейских сообществ (в Европейском Союзе).

Практическая реализация такого качества евроинтеграции в большом масштабе влечет за собой фундаментальную угрозу: региональная экономическая интеграция становится половинчатой, и ее суть оказывается подорванной. Это возможно, если отдельные страны члены ЕС с разной скоростью и в разных сферах будут участвовать в реализации отдельных фаз экономической интеграции. В долгосрочной перспективе достижение регионального экономического объединения становится невозможным.

С момента основания Евросоюза как Европейского объединения угля и стали в 1952 г. расширения увеличили число стран-участников с шести до 28. Условия вступления включены в Копенгагенские критерии, согласованы в 1992 г. и закреплены в Маастрихтском

договоре (статья 49). Является ли страна европейской, определяется политической оценкой, проводимой институтами ЕС.

Существует еще обширный список государств, не являющихся членами ЕС, с которыми у Евросоюза на двусторонней основе подписаны договора об ассоциации. Хрестоматийным примером этого вида взаимоотношений может служить Турция, которая очень хочет вступить в ЕС с 1963 г., когда было подписано Соглашение об ассоциации между Турцией и Европейским союзом. В нем было выработано три этапа, выполнение которых позволило бы Турции вступить в ЕС.

Назовём страны, именуемые ассоциированными членами Евросоюза: Турция (год соглашения 1963), Тунис (1998), Израиль, Марокко, Мексика, ЮАР (2000), Иордания (2002), Чили (2003), Египет (2004), Алжир (2005), Ливан (2006), Босния и Герцеговина (2008), Албания (2009), Черногория (2010), Сербия (2011), Грузия, Канада, Центральноамериканский общий рынок (Гватемала, Гондурас, Никарагуа, Сальвадор) (2011), Грузия, Молдова, Украина (2014).

Каждый договор - это кропотливая работа сотен людей с разных сторон. Есть еще такие виды договорных отношений, как соглашение о таможенном союзе, о свободной торговле (обычное и расширенное), политика соседства.

8.8. Региональная политика Евросоюза

Региональная политика ЕС направлена на обеспечение единства и гармоничного развития стран-членов на основе оптимального соотношения разделения полномочий между центром и районами, действия правовых, экономических организационных, институциональных механизмов с целью преодоления территориальных диспропорций в уровнях социально-экономического развития районов.

Различия в социально-экономическом развитии территорий наблюдаются почти во всех странах мира независимо от их размеров, экономического потенциала, государственного устройства и политической системы. Обычно они имеют структурный характер, который отличается периферийным расположением, сложными климатическими условиями, недостаточным развитием инфраструктуры, неблагоприятной структурой экономики (например, с преобладанием сельского хозяйства), низким уровнем квалификации кадров. Они проявляются на всех уровнях развития мирового хозяйства - от локального до глобального - и влияют на экономику, социальный и политический климат во всем мире и в отдельных государствах.

Несмотря на значительное разнообразие форм и методов реализации региональной политики ЕС, существуют общие принципы решения региональных проблем: изменение территориального разделения труда и межрегиональной кооперации, реструктуризация районов с традиционно развитой промышленностью, регулирование развития городов и агломераций, модернизация инфраструктурных систем, оздоровление экологической ситуации и др.

Проблемы регионального развития, региональной политики и общественной жизни становятся всё острее. Степень социально-экономической дифференциации районов сказывается на динамике и структуре занятости, уровне безработицы, доходах и объёмах потреблении населения.

Опыт стран - членов ЕС и других стран мира свидетельствует, что региональная политика - это чувствительный инструмент, ведь государство не может заниматься благотворительностью и брать на себя все расходы, необходимые для развития районов, но и районы не могут решать свои проблемы самостоятельно.

При определении приоритетов развития, целей и задач региональной политики основное внимание уделяется не столько выбору принципов справедливости и эффективности, сколько поиску оптимального их соотношения, целесообразного распределения функций между центром и регионами. История региональной политики стран мира свидетельствует, что территориальные диспропорции очень устойчивы, а их устранение требует длительного времени, значительных усилий и согласованного действия органов власти.

Формирование и принципы реализации общей региональной политики ЕС состоят в следующем.

В преамбуле Римских договоров (1957 г.) о создании ЕЭС и Евратома была отмечена решимость стран-основательниц объединить национальные хозяйства и обеспечить их гармоничное развитие при условии сокращения различий в уровнях социально-экономического развития между отдельными территориями. Реализация этой идеи требовала введения механизмов регулирования социально-экономического уровня развития стран-членов.

В резолюции Совета Европейского Сообщества о руководящих принципах региональной политики (1979 г.) отмечалось, что региональная политика - это неотъемлемая часть экономической политики Сообщества и его стран-членов. Она является одним из элементов, способствующих достижению высокой степени конвергенции экономической политики стран-членов.

Необходимость формирования и реализации региональной политики Европейского Сообщества была связана с углублением региональных диспропорций вследствие пространственного его расширения благодаря Дании, Ирландии, Великобритании (1973 г.), Греции (1981 г.), Испании и Португалии (1986 г.), Австрии, Швеции и Финляндии (1995 г.).

С каждым последующим этапом расширения ЕС возникали новые проблемы регионов новых стран-членов, в которых были экономические трудности, связанные с диспропорциями в уровнях социально-экономического развития. Итак, одной из особенностей, связанных с пространственным расширением ЕС, было постоянное увеличение количества проблемных регионов и разнообразие региональных проблем. Если до расширения ЕС в 2004 г. по показателю ВВП на душу населения разница между наиболее развитыми и наиболее депрессивными регионами ЕС составляла 4:1, то к началу 2007 г. она выросла до 8:1.

С развитием европейской интеграции происходила активизация самих регионов как игроков европейской политики. Экономически развитые регионы поднимали вопрос о своем непосредственном участии в решении проблем, которые до этого времени рассматривались на уровне ЕС, их стремление к самостоятельной политической жизни способствовало тому, что ЕС признал их субъектами европейского политического строительства. Создание регионального уровня власти в виде различных форм взаимодействия регионов на национальном уровне стало реальностью.

В конце 60-х годов XX в. в ЕС начали разрабатывать долгосрочную концепцию региональной политики. В 1962 - 1964 гг. была усилена региональная направленность таких фондов, как Европейский социальный фонд, созданный в 1958 г., и Европейский фонд обеспечения и гарантий в сельском хозяйстве, сформированный в 1962 г. Началом реальной совместной региональной политики ЕС можно считать 1975 год, когда были учреждены Комитет по региональной политике и Европейский фонд регионального развития.

В течение десяти лет после создания Европейского фонда регионального развития разрыв в темпах роста богатых и бедных территорий увеличивался. Совместная региональная политика ЕС как инструмент содействия экономическому развитию отсталых регионов Европы оказалась малоэффективной. В связи с этим продолжался поиск новых, более эффективных механизмов ее реализации.

Единый Европейский Акт, подписанный в 1986 г. в Люксембурге и Гааге, определил направления политики сплочения (Cohesion

Policy) как цель совместной региональной политики: попытки сократить разрыв и отставание между различными регионами, которые находятся в наименее благоприятных условиях. Главным средством достижения этой цели считалось планомерное создание для населения различных регионов примерно одинаковых условий доступа к капиталу, труду, образованию и услуг на основе бюджетно-финансового выравнивания. Усилилась стимулирующая функция, которая способствовала развитию региональных инициатив, более эффективному использованию экономического потенциала районов.

Радикальная реформа региональной политики, которая была включена в пакет Делора, началась в 1989 г. Согласно ст. 130 этого документа, деятельности интеграционного объединения впервые был присвоен статус официального направления интеграционной экономической политики. В результате осуществления реформы в конце 80-х годов XX в. региональная интеграционная политика перешла на качественно новый этап развития.

По оценке экспертов ЕС, реализация совместной региональной политики привела к значительному (на 20-30%) повышению эффективности использования бюджетного финансирования ЕС. На реализацию политики сплоченности в 1993 г. Эдинбургский саммит рекомендовал тратить до трети бюджета ЕС.

В Уставе Комитета регионов (1994 г.) понятие «регион» трактовалось как «территория, которая представляет собой очевидное единство с географической точки зрения, или такое территориальное единство, где есть преемственность и население которой разделяет общие ценности и стремится сохранить и развивать свою самобытность в целях стимулирования культурного, экономического и социального прогресса».

Существуют различные взгляды относительно влияния интеграционных процессов на региональное развитие. Одни исследователи считают, что экономическая интеграция - это путь к конвергенции, поскольку либерализация торговли, движение капитала и рабочей силы способствуют уменьшению диспропорций в уровнях доходов населения. По мнению других, интеграция, наоборот, приводит к дивергенции, поскольку в результате создания общего европейского рынка обостряется конкуренция между регионами ЕС. Они считают, что интеграция сама по себе не может существенно повысить конкурентоспособность слаборазвитых и периферийных регионов. Наоборот, она может способствовать оттоку капитала и квалифицированной рабочей силы. Следовательно, для более отсталых

в экономическом развитии регионов нужна особая региональная политика поддержки.

Совместная региональная политика ЕС основывается на теории «нового регионализма», влияние которой значительно усилилось с середины 80-х годов XX в. Согласно этой теории, региональное развитие связано с использованием внутренних потенциалов регионов. Такой подход предполагает перенос акцентов с прямого государственного регулирования на стимулирование формирования в регионах «автономных механизмов» использования собственного потенциала, содействие развитию частного предпринимательства. Причиной появления нового подхода к развитию регионов были изменения, которые произошли в США и Западной Европе в 80-х годах XX в., а именно: реструктуризация экономики, обновление политических систем и смена идеологической парадигмы.

Переход к качественно новому этапу совместной региональной политики требовал определения основных принципов ее реализации: субсидиарности, партнерства, концентрации, программирования, комплиментарности.

Субсидиарность - это взаимодополняемость основных видов экономической политики, каждый из которых по-разному реализуется в рамках ЕС в зависимости от уровней субъектов интеграции. Конкретные задачи решаются на том уровне (региональном, национальном, межгосударственном, наднациональном), который окажется наиболее эффективным.

Согласно Маастрихтскому договору, принцип субсидиарности является базовым для региональной политики ЕС (ст. 3). Во всех странах - членах ЕС прослеживается децентрализация, т.е. перераспределение полномочий между государством и регионами, с целью их эффективного использования и поощрение региональных инициатив. Считается, что чем больше децентрализации в проведении региональных мероприятий, тем успешнее будет их выполнение.

Уровень децентрализации региональной политики стран - членов ЕС остается достаточно ограниченным. Это касается оказания помощи отдельным регионам. Одновременно наблюдается значительное движение в сторону увеличения децентрализации в сравнении с ситуацией, когда приоритет центрального правительства в вопросах региональной политики не подлежал сомнению.

В большинстве регионов наблюдается сложное сочетание государственных, частных и полугосударственных посредников, занимающихся проблемами регионального развития при одновременной мощной волне встречных инициатив на местах, в том

числе сугубо локальных движений. Вследствие этого в ряде стран - членов ЕС роль каждого правительства в основном ограничивается разработкой региональной политики, ее координацией и не содержит мер ее проведения непосредственно в регионах. В то же время в большинстве стран - членов ЕС ключевую роль в принятии решений относительно поддержки региона все же играют собственные правительства.

Партнерство - это сотрудничество между разными уровнями стран ЕС и территориально-административных единиц для достижения общей цели.

Согласование политики всех уровней происходит во время подготовки планов регионального развития, рассмотрения и одобрения стратегических целей структурной политики ЕС, определения компетенций в использовании финансовых средств.

Программирование - это целенаправленная деятельность на локальном уровне для достижения поставленной цели.

Концентрация - это обеспечение ресурсами структурных фондов ЕС наименее развитых территорий при строгом национальном контроле за недопустимостью распыления средств. Согласно решению Совета ЕС, 80% финансовых выплат из Европейского фонда регионального развития должны предоставляться регионам с четко выраженным отставанием в социально-экономическом развитии.

Комплиментарность предусматривает взаимодополняющий характер субсидий. Институты ЕС могут предоставлять средства только как дополнительный источник при выполнении национальных программ и не имеют права определять объекты своего вмешательства исключительно по собственной инициативе. Они выполняют роль мультипликатора, стимулируя частные капиталовложения в слаборазвитых регионах, не указывая национальным правительствам, какие региональные проекты им необходимо поддерживать. Мультипликативная роль Европейского фонда регионального развития заключалась в том, что объем инвестиций за счет субсидий в 1975-1999 гг. превысил сумму прямых поступлений из фонда в 7,5 раза.

Общеввропейское измерение в региональной политике усиливается политикой сотрудничества на европейском и транснациональном уровнях, что обуславливает необходимость координации между политикой европейской, национальной, региональной и на уровне департаментов и городов.

Экономические, правовые инструменты, методы контроля и согласования в принятии решений в большинстве стран - членов ЕС очень похожи. Отличаются они только органами управления, которые

отвечают за практическое осуществление региональной политики. Существуют также различия в распределении полномочий между уровнями управления, но есть и значительное единство в механизмах реализации этих полномочий.

В национальные программы стран - членов ЕС вносятся стратегические цели, что дает возможность точнее определять степень социально-экономической конвергенции - одно из необходимых условий деятельности, направленных на уменьшение отставания в уровнях социально-экономического развития регионов, находящихся в неблагоприятных условиях.

Важное значение в осуществлении общей региональной политики ЕС имеет унификация критериев, по которым национальные правительства определяют регионы, которые нуждаются в помощи. К 2000 г. национальные органы ЕС на основе единых критериев классификации выделили четыре типа проблемных регионов, развитие которых стимулировалось за счет бюджета ЕС (они получали примерно 85% финансирования из структурных фондов ЕС).

К таким регионам относились следующие:

- слаборазвитые регионы, где ВВП на душу населения меньше 75% от среднего уровня в ЕС. Для этой группы регионов предусматривалась помощь, которая равнялась 2/3 структурных фондов ЕС. Слаборазвитые регионы определялись на несколько лет, в основном они были расположены в южной и западной перифериях ЕС;
- кризисные промышленные регионы, где проживало 16% населения ЕС; уровень безработицы в них выше среднего в ЕС; наблюдалась значительная зависимость их развития от развития промышленности;
- сельскохозяйственные регионы, которые имели высокий удельный вес сельского населения, низкий уровень доходов, отставание в социально-экономическом развитии, которые располагались преимущественно на периферии стран - членов ЕС. На развитие проблемных регионов этого типа предполагалось 4% структурных фондов ЕС;
- регионы с очень низкой плотностью населения; в основном это северные территории Швеции и Финляндии. За 1994-1999 гг. они получили 0,5 % суммы помощи, которая была оказана из структурных фондов ЕС.

В Программе развития депрессивных и отсталых районов были пересмотрены цели региональной политики ЕС. Они предусматривали:

- содействие развитию и реструктуризации отсталых регионов (цель 1);

поддержку социально-экономических преобразований и развития сельского хозяйства в регионах со структурными проблемами (цель 2); модернизацию политики образования, профессионально-технической подготовки, занятости (цель 3).

В 2000 г. в ЕС была изменена классификация проблемных регионов. Остались слаборазвитые регионы, в которые вошли территории с низкой плотностью населения (они должны получать 2/3 всего финансирования из структурных фондов ЕС), и регионы, которые требуют структурной перестройки (преимущественно кризисные промышленные и сельскохозяйственные регионы).

Важной предпосылкой взаимодействия стран - членов ЕС в проведении совместной региональной политики является гармонизация их административно-территориального деления. В 80-х годах XX в. была разработана единая классификация регионов стран - членов ЕС, согласно которой все регионы делятся в зависимости от административных единиц по критериям уровня безработицы, динамики миграционных потоков, дохода на душу населения, удельного веса сельского хозяйства и депрессивных отраслей промышленности в ВВП.

Основными объектами общей региональной политики являются регионы второго уровня. В Бельгии и Франции - это провинции, в Ирландии, Великобритании - группы графств, в Италии, Люксембурге, Греции регионы, в Дании - группы амтов¹, в Испании - автономные общины, в Нидерландах - комиссии региональной координации, в Германии - правительственные округа.

В 80-90-х годах XX в. в развитых странах - членах ЕС произошел переход от индустриального к постиндустриальному, информационному обществу. Для этого процесса характерны три основные направления региональной экономической перестройки: децентрализация, реиндустриализация и «тертиаризация» (быстрое развитие туризма, рекреации и различных видов услуг).

Считается, что в странах - членах ЕС к наиболее развитым относятся центральные регионы, которые размещены на территории северных стран - членов ЕС, а периферийные (аграрные и аграрно-индустриальные) характерны для южных его стран-членов.

¹ Амт (amt) - административно-территориальная единица в некоторых странах Северной Европы. Обычно амт больше муниципалитета и является эквивалентом округа. До 1 января 2007 года Дания была разделена на 14 амтов (графств), каждый из которых включал один или несколько муниципалитетов. Объединённое Королевство Дании и Норвегии также было разделено на амты. С 1 января 2007 года вступил в силу закон, заменяющий амты на 5 административных областей, а муниципалитеты были укрупнены и их число сократилось с 271 до 98.

Зоной центральных регионов ЕС можно считать полосу между двумя важными транспортными магистралями: Глазго - Манчестер - Лондон - Париж - Лион - Марсель и Ронстад (Холланд - Рейн) - Рур - Цюрих - Рим - Неаполь. Для этих регионов характерен высокий уровень дохода на душу населения, полифункциональность, динамичность и инновационность развития.

Учет особенностей социально-экономического развития центральных и периферийных регионов позволил ЕС разработать индекс периферийности. К периферийным относятся регионы, расположенные не в центре ЕС, в которых ВВП на душу населения меньше 75% при среднем в ЕС.

У стран - членов ЕС, несмотря на различия в их конституционном устройстве, экономическом развитии, в системах управления, культурных традициях, существуют общие черты:

экономическое развитие определяют не столько общегосударственные решения, сколько сами регионы - участники экономического процесса; государство выполняет функции поддержки и регулирования, а не принятия решений; законы направлены на создание условий для экономического развития, а не на его обеспечение; предприниматели независимы, а государство определяет макроэкономические пределы их деятельности;

происходит поиск оптимального соотношения между принципами регионального развития, которые определяются государством и органами самоуправления;

наблюдается повышение значения общеевропейского уровня функционирования экономики путем развития межрегиональной кооперации для решения регионами совместных проблем.

8.9. Концепция общеевропейского пространства, возможности её реализации

Происходящие в Европе глобализационные процессы являются продолжением и распространением интеграции, которая воздействует на процесс трансформации и пространственную организацию промышленности мира, фактически являясь закономерным продуктом индустриализации и информатизации социума. Эти тенденции во многом предопределили демографические, экономические, научно-технические, экологические и другие процессы, которые и привели к глобализации.

Важная геоэкономическая тенденция современного мира - распространение региональной интеграции, когда в международные отношения вступают не государство или ТНК, а крупные региональные экономические союзы. Во второй половине XX в. сформировались крупные региональные интеграционные группировки, объединяющие соседние страны на основе производственных взаимосвязей, внутрирегионального разделения труда, взаимодействия структур государств - членов этих союзов в различных формах и на различных уровнях.

Регионализация - это интернационализация хозяйства отдельных государств, но не на глобальном, а на региональном уровне.

Развитие мирохозяйственных связей также осуществляется в рамках крупных регионов, т. е. глобальность внешнеторговых связей проходит через этап субглобальности. Бурное развитие связей между фирмами интегрирующихся стран вызывает необходимость межгосударственного или даже надгосударственного регулирования с параллельным развитием единого рынка. Результат - формирование членами региональных экономических группировок совместной экономической, научно-технической, валютно-финансовой, социальной, внешней и даже оборонной политики.

Стремление к интеграции в Западной Европе возникло после Второй мировой войны. Причинами послужили необходимость восстановления экономики и укрепление государственных и политических институтов западноевропейских стран. Это был ответ на возросший во время войны общий экономический потенциал СССР, его авторитет на международной арене и образование в ЦВЕ стран социалистической ориентации. Однако процессы экономической интеграции происходили в Западной Европе разными темпами, имели неодинаковый характер.

Известно, что на ее территории возникло несколько интеграционных объединений, наиболее крупными из которых стали Европейское экономическое сообщество (после принятия в 1992 г. Маастрихтского договора - ЕС) и созданная в 1960 г. Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ). Концепция ЕЭП (Европейское экономическое пространство) была разработана в конце 1980-х годов с целью создания нескольких интеграционных объединений на европейском пространстве, прежде всего Евросоюза и ЕАСТ. Однако доработка проекта соглашения и согласование его положений между сторонами заняли достаточно долгое время - Соглашение о ЕЭП было заключено 2 мая 1992 г. в Порто (Португалия) и вступило в силу 1 января 1994 г.

Фактически разработка концепции ЕЭП отвечала духу Декларации «отца западноевропейской интеграции» министра иностранных дел Франции Р. Шумана (май 1950 г.). В ней было высказано не только предложение о создании франко-германского Объединения угля и стали, но и говорилось о целесообразности создания «общей основы экономического развития, которая явится первым шагом к Европейской федерации». Предлагалось создать единую Европу на принципах демократии, экономического благосостояния и социального консенсуса, мира и равноправного сотрудничества. Такая Европа должна была формироваться постепенно с акцентом на приоритетные области сотрудничества, необходимые для всех участников. В соглашении о ЕЭП участвуют все члены ЕС, а также Исландия, Лихтенштейн и Норвегия. Швейцарская Конфедерация так и не присоединилась к нему (результаты референдума по его одобрению оказались отрицательными). Отношения Швейцарии и ЕС строятся на основе 7 специальных соглашений, вступивших в силу в 2002 г.

Соглашение о ЕЭП стало звеном, создавшим возможности для более тесного сотрудничества между государствами, входящими в них. Соглашение о ЕЭП позволило распространить на европейские государства, формально не являющиеся членами ЕС, правовой режим общего рынка, законодательство по вопросам свободного перемещения товаров, лиц, услуг и капиталов в смежных с ними сферах. С точки зрения системы источников права ЕС, Соглашение о ЕЭП относится к категории соглашений об ассоциации с третьими странами и другими международными организациями. Соглашение о ЕЭП предусматривает свободное передвижение товаров, свободное передвижение лиц, свободное передвижение услуг, свободное передвижение капиталов, введение системы, гарантирующей от искажения конкуренции и равное уважение к этим правилам, а также тесное сотрудничество в других областях, таких как исследования и развитие, окружающая среда, образование и социальная политика.

Основные понятия
Национальные надзорные органы
Триумф европейской идеи
Конституционный кризис
Комплиментарность
Субсидиарность
Гибкость экономической системы
Проблемные регионы

Практические занятия

Задание 1. Подберите конкретные примеры осуществления реформ по переходу к рыночной экономике в странах ЦВЕ и заполните таблицу «Виды реформ в странах ЦВЕ»

Вид реформы	Польша	Венгрия	Чехия	Румыния	Эстония	Болгария
Реформа цен и рынков						
Создание частного рынка						
Изменение роли государства в экономике						
Макроэкономическая стабилизация						

Задание 2. Выполните сравнение и назовите особенности (если они имеются) основных направлений деятельности Европейского союза на разных этапах его формирования. Укажите, с какого времени проводится та или иная политика, в чём её особенности, зависящие от этапа развития интеграционной группировки:

Этап формирования Европейского союза	Единая аграрная политика	Единая энергетическая политика	Единая структурная (региональная) политика	Единая научно-техническая политика	Единая валютная политика
Европейское экономическое сообщество					
Европейский союз					
Еврозона					

Задание 3. Используя текст учебника, заполните таблицу «Положительные и отрицательные последствия международной экономической интеграции»:

Положительные последствия международной экономической интеграции	Отрицательные последствия международной экономической интеграции

Задание 4. Заполните таблицу «Основные черты европейских социально-экономических моделей и их проявления в отдельных странах»:

Черта модели	Великобритания	Франция	Германия	Швеция
Государственная собственность на средства, доля госсектора				
Планирование экономики				
Налоговая политика				
Отношение к инфляции				
Проблема государственного долга				
Иностранные инвестиции				
Социальная политика				
Трудовые отношения				
Внешняя торговля				

Ситуационный практикум

Почему Германия всё больше походит на Японию. Автор Майк Бёрд (The Slate), 17.11.2014.,

Источник: <http://www.infox.ru/authority/foreign/2014/11/17/Pochyemu_Gyermaniya_.phtml>

Медленный экономический рост, старение населения и излишне консервативная денежная политика ставят под вопрос будущее ведущей экономики Европы.

В последние дни произошли три события, которые многое говорят о состоянии германской экономики:

- ВВП Германии вырос на 0,1% в III квартале, а инфляция в октябре составила 0,8%;
- немецкие политики договорились о том, что бюджет страны будет сбалансированным, впервые с 60-х годов;
- глава Бундесбанка Йенс Вейдман отверг идею выкупа суверенных облигаций Европейским центробанком (обычно так в Европе называют количественное смягчение);

- тут видны все проблемы, с которыми сталкивается Германия. Экономический рост и инфляция очень низкие, политики (и избиратели) не склонны прибегать к бюджетному стимулированию, а денежная политика Германии одна из самых консервативных в Европе.

Легко видеть, куда это ведёт. Стареющее население, низкая инфляция, медленный рост и политики, которые всё это, похоже, не беспокоит. Это – ровно то, что происходит в Японии последние десять или двадцать лет.

Очевидно, что на протяжении последних двух десятилетий Япония страдала от дефляции. Германия может делать вид, что это не так, но номинальный рост (инфляция плюс реальный рост) в стране крайне низок. Так было и в Японии.

У Криса Циклуны (Chris Scicluna) и Роберта Кюнцеля (Robert Kuenzel) из компании Daiwa Capital Markets есть кое-какие соображения, что можно было бы предпринять, чтобы избежать спада в германской экономике.

Вот их рецепт.

Бюджетное стимулирование. Бюджет Германии сейчас практически сбалансирован. Но даже строгие правила ЕС разрешают стране иметь дефицит в пределах 3% ВВП. Стоимость заимствований для Германии фактически нулевая. Трудно понять, к каким негативным последствиям могут привести небольшие послабления в этой области.

Увеличение государственных расходов. Слава богу, Германии есть на что потратить деньги. МВФ ранее отмечал ухудшение состояния германской инфраструктуры, так что госрасходы могут принести определённую пользу.

Сокращение налогов. Строительство дорог и мостов и реконструкция портов требуют времени, и результаты будут видны лишь в отдалённом будущем. Если вы сегодня хотите дать толчок развитию немецкой экономики, верное средство для этого – сокращение налогов.

Структурные реформы. Экономические преобразования в Германии начала 2000-х годов – хороший пример для других стран, но сегодня они явно замедлились. После того, как в 2011 году канцлер Ангела Меркель объявила об отказе от ядерной энергии, политика в области энергетики превратилась в хаос. Решение понизить пенсионный возраст в некоторых отраслях в то время, как население страны стареет, Циклуна и Кюнцель считают явно ошибочным.

Вам это ничего не напоминает? Это очень похоже на программу японского премьера Синдзо Абэ, предусматривающую рост государственных расходов. Конечно, у Германии в отличие от Японии

нет «валютного рычага», так как денежная политика стран ЕС контролируется Европейским центральным банком. Но германские политики по крайней мере могут перестать сопротивляться количественному смягчению.

Скептики говорят, что проблемы Японии и Германии не могут быть решены с помощью простого смягчения денежной или бюджетной политики. Мол, нынешнее положение дел – это нормально для высокоразвитой экономики со стареющим населением. Но если японский опыт нас чему-нибудь и научил, так это тому, что можно хотя бы попытаться изменить ситуацию.

Правда, прошло двадцать лет, прежде чем премьер –министром Японии стал Синдзо Абэ, а главой центрального банка – Харухико Курода. И если судить по тому, как ведут себя немцы, им может потребоваться не меньше времени на поиски своих реформаторов.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума.

1. Какие главные проблемы экономики Германии на современном этапе отмечает автор?

2. Какой комплекс мер по оздоровлению германской экономики предлагает автор?

3. Что свидетельствует о реальных шагах германского правительства по оздоровлению экономики? Дайте ответ, используя текст учебника и интернет-ресурсы.

4. Какие основания есть у автора для проведения параллелей с состоянием дел и направлениями преобразований в Германии и Японии? Согласны ли вы с позицией автора?

5. Можно ли считать, что проблемы, с которыми сталкивается Германия, являются общими для развитых стран? Приведите примеры, подтверждающие вашу точку зрения.

Контрольные тесты

1. Старопромышленный район, достигший в прошлом высокого уровня развития, но в эпоху НТР, потерял многие статусы экономического развития является

- a. поникшим районом;
- b. депрессивным районом;
- c. отсталым районом;
- d. потерянным районом.

2. Аргументируйте, верны или неверны данные высказывания:

а) Существует логическая связь между понятиями международное разделение труда, интеграция, глобализация.

б) Евросоюз выдвигает требование к своим странам-кандидатам по достижению ими определенного уровня макроэкономических показателей: уровня безработицы, инфляции, темпов роста, состояния бюджета и платежного баланса.

в) Глобализация приносит дополнительные возможности для развития бизнеса.

г) Многие политики обвиняют МВФ во вкладе в неэффективный ход реформирования страны.

3. Решение о свободе перемещения людей, товаров, капиталов, информации между рядом стран Европы принято:

- а. на совещании в Гааге;
- б. в рамках Маастрихтского договора;
- с. в рамках Шенгенского соглашения;
- д. в рамках Единого Европейского Акта.

4. Укажите, какую интеграционную группу образовали страны Восточной Европы в 1993 г.

- а. СЭВ
- б. НАФТА
- с. ЦЕФТА
- д. ЕАСТ

5. Выберите правильные характеристики международной экономической интеграции:

- а. одна из форм международных экономических отношений;
- б. характерная черта современной мировой экономики;
- с. процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов;
- д. межгосударственные соглашения по вопросам либерализации торговли и движения факторов производства.

6. На момент введения в обращение «евро» на единую валюту перешли:

- 10 стран;
- 12 стран;
- 15 стран;
- 18 стран.

Контрольные вопросы

1. Как и в силу каких факторов изменилась доля стран ЕС в совокупном валовом продукте мира?
2. Дайте характеристику стран, входящих в Европейский Союз.
3. Какие меры по предотвращению последствий мирового финансового кризиса предпринял ЕС?
4. Назовите особенности социально-экономической структуры стран ЕС.
5. Как действует механизм хозяйственной интеграции стран ЕС?
6. Определите место ЕС в мирохозяйственных связях.
7. Перечислите причины внутри- и межрегионального развития ЕС.
8. Из каких направлений состоит региональная политика Евросоюза?

Рекомендуемая литература

1. Акульшина А.В., Пилиева Е.О. Европейская политика в области науки и инноваций // Современная Европа, 2013, № 2.
2. Амартия Сен. Возможности и благосостояние //Философия экономики: Антология/Под ред. Д. Хаусмана. - М.: Изд-во Института Гайдара, 2012.
3. Бабынина Л.О. Гибкая интеграция в Европейском союзе. Теория и практика применения. - М.: УРСС, 2012.
4. Беттелл Т. Собственность и процветание. - М.: АНО «Институт распространения информации по экономическим наукам», 2008.
5. Бердичевский Я.М. Зарубежные страны. Вып. 1, 1998–2003 гг. – Запорожье: Премьер, 2003.
6. Борко Ю. А. ЕС после финансово-экономического кризиса// Европейский союз в XXI в.: время испытаний. - М.: Весь мир, 2012.
7. Буторина О. Причины и последствия кризиса в зоне евро // Вопросы экономики, 2012, № 12.
8. Буторина О. Европа без Евросоюза // Россия в глобальной политике, 2011, № 6.
9. Владиславлева Т.Б. Расширяющийся Европейский союз: проблемы и перспективы // Знание. Понимание. Умение. 2005, №2.
10. Гейм А. Обыватели убьют человечество за 50 лет. Интервью каналу РБК. Режим доступа: <http://top.rbc.ru/viewpoint/04/06/2013/860500.shtml> (дата обращения: 20.06.2013).
11. Де Сото Э. Загадки капитала. Почему капитализм торжествует на Западе и терпит поражение во всем остальном мире. - М.: «Олимп Бизнес», 2004.
12. Кавешников Н.Ю. «Гибкая интеграция» в Европейском Союзе // Международные процессы. Т. 9. №2(26), май-август 2011 г.

13. *Кавешников Н.Ю.* Трансформация институциональной структуры Европейского союза. - М.: Навона, 2010.
14. *Мировая экономика. Экономика регионов мира/Под ред. В.П. Колесова, М.Н. Осьмовой.* – М.: Юрайт, 2015.
15. *Кларк Г.* Прощай, нищета! Краткая экономическая история мира. - М.: Изд-во Института Гайдара, 2012.
16. *Мэддисон Э.* Контуры мировой экономики в 2001 - 2030 гг. Очерки по макроэкономической истории. - М.: Изд-во Института Гайдара, 2012.
17. *Пашковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.
18. *Поздняков Э., Ганжа С.* Новые страны на пороге Европейского союза. – М., 2006.
19. ECB Decision of 19 February 2004 adopting the Rules of Procedure of the European Central Bank, ECB/2004/2.
20. ECB Decision of 19 March 2009 amending Decision ECB/2004/2 of 19 February 2004 adopting the Rules of Procedure of the European Central Bank, ECB/2009/5.
21. *González-Pbramo J.M.* Retos de la nueva Europa: La culminaciyn de la Uniyn Econymica y Monetaria. Режим доступа: http://www.ecb.int/press/key/date/2012/html/sp120412_1.es.html (дата обращения 20.06.2013)
22. IMF World Economic Outlook Database, April 2013. <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2013/01/weodata/index.aspx> (дата обращения: 20.06.2013)
23. UNCTADSTAT electronic database. <http://unctadstat.unctad.org/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=101> (дата обращения: 20.06.2013)
24. Всемирный банк – <http://www.worldbank.org>
25. Международный валютный фонд (МВФ) – <http://www.imf.org>
26. База данных Всемирного банка - <http://devdata.worldbank.org/data-query>

ТЕМА 9. СТРАНЫ СНГ: СТРУКТУРНЫЕ И ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ СДВИГИ В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 9.1. Общая характеристика развития стран СНГ
- 9.2. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности
- 9.3. Реорганизация и переориентация хозяйственных связей в СНГ
- Социальные и экономические издержки распада межреспубликанских связей
- 9.4. Характеристики деятельности региональных организаций СНГ

9.1. Общая характеристика развития стран СНГ

В СНГ вошло большинство стран на территории СССР, в том числе Россия, Белоруссия, Молдова, Армения, Азербайджан, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан и Киргизия; не вошли Латвия, Литва, Эстония.

Украина стала страной, де-факто входящей в СНГ, однако не подписавшей Устав СНГ. 26 мая 2014 г. Украина объявила, что начинает процедуру выхода из СНГ.

Туркмения также не подписала Устав СНГ, но заявила об участии в структурах СНГ в качестве ассоциированного члена.

Грузия вышла из СНГ в 2009 г. после военного конфликта с Россией.

О создании Содружества Независимых Государств было объявлено в Минске в 1991 г. после распада СССР. Содружество имело целью закрепить принципы экономического и политического сотрудничества между странами, входившими в Союз.

В СНГ неоднократно пытались вступить непризнанные республики. Роль СНГ на пост-советском пространстве ослабла и уступает по значимости таким организациям, как Таможенный союз ЕАЭС (Российская Федерация, Республика Армения, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Беларусь), ШОС (Китай, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан) и военной организации ОДКБ.

С 2000-х годов развитие экономик стран СНГ определялось двумя основными факторами. **Во-первых**, в условиях восстановления экономики после кризисных 1990-х годов на фоне низкой конкурентоспособности национальных производств произошло резкое увеличение импорта, прежде всего инвестиционных и потребительских

товаров, из стран дальнего зарубежья. В 2008 г. суммарный ВВП стран СНГ вырос в реальном выражении в 1,9 раза, тогда как объемы ввоза товаров из дальнего зарубежья увеличились в 7,6 раза (внутрирегиональный импорт, без импорта РФ из СНГ, причем в основном за счет повышения цен на энергоносители и металлы). Поставки товаров из КНР в СНГ возросли в 2008 г. в 31,5 раза, а экспорт из 27 стран Евросоюза увеличился в 2,6 раза.

Все большая часть потребностей государств Содружества в изделиях обрабатывающей промышленности, оборудовании, технологиях, товарах народного потребления стала покрываться за счет импорта из дальнего зарубежья, что превратилось в существенный фактор торможения интеграционных процессов и усиления центробежных тенденций в регионе.

Во-вторых, низкая конкурентоспособность большинства обрабатывающих производств при растущих мировых ценах на основные сырьевые товары и материалы привела к изменению структуры промышленности и экспорта из СНГ, формированию их преимущественно сырьевой, низкотехнологичной международной специализации. Экспорт практически всех государств Содружества состоит из энергоносителей, металлов, удобрений, различных видов промышленного и аграрного сырья. Характерно, что в экспорте наиболее промышленно развитых стран СНГ Белоруссии и Украины около 60% приходится на минеральные продукты, металлы, базовые химикаты и удобрения.

Фактически структуры экономик и экспорта стран Содружества с 2000-х годов сближались, все более утрачивая взаимодополняемость и переходя в положение конкурентов, что также сильно снижало стимулы к интеграции. В общеполитическом плане состояние экономических структур СНГ, утяжеляемое концентрацией производства и капитала, стимулировало процессы централизации политической власти, ее ориентацию на интересы, зачастую не совпадающие с планами расширения и углубления регионального интеграционного сотрудничества вместе с Россией. В результате указанных процессов объёмы торговли между странами СНГ были значительно меньше, чем товарооборот с дальним зарубежьем. Удельный вес этих объёмов в общем товарообороте (включая Россию) только за 2004–2008 гг. снизился с 27 до 21,5%, в том числе в импорте с 38 до 27%; доля торговли с третьими странами в общем товарообороте стран СНГ (без России) повысилась за тот же период с 59 до 66%, в том числе в экспорте с 70 до 76%, в импорте с 47 до 54%. Для сравнения: в 2008 г.

удельный вес внутрирегиональной торговли для ЕС-27 достигал 65%, для стран НАФТА (США, Канада, Мексика) 40%.

С 2000-х годов при общих высоких темпах восстановительного роста экономик стран СНГ (причем для всех стран с очень низкой исходной базы) успешнее других развивались крупные нетто-экспортеры энергоносителей Азербайджан, Казахстан, Туркмения. Например, Азербайджан к 2008 г. увеличил ВВП в 3,5 раза, Казахстан в 2 раза, Туркмения в 2,9 раза. Добыча нефти в Азербайджане выросла в 3,2 раза, газа в 2,9 раза, в Казахстане в 2,9 раза, в Туркмении в 1,6 раза.

Несмотря на достаточно высокие темпы экономического роста стран СНГ, их финансовое положение оставалось неустойчивым, отмечались значительные всплески инфляции, большинство стран имели хронический бюджетный дефицит и крупное отрицательное сальдо по счету текущих операций платежного баланса. Большие величины дефицита текущего платежного баланса наблюдались не только у нетто-импортеров энергоносителей и стран с узкой экспортной базой, но и у нетто-экспортеров энергоресурсов в связи с масштабными закупками нефтегазового оборудования и услуг в рамках совместных проектов, а также из-за чрезмерных внешних заимствований с короткими сроками платежей.

Мировой валютно-финансовый кризис 2008-2009 гг. разделил участников СНГ на две группы.

Первая группа – нетто-экспортеры энергоносителей (Азербайджан, Казахстан, Туркмения, Узбекистан), которые сильно пострадали от падения мировых цен на нефть, но сумели сравнительно быстро восстановиться за счет накопленных резервов и возобновившегося роста котировок на нефтяном рынке. Эти страны в меньшей степени зависели от состояния экономики России и других государств Содружества. В 2008 г. в экспорте Казахстана на СНГ приходилось лишь 16% (по сравнению с 27% в 2000 г.), в экспорте Азербайджана 3% (13%), поскольку почти все объемы энергоносителей основного экспортного товара направлялись в дальнее зарубежье.

Вторая группа – нетто-импортеры энергоносителей, чей рост подпитывался масштабным внешним кредитованием, благоприятной конъюнктурой на рынках многих видов неэнергетического сырья и промышленных полуфабрикатов, расширением рынков сбыта в России и увеличением трансферов от трудовых мигрантов, опять же из России. Кризис привел к существенному ослаблению названных источников роста, что вызвало общее ухудшение ситуации и девальвационные процессы в этих государствах нетто-импортерах энергоносителей с

низким уровнем доходов (Армения, Грузия, Киргизия, Молдавия, Таджикистан).

Выход из мирового кризиса для последней группы стран был связан с проведением болезненных реформ, финансовой поддержкой политически и социально значимых, но неэффективных секторов и производств, сопряженной с ростом кредитов, получением внешних займов.

Растущая международная и двусторонняя финансовая помощь наиболее сильно пострадавшим от кризиса странам Содружества могла ухудшать интеграционную перспективу, поскольку любые программы помощи концентрируют внимание на внутренних проблемах и подталкивают к большей внешней открытости в целях создания благоприятных условий доступа на рынок для международных инвесторов. В период кризиса возможно получение существенного дисконта при покупке активов. Надо также учитывать, что значительная часть внешней финансовой помощи СНГ обуславливалась проведением такой экономической политики, по которой предоставлялись те или иные уступки (преференции) странам-донорам, закупки у них оборудования, технологий и т.д.

В классификации страновых рисков, проведенной Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), на которую ориентируются кредиторы и инвесторы по всему миру, страны СНГ к февралю 2010 г. находились на самых низких ступенях рейтинга. Из предусмотренных экспертами ОЭСР 8 степеней странового риска (0 нет рисков, 7 практически неприемлемые для кредиторов и инвесторов риски) 4 государства Содружества Белоруссия, Киргизия, Молдавия, Таджикистан, находились на нижнем седьмом уровне, Армения, Грузия, Туркмения и Узбекистан на предпоследнем шестом уровне, только Азербайджан и Казахстан на более или менее приемлемом пятом уровне (его также имеют Доминиканская Республика, Гватемала, Иордания и др.).

С учетом чрезмерно высоких, согласно международной классификации, рисков операций в странах СНГ, особенно в условиях кризиса, зарубежный бизнес заходил на рынки при мощной поддержке государства, тем самым общий фон торгово-экономического сотрудничества все более политизировался.

Страны СНГ обладают обширным природным и экономическим потенциалом, который дает им значительные конкурентные преимущества и позволяет занять достойное место в международном разделении труда. Они располагают 16,3% мировой территории (22,1 млн км²), или 42% материка Евразия, 5% численности населения (на 1

января 2017 г. – 284 млн человек), 25% запасов природных ресурсов, 10% промышленного производства, 12% научно-технического потенциала, 10% ресурсообразующих товаров. Среди них пользующиеся спросом на мировом рынке: нефть и природный газ, уголь, лес, цветные и редкие металлы, калийные соли и прочие ископаемые, а также запасы пресной воды и земельные массивы, пригодные для земледелия и строительства.

Ресурсный потенциал государств–участников СНГ является одной из важнейших предпосылок устойчивого экономического развития этих стран.

Наиболее значительные запасы нефти сосредоточены в России (более 20 млрд т, 70% суммарных запасов государств членов СНГ). Около 3,9 млрд т разведано на территории Казахстана. На другие государства–участники СНГ (Азербайджан, Узбекистан, Туркменистан) приходится 1,2 млрд т запасов нефти (16% суммарных запасов государств членов СНГ).

Основные запасы газа сосредоточены в месторождениях России (160 трлн м³), значительными запасами обладают Туркменистан (17,5 трлн м³, или 32%), Казахстан (1,3 трлн м³, или 2,4%), Узбекистан (1,1 трлн м³, или 2%), Азербайджан (0,9 трлн м³, или 1,7%).

Состояние сырьевой базы угольной промышленности государств участников СНГ благоприятное. В их недрах сосредоточено 225 млрд т запасов всех типов углей (26% мировых запасов). Основными государствами по запасам угля в СНГ являются Россия (157 млрд т, или 70% общих запасов государств участников СНГ), Украина (34 млрд т, или 15%) и Казахстан (34 млрд т, или 15%).

Следует иметь в виду, что после 1991 г. некогда единый минерально-сырьевой и промышленный комплекс страны оказался разделенным между образовавшимися самостоятельными государствами. Это обстоятельство отрицательно повлияло на производственно-экономические связи отдельных предприятий ТЭКа, черной и цветной металлургии, объединенных ранее единой цепочкой: руда – концентраты – металл – готовые изделия.

В свою очередь, для многих государств–членов СНГ источники сырья оказались на территории России: для Белоруссии, Молдовы и ряда других государств топливно-энергетические сырьевые ресурсы и преобладающая часть цветных и редких металлов, для республик Центральной Азии и Казахстана никель, кобальт, металлы платиновой группы.

9.2. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности

В 1992–2011 гг. проявлялась установившаяся взаимосвязь социально-экономических процессов, происходящих в государствах–членах СНГ, с ситуацией в глобальной экономике. В докризисные периоды (1991–1997 гг. и 2000–2007 гг.) происходило становление национальных хозяйств новых независимых государств. В 1998–2009 гг. наблюдалось снижение (во многих случаях резкое) экономических показателей. Предпринятые в государствах–членах СНГ антикризисные меры, в том числе и совместные, оказались позитивными, о чем свидетельствует положительная динамика показателей социально-экономического развития в 2010–2011 гг. Так, в большинстве государств членов СНГ увеличился ВВП. Наиболее высокие темпы роста отмечались в Туркменистане (9,2% в 2010 г. и 14,75% в 2011 г.) и Узбекистане (8,5% в 2010 г. и 8,3% в 2011 г.). В Азербайджане динамика ВВП замедлилась: 5% в 2010 г., 0,1% в 2011 г. Кризис 2009 г. сильнее всего отразился на ВВП Армении, Молдовы, России и Украины, однако позже положение удалось выправить.

Изменялся и ВВП на душу населения. Наибольшее его значение в 2011 г. достигнуто в России (13 010 долл. США) и Казахстане (11 259 долл. США).

В 2017 г. в государствах–участниках СНГ сохранялась положительная динамика темпов роста ВВП, объемов промышленного производства, инвестиций в основной капитал, перевозок грузов и оборота розничной торговли. Существенно уменьшилось производство продукции сельского хозяйства.

Таблица 21

Основные экономические показатели государств–членов СНГ в 2016 - 2017 гг., в % к предыдущему году

<i>Показатель</i>	<i>2016 г.</i>	<i>2017 г.</i>
ВВП	100,4	102,0
Промышленное производство	101,0	101,6
Объем продукции сельского хозяйства	105,1	101,9
Инвестиции в основной капитал	98,7	104,2
Перевозки грузов (без трубопроводного транспорта)	101,6	103,5
Оборот розничной торговли	97,7	102,0

В 2017 г. в государствах–участниках СНГ наблюдался рост ВВП. Наиболее высокие темпы прироста ВВП наблюдались в Узбекистане (5,3%), Таджикистане (7,1%) и Армении (7,5%). По сравнению с уровнем 2016 г. темпы роста ВВП увеличились в Азербайджане, Белоруссии, России и Армении. Следует отметить, что в Азербайджане и Белоруссии удалось преодолеть негативную динамику 2016 г., характеризовавшуюся снижением ВВП.

В 2017 г. замедление темпов экономического роста в СНГ происходило в значительной мере под влиянием негативных внешних факторов, в частности, слабого восстановления мирового промышленного производства и международной торговли после затяжного кризиса.

Рост объемов промышленной продукции в государствах-членах СНГ в период кризиса 2009 г. сменился спадом. В 2010-2011 гг. происходило его восстановление, однако в ряде государств членов СНГ оно носило неустойчивый характер.

По данным Статкомитета СНГ объем промышленного производства в странах Содружества в 2017 г. по сравнению с 2016 г. увеличился на 1,6% (в 2016г. - на 1%). Объем промышленного производства увеличился в большинстве государств–членов СНГ, за исключением Азербайджана. Темпы его роста в Армении, Таджикистане, Кыргызстане, Белоруссии, Узбекистане и Казахстане были выше, чем в 2016 г.

В России слабая положительная динамика промышленного производства складывалась на фоне стагнации объемов производства, низкого роста производительности труда, замедления прироста объемов инвестиций в основной капитал, существенного ухудшения финансового положения предприятий. За 2017 г. промпроизводство выросло на 1% после роста на 1,3% в 2016 г.

Объем промышленного производства в Казахстане в 2017 г. по сравнению с 2016 годом увеличился на 7,1%. В 2017 г. увеличилась добыча сырой нефти, природного газа, металлических руд и угля. Возросло производство продуктов питания, нефтепереработки, продукции фармацевтической, металлургической промышленности и машиностроения. При этом снизилось производство табачных изделий, резиновых и пластмассовых изделий, компьютеров, электронной и оптической продукции.

Объем промышленного производства в Азербайджане в 2017 г. составил 39,6 млрд манатов, что на 3,4% ниже показателя 2016 г. В 2017 г. 69,9% объема производства пришлось на добывающую промышленность, 24,7% – перерабатывающую, 4,6% – сферу

производства и распределения электроэнергии, газа и пара, 0,8% – сферу водоснабжения, очистки и переработки отходов.

В сфере производства и распределения электроэнергии, газа и пара производства в 2017 г. спад составил 2,6%, в сфере водоснабжения, очистки и переработки отходов – спад на 1,2%.

В 2016 г. объем промпроизводства в Азербайджане сократился на 0,4%.

За 2017 г. год промышленные предприятия Кыргызстана произвели продукцию на сумму 231,2 млрд сомов. Объем производства по сравнению с 2016 г. вырос на 11,5%. Без учета предприятий по разработке месторождения Кумтор – 130,1 млрд, физический объем составил 121,0%. Удельный вес промышленности в структуре производства ВВП составил 18,5%.

Динамика роста обеспечена за счет увеличения объемов производства основных металлов (2,1%), готовых металлических изделий (22,7%), кокса и очищенных нефтепродуктов (25,9%), текстильного производства (11,4%), производства резиновых, пластмассовых изделий и прочих неметаллических минеральных продуктов (20,8%) и др.

В 2017 г. объем экспорта промышленной продукции составил 1790,7 млн с темпом 113,8%. Объем экспорта в 2017 г., в отличие от 2016 г., увеличился на 217,5 млн долл. США. При этом доля драгоценных металлов от общего объема экспорта составила 39,6%, продовольственных товаров и сельхозсырья – 13,6%, текстиля, текстильных изделий, обуви – 12,4%, минеральных продуктов – 8,5%, машин, оборудования и транспортных средств – 8,7%.

Увеличению объемов промышленного производства в Молдове в 2017 г. способствовал существенный рост в добывающей промышленности, а также в перерабатывающих отраслях. Наибольший рост достигнут в производстве электрооборудования - 39,4% и изделий из резины и пластмасс - 16,4%. В то же время, резко сократилось производство табачных изделий, которых выпущено лишь 69,4% от прошлогоднего уровня.

В 2016 г. в условиях неблагоприятной внешнеэкономической конъюнктуры, связанной с падением цен на нефть, газ, металлы и другие сырьевые ресурсы сырьевого экспорта, рост ВВП стран СНГ составил 0,5%. Главной причиной этого стали низкие цены на углеводороды, негативно сказавшиеся как на экспортерах нефтегазовых ресурсов, так и на других странах СНГ, тесно связанных с ними экономически. Падение цен на нефть и природный газ снизило приток валютной выручки в «нефтегазовые» экономики, что привело к

снижению потребительской активности и падению спроса на товары и услуги, поставляемые им другими республиками бывшего СССР. При всем этом экономики СНГ в 2016 г. продемонстрировали относительную устойчивость к внешним шокам. Объяснялось это резким падением импорта, улучшившим платежный баланс и позволившим увеличить «чистый» экспорт, уменьшением внешнего долга и оттока капитала, а также снижением темпов падения экономики Украины и хорошими показателями аграрного сектора Казахстана. В 2017 г. рост ВВП составил 2,0%.

Аналитики ЕАБР делят страны СНГ на три группы: экспортеры нефти и газа, экспортеры трудовых ресурсов и страны с диверсифицированной экономикой. К первой группе относятся Россия, Казахстан, Туркмения и Азербайджан, ко второй Таджикистан, Киргизия, Армения и Молдавия, а к третьей Украина, Белоруссия и Узбекистан. Эта классификация отражает не уровень развития или качество экономики, а товары и услуги, которые преобладают в структуре экспорта. Украина и Узбекистан, например, являются крупнейшими поставщиками трудовых мигрантов в Россию, но так как их денежные переводы не являются основным источником налоговых поступлений бюджета и валютной выручки, эти экономики отнесены к диверсифицированным. Таджикистан и Киргизия помимо мигрантов поставляют на внешний рынок цветные металлы, хлопок и другие товары, но денежные переводы играют для них более важное значение. Аналогичным образом складывается ситуация с экспортерами углеводородов. Россия, например, поставляет на внешние рынки продукцию машиностроения, сельского хозяйства, металлы, программное обеспечение, но главным источником доходов бюджета являются всё же поступления от экспорта нефти и газа.

В государствах, экспортирующих углеводороды, ситуация к 2016 г. улучшилась в связи со стабилизацией экономик России и Казахстана. Спад совокупного ВВП этой группы стран по сравнению с тем же периодом прошлого года снизился с 3,7 до 3,2%. При этом негативное влияние на показатели группы оказал Азербайджан, ВВП которого в четвертом квартале 2015 г. снизился сразу на 6,7%, тогда как в третьем квартале спад составлял всего 0,7%.

Страны-поставщики трудовых мигрантов оказались в лучшем положении, поскольку их экономики не зависели напрямую от поступления нефтегазовых доходов. В связи с этим часть из них сумела сохранить положительные темпы экономического роста, которые, однако, заметно снизились. В четвертом квартале совокупный ВВП этих государств увеличился всего на 0,5%, тогда как в первом квартале

он вырос на 4,6%, во втором на 5,4, а в третьем на 2,8%. К концу 2015 г. отрицательным оказался рост киргизской экономики (-2,3%), что было вызвано падением добычи золота на месторождении Кумтор. В связи с небольшим размером экономики республики результаты деятельности крупных предприятий, таких как «Кумтор Голд Компании», оказали сильное влияние на динамику ВВП.

Еще более значительным (-3,7%) оказалось падение экономики Молдавии, связанное с плохим урожаем. ВВП Армении и Таджикистана продолжал расти, но к началу 2016 г. темпы его прироста замедлились. Причиной этого стало резкое падение денежных переводов трудовых мигрантов, негативно сказавшееся на всех отраслях экономики.

В Белоруссии, Узбекистане и на Украине, которые аналитики ЕАБР относят к странам с диверсифицированной структурой экспорта, снижение ВВП к началу 2016 г. замедлилось. В четвертом квартале их совокупный ВВП сократился на 2,5%, тогда как в третьем квартале его падение составляло 6,4%, а в первом полугодии измерялось двузначными цифрами. Позитивное влияние на экономику этой группы стран неожиданно оказала Украина. Из-за эффекта низкой базы, связанного с резким падением ВВП в предыдущий период, фактора сезонности, а также снижения интенсивности гражданской войны в восточных регионах, на Украине во втором полугодии началось восстановление деловой активности. За четвертый квартал ее ВВП сократился всего на 1,4%, тогда как в первом квартале его падение составляло 17,2, во втором 14,6, а в третьем 7,2%. В белорусской экономике наблюдалось дальнейшее углубление спада, составившего по итогам четвертного квартала 5%. Узбекистан же, используя активное государственное стимулирование, сохранил высокие темпы роста экономики, которая за 2015 г. увеличилась на 8%.

На снижение потребительского спроса, вызвавшего замедление роста ВВП в государствах Центральной Азии и Закавказья, повлияла девальвация национальных валют. Пойти на нее они были вынуждены из-за резкого падения курса рубля в конце 2014 г. первой половине 2015 г. Некоторые страны, такие, как Таджикистан и Туркмения, даже ввели временные запреты на прямую продажу долларов населению. Те же проблемы в первом полугодии 2016 г. наблюдалось и в Казахстане, где в четвертом квартале было заметное снижение потребительской активности. Сжатие внутреннего спроса на южной периферии бывшего СССР могут остановить стабилизация или рост экономик европейских стран СНГ. Особенно большое значение эти процессы будут иметь для

участников ЕАЭС, динамика развития которого в решающей степени зависит от состояния крупнейшей экономики России.

Прогнозы экономического развития стран СНГ на 2018 г. и дальнейшую перспективу во многом основываются на оценках постепенного восстановления мировой экономики. В 2017 г. в странах Содружества наблюдался экономический рост и активизация торгово-экономического сотрудничества. Отмеченные в 2016 г. позитивные экономические эффекты и текущие основные социально-экономические показатели стран Содружества позволяют рассчитывать на восстановительный рост взаимной торговли.

В экономически сложных условиях в целом в странах СНГ прирост ВВП в 2017 г. показал рост в 2,0%, промышленное производство выросло на 1,0%. Положительная экономическая динамика в указанный период отмечается также во всех государствах-членах ЕАЭС, в том числе рост промышленного производства (101,0%) и производства сельскохозяйственной продукции (105,1%).

В 2017 г. особое внимание уделялось устранению барьеров на пути движения товаров и услуг и упрощению таможенных процедур, товарооборот между странами СНГ значительно вырос. За 2017 г. он увеличился более чем на четверть (24,2%) и достигнул почти 164,8 млрд долларов США. Для справки: за весь 2016 г. он составлял 94 млрд долл. США. Примерно на столько же (23%) увеличился и товарообмен СНГ с третьими странами.

Также в 2017 г. страны-участницы СНГ укрепили договорно-правовую базу Содружества. Вступило в силу соглашение в сфере инноваций, ядерной энергетики, транспортной безопасности. Страны СНГ приняли документы, направленные на противодействие распространению контрафактной продукции, защиту интеллектуальной собственности. Сейчас в СНГ ведутся завершающие работы по заключению соглашения о свободной торговле услугами.

Данные ЕАБР показывают, что, несмотря на все перипетии последнего времени, включая украинский кризис и антироссийские санкции, экономически страны СНГ до сих пор тесно связаны друг с другом. Процессы, происходящие в крупных экономиках, неизбежно отражаются на всех странах Содружества. И главным связующим звеном СНГ по-прежнему является Россия, которая из-за своего географического положения, емкости внутреннего рынка, промышленного потенциала и транспортных возможностей играет в нем центральную роль.

Что касается экономик стран СНГ, то уровень развития производительных сил на территории этих государств явно не

соответствует общемировому. Экономики различных стран СНГ сильно отличаются друг от друга, причем это связано не только с дефицитом и профицитом бюджетов, но и с уровнем развития, направленностью. Например, для экономик Украины или Белоруссии, несмотря на все существующие проблемы, характерен достаточно высокий технологический уровень, значительная часть экспорта приходится на товары и услуги высокого передела. В то же время центральноазиатские страны в основном ориентированы на экспорт сырья или продукции, полученной в результате использования природных ресурсов.

В сфере социального развития в 2017 г. страны СНГ представляли собой зону социального неблагополучия. Наиболее низкий уровень социального развития наблюдается в Кыргызстане и Таджикистане, в которых от 35 до 50% населения имеют доходы ниже величины прожиточного минимума, как и в Молдове, Армении и Украине, в которых около четверти населения имеют доходы ниже величины прожиточного минимума.

По уровню жизни, измеряемому в первую очередь показателем ВВП по паритету покупательной способности, среди стран СНГ Россия стоит особняком, намного опережая другие страны СНГ. Согласно данным МВФ ВВП по ППС России составил в 2017 г. 4008,0 млрд долл. США, или 25740,7 долл. на душу населения. На 2-ом месте по этому показателю Казахстан - 478,0 млрд долл. США, или 24402,7 долл. на душу населения. Затем идут Узбекистан, Белоруссия, Азербайджан, Таджикистан, Армения, Киргизия и Молдова.

Согласно данным статкомитета СНГ в 2017 г. общее число безработных в СНГ составляло 1463,3 тыс чел., уровень безработицы – 1,2%. Пережив некоторый спад в 2016 г., рынок труда в России и странах СНГ набирает обороты. Об этом говорится и в новом докладе о тенденциях в области занятости, подготовленном экспертами Международной организации труда (МОТ).

Так, в регионе уровень безработицы снизился с рекордно высоких 10,1% в 2009 г. до 8,2% в 2012 г. В 2017 г. он составлял 5,4%.

В России, например, за последний год армия безработных сократилась почти на 1,5 млн чел. Таким образом, общий уровень безработицы снизился до 5,4%.

Однако эксперты рисуют не вполне радужную картину трудоустройства среди молодежи СНГ. По оценкам МОТ, в 2017 г. уровень безработицы среди юношей составлял 17,3%, а среди девушек – 17,7%.

Так, самая сложная ситуация в Армении – там уровень молодежной безработицы составляет 39,1%. В России же этот показатель находится на отметке в 15,8%.

Согласно рейтинга МОТ в государствах - членах СНГ в 2017 г. самый высокий уровень безработицы наблюдался в Армении (17,6%), самый низкий в Белоруссии (0,5%).

В мире все страны СНГ принадлежат к типу стран с переходной экономикой. По уровню доходов на душу населения согласно типологии Всемирного банка 6 стран СНГ (Армения, Азербайджан, Киргизия, Молдавия, Таджикистан и Туркмения) относятся к типу стран с низким доходом, а остальные 6 - к типу стран со средним доходом. Кроме того, по уровню ВВП СНГ входит в первую десятку стран по этому показателю, составляя чуть более 4% от общемирового ВВП.

Существует множество рейтингов, которые показывают уровень жизни в постсоветских странах. Но нет универсального рейтинга, который бы мог показать среднегодовой уровень счастья определенной группы людей в конкретной стране. При составлении рейтинга одни больше учитывают экономический фактор, другие - социальное обеспечение, третьи - культурное развитие. Но в каждой стране есть бедные и богатые люди с несопоставимым уровнем жизни. А также есть разные части определенных стран с совершенно разным уровнем развития.

Говорить при этом, что страна полностью соответствует тому месту по уровню жизни, которое ей отвели в рейтинге, было бы ошибкой. Тем не менее можно привести несколько общих рейтингов уровня жизни стран СНГ.

Рейтинг агентства Legatum Prosperity Index основан не только на общих показателях развития государства, но и на особенности жизни людей, уровне заработной платы, качестве образования и др. Согласно данным этого агентства (Табл. 21), среди стран СНГ лидирует Казахстан (47 - место), далее почти рядом идут Беларусь и Россия (58 и 61 соответственно). Самые последние - Азербайджан и Молдова (81 и 89).

Таблица 22.

Рейтинг бывших советских стран по качеству жизни в 2017 г.

<i>Страна</i>	<i>Место в рейтинге</i>
Чехия	29
Эстонская Республика	36

Словакия	38
Венгрия	41
Литовская Республика	43
Казахстан	47
Латвийская Республика	48
Румыния	55
Республика Беларусь	58
РФ	61
Узбекистан	63
Украина	64
Киргизия	80
Азербайджан	81
Грузия	84
Молдова	89
Таджикистан	94
Республика Армения	95

Рейтинг стран, согласно базе Нумбео, не включает все государства, входящие в состав СНГ, но здесь можно узнать не только общие данные, но и показатели по определенным критериям развития.

Таблица 23.

Уровень жизни в бывших странах постсоветского пространства, согласно рейтинга Нумбео

<i>Страна</i>	<i>Качество жизни</i>	<i>Покупательная способность</i>	<i>Безопасность</i>	<i>Медицина</i>	<i>Стоимость жилья</i>
Чехия	153,71	75,78	70,83	75,48	47,67
Словакия	144,55	57,89	69,48	63,20	49,45
Польша	141,30	64,79	69,81	62,33	43,50
Литва	138,36	48,45	60,94	66,33	51,93
Румыния	138,19	57,40	71,47	53,84	38,71
Венгрия	125,82	41,48	61,84	52,29	47,19
Россия	91,73	45,20	54,30	56,13	44,48
Украина	87,63	25,20	49,57	49,34	29,21

Согласно рейтингу, рассчитанному по методике Всемирного банка, валовый национальный доход является наибольшим в России и Казахстане, наименьшим — в Таджикистане и Киргизии (Табл. 23). Странами с высоким уровнем считаются те, доход которых на душу

населения превышает 12 тыс. долл. США, со средним - от 1000 до 12 тыс., с низким - от 1000 и ниже. Таким образом, все страны СНГ, кроме Таджикистана и Киргизии, имеют средний уровень национального дохода.

Если рассматривать показатели ВВП (общей ценности всех товаров и услуг, произведенных жителями государства за год и выраженной в ценах конечного покупателя), то лидируют Россия и Казахстан. Наименьший он у Киргизии (Табл. 24).

Таблица 24.

Показатели ВВП и ВВП в странах Содружества 2017 г.

<i>Страна</i>	<i>ВВП в 2017 г.</i>	<i>ВВП в 2017 г.</i>
РФ	9720	1 425 703
Молдова	2120	7513
Азербайджан	4760	46 455
Киргизия	1100	6714
Казахстан	8710	154 947
Армения	3760	11 006
Таджикистан	1110	9662
Беларусь	5600	53 200
Узбекистан	2220	70 841
Украина	2310	98 629
Туркменистан	6670	37 762

Объем экспорта стран СНГ за 2017 г. составлял 501,3 млн, из них 416,8 млн долл. США приходилось на другие страны мира.

Основные экспортеры в Содружестве - Россия (48733,2 млн долл. США), Казахстан (8155,8 млн) и Белоруссия (17431,0 млн).

Объем импорта стран СНГ в 2017 г. составил 366,7 млн, импорт в другие страны мира - 286,4 млн долл. США. Основными импортерами в Содружестве стали Россия (25202,1 млн долл. США), Белоруссия (21063,9 млн) и Казахстан (13848,5 млн).

Интеграция стран СНГ в мировое хозяйство должна привести к кардинальным изменениям в глобализации экономики. Эти изменения, как показывает опыт развития мирового хозяйства в последние три десятилетия, и в ближайшую четверть века напрямую будут связаны с конъюнктурой рынка энергоресурсов.

Показатели, характеризующие положение стран СНГ в мировом производстве энергоресурсов, позволяют сделать вывод о том, что

страны СНГ в ближайшие 15 лет сохраняют значительные возможности воздействия на мировой рынок топливно-энергетических ресурсов.

Странам СНГ необходимо скоординированное взаимодействие в сфере производства и потребления топливно-энергетических ресурсов. Конъюнктура рынка энергоресурсов в значительной мере определяет экономическую обстановку в мире и возможности стран СНГ влиять на нее. Практически вся экспортируемая странами СНГ нефть поставляется на европейский рынок, вся инфраструктура (в том числе и недавно введенная в строй Балтийская трубопроводная система) рассчитана на поставки в этот регион.

Развитие экономики стран СНГ также будет зависеть от поставок нефти и газа из России. По запасам (более 20 млрд. т - 13% мировых) нефти Россия занимает 2-е место в мире после Саудовской Аравии, а по запасам газа (160 трлн м³ - 45% мировых запасов) 1-е место в мире. Большие запасы нефти расположены в республиках Закавказья (Азербайджан, Армения).

Основная часть нефти перекачивается по нефте- и нефтепродуктопроводам; их протяженность составляет около 62 тыс. км. Нефть России экспортируется в страны СНГ, Восточной и Западной Европы.

Главной слабостью большинства стран СНГ является сильная зависимость от экспорта природных ресурсов и продукции с низкой добавленной стоимостью, что делает страны СНГ очень уязвимыми от внешних потрясений и от конъюнктуры мирового рынка природных ресурсов.

Эффективность транспортно-коммуникационных систем в СНГ несколько раз выше, чем в США и Китае. Важным преимуществом является географическое положение СНГ, по которому проходит самый короткий сухопутный и морской (через Северный Ледовитый океан) путь из Европы в Юго-Восточную Азию. По оценкам Всемирного банка, доход от эксплуатации транспортно-коммуникационных систем Содружества мог бы составить 100 млрд долл. США. Другие конкурентные ресурсы стран СНГ – дешевая рабочая сила и энергоресурсы создают потенциальные условия для подъема экономики. Здесь производится 10% мировой электроэнергии (4-е место в мире по ее выработке)

Однако снижение уровня жизни населения, затянувшийся спад производства показал суверенным республикам, что удовлетворить потребности каждой из них за счёт того экономического потенциала, который достался им от советского периода, невозможно. Оказались несостоятельными и надежды на массированную внешнюю помощь, на

свободное вхождение в мировой рынок. Общественное мнение и руководство суверенных государств ближнего зарубежья осознали, что выходить из экономического кризиса на основе индивидуальной политики и решать ближайшие, а тем более перспективные национальные задачи чрезвычайно трудно. Так размежевавшиеся бывшие советские республики подошли к необходимости восстановления и развития на новой основе взаимных экономических связей, необходимости более тесного экономического сотрудничества

Укрепление и развитие интеграционных процессов во всех областях в рамках СНГ рассматривается всеми странами-членами как базисная цель внешней, в том числе и внешнеэкономической, политики стран СНГ. Исходя из собственных национальных интересов все члены интеграции имеют почти схожие стратегии развития интеграции в рамках СНГ и задач в следующем виде.

Во-первых, расширение реализации на рынках стран-членов СНГ готовой продукции, особенно машин и оборудования. Интерес их состоит в сохранении ёмкого географически близкого рынка сбыта для своей продукции. Ослабление позиций на этом рынке означает практическую уступку его внеинтеграционным членам, и не следует рассчитывать на то, что в будущем на этот рынок можно будет вернуться.

Во-вторых, получение доступа к сырьевым ресурсам стран-членов СНГ, в которых нуждаются российские производители, и производителей развивающихся и развитых стран к этим ресурсам на взаимовыгодной основе. На территории стран Содружества сосредоточены месторождения многих цветных и редкоземельных металлов, покрывавшие потребности в них российской экономики на 70–100%. Весьма важное значение имеют также поставки других видов продукции: хлопка, отдельных видов машин и оборудования, продовольственных товаров. Безусловно, в интересах покупателя и продавца необходимо сохранить доступ к имеющимся на территории стран-членов СНГ ресурсам и устоять в конкурентной борьбе за них с третьими странами, которая уже имеет ярко выраженный характер.

В-третьих, стимулирование деятельности капитала в странах Содружества в формах учреждения совместных предприятий, создания транснациональных проектов, активной деятельности на фондовых рынках

В-четвертых, обеспечение надежного функционирования транспортно-коммуникационной инфраструктуры, оставшейся на территории СНГ и необходимой для обслуживания экспортно-импортных операций.

Объективные интересы других стран Содружества состоят также в экономическом сближении, а, точнее, в восстановлении тесных экономических связей с Россией, ибо даже такие крупные страны, как Украина, Белоруссия, Казахстан, не говоря уже о странах с меньшими численностью населения и экономическим потенциалом, не могут развивать современные отрасли в расчете только на внутренние рынки. Им также необходимо более широкое экономическое пространство, и, конечно, Россия и другие страны члены СНГ для них наиболее благоприятные партнёры, поскольку с ними сохраняются производственные связи предприятий, общие транспортные системы, единые стандарты и т.д.

9.3. Реорганизация и переориентация хозяйственных связей в странах СНГ. Социальные и экономические издержки распада межреспубликанских связей

В СССР входили союзные республики, различающиеся по площади, численности населения, уровню социально-экономического развития, этнокультурным особенностям, научно-техническому и образовательному потенциалу. Находясь в едином правовом поле СССР, по социально-экономическому развитию они имели разные уровни: от преобладания аграрных форм экономики в южных республиках до сильно индустриализированных (РСФСР, республики Прибалтики, Украины, Белоруссия).

Политическая система СССР требовала следовать единому плану развития экономики и межрегиональной интеграции, исходя исключительно из общегосударственных интересов, которые формулировались узким кругом лиц высшей партийной бюрократии. В СССР был единый центр принятия экономических решений, а остальное пространство было объектом его деятельности. Такова была крайне централизованная форма отношений центра и периферии. В условиях, когда государство составляли столь разные республики, высокая степень централизации управления представлялась важным преимуществом, обеспечивающим единство и целостность страны, согласно целям единого народнохозяйственного планирования.

На огромном экономическом пространстве были созданы «территориально-производственные комплексы». Главный вопрос заключался в изыскании ресурсов.

В 1945–1950-е годы широко использовались тоталитарно-административные методы управления и развития экономики, с 1960-х

годов - внешнеэкономические связи (доходы от экспорта топлива и сырья, товарообменные контракты, импорт потребительских и инвестиционных товаров, технологий).

Экономики республик включались в союзную экономику посредством межотраслевого разделения труда. Более глубокие формы разделения труда (производственная кооперация) на основе новых технологий устанавливались между промышленно развитыми регионами РСФСР, Украины, Белоруссии, республик Прибалтики. Республиканские и региональные экономики, создаваемые на основе межотраслевой и внутриотраслевой специализации, формировали жестко интегрированный хозяйственный комплекс, именуемый единым народнохозяйственным комплексом (ЕНХК) СССР. Руководство СССР сталкивалось с необходимостью одновременной модернизация хозяйства на основе новых технологий, экономического подъема отсталых и освоения новых территорий. В 1970–1980-е годы резко возросли государственные расходы в связи с освоением новых природных ресурсов для приращения экспортной базы страны. Экономика СССР требовала все больше топлива и сырья. В то же время росли расходы на приобретаемые за рубежом машины, материалы и технологии.

Многие десятилетия СССР развивался обособленно от внешнего мира. Геополитическое положение страны между глобальными центрами силы, разрушительные войны XX в., длительная «холодная война» - всё это обусловило смещение экономики в глубинные, удаленные от границ части страны со сложными природно-климатическими условиями. В том же направлении действовала топливно-сырьевая направленность странового экспорта, поскольку главные природные богатства располагались восточнее и южнее Урала, что потребовало громадных единовременных затрат по освоению новых территорий и поддержке их жизнеобеспечения.

Ограниченность государственных ресурсов делала неизбежным выбор приоритета между освоением новых и экономическим подъемом отстающих территорий, в том числе относящихся к историческому ядру российского государства. Эти две огромные задачи вступали в неизбежные противоречия, которые обострялись при ухудшении условий торговли для СССР (при росте ценового индекса на импортируемую продукцию и его уменьшении на экспортируемую). За 70-летний советский период национальные республики, особенно южные, сильно поднялись в своем экономическом и культурном развитии. Экономическое единство страны цементировала межреспубликанская специализация на основе ТПК в рамках ЕНХК и

бюджетное перераспределение ресурсов в пользу отстающих республик.

Важную роль в укреплении единства страны играли масштабные трудовые миграции населения. В осваиваемые восточные районы направлялась низкоквалифицированная рабочая сила из южных республик и Закавказья, во встречном направлении вслед за индустриализацией этих республик следовала квалифицированная рабочая сила из индустриальных центров России и Украины.

Индустриализация была тесно связана с урбанизацией, которая являлась символом общественного и экономического прогресса союзных республик, что заметно сближало их по уровню социально-экономического развития.

Индустриализация экономически слабых республик осуществлялась на основе, вытекающей из концепции социализма, необходимости выравнивания уровней развития. Однако сокращение различий не меняло характера отношений между союзным центром и союзными республиками, межреспубликанского разделения труда между более и менее развитыми республиками. С начала 1980-х годов в центральноазиатских республиках темпы урбанизации резко замедлились. Темпы индустриализации уже не поспевали за ростом населения в сельской местности. Отчасти это было связано с направлением большей доли ресурсов на финансирование проектов освоения новых земель, строительство новых транспортных магистралей, экспортных трубопроводов, с ростом военных и оборонных расходов.

В республиках Прибалтики, Закавказья, Казахстане, Молдове, Белоруссии, Украине и России рост доли городского населения продолжался вплоть до распада СССР. Их индустриализация в 1970–1980-е годы была тесно связана с развитием сотрудничества в рамках СЭВ. Рост различий в темпах урбанизации отражал начавшееся в 1980-е годы усиление межреспубликанских различий в уровнях социально-экономического развития. Например, в Таджикистане около половины населения жило ниже границы малообеспеченности, а в республиках Прибалтики эта доля составляла 1% и менее. Их усиление было связано с миграцией населения и урбанизацией. Оставались довольно близкими уровни зарплат в республиках, разница между максимальным и минимальным уровнем в 1990 г. составляла всего 1,5 раза, что сочеталось с большими различиями по доле малообеспеченного населения. Около четверти и более населения других южных республик имело денежные доходы на душу населения ниже 75 руб.

К распаду СССР разница по величине ВВП на душу населения и его структурой между союзными республиками оставалась довольно существенной. Наиболее развитыми республиками по произведенному ВВП на душу населения были Россия и прибалтийские республики, а наименее развитые южные республики – Армения и Молдова.

Союзные республики благодаря жесткой специализации (фактически монопольное производство того или иного товара) были тесно связаны друг с другом. У большинства из них на долю межреспубликанского обмена приходилось при вывозе более 90%, а при ввозе более 70% (с учетом экспорта и импорта). Исключение составляла Россия, у которой в вывозе и ввозе доли экспорта и импорта были существенно выше. По СССР в 1989 г. на долю межреспубликанского товарооборота приходилось 55% от общего объема республиканских торговых связей, а на долю внешнеторговых связей 45%.

В 1986–1990 гг. из-за ухудшения условий торговли и возрастания долговой нагрузки на бюджет появился и стал расти дефицит платежного баланса. Ослабление власти КПСС обнажило различия между союзными республиками в подходах и моделях реформирования экономики. В немалой степени они были обусловлены различиями в эффективности республиканских экономик, в преобладающих технологических укладах, в культурно-исторических традициях.

Центр не смог выработать новую объединяющую идеологию взамен устаревшей коммунистической, в результате центр, оставшись без наднациональной идеи, объективно работал против единого государства. В этот период в условиях ослабления идеологического диктата и всевластия КПСС проявился кризис национально-государственного устройства страны. Оказалось, что в стране немало этнических конфликтов, которые в обстановке гласности всплыли на поверхность (например, грузино-абхазский, армяно-азербайджанский). В республиках набирали силу националистические движения, которые отчасти поддерживались своим руководством, опасавшимся за свое положение ввиду неопределенных перспектив КПСС. В ряде республик обострились отношения между титульными нациями и русскими. Центр попытался взять националистические движения под контроль, поощряя «рост национального самосознания всех наций». Но, как оказалось, у него не было программы решения национальных проблем, умения своевременно и эффективно реагировать на обострение этнических конфликтов. Вооруженные столкновения часто перерастали в межнациональные войны. Попытки решить проблему национализма с

помощью войск не привели ни к чему, а еще больше подтолкнули национальные движения к борьбе за выход из СССР.

Распад СССР происходил на фоне общего экономического, внешнеполитического и демографического кризиса. В 1989 г. впервые было официально объявлено о начале экономического кризиса в СССР (рост экономики сменялся падением). Максимально обострилась главная проблема советской экономики - хронический товарный дефицит; из свободной продажи исчезли все основные товары, кроме хлеба. По всей стране было введено нормированное снабжение в форме талонов. С 1991 г. впервые зафиксирован демографический кризис (превышение смертности над рождаемостью). В 1989 г. отказ от вмешательства во внутренние дела других стран повлек за собой массовое падение социалистических режимов в Восточной Европе.

В начале 90-х годов на постсоветском пространстве появилось множество независимых государств, которые обрели политический суверенитет, но были не в состоянии выстроить самодостаточную экономическую систему и обеспечить собственную безопасность, включая ее военную составляющую.

Создание СНГ шло параллельно с распадом биполярной системы международных отношений. Мировая социалистическая система практически перестала существовать: юридически был оформлен распад СЭВ и Организации стран Варшавского договора.

Экономическое развитие постсоветских стран в 1991–2010 гг. можно разбить на три этапа.

На первом этапе (1991–1995 гг.) союзные республики обретали политическую независимость, получали международное признание и правовое оформление, начали входить в качестве членов в международные организации и др. В эти годы во всех республиках резко упало производство ВВП.

Второй этап (1996–2000 гг.) характеризовался укреплением политического суверенитета новых независимых государств, созданием самостоятельно функционирующих финансово-экономических систем со всеми государственными проявлениями - своей валютой, бюджетом, налоговой и таможенной политикой и др. Наступил период относительной стабилизации экономики с резким снижением уровня инфляции. К 2000 г. из всех бывших союзных республик только Эстония по производству ВВП смогла превзойти уровень 1991 г., а Узбекистан отстал всего на 1%.

На третьем этапе (2001–2010 гг.) шло укрепление экономики всех республик на пространстве СНГ, максимальное использование

ресурсных возможностей, осуществление рыночных реформ на основе трансформации структуры хозяйства.

По объему ВВП в 2010 г. превысили уровень 1991 г. Азербайджан, Узбекистан, Беларусь, Казахстан, Туркменистан и все государства Балтии. Мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. замедлил темпы экономического развития, но уже к концу 2010 г. ряд постсоветских стран начал преодолевать последствия кризиса.

Ряд республик сделали ставку на активное развитие топливно-энергетических комплексов. Так, Азербайджан, где потенциальные ресурсы нефти оценивались в 4 млрд т, за 1991–2010 гг. увеличил на душу населения производство нефти почти в 3 раза, выросли объемы производства цемента, зерна и мяса.

В Казахстане по сравнению с 1991 г. к концу 2009 г. на душу населения было произведено в 3,1 раза больше нефти и в 1,5 раза больше газа, в 1,8 раза зерна – с 731 до 1302 кг. Номинальная месячная зарплата возросла почти в 10 раз, а по ВВП к 2010 г. Казахстан занимал 2-е место среди стран СНГ.

Туркменистан после обретения независимости также стал развивать нефтегазовую отрасль и текстильную промышленность, сделав ставку на расширение объемов экспорта энергоносителей не только в Россию, но и в Украину, Иран, Китай и другие страны. К 2010 г. несмотря на сокращение производства природного газа почти в 2 раза, республика за счет расширения его экспорта смогла решить многие задачи социально-экономического развития.

В суверенном Узбекистане на этапе преобразований промышленная политика была направлена на обеспечение экономической независимости (в частности, энергетической безопасности страны), а также на преимущественное развитие капиталоемких отраслей добывающей промышленности, связанных с использованием минерального сырья. В 1991-1999 гг. на фоне падения темпов и натуральных объемов производства в нефтегазовой индустрии у большинства стран СНГ добыча нефти и газового конденсата в Узбекистане возросла в 2,9 раза, а газа - в 1,35 раза. Если в 1990 г. обеспеченность собственной нефтью в Узбекистане составляла лишь 28%, то уже с 1996 г. Узбекистан не только прекратил импорт нефти, но и увеличил ее экспорт в 3,3 раза. К 2010 г. производство нефти в республике увеличилось на 78% (5 млн т).

Несмотря на снижение численности населения, Россия в постсоветский период сократила душевое производство ряда важнейших продуктов: электроэнергии - на 4,3%, нефти - 7,2, газа - 1,2, угля - 23,7, цемента - 35, проката черных металлов - 20, мяса

(промышленной выработки) - на 40%. Лишь производство зерна к 2010 г. выросло на 14%.

В Республике Беларусь за 1991–2010 гг. доля промышленности составляла около 1/3 национального продукта, увеличилось производство нефти на 2,8%, природного газа на 22,7%, цемента на 96%, проката черных металлов - в 2,3 раза, зерна - на 44%. В середине 2011 г. произошла девальвация национальной валюты, средняя зарплата упала на 25-30%, увеличился внешний долг.

Украина не обеспечила значимого экономического развития, хотя она считается одной из богатейших в Европе стран по разнообразию и количеству минеральных ресурсов. Потребность в собственной нефти Украина покрывала на 10-12%, газа - не больше 22%. Длительное время республика занимала ведущее место на континенте по добыче угля, железной руды и марганца. Несмотря на 12%-ное сокращение численности населения в Украине, душевое производство электроэнергии сократилось на 44%, нефти - 18, угля - 54, цемента - 51, проката черных металлов - 57, мяса промышленной переработки - на 74%. Только производство зерна в республике увеличилось на 34%.

В Армении, преимущественно индустриальной республике с мощным научно-техническим потенциалом, к трудностям трансформационного периода добавился урон от вооруженного конфликта с Азербайджаном. Когда в 1990-х годов Армения оказалась в блокаде, перестало действовать автомобильное и железнодорожное сообщение между Азербайджаном и Арменией, из-за грузино-абхазского конфликта прекратилось движение по железной дороге, идущей через Грузию в Россию, производство электроэнергии в расчете на одного человека в Армении сократилось на 53%; почти на 70% уменьшилось производство цемента, основы строительной индустрии, но увеличилось душевое производство зерна и мяса промышленной переработки.

Грузия в период 1992-2010 гг. сократила производство всех основных продуктов, в том числе электроэнергии - на 42%, угля - 31, цемента - 3, зерна - 14 и мяса промышленной переработки - на 93%.

У Республики Молдова были неудовлетворительные социально-экономические результаты. Вооруженный приднепровский конфликт в 1992 г. привел к фактическому отделению от нее Приднестровья, где была сосредоточена большая часть экономического потенциала бывшей Молдавской ССР. В основной Молдавии выпуск электроэнергии сократился на 90%, цемента - на 45, зерна - на 20, мяса промышленной переработки - на 93%. Аграрный сектор - ведущая отрасль в республике - функционировал при катастрофическом износе техники,

отсутствии инвестиционной поддержки, росте цен на энергоресурсы, минеральные удобрения.

За 1992-2010 гг. значительно ухудшилось качество жизни населения Киргизии и Таджикистана. Революции, при которых менялась власть и разрастались межнациональные конфликты, в Киргизии привели экономику страны к кризисному состоянию. На 42% сократилось душевое производство электроэнергии, уменьшились объемы производства в горнорудной промышленности, машиностроении и пищевой промышленности. Внешний долг, несмотря на значительное списание в рамках Парижского клуба, составлял около 2,7 млрд долл. США (более 60% от ВВП страны).

Таджикистан оказался в еще худшем положении. В 1992 - 1996 гг. шла гражданская война, которая привела почти к полному развалу экономики страны и унесла жизни почти 100 тыс. человек, инвалидами стали мужчины преимущественно трудоспособного возраста. Война обошлась экономике Таджикистана в более чем 7 млрд долл. США. Спад производства был вызван также разрывом сложившихся хозяйственных связей и неэффективной экономической политикой в русле рыночных преобразований. Стали убыточными и вскоре прекратили работать сотни больших и малых предприятий машиностроения, легкой и пищевой промышленности.

Страны Балтии в постсоветский период оказались в лучшем социально-экономическом положении, чем другие члены СНГ, так как, по мнению The New York Times, «три прибалтийских государства получили значительные прибыли за прошедшее десятилетие за счет оплаты Россией пошлин за транзит нефти и иных грузов через Таллинский порт в Эстонии, Рижский и Вентспилсский порты в Латвии и другие порты. Согласно оценке российских экспертов, как минимум 25% экономик Латвии и Эстонии связаны с торговлей. Эти прибыли были получены за счет России».

В Латвии в 1998–2000 гг. на экспорт услуг транзитного транспорта приходилось 18–20% ВВП. После обретения независимости прошли кардинальные экономические реформы, был введен латвийский рубль, позднее замененный на латвийский лат, проведены приватизация и реституция. В 2000-е годы экономика страны стабильно улучшалась на 5-7% в год (в 2006-м - 12,6%, в 2007-м - 10,3%). В связи с экономическим кризисом 2009 г. среднемесячная зарплата к концу 2009 г. сократилась до 650 евро (или 929 долл. США), безработными стали около 20% населения. В 2010 г. по сравнению с уровнем 1991 г. на 11% увеличилось производство электроэнергии на одного человека, на 53% выросло душевое производство зерна и 21% производства мяса

промышленной переработки. ВВП на душу населения составил около 10 тыс. долл.США.

В Литве ВВП страны в первые годы независимости был из-за финансовой нестабильности самый низкий в Балтии. Со вступлением в Евросоюз в 2001 г. годовая инфляция упала с 8,7% в 1997 г. до не более чем 2,52,7% в 2009-м. С 2001 по 2008 г. среднемесячная зарплата в Литве повысилась с 270 до 620 евро. Из-за финансового кризиса к 2009 г. она снизилась до 590 евро. В республике на 46% сократилось душевое производство электроэнергии, в том числе за счет остановки Игналинской АЭС (по требованию ЕС). В соответствии с антикризисной программой Евросоюза Литва получила около 31% финансовой помощи от всех доходов своего бюджета в 2009 г. В 2010 г. эта помощь увеличилась еще на несколько процентов, что позволило достичь ВВП на душу населения 11 440 долл.США.

Эстония является наиболее экономически развитой среди постсоветских стран. Переход к рыночной экономике здесь осуществлялся с помощью быстрой либерализации, приватизации, структурной и институциональной реформ. Экономический спад 1991–1994 гг. сменился уже к 1995 г. ростом, а с 2000 по 2006 г. среднегодовые темпы роста составили от 8,5 до 9,1%. К 2007 г. Эстония занимала 1-е место по ВВП на душу населения среди бывших союзных республик СССР и 3-е место в Восточной Европе после Словении и Чехии.

Мировой кризис привел в экономике Эстонии к негативным тенденциям. По итогам 2009 г. ВВП сократился на 14,1%, но, по данным Eurostat, уже в сентябре 2010 г. по сравнению с сентябрем 2009 г. промышленное производство Эстонии увеличилось на 31,1%, в 2010 г. рост ВВП составил 3,1%. В стране низкий уровень налогообложения, высокая эффективность производства, растёт производительность труда. К 2010 г. по сравнению с 1991 г. в Эстонии на 21% повысилось производство зерна и на 16% - производство мяса промышленной переработки.

Таким образом, политические последствия распада СССР можно оценить как положительные. Обретение государственности и международного признания значительно повысило статус национальных элит. Президенты, премьер-министры, министры, послы и другие престижные должности новых независимых государств оказались в руках титульных наций и людей, близких к бывшему руководству республик. Во многом из их же состава формировалась новая бизнес-элита, включая банкиров и руководителей крупных предприятий.

Экономические последствия распада СССР были довольно неоднозначными. Анализ показателей стран СНГ и Балтии за 1991–2010 гг. показал, что только Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Узбекистан, Россия, Туркменистан и страны Балтии несколько улучшили свое экономическое положение по сравнению с 1990–1991 гг. В этих государствах ВВП на душу населения установился на уровне 6–9 тыс. долл. США, а в странах Балтии – до 800–1100 долл. Увеличилась средняя номинальная зарплата в месяц до 400–600 долл., в Балтии – до 800–1100 долл. США. Правда, эти цифры довольно условные и не отражают колоссального расслоения населения по доходам, особенно в России и Казахстане, где 10% богатейших людей имеют до 80% доходов страны.

В Армении, Грузии, Киргизии, Молдове, Таджикистане и Украине экономическая ситуация ухудшилась по сравнению с советским периодом. В этих государствах отмечен довольно низкий показатель душевого производства ВВП на уровне 880–2500 долл. США, а средняя номинальная зарплата в месяц не дотягивает до 300 долл. США. На этих показателях отразилось воздействие мирового экономического и финансового кризиса, который затронул экономики данных стран.

9.4. Характеристика деятельности региональных организаций СНГ

Создание СНГ можно рассматривать как итог революционных преобразований на рубеже 1980-1990-х годов. Они произошли во всех сферах общества: в политической (процессы демократизации, формирование многопартийной системы, преобразование государственного механизма), социально-экономической (постепенный переход от социалистической командно-административной системы к рыночным отношениям), общественной (изменение мировоззренческих основ общественного сознания).

Революционные преобразования сопровождались политической борьбой между консерваторами и реформаторами, между союзным руководством и руководством Российской Федерации, в ряде других союзных республик между сторонниками социалистического выбора и приверженцами либерально-демократической модели развития. Коммунистическая партия перестала являться основным элементом политической системы, постепенно теряла власть как в центре, так и в республиках. В ряде республик в начале 1990-х годов к власти пришли

политические силы, которые приступили к реализации либеральной модели экономического развития.

Важным этапом преобразований был выбор пути реформирования отношений в рамках СССР. Выдвигались и обсуждались различные концепции нового союзного договора. Происходило оформление независимости союзных республик, что встречало противодействие со стороны союзных властей, включая применение вооруженных сил (Баку, Вильнюс, Тбилиси и др.). Все это осуществлялось в условиях социально-экономического кризиса, сопровождалось вооруженными конфликтами в ряде регионов. Действовал и внешний фактор: инерция традиционного геополитического соперничества объективно толкала Западную Европу на действия, направленные на ослабление позиций СССР как сверхдержавы, осуществляемые одновременно с поддержкой демократических преобразований.

Создание Содружества Независимых Государств, на первый взгляд, произошло спонтанно 8 декабря 1991 г. на встрече в Белоруссии (Беловежская пуща) лидеров Беларуси, России, Украины. Они заключили Союзный договор, подписали Соглашение о создании СНГ, в котором констатировали, что «Союз ССР как субъект международного права и геополитическая реальность прекращает свое существование». В Соглашении определялись основные направления и сферы взаимодействия государств.

Сам факт и условия создания СНГ 8 декабря 1991 г. сразу же создали определенные сложности: проблема и контуры будущего объединения не являлись предметом широкого общественного обсуждения, а были на тот момент только результатом соглашения высшего руководства трех республик; вне процесса в первые две недели оказались другие республики СССР, а также союзный центр; не была подготовлена международно-правовая база оформления распада СССР; международное сообщество оказалось неготовым к подобным резким изменениям на пространстве Советского Союза.

Совещание глав стран-членов европейских сообществ, состоявшееся 9-10 декабря 1991 г. в Маастрихте (Нидерланды), по времени совпало с подписанием Соглашения о создании Содружества Независимых Государств. В связи с этим было принято заявление о развитии ситуации в СССР, в котором отмечалось, что европейские сообщества принимают к сведению решение России, Беларуси и Украины об образовании СНГ и выражают надежду на развитие конструктивного диалога между всеми республиками, с той целью, чтобы процесс распада СССР протекал мирным, демократическим путем. Через несколько дней, 16 декабря 1991 г. европейские

сообщества сформулировали критерии признания новых государств в Восточной Европе и на территории бывшего СССР.

Ситуация прояснилась 21 декабря 1991 г., когда были подписаны Алма-Атинская декларация и Протокол к Соглашению о создании Содружества Независимых Государств, которые оформили новое межгосударственное объединение в составе 11 республик СССР. 25 декабря 1991 г. сложение М.С.Горбачевым полномочий Президента СССР и переход международно-правовых обязательств бывшего СССР к Российской Федерации окончательно оформили распад СССР.

Оценивая создание СНГ как начало социально-экономических процессов в государствах постсоветского региона, следует признать, что, *во-первых*, Содружество обеспечило цивилизованный раздел общесоюзной собственности. В годы перестройки она не приватизировалась и когда командно-административная система СССР была разрушена, общесоюзные предприятия оказались «бесхозными». В этой связи одним из главных экономических стимулов движения к независимости республик СССР явились захват общесоюзных предприятий и их приватизация под контролем региональных элит.

Раздел проходил по принципу территориального расположения предприятий, а не вклада республик в создание общесоюзной собственности. В результате, например, космодром «Байконур» стал собственностью Казахстана, Нурекская и Рогунская ГЭС - Таджикистана, рефрижераторный флот СССР - Латвии и др. Вместе с тем финансово самодостаточными в рамках СССР были лишь Россия, Азербайджан, Туркменистан, отчасти Казахстан. Остальные республики существовали за счет централизованных дотаций (в их бюджетах собственные доходы были подчас меньше дотаций); эти перераспределительные процессы к тому же практиковались в условиях льготных цен на энергоносители.

Во-вторых, заключенные в рамках Содружества соглашения позволяли и до сих пор позволяют многим его членам смягчать потери, связанные с выходом из СССР. Так, РФ, Азербайджан, Туркменистан и Казахстан через механизмы СНГ и на двусторонней основе дотируют другие страны, предоставляя дешевые энергоносители и покупая в обмен на них недостаточно конкурентоспособную продукцию. Сырая нефть продавалась в государства Содружества примерно вдвое дешевле, при этом оплата поставок газа и нефти зачастую осуществлялась с задержкой платежей или по бартеру. В результате искусственно сохранялся рынок сбыта продукции обрабатывающей промышленности стран - покупателей сырьевых ресурсов.

Естественно, такая помощь России, Азербайджана, Казахстана, Туркменистана другим странам СНГ была во многом вынужденной, так как отсутствовали обустроенные границы, но был налажен пограничный, таможенный и визовый контроль, альтернативные транспортные маршруты перевозки топливных грузов и др. Не существовали варианты транспортировки российского газа в Европу. К примеру, 36% доходов бюджета Латвии составлял доход от транзита российской нефти.

Другая форма помощи от СНГ - предоставление российского рынка труда для миллионов граждан постсоветских республик. Важно учесть, что значительная часть их доходов не облагалась налогами, что наносило огромный ущерб бюджету РФ. Например, граждане Грузии, работающие в России, за год вывозили, согласно экспертным оценкам, более 1,2 млрд долл. США (эта сумма превышала весь бюджет Грузии и была вдвое больше ее собственных бюджетных доходов).

Таким образом, благодаря СНГ бедные энергоресурсами страны смогли не только использовать предприятия экс-общесоюзной собственности, но и фактически на протяжении многих лет пользоваться преимуществами постсоветского рынка.

В начале XXI в. укрепление демократической государственности и рыночные реформы в корне поменяли взаимоотношения в рамках Содружества. В результате приватизации основными участниками хозяйственных связей становятся предприятия частной или смешанной форм собственности. Так, в 2002 г. в Казахстане и Кыргызстане их доля по численности занятого на них населения составила 77%, в Таджикистане - 63%, в России - 61%, в Беларуси - 35%. Это резко ослабляло административные возможности стимулирования экономической интеграции: государства СНГ были не в состоянии обязать национальные корпорации продавать свою продукцию в рамках Содружества по заниженным ценам, в долг или по бартеру. Более того, продажа по заниженным ценам дефицитных ресурсов в другие страны СНГ справедливо рассматривалась госорганами как форма ухода от налогов.

Для приватизации государства Содружества должны были создать такие экономические условия, чтобы заинтересовать хозяйствующие субъекты в сохранении и развитии связей. Отсутствие таможенных и экспортных пошлин, отмена НДС на экспортируемую продукцию, льготные условия кредитования, лицензирования, квотирования и другие меры, присущие «экономическому союзу», стимулировали страны СНГ участвовать в развитых формах экономической интеграции. Например, «Газпром» продавал газ в России по 12 долл. за

1000 куб. м, в Беларусь - по 25 - 30 долл., а в страны, не являющиеся членами Таможенного союза, - около 100 долл. по ценам, приближающимся к мировому уровню. Однако очевидные преимущества участия в Экономическом союзе стран СНГ сталкивались с интересами международных корпораций, дочерними фирмами которых стали многие хозяйственные субъекты постсоветских стран.

В ходе разгосударствления и приватизации наиболее эффективные предприятия оказались в руках иностранных инвесторов. Российскому капиталу на первоначальном этапе приватизации не удалось выступить стратегическим инвестором в странах Содружества. В таких крупных проектах, как, например, освоение Тенгизского нефтяного месторождения в Казахстане и развертывание деятельности Каспийского нефтяного консорциума в Азербайджане, российскому капиталу из-за дефицита финансовых средств удалось стать лишь одним из инвестиционных партнеров. Влияние иностранных инвесторов было обусловлено не только финансовой слабостью российского капитала, но и политизацией приватизационного процесса - стремлением любой ценой не допустить российского инвестора на рынок капиталов стран СНГ: в некоторых из них российские предприятия не допускались к открытым инвестиционным конкурсам или их результаты отменялись, в других преобладала закрытая приватизация. Так, в Казахстане получила широкое распространение практика передачи крупнейших отечественных предприятий в доверительное управление иностранным фирмам с последующей приватизацией, причем в результате применения закрытой ее формы ведущие предприятия базовых отраслей были по сути за бесценок выкуплены управляющими фирмами. Например, Соколово-Сарбайский горно-обогатительный комбинат оказался приватизированным за сумму, равную его годовому доходу. И хотя позже ситуация была исправлена (и в ходе открытых конкурсов Казахстану удалось получить значительные поступления в бюджет), ведущие предприятия металлургии, химии и энергетики оказались в руках иностранного капитала, который переориентировал их продукцию (железную руду, глинозем, хром, уран, уголь), ранее направлявшуюся в основном в Россию, на рынки за пределы СНГ.

К сожалению, и в самой России лучшие приватизационные условия предоставлялись не отечественным, а зарубежным инвесторам, которые переориентировали приобретаемые ими предприятия на «дальнезарубежные» рынки.

К концу XX в. серьезное влияние на интеграционные процессы оказало изменение отраслевой структуры хозяйства. Промышленное производство стран СНГ сократилось более чем вдвое, в результате чего доля стран Содружества в мировом ВВП уменьшилась до 3 - 4%. Спад в 1992-2002 гг. был неравномерным. С одной стороны, наибольшие потери понесли именно наукоемкие отрасли обрабатывающей промышленности, которые в современном мире определяют конкурентоспособность национальных экономик. Государства СНГ утратили более 300 технологических направлений и производств: аэрокосмическое, робототехники, информатики, биотехнологии, новых материалов и др., практически было остановлено большинство заводов по производству оптики и электронных приборов, прекратился выпуск тканей, обуви, швейных изделий и бытовой техники; 75% потребительского рынка Содружества было занято импортной (причем далеко не всегда высококачественной) продукцией.

Промышленность распалась на два комплекса: сырьевой, ориентированный в основном на экспорт, и обрабатывающий, не имеющий надежного рынка сбыта. Исключение составляла военная продукция, но она также была ориентирована главным образом за пределы Содружества - в Индию, Китай, Пакистан, и др.¹

Экономика СНГ перестраивалась из единого народнохозяйственного комплекса до группы взаимосвязанных экономик независимых государств. Региональная экономическая интеграция в этих условиях отражала закономерное движение форм межгосударственного сотрудничества от создания «зоны свободной торговли» к «полному экономическому союзу» (что предполагает конфедеративное устройство входящих в него государств). Создание зоны свободной торговли означало отмену в ее пределах таможенных тарифов и экспортно-импортных квот. В 1994 г. 11 государств Содружества (все, кроме Туркменистана) подписали Соглашение о создании режима свободной торговли.

Таможенный союз предполагает создание единой таможенной службы, установление единых тарифов, квот, а также мер нетарифного регулирования по отношению к третьим странам. Участниками Договора о Таможенном союзе стали Россия, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Таджикистан.

«Общий рынок» означает свободное перемещение между странами-участницами не только товаров и услуг, но и всех факторов производства - труда, капиталов, технологий и информации.

¹ Зиядуллаев Н. Экономика стран Содружества в условиях глобализации. Итоги развития экономики стран-членов СНГ в 2001г. // Вопросы экономики, 2004, №3.

«Экономический союз» предполагает также согласование макроэкономической (бюджетной, денежной, инвестиционной, налоговой) политики и согласование (гармонизацию) законодательства. Создание такого союза и провозгласили своей целью страны-члены Таможенного союза, образовавшие Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС).

Полная экономическая интеграция («полный экономический союз»), как показывает опыт Евросоюза, означает проведение не просто согласованной, а единой экономической политики, включая унификацию контрактного, финансового, налогового, трудового, антимонопольного и других видов законодательства, единые технические и экологические стандарты, а также единую валюту, общий эмиссионный центр, самостоятельный бюджет, наличие надгосударственных исполнительных, законодательных и судебных органов.¹

На постсоветском пространстве начали выстраивать многоуровневую систему интеграции, учитывающую степень близости тех или иных стран. Самая большая из них - это СНГ. В рамках СНГ действует ЕврАзЭС, куда входят только пять стран (Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан).

Сложность и противоречивость развития СНГ требуют объективной оценки неудач первых лет интеграции и накопленного позитивного опыта, правильного выбора дальнейшей стратегии хозяйственного и политического развития стран Содружества.

Межгосударственная экономическая интеграция, создание и развитие новых региональных образований - неотъемлемая черта современных мирохозяйственных связей, составная часть процессов их глобализации и регионализации.

Для развития и укрепления интеграционных процессов на постсоветском пространстве требуется разработка согласованных мер, учитывающих новые реалии сложных процессов, происходящих в переходных экономиках при интеграции в систему мирохозяйственных связей, а также между собой в субрегиональные союзы. Выполнение таких мер будет зависеть от того, в какой мере будут учтены и согласованы интересы партнеров по Содружеству.

Наиболее устойчивые тенденции укрепления сотрудничества наблюдаются лишь в сфере коллективной безопасности, поскольку территориальная целостность и внутренняя стабильность осознаются лидерами постсоветских республик как основа экономического благополучия их народов.

¹ Зиядуллаев Н.Ж. Современная экономическая ситуация в СНГ // Экономист, 2004, №1.

СНГ как межгосударственная структура пока не проявило потенциал своего развития. Лидеры союзных республик должны определиться в выборе своих стратегических партнеров.

В каждой из стран-членов СНГ, во-первых, введена форма президенства; во-вторых, выборы в законодательные органы проводятся на многопартийной основе; в-третьих, все стали членами ООН, других международных организаций; в-четвёртых, укрепляются политические и экономические связи со странами Западной Европы.

На экономическую ситуацию в странах Содружества оказали влияние не только политическое переустройство, но и переход к рынку, причём с учётом реальных и потенциальных возможностей.

Экономика СССР не только относилась к экономике интеграционного типа, но в ней была достигнута и наивысшая степень интегрированности хозяйства (в СССР на межреспубликанский оборот в 1990 г. направлялось порядка 20% ВВП, а в странах Западной Европы - лишь 14%). Экономическая взаимозависимость союзных республик была также велика, как и взаимозависимость регионов внутри любой современной индустриально развитой страны. Это было обусловлено тем, что размещение производственных мощностей и структура межреспубликанского разделения труда формировались на плановой основе единого экономического пространства. Материальную основу СССР образовывали общая производственная инфраструктура, хозяйственные связи, кооперация крупных и средних предприятий, десятилетиями создавались единые энергетические, газовые, транспортные, коммуникационные, топливные системы.

Республикам Советского Союза был присущ высокий уровень взаимного товарообмена. Так, по данным статистики за 1989 г., 10 из 15 республик 19,8-24,4% своего внутреннего потребления покрывали за счет ввоза из других республик и только 3-6% - за счет импорта из-за пределов СССР, 9 республик вывозили в другие регионы страны 19,7-25,4% валовой продукции и лишь 2-3% экспортировали за пределы СССР.¹

После распада Союза страны, вошедшие в Содружество Независимых Государств, были объективно заинтересованы в установлении и поддержании устойчивых экономических связей. В то же время было очевидно, что сложившаяся к началу 90-х годов прошлого века структура экономических взаимоотношений далеко не оптимальна.

Таким образом, целью создания СНГ было обеспечение взаимного и равноправного сотрудничества в области экономики, торговли

¹ Архипов А.И. Экономика: Учебник. - М.: КноРус. 1999.

товарами и обмена информацией. Создавая СНГ, участвующие в нем государства обязались гарантировать открытость границ, свободу передвижения граждан и обмена информацией в рамках Содружества.

Среди важнейших задач СНГ в экономической сфере были определены следующие:

- координация усилий в решении общерегиональных проблем экономики, экологии, образования, культуры, политики и национальной безопасности;
- развитие реального сектора экономики и техническое перевооружение производства через расширение торгово-экономического сотрудничества;
- устойчивое и поступательное социально-экономическое развитие, рост благосостояния граждан всех стран-членов Содружества.

Развитие многостороннего сотрудничества в СНГ не противоречило процессам укрепления суверенитета каждого его государств-участников, чему были следующие причины: схожесть путей трансформации общества, ориентированных на разрыв с тоталитарным прошлым, построение рыночной экономики и политической демократии, примерно одинаковый уровень развития производительных сил и зрелость рынка, схожие технические и потребительские стандарты, однородность товарных и финансовых рынков, общие стандарты и технические условия, действовавшие в бывшем СССР; наличие колоссального человеческого, ресурсного и оборонного потенциала, огромной территории, развитой науки и богатой культуры.

Требовалось сохранить взаимодополняемость и взаимозависимость национальных экономик, основанных на общем историческом и социально-экономическом развитии, существовании объединенных сетей транспортных коммуникаций и линий электропередач, отсутствии многих видов природных ресурсов в некоторых государствах СНГ и наличии их у других участников СНГ. Их объединяло выгодное географическое положение, значительный транзитный потенциал, развитая сеть телекоммуникаций, транспортные коридоры для перевозки грузов между Европой и Азией.

Существовал довольно емкий, хорошо освоенный рынок сбыта товаров, неконкурентоспособных в странах дальнего зарубежья; в условиях усиления конкуренции на мировых рынках важность этого фактора интеграции неуклонно возрастает.

Оставались тесными связи между странами СНГ в социальной, гуманитарной и информационной сферах. На пространстве СНГ не существовало языкового барьера. Русский язык является рабочим

языком Содружества, что упрощает проблему коммуникаций и развития экономических и гуманитарных контактов.

Ввиду усложнения военно-политической обстановки в мире и на границах Содружества в результате возросшей угрозы международного терроризма потребовалась большая координация усилий в обеспечении коллективной безопасности.

Таким образом, интеграция может стать инструментом решения важнейших социально-экономических проблем, так как отвечает коренным интересам всех членов Содружества.

Можно выделить несколько этапов интеграции.

Первый (1991-1993 гг.) характеризовался появлением национальных экономик, развалом единого народнохозяйственного комплекса СССР, делением национального богатства, соревнованием за получение внешних кредитов, отказом от уплаты долгов бывшего СССР, резким сокращением взаимного товарообмена, что привело к экономическому кризису на всем постсоветском пространстве. Такое развитие событий сделало очевидной необходимость построения отношений в рамках СНГ на рыночной основе, по принципу экономической целесообразности интеграционных процессов национальных экономик.

На этапе создания СНГ как регионального объединения постсоветских государств большое внимание было уделено разработке организационно-правовой основы взаимодействия. С присоединением Грузии (декабрь 1993 г.) расширился круг участников объединения. В начале 1990-х годов в рамках СНГ были созданы уставные органы и более 70 органов отраслевого сотрудничества, которые координируют совместные мероприятия государств СНГ в экономической сфере, гуманитарном сотрудничестве, борьбе с преступностью и терроризмом, в других областях деятельности государств-участников СНГ. На втором этапе был осуществлен раздел собственности бывшего СССР, решены вопросы, связанные с правопреемством государств СНГ в отношении договоров о разоружении и ограничении вооружений бывшего СССР.

Важными задачами первого периода являлась стабилизация обстановки, замораживание возникших конфликтов и предупреждение возникновения новых очагов напряженности на пространстве СНГ. Сформировалась региональная система коллективной безопасности государств СНГ, основу которой составили Договор о коллективной безопасности (Ташкент, май 1992 г., участники - Армения, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан, в течение последующего времени присоединились Азербайджан, Беларусь, Грузия), Концепция военной безопасности государств СНГ (октябрь 1992г.), другие

соглашения. Был определен правовой статус границ Содружества, приняты Соглашение об охране внешних границ 1992 г. и другие документы.

Большое внимание члены СНГ уделяли организации сотрудничества в экономической сфере: были подписаны Соглашение о взаимоотношениях в области торгово-экономического сотрудничества (февраль 1992г.), Соглашение о принципах таможенной политики (март 1992г.), Соглашение о практических мерах по созданию рублевой зоны нового типа (сентябрь 1993г.). Важное значение для перспектив СНГ имели Договор о создании Экономического союза (сентябрь 1993г.). В силу различных причин эти проекты не были реализованы, что привело к торможению процессов интеграции на пространстве СНГ.

Период создания организации завершился принятием Устава СНГ в январе 1993 г. Устав определил цели и задачи СНГ как регионального объединения государств. Устав не подписали Туркменистан и Украина, которые формально не стали государствами членами СНГ и относятся к государствам–учредителям и государствам–участникам Содружества (Туркменистан на саммите СНГ в Казани в августе 2005 г. заявил о том, что будет участвовать в Содружестве в качестве «ассоциированного члена»). В Уставе определены условия членства государств в СНГ, цели и принципы деятельности организации, взаимодействие в сфере коллективной безопасности, усилия в области предотвращения конфликтов и разрешения споров, направления сотрудничества в экономической, социальной и правовой областях. В Уставе указано, что Содружество основано на началах суверенного равенства всех его членов, что входящие в СНГ страны являются самостоятельными и равноправными субъектами международного права. Страны СНГ закрепили статус организации как исключительно межгосударственной структуры: «Содружество не является государством и не обладает наднациональными полномочиями». Отечественные и зарубежные исследователи применяют такие характеристики, как «постсоветское пространство», «пространство СНГ», «республики бывшего СССР», «страны СНГ», «новые независимые государства», «ближнее зарубежье».

Вторая половина 1990-х годов характеризуется противоречивыми процессами на пространстве СНГ. В условиях глобализации более активно реализовывалась тенденция к интеграционным проектам как в СНГ, так и в составе групп более подготовленных к этому государств. Вместе с тем продолжались процессы децентрализации, связанные с несовпадением региональных интересов государств–участников СНГ и с недоверием политических элит государств СНГ к созданию

наднациональных органов, хотя бы и в отдаленном отношении напоминающих о едином государстве. Многие на постсоветском пространстве зависело от позиции Российской Федерации, однако политические и экономические проблемы в тот период не позволяли ей сформировать и реализовать эффективные геополитические проекты на пространстве СНГ.

Второй этап (1994-1995 гг.), называемый этапом становления правового пространства, охарактеризовался интенсивным созданием нормативной базы межгосударственных отношений. Основой формирования правового поля в рамках СНГ можно считать вступление в действие Устава СНГ.¹

Развитие экономических связей стран СНГ шло по двум направлениям. В общей массе разрозненных двусторонних соглашений в сфере регулирования взаимоотношений между государствами можно выделить ряд наиболее значимых, которые выступают как попытки объединить усилия всех участников СНГ для достижения общих целей. Это Договор о создании Экономического союза (24 сентября 1993 г.), Соглашение о создании Зоны свободной торговли (15 апреля 1994 г.), Соглашение о создании Межгосударственного экономического комитета в качестве постоянно действующего органа Экономического союза (21 октября 1994 г.), Соглашение о создании Платежного союза государств-участников СНГ (21 октября 1994 г.).

Третий этап (1996-2006 гг.) означал появление субрегиональных образований, тогда были заключены множество двусторонних соглашений. Россия и Республика Беларусь первыми пошли по пути создания Таможенного союза, позже к ним присоединились Казахстан, Киргизия и Таджикистан, создав Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС). В Договоре об образовании Сообщества Беларуси и России от 2 апреля 1996 г. указаны конкретные мероприятия по формированию общей транспортной и объединенной энергетической систем, по составлению совместных балансов производственных мощностей и согласованному их использованию, по унификации денежно-кредитных и бюджетных систем и созданию предпосылок для введения общей валюты, по унификации социальных условий и т.д. Доказательством положительного итога предпринятых шагов служит неуклонный (почти в 2,5 раза) рост доли Республики Беларусь в товарообороте России со странами СНГ и существенный (почти в 1,5 раза) рост товарооборота между этими двумя странами.

В марте 1996 г. Соглашение о Таможенном союзе было дополнено Договором об углублении интеграции в экономической и гуманитарной

¹ Грязнова А.Г. Микроэкономика. Теория и российская практика: Учебник. - М.: «КноРус». 2000.

областях между Российской Федерацией, Республикой Беларусь, Республикой Казахстан и Кыргызской Республикой. В феврале 1999г. к процессу присоединилась Республика Таджикистан. Перспективные цели и задачи пяти государств в экономической сфере были обозначены в феврале 1999г. в Договоре о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве.

Возникли и функционируют 5 субрегиональных группировок. Среди них можно выделить Восточно-Европейский Союз (Украина, Молдова), переросший затем в ГУУАМ (Грузия, Украина, Узбекистан, Азербайджан, Молдова), Центральноазиатское сотрудничество (ЦАС - Узбекистан, Казахстан, Киргизия, Таджикистан), Кавказская «четверка» (Азербайджан, Армения, Грузия, Россия).

1997 год был своеобразным рубежом для развития СНГ. Многие государства на саммите в Кишиневе подвергли критике позицию России и сложившиеся формы взаимодействия в рамках СНГ. Именно во второй половине 1990-х годов наиболее подготовленные к интеграции государства в рамках СНГ приступили к реализации проектов интеграции. Политические элиты формировали концепцию «разноскоростной интеграции», которая позволяла по примеру стран Евросоюза сформировать новые экономические объединения в рамках СНГ при сохранении достигнутого уровня сотрудничества. В этом процессе также были свои особенности: определенная часть государств СНГ, которая экономически и политически ориентировалась на Россию, участвовала в создании объединений при ведущей роли России, что привело к формированию интеграции в евразийском понимании. Другие государства СНГ, определившие своими целями интеграцию в евроатлантические структуры, декларировали создание организаций, ориентирующихся на ЕС и НАТО.

Сотрудничество в рамках субрегиональных объединений является закономерным поиском государствами-участниками оптимальных конфигураций и методов взаимодействия, что не противоречит участию государств в Содружестве, поскольку такие объединения являются взаимно транспарентными, а их цели и практическая деятельность лежат в общем русле развития СНГ.¹

Интеграция государств СНГ, таким образом, характеризуется некоторыми особенностями. *Во-первых*, объединяются страны с существенно различным уровнем экономического развития (реальные доходы населения России, Казахстана, Беларуси во много раз превышают реальные доходы жителей Таджикистана и Грузии). Мировой опыт показывает, что такие страны не могут создать

¹ Макконелл К. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Учебник. – М.: «Инфра-М», 1997.

объединение типа Евросоюза и обычно ограничиваются образованием зоны свободной торговли и движения капиталов (примеры - НАФТА, а также Североамериканское соглашение о зоне свободной торговли США, Канады и Мексики).

Во-вторых, в СНГ объединены страны, основной объем торговли которых приходится на государства остального мира. Так, доля СНГ во внешнеторговом обороте России и Азербайджана составляет 19%, Казахстана - 37, Украины - 44, Кыргызстана - 48, Беларуси и Таджикистана - 65%. Мировой опыт знает объединения развивающихся стран, ключевыми партнерами которых являются развитые государства, не входящие в это объединение (например, в МЕРКОСУР интегрированы Аргентина, Бразилия, Уругвай и Парагвай, доля взаимной торговли которых в несколько раз меньше доли их торговли с США). Однако эта форма интеграции никогда не поднимается до уровня экономического союза.

В-третьих, в СНГ есть страны, располагающие мощным сырьевым потенциалом (Россия, Казахстан, Азербайджан и др.), и не обладающие богатыми природными ресурсами (Грузия, Молдова, Беларусь, Украина и др.). В мире аналогов такого объединения нет. Так, ЕС - это объединение развитых, но бедных природными ресурсами стран; Норвегия не вступила в ЕС - ее нефть и газ находят сбыт и без интеграции.

В-четвертых, в рамках СНГ объединяются страны-должники, зависимые от мировых кредиторов, причем МВФ, Мировой банк и США негативно относятся к интеграции государств Содружества с РФ, к развитию в этих странах высоких технологий, особенно двойного назначения. В то же время активно поддерживаются интеграционные объединения без России, такие как Центральноеазиатское экономическое сообщество, «Кавказский парламент», «Тюркский парламент», ГУУАМ (Грузия, Узбекистан, Украина, Азербайджан и Молдова).¹

Вовлечение членов СНГ в другие межгосударственные объединения мира чревато серьезными изменениями в составе Содружества (некоторые страны могут из него выйти, а другие - войти). Намечается и появление новых межгосударственных объединений с участием стран СНГ: начал развиваться Транспортный союз России, Ирана и Индии, к которому присоединился Казахстан; экономическое взаимодействие намечается в Шанхайской организации сотрудничества (Китай, Узбекистан, Казахстан, Кыргызстан, РФ, Таджикистан, Индия, Пакистан). В любом случае необходимость в экономическом сотрудничестве членов в рамках СНГ сохранится.

¹ Райзберг Б.А. Основы экономики: Учебное пособие. – М.: «Инфра-М». 2001.

Особый характер межгосударственных отношений на пространстве СНГ определяется рядом обстоятельств. *Во-первых*, государства СНГ в значительной степени продолжают сохранять единое геополитическое пространство, действует ряд общих исторических, экономических, политических, культурных, технологических факторов.

Во-вторых, СНГ, объединяющее девять стран, состоялось как форма сотрудничества равноправных независимых государств, признанная международным сообществом региональная межгосударственная организация, отличительными особенностями которой являются взаимодействие в различных сферах межгосударственного общения, гибкость механизмов и форматов сотрудничества. СНГ вносит свой вклад в обеспечении безопасности, стабильности и взаимодействия государств-участников.

В-третьих, государства СНГ находятся приблизительно на одном уровне социально-экономического и развития, имеют статус стран с переходной экономикой, решают сложные задачи развития и укрепления национальных экономик, интеграции в международную финансово-экономическую систему и объективно вынуждены координировать свою экономическую политику. Это же касается уровня развития политических систем стран-участников.

В-четвертых, фрагментация интеграционных объединений на пространстве СНГ позволяет ряду государств участвовать в более тесном взаимодействии и в таких объединениях, как Таможенный союз, Единое экономическое пространство, Евразийское экономическое сообщество, Организация Договора о коллективной безопасности и др.

Государства СНГ занимают значительное место в системе международных отношений, так как площадь стран СНГ составляет более 16% мировой территории, на ней проживает более 4% населения мира. Страны СНГ обладают значительным потенциалом, однако уровень экономического развития пока не позволяет трансформироваться в силу, активно влияющую на тенденции мирового развития.

На третьем этапе интеграции СНГ пришлось решать ряд сложнейших задач, связанных с формированием нового формата межгосударственных отношений, проблемой правопреемства и разделом собственности бывшего СССР, разрешением конфликтных ситуаций. Политические элиты новых независимых государств были сосредоточены на решении задач, связанных с укреплением национальной государственности, интеграции в международную систему, реформировании экономической и политической основы государственности. Вместе с тем выявилось, что система отношений

между республиками, существовавшая в рамках единого союзного государства, обладала значительными инерционными возможностями, и многие элементы, составлявшие ранее экономический, политический, общественный механизм СССР, продолжали действовать на постсоветском пространстве.

В апреле 1999 г. Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан подписали Протокол о продлении Договора о коллективной безопасности. По различным причинам он не был подписан Узбекистаном, Азербайджаном, Грузией.

Региональные объединения формировались также Грузией, Украиной, Азербайджаном и Молдовой без участия России. В ноябре 1997 г. четыре государства подписали Протокол о создании ГУАМ, в апреле 1999 г. к объединению присоединился Узбекистан, объединение получило наименование ГУУАМ. В основу создания этой организации были положены намерения разработать новые механизмы взаимодействия, восстановить экономические связи, укрепить политические взаимоотношения.

В 2000-е годы ситуация на пространстве СНГ изменилась, что было связано с формированием новых подходов России к международным проблемам. В новом руководстве РФ постепенно сложилась новая концепция, связанная с усилением политического и экономического присутствия России на постсоветском пространстве.

Вместе с тем продолжала действовать тенденция регионализации постсоветского пространства, тяготения государств СНГ к другим «центрам силы» (центральноазиатские государства, Китай, Кавказ, США, ЕС, Турция, усиление значения Евросоюза как экономического и политического партнера для Украины, Беларуси, Молдовы), активизация действий мировых «центров силы» на постсоветском пространстве. Например, в Восточной Европе (Украина, Беларусь, Молдова) Россия вынуждена была конкурировать с Евросоюзом, в Центральной Азии с Китаем (в т.ч. в рамках ШОС).

На пространстве СНГ завершилось формирование нескольких регионов, которые различаются по своей геополитической ориентации, традициями исторического развития, цивилизационным особенностям: Россия как доминант постсоветского пространства, государства Восточной Европы (Беларусь, Молдова, Украина), Кавказ (Азербайджан, Армения, Грузия, которая вышла из СНГ в 2009 г.), Центральная Азия (Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан).

Существенной проблемой для государств СНГ и всего мирового сообщества оставались межгосударственные и межнациональные

конфликты, сформировавшиеся после распада СССР (Азербайджан, Армения, Приднестровье и др.). В 2001 г. независимые де-факто Приднестровская Молдавская Республика, Республика Абхазия, Республика Южная Осетия, Нагорно-Карабахская Республика сформировали СНГ-2 (Содружество Незнапзнанных Государств).

В начале 2000-х годов руководство России во главе с В.В.Путиным инициировало процесс реформирования пространства СНГ. На базе Договора о Таможенном союзе Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России и Таджикистана в октябре 2000 г. было создано Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС). В мае 2002 г. началось преобразование Договора о коллективной безопасности в Организацию Договора о коллективной безопасности (ОДКБ). В октябре 2002 г. подписан Устав ОДКБ как региональной организации коллективной безопасности. Постепенно формировались региональные стандарты проведения выборов: в 2002 г. принята Конвенция о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах–участниках Содружества Независимых Государств.

Россия также предпринимала шаги, направленные на привлечение Украины к процессам интеграции в СНГ. В феврале 2003 г. было принято Заявление президентов Беларуси, Казахстана, России, Украины о создании Единого экономического пространства. Соглашение Беларуси, Казахстана, России, Украины о Концепции формирования единого экономического пространства в сентябре 2003 г. сформировало правовую базу для конкретной работы по его созданию.

На третьем этапе интеграции стран СНГ (1996-2006 гг.) происходила смена политических элит в результате «цветных» революций: в 2003 г. в Грузии «революция роз»; в 2004 г. в Украине - «оранжевая революция»; в 2005 г. в Киргизии - «тюльпановая революция», в 2010 г. «вторая тюльпановая революция». Попытки смены власти усиливали евроатлантический вектор во внешней политике Грузии и Украины, что могло привести к окончательному разрыву этих государств с постсоветскими традициями. С 2005 г. Украина приостановила работу по участию в формировании Единого экономического пространства.

Позиция руководства Узбекистана по отношению к «цветным революциям» привела к постепенному отходу от ГУУАМ и выходу из этой организации в 2005 г. В течение 2006 г. Узбекистан вступил в ЕврАзЭС и восстановил свое членство в ОДКБ.

Продолжали развиваться и другие проекты интеграции, в том числе с участием стран СНГ и ЕС. В декабре 2005 г. было объявлено о создании Содружества демократического выбора (Грузия, Латвия,

Литва, Молдова, Румыния, Словения, Македония, Украина, Эстония), целью которого являлось развитие демократических процессов и создание демократических институтов, обмен опытом в укреплении демократии и уважении прав человека. Когда в 1997 г. была создана региональная организация ГУУАМ (хартия организации была подписана в 2001 г., устав в 2006 г.), в неё вошли Грузия, Украина, Азербайджан и Молдавия (с 1999 г. по 2005 г. в организацию также входил Узбекистан). В 2006 г. на Киевском саммите ГУАМ (до выхода Узбекистана из организации в 2002 г. именовалась ГУУАМ) была преобразована в Организацию за демократию и экономическое развитие ГУАМ, был подписан ее Устав.

Приостановление Украиной участия в интеграционных проектах на пространстве СНГ привело к тому, что с 2006 г. создание единого экономического пространства и формирование Таможенного союза стало осуществляться в рамках ЕврАзЭС тремя государствами - Беларусью, Казахстаном и Россией. Параллельно Россия усиливала свое участие в интеграционных процессах в Центральной Азии (развитие ШОС, присоединение к организации «Центральноазиатское сотрудничество»), в итоге в 2006 г. слияние ЦАС с ЕврАзЭС.

На четвёртом этапе интеграции (2007-2011 гг.) на октябрьском саммите в Душанбе приняли Концепцию дальнейшего развития СНГ и План основных мероприятий по ее реализации. В документах отмечалось, что Содружество Независимых Государств - состоявшаяся межгосударственная региональная организация, признанная международным сообществом. Подчёркивалось, что реформирование Содружества рассматривается как последовательный процесс поиска конструктивных договоренностей и компромиссов, способных придать Содруеству дополнительный импульс развития.

2008 год явился очередным рубежом в истории СНГ. Одновременно с началом мирового финансового кризиса, отрицательно повлиявшего на состояние экономик стран СНГ, произошли важные политические события. Шесть государств СНГ (Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Молдова, Украина) получили приглашение участвовать в программе ЕС «Восточное партнерство». Данное обстоятельство изменило взаимодействие между странами СНГ и роль России на постсоветском пространстве. Грузия и Украина прилагали большие усилия, чтобы получить статус кандидатов на вступление в НАТО. Конфликт Грузии и России (август 2008 г.) привел к изменению подходов России к ситуации на Кавказе, что выразилось в признании РФ де-юре независимости Абхазии и Южной Осетии. Грузино-российский конфликт, помимо обострения обстановки на Кавказе, повлек за собой

выход Грузии из состава СНГ. Это был первый случай за двадцатилетнюю историю организации.

В 2010 г. три страны - Беларусь, Казахстан и Россия - согласовали свои подходы к формированию Таможенного союза. В июле 2010 г. Договор о Таможенном кодексе вступил в силу. В конце 2010 г. три страны подписали пакет соглашений по формированию единого экономического пространства. Предложенный Россией проект создания Евразийского союза также встретил поддержку у партнеров по СНГ и в ноябре 2011 г. президенты России, Беларуси и Казахстана подписали Декларацию о евразийской экономической интеграции. В документе стороны заявили о переходе к следующему этапу интеграции – Единому экономическому пространству. В декларации отмечено, что развитие интеграции трех стран отвечает их национальным интересам, способствует решению общих задач по повышению благосостояния и качества жизни граждан, устойчивому социально-экономическому развитию, модернизации и усилению национальной конкурентоспособности в рамках глобальной экономики.

Наряду с действующими объединениями страны СНГ продолжили работу по формированию зоны свободной торговли на постсоветском пространстве. В октябре 2011 г. главы правительств 8 стран СНГ (Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Украина) подписали Договор о зоне свободной торговли. Новые объединения (единое экономическое пространство) и договоры (Договор о зоне свободной торговли) формировались с учетом принципов ВТО. Семь стран СНГ (Армения, Киргизия, Молдавия, Украина, Россия, Казахстан, Таджикистан) и Грузия стали участниками ВТО. Другие государства СНГ (Азербайджан, Белоруссия, Узбекистан и Туркменистан), находятся на разных этапах вступления в данную организацию.

В сентябре 2011 г. в Душанбе главы государств СНГ приняли Заявление в связи с 20-летием образования СНГ, в котором отмечалось, что за короткий исторический период СНГ прошло сложный путь становления, поиска оптимальных форм сотрудничества и межгосударственных отношений и утвердило себя в качестве интеграционного объединения, призванного обеспечивать взаимодействие между государствами-участниками. По мнению глав государств, главным итогом работы Содружества за 20 лет является создание условий для поступательного развития взаимовыгодного сотрудничества, отвечающего национальным интересам каждого государства-участника СНГ, углубление экономического сотрудничества на базе Стратегии экономического развития СНГ на

период до 2020 г.; расширение и укрепление взаимодействия в гуманитарной сфере; содействие повышению уровня жизни, правовой и социальной защите, охране здоровья граждан; укрепление сотрудничества в борьбе с терроризмом и иными насильственными проявлениями экстремизма, транснациональной организованной преступностью, незаконной миграцией и торговлей людьми, незаконным оборотом наркотиков, последствиями техногенных катастроф и стихийных бедствий; мирное урегулирование конфликтов на основе укрепления мер взаимного доверия, принципов и норм международного права; продолжение практики политических консультаций по ключевым вопросам мировой политики и международным проблемам, представляющим взаимный интерес.

Современный статус СНГ формирует минимальный уровень взаимодействия в рамках данной организации: в политической сфере - сохранение постсоветской геополитической реальности, укрепление региональной безопасности, формирование региональных стандартов государственности и проведения выборов; в экономической сфере – формирование Зоны свободной торговли; развитие сотрудничества в культурной, образовательной, научной и других областях. В то же время ряд государств обладает возможностью реализовывать проекты более глубокой интеграции.

Основные понятия
Народнохозяйственный комплекс (в СССР)
Субрегиональные образования
Субрегиональные объединения
Цивилизованный раздел общесоюзной собственности
Концентрация производства и капитала
Внутрирегиональная торговля

Практические занятия

Задание 1. Экономическая интеграция на постсоветском пространстве в отличие от Европейского союза с ярко выраженным стремлением стран-членов к взаимодействию не получила должного развития, несмотря на то что к 1991 г. сложились объективные предпосылки для обеспечения высокого уровня интеграции (общность традиций, единство технических стандартов и сертификации качества товаров и услуг, общность экономической инфраструктуры, технологическая взаимозависимость, исторически сложившееся

разделение труда и др.). Как вы считаете, чем объясняется данное несоответствие (противоречие)? Какие факторы (политические, макроэкономические, структурные, институциональные) оказывают сдерживающее влияние на развитие экономической интеграции в рамках СНГ?

Задание 2. Как вы можете прокомментировать следующую фразу: «Дружба существует только между народами, а между обществами и странами доминирует конкуренция».

Задание 3. Составьте перечень факторов, которые способствуют интеграции стран на пространстве бывшего СССР и которые интеграции препятствуют. Заполните таблицу «Характеристика факторов интеграции стран СНГ»:

№	Факторы, способствующие интеграции в СНГ	Факторы, препятствующие интеграции в СНГ

Задание 4. Заполните таблицу «Сравнительный анализ политики импортозамещения и экспортной ориентации экономики»:

Характеристика	Политика импортозамещения	Политика экспортной ориентации
Период		
Применившие страны		
Положительные результаты		
Отрицательные последствия		

Ситуационный практикум

Мировая экономика по-прежнему находится в зоне риска. Её восстановление после мирового финансово-экономического кризиса 2008 года пока не приобрело устойчивого характера, а хозяйственная динамика отличается крайней нестабильностью. Сохраняются структурные дисбалансы и проблема накопления суверенной задолженности. По мнению некоторых аналитиков, несмотря на

отмечаемый рост глобального ВВП (по данным МВФ, он составил 3,1% в 2015 г. и такой же показатель прогнозируется на 2016 год), в отдельных странах и секторах мирового хозяйства не исключено возникновение рецидивов кризисного порядка.

По данным ОЭСР, темпы роста мировой торговли товарами и услугами сократились с 3,7% в 2014 г. до 2,6% в 2015 г. и, по прогнозам, продолжат снижение до 2,1% в 2016 году.

Нестабильность в глобальной экономике связывается главным образом с замедлением роста крупных развивающихся рынков, падением мировых цен на нефть и другие сырьевые товары, снижением темпов роста мировой торговли и инвестиций. Угрозу процессу оживления мировой экономики представляют волатильность основных резервных валют и сохраняющаяся опасность валютных войн в сочетании с нестабильностью притока капиталов на формирующиеся рынки. Дополнительную неопределенность глобальным экономическим перспективам придает неоднозначная политика ФРС США в вопросе повышения ключевой ставки.

Среди новых вызовов для глобальной экономики – нарастание геополитической напряженности, особенно на Ближнем Востоке, обострение миграционного кризиса в Европе, выход Великобритании из состава ЕС. Серьезного внимания требуют риски, связанные с переходом мирового хозяйства к новому технологическому укладу, а также с формированием более строгих экологических стандартов в связи с принятием в конце 2015 года Парижского климатического соглашения.

Положение в экономике конкретных стран и регионов варьируется.

По данным МВФ, в США прирост ВВП в 2015 г. составил 2,4%. На относительно низком уровне находится безработица (около 5%). Вместе с тем, в американской экономике отмечаются недостаточный рост потребительских расходов, низкий уровень индекса промышленного производства, слабая динамика по инвестициям и экспорту. Стремительно устаревает инфраструктура, стагнируют зарплаты, обостряется социальное неравенство. Продолжают расти торговый дефицит страны, доля социальных расходов в ВВП и дефицит федерального бюджета (в 2015 г. он составил 438 млрд долл. США с перспективой вырасти к 2025 г. до 1,3 трлн долл.). Указанные факторы способствуют нарастанию остроты проблемы гигантского государственного долга Соединенных Штатов, размер которого приближается к 20 трлн долл. США и уже превысил объем ВВП страны. По оценкам, в 2016 г. экономический рост может замедлиться до 2,2%.

Вялое восстановление экономики демонстрируют страны еврозоны (по данным МВФ, рост их совокупного ВВП в 2015 г. составил 1,7%; прогноз на 2016 год – 1,6%). Появились признаки кризисных явлений в банковском секторе, на внутреннем рынке продолжает снижаться объем кредитования, сохраняется риск дефляции (по данным Евростата, в июле-августе 2016 г. уровень инфляции составил 0,2% в годовом исчислении, до этого с февраля по май с.г. она находилась в отрицательной зоне), серьезной проблемой остается высокий уровень безработицы (10,1% в июне-июле 2016 г.), не полностью урегулированы проблемы суверенного долга ряда европейских стран. В ответ на эти вызовы в марте 2016 г. ЕЦБ принял решение о снижении базовой процентной ставки впервые в истории еврозоны до нулевого уровня. Расширена программа «количественного смягчения»: с 60 до 80 млрд. евро увеличен ежемесячный объем выкупа долговых ценных бумаг. Дополнительные риски для экономики еврозоны создают масштабный миграционный кризис и неопределенность в связи с решением Великобритании о выходе из ЕС (т.н. «брэкзитом»).

По оценкам большинства аналитиков, «брэкзит» может оказать лишь «умеренное» негативное влияние на глобальную и европейскую экономику и то, главным образом, в долгосрочной перспективе. Прогнозируется рост нестабильности на европейских финансовых рынках, усиление существующих дефляционных трендов, возможность замедления развития экономик стран ЕС с соответствующими отрицательными последствиями для крупных развивающихся рынков. Говорится о рисках для экономики Великобритании в связи с ослаблением фунта стерлингов и обесценением английских активов, возможной потерей Лондоном статуса ведущего мирового финансового центра, трудностями выстраивания новой схемы взаимоотношений страны с ЕС. Серьезные риски для будущего Евросоюза связываются с усилением в свете «брэкзита» позиций евроскептиков и нарастанием центробежных тенденций внутри блока.

Продолжается замедление роста экономики Японии. На это оказывают влияние такие факторы, как снижение реальных доходов населения, слабая экспортная статистика, дефляция, низкий уровень рождаемости, быстрое старение населения. Надежды на улучшение экономической ситуации эксперты связывают со стимулирующей бюджетной и монетарной политикой в сочетании с последовательными структурными реформами правительства страны. Согласно данным МВФ, рост ВВП Японии в 2015 г. составил 0,5%, прогноз на 2016 год – 0,3%.

Второй крупнейшей экономикой мира (по данным МВФ, первой по паритету покупательной способности) является Китай. В 2015 г. он стал лидером среди других стран по объемам торговли и одним из ведущих инвесторов. В конце 2015 г. МВФ принял решение о включении юаня в корзину мировых резервных валют, признав тем самым ключевую роль экономики Китая для глобального хозяйства. Вместе с тем, на данном этапе темпы экономического роста Китая замедляются (по оценке МВФ, прирост ВВП этой страны в 2015 г. составил 6,9%, с прогнозом 6,6% на 2016 год). Аналитики констатируют уменьшение закупок китайских товаров со стороны ведущих торговых партнеров Пекина – ЕС, США и Японии. Руководство Китая принимает меры по стабилизации ситуации на национальном фондовом рынке, стимулированию внутреннего спроса, развитию инфраструктуры, сокращению избыточных мощностей в промышленности. Намечилась тенденция перехода страны от экспорта товаров к экспорту капитала и услуг, на очереди – постепенное начало экспорта нарабатываемых китайской промышленностью технологий. Стимулировать рост предполагается также за счет активного продвижения Пекином своих амбициозных проектов «Экономического пояса шелкового пути» и «Морского шелкового пути XXI века», а также Азиатского банка инфраструктурных инвестиций.

Аналитики МВФ отмечают повышение в 2015 г. темпов роста экономики Индии до 7,6%, что делает ее мировым лидером по этому показателю. Дальнейшее стимулирование экономического роста руководство страны планирует обеспечить за счет дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики, привлечения иностранных инвестиций, реализации масштабных долгосрочных программ в области социально-экономического развития и крупных инфраструктурных проектов. В 2016 г. прирост ВВП прогнозируется на уровне 7,4%.

В странах Латинской Америки темпы экономического роста существенно снизились. При этом экономика Бразилии, по сути, перешла в состояние рецессии: по оценкам МВФ, её ВВП сократился в 2015 г. на 3,8%, прогноз на 2016 год - минус 3,3%.

Из-за трудностей политического и экономического переходного периода на Ближнем Востоке и в Северной Африке рост ВВП в странах региона на протяжении последних четырех лет был достаточно вялым. Ситуацию отягощали, в числе прочего, военные конфликты в Ираке, Сирии и Ливии. По данным МВФ, в 2015 г. рост ВВП стран региона составил 2,3%. Кроме того, зависимость африканских государств от сырьевого экспорта и производства продукции с низкой степенью

переработки делает их экономики уязвимыми от колебаний мировых цен.

С теми же проблемами связаны слабые экономические показатели на пространстве СНГ. В 2015 г., по оценкам МВФ, ВВП в этих странах сократился в среднем на 2,8%. Замедление темпов хозяйственной активности данной группы стран связано, прежде всего, с нестабильностью в мировой экономике, особенно в Евросоюзе, ухудшением экономической ситуации в России и замедлением экономического роста в Китае. К этому добавились геополитические риски, связанные с конфликтом на Украине, экономические перспективы которой оцениваются весьма пессимистично: по данным украинской статистики, по итогам 2015 г. ВВП страны сократился на 10,6%, а промышленное производство – на 13,4%. В Белоруссии также отмечено падение ВВП, которое по итогам 2015 г. составило 3,9%. Наблюдается замедление экономического роста в Казахстане – рост ВВП по итогам 2015 г. составил 1,4% (4,3% в 2014 г.).

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума.

1. Как поменялась ситуация в данных странах после финансово-экономического кризиса?

2. Какие меры предприняло государство чтобы устранить последствия спада экономики после кризиса?

3. Сравните прогнозируемые данные МВФ с реальными показателями 2016 г. по вышеуказанным странам. На основании каких показателей было прогнозировано снижение или повышение роста экономики?

4. С какими трудностями сталкивается экономика стран на современном этапе?

Контрольные тесты

1. Определите о какой из стран СНГ: Украине, Белоруссии, Молдавии, Казахстане, Азербайджане и Армении говорят следующие утверждения:

1. Страна занимает самое южное положение из всех стран Закавказья, с Россией не имеет общей границы.

2. По размерам территории страна занимает 2-е место по площади, после России.

3. Вторая по численности населения, экономическому развитию страна СНГ. Третья по площади страна СНГ.

4. Страна СНГ расположена к юго-западу от Украины и России в междуречье Прута и Днестра.

5. Страна имеет выход к Черному и Азовскому морям, где развито рекреационное хозяйство.

6. С этим государством Россия имеет самую протяженную сухопутную границу

7. Государство Закавказья, член СНГ, имеет выход к Каспийскому морю.

8. Страна имеет выгодное ЭГП, являясь транзитной территорией между Европой и Россией.

9. Главное богатство страны высококачественная нефть и природный газ.

10. В стране большие запасы разнообразных полезных ископаемых: уголь, железная руда, марганцевые, титановые, урановые, ртутные руды, а также нерудных ископаемых.

11. В недрах страны основное богатство составляют цветные металлы, золото, много минеральных источников.

12. Недра страны богаты: рудами цветных и черных металлов, нефтью, газом, углем, нерудными полезными ископаемыми.

13. Страна имеет богатый природный потенциал: территория расположена в умеренном климате, южный берег Крыма – субтропики; плодородные почвы.

14. Основное природное богатство страны – благоприятные почвенно-климатические ресурсы и как следствие 80% территории страны приходится на сельскохозяйственные угодья.

15. Почти 100% страны занимают горы и предгорья, что представляет собой трудности для ведения хозяйства.

16. Рельеф страны сложный – равнинный на севере и горный на юге, что определяет различие в специализации сельского хозяйства: на севере - земледелие, на юге – животноводство.

17. Отрасли специализации промышленности страны: машиностроение и металлообработка, химическая, легкая и лесная промышленности. Широкую известность приобрело производство большегрузных автомобилей.

18. Отрасли специализации промышленности страны: нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, нефтехимия, судостроение.

19. Отрасли специализации промышленности страны: цветная и черная металлургия, ТЭК, химическая промышленность, машиностроение.

20. Отрасли специализации промышленности страны: цветная металлургия, гидроэлектроэнергетика. В структуре сельского хозяйства преобладают пастбища, так как рельеф страны горный.

21. Отрасли специализации промышленности страны: металлургия, на основе которой развито тяжелое машиностроение, станкостроение, судостроение, транспортное машиностроение. Также хорошо развито точное машиностроение и пищевая промышленность.

22. Климат резко-континентальный, засушливый, создающий трудности в ведении сельского хозяйства; плодородные почвы нуждаются в поливе.

23. Сельское хозяйство страны специализируется на производстве льна, картофеля, мяса и животного масла, продукции молочного животноводства.

24. Отрасли специализации страны: сельское хозяйство и пищевая промышленность.

25. Страна располагает обширными сельскохозяйственными угодьями, выращивают субтропические культуры, в том числе хлопок, чай, цитрусовые, но развитие сельского хозяйства сильно зависит от орошения земель.

26. На территории страны расположен космодром Байконур.

27. Страна экспортирует в Россию фрукто- и овощные консервы, табак и вино.

Ответы:

1. Армения.
2. Казахстан.
3. Украина.
4. Молдавия
5. Украина.
6. Казахстан.
7. Азербайджан.
8. Белоруссия.
9. Азербайджан.
10. Украина.
11. Армения.
12. Казахстан.
13. Украина.
14. Молдавия
15. Армения.
16. Казахстан.
17. Белоруссия.

18. Азербайджан.
19. Казахстан.
20. Армения.
21. Украина.
22. Казахстан.
23. Белоруссия.
24. Молдавия
25. Азербайджан.
26. Казахстан.
27. Молдавия

2. Черта, характеризующая переход страны от централизованно-управляемой экономики к рыночной

- a. подъем в сельском хозяйстве;
- b. наращивание военного потенциала;
- c. глубокий трансформационный спад экономики;
- d. переход на ресурсосберегающие технологии.

3. «Ловушка бедности» характерна для развивающихся стран так как ... (два правильных ответа)

- a. недостаточно хорошо развита сфера туристических услуг;
- b. низкий уровень образования;
- c. темпы роста населения опережают темпы прироста производства;
- d. плохо развита инфраструктура.

4. Доля в мировом ВВП в постсоциалистических странах в 90-х гг. ...

- a. повысилась;
- b. была стабильна;
- c. снижалась;
- d. нет правильного ответа

5. Основные черты постиндустриальной экономики (два правильных ответа)

- a. изменение структуры производства и потребления (преимущественно за счет возрастания сферы услуг);
- b. информатизация общества;
- c. переход к натуральной форме хозяйствования;
- d. развитие аграрного сектора экономики.

6. Ориентация страны на свой и соседние регионы мира

- a. международная экономическая интеграция;
- b. регионализация;
- c. внешнеэкономическая либерализация;
- d. дерегулирование.

7. Страны с переходной экономикой

- a. Канада;
- b. Украина;
- c. Китай;
- d. Куба.

8. Страны, прошедшие классический путь «шоковой терапии»
(два правильных ответа)

- a. Албания;
- b. Венгрия;
- c. Югославия;
- d. Польша.

Контрольные вопросы

1. Дайте характеристику минерально-сырьевым ресурсам стран СНГ.
2. Какие меры предприняли страны СНГ по восстановлению экономики после распада СССР?
3. Как отразился финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. на экономике стран СНГ?
4. Какую роль сыграло создание СНГ на постсоветском пространстве?
5. Какие региональные организации действуют на территории стран СНГ?
6. В чём заключаются особенности развития стран СНГ на современном этапе?

Использованная литература

1. Бляхман Л. Россия и СНГ: уроки первого десятилетия//Российский экономический журнал, 2003, № 8.
2. Зиядуллаев Н.Ж. Современная экономическая ситуация в СНГ. //Экономист, 2004, №1.
3. Зиядуллаев Н. Экономика стран Содружества в условиях глобализации. Итоги развития экономики стран-членов СНГ в 2001г.//Вопросы экономики, 2004, №3.

4. *Гринберг Р.С.* Перспективы валютной интеграции на постсоветском пространстве// Формирование интеграционных объединений стран СНГ: финансовый, валютный, банковский аспекты. – М.: «Финансы и статистика», 2006.
5. *Кудров В.М.* Мировая экономика: Учебник. – М.: Изд-во БЕК, 2000.
6. *Пашковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.
7. Мировая экономика. – М.: «Юнити-Дана», 2007.
8. Мировая экономика: прогноз до 2020 года. – М.: Магистр, 2007.
9. Данные Межгосударственного статистического комитета СНГ: прогноз производства и потребления энергоресурсов государств-участников СНГ на период до 2020 года, одобренный Решением Совета глав правительств СНГ от 20 ноября 2013 г.

ТЕМА 10. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И РАЗМЕЩЕНИЯ ОТРАСЛЕЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

10.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона

10.2. Экономический потенциал стран Центральной Азии. Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности

10.3. Условия и факторы развития и размещения производительных сил Центральной Азии

10.4. Деятельность региональных организаций в Центральной Азии

10.1. Современное состояние экономики стран региона. Структура хозяйства региона

В регион Центральной Азии входит 5 независимых государств: Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Узбекистан, Республика Таджикистан, Республика Туркменистан.

Согласно результатам исследования Европейского банка реконструкции и развития в 2017 г. в странах Центральной Азии экономический рост составил более 4%. За прошедшие девять месяцев в государствах региона отмечены позитивные улучшения после некоторого замедления в 2016 г. При этом, в странах-экспортерах рост сырьевых товаров обусловлен увеличением производства в добывающем секторе и ростом мировых цен на нефть выше 60 долл. за баррель. Наблюдаются высокие темпы роста промышленности в Таджикистане и Кыргызстане в основном за счет добычи угля и золота, а также выпуска текстильной продукции. Кроме того, по данным экспертов, в большинстве стран Центральной Азии стабилизировались национальные валюты. Отметим, что в 2018 г. ЕБРР прогнозирует дальнейший рост экономик региона в среднем на 4,4%.

Республика Казахстан относится к наиболее развитым странам Центральной Азии. Численность населения страны на 1 января 2018 г. составила 18 157,1 тыс. человек, в том числе городского – 10 426,5 тыс. человек (57,4%), сельского – 7 730,6 тыс. человек (42,6%). По сравнению с 1 января 2017 года она увеличилась на 231,2 тыс. человек или 1,3%.

Ее экономика характеризуется рыночными институтами, развитой финансовой инфраструктурой, мощной банковской системой, развитым промышленным сектором, высоким уровнем инвестиционных

вложений, большим количеством совместных предприятий с зарубежными фирмами, что обуславливает быстрое развитие технологий.

Казахстан богат природными ресурсами, особенно нефтью, газом и ураном; имеются запасы висмута и кадмия, необходимые для электроники.

В Казахстане развита горнодобывающая промышленность. Активно добываются уголь, железные руды, медные руды, свинцово-цинковые руды, никелевые руды, бокситы и другие полезные ископаемые.

Подтвержденные запасы нефти в республике составляют около 6,5 млрд т. Прогнозные запасы нефти только по месторождениям, расположенным в казахстанском секторе Каспийского моря, составляют примерно 17 млрд т. Среди крупных нефтяных компаний «Казмунайгаз», «Тенгизшевройл», «СNPC-Актюбемунайгаз», «Карачаганак Петролиум Оперейтинг» и др. Разведанные газовые запасы Казахстана составляют 3,3 трлн. м³, это 1,7% от мировых запасов (12-е место в мире по состоянию на 2015 г.). Основные газовые компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг», «Казмунайгаз», «СNPC-Актюбемунайгаз» и др. Основные месторождения - Карашыганак, Жанажол, Кызылойское и др.

Разведанные запасы урана Казахстана составляют 2,0 млн т. В 2013 г. было произведено 22574 т (или 37,5% мирового производства), что позволило Казахстану занять 1-е место в мире. Добычей занимается образованная в 1997 г. государственная компания «Казатомпром» (3-е место в мире после канадской «Сатесо» и французской «Согема»).

Крупнейшая компания «Казахмыс» с полным циклом от добычи руды до производства готовой продукции разрабатывает залежи меди в Жезказганском регионе.

Ведущие отрасли промышленности - цветная и черная металлургия, химическая, машиностроение, легкая, пищевая. Развиты также нефтепереработка и производство стройматериалов.

Отраслевая структура экономики характеризуется преобладанием сырьевой направленности, большой зависимостью от импорта потребительских товаров.

Наиболее важным событием, определившим дальнейшее развитие, стала принятая в 1998 г. Стратегия развития страны «Казахстан 2030». На основе данной Стратегии были разработаны среднесрочные стратегические планы и программы, направленные на достижение установленных в ней приоритетов. В период с 1998 по 2006 г. динамика основных макроэкономических показателей отличалась стабильностью, обозначился устойчивый рост ВВП, объемов промышленного

производства, инвестиций, внешнеторгового товарооборота, валовой продукции сельского хозяйства, других экономических показателей. К 2007 г. средние темпы роста экономики сложились на уровне 10%. ВВП на душу населения составил в 2007 г. более 6800 долл. США, тогда как в 1997 г. 1445,9 долл. США, т. е. вырос почти в 5 раз. Объем товарооборота вырос за тот же период в 5,4 раза, в том числе экспорт в 6,6 раза, импорт в 4,2 раза.

Для стабилизации экономики республики были осуществлены важные макроэкономические меры, в том числе совершенствование налогового законодательства, переход к накопительной пенсионной системе, образование фондового рынка, создание двухуровневой банковской системы.

Экономика страны пострадала в период мирового кризиса в 2008-2009 гг. Из-за наибольшей интегрированности в мировую экономику среди стран ЦА, особенно в банковский сектор, экономика Казахстана первая ощутила на себе удары этого кризиса. Кризисный спад проявился в финансовой и банковской сфере, ипотечного и потребительского кредитования. Проблемы платежеспособности заемщиков привели к потере ликвидности банков, что повлекло за собой сначала стагнацию, а затем и резкий спад объемов производства и реализации в промышленном секторе, секторе услуг, череду банкротств в малом и среднем бизнесе.

Правительство приняло антикризисную программу, что со второй половины 2009 г. и до конца 2010 г. обеспечило выход экономики на докризисные темпы развития. Из Национального фонда было выделено около 60 млрд долл. США валютных резервов на поддержание финансового сектора экономики; проведена декапитализация банков и предоставлена дополнительная ликвидность 4 системообразующим банкам на сумму 486 млрд тенге, которая позволила сформировать адекватный уровень резервов, а также продолжить кредитование экономики; была увеличена сумма гарантированного возмещения по вкладам физических лиц с ранее предусмотренных 700 тыс. до 5 млн тенге, что, в свою очередь, позволило избежать оттока депозитов населения; из этих же средств удалось сократить внешние долги банков более чем на 11 млрд долл. США; была успешно завершена реструктуризация внешних обязательств и «БТА Банка», «Альянс Банка» и «Темирбанка», что решило проблему рефинансирования внешних долгов и создало предпосылки для оздоровления ситуации в банковском секторе страны. В результате предпринятых мер сохранилась стабильность финансового сектора и объемы кредитования экономики для возобновления ее роста.

Преодоление ипотечного кризиса было достигнуто посредством государственной поддержки объектов долевого строительства через фондирование банков и застройщиков; участие государственного фонда недвижимости «Самрук-Казына» в завершении строительства объектов с последующей сдачей в аренду; выкуп квартир и завершение строительства акиматами Астаны, Алматы, Алматинской области. С момента создания Фонда недвижимости развивается рынок арендного жилья.

В целях финансовой поддержки предпринимательства были предоставлены и рефинансированы кредиты субъектов малого и среднего бизнеса на общую сумму 184,5 млрд тенге по сниженной ставке вознаграждения.

В рамках программы «Даму-Ондирис» предоставлены кредиты на реализацию 207 проектов обрабатывающей промышленности на общую сумму 34,7 млрд тенге. Всего в рамках антикризисных программ 2008-2010 гг. было профинансировано более 10 тыс. субъектов малого и среднего предпринимательства, создано более 19 тыс. новых рабочих мест.

В целях импортозамещения и развития новых экспортноориентированных производств холдингом «КазАгро» было одобрено к финансированию 60 инвестиционных проектов на сумму 56,3 млрд тенге. Введено в эксплуатацию 27 инвестиционных проектов общей стоимостью 30,1 млрд тенге.

Параллельно реализовывались две программы развития экономики - «Дорожная карта бизнеса» и «Программа модернизации и индустриализации экономики».

Благодаря своевременности и эффективности антикризисных мер удалось не допустить рецессии экономики в 2009 г. и обеспечить ее уверенный рост в 2010 г. Прирост ВВП в 2009 г. составил 1,2 %, а в 2010 г. - уже 7%. Таким образом, можно констатировать, что к концу 2010 г. был преодолен кризисный спад экономики.

2011 год считается годом посткризисной экономики, поскольку продолжался рост основных валовых показателей. Экономический рост обеспечивался благоприятной конъюнктурой мировых рынков и ростом цен на энергоносители.

Несмотря на все усилия и множество программ развития и модернизации, сохраняется сырьевая структура казахстанской экономики. Остаётся высокой ее зависимость от колебаний цен на мировом рынке энергоносителей и продовольствия. Недостаточный уровень технологичности и наукоемкости промышленности формирует низкую конкурентоспособность товаров и услуг.

Сохраняется явный перекос в структуре производства в пользу сырьевых отраслей (добыча и переработка нефти, газа, металлов, производство и реализация сельскохозяйственного сырья, а не готовой продукции), что является признаком несбалансированного развития экономической системы, ее слабой конкурентоспособности.

В республике не сформирован эффективный конкурентный механизм, который мог бы стимулировать процессы инновационного финансирования, весь процесс поставлен на так называемое ручное управление и систему государственных инвестиций через фонд «Самрук-Казына».

Несмотря на все усилия, сохранялся достаточно высокий темп роста индекса потребительских цен. Данный факт объясняют ростом уровня цен на мировых рынках, влиянием интеграционных процессов в рамках Таможенного союза. Большая доля в цене (в среднем 25-50%) по всем видам товаров и услуг формируется за счет «накрутки» многочисленных посредников, т.е. имеет непроизводственный характер. Это следствие низкой эффективности конкурентных институтов и механизмов рынка. Сказывается эффект так называемого «ручного управления». Отсутствие реальной конкуренции, олигополия большинства отраслевых рынков также способствуют росту цен.

В республике сохраняется достаточно высокий уровень инвестиций в основной капитал, что, безусловно, является конкурентным преимуществом, но львиная доля этих инвестиций - это государственное финансирование.

Инвестиционные проекты банков второго уровня минимальны и сводятся в основном к кредитованию потребительских нужд физических лиц, т.е. они практически выведены из процесса промышленного воспроизводства (исключение составляет лишь строительство), хотя именно на сохранение этого сектора и была потрачена большая часть государственной финансовой помощи.

Рост внешнеторгового оборота в большей степени был обусловлен повышением цен на основные экспортные сырьевые товары, а также рост торгового обмена в рамках Таможенного Союза, т.е. также носил конъюнктурный характер и не был обусловлен ростом конкурентных позиций экономики страны.

Несмотря на рост доходов населения, сохранялся высокий уровень расслоения общества по уровню доходов, что требовало от государства постоянных дотаций социального сектора экономики. Проблемы формирования устойчивого среднего класса оставались нерешенными. Таким образом, все еще не сформирован основной инновационный потенциал модернизации и индустриализации. Казахстану придется

функционировать в режиме «ручного управления» и стратегии догоняющего развития за счет нефтегазовых доходов.

Достижения по выходу из кризиса были очевидны, но не имели прочного, систематизированного и эффективного механизма саморазвития. Чтобы достичь цели формирования конкурентоспособной экономики, необходима большая степень ее либерализации и переход к стратегии стимулирования самостоятельного развития бизнеса через косвенные механизмы регулирования.

По итогам 2015 г. рост экономики Казахстана составил 1,2%, объём инвестиций в основной капитал увеличился на 3,7, промышленное производство снизилось на 1,6, объёмы строительства увеличились на 3, валовой выпуск продукции сельского хозяйства на 4,4%. Уровень безработицы составил 5,0%, инфляции 1,2%. В республике также впервые после мирового кризиса 2009 г. ускорился темп роста инвестиций. Это во многом связано с продолжающейся интеграцией страны в состав Таможенного союза ЕврАзЭС, обеспечивающего свободное передвижение капиталов, товаров и рабочей силы по его территории. Среди негативных факторов внутреннего происхождения эксперты отмечают снижение объёма промышленности за счёт сокращения добычи нефти, угля, железной руды и продолжающееся ослабление курса тенге в мировой корзине валют.

Казахстан является страной с доходами выше среднего. В 2016 г. ВВП на душу населения составлял 6,9 тыс. долл. США. Основной причиной снижения ВВП на душу населения стало падение цен на нефть - основной экспортный продукт страны, который приносит в бюджет около половины доходов. Следствием стала почти 100% -ная девальвация валюты: в августе 2015 г. цена за 1 долл. США выросла со 188 тенге до 384 в январе 2016 г.

Торговая политика остаётся центральным инструментом интегрирования страны в мировую экономику. Казахстан вступил в ВТО в 2015 г.

Согласно итогов социально-экономического развития Казахстана за 2017 г. рост ВВП Казахстана по итогам года составил 4%. Экономический рост был достигнут по следующим причинам: 2/3 роста обеспечено недобывающими отраслями; выросли почти все подотрасли (31 отрасль с положительным ростом в 2017 г. против 22 в 2016 г.); зафиксирован пятилетний максимум обрабатывающей промышленности (рост обработки 5,1% в 2017 г.); имеется значительный рост так называемых желаемых отраслей (к примеру, фармацевтика на 41,8%); отмечается увеличение несырьевого экспорта

и товаров глубокой переработки. Объем ВВП за 2017 г. составил более 135,1 млрд долл. США (55-е место), а ВВП на душу населения - 7418,5 долл. США.

Сентябрь 2011 г. *для Кыргызской Республики* стал юбилейным для страны, однако достижений в области экономики практически не было. Этот факт констатировали впервые за долгие годы и официальные власти: «За последние двадцать лет наша страна больше потеряла, чем построила, - заявил в День независимости премьер-министр КР Алмазбек Атамбаев. - Главное достижение, наверное, состоит в том, что мы сохранили единую страну. Но этого мало. Нам еще только предстоит достичь независимости настоящей - энергетической, экономической». За период суверенного развития страна полностью попала в экономическую, финансовую, продовольственную и энергетическую зависимость от внешних факторов. Кыргызстан провёл реформы по переходу от централизованной административно-плановой экономики к экономике с характерными рыночными чертами.

Годы рыночных преобразований в Кыргызстане существенно изменили не только экономический уклад страны, но и создали уже значительный класс собственников, заинтересованных в долговременном подъеме экономики, готовых находить эффективные решения даже в условиях относительно неблагоприятной экономической ситуации. Однако политический кризис, острая фаза которого пришлась на весну 2010 г., обострил фундаментальные проблемы национальной экономики.

Около 85% общего объема ВВП производится в негосударственном секторе экономики (без учета данных национализации 2010-2012 гг.). Доля продукции, цены и тарифы на которые регулируются государством, не превышает 10-15% объема ВВП. Критическая масса изменений сделала результаты реформ необратимыми, однако республика испытала кризисы не только экономические, но и политические, в основе которых лежат проблемы экономического характера: крайне низкий уровень благосостояния населения, социальное неравенство, низкая степень социальной защищенности, а самое главное - низкая эффективность национальной экономики.

Кыргызстан преодолевал наиболее острые последствия финансово-экономического кризиса 2008 г. По официальной статистике, во всех сферах экономики в 2011 г. наблюдались высокие темпы роста. Реальный экономический рост ВВП, по данным 2011 г., составил около 6,5% против (-) 0,2% в 2010 г. Заметнее всего выросла промышленность: рост энергетики на 30%, горнодобывающей

промышленности - на 16,9%, текстильного и швейного производства - на 29,4%, производства строительных материалов - на 31,7%.

В разработанной под эгидой ООН Концепции устойчивого развития общества и экономики решительный поворот должен быть сделан в сторону гуманизации социально-экономической жизни общества, обеспечения действенного контроля за эффективностью использования природно-ресурсного потенциала страны в интересах всего населения, соблюдения прав и свобод граждан, социальной защиты населения путём более равномерного распределения доходов и капиталов. Эта концепция получила название «третий путь». Именно эта идея позволяет сочетать большие демократические свободы и невозможность жесткого антикризисного управления экономикой.

Опыт Кыргызстана по функционированию искусственной рыночной модели, где преобладало право сильного (как право, подкрепленное административным ресурсом), не обеспечил неприкосновенность права собственности и права бизнеса работать в равных конкурентных условиях.

Страна оказалась в системном кризисе, сочетающем в себе элементы финансового, денежно-кредитного и структурного кризисов, осложненных недоразвитостью рыночных механизмов регулирования экономики в период рыночного реформирования.

Среди причин кризиса экономики страны можно выделить следующие факторы:

- непродуманность реформ, промахи в банковской, торговой, производственной сферах;

- ориентиром экономического роста считают валовые темпы прироста экономики, тогда как следует ориентироваться на обеспечение устойчивого роста на базе увеличения конкурентоспособности производства и повышения уровня жизни населения;

- глубокая зависимость от внешних сил.

Появившиеся позитивные тенденции по результатам реформ не дают, однако, оснований для оптимизма. *Во-первых*, заметный рост после масштабного спада (1992-1996 гг. и 2009-2010 гг.), особенно при наличии значительных незагруженных мощностей, естественное явление. *Во-вторых*, появляются признаки того, что импульс, вызванный стабильностью сома (с 1999 г. НБ КР наконец-то удалось выработать более эффективную финансовую политику стабилизации сома), практически исчерпан и рост существенно замедляется, так как потенциал роста даже при сохранении благоприятных внешних условий не является устойчивым. *В-третьих*, ненадежность достигнутых результатов определяется тем, что развитие национальной экономики

продолжает находиться под давлением внешних факторов, слабо зависящих от усилий предпринимателей и государства, - финансовой зависимости от зарубежных инвестиций.

Таким образом, постепенное исчерпание возможностей экономического роста и острота внешних опасностей свидетельствуют о том, что страна снова находится перед дилеммой: оказаться на длительное время в состоянии застоя или принять энергичные меры по созданию условий для высокого и устойчивого роста, без которого невозможно рассчитывать на приемлемое решение острейших социальных проблем. Многие экономисты согласны с тем, что у страны есть шанс пойти по второму пути. Главное – избавляться от угрожающей внешней зависимости. Способ один: повышение конкурентоспособности национальной продукции, особенно в сфере переработки. Следовательно, на первый план выходит не просто экономический рост, а его качество.

Поворот к цивилизованному развитию экономики в XXI в. должен базироваться на предпринимательской инициативе и разумной деятельности государства в процессе активного регулирования национальной экономики.

Как показывает практика, в Кыргызской Республике все перечисленные причины подтверждаются тем, что рост показателей ВВП, к сожалению, носит статистический характер, а частью маскирует то, что республика не смогла полностью оправиться от потерь даже в валовых объемах по сравнению с дореформенным уровнем.

Экономика не восполнила спад, образовавшийся в первые годы поспешных рыночных реформ, более того, темп роста ВВП так и не сравнялся с докризисным уровнем 2008 г. (107,1%). Об исчерпанности ресурсов для дальнейшего роста свидетельствуют социальные взрывы 2005 г. и 2010 г., низкие темпы наращивания ВВП по сравнению с дореформенным уровнем, выработанные ресурсы промышленных мощностей, отсутствие собственных и дефицит внешних источников инвестиционных средств. Просматриваются две главные тенденции: развитие некоторых признаков стабилизации экономики при низком жизненном уровне населения и сохранение в производстве и социальной сфере ряда кризисных процессов.

В Кыргызской Республике наблюдалась устойчивая тенденция роста непроизводственной сферы экономики до 2009 г., что вызвано меньшим уровнем риска потери вложенного капитала благодаря ускоренной оборачиваемости, низкой капиталоемкости отраслей и наличием рынка сбыта в сопредельных странах. Исключением было развитие связи и транспорта, что, к сожалению, в большей степени обусловлено не

ростом потребностей производственной сферы, а необходимостью обслуживания импорта и потребностью в более современной связи. Однако данная тенденция также сменила свой вектор роста на сокращение объемов. В 2009 г. это было обусловлено негативным влиянием последствий мирового финансового кризиса 2008 г., что привело резкому падению покупательной способности в сопредельных странах и снижению объемов реимпорта, а в 2010 г. социальный взрыв в республике привел к очередному политическому кризису, который не исчерпан до сих пор.

Назовём основные причины, повлекшие нестабильность функционирования промышленности страны и ряда ее отраслей. На большинстве предприятий действует физически и морально устаревшее оборудование, для обновления которого необходимы инвестиции, что лишает возможности производить конкурентоспособные товары даже для внутреннего рынка. Влияние данного фактора усугубляется отсутствием протекционистских мер по поддержке местных товаропроизводителей на внутреннем рынке, что лишило их рынков сбыта.

Мало внимания уделяется техническому перевооружению промышленности (расходы государственного бюджета на НИОКР - 0,16%) и качеству выпускаемой продукции.

Из-за нарушений процесса самофинансирования расширенного воспроизводства остается острой проблемой нехватка инвестиций для структурной перестройки и подъема экономики. В Кыргызстане наблюдается постоянное снижение объемов капитальных вложений по всем источникам финансирования. Доля прямых иностранных инвестиций в Кыргызстане в 2008 г. составила 16% к уровню ВВП. Это довольно низкий показатель, так как для стабильного роста и развития порог необходимого уровня вложений должен составлять не менее 28-33%. Между тем в 2016 г. данный показатель снизился и составил 15%, то есть произошло падение инвестиционных вложений к уровню ВВП.

Остаются недоступными кредитные ресурсы из-за высоких процентных ставок и их краткосрочности, что существенно ограничивает возможности финансирования технического перевооружения предприятий, применения новых технологий.

Высокий уровень налогообложения не позволяет предприятиям накапливать финансовые средства и использовать их для обновления основных фондов, пополнения оборотных средств.

Укажем также на массовый вывоз за пределы республики сырьевых ресурсов, включая сельскохозяйственное сырье, разрыв кооперативных связей между предприятиями, что снижает коэффициент использования

производственных мощностей (до 34%), а также нарушения прав собственности крупного бизнеса.

Сокращение объемов выпуска потребительских товаров, их слабая конкурентоспособность привели к вытеснению местных товаропроизводителей с внутреннего товарного рынка республики. Доля продаж товаров отечественного производства в общем объеме товарооборота внутреннего рынка в 2010 г. составила 25-30%. Не работало 53 крупных промышленных предприятия. Из 267 важнейших видов промышленной продукции по 102 наименованиям (38,6%) был снижен объем производства, а по 50 наименованиям (18,7) продукция не производилась.

Источниками поступления иностранной валюты в Кыргызстан являются 3 основных ресурса: денежные переводы мигрантов (в 2014 г. 2,062 млрд, в 2015 г. 1,083 млрд долл. США), экспорт драгоценных металлов (колеблется от 500 млн до 1 млрд долл. США), кредиты и гранты стран-партнеров, международных финансовых организаций (400-800 млн долл, США).

Согласно данным ООН, по объему денежных переводов Кыргызстан занимает в мире 2-е место после Таджикистана. Переводы мигрантов играют огромную роль в уравнивании макроэкономического баланса страны, поддержании сома и резервов Национального банка, они достигают более 60% доходной части республиканского бюджета Кыргызстана.

Кыргызская Республика обладает значительными месторождениями полезных ископаемых, таких как ртуть (1/5 общемировых запасов), золото (12 крупных месторождений, в том числе «Кумтор», входящий в десятку крупнейших в мире), уголь (3-е место по запасам в СНГ). Недра республики содержат цветные и редкоземельные металлы, платину, облицовочный камень.

Большая часть предприятий цветной металлургии расположена на юге республики (Ошская область).

Легкая промышленность ориентирована на швейное производство. В рамках реализации Национальной стратегии по устойчивому развитию правительством республики начата активная работа по созданию технополисов текстильно-швейного производства. Крупнейшие предприятия легкой промышленности (трикотажные, швейные, камвольно-суконный комбинат) получили развитие главным образом на севере республики.

Пищевая промышленность страны - это производство сельхозпродуктов и их переработка. Такие отрасли пищевой промышленности, как мясная, маслосыродельная, сахарная,

маслобойная, табачная и др., полностью работают на местном сельскохозяйственном сырье. Экологически чистые сельхозпродукты поставляются в Россию, Казахстан, Китай и другие страны.

Программы развития экономики республики направлены на горнодобывающую (золотодобыча) отрасль, на энергетику, на строительство предприятий промышленности строительных материалов и на крупные предприятия переработки сельскохозяйственной продукции. Возрастающее значение приобретает экспорт услуг, в том числе туристических.

Уникальные природные условия республики создают благоприятную базу для развития различных видов туризма:

элитарный туризм, включающий охотничьи туры, национальную охоту с соколом или беркутом, горнолыжный спорт;

культурно-рекреационный туризм, это сочетание туризма с отдыхом на берегу озера Иссык-Куль с его обширной сетью пансионатов, домов отдыха, санаториев и т.д.

горно-приключенческий туризм и альпинизм.

На территории страны находятся более 5 тыс. исторических и культурных памятников: пещерные стоянки первобытного человека, уникальные рунические надписи на валунах, каменные изваяния, остатки античных поселений, средневековые крепости, поражающие своей неприступностью и рациональностью.

На мировых рынках страна выступает поставщиком электроэнергии, золота, хлопкового волокна и изделий из хлопка, шерсти и шерстяных изделий, кожсырья, табака, золота, сурьмы, ртути; закупает на внешних рынках нефтепродукты, природный газ, уголь, удобрения и другую химическую продукцию, продукцию машиностроения, транспортные средства и запасные части, бытовую электронику.

К положительным факторам, оказывающим позитивное воздействие на экономику Кыргызской Республики, относятся следующее:

её географическое положение по соседству с такими странами, как Россия, Казахстан, Узбекистан и Китай, рынки, которых обеспечили рост её экспортного потенциала;

сохранение политической стабильности в республике как основы для проведения макроэкономической политики, отсутствие влияющих на экономику внешних и внутренних шоков;

политическая стабильность в соседних государствах;

расширение внешнеэкономического сотрудничества в рамках ШОС, ЕврАзЭС, СНГ;

стабилизация мировых цен на продовольствие, в том числе на зерно;

стабилизация мировых цен на горюче-смазочные материалы;

умеренные показатели инфляции в России и Казахстане - основных торговых партнерах страны;

улучшение инвестиционного климата в республике; благодаря мерам, принятым на законодательном уровне и направленным на защиту инвестиций, Кыргызская Республика занимала 13-е место в рейтинге «Doing Business 2013» по степени защищенности инвесторов.

Основными отрицательными факторами, влияющими на экономическую ситуацию в республике, по-прежнему остаются следующие:

попытки отдельных политиков опротестовать действующее соглашение по разработке месторождения «Кумтор»;

сельское хозяйство, которое сталкивается с серьезным кризисом производительности;

внутренняя экономическая политика республики в условиях одновременного пребывания в двух экономических блоках - ВТО и СНГ - с разнонаправленной экономической концепцией, что усложняет реализацию перспективного экономического планирования;

низкий уровень производительности труда, обусловленный использованием малоэффективных и устаревших технологий, сохранением избыточной рабочей силы, в сочетании с дефицитом современных высококвалифицированных кадров.

Результаты экономической деятельности страны в 2015 г. подтвердили оздоровление экономической ситуации. Развитие в промышленном секторе обеспечивалось в основном за счёт электроэнергетики, цветной металлургии, легкой и пищевой промышленности. Вместе с тем становится очевидным, что, потенциал экономики Киргизии, основанный на экстенсивном развитии сельского хозяйства, дозагрузке старых производственных фондов и дешевой рабочей силе, практически исчерпан. Начали развиваться перерабатывающие предприятия для поставки продукции в Казахстан и Россию, но их мощности малы, что препятствует приобретению дорогостоящего и современного оборудования для модернизации этой отрасли.

Основная проблема экономики республики – уровень ее индустриализации; необходимо проводить модернизацию, закупать новое оборудование, переподготавливать специалистов для работы на нем.

Большое значение для развития экономики имеет сформировавшееся на всех уровнях власти решение о присоединении к Таможенному союзу и реализация подписанных в сентябре 2012 г.

Соглашений о строительстве и эксплуатации Верхне-Нарынского каскада ГЭС и Камбаратинской ГЭС.

В 2017 г. ВВП страны составил 6,4 млрд долл. США (144-е место), по сравнению с уровнем 2014 г. он увеличился на 3,5%. Наибольший вклад в экономику осуществила сфера услуг - более 50% от общего объема ВВП республики, затем следуют промышленная отрасль (более 15%), сельское хозяйство (14%), строительная отрасль (более 8%). Доля сырья в общем торговом балансе из года в год увеличивается (доля золота в экспорте страны возросла с 30% в 2008 г. до 51% в 2011 г.).

К концу 2016 г. объем государственного внешнего долга Кыргызстана достиг 4 млрд долл. США. За Кыргызстаном по-прежнему остается статус страны «с устойчивым долгом и умеренными рисками». По состоянию на 31 декабря 2015 г. общий государственный долг КР составлял 289 млрд сомов, или 3,8 млрд долл. США, из которых 273 млрд 320 млн сомов (3,6 млрд долл. США) приходится на внешний долг и 15 млрд 484 млн сомов (204 млн долл. США) на внутренний.

Численность постоянного населения республики в 2017 г. увеличилась на 106,4 тыс. чел., или на 1,7 %, и на 1 декабря 2017 года составила 6247 тыс. чел. В Кыргызстане растет уровень бедности и безработицы. Уровень бедности в 2017 г., рассчитанный по потребительским расходам, составил 32,1%.

В 2014 г. были определены приоритетные направления развития экономики Кыргызстана. В рамках Национальной стратегии устойчивого развития начата реализация первых 24 национальных проектов на общую сумму 418,9 млрд сомов в энергетике, сельском хозяйстве, в транспортной и других сферах. Отечественные инвесторы и представители иностранного малого и среднего бизнеса активно вкладывают в экономику страны, в частности в строительство и развитие сферы услуг. В 2014 г. республика впервые поднялась до категории стран со средним уровнем внутреннего национального продукта. Кыргызстан улучшил свои позиции также в ряде других международных рейтингов.

С начала 2016 г. экономика показывала нисходящий тренд, который сменился положительной динамикой только с августа, когда экономический рост вышел на траекторию роста и стал демонстрировать положительную тенденцию. Однако на экономическое развитие страны все еще продолжают оказывать влияние снижение/замедление экономического роста в основных торговых странах-партнерах Российской Федерации (99,4%) и Республике Казахстан (100,8%), что сказывается на отечественной экономике.

Развитие национальной экономики в 2017 г. происходило на фоне продолжения восстановления мирового цикла, начавшегося с середины 2016 г., улучшения экономической активности в экономиках стран-основных торговых партнеров Кыргызской Республики, уменьшения геополитических рисков и внутривнутриполитической неопределенности в крупных странах региона.

Реальный темп роста в 2017 г. составил 104,6% (в 2016 г. реальный темп роста составлял 104,3%)

Экономический рост был обеспечен всеми секторами экономики, в том числе: в сельском хозяйстве объемы реально возросли на 2,2%, строительстве – на 7,1%, сфере услуг – на 2,6 %. Основным драйвером роста стал промышленный сектор, за счет роста производства основных металлов (рост добычи металла на руднике Кумтор, в основном, обусловлен освоением зоны с высоким содержанием золота в руде), высоких показателей добычи металлургических руд, увеличения производства электроэнергии, ее передачи и распределения. Структура ВВП составила: промышленность – 18,2%, сельское хозяйство – 12,3, сфера услуг – 48,0, строительство – 8,2, чистые налоги на продукты – 13,3.

В то же время в экономике страны продолжают оставаться острыми проблемы привлечения крупных частных инвестиций, осуществления масштабных бюджетобразующих проектов в промышленности, особенно в горнодобывающем секторе, а также определения прозрачных и понятных правил во взаимоотношениях бизнеса, государства и общества.

Узбекистан - один из лидеров в Центральноазиатском регионе, основой чего является геополитический, историко-культурный и экономический потенциал страны.

По состоянию на 1 января 2018 года численность постоянного населения республики составила 32 653,9 тыс. человек и в течение 2017 г. увеличилась на 533,4 тыс. человек, или на 1,7 %.

При этом численность городского населения составила 16 533,9 тыс. человек (50,6% от общей численности населения), сельского населения – 16 120,0 тыс. человек (49,4%).

Конкурентные преимущества узбекистанской экономики связаны с природными факторами. По объёму природных ресурсов страна находится в числе мировых лидеров по обеспеченности запасами серебра, вольфрама, фосфоритов и редкоземельных металлов. По разведанным запасам золота она находится на 4-м месте, урана на 6-7-м, по подтвержденным запасам меди - на 10-м, природного газа - на 14-м месте в мире; входит в первую десятку золотодобывающих стран

мира; по производству хлопка-сырца и шёлка-сырца находится на 6-м месте. По некоторым данным, минерально-сырьевые ресурсы Узбекистана оцениваются в 3,3 трлн долл. США. Ежегодно добываются полезные ископаемые на сумму около 5,5 млрд долл. США.

Узбекистан имеет почти 74% запасов газового конденсата, более 30% нефти, 40% газа и 55% угля всего Центральноазиатского региона. Основными энергетическими ресурсами государства являются природный газ (доказанные запасы до 2 трлн м³, в том числе крупные Шуртанское - 0,5 трлн м³ и Аланское - 0,2 трлн м³ месторождения, разведано крупное месторождение Урга с запасами до 1,5 трлн м³), уголь (Ангренское месторождение с запасами до 1,9 млрд. т бурого угля), запасы урановых руд (общие до 230 тыс. т урана, в том числе крупнейшее - Учкудукское месторождение) и гидроэнергия (реки Чирчик, Ахангаран, Сурхандарья и множество малых рек).

По добыче газа Узбекистан занимает 3-е место среди постсоветских стран и входит в первую десятку крупнейших газодобывающих стран мира; по экспорту хлопка находится на 3-м месте в мире. Добыча газа вносит решающий вклад в производство электроэнергии.

Подтвержденные запасы нефти в Узбекистане по итогам 2017 г. составили 0,1 млрд т (0,6 млрд баррелей), запасы природного газа - 1,1 трлн куб. м.

Объем производства нефти в республике в 2017 г. снизился на 6,3% - по сравнению с уровнем 2016 г. - до 806,0 тыс. т. Производство газа составило 56417,6 млн м³ в 2017 г., что на 0,5% больше показателя 2016 г.

Мощности НХК «Узбекнефтегаз», национального оператора по добыче и переработке углеводородов в Узбекистане, позволяют обеспечивать природным газом в объеме 70 млрд м³ и жидких углеводородов в объеме 8 млн т в год. По данным НХК, извлекаемые запасы углеводородов в Узбекистане составляют более 2,52 млрд т условного топлива, из которых примерно 65% приходится на запасы газа.

Выгодное геостратегическое положение на Евразийском континенте способствует росту транспортного и транзитного потенциала Узбекистана. Страна находится на 2-м месте (после Туркмении) из всех постсоветских стран по темпам строительства новых железных дорог.

Завершилось строительство трансконтинентального газопровода Туркменистан - Узбекистан - Казахстан - Китай, при этом экономические связи Узбекистана с Китаем интенсивно развиваются.

На фоне глобального экономического кризиса и всеобщего мирового спада Узбекистан продемонстрировал значительный рост экономики. Даже в тяжелейшем 2009 г. в Узбекистане был достигнут рост экономики, равный 8%. В результате МВФ назвал Узбекистан одной из стран Центральной Азии и Кавказа, наименее подвергшихся кризису.

В 2017 г. ВВП Узбекистана страны возрос на 5,3%. ВВП увеличилось за счёт первичного сектора (сельское, лесное и рыбное хозяйство) в структуре ВВП с 18,1% в 2016 г. до 19,2 % в 2017 г., вторичного сектора (промышленность и строительство) – с 32,9% до 33,5%. А доля третичного сектора (сфера услуг) в структуре ВВП уменьшилась с 49,0% до 47,3%.

Государственный бюджет исполнен с профицитом в размере 0,1% к ВВП. Обеспечено положительное сальдо во внешнеторговом обороте. Уровень инфляции не превысил прогнозные параметры и составил 5,7%.

В 2017 г. было произведено 8 116,5 тыс.т (98,2%) зерновых культур, собрано 2 900,2 тыс.т (98,0%) хлопка-сырца, картофеля накопано в объеме 3 014,6 тыс.т (101,9%), собрано овощей – 11 433,6 тыс.т (101,4%), бахчей продовольственных – 2 094,8 тыс.т (102,4%), плодов и ягод – 3 076,3 тыс.т (101,1%), винограда – 1 748,9 тыс.т (100,8%). Важнейшими сельскохозяйственными продуктами на экспорт стали экологически чистые фрукты, овощи и зерно (пшеница, рис и кукуруза).

Принимаемые меры по всемерной поддержке и защите частной собственности и предпринимательства способствовали созданию в 2017 г. около 38,2 тыс. новых субъектов малого бизнеса, или на 22% больше, чем в 2016 г. Вклад малого бизнеса в ВВП страны вырос до 53,3%, а в промышленности до 39,6%.

В 2016 г. в экономику было инвестировано более 16,6 млрд долл США, или на 9,6% больше, чем в 2015 г. Объем освоенных иностранных инвестиций и кредитов вырос на 11,3% и превысил 3,7 млрд долл США. Завершена реализация 164 крупных инвестиционных проектов общей стоимостью 5,2 млрд долл США, в том числе освоено производство легковых автомобилей модели «Т-250» на АО «ДжиЭм–Узбекистан», расширен цементный завод в Джизакской области, введены две парогазовые установки общей мощностью 900 МВт на Талимарджанской ТЭС и энергоблок по сжиганию высокозольного угля мощностью 150 МВт на Ангренской ТЭС.

На развитие экономики и социальной сферы Республики Узбекистан в 2017 г. за счет всех источников финансирования освоено 60719,2 млрд. сум инвестиций в основной капитал (в долларовом эквиваленте 11,9 млрд. долл. США), или 107,1 % к 2016 г.

Объем инвестиций в основной капитал увеличился, по сравнению с 1995 годом, в 8,7 раза, 2000 годом – в 5,8 раза, 2005 годом – в 4,6 раза, 2010 годом – на 182,2 %, 2015 годом – на 115,3 %.

За счет средств прямых и других иностранных инвестиций и кредитов осуществлялись следующие крупные инвестиционные проекты:

строительство комплекса газоперерабатывающего завода и обустройство Кандымской группы месторождений;

обустройство месторождений Хаузак и Шады, а также расширение месторождений Кувачи-Алат;

разработка месторождений и добыча углеводородов на территориях Гиссарского инвестиционного блока и Устюртского региона на условиях СРП;

обустройство участка Ходжисаят газоконденстного месторождения (ГКМ) Денгизкуль, ГКМ Ходжидават и ГКМ Шаркий Алат;

расширение, техническое и технологическое развитие системы сотовой связи;

создание сети национального оператора мобильной связи.

Узбекистан экспортирует хлопок, золото, природный газ, минеральные удобрения, металлы, продукцию текстильной и пищевой промышленности, автомобили.

Внешнеторговый оборот республики в 2017 г. составил 26907,0 млн. долл. США, в том числе экспорт – 13893,6 млн. долл. США, импорт – 13013,4 млн. долл. США.

Сальдо внешней торговли составило 880,2 млн. долл. США, в том числе со странами СНГ – 729,3 млн. долл. США и с другими странами – 150,9 млн. долл. США. Внешнеторговые операции резидентов республики в основном осуществляются со странами Азии (47,4% от общего объема товарооборота), Европы (42,7%) и Америки (2,3%), на долю которых приходится 92,4% от общего объема товарооборота.

Среди стран СНГ основными внешнеторговыми партнерами являются Россия, Казахстан, Украина, Кыргызстан, Таджикистан, на долю которых приходится 28,5% внешнеторгового оборота, среди других стран – Китай, Турция, Республика Корея, Германия, Афганистан, Бразилия, Индия, Иран, Латвия, Литва, Франция, США, Италия, на долю которых приходится 41,9% всего внешнеторгового оборота. Среди стран мира основными партнерами в экспорте являются Китай, Россия, Казахстан, Турция, Афганистан, Иран, Кыргызстан, Таджикистан, Франция, на долю которых приходится 55,1%, в импорте – Китай, Россия, Казахстан, Республика Корея, Турция, Германия,

Бразилия, Индия, Литва, Латвия, США и Украина, на долю которых приходится 79,8 %.

Однако национальная экономика Узбекистана остается в зависимости от конъюнктурных колебаний мировой экономики, снижения цен на биржевые товары, являющиеся основными статьями экспорта страны, ослабления спроса на экспортные товары, вызываемые снижением темпов экономического роста в странах - основных торговых партнерах, и сокращением денежных переводов из-за рубежа.

Одно из преимуществ Узбекистана - богатый туристический потенциал. Узбекистан, расположенный на Великом шёлковом пути, связывавшем Азию и Европу, богат уникальными историческими памятниками, входящими в список Всемирного культурного наследия ЮНЕСКО. По количеству курортов и исторических достопримечательностей страна входит в десятку стран-лидеров в этой сфере. Узбекистан - страна с примерно 265 солнечными днями в году, к тому же она превращается в горнолыжный курорт для лыжников и сноубордистов.

Имеется квалифицированная и дешёвая рабочая сила, причём быстрорастущая.

Экономика Узбекистана не интегрирована с финансовыми рынками развитых стран и по этой причине прямого ущерба от ограничений кредита или резкого сокращения потоков капитала не испытывала, хотя косвенное влияние все-таки ощущала. В 2008 г. ситуация оставалась устойчивой при продолжающемся международном кризисе и экономическом спаде в развитых странах.

Темпы роста ВВП Узбекистана в реальном выражении составили 9%, наблюдался значительный профицит счета внешних текущих операций и бюджета, наращивание валютных резервов, сохранялась стабильность банковской системы. Рост инфляции сдерживался, хотя ее темпы оставались высокими. В результате последовательного проведения умеренно жесткой денежно-кредитной политики удалось удержать инфляцию в пределах, предусмотренных прогнозами - на уровне 7,8% в годовом исчислении.

Совокупный внешний долг Узбекистана составляет 13,3% от ВВП, что характеризуется по международной классификации как «менее чем умеренный». Осторожная политика во внешних заимствованиях привела к сокращению внешнего долга страны по отношению к ВВП с 25,8% в 2005 г. до 8% к началу 2017 г., в то время как другие постсоветские государства, напротив, не просто увеличили, а довели

его до критической отметки. Объём ВВП в 2017 г. составил 61,5 млрд долл. США (72-е место).

За последние годы в целях повышения промышленных и экспортных возможностей регионов, привлечения новых иностранных инвестиций в Узбекистане было создано несколько свободных экономических зон (СЭЗ). Первоначально были сформированы СЭЗ "Навои", "Ангрен", "Джизак" (с филиалом в Сырдарьинской области), а позже "Хазарасп" в Хорезмской области, "Гиждуван" в Бухарской, "Ургут" в Самаркандской и "Коканд" в Ферганской области. В настоящее время на этих территориях осуществляются сотни производственных проектов с участием отечественных и иностранных инвесторов.

На современном этапе развития под руководством Президента Ш.М. Мирзиёева проводится политика формирования инновационной экономики. Задачи по вхождению Узбекистана к 2030 г. в состав 50 передовых стран мира по рейтингу Глобального инновационного индекса намечены и в указе Президента Республики Узбекистан Ш. Мирзиёева «Об утверждении стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2019-2021 годы». В нём говорится о том, что «важным условием динамичного развития Республики Узбекистан является ускоренное внедрение современных инновационных технологий в отрасли экономики, социальную и иные сферы с широким применением достижений науки и техники»¹. Указом утверждена «дорожная карта» по ее реализации и целевые показатели инновационного развития Республики Узбекистан до 2030 года. Главной целью Стратегии определено «развитие человеческого капитала как основного фактора, определяющего уровень конкурентоспособности страны на мировой арене и ее инновационного прогресса».

При прочной макроэкономической позиции Узбекистан располагает значительными ресурсами для финансирования проектов, поддерживающего его рост.

Таджикистан - одна из наиболее бедных аграрно-индустриальных стран мира, несмотря на немалый экономический потенциал. По данным Международного Валютного Фонда, 63% населения живут меньше чем на 2 долл. США (по паритету покупательной способности) в день. Длительные внутренние конфликты, связанные с ними разрушения и людские потери привели к резкому спаду в экономике.

¹ Указ Президента Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёева от 21.09.2018 г. «Об утверждении стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2019–2021 годы». <https://uznet.press/m/461053.html>

На начало 2017 г. население Таджикистана составляло приблизительно 8 769 221 человек.

Слабое развитие рыночных механизмов обусловило преобладание государственного сектора экономики. Экономика страны находится в огромной зависимости от средств, зарабатываемых трудовыми мигрантами, денежные поступления от них составляют 50% ВВП страны и превышают ежегодный бюджет страны, причем практически полностью идут из России, что ставит республику в прямую зависимость от миграционной политики РФ. По данным Центрального банка России, объем трансграничных денежных переводов физических лиц из России в Таджикистан в январе-сентябре 2017 г. превысил 1,66 млрд долл. США или на 231 млн больше аналогичного периода 2016 г. (1 долл. = 8,8220 сомони).

В отчете Всемирного банка отмечено, что по мере сокращения объема денежных переводов из России, ослабления мирового спроса и снижения цен на основные экспортные товары, такие как алюминий и хлопок, ВВП страны замедлился. Если в 2014 г. наблюдался рост ВВП в 6,7%, то в 2015 г. снижение до 3,0%.

По итогам 2017 г. ВВП Таджикистана вырос на 7,1% - до 61,1 млрд сомони. Объём ВВП в 2017 г. составил 5,7 млрд долл. США (147-е место). В структуре ВВП по-прежнему преобладают сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство, рыболовство и рыбоводство - 21,1% от общего объема ВВП. По сравнению с 2016 г. доля сельского хозяйства в ВВП увеличилась на 0,4%. Доля промышленности, включая энергетику, составляет 17% (годом ранее - 15,1%). На сферу торговли, ремонта автомобилей, бытовых товаров и предметов личного пользования, гостиниц и ресторанов приходится 14% ВВП, сферу транспорта, связи и складского хозяйства - 11,1%.

Всемирный банк ранее прогнозировал, что ВВП Таджикистана в 2017г. вырастет на 5,5%, в 2018 г. - на 5,9%.

Инфляция 6,4%, а уровень безработицы 2,3% (2017).

Основой экспорта является алюминий, который обеспечивает половину экспортных поступлений, однако договорные отношения в бизнесе и во внешнеэкономических отношениях неустойчивы, привязаны не к экономическим интересам страны, а к политическим амбициям властных элит. На 2-м месте - экспорт хлопка, качество которого уступает по своим параметрам узбекистанскому хлопку, являющемуся непосредственным конкурентом на данном рынке продукции в регионе. К основным статьям экспорта также относятся свинец, цинк, редкоземельные металлы, ванадий, окись урана, продукция лёгкой промышленности (хлопковые и шёлковые ткани),

сельскохозяйственная продукция (овощи и фрукты). Основные партнеры по экспорту - Нидерланды (38,9 %), Турция (32,5 %), Россия (6,6 %).

Главные сельскохозяйственные продукты страны – хлопок-сырец, шёлк, зерно, табак, овощи, фрукты, которые используются для внутреннего потребления, их экспортный потенциал невысок.

Энергетика - одна из перспективных отраслей республики, в ней преобладает гидроэнергетика. Общий объем гидроэнергоресурсов оценивается в 527 млрд кВтч, в том числе технически возможный к использованию - 202 млрд кВтч, а экономически целесообразный к строительству - 172 млрд кВтч. Это делает Таджикистан страной, весьма обеспеченной этим возобновимым источником энергии в мире: 8-е место по абсолютному потенциалу выработки. Среди стран СНГ по этому показателю республика уступает лишь России.

Правительство Таджикистана разрабатывает планы по реконструкции и модернизации действующих объектов гидроэнергетики, достройке законсервированных и строительству новых ГЭС и трансграничных ЛЭП.

Наиболее крупные станции - Сангтудинская ГЭС-1 (мощность 670 МВт), Сангтудинская ГЭС-2 (мощность 220 МВт), Рогунская ГЭС (мощность 3600 МВт), Даштиджумская ГЭС (мощность 4000 МВт). Принимаются меры по расширению каскадов ГЭС и освоению ресурсов рек Зеравшан, Пяндж и др., однако их реализация затрудняется из-за острого дефицита инвестиционных средств, слабой договороспособностью республики с потенциальными инвесторами и из-за неурегулированных проблем по водопользованию с сопредельными странами. Имеются разногласия с Узбекистаном по поводу строительства Рогунской ГЭС, что приводит к осложнению отношений между странами.

В Таджикистане развита горнодобывающая промышленность, в том числе угледобывающая (Шурабское месторождение бурого угля), газодобывающая (месторождения в Вахшской и Гиссарской долинах, запасы которых невелики и способны лишь частично покрыть потребности внутреннего рынка), цветная металлургия (добыча свинца, цинка, висмута, ртути, вольфрама, молибдена, золота), лёгкая промышленность, тесно связанная с переработкой сельскохозяйственного сырья.

Снижение цен на хлопок и другие сельскохозяйственные культуры экспорта Таджикистана привели к сокращению валютных поступлений. В этой ситуации одним из приоритетных направлений деятельности выбрана диверсификация сельскохозяйственного сектора.

Поскольку страна является нефтяным импортером, то она сильно зависит от изменения цен на нефть, тарифной политики стран-экспортеров.

Внешнеторговый оборот имеет отрицательное сальдо на протяжении всего суверенного периода развития республики. Преобладающими статьями импорта являются чёрные металлы, продукция лёгкой промышленности, автомобили, сельскохозяйственная техника, продовольствие, фармацевтическая продукция, медицинское оборудование. Основные поставщики импорта - Россия (32,1%), Казахстан (13,1%), Китай (10,8%).

В принятой Национальной стратегии развития Республики Таджикистан на период до 2030 г. развитие частного сектора является решающим фактором для будущего процветания страны. Поэтому в республике делается многое для улучшения инвестиционного климата, привлечения внешних и внутренних инвестиций в экономику, поддержки малого и среднего бизнеса и создания на этой основе новых рабочих мест.

С этой целью Таджикистан постоянно совершенствует законодательство и процедуры, регулирующие деятельность частного сектора. Только за последние несколько лет правительством Республики Таджикистан был предпринят ряд мер для усиления правовых основ инвестиционной деятельности, устранения административных барьеров, упрощения предпринимательской и инвестиционной деятельности. Сегодня законодательство Таджикистана предусматривает 240 налоговых преференций и 70 форм инвестиционных стимулов для бизнесменов.

В 2017 г. Таджикистан продал на международном рынке ценные бумаги и евробонды общей стоимостью 500 млн долл. США для привлечения средств на завершение строительства Рогунской ГЭС. Успешная реализация евробондов свидетельствует о доверии инвестиционных и финансовых компаний Таджикистану. Ранее две авторитетные рейтинговые компании Moody's Investors Service и Standard and Poors присвоили Таджикистану устойчивый кредитный рейтинг.

Согласно последнему рейтингу Группы Всемирного банка «Ведение бизнеса» (Doing business), Таджикистан улучшил свою позицию на пять пунктов и занимает пока 123-ое место среди 190 стран мира.

Осуществляя программу перехода к рыночной экономике, Таджикистан пытается найти оптимальные пути выхода из кризиса. Реализуются меры преодоления монополизма в экономике, для чего создаются совместные (в том числе с иностранными партнерами)

предприятия. Взят курс на многоукладность в экономике, разнообразие форм собственности на основе разгосударствления и приватизации.

Нестабильность внутренней политической и экономической обстановки стали основным тормозом экономической реформы, слабого проникновения иностранного капитала и низкой экономической активности всех агентов национального рынка, включая государственный сектор экономики. Республика существенно отстает от своих центральноазиатских соседей по многим направлениям рыночного реформирования своей экономики. Государственный бюджет формируется с большим дефицитом, ценовая политика не скоординирована с покупательной способностью населения и товарностью рынка.

Туркмения (официально Туркменистан) граничит с Афганистаном и Ираном на юге, Казахстаном и Узбекистаном на севере, омывается внутренним Каспийским морем на западе, выхода к Мировому океану не имеет. Член ООН со 2 марта 1992 г. Столица страны город Ашгабад. Нейтральное государство, светское государство, президентская республика. Подразделяется на 6 административно-территориальных единиц, 5 из которых являются велаятами, 1 - город с правами велаята. На начало 2017 г. население Туркменистана составляло приблизительно 5 477 176 человек.

Взяв курс на полномасштабную интеграцию в мировое экономическое пространство, Туркменистан прочно утвердился в рейтинговом списке динамично развивающихся стран. Используемая экономическая модель, широкомасштабные реформы, инициированные главой государства, активная инвестиционная политика позволили осуществить в стране коренные структурные преобразования и обеспечить позитивные сдвиги во всех сферах жизни общества.

Высокий уровень государственных доходов способствует реализации Национальной программы социально-экономического развития на 2011-2030 гг., направленной на укрепление экономической безопасности и диверсификацию экономики, реализацию социальной политики государства.

Туркменистан является единственной страной в мире, которая на бесплатной основе обеспечивает народонаселение электроэнергией, природным газом, водой и солью. Каждый владелец автотранспортного средства получает бесплатно не менее 120 л бензина в месяц в зависимости от вида автотранспорта.

Символические цены установлены на хлеб, за проезд в общественном транспорте, в том числе на внутренних автомобильных, железнодорожных и авиалиниях. Новостройки элитной планировки

предоставляются с 50%-ной скидкой гражданам Туркменистана в кредит, на 30 лет с символической ставкой 1%. Более 60% государственного бюджета Туркменистана ежегодно направляется на социальные нужды.

Согласно данным Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), в Туркменистане бурный экономический рост сопровождается ростом ВВП, что обусловлено крупными государственными проектами в области строительства, увеличением экспорта газа в Китай и Иран.

Ключевые факторы экономической стратегии правительства - модернизация, диверсификация и общая либерализация экономики, сочетание элементов рынка и государственного регулирования.

Ведущая роль в формировании ВВП и в структуре экспорта принадлежит топливно-энергетическому комплексу. По запасам газа страна входит в первую четверку стран мира наряду с Россией, Ираном и Катаром. Углеводородные ресурсы Туркменистана оцениваются в 71,21 млрд т нефтяного эквивалента. Максимальные запасы крупнейшего месторождения страны «Галкыныш» (группа месторождений «Южный Ёлотень Осман» и «Яшлар») оцениваются британской компанией GCA в 26,2 трлн куб. м газа.

Важнейшим аспектом его энергетической стратегии является создание многовариантной инфраструктуры вывода энергоносителей на мировые рынки, поэтапное расширение географии газового экспорта, что призвано способствовать эффективному использованию природных богатств страны и формированию новой архитектуры глобальной энергетической безопасности, отвечающей запросам времени.

Туркменистан экспортирует природный газ в Китай (газопровод Туркменистан-Узбекистан-Казахстан-Китай) объёмом до 40 млрд куб м. Подписано соглашение об увеличении мощности до 65 млрд куб. м, в Иран (Корпедже-Курткуи) мощностью 8-14 млрд куб.м и Довлетабад-Серахс-Хангеран мощностью 12-16 млрд куб.м, а также в Россию (газотранспортная система Средняя Азия - Центр).

Туркменистан активизировал реализацию проекта ТАПИ (Туркменистан-Афганистан-Пакистан-Индия) для диверсификации своих энергопоставок, а также готов осуществить подачу своих энергоресурсов по европейскому направлению. Мощность этого газопровода составит 33 млрд куб. м в год. Ожидается, что этот газопровод будет введен в эксплуатацию в декабре 2018 г. Приблизительная стоимость газопровода составит 10 млрд долл. США. Несмотря на то, что страны достигли соглашения по строительству газопровода, реализация проекта может быть связана с вопросами

безопасности и экономическими вопросами. Общая протяженность газопровода составит 1 735 км.

В соответствии с Программой развития нефтегазового комплекса, химической промышленности Туркменистана на 2012-2016 гг. общий объем нефти, добытой в стране за этот период, составил 55,9 млн т, а природного газа - 448,7 млрд куб.м.

Важно отметить, что энергетическая стратегия Туркменистана не ограничивается экспортом сырья. Ее приоритет - использование научных достижений, комплексная модернизация предприятий нефтехимической отрасли, строительство новых газо- и нефтеперерабатывающих производств и развитие альтернативной энергетики. Приносимые ТЭК доходы направляются на реализацию приоритетных национальных проектов, прежде всего связанных с диверсификацией экономики и развитием социальной сферы.

Новые топливные и нефтехимические установки, построенные на ТКНПЗ с участием крупных фирм и компаний из Германии, Ирана, Израиля, США, Турции, Франции, Японии, по техническим характеристикам не имеют аналогов в регионе. Ввод их в действие стал технологической революцией в нефтехимической промышленности Туркменистана, выпускающей десятки видов высококачественных нефтепродуктов, пользующихся высоким спросом на мировых рынках.

Значимая роль в экономике Туркменистана отводится электроэнергетике. Благодаря построенным в короткие сроки мощным электростанциям и новым линиям электропередач многократно возросший потенциал отрасли позволяет не только полностью обеспечивать всех отечественных потребителей, но и поставлять электроэнергию в Турцию, Иран, Афганистан.

Туркменистан занимает одно из ведущих мест в мире по запасам минерального сырья для химической промышленности. Огромными возможностями обладает Койтендагский этрап Лебапского велаята, где разрабатывается целый ряд месторождений серы, фосфатов, каменной соли, гипса, стронциевого сырья (целестина), полиметаллов, известняка и других полезных ископаемых, на основе которых, помимо химической промышленности, будет также интенсивно развиваться производство строительных материалов.

Туркменистан добился успехов в переработке хлопка-сырца. Натуральное сырье хорошего качества обуславливает его высокий спрос на международных рынках стран Европы, Азии и Америки. Хлопчатобумажная пряжа, джинсовая и махровая ткани, трикотаж, сатин, ситец, готовые швейные и трикотажные изделия выпускаются в широком ассортименте такими крупными предприятиями, как

«Туркменбаши Джинс комплексы», «Туркменбаши текстиль комплексы», Геоктепинский и Байрамалийский текстильные комбинаты, Кипчакский текстильный комплекс.

Важной для инвестиционной деятельности Туркменистана является транспортно-коммуникационная сфера. Туркменистан реализует крупные инвестиционные проекты, например, транснациональная железная дорога Казахстан-Туркменистан-Иран, Туркменистан-Афганистан-Таджикистан. Они превратят Туркменистан в крупный транзитный узел международных транспортных коридоров. В 2013 г. состоялся ввод в эксплуатацию участка транснациональной железной дороги «Север-Юг», которая соединяет железнодорожную сеть Туркменистана с Казахстаном и Ираном. Оснащен современной технологией Туркменбашинский международный морской порт. Ведется строительство новых аэровокзалов в Дашогузском и Лебапском велаятах. В 2013 г. в столице начато строительство нового международного аэропорта, который станет «воздушными воротами», общая стоимость которого оценивается 2,2 млрд долл. США.

Эффективное использование колоссального туристического потенциала страны является важнейшей составной частью комплексной социально-экономической стратегии страны. С 2008 г. началось строительство национальной туристической зоны «Аваза». В этот грандиозный проект были инвестированы колоссальные финансовые средства. Берег Каспия украшают великолепные архитектурные ансамбли, фешенебельные отели, коттеджи и комфортабельные детские здравницы, которые одновременно могут принять до 7 тыс. отдыхающих.

Один из основных макроэкономических индикаторов Туркменистана - темп роста ВВП, который составил в 2017 г. 6,5%. Объем ВВП в 2017 г. составил 37,8 млрд долл. США (93-е место).

Так в промышленном секторе он составил 5,5%, сельском хозяйстве – 5%, строительстве – 1,3%, транспортно-коммуникационном секторе – 11,1%, торговле и сфере услуг – 9,4% и 9%, соответственно. По сравнению с 2016 г. на 6,4% выросло производство продукции. Уровень безработицы 11%.

Активная реализация программ импортозамещения и наращивания экспорта отечественной продукции привела к позитивным сдвигам в структуре внешней торговли. В 2017 г. Туркменистан имел внешнеторговые отношения с 119 странами мира, основными из которых являются Китай, Турция, ОАЭ и Иран. Экспорт продукции Туркменистана в 2017 г. вырос на 6,6%, план поступления валютных средств на счета министерств и отраслевых ведомств за экспорт, а

также услуги, оказанные за рубежом, был выполнен на 121%. Наиболее высокими темпами рос экспорт туркменских нефтепродуктов, увеличившийся более чем на 25%. Основу не углеводородного экспорта Туркменистана составляют сельскохозяйственная продукция, текстильные и потребительские товары.

Одновременно с ростом экспорта ощутимо снизились объемы импорта – более чем на 20%. Это позволило существенно улучшить сальдо внешней торговли в сравнении с 2016 г. и положительно повлияло на структуру платежного баланса страны.

Высокую динамику демонстрировали в 2017 г. практически все отрасли экономики. Динамично развивался флагман национальной экономики и промышленной отрасли – топливно-энергетический сектор. Стоит отметить рост производства нефтепродуктов, полипропилена, сжиженного газа и электроэнергии, составляющих значительную часть экспортного потенциала страны. В частности, особенно высокие темпы роста отмечены в производстве высококачественных смазочных масел (более 11% к 2016 г.) и сжиженного газа – более 8%. Неплохие показатели достигнуты в добыче природного и попутного газа, а также в его экспорте. В соответствии с утвержденным графиком ведется строительство международного газопровода ТАПИ, который призван стать важным направлением диверсификации поставок туркменских энергоресурсов на мировые рынки.

Важным фактором интенсификации их развития стала Азиада-2017. Это можно отнести к транспортно-коммуникационному сектору, строительству, промышленности стройматериалов, торговле и сфере услуг. В частности, в транспортно-коммуникационном секторе в преддверии Азиады произошли существенные изменения, касающиеся, прежде всего, грандиозной модернизации. Введены в эксплуатацию новые инфраструктурные объекты отрасли – Ашхабадский международный аэропорт, аэровокзальный комплекс в Туркменбаши, реконструированные воздушные гавани в велаятских центрах, автомобильные дороги и развязки. Значительно улучшилось качество мобильной связи и интернета. Существенно активизировалась внутренняя торговля.

Туркменистан взял курс на диверсификацию своей экономики, индустриализацию производства текстиля, нефтепродуктов, развитие нефте- и газохимической отраслей и промышленности по производству строительных материалов.

10.2. Экономический потенциал стран Центральной Азии.

Особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности

Центральная Азия - один динамично развивающихся регионов мира, который имеет значительный человеческий и достаточно высокий совокупный экономический потенциал, обладает большими природными и промышленными ресурсами.

В состав региона входят 5 независимых государств - Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Туркменистан, Таджикистан. У них общая историческая судьба и совпадающие черты хозяйствования, вместе с тем уровень социально-экономического развития, особенности внутривнутриполитической ситуации, внешние политические и экономические ориентиры, темпы и направления процессов перестройки имеют существенные различия.

Все государства региона вступили в период политических и экономических преобразований, сильно влияющих на обстановку внутри стран региона и международные отношения.

Регион имеет огромные запасы полезных ископаемых: разрабатываются месторождения газа, нефти, каменного угля, руд цветных металлов, особенно медных и полиметаллических, ртути, сурьмы, золота. Уникальное значение имеют запасы минеральных солей залива Кара-Богаз-Гол.

Центральная Азия - это значительная территория от Западно-Сибирской низменности до Памирских гор, от Алтая до Каспийского моря. С соседними странами - с Россией, Китаем, Афганистаном, Ираном - регион соединяют железные дороги и сеть автомобильных дорог. Выход к Каспийскому морю обеспечивает связь региона со странами Закавказья.

Общая площадь - около 6 млн кв. км. Большая часть территории - области внутреннего стока. Преобладают полупустыни и пустыни, значительная часть территории - горы и межгорные долины. На юге это большие горные массивы Памир, Тянь-Шань, Копетдаг, Гисарский хребет. На них приходится 1/3 региона. Большие равнинные участки в сочетании с резко континентальным климатом позволяют развивать кочевое скотоводство, что было традиционным занятием населения. В оазисах южной части региона, принадлежащих к районам давнего освоения, развивается орошаемое земледелие.

На территории региона множество разных климатических поясов с широким разнообразием природных условий. По критериям ООН страны региона относятся к развивающимся странам. Занимая 7-е место в мире по площади (из них Казахстан, занимая 2,7 млн кв. км, входит в

первую девятку крупнейших государств мира), страны обладают значительными земельными ресурсами. По территории пашни у Казахстана 19,4 млн га, Узбекистана - 4, Кыргызстана - 1,4, Таджикистана - 0,9.

Густота речной сети, водность и режим рек региона находятся в прямой зависимости от атмосферного увлажнения и рельефа. Большинство рек получают воду только за счет осадков, поэтому они широко разливаются летом и сильно мелеют зимой.

Поскольку сельское хозяйство развивается преимущественно на орошаемых землях, а развитие металлургической и химической отраслей требует много воды, для всего региона остро стоит проблема водоснабжения. Это обусловило экологическую катастрофу Арала. Аральское море обмелело, образовались большие площади пустынных земель, гибнет уникальная фауна и флора.

Основная часть населения концентрируется на юге и в оазисах, где его плотность превышает 200 чел. на 1 км². Пустыни и высокогорья заселены очень слабо.

Регион отличается высокой рождаемостью.

Растут новые промышленные центры. В странах региона имеется избыток рабочей силы, обостряется проблема занятости трудовых ресурсов, подготовки и переподготовки кадров.

Национальный состав населения региона очень пестрый. Большинство жителей, населяющих регион - казахи, узбеки, киргизы, каракалпаки, туркмены - относятся к тюркской группе алтайской языковой семьи; таджики входят в иранскую группу индоевропейской семьи. В сельской местности преобладают представители коренных национальностей, русские и другие европейцы расселены преимущественно в крупных городах.

Особенности природных условий, значительные запасы топливно-энергетических ресурсов в сочетании со значительными трудовыми ресурсами имеют решающее значение для формирования в регионе таких межотраслевых комплексов, как топливно-энергетический, производство конструкционных материалов с металлургической специализацией, аграрно-индустриальный, которые определяют место Центральной Азии в территориальном разделении труда.

Регион имеет значительные запасы топлива и энергии. Нефть и природный газ добывают Туркменистан, Казахстан и Узбекистан. Большая часть нефти перерабатывается на заводах Туркменбаши, Ферганы, Чарджоу, Актау. Мощнейшие залежи угля имеет Казахстан (Карагандинский бассейн). Добывают его также в Узбекистане и Кыргызской Республике.

Страны Центральной Азии обладают значительной диверсифицированной, хотя и неравномерно распределенной по территории ресурсной базой энергетики. На долю Казахстана и Узбекистана приходится свыше 20% разведанных мировых запасов урана. Доля региона в структуре общемировых разведанных запасов угля составляет около 2%, запасов природного газа 4,5%. Больше всего электричества вырабатывают тепловые электростанции, хотя регион является очень перспективным с точки зрения использования гидроэнергетических ресурсов, особенно горных рек (Вахш, Пяндж, Нарын). В регионе сосредоточено 5,5% экономически эффективного гидропотенциала мира. Суммарный гидроэнергетический потенциал региона суммарно составляет 937 млрд кВтч электроэнергии в год. Значительная часть этого потенциала (56,2%) сосредоточена в Таджикистане, но его освоение находится на низком уровне - 4,6%. По показателю годового гидроэнергетического потенциала, приходящегося на единицу территории страны, отличаются Кыргызстан (0,8 млн. кВтч/кв. км) и Таджикистан (3,7 млн. кВтч/кв. км).

В пределах Кыргызстана формируется 25% общего стока рек бассейна, Таджикистана - 43%, Узбекистана - 10%, Казахстана - 2%, Туркменистана - 1%. Потребление водных ресурсов в Кыргызстане, например, составляло в среднем не более 1%, Таджикистане - 13%, Казахстане - 11%, Туркменистане - 23% и Узбекистане - 39% общего объема водозаборов из рек Сырдарья и Амударья.

Ведущую роль в производстве и потреблении топливно-энергетических ресурсов (ТЭР) в регионе играет органическое топливо. Более половины общего объема потребляемых ТЭР приходится на долю природного газа. Второе место занимает потребление угля.

Важное место в регионе занимает аграрно-промышленный комплекс. В его рамках четко выделяется две специализации: степная, сочетающая зерновое хозяйство и молочно-мясное скотоводство, распространенная в северной части, и поливная с монокультурой хлопчатника в южной части. Специализацию имеют отрасли, обеспечивающие АПК средствами производства. На севере развито сельскохозяйственное машиностроение (производство тракторов в Павлодаре, производство зерновых комбайнов в Акмоле), на юге производство хлопкоуборочных комбайнов (в Ташкенте).

С выращиванием и переработкой хлопчатника связаны масложировая, машиностроительная и легкая промышленность. В оазисах выращивают овощи, фрукты, виноград, бахчевые культуры, в Чуйской долине Кыргызской Республики - сахарная свекла, а в предгорьях - табак.

Животноводство представлено скотоводством и овцеводством отгонно-пастбищного типа. На высокогорьях Памира разводят яков, на Алтае маралов, почти повсюду - верблюдов.

Легкая промышленность базируется на собственном сырье. Основной является текстильная отрасль: хлопчатобумажная, шелковая, шерстяная. Особое развитие получило звено первичной обработки сырья. Центры легкой промышленности - Ташкент, Фергана, Маргелан, Бухара.

Трансграничная зависимость водных ресурсов, выраженная в долях речного стока, поступающего извне, составляет для Казахстана 42%, Туркменистана - 94%, Узбекистана - 77%. В энергобалансе Кыргызстана и Таджикистана базовым источником является гидроэнергия. В структуре производства ТЭР ее доля составляет 77 и 96%, а в структуре потребления 43 и 40%.

В структуре общерегионального топливно-энергетического баланса доля гидроэнергии незначительна - около 3%. Доля гидростанций в установленной мощности по Объединенной энергосистеме (ОЭС) Центральной Азии достигла 35%, в Кыргызстане - 79%, Таджикистане - 93%. Узбекистан вырабатывает 52% общего объема электроэнергии.

Казахстан, являясь завершающим звеном в цепи гидроэнергетических и мелиоративных систем Сырдарьинского бассейна, ежегодно сталкиваются с сезонными затоплениями южных областей и высокой концентрацией солей в устье реки, нехваткой поливной воды в летний период, что обусловило возникновение ряда проблем социального и экологического характера. Использование экономически эффективной части гидроэнергетического потенциала в регионе пока не превышает 10%.

Энергетический кризис в процессе рыночных реформ серьезно осложнил экономическую ситуацию в Кыргызстане и Таджикистане. В Таджикистане он начался раньше, в Кыргызстане позже, тем не менее его последствия для экономических систем обеих республик ликвидируются за счет собственных ресурсов этих стран. Основные причины энергетического кризиса в Таджикистане — последствия гражданской войны, а также неэффективное использование энергетических ресурсов, низкая эффективность применяемых технологий.

В Кыргызстане рациональное использование гидроресурсов Токтогульского водохранилища может обеспечить и производство электроэнергии, и водопользование для сельскохозяйственных нужд, но отсутствие сбалансированной государственной политики в использовании основного стратегического ресурса страны привело к

тому, что производители стали больше ориентироваться на внешний рынок.

Сохраняющиеся политические риски уменьшают инвестиционную привлекательность стран региона. Сокращение иностранных инвестиций для модернизации гидротехнических объектов может привести к энергетическому кризису во всем регионе и к росту напряженности в отношениях между государствами.

Регион обладает также большими ресурсами возобновляемых энергий, введение которых в энергобаланс может стать существенным вкладом в достижение устойчивого развития экономики, стабильного энергетического рынка, обеспечения благополучных экологических условий.

Как считают эксперты, доля энергии в энергетическом балансе к 2050 г. должна составить примерно 18% или даже больше для стабилизации содержания парниковых газов в атмосфере.

Одна из ведущих отраслей в регионе - химическая, основная и горная химия, основанные на запасах Кара-Богаз-Гола (йод, бром и др.), производство минеральных удобрений.

В Казахстане на базе руд Кустанайских месторождений и угля Карагандинского угольного бассейна развита черная металлургия. Значительные и разнообразные залежи цветных металлов обусловили развитие медной, свинцово-цинковой промышленности (Казахстан, Узбекистан), сурьмяно-ртутной (Кыргызская Республика), вольфрамо-молибденовой (Таджикистан, Узбекистан), алюминиевой (Таджикистан). Месторождения золота имеются в Кызылкумах.

Машиностроение ориентировано на отрасли, определяющие специализацию в региональном разделении труда. Это оборудование для угольной, нефтяной промышленности и АПК. Потребности сельского хозяйства и легкой промышленности удовлетворяют предприятия, производящие зерновые (Акмолла) и хлопкоуборочные комбайны (Ташкент). Оборудование для нефтяной промышленности производят в Ашгабаде. Получили развитие среднее и точное машиностроение, особенно электротехническая промышленность.

10.3. Условия и факторы размещения производительных сил Центральной Азии

С обретением независимости центральноазиатские республики получили возможность выбора собственного пути развития и стали самостоятельными субъектами международных отношений. Они начали

играть на международной арене новую роль, определяемую их географическим положением, экономическим и демографическим потенциалом, характером взаимоотношений с другими государствами, прежде всего с соседними, их участием в региональных и глобальных международных организациях.

В разработке стратегии развития и ее реализации суверенные государства Центральной Азии стали учитывать кардинальные изменения, происходящие в международных экономических отношениях: все более возрастающую роль Азиатско-Тихоокеанского региона, стремление США и Евросоюза сохранить и упрочить свои позиции.

Казахстан в бывшем СССР занимал лидирующие позиции по производству меди, свинца и цинка, основным потребителем которых была Россия. Российская черная металлургия и ныне вряд ли может обойтись без казахстанской железной руды и её легирующих компонентов (марганца, молибдена и хрома). Это относится и к редким, и к редкоземельным металлам.

Кыргызстан был монополистом по производству металлической сурьмы, Туркменистан - celestine руд, из которых извлекается стронций, а Узбекистан - крупным поставщиком как «белого», так и «желтого» золота. Выявленные запасы золота в Узбекистане превышают 4 тыс. т. Страна располагает также крупными месторождениями свинца, цинка, вольфрама, лития и других цветных и редких металлов. Большие экспортные возможности имеются у плодовоовощной продукции Узбекистана.

Природные ресурсы Центральной Азии ныне привлекают внимание других государств мира, даже относительно обеспеченных ими Китая и Индии, и развитых стран Европы, США, Японии, Южной Кореи.

Центральная Азия занимает видное место в мировых запасах урана. По некоторым сведениям, Казахстан обладает почти 25% мировых разведанных запасов урана. Промышленные урановые месторождения в Узбекистане расположены в Учкудуке, Зарафшане и Навои. Крупный металлургический завод по производству урановых концентратов имеется в Кара-Балты (Кыргызстан).

Наличие запасов урана в Центральной Азии и значительный потенциал ядерных технологий и специалистов определяют важную роль этого региона в поддержании и укреплении режима нераспространения ядерного оружия в мире.

Крупнейшим вкладом в укрепление международной ядерной безопасности стала ликвидация размещенного на территории Казахстана во времена СССР ракетно-ядерного оружия, присоединение

Казахстана и других центральноазиатских государств к Договору о нераспространении ядерного оружия в качестве безъядерных государств, подписание соглашений с МАГАТЭ.

На саммите глав государств Центральной Азии в Алматы 28 февраля 1997 г. была принята Алматинская декларация, в которой все заинтересованные страны накануне 50-летия Семипалатинского ядерного полигона, закрытого после обретения Казахстаном независимости, призвали поддержать идею объявления Центральной Азии безъядерной зоной. Решимость стран региона стать безъядерной зоной и не допускать утечки ядерных технологий и материалов тем более важна, что в очень близком географическом соседстве с регионом находятся так называемые «пороговые» государства - Иран, Ирак, Индия и Пакистан, обладающие достаточным потенциалом, чтобы при определенных условиях стать новыми членами сообщества «ядерного клуба».

Другой важнейший фактор, определяющий новую геополитическую роль региона Центральной Азии, - его энергоресурсы, прежде всего нефть Казахстана и природный газ Туркменистана.

В Казахстане в 2015 г. добыча нефти и конденсата составила 79,46 млн т, значительная часть которой экспортируется на мировой рынок.

Регион Центральной Азии расположен на стыке евроазиатских железнодорожных магистралей. Через Иран он имеет выход к Персидскому заливу, через Афганистан и Пакистан - к Индийскому океану, через Китай - в Азиатско-Тихоокеанский регион.

Историческим событием стало осуществление 12 сентября 1990 г. стыковки железных дорог Казахстана и Китая между станциями Дружба и Алашанькоу. Эти стальные магистрали соединили Тихий и Атлантический океаны, восточные порты Китая с портами Западной Европы более коротким путем по сравнению с первым евроазиатским континентальным мостом - Транссибирской магистралью.

13 мая 1996 г. в Иране произошла стыковка железных дорог трансазиатской магистрали на участке Мешхед-Серахс-Теджен. Он соединился с 700-километровой железной дорогой Бафа - Бендер-Аббас.

Стыковка железных дорог Туркменистана и Ирана открыла государствам Центральной Азии и Китаю кратчайший выход к странам Среднего Востока и к Персидскому заливу.

С вводом в действие трансазиатской железнодорожной магистрали, развитием автомобильных и воздушных сообщений, появлением экспортных нефте- и газопроводов геополитическое и геоэкономическое значение Центральной Азии еще более возрастает,

потому что через нее пойдут значительные грузопотоки с востока на запад из Азиатско-Тихоокеанского региона в Европу и Западную Азию и обратно. Большое значение будут иметь грузопотоки с севера на юг и с юга на север.

В изменении геополитической роли Центральной Азии в XXI в. не менее важен и демографический фактор. По прогнозу ООН, численность населения центральноазиатских государств будет расти высокими темпами и к 2050 г. удвоится. Если к 2017 г. оно выросло до 70,0, то к 2050 г. - до 103,4 млн человек.

Новая геополитическая роль Центральной Азии определяется и исламским фактором, поскольку населяющие его коренные народы исповедуют ислам. После 70 лет господства воинствующего атеизма и с появлением новых независимых государств в регионе идет интенсивный процесс возрождения роли ислама при сохранении светского характера государственной власти и недопущения политизации религии.

Феномен новых независимых государств Центральной Азии состоит в том, что они одновременно являются членами и азиатских организаций, и европейских, в том числе ОБСЕ - Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе, ЕБРР - Европейского банка реконструкции и развития, ОЭС - Организации экономического сотрудничества, Организации «Исламская Конференция», Азиатского банка развития, Исламского банка развития, ряда других региональных и международных организаций и банков.

Государства Центральной Азии осознают необходимость выступать на международной арене с единых позиций. К этому их обязывают объективные интересы, детерминированные общей исторической судьбой, духовно-культурной близостью народов и потребностью в углублении процессов интеграции в экономической и иных сферах.

Принципиально новое явление в современном развитии региона - стремление создать единое экономическое пространство, координировать внешнеполитическую и оборонную деятельность между Республикой Казахстан, Кыргызской Республикой и Республикой Узбекистан.

Необходимость спасения Арала и решения общих проблем регионального развития объединяют все пять государств Центральной Азии, о чем свидетельствуют регулярно проходящие саммиты их президентов. Это означает, что в Центральной Азии постепенно формируется региональное объединение, которое станет важной частью новой системы международных отношений.

10.4. Деятельность региональных организаций в Центральной Азии

Проблемы регионального сотрудничества и безопасности в Центральной Азии были актуальны всегда, но с каждым годом важность решения этих проблем возрастает. Связано это с географическим положением стран Центральной Азии, расположенных вблизи точек глобальной напряженности (таких, как Афганистан, Иран, Ирак) и с немалыми успехами, достигнутыми центральноазиатскими государствами в экономике за время их независимого развития.

Новые политические реалии расширили границы регионального взаимодействия, включая некоторые районы сопредельных стран, однако пять независимых государств - Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркмения и Узбекистан - составляют главное территориальное ядро юго-восточной части Евразии. Постсоветская Центральная Азия оказалась в фокусе внимания глобальных и региональных держав, международных финансово-экономических структур, что обусловлено его геостратегической значимостью, потенциально мощными нефтегазовыми и другими сырьевыми ресурсами, перспективами строительства мощной транспортной инфраструктуры.

Все 5 государств региона испытывают новые угрозы безопасности, особенно терроризма и исламского экстремизма, которые исходят из Афганистана. Под угрозой оказывается также государственность ряда центральноазиатских стран, например, Кыргызстан является наиболее неустойчивым из всех постсоветских государств.

Первой после распада СССР крупной межрегиональной политической группировкой в Центральной Азии стало СНГ.

Вторым субрегиональным блоком, возникшим на постсоюзном пространстве Центральной Азии, стало Центральноазиатское экономическое сообщество (ЦАЭС), учрежденное в 1994 г. В него вошли Казахстан, Кыргызстан и Узбекистан с целью координации внешнеполитической и экономической деятельности государств-членов, их финансового сотрудничества, решения миграционных проблем. Между членами ЦАЭС был заключен Договор о едином экономическом пространстве, к которому в 1998 г. присоединилась Республика Таджикистан. В 1995 г. участниками ЦАЭС был создан Комитет обороны трех государств, который начал разработку конкретных предложений о военном сотрудничестве.

Важным этапом развития интеграционных процессов на основе ЦАЭС стало подписание в 1997 г. Договора о вечной дружбе между Кыргызской Республикой, Республикой Казахстан и Республикой Узбекистан¹.

Деятельность ЦАЭС была ограничена тем, что каждая из республик не желала разрабатывать совместные с другими республиками стратегии.

В 2002 г. с изменениями в региональной геополитической ситуации четыре государства-члена попытались дать новый импульс организации, превратив ее в Организацию Центральноазиатского сотрудничества (ОЦСА), целями которой стали формирование общего экономического пространства и координация внешней политики, особенно в отношении Афганистана².

В 2005 г. ОЦАС объединилась с ЕврАзЭС.

В марте 1996 г. между Россией, Белоруссией, Казахстаном и Кыргызстаном в рамках СНГ подписано Соглашение о более тесной экономической интеграции в рамках Таможенного союза, но Узбекистан и Таджикистан не стали членами объединения. Наряду с этим усиливалось кризисное состояние СНГ, в том числе и в Центральноазиатском регионе.

Отражением кризисных тенденций явилось заключенное в 1999 г. четырехстороннее соглашение между Узбекистаном, Туркменистаном, Грузией и Азербайджаном, направленное на обеспечение транспортировки нефти и газа из Прикаспийской зоны, минуя территорию России. Таким образом, период 1998-1999 гг. оказался критическим для многостороннего сотрудничества постсоюзных государств в Центральноазиатском регионе.

10 октября 2000 г. в Астане был подписан Договор об образовании Евразийского экономического сообщества в составе Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России и Таджикистана, в котором предполагалось совместное поэтапное движение государств-членов Таможенного союза в целях создания единого экономического пространства.

Для всех государств важным партнером является Россия. Интенсивные торговые связи укрепились между Россией и

¹ Данков А. Центральная Азия через 100 лет: после «Большой трансформации»; Имангазиев А. Геополитическая роль Центральной Азии в XXI веке; Казанцев А. Центральная Азия: тенденции регионального развития; Эсенов М. Центральная Азия на пороге XXI века. - <http://www.cas.org/datarus/esenov3.shtml>.

² Ushakova Natalia. Central Asian Cooperation: Toward Transformation// Central Asia and the Caucasus, 2003. №6.

Казахстаном, Казахстаном и Кыргызстаном, Узбекистаном и Таджикистаном.

Все страны имеют интенсивные торговые связи и за пределами СНГ. Формирование взаимоотношений во второй половине 90-х годов прошлого века все больше определялось характером двусторонних связей постсоюзных государств.

Вопрос безопасности оставался крайне важным для стран региона. В 1992 г. в рамках Договора о коллективной безопасности СНГ (Ташкентский договор) была основана ОДКБ с участием шести государств - России, Казахстана, Армении, Таджикистана, Кыргызстана, Узбекистана. Азербайджан, Грузия и Белоруссия присоединились к Договору позже. В 1999 г. Азербайджан, Грузия и Узбекистан вышли из состава ОДКБ. Украина, Молдова и Туркменистан отказались присоединиться к нему из-за напряженности в отношениях с Россией.

Договор ОДКБ был преобразован в Организацию и реформирован в 2002 г. в соответствии с Уставом, который был подписан шестью государствами-учредителями. Узбекистан восстановил свое членство в ОДКБ в 2006 г. (ратифицировано парламентом в 2008 г.), но в июне 2012 г. вышел из состава.

ОДКБ ставит целью обеспечение коллективной безопасности, защиту территориальной целостности государств-членов, оказание военной помощи в случае агрессии против кого-либо из членов, а также борьбу с терроризмом, распространением оружия массового уничтожения и трансграничной преступностью.

Председательство в организации осуществляется поочередно, сроком в один год. В ОДКБ имеется постоянный Совет коллективной безопасности (СКБ), в состав которого входят главы государств-членов, председателем которого является Генеральный секретарь. Функции СКБ заключаются в принятии решений, направленных на реализацию задач ОДКБ, а также на обеспечение координации и совместной деятельности государств-членов для реализации этих целей.

Важным этапом строительства системы региональной безопасности в Центральной Азии стал Саммит глав государств-участников ОДКБ 2000 г. По результатам этого саммита было подписано Соглашение «О статусе формирований сил и средств систем коллективной безопасности», предусматривающее возможности оказания странами взаимной военной помощи для совместного отражения внешней военной агрессии, проведения совместных антитеррористических операций, а также командно-штабных и войсковых учений. Фактически

речь шла о создании коллективных Вооруженных сил регионального базирования.

Среди крупных международных инициатив Узбекистана, получивших широкое признание и поддержку в мире, особое место занимает идея создания в Центральной Азии зоны, свободной от ядерного оружия (ЦАЗСЯО), выдвинутая Первым Президентом Республики Узбекистан И.А.Каримовым 28 сентября 1993 г. на 48-й сессии ГА ООН. Выступая с трибуны ООН, он заявил: «Реалии современного мира таковы, что безопасность одной страны не может быть обеспечена за счет другого государства, региональную безопасность нельзя рассматривать в отрыве от проблем всемирной безопасности. Исходя из этого, Узбекистан выступает за полную ликвидацию ядерного оружия, за эффективные действия и продление без срока Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО). Узбекистан является убежденным сторонником объявления Центральноазиатского региона безъядерной зоной».

Призыв руководителя Узбекистана о формировании зоны, свободной от ядерного оружия в Центральной Азии, полностью отвечал жизненным интересам государств региона на пути устойчивого развития и активного противодействия угрозам неконтролируемого распространения оружия массового уничтожения. В этой инициативе учитывались реалии Центральной Азии, сложные геополитические условия в регионе и вокруг него, а также необходимость гарантированного международно-правового обеспечения безопасности центральноазиатских государств, не обладающих таким видом оружия. Именно эти факторы, по мнению международных экспертов, способствовали успешной реализации идеи Узбекистана, которая была поддержана всеми странами Центральной Азии.

Реализация идеи ЦАЗСЯО потребовала долгой и кропотливой работы от государств Центральной Азии и от стран «ядерной пятерки», и от структур ООН. 28 февраля 1997 г. главы пяти центральноазиатских государств подписали Алматинскую декларацию, единодушно поддержав инициативу о создании зоны, свободной от ядерного оружия. Этот документ создал атмосферу политического доверия в области ядерного нераспространения. С этого дня ЦАЗСЯО приобрела характер важнейшей региональной инициативы, выражающей коллективную волю всех пяти государств региона и проживающих в них народов.

Договор о Зоне, свободной от ядерного оружия в Центральной Азии (ЦАЗСЯО), был подписан в 2006 г. главами всех пяти республик региона и вступил в силу в 2009 г. Согласно Договору, государства-

члены обязывались не производить, не накапливать запасов или иным образом не приобретать, не обладать любым ядерным оружием. Договор ЦАЗСЯО также содержал в себе и экологический компонент: каждое государство было обязано провести экологическую реабилитацию территорий от бывших объектов ядерной инфраструктуры.

ЦАЗСЯО – это первая зона, свободная от ядерного оружия в северном полушарии; она граничит с ядерными державами Россией и Китаем, а также с Ираном. Договор о ЦАЗСЯО – это один из немногих договоров, к которому присоединились все республики Центральной Азии. Ежегодное обсуждение вопросов соблюдения положений документа, о котором договорились страны региона в рамках ЦАЗСЯО, может стать основой для диалога республик по проблемам, касающимся не только безъядерной зоны, но и их региональной безопасности и развития.

ЦАЗСЯО стала своего рода санитарным кордоном, защищающим от беспокойного соседства, от возможных планов сопредельных ядерных государств размещать ядерное оружие вблизи территории региона и от угрозы распространения ядерных материалов террористическими группировками.

Ни одна из республик Центральной Азии (за исключением Казахстана) не видела привлекательности в возвращении к гражданской атомной энергетике. Атомная энергия рассматривалась как отрицательное наследие Советского Союза с экологической точки зрения, а риск распространения атомных материалов в условиях сложной геополитической обстановки вызывал тревогу. Кроме того, Казахстан и Узбекистан получили значительные субсидии от международного сообщества на осуществление демонтажа инфраструктуры, связанной с бывшим военно-промышленным комплексом; а три другие республики никогда такой инфраструктурой не обладали. Поэтому подписание Договора ЦАЗСЯО не потребовало значительных политических издержек и стало лишь признанием фактической ситуации.

Позитивным фактором консолидации национальной государственности стран региона стало их полноправное вхождение в ряды членов мирового сообщества. Новые государства Центральной Азии являются членами ООН, ОБСЕ, Организации «Исламская конференция», Организации экономического сотрудничества (в нее входят также Иран, Пакистан, Турция, Азербайджан и Афганистан). Государства региона являются членами Международного Валютного Фонда (МВФ) и группы Всемирного банка, которая включает

Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Международную ассоциацию развития (МАР), Международную финансовую корпорацию (МФК), Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям, Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций (МИГА) и Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС). Страны региона также принимают участие в ряде региональных финансовых организаций и являются единственными странами, которые являются членами как ЕБРР, так и Азиатского банка развития и Исламского банка развития. В 1999 г. Кыргызстан первым из стран СНГ стал членом ВТО.

Расширению связей центральноазиатских государств с западными индустриально развитыми странами способствует обоюдная заинтересованность в освоении природных богатств региона и создании инфраструктуры для их доставки на мировые рынки. Но элементы внешнеполитического взаимодействия выстраиваются намного сложнее, поскольку активную роль во всех региональных процессах играют ближайшие соседи по региону, прежде всего Турция, Иран и Пакистан, а военно-политический конфликт в Афганистане постоянно вынуждает всех внешнеполитических акторов вносить коррективы в уже достигнутые договоренности.

Иран был намерен наладить региональное сотрудничество со странами Центральной Азии не только на двусторонней, но и на трехсторонней основе - с участием России. Иран активно работал по установлению взаимопонимания и взаимодействия с РФ, чтобы не допустить двойной изоляции на международной арене. В основе современных ориентиров иранского подхода к сотрудничеству с центральноазиатскими государствами лежат прагматические интересы. Иранское руководство считает, что наиболее перспективной сферой международного сотрудничества является добыча, переработка и транспортировка энергоносителей. В среднесрочной перспективе Иран будет стремиться подкрепить свою роль в Центральной Азии постепенным расширением помощи и инвестиций странам региона. На современном этапе у него достаточно прочные связи с Туркменией, с которой имеется ряд взаимовыгодных экономических, энергетических и транспортных проектов, а также с Казахстаном.

Особое значение в планах усиления экономического взаимодействия центральноазиатских государств Иран придает Организации экономического сотрудничества (ОЭС).

Другие государства Среднего и Ближнего Востока также выступают спонсорами ряда экономических проектов по линии ОЭС. Исламские страны в той или иной степени поддерживает идею широкого

политического объединения мусульманских государств Центральной Азии и Закавказья. Этому способствуют действия радикальных религиозно-политических партий Пакистана и Афганистана и достаточно влиятельных представителей правящих кругов Иордании и Саудовской Аравии.

Пакистан стал одним из основных каналов проникновения международных террористов в Центральноазиатский регион. С территории Пакистана осуществляется поставка оружия исламским экстремистам и подготовка боевиков для оппозиционных исламских партий и движений.

Среди новых явлений в политике центральноазиатских республик особую роль играют отношения с Китаем. Это характерно для Казахстана, Кыргызстана и Таджикистана, имеющих с ним общую границу. Особые опасения еще недавно вызывало то, что у Китая существовали территориальные претензии к этим странам, однако к концу 90-х годов острота проблемы была снята.

Параллельно с укреплением многостороннего политического сотрудничества Китая в Центральной Азии произошло усиление экономического компонента двусторонних отношений. Китай заинтересован в росте своего экономического влияния в регионе и закреплении рынков сбыта продукции из Северо-Западного Китая. Хотя доля Китая в экспорте и импорте Туркменистана и Таджикистана сравнительно невелика, но для Казахстана, Кыргызстана и Узбекистана Китай - очень важный торговый партнер.

ШОС, созданная в 2001 г., является преемником «Шанхайской пятерки», основанной в 1996 г. для разрешения унаследованных от советских времен пограничных споров между Китаем и четырьмя постсоветскими государствами – Россией, Казахстаном, Кыргызстаном и Таджикистаном.

Образование ШОС сместило акцент с демаркации границ на вопросы региональной безопасности. Узбекистан вступил в эту организацию в 2001 г. Целью ШОС провозглашено укрепление между государствами-членами взаимного доверия, дружбы и добрососедства; развитие многопрофильного сотрудничества в целях поддержания и укрепления мира, безопасности и стабильности в регионе, а также поощрение эффективного сотрудничества в политической, торгово-экономической, научно-технической, культурной, образовательной, энергетической, транспортной, туристической и экологической сферах. В 2004 г. статус наблюдателя в ШОС получила Монголия, в 2005 г. Иран, Индия и Пакистан, в 2012 г. Афганистан. Беларусь, Турция и

Шри-Ланка имеют статус партнеров по диалогу. Туркменистан участвует в некоторых встречах, но не имеет определенного статуса.

Активное участие Китая в ШОС создает благоприятные условия для системы безопасности России, Центральной и Северо-Восточной Азии. Как показывает опыт многостороннего сотрудничества, сложившегося в русле ШОС, в Центральной Азии существует возможность расширения международного взаимодействия с участием Индии. Но внешнеполитические усилия Индии в Центральной Азии в основном мотивированы стремлением к сдерживанию активности Пакистана. В ходе двусторонних переговоров с центральноазиатскими государствами Индия стремится заручиться обещаниями противодействия росту фундаменталистских настроений в регионе.

Важным фактором формирования международных отношений в Центральной Азии является конструктивная позиция Индии в целях борьбы с международным терроризмом и религиозным экстремизмом.

Необходимо отметить рост экономического влияния в Центральноазиатском регионе стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Они стали третьими по значимости внешнеторговыми партнерами Центральной Азии после России и Европы. Объемы торговли с АТР заметно превосходят товарооборот центральноазиатской пятерки с такими соседними странами, как Турция и Иран. Лишь для Туркменинии экономические связи с Турцией более значимы, чем торговля с АТР.

Программа ТРАСЕКА была создана в 1993 г. с целью укрепления экономических, транспортных и торговых связей между странами Черноморского региона, Кавказа и Прикаспийского региона. К соглашению о создании коридора ТРАСЕКА присоединились Румыния, Молдова, Болгария, Украина, Турция, Грузия, Армения, Азербайджан, Туркменистан, Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан и Иран. Рассматривается также вопрос о присоединении к соглашению Афганистана и Пакистана. Целью данной программы объявлена поддержка политической и экономической независимости этих государств путем содействия в организации доступа этих стран на мировые рынки, в частности на европейские. Программа призвана соединить Центральную Азию и Кавказ путем создания транспортного и коммуникационного коридора вдоль оси, пролегающей с востока на запад от границ Китая до Черного моря, обеспечить доступ региона на мировой рынок посредством автомобильного, железнодорожного и морского транспорта, чтобы гармонизировать транспортную политику и правовые институты в области транспорта.

Программа ТРАСЕКА увязывается с общеевропейскими дорожными проектами, реализуемыми в рамках политики добрососедства ЕС. Постоянный секретариат Программы ТРАСЕКА, созданный в 2000 г., расположен в Баку, имеет региональное представительство в Одессе. Программа ТРАСЕКА включает в себя пять рабочих групп: по морскому транспорту, по воздушному, по авто- и железнодорожному транспорту, по безопасности на транспорте и по транспортной инфраструктуре.

В рамках ТРАСЕКА было реализовано более чем 60 проектов технической помощи и 20 инвестиционных программ на общую сумму 200 млн долл. США. Финансирование осуществлялось полностью из бюджета ЕС. Несколько международных финансовых организаций, включая ЕБРР и Всемирный банк, заявили о своей готовности финансировать в рамках ТРАСЕКА ряд крупных проектов. В 2008 г. через транспортный коридор ТРАСЕКА было провезено в общей сложности 53 млн т грузов.

Организация «Диалог по сотрудничеству в Азии» (ДСА) была создана в 2002 г. с целью содействия сотрудничеству в рамках континента и оказания помощи в интеграции таких региональных организаций, как Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Южно-Азиатская Ассоциация регионального сотрудничества (СААРК) и Совет сотрудничества государств Персидского залива (ССГПЗ). Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан и Таджикистан являются членами организации ДСА. Афганистан присоединился к ней в 2012 г. Цель организации - содействие сотрудничеству между азиатскими странами во всех областях; расширение торговых и финансовых потоков в Азии, а также повышение экономической конкурентоспособности азиатских стран на мировом рынке. Организация определила 20 программ сотрудничества в таких областях, как энергетика, туризм, информационные технологии, финансы, экологическое образование, развитие человеческих ресурсов, развитие малого и среднего бизнеса, дорожная безопасность, сельское хозяйство, стандартизация, стихийные бедствия, электронное образование, транспортные связи, инфраструктурный фонд, борьба с нищетой, биотехнологии, электронная торговля, наука и технологии, укрепление правовой инфраструктуры и культурный диалог.

Растущую популярность приобретают два стратегических проекта «Экономический пояс нового Шелкового пути» и «Морской Шелковый путь XXI века», сокращённо: «Один пояс – один путь», реализация которого поможет преодолеть географическую изоляцию центральноазиатских государств. Впервые идея создания

«Экономического пояса нового Шелкового пути» как новой формы углубления сотрудничества Китая, государств Центральной Азии и Европы была выдвинута 16 сентября 2013 г. председателем КНР Си Цзиньпином.¹

Создание «Морского Шелкового пути 21 века» также было предложено Си Цзиньпином странам АСЕАН в октябре 2013 г. во время визита в Индонезию. Относительно морского варианта Си Цзиньпин отметил: «С давних времен Юго-Восточная Азия была важным узлом морского Шелкового пути, Китай предлагает совместно создать Новый Шелковый путь на море в целях достижения совместного развития и процветания». Более того, Китай подписал 11 соглашений о зонах свободной торговли с 19 странами и регионами. Переговоры еще по семи таким зонам ведутся с 23 странами².

Проект географически охватывает Центральную Азию, Южную Азию, Западную Азию и Евразию. Наземный новый Шелковый путь, называемый «Экономический пояс нового Шелкового пути», как и тысячи лет назад, начнется в Китае с г. Сиань (провинция Шэньси), затем он пройдет через Ланьчжоу (провинция Ганьсу) в Синьцзян-Уйгурский автономный район, г. Урумчи, пересечет всю Центральную Азию, Иран, Ирак, Сирию, Турцию, перейдет через Босфорский пролив. Пройдя через всю Восточную Европу, торговый путь направится в Москву, пересечет всю Европу от Роттердама до Венеции, где встретится с параллельным крупномасштабным Морским Шелковым путем, называемым «Морской Шелковый путь 21 века».

Предлагаемый проект – это активные поиски новой модели международного сотрудничества и общемирового менеджмента. Он, несомненно, послужит позитивным импульсом для мирного развития на всей планете.

Инициатива «Один пояс – один путь» нацелена на формирование и укрепление взаимного доверия, разносторонних связей между странами на континентах Азии, Европы и Африки. Омывающие их океаны также послужат усилению партнерства в интересах создания многовекторной, многоуровневой, комплексной сети сотрудничества, всестороннего, самостоятельного, сбалансированного и устойчивого развития. Проекты тесной интеграции помогут странам, прилегающим к Шелковому пути, сверить и объединить стратегии развития, раскрыть потенциал регионального рынка, активизировать инвестиции и потребление, создать внутренний спрос и рабочие места, расширить гуманитарные обмены между народами и взаимообогащение культур. Это позволит

¹ Лю Ц. Стратегии развития нового Шелкового пути в XXI веке // Молодой ученый. 2015. №15.

² Лю Ц. Стратегии развития нового Шелкового пути в XXI веке // Молодой ученый. 2015. №15.

народам разных стран чаще встречаться и лучше познавать друг друга, откроет путь к взаимному доверию и уважению, приведет к гармонии, спокойствию и достатку. В современных условиях «Шелковый путь», в отличие от древних караванных путей, предполагается построить на трех опорах: энергетике, трансконтинентальной транспортной системе и телекоммуникациях.

Основные понятия
Сырьевая направленность экономики
Программа освоения инвестиций в новых независимых странах
Конкурентоспособная экономика
Антикризисные программы
Конкурентные преимущества стран региона
Торгово-экономическое пространство
Внешнеполитическое взаимодействие стран региона
Новые перспективы сотрудничества

Практические задания

Задание 1. Проведите сопоставление основных черт экономических систем прошлого и настоящего времени и заполните таблицу в соответствии с приведённым примером:

Основные черты	Традиционная система	Командная система	Рыночная	Смешанная
Преобладающая форма собственности	Частная, коллективная	Общественная (государственная)	Частная	Частная, коллективная, государственная
Роль государства в экономике				
Принципы ценообразования				
Планирование результатов экономической деятельности				
Заработная плата и социальные гарантии				

Задание 2. Составьте перечень моделей экономического развития различных групп стран в мировой экономике. Какая модель экономического развития реализуется сегодня в Узбекистане? В какой степени она соответствует магистральным направлениям экономического развития мировой экономики?

Задание 3. Определите три страны, которые, на ваш взгляд, наиболее удачно совершили переход к рыночной экономике. Приведите доказательства своей точки зрения.

Задание 4. Заполните таблицу «Методы государственного регулирования и последствия их применения»:

Методы	Государственный бюджет	Уровень цен в стране
Таможенные пошлины		
Количественные квоты		
Государственные субсидии экспортёрам		

Ситуационный практикум

10 самых важных событий в Центральной Азии в 2017 году – Эксперты. <http://www.1news.az/news/10-samyh-vazhnyh-sobytiy-v-central-noy-azii-v-2017-godu---eksperty>

Казахстанский институт стратегических исследований при Президенте Казахстана (КИСИ) прогнозирует 10 наиболее важных событий, которые, как ожидает данная структура, произойдут в наступившем 2017 г., и которые имеют ключевое значение для политического и экономического развития, стабильности и безопасности стран Центральной Азии.

1. Постепенное восстановление мировых товарных рынков: улучшение конъюнктуры для экономик стран Центральной Азии.

«В 2017 г. можно ожидать восстановления мировых товарных рынков, которое началось во втором полугодии 2016 года. Повышение цен на нефть и вероятность ее стабилизации в коридоре 50-65 долл. в течение года будет означать, что среднегодовая цена 2017 года

превысит аналогичный показатель 2016 года примерно на 20-25%. Это позволит сырьевым экономикам, в том числе экономике Казахстана, показать значительно более выраженный рост, порядка 2-2,5% против примерно 0,8% в 2016 году. Также более интенсивным за счет нефтяного фактора будет рост российской экономики, импульс от которого получают и страны Центральной Азии – за счет активизации отношений в рамках ЕАЭС, а также за счет роста активности трудовых мигрантов на растущем российском рынке», - отмечается в обзоре КИСИ.

В то же время, отмечается в обзоре, рост товарных рынков будет иметь ограниченный потенциал и останется подверженным риску новых падений.

«Главным фактором риска для мировой финансовой стабильности на 2017 год остается монетарная политика Федеральной резервной системы и ее ужесточение в форме повышения ставок, которое может нивелировать наметившиеся положительные тенденции. Повышение ставок будет означать ухудшение условий кредитования, рост стоимости обслуживания всех видов долгов, сжатие деловой и потребительской активности, а также давление на котировки всех видов активов на организованных финансовых рынках, вплоть до нового витка глобального кризиса. Принимая во внимание весь спектр факторов внешнего происхождения, можно прогнозировать для стран Центральной Азии рост более интенсивными темпами, но остающийся подавленным по сравнению с докризисным периодом», - считают в КИСИ.

2. Важные внутривнутриполитические процессы у внешних игроков: Россия, Китай, США, Турция и Иран.

В 2017 г. для стран Центральной Азии, помимо локальных трендов, немаловажное значение будет иметь внутривнутриполитические процессы, происходящие у внешних игроков, говорится в обзоре.

«Текущий год в России пройдет под знаком подготовки к президентским выборам. Наряду с этим, осенью в Китае состоится самое важное политическое событие – XIX съезд Коммунистической партии. Ожидается значительное обновление состава ЦК КПК, Политбюро ЦК КПК и Постоянного Комитета Политбюро ЦК КПК.

В США с приходом новой администрации будут формироваться новые команды в ключевых государственных структурах. От результатов перезагрузки аппаратного поля будет зависеть дальнейшая выработка глобальной стратегии страны. С одной стороны, на фоне сохраняющейся нестабильности в Афганистане, активизации России и возрастающей роли Китая США сохраняют свой интерес к Центральной

Азии. С другой – от «фактора Трампа» во многом будут зависеть и действия вышеуказанных региональных держав по отношению к центральноазиатским государствам.

Немаловажными событиями являются ожидаемый референдум в Турции по конституционной реформе и переходу на президентскую форму правления, а также президентские выборы в Иране в мае этого года. В целом, вхождение ключевых региональных и внерегиональных игроков в новую фазу внутривнутриполитических изменений будет косвенно и напрямую влиять на дальнейшую траекторию взаимодействия с Центрально-Азиатским регионом», - подчеркивается в обзоре.

3. Новая демографическая отметка: достижение 70 млн рубежа населения Центральной Азии.

Эксперты КИСИ ожидают, что 2017 год станет переломным в демографической ситуации Центральной Азии.

«Если в 1991 г. в регионе проживал 51 млн. человек, то за прошедшие 25 лет численность населения выросла на 34,4% и на начало 2016 г. составила 68,6 млн. человек. За последние 5 лет средний темп роста увеличился с 1,2% до 1,7%. Сохранение данной положительной динамики позволит уже в 2017 г. перешагнуть отметку в 70 млн. человек или, как минимум, достичь данного рубежа. Рост численности населения подкрепляется снижением смертности, ростом среднего возраста населения и ростом рождаемости в регионе», - отмечает КИСИ.

Эксперты института считают, что правительствам стран Центральной Азии стоит учитывать новые экономические возможности и сопутствующие социальные риски, связанные с увеличивающейся численностью населения в регионе.

4. Узбекистан: новые импульсы для Центральной Азии.

Авторы обзора уверены, что 2017 год станет первым и важным для нового руководства Узбекистана. По их мнению, объявление текущего года «Годом диалога с народом и интересов человека», анонсированные ключевые реформы, связанные с модернизацией государственного управления и судебной-правовой системы, либерализацией социально-экономической сферы, будут иметь не только национальное значение, но способны также дать новые импульсы для всего региона.

«Некоторое смягчение инвестиционного климата и новые принципы валютного регулирования могут послужить ощутимым толчком для развития экономики Узбекистана, а новые акценты во внешней политике – интенсифицировать взаимодействие, как между странами региона, так и с внерегиональными партнерами», - говорится в обзоре.

Эксперты КИСИ ожидают разработку и принятие стратегии развития на 2017-2021 гг., которая станет ключевым документом для Узбекистана.

«Узбекистан в текущем году останется одним из главных ньюсмейкеров в Центральной Азии, а решения его руководства будут иметь региональный резонанс. Это, в свою очередь, может послужить основой для роста конкуренции в регионе», - подчеркивают они.

5. Президентские выборы в Туркменистане и Кыргызстане: начало нового электорального цикла.

В обзоре отмечается, что в Туркменистане и Кыргызстане в текущем году ожидаются очередные президентские выборы.

«Туркменское правительство в 2016 г. внесло ряд существенных изменений, которые влияют на этот процесс: увеличен с 5 до 7 лет срок президентских полномочий, а также снято ограничение, согласно которому возраст кандидатов не должен превышать 70 лет. Ожидается, что в предстоящих 17 февраля 2017 года выборах примут участие представители трех зарегистрированных политических партий страны, включая действующего президента», - говорится в обзоре.

При этом отмечается, что, если итоги президентских выборов в Туркменистане прогнозируемы, то выборная кампания в Кыргызстане, ожидаемая осенью 2017 года, таит неопределенность в свете заявления нынешнего президента Кыргызстана Алмазбека Атамбаева о том, что он не собирается баллотироваться на новый срок и не готовит преемника.

«Среди претендентов на президентский пост есть и известные политики, и новые фигуры, поэтому борьба за президентство в Кыргызстане обещает быть напряженной. Согласно новой редакции конституции, принятой на референдуме в декабре, Кыргызстан переходит к очередному этапу внедрения парламентской системы. Это значит, что полномочий у следующего президента будет гораздо меньше. В то же время на него будет возложена достаточно ответственная задача – управлять страной, находящейся на пороге перемен», - подчеркивают авторы обзора.

6. Сохранение террористических рисков в регионе в контексте конфликтов на Ближнем Востоке.

Эксперты КИСИ уверены, что на фоне продолжающегося конфликта в Сирии и Ираке угроза терроризма будет и дальше формировать международную повестку в сфере безопасности.

«В этом контексте в ряде стран Центральной Азии сохраняются внутренние предпосылки радикализма и вспышек терроризма. В условиях меняющейся обстановки на Ближнем Востоке будет

усиливаться угроза возвращения центральноазиатских боевиков. На этом фоне дальнейшее обострение отношений между ключевыми игроками, вовлеченными в разрешение ближневосточного конфликта, и ухудшение внутривнутриполитической обстановки в Афганистане будет негативно сказываться на ситуации с безопасностью в регионе», - говорится в обзоре.

7. Афганский фактор: сохраняющаяся нестабильность.

«В 2017 г. внутривнутриполитическая обстановка в Афганистане останется напряженной. Основные вызовы во многом будут обуславливаться военной активностью движения «Талибан» в приграничных провинциях на севере, востоке и юге страны, а также ограниченным присутствием сторонников ИГИЛ и Аль-Каиды. Вместе с этим, неопределенность вокруг дальнейшего статуса коалиционного правительства, откладываемые парламентские и местные выборы вкупе с продолжающимися трениями внутри элит будут серьезным тестом на прочность для нынешнего руководства страны», - отмечают в КИСИ.

По мнению экспертов этого института, в условиях военно-политической нестабильности Афганистан будет оставаться в фокусе международного внимания ключевых внешних игроков, тем самым актуализируя региональную повестку безопасности.

8. Половина населения Центральной Азии будет пользоваться Интернетом.

КИСИ констатирует, что в последние годы в Центральной Азии наблюдается рост доли населения, пользующегося интернетом и социальными сетями. С 2010 года их количество увеличилось в 2 раза – с 14,5 до 29,9 млн. человек. В 2017 г. ожидается сохранение положительного тренда: интернет-пользователями станут как минимум 30 млн. человек, или 45% населения региона.

«С одной стороны, использование интернета как инструмента эффективных коммуникаций несет в себе определенные возможности. Упрощается доступ граждан к государственным услугам, получению информации, образованию. В Казахстане электронное правительство работает с 2006 года и его услугами на сегодняшний день пользуются около 5 млн. граждан страны. Также показателен пример Узбекистана, где за 2 месяца работы виртуальных приемных доля обращений онлайн составила 45% от всего количества обращений. Стратегия развития Кыргызстана предполагает к 2017 г. полноценное внедрение системы электронного правительства. Определенный прогресс будет наблюдаться и в Таджикистане, где видна положительная динамика развития информационно-коммуникационных технологий (введение электронной визы, использование ИКТ в

таможенной и казначейской системах). В Туркменистане также ежегодно растет количество пользователей сети интернет», - отмечают эксперты, подчеркивая, что, вместе с тем, данное явление несет в себе новые вызовы для социальной системы, и правительствам стран региона следует учитывать новые реалии.

9. Продолжение роста китайских инвестиций в Центрально-Азиатский регион.

КИСИ ожидает в 2017 г. сохранения тенденции укрепления экономического присутствия Китая в Центральной Азии.

«Этому будет способствовать сохранение позиции Китая как одного из главных торговых партнеров стран Центральной Азии и начало реализации крупных инвестиционных проектов, в том числе финансируемых Фондом Шелкового пути и Азиатским банком инфраструктурных инвестиций в рамках инициативы «Экономический пояс Шелкового пути». Так, в 2017 г. в Казахстане начнется реализация очередных 12 инвестиционных проектов из общего количества совместных казахстанско-китайских проектов. В Кыргызстане продолжится реализация крупных проектов, таких как альтернативная дорога «север-юг», модернизация Бишкекской ТЭЦ. Также продолжится строительство 4 ветки газопровода «Центральная Азия – Китай», которая проходит по маршруту Туркменистан-Узбекистан-Таджикистан-Кыргызстан-Китай», - говорится в обзоре.

10. Казахстан в фокусе международного внимания – членство в СБ ООН, проведение Универсиады-2017, ЭКСПО-2017, САММИТА ШОС и 25-летие инициативы СВМДА.

Авторы обзора подчеркивают, что в текущем году Казахстан будет активно вовлечен в региональные и международные процессы. В частности, в 2017 г. Казахстан на двухлетний период становится непостоянным членом Совета Безопасности ООН, что позволит актуализировать региональную повестку на глобальном уровне. Вместе с этим, Казахстан станет площадкой важных международных событий, таких как проведение Универсиады - 2017, ЭКСПО - 2017, саммита Шанхайской организации сотрудничества, и в октябре инициатива СВМДА (Совещание по взаимодействию и мерам доверия в Азии) отметит 25-летие.

«Астана подтверждает свое реноме одной из политических столиц мира, становясь «азиатской Женевой», платформой, где проходят значимые для международной безопасности встречи и переговоры. В целом, этот год станет важным этапом в усилении международной субъектности не только Казахстана, но и всего Центрально-Азиатского региона», - подытоживается в обзоре.

Ответьте на вопросы, используя текст Ситуационного практикума.

1. За счёт каких факторов прогнозируется восстановление мировых товарных рынков? Сравните прогноз и состояние мировых рынков в 2017 г.

2. Что вы знаете о монетарной политике Федеральной резервной системы? Объясните процессы её влияния на экономику страны.

3. Почему внутриполитические процессы внешних игроков ЦА могут повлиять на общее экономическое состояние стран ЦА? Объясните.

4. В чём особенности демографической ситуации в странах ЦА и что необходимо для её регулирования? Ваше мнение.

5. Какое значение имеет развитие информационно-коммуникационных технологий в странах ЦА и каково его современное состояние? Объясните.

6. В чём проявляется интерес Китая в странах ЦА?

Контрольные тесты

1. Структура мирового рынка по сравнению с национальным внутренним рынком более ... (два правильных ответа)

- a. гибкая;
- b. диверсифицированная;
- c. широкая;
- d. узкая.

2. Переход страны от административно-командной экономики к рыночной, как правило, сопровождается...

- a. увеличением доли сельского хозяйства;
- b. глубоким трансформационным спадом экономики;
- c. переходом на ресурсосберегающие технологии;
- d. ростом доли нематериальных услуг в потреблении.

3. Для постсоциалистических стран в 90-х гг. характерно ... доли в мировом ВВП:

- a. стабилизация;
- b. снижение;
- c. сохранение;
- d. повышение.

4. Сельскохозяйственное производство преобладает в хозяйственной структуре стран с ... рыночной экономикой: вариант = развивающейся

Напишите пропущенное слово

5. Установите последовательность групп стран в порядке возрастания темпов их экономического роста в 90-е гг. XX в.:

- a. Постсоциалистические;
- b. Промышленно развитые;
- c. Развивающиеся;
- d. Новые индустриальные.

6. Определите страну по описанию. «Ключевая» развивающаяся страна, многонациональная, зарегистрированы 18 основных языков, крупнейший поставщик хлопка и джута. Островная страна, преобладают субтропики, часть населения - православные, часть исповедуют ислам. Республика СНГ, внутриконтинентальная, добывают большое количество туфа, цветных металлов, не имеет границ с Россией. Древнее государство в Азии, с богатой историей, имеет практически все виды природных ресурсов, подавляющая часть населения проживает в восточных частях страны, на северо-западе — уйгуры, преобладает сельское население, имеет много железной руды, но практически ее не экспортирует. Республика СНГ, имеет богатейшие гидроэнергоресурсы, есть алюминиевый завод, титульная нация относится к той же группе, что и персы, курды, верующие исповедуют ислам, большая часть территории находится в горной местности.

Контрольные вопросы

1. Опишите современное состояние экономик стран Центральной Азии.

2. Какие меры были приняты правительствами стран региона для предотвращения последствий мирового финансового кризиса, начавшегося в 2008-2009 гг.?

3. Назовите особенности размещения отраслей хозяйственной деятельности региона.

4. Какие факторы и условия предшествовали развитию стран региона?

5. Перечислите региональные организации, в которые входят страны региона.

6. Какую роль играют региональные, двусторонние и многосторонние связи в экономическом развитии стран Центральной Азии?

Рекомендуемая литература

1. *Алимов Р.М.* Центральная Азия: общность интересов. - Ташкент: Шарк, 2005.

2. Восток / Запад: Региональные подсистемы и региональные проблемы международных отношений: Учебное пособие/Под ред. А.Д. Воскресенского. - М.: Московский государственный институт международных отношений (Университет); «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2002.

3. *Бедринцев А., Мирзаджанов Ш.* Центральная Азия: основные направления усиления интеграционных процессов // Мировая экономика и международные отношения, 1997, № 12.

4. *Звягельская И.Д.* Годы, которые изменили Центральную Азию. – М.: ИВ РАН, ЦСПИ, 2009.

5. Назарбаев и социально-экономическое развитие Казахстана: Сборник документов и материалов в трех томах. Т. 1. - Алматы: КИСИ при Президенте РК, 2010.

6. *Пашковская М.В., Господарик Ю.П.* Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.

7. Central Asia: Increasing Gains from Trade through Regional Cooperation in Trade Policy, Transport, and Customs Transit (Центральная Азия: увеличение выгод, обуславливаемых торговлей, посредством регионального сотрудничества в области торговой политики, транспорта и таможенного транзита) <http://www.adb.org/Documents/Reports/CA-Trade-Policy/ca-trade-policy.pdf>).

СЛОВАРЬ НАИБОЛЕЕ ЧАСТО УПОТРЕБЛЯЕМЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ

Агропромышленный комплекс (АПК) включает три сферы деятельности: промышленность, производящую средства производства для сельского хозяйства (сельскохозяйственное машиностроение, производство удобрений и др.); собственно сельское хозяйство (отрасли земледелия и животноводства); отрасли по заготовке и переработке сельскохозяйственной продукции, доведению ее до потребителя (пищевая промышленность и первичные отрасли легкой промышленности, заготовительная система и элеваторно-складское хозяйство, торговля).

Андская система интеграции - интеграционная группировка Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадор, созданная в 1997 г.

(АСЕАН) - Ассоциация государств Юго-Восточной Азии, политическая, экономическая и культурная региональная межправительственная организация стран, расположенных в Юго-Восточной Азии. Была образована 9 августа 1967 г. в Бангкоке, закреплена подписанием «Декларации АСЕАН», более известной как «Бангкокская декларация». Договорное оформление АСЕАН произошло в 1976 г. в подписанных на острове Бали Договоре о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии и Декларации согласия АСЕАН.

АТЭС - Азиатское Тихоокеанское экономическое сотрудничество, организация, созданная в 1989 г. В нее входят Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили.

АфЭС - Африканское экономическое сообщество. Начало действовать в мае 1994 г.

ВТО - Всемирная торговая организация, организованная на базе соглашений ГАТТ. Итоговый документ - Уругвайский раунд, предусматривающий создание на базе ГАТТ/ ВТО был подготовлен в декабре 1993г., вступил в силу в 1995г.

Государственная региональная политика - планы по преодолению разобщенности районов, смягчению диспропорций между центром и периферией, формированию национальной системы и управлению процессом урбанизации, освоению ресурсов. Этому освоению должно способствовать, например, перенесение столиц из

приморских городов в глубинные районы, которое было предпринято в Бразилии, Нигерии, некоторых других странах. Несмотря на все усилия, в большинстве развивающихся стран сохраняются территориальные диспропорции.

Группа Всемирного Банка включает Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Международную ассоциацию развития (МАР), образованную в 1960 г., Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МИГА), образованное в 1988 г., Международную финансовую корпорацию (МФК), образованную в 1956 г.

Депрессивный район - обычно старопромышленный район, достигший достаточно высокого уровня развития, но в эпоху НТР в силу преобладания старых производств потерявший многие стимулы экономического развития. Само понятие «депрессивный район» возникло в период мирового экономического кризиса 1929-1933 гг.

ЕАСТ - Европейская Ассоциация свободной торговли, объединяющая Исландию, Норвегию, Швейцарию, Лихтенштейн.

ЕБРР - Европейский банк реконструкции и развития, это международная организация, созданная на основании Соглашения от 29 мая 1990г. Главная задача ЕБРР - содействовать переходу европейских постсоциалистических стран к открытой, ориентированной на рынок экономике, развитию частной и предпринимательской инициативы.

Европейское Экономическое Сообщество (ЕЭС) - интеграционная группировка западноевропейских государств. Договор об учреждении ЕЭС подписан в 1957 г. в Риме ФРГ, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами, Люксембургом. Позже к нему присоединились Великобритания, Дания, Ирландия, Греция, Испания и Португалия. Цели сообщества - создание Таможенного союза в рамках ЕЭС, формирование общего рынка рабочей силы, услуг и капитала, проведение единой торговой политики в отношении третьих стран, а также общей политики в области сельского хозяйства, транспорта, образование экономического и валютного союза. Конечная цель - создание политического союза. Руководящие органы ЕЭС - Комиссия и Совет министров, находятся в Брюсселе (Бельгия), Европейский парламент (Страсбург) выполняет в основном консультативные функции.

КАРИКОМ - интеграционная группировка, в которую входят 14 англоязычных стран Карибского бассейна.

КОМЕСА - Общий рынок Восточной и Южной Африки, в него входит 21 страна.

Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ) объединяет 12 государств Латинской Америки. Цель - развитие регионального экономического сотрудничества и торговли, создание общего рынка. Юридическая основа ЛАИ - Договор Монтевидео (1980 г.). Штаб-квартира ассоциации находится в Монтевидео, Уругвай.

Лондонский клуб - неформальная организация, где обсуждают проблемы урегулирования внешней задолженности стран-должников.

МВФ - Международный Валютный Фонд, межправительственная организация, предназначенная для регулирования валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказания им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса, путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

Международные экономические отношения - система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран или субъектами хозяйствования.

Международный технологический обмен - обмен современными научно-техническими знаниями и опытом между странами мира, осуществляемый на некоммерческой основе (научно-технические публикации, конференции и симпозиумы, миграция ученых и специалистов) и на коммерческой основе (передача на условиях лицензионных соглашений прав пользования изобретениями - патентов, лицензий, ноу-хау, т.е. секретов производства и технологического опыта и др.).

Межотраслевые сочетания (комплексы) - совокупность однородных производств в рамках одной отрасли (например, топливно-энергетический, металлургический, машиностроительный, транспортный комплекс), или технологически связанных отраслях (например, строительный, военно-промышленный, аграрно-промышленный комплекс).

МЕРКОСУР - Общий рынок стран Южного Конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

НАФТА - Североамериканская ассоциация свободной торговли, зона свободной торговли, созданная США, Канадой и Мексикой в декабре 1992 г. Начала действовать в январе 1994 г.

Отраслевая структура хозяйства - это совокупность отраслей, характеризующихся определенными количественными соотношениями (состав и пропорции развития отраслей) и взаимосвязями. Представлена отраслями материального и нематериального производства (отраслями производственной и непроизводственной сферы).

ОЭСР - Организация экономического сотрудничества и развития. Включает Австралию, Австрию, Бельгию, Канаду, Данию, Финляндию, Францию, Германию, Грецию, Исландию, Ирландию, Италию, Японию, Люксембург, Нидерланды, Новую Зеландию, Норвегию, Португалию, Испанию, Швецию, Швейцарию, Турцию, Великобританию, США.

Парижский клуб - неформальная организация промышленно развитых стран, где обсуждаются проблемы урегулирования, отсрочки платежей по государственному долгу членов клуба.

Промышленная революция (промышленный переворот, индустриальная революция) - это переход от преимущественно аграрной экономики к индустриальному производству, в результате которого происходит трансформация аграрного общества в индустриальное. Промышленный переворот происходил в разных странах не одновременно, но можно считать, что период, когда происходили эти изменения, начинался со второй половины XVIII в. и продолжался до второй четверти XIX в. Характерная черта промышленной революции - стремительный рост производительных сил на базе крупной машинной индустрии и утверждение капитализма в качестве господствующей системы хозяйства.

Промышленный узел (промузел) - группа технологически и экономически связанных производств, компактно размещенных на небольшой территории.

Промышленный центр (промцентр) - группа невзаимосвязанных разнородных производств (предприятий), размещенных в одном центре (большой город).

Промышленный пункт (промпункт) - территория (малый город или поселок городского типа), на которой размещается одно или более родственных предприятий (одной отрасли).

Районы нового освоения - зачастую труднодоступные и малообжитые из-за экстремальных природных условий, но богатые разнообразными природными ресурсами. К ним относятся север Канады и Аляска, центральная, северная и западная части Австралии, Амазония, Сибирь и Дальний Восток России.

Районы экспортной специализации - это районы горнодобывающей промышленности либо плантационного сельского хозяйства. Они сравнительно мало связаны с окружающей территорией и вывозят свою продукцию на мировой рынок через столичный или другой специализированный порт.

Региональная политика - комплекс законодательных, административных, экономических и природоохранных мероприятий,

способствующих более рациональному размещению производительных сил и выравниванию уровней жизни людей.

Регион - самое крупное территориальное образование в хозяйстве мира, составленное из нескольких (из групп) стран, расположенных на одной общей территории и объединенных рядом других признаков. В составе мирового хозяйства выделяют семь основных (или главных) регионов: Северную Америку, Латинскую Америку, Африку, Австралию и Океанию, Содружество Независимых Государств (СНГ), Зарубежную (по отношению к странам СНГ) Европу и Азию.

Регион Северная Америка состоит из двух государств - Канады и США. Регион СНГ - из 9 (Азербайджан, Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Молдова, Россия, Таджикистан, Узбекистан).

Субрегион - крупная часть региона, отличающаяся от других его составных частей своеобразием исторических, природных и экономических условий развития производительных сил, социализацией и особенностями размещения отраслей хозяйства.

В пределах Европы выделяют две крупные части: Восточную (Белоруссия, Болгария, Венгрия, Молдавия, Польша, Россия, Румыния, Словакия, Украина, Чехия) и Западную. Западная Европа подразделяется на Северную (Дания, Исландия, Норвегия, Финляндия, Швеция, Латвия, Литва, Эстония), Среднюю (Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Ирландия, Лихтенштейн, Люксембург, Монако, Нидерланды, Франция, Швейцария) и Южную (Албания, Андорра, Босния и Герцеговина, Ватикан, Греция, Испания, Италия, Мальта, Македония, Португалия, Сан-Марино, Сербия, Словения, Хорватия, Черногория) Европу. Таким образом, Европу подразделяют на четыре субрегиона.

Субрегионы Азии - это Центральная (Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркмения, Узбекистан, Афганистан), Восточная Азия (Китай, Республика Корея, КНДР, Монголия, Япония), Юго-Восточная Азия (Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд, Филиппины), Южная Азия (Индия, Пакистан, Бангладеш, Непал, Шри-Ланка, Бутан, Мальдивы), Западная Азия (Афганистан, Бахрейн, Израиль, Иордания, Ирак, Иран, Йемен, Катар, Кипр, Кувейт, Ливан, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия, Сирия, Турция), Северная Азия (Сибирь, субрегион Евразии, состоящий из азиатской части России. Располагается от Уральских гор до Тихого океана и от Северного Ледовитого океана до южной границы России).

Африку подразделяют на Северную (Алжир, Египет, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис, Западная Сахара), Восточную (Джибути, Кения, Коморские о-ва, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Мозамбик,

Реюньон, Сейшельские о-ва, Сомали, Судан, Танзания, Эритрея, Эфиопия), Центральную (Ангола, Бурунди, Габон, Республика Конго, Уганда, Центральноафриканская Республика, Чад, Экваториальная Гвинея), Западную (Бенин, Буркина-Фасо, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея-Бисау, Кабо-Верде, Камерун, Кот-д'Ивуар, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сан-Томе и Принсипи, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того) и Южную Африку (Ботсвана, Зимбабве, Лесото, Намибия, Свазиленд, ЮАР).

Субрегионы Латинской Америки - Средняя Америка (Мексика и страны Центральной Америки и Вест-Индии - Антигуа и Барбуда, Багамские о-ва, Барбадос, Белиз, Гаити, Гватемала, Гондурас, Гренада, Доминика, Доминиканская Республика, Коста-Рика, Куба, Панама, Сальвадор, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Тринидад и Тобаго, Ямайка), Андские страны (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Чили, Эквадор), страны бассейна Амазонки и Ла-Платы (Аргентина, Бразилия, Гайана, Парагвай, Суринам, Уругвай).

В составе региона Австралия и Океания выделяют субрегионы Австралия, Меланезия (Ванутату, Папуа-Новая Гвинея, Соломоновы о-ва, Фиджи, Западное Самоа), Полинезия (Новая Зеландия, Тонга, Тувалу, Кирибати, Маршалловы о-ва) и Микронезия (Микронезия, Науру, Палау).

САДК - Сообщество развития юга Африки, политико-экономический региональный блок, созданный в 1992 г. на базе Конференции по координации развития стран Юга Африки (САДКК).

Страна - территория (местность), границы, целостность и суверенитет которой обусловлены исторически, с характерными условиями развития, специализацией и структурой хозяйства.

Специальные экономические зоны (СЭЗ) - территории с наиболее благоприятным режимом для финансово-экономической деятельности отечественных и иностранных инвесторов. В зависимости от направления хозяйственной деятельности, поставленных экономических задач или других целей СЭЗ могут создаваться как зоны свободной торговли (свободные таможенные зоны - geoglobus.ru), где осуществляются операции по складированию и обработке грузов (упаковка товара, маркировка, контроль качества, простейшая доработка и т.п.) для внешней торговли, или как промышленно-производственные зоны, где компании производят экспортную или импортозамещающую продукцию. Это торгово-производственные, сервисные, комплексные, технико-внедренческие комплексы (для разработки и внедрения новых технологий) или технопарки,

технополисы, транзитные, страховые, банковские, эколого-экономические зоны, туристические центры и др.

Создание СЭЗ обусловлено выгодным географическим положением, высоким уровнем развития или дешевизной инфраструктурного обустройства, значительным ресурсным (сырьевой, трудовой) потенциалом и др.

Промышленные районы возникли в эпоху промышленной революции. Для их экономики характерны такие отрасли, как каменноугольная, железорудная, судостроение, текстильная промышленность, где обычные производства преобладают над наукоемкими. Больше всего таких районов в Западной Европе.

Территориальная структура хозяйства - деление хозяйства по территориальным образованиям (таксонам). Это регионы, экономические зоны и районы, промышленные группировки и комплексы, центры и узлы, конкретные формы территориальной организации производства (хозяйства).

В территориальной структуре современного мирового хозяйства можно выделить несколько иерархических уровней и видов территориальных образований. Это региональный (международный) уровень, охватывающий самые крупные, самые обширные территориальные части мирового хозяйства - континенты, их отдельные части и страны. Этому уровню соответствуют такие территориальные образования, как регион, субрегион, страна.

Факторы, положенные в основу выделения таких звеньев мирового хозяйства, как регион и субрегион, могут быть самые разные - историко-географические, этнические, политические, экономические и даже религиозные, а потому само деление хозяйства мира на регионы и субрегионы носит условный характер.

Положение в территориальной структуре хозяйства стран мира обусловлено их участием в международном разделении труда, по этой причине и регионы, и субрегионы как сочетания, группировки разных стран также участвуют в международном разделении труда и существуют вполне объективно.

Центральноамериканский общий рынок (МССА) - торгово-экономический союз стран Центральной Америки. Соглашение о создании общего рынка Гватемалы, Сальвадора, Гондураса и Никарагуа было заключено 13 декабря 1960 г. на конференции в Манагуа. Соглашение было ратифицировано и начало действовать в 1961 г. В 1963 г. к Соглашению присоединилась Коста-Рика. Организация распалась в 1969 г. из-за «Футбольной войны» между Гондурасом и Сальвадором, но была восстановлена в 1991 г.

Центральноамериканский общий рынок - зона свободной торговли между Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рика, Никарагуа и Сальвадором.

ЭКОВАС - Экономическое сообщество западно-африканских государств, создано в 1975 г., в его состав входят 16 государств.

Экономический район - это географически целостная территориальная часть хозяйства страны, имеющая свою производственную специализацию, прочные внутренние экономические связи, связанная с другими частями общественным территориальным разделением труда. Образование экономических районов - объективный процесс, обусловленный развитием территориального разделения труда внутри страны.

Экономические районы представляют собой крупные территориальные образования, составленные из областей, краев и республик с относительно однородными условиями, с характерной направленностью развития (специализацией) хозяйства, с трудовыми и природными ресурсами, достаточными для относительно самостоятельного комплексного развития производительных сил.

Экономические зоны - обширные территориальные образования, составленные из нескольких районов с характерными природными и экономическими условиями развития производительных сил.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Абрамов В. Л. Мировая экономика: Учебное пособие для студентов и слушателей экономических специальностей. - М.: Дашков и К°, 2007.

Алексеев В.В. и др. Мировая экономика: Учебник - М.: Экономистъ, 2007.

Антропов В.В. Социальная рыночная экономика: путь Германии: Учебное пособие - М.: Инфра-М, 2006.

Альманах "Узбекистан 2017". Центр экономических исследований. 2018.

Ахтарский Н.Д. Германия после периода войны//Вопросы экономики, 2008, №11.

Битюков С.П. Экономика Германии // Экономика и жизнь, 2009, №34.

Березин И. Краткая история экономического развития. - М., 2005.

Богданович О.И., Дрозд Ю.А. Страны мира: Энци. справочник. - М.: «Русич», 2006.

Борисов С.Г. Германия и ее экономика // Экономика и жизнь, 2011, №24.

Волков Н.О. Региональная экономика: Учебное пособие, 2-е изд., доп. и перераб. - Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2008.

Булатов А.С., Ливенцев Н.Н. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник. - М.: Магистр, 2010.

Владиковский П.Д. Рост экономики Германии // Экономика и жизнь, 2012, №28.

Басовский Л.Е. Мировая экономика: Курс лекций. - М.: ИНФРА - М., 2005.

Булатов, А.С. Мировая экономика: Учебник для вузов. - М.: Экономистъ, 2008.

Мировая экономика: Учебник - М.: Экономистъ, 2005.

Волков А. Швеция: социально-экономическая модель. - М., 1991.

Волков А. Северные страны Европы: ситуация меняется //Мировая экономика и международные отношения, 2001, №2.

Высторопский Н.Д. Отраслевая структура экономики Германии. //Мировая экономика и международные отношения, 2012, №4.

География: Современная иллюстрированная энциклопедия. - М.: Росмэн, 2006.

Глазкова Т. Азия не уступит лидерства//РБК daily (15 апреля 2010).

Гришин И. Социал-демократия Швеции: трудное расставание с прошлым //Мировая экономика и международные отношения, 2000, №9.

Долгов С.И., Васильев В.В., Гончаров С.П. Основы внешнеэкономических знаний: Словарь - справочник. - М.: Высшая школа, 2009.

Закирова С. Диверсификация и повышение эффективности экономического сотрудничества Узбекистана с Республикой Корея: Автореф. дисс. канд. эконом. наук. - Ташкент, 2004.

Закирова С.А. Экономика регионов мира. - Ташкент: УМЭД, 2018.

Замятин Д. Россия и международные организации//Россия: физическая и экономическая география: Энциклопедия для детей. - М.: Аванта+, 2004.

Интеграционные орбиты СНГ//География, 2008, № 19.

Индия: социально-экономические проблемы и пути их решения. М. 2003.

Индия как получатель иностранной помощи и как финансовый донор //БИКИ.М.2004.№13Б

Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. - Ташкент: «Узбекистон», 2009.

Киреев А.А. Международная экономика. - М.: Международные отношения, 2007.

Корнеев А. Международное технологическое сотрудничество Узбекистана //Экономика и статистика, 1996, №6.

Котов А. Новый кредитный порядок. Мировые лидеры призывают реформировать финансовую систему // РБК daily от 14 октября 2008 г.

Ли Б.,Чепель С. Экономические связи Узбекистана и Кореи. - Ташкент, 2008.

Ломакин, В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. - М.: Юнити-Дана, 2007.

Ломакин В. К. Мировая экономика = World economy: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям. - М.: ЮНИТИ, 2007.

Махмудов Э. Р. Мировые экономические системы: Учебник. - Ташкент: УМЭД, 2012.

Марзалиева С. Анализ создания и развития СЭЗ в Республике Корея//Экономический вестник Узбекистана, 2000, №6.

Можаяев В. Совместима ли «шведская модель» с глобализацией и евроинтеграцией? //Человек и труд, 2001, №4.

Мухамеджанов Г. Иностранные инвестиции как фактор регионального сотрудничества //Экономический вестник Узбекистана, 1997, №10.

Назарова Г.Г., Хакимов Н.З., Бобожонов Б.Р., Султанова Н.А. Хорижий мамлакатлар иктисодиёти, маъруза матни. - Тошкент, 2008.

Социальная политика государства в рыночной экономике: Учебное пособие/Под ред. В.С. Пригарина, О.А. Канаевой. - СПб., 2008.

Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник. Ч.1 и 2. - М.: Гайдарики, 2006.

Мировая экономика и международный бизнес: Учебник - М.: КНОРУС, 2007

Пашковская М.В., Господарик Ю.П. Мировая экономика. Учебник. – М.: Университет «Синергия», 2017.

Салихов С.С. Выйти на внешний рынок //Экономика и статистика, 1995, №5-6.

Сведения международного портала ЦРУ: Central Intelligence Agency. Режим доступа <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/gm.html>- TheonlineFactbook ISSN 1553-8133

Сироткин В.Б. Современные тенденции и проблемы экономического развития. - М.: Высшая школа, 2009.

Смитиенко Б.М. Мировая экономика: Учебник. - М.: ИД. Юрайт, 2012.

Статистический ежегодник регионов Узбекистана. 2017. – Т.: Госкомстат Узбекистана. 2018.

Узбекистан на страницах “Business Korea”// Народное слово от 24 ноября 2011 г.

Указ Президента Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёева от 21.09.2018 г. «Об утверждении стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2019–2021 годы». <https://uznet.press/m/461053.html>

Убайдуллаев З.С. Формирование системы правового регулирования внешнеэкономической деятельности Узбекистана // ОНУ, 1994, №9-10.

Ходжимуратова Г. Принципы развития внешнеэкономических связей //Экономический вестник Узбекистана, 1997, №9.

Хасбулатов Р.И. Мировая экономика и международные экономические отношения. - М., 2006.

Чепель С. Опыт инновационного развития Кореи и возможности его использования для экономики Узбекистана//Проблемы корееведения в Узбекистане. - Ташкент, 2000.

Элтазаров Ж, Ким Ин Тэ. Жанубий Корея: утмиш ва бугун. - Самарканд, 2000.

Экономическая, социальная и политическая география мира. Регионы и страны/Под ред. С.Б. Лаврова, Н.В. Каледина. - М.: Гардарики, 2003.

XX век. Ступени научно-технического прогресса Японии. Взгляд в будущее // Япония сегодня, 2006. №7.

ООН: Мировое экономическое положение и перспективы в 2012 году.

Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики http://www.gks.ru/bgd/regl/b09_05/IssWWW.exe/Stg/d02/02-02.htm

РИА-Аналитика / Центр экономических исследований <http://ria.ru/research/>

Экономика Германии: <http://ru.wikipedia.org/wiki/>

Экономика развивающихся стран: проблемы и перспективы. - М.: Наука. 1990.

Южная Корея до 2016 года предоставит Узбекистану кредит на общую сумму \$595 млн: <http://www.12news.uz/news/2012/09/04/>

A. Manufacturing Renaissance: Four Goals for Economic Growth. Washington, National Association of Manufacturers, 2012.

A National Strategic Plan for Advanced Manufacturing. Washington: Executive Office of the President, 2012.

Atkinson R., Stewart L., Andes S., Ezell S. Worse Than the Great Depression: What Experts Are Missing About American Manufacturing Decline. - Washington: The Information Technology & Innovation Foundation, 2012.

Assessing Regional Integration in Africa (<http://www.uneca.org/aria/>)

Asia-Pacific Trade and Investment Review Vol.1, No.1, April 2010

Asian Development Bank (<http://www.adb.org/>)

African Development Bank (<http://www.afdb.org/>)

David I. Steinberg. South Korea's Economy and Chaebol.

Development centre of the organisation for economic cooperation and development. OECD.

Economic Survey 2011-2012. Government of India. - New Delhi: Press. 2012.

Ettlinger M., Gordon K. The Importance and Promise of American Manufacturing. Washington: Center for American Progress, 2011.

Ezell S., Atkinson R. The Case for a National Manufacturing Strategy. - Washington: The Information Technology & Innovation Foundation, 2011.

Economic Report on Africa 2010 (<http://www.uneca.org/era2005/>)

EBRD (<http://www.ebrd.com/>)

FAO (<http://www.fao.org/>)

Growth and Interaction in the World Econom. The Roots of Modernity
Angus Maddison The AEI Press Publisher for the American Enterprise
Institute WASHINGTON, D.C. 2005.

<http://www.mfer.uz> - Официальный сайт Министерства
внешнеэкономических связей, инвестиций и торговли Республики
Узбекистан.

(http://europa.eu.int/pol/ext/index_en.htm)

<http://www.eurasianews.com> - Официальный сайт Центра
исследований Евразии.

<http://www.ca-c.org> - официальный сайт издания «Центральная
Евразия». Аналитический ежегодник.

<http://www.weforum.org> - официальный сайт Всемирного
Экономического Форума.

<http://www.cisstat.com/rus/ciscountry1.htm>

<http://www.spinform.ru/cis-capital.htm>

[http://www.krugosvet.ru/enc/istoriya/SODRUZHESTVO_
NEZAVISIMIY_GOSUDARSTV_SNG.html](http://www.krugosvet.ru/enc/istoriya/SODRUZHESTVO_NEZAVISIMIY_GOSUDARSTV_SNG.html)

<http://ru.wikipedia.org/wiki>

<http://www.ecsocman.edu.ru/text/19426032/> - Официальный сайт
Исполнительного комитета Содружества Независимых Государств
www.cis.minsk.by Межгосударственный статистический комитет СНГ.

<http://www.ln.mid.ru/>

<http://www.australia.com/>

<http://www.trademinister.gov.au/>

<http://www.rba.gov.au/>

India: Country Profile. UNESCO, Institute for Statistics. - Paris. 2011.

India 2010 // Ministry of Information and Broadcasting. Government of
India. New Delhi. 2011. 17-a. Industrial Statistics 2011. Country Profile:
India. Viena: UNIDO. 2011.

International Comparisons of Hourly Compensation Costs in
Manufacturing, 2010. - Washington: U.S. Department of Labor, 2011.

IMF (www.imf.org/)

IBRD (World Bank: <http://www.worldbank.org/>)

Inter-American Development Bank (<http://www.iadb.org/>)

MONEE/UNICEF (<http://www.unicef-icdc.org/research/ESP/rmr8.html>)

Oh Se Kvang. Role of information and communication technologies in
the economics of Republic of Korea and Republic of Uzbekistan:
автореферат. - Ташкент, 2011.

Pre-release of Chapter 1, Global economic outlook Full report available
in January 2015 World Economic Situation and Prospects. ASDF United
Nations New York, 2015.

Popkin J., Kobe K. Manufacturing Resurgence: a Must for U.S. Prosperity. - Washington: National Association of Manufacturers, 2010.

Preliminary overview of the economies of Latin America and the Caribbean 2010 (annual)

Productive development in open economies, 2010

Regional economic outlook. Asia and Pacific. Washington, D.C.: International Monetary Fund, 2005- v. cm. (World economic and financial surveys, 0258-7440).

Regional cooperation and integration in a changing world. Mandaluyong City, Philippines: Asian Development Bank, 2013.

Report on the Structural Cost of U.S. Manufacturing. - Washington, Manufacturing Institute, 2011.

Report to the President on Ensuring American Leadership in Advanced Manufacturing. - Washington: Executive Office of the President, 2012.

Report "The Innovation Imperative in Manufacturing: How the United States Can Restore Its Edge", March 2009
<http://www.nam.org/innovationreport.pdf>

Selected Statistics of the Foreign Trade of India. India Press. New Delhi. 2011.

Science and Engineering Indicators: 2012. - Washington: National Science Board, 2012.

Sirkin H., Zinser M., Hohner D. Made in America, Again: Why Manufacturing Will Return to the U.S. The Boston Consulting Group, 2011.

Social Panorama of Latin America (annual)

Statistical Yearbook for Latin America (annual)

Statistical Indicators for Asia and the Pacific (annual,
<http://www.unescap.org/publications/detail.asp?id=1143>)

THE WORLD ECONOMY: a millennial perspective by Angus Maddison. 1.

THE WORLD ECONOMY TODAY: *Major Trends and Developments* First Edition Copyright © 2012 Research Center ALTERNATIVE.

The Competitiveness and Innovative Capacity of the United States. - Washington: U.S. Department of Commerce, 2012.

UNDP: Human development report 2009.

UNDP: Human development report 2010.

UNDP: Human development report 2011.

UNCTAD. World Trade and Development Report 2011. - N.-Y.: Geneva: U.N. Publication. 2011.

UN Economic Commission for Africa (<http://www.uneca.org/>)

UNIDO (<http://www.unido.org/>)

UNCTAD (<http://www.unctad.org>)

World Development Report 2011. - Wash.: World Bank. 2011.
World Development Report 2010. - Wash.: World Bank. 2010.
World Development Indicators Database. India Country Profile:
Millennium Development Goals. - Wash.: WorldBank. 2012, april
World Bank Indicators 2011.

**УНИВЕРСИТЕТ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И
ДИПЛОМАТИИ**

Саёра Алимовна Закирова

**ЭКОНОМИКА РЕГИОНОВ МИРА
Учебник по курсу
«Экономика регионов мира»**

Редактор: Л.Б. Ходанович
Оригинал-макет: И. Семенюк

За качество представленных к печати материалов, приведенные в них факты, имена собственные и другие сведения, а также за разглашение сведений, не подлежащих публикации, несут ответственность авторы издания.

Перепечатка без разрешения УМЭД не допускается.

Формат 84x108 1/32. Объем 29,5 п.л.
Тираж 50. Цена договорная.

Отпечатано в УМЭД.
100113, Ташкент, Буюк Ипак йули, 54.